МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Пермский государственный национальный исследовательский университет"

Авторы-составители: Захаренко Григорий Николаевич

Лебедева Галина Анатольевна

Рабочая программа дисциплины

МАРКЕТИНГ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СИСТЕМЕ ДО

Код УМК 98820

Утверждено Протокол №10 от «26» июня 2022 г.

1. Наименование дисциплины

Маркетинг образовательных услуг в системе ДО

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина входит в Блок « $\Pi.00$ » образовательной программы по направлениям подготовки (специальностям):

Направление: 44.02.03 Педагогика дополнительного образования направленность не предусмотрена

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

В результате освоения дисциплины Маркетинг образовательных услуг в системе ДО у обучающегося должны быть сформированы следующие компетенции:

- 44.02.03 Педагогика дополнительного образования (направленность : не предусмотрена)
- **ОК.2** Организовывать собственную деятельность, определять методы решения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество
- **ОК.4** Осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития
- **ОК.6** Работать в коллективе и команде, взаимодействовать с руководством, коллегами и социальными партнерами
 - ОК.11 Строить профессиональную деятельность с соблюдением регулирующих ее правовых норм
- **ПК.2.1** Определять цели и задачи, планировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки
- **ПК.2.3** Мотивировать обучающихся, родителей (лиц, их заменяющих) к участию в досуговых мероприятиях

4. Объем и содержание дисциплины

Направления подготовки	44.02.03 Педагогика дополнительного образования
	(направленность: не предусмотрена) на базе среднего общего
форма обучения	очная
№№ триместров,	10
выделенных для изучения	
дисциплины	
Объем дисциплины (з.е.)	3.3
Объем дисциплины (ак.час.)	118
Контактная работа с	72
преподавателем (ак.час.),	
в том числе:	
Проведение лекционных	42
занятий	
Проведение практических	30
занятий, семинаров	
Самостоятельная работа	46
(ак.час.)	
Формы текущего контроля	Входное тестирование (1)
	Итоговое контрольное мероприятие (1)
	Письменное контрольное мероприятие (2)
Формы промежуточной	Зачет (10 триместр)
аттестации	

5. Аннотированное описание содержания разделов и тем дисциплины

Понимание маркетинга в современном обществе и современном образовании

Понятие маркетинга в современном обществе. Концепции маркетинга. Основные понятия маркетинга: Потребности, желания и спрос; Целевые рынки, сегментирование и позиционирование; Предложение и торговая марка; Маркетинговые каналы; Конкуренция; Маркетинговая среда; Маркетинговое планирование.

Предпосылки проникновения маркетинга в сферу образования. Подходы к определению понятий «маркетинг в образовании» и «маркетинг образовательных услуг и продуктов». Переход образовательных учреждений от «производственной ориентации» к маркетинговому управлению. Функции маркетинга в образовании.

Маркетинговая среда образовательного учреждения ДО

Маркетинговая среда образовательного учреждения. Внутренняя (функциональная) среда ОУ. Внешняя маркетинговая среда ОУ. Субъекты рынка образовательных услуг. Сегментирование рынка образовательных услуг. Маркетинговые стратегии образовательного учреждения (интенсификация, интеграция и диверсификация). Анализ образовательной среды ОУ. SWOT- анализ коммерческого предложения.

Маркетинговые исследования

Маркетинговые исследования как инструмент формирования образовательной стратегии. Виды маркетинговых исследований. Качественные и количественные исследования. Этапы разработки и проведения исследования. Основные требования к разработке опросного инструментария маркетингового исследования. Метод фокус-группового интервью.

Продуктовая и ценовая политика образовательного учреждения в ДО

Ценовая политика образовательного учреждения. Проблема тарифов и ценообразования на дополнительные образовательные услуги в бюджетных образовательных учреждениях. Формирование себестоимости образовательных услуг. Затраты на образовательные услуги. Методы ценообразования.

Комплекс маркетинговых коммуникаций, продвижения и сбыта образовательного учреждения в ЛО

Комплекс маркетинговой коммуникации образовательного учреждения. Реклама и PR в продвижении товаров и услуг образовательного учреждения. Offline и online реклама. Методы разработки рекламных кампаний ОУ.

6. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Освоение дисциплины требует систематического изучения всех тем в той последовательности, в какой они указаны в рабочей программе.

Основными видами учебной работы являются аудиторные занятия. Их цель - расширить базовые знания обучающихся по осваиваемой дисциплине и систему теоретических ориентиров для последующего более глубокого освоения программного материала в ходе самостоятельной работы. Обучающемуся важно помнить, что контактная работа с преподавателем эффективно помогает ему овладеть программным материалом благодаря расстановке необходимых акцентов и удержанию внимания интонационными модуляциями голоса, а также подключением аудио-визуального механизма восприятия информации.

Самостоятельная работа преследует следующие цели:

- закрепление и совершенствование теоретических знаний, полученных на лекционных занятиях;
- формирование навыков подготовки текстовой составляющей информации учебного и научного назначения для размещения в различных информационных системах;
- совершенствование навыков поиска научных публикаций и образовательных ресурсов, размещенных в сети Интернет;
 - самоконтроль освоения программного материала.

Обучающемуся необходимо помнить, что результаты самостоятельной работы контролируются преподавателем во время проведения мероприятий текущего контроля и учитываются при промежуточной аттестации.

Обучающимся с ОВЗ и инвалидов предоставляется возможность выбора форм проведения мероприятий текущего контроля, альтернативных формам, предусмотренным рабочей программой дисциплины. Предусматривается возможность увеличения в пределах 1 академического часа времени, отводимого на выполнение контрольных мероприятий.

Процедура оценивания результатов обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по дисциплине предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

При проведении текущего контроля применяются оценочные средства, обеспечивающие передачу информации, от обучающегося к преподавателю, с учетом психофизиологических особенностей здоровья обучающихся.

7. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

При самостоятельной работе обучающимся следует использовать:

- конспекты лекций:
- литературу из перечня основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля);
 - текст лекций на электронных носителях;
- ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", необходимые для освоения дисциплины;
- лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение из перечня информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по лисциплине:
 - методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная:

- 1. Золотарева, А. В. Управление образовательной организацией. Развитие учреждения дополнительного образования детей: учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / А. В. Золотарева. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2019. 286 с. (Университеты России). ISBN 978-5-534-05590-0. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. https://www.urait.ru/bcode/436486
- 2. Карпова, С. В. Маркетинг: теория и практика: учебное пособие для бакалавров / С. В. Карпова. Москва: Издательство Юрайт, 2019. 408 с. (Бакалавр. Академический курс). ISBN 978-5-9916-2661-3. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. https://www.urait.ru/bcode/425233
- 3. Карпова, С. В. Маркетинговый анализ. Теория и практика: учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / С. В. Карпова, С. В. Мхитарян, В. Н. Русин; под общей редакцией С. В. Карповой. Москва: Издательство Юрайт, 2019. 181 с. (Бакалавр и магистр. Академический курс). ISBN 978-5-534-05522-1. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. https://www.urait.ru/bcode/438593

Дополнительная:

- 1. Ямпольская, Д. О. Маркетинговый анализ: технология и методы проведения: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Д. О. Ямпольская, А. И. Пилипенко. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2019. 268 с. (Бакалавр и магистр. Академический курс). ISBN 978-5-534-06305-9. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. https://www.urait.ru/bcode/441301
- 2. Божук, С. Г. Маркетинговые исследования : учебник для вузов / С. Г. Божук. 2-е изд., испр. и доп.
- Москва : Издательство Юрайт, 2023. 304 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08764-2.
- Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. https://urait.ru/bcode/510093

9. Перечень ресурсов сети Интернет, необходимых для освоения дисциплины

http://window.edu.ru Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам»

http://www.iprbookshop.ru Электронная библиотечная система

http://elibrary.ru Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU

http://www.solgpi.ru Электронная Библиотечная Система

http://www.rsl.ru Российская государственная библиотека

http://www.gumfak.ru Электронная гуманитарная библиотека:

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Образовательный процесс по дисциплине **Маркетинг образовательных услуг в системе ДО** предполагает использование следующего программного обеспечения и информационных справочных систем:

Образовательный процесс по дисциплине предполагает использование следующего программного обеспечения и информационных справочных систем:

презентационные материалы (слайды по темам лекционных и практических занятий);

доступ в режиме on-line в Электронную библиотечную систему (ЭБС);

доступ в электронную информационно-образовательную среду университета.

При освоении материала и выполнения заданий по дисциплине рекомендуется использование материалов, размещенных в Личных кабинетах обучающихся ЕТИС ПГНИУ (student.psu.ru) Перечень необходимого лицензионного и (или) свободно распространяемого программного обеспечения:

OC Windows XP Prof. VL; Microsoft Office Professional 2003; Яндекс.Браузер; Google Chrome; 1C Предприятие 8: Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях; CAMO-турагент, Kaspersky Endpoint Security for Business; Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

При освоении материала и выполнения заданий по дисциплине рекомендуется использование материалов, размещенных в Личных кабинетах обучающихся ЕТИС ПГНИУ (**student.psu.ru**).

При организации дистанционной работы и проведении занятий в режиме онлайн могут использоваться:

система видеоконференцсвязи на основе платформы BigBlueButton (https://bigbluebutton.org/). система LMS Moodle (http://e-learn.psu.ru/), которая поддерживает возможность использования текстовых материалов и презентаций, аудио- и видеоконтент, а так же тесты, проверяемые задания, задания для совместной работы.

система тестирования Indigo (https://indigotech.ru/).

11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

для проведения лекционных и практических занятий: аудитория, оснащенная презентационной техникой (проектор, экран, компьютер/ноутбук) с соответствующим программным обеспечением, меловой (и) или маркерной доской;

для проведения групповых (индивидуальных) консультаций: аудитория, оснащенная меловой (и) или маркерной доской;

для проведения текущего контроля: аудитория, оснащенная презентационной техникой (проектор, экран, компьютер/ноутбук) с соответствующим программным обеспечением, меловой (и) или маркерной доской;

для самостоятельной работы: аудитория для самостоятельной работы, оснащенная компьютерной

техникой с возможностью подключения к сети «Интернет», обеспеченной доступом в электронную информационно-образовательную среду университета.

Помещение научной библиотеки СГПИ филиал ПГНИУ для обеспечения самостоятельной работы обучающихся:

Помещение Научной библиотеки СГПИ филиал ПГНИУ, оснащенное компьютерной техникой, с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду ПГНИУ; ауд. 317 (корп.2), 40 посадочных мест.

Основное оборудование: специализированная мебель, меловая доска, проектор, экран, ноутбуки (12 штук), телевизор.

ПО: OC Microsoft Windows; пакет офисных приложений Microsoft Office; Kaspersky Endpoint Security for Business; Справочно-правовая система «КонсультантПлюс»; Яндекс.Браузер (свободно распространяемое ПО) и/или Google Chrome (свободно распространяемое ПО); ОС «Альт Образование».

Фонды оценочных средств для аттестации по дисциплине Маркетинг образовательных услуг в системе ДО

Планируемые результаты обучения по дисциплине для формирования компетенции и критерии их оценивания

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
ПК.2.3	знает методы мотивации	Неудовлетворител
Мотивировать	обучающихся, родителей (лиц,	не знает методы мотивации обучающихся,
обучающихся,	их заменяющих) к участию в	родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
родителей (лиц, их	досуговых мероприятиях;	досуговых мероприятиях;
заменяющих) к участию	умеет мотивировать	не умеет мотивировать обучающихся,
в досуговых	обучающихся, родителей (лиц,	родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
мероприятиях	их заменяющих) к участию в	досуговых мероприятиях;
	досуговых мероприятиях;	не владеет навыком мотивирования
	владеет навыком	обучающихся, родителей (лиц, их
	мотивирования обучающихся,	заменяющих) к участию в досуговых
	родителей (лиц, их	мероприятиях.
	заменяющих) к участию в	Удовлетворительн
	досуговых мероприятиях.	знает методы мотивации обучающихся,
		родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
		досуговых мероприятиях;
		не умеет мотивировать обучающихся,
		родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
		досуговых мероприятиях;
		не владеет навыком мотивирования
		обучающихся, родителей (лиц, их
		заменяющих) к участию в досуговых
		мероприятиях.
		Хорошо
		знает методы мотивации обучающихся,
		родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
		досуговых мероприятиях;
		умеет мотивировать обучающихся,
		родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
		досуговых мероприятиях;
		не владеет навыком мотивирования
		обучающихся, родителей (лиц, их
		заменяющих) к участию в досуговых
		мероприятиях.
		Отлично
		знает методы мотивации обучающихся,
		родителей (лиц, их заменяющих) к участию в
		досуговых мероприятиях;

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
ПК.2.1 Определять цели и задачи, планировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки	знает технологию планирования досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; владеет навыком планирования и организации досуговых мероприятий, в том числе конкурсов, олимпиад, соревнований, выставок.	Отлично умеет мотивировать обучающихся, родителей (лиц, их заменяющих) к участию в досуговых мероприятиях; владеет навыком мотивирования обучающихся, родителей (лиц, их заменяющих) к участию в досуговых мероприятиях. Неудовлетворител не знает технологию планирования досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; не умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; не владеет навыком планирования и организации досуговых мероприятий, в том числе конкурсов, олимпиад, соревнований, выставок. Удовлетворительн знает технологию планирования досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; не умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; не владеет навыком планирования и организации досуговых мероприятий, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнований, выставок. Хорошо знает технологию планирования досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, оримпиады, соревнования, выставки; олимпиады, соревнования, выставки; умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки;

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
		Отлично знает технологию планирования досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки; владеет навыком планирования и организации досуговых мероприятий, в том числе конкурсов, олимпиад, соревнований, выставок.
ОК.2	знает технологию организации	Неудовлетворител
Организовывать	собственной деятельности,	не знает технологию организации
собственную	методы решения	собственной деятельности, методы решения
деятельность,	профессиональных задач,	профессиональных задач, оценки их
определять методы	оценки их эффективности и	эффективности и качества;
решения	качества;	не умеет организовывать собственную
профессиональных	умеет организовывать	деятельность, определять методы решения
задач, оценивать их	собственную деятельность,	профессиональных задач, оценивать их
эффективность и	определять методы решения	эффективность и качество;
качество	профессиональных задач,	не владеет навыком организации
	оценивать их эффективность и	собственной деятельности, определения
	качество;	методов решения профессиональных задач,
	владеет навыком организации	оценки их эффективности и качества.
	собственной деятельности,	Удовлетворительн
	определения методов решения	знает технологию организации собственной
	профессиональных задач,	деятельности, методы решения
	оценки их эффективности и	профессиональных задач, оценки их
	качества.	эффективности и качества;
		не умеет организовывать собственную
		деятельность, определять методы решения
		профессиональных задач, оценивать их
		эффективность и качество;
		не владеет навыком организации
		собственной деятельности, определения
		методов решения профессиональных задач,
		оценки их эффективности и качества.
		Хорошо
		знает технологию организации собственной
		деятельности, методы решения
		профессиональных задач, оценки их
		эффективности и качества;
		умеет организовывать собственную
		деятельность, определять методы решения

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
ОК.4 Осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития	знает методы поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и решения профессионального и личностного развития; умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессионального и личностного развития; владеет навыком поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессиональных задач, профессионального и личностного развития.	Хорошо профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество; не владеет навыком организации собственной деятельности, определения методов решения профессиональных задач, оценки их эффективности и качества. Отлично знает технологию организации собственной деятельности, методы решения профессиональных задач, оценки их эффективности и качества; умеет организовывать собственную деятельность, определять методы решения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество; владеет навыком организации собственной деятельности, определения методов решения профессиональных задач, оценки их эффективности и качества. Неудовлетворител не знает методы поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и решения профессионального и личностного развития; не умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития; не владеет навыком поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития. Удовлетворительн знает методы поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития; не умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессиональных задач, профессионального и личностного развития; не умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессионального и личностного развития; не умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессионального и личностного развития; не умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессионального о личностного развития;

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
		Удовлетворительн
		не владеет навыком поиска, анализа и
		оценки информации, необходимой для
		постановки и решения профессиональных
		задач, профессионального и личностного
		развития.
		Хорошо
		знает методы поиска, анализа и оценки
		информации, необходимой для постановки и
		решения профессиональных задач,
		профессионального и личностного развития;
		умеет осуществлять поиск, анализ и оценку
		информации, необходимой для постановки и
		решения профессиональных задач,
		профессионального и личностного развития;
		не владеет навыком поиска, анализа и
		оценки информации, необходимой для
		постановки и решения профессиональных
		задач, профессионального и личностного
		развития.
		Отлично
		знает методы поиска, анализа и оценки
		информации, необходимой для постановки и
		решения профессиональных задач,
		профессионального и личностного развития;
		умеет осуществлять поиск, анализ и оценку
		информации, необходимой для постановки и
		решения профессиональных задач,
		профессионального и личностного развития;
		владеет навыком поиска, анализа и оценки
		информации, необходимой для постановки и
		решения профессиональных задач,
OK		профессионального и личностного развития.
ОК.6	знает условия работы в	Неудовлетворител не знает условия работы в коллективе и
Работать в коллективе и	коллективе и команде,	1
команде,	взаимодействия с	команде, взаимодействия с руководством,
взаимодействовать с	руководством, коллегами и	коллегами и социальными партнерами;
руководством,	социальными партнерами;	не умеет работать в коллективе и команде,
коллегами и	умеет работать в коллективе и	взаимодействовать с руководством,
социальными	команде, взаимодействовать с	коллегами и социальными партнерами; не владеет навыком работы в коллективе и
партнерами	руководством, коллегами и	команде, взаимодействия с руководством,
	социальными партнерами;	команде, взаимодеиствия с руководством, коллегами и социальными партнерами.
	владеет навыком работы в	Удовлетворительн
	коллективе и команде,	знает условия работы в коллективе и
	взаимодействия с	эпаст условия расоты в коллективе и

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
	руководством, коллегами и	Удовлетворительн
	социальными партнерами.	команде, взаимодействия с руководством,
		коллегами и социальными партнерами;
		не умеет работать в коллективе и команде,
		взаимодействовать с руководством,
		коллегами и социальными партнерами;
		не владеет навыком работы в коллективе и
		команде, взаимодействия с руководством,
		коллегами и социальными партнерами.
		Хорошо
		знает условия работы в коллективе и
		команде, взаимодействия с руководством,
		коллегами и социальными партнерами;
		умеет работать в коллективе и команде,
		взаимодействовать с руководством,
		коллегами и социальными партнерами;
		не владеет навыком работы в коллективе и
		команде, взаимодействия с руководством,
		коллегами и социальными партнерами.
		Отлично
		знает условия работы в коллективе и
		команде, взаимодействия с руководством,
		коллегами и социальными партнерами;
		умеет работать в коллективе и команде,
		взаимодействовать с руководством,
		коллегами и социальными партнерами;
		владеет навыком работы в коллективе и
		команде, взаимодействия с руководством,
OIC 11		коллегами и социальными партнерами.
ОК.11	знает правовые нормы,	Неудовлетворител
Строить	регулирующие	не знает правовые нормы, регулирующие
профессиональную	профессиональную	профессиональную маркетинговую
деятельность с	маркетинговую деятельность в	деятельность в ДО;
соблюдением	ДО;	не умеет строить профессиональную
регулирующих ее	умеет строить	маркетинговую деятельность с соблюдением
правовых норм	профессиональную	регулирующих ее правовых норм;
	маркетинговую деятельность с	не владеет навыком осуществления профессиональной маркетинговой
	соблюдением регулирующих ее	деятельности с соблюдением регулирующих
	правовых норм;	ее правовых норм.
	владеет навыком	Удовлетворительн
	осуществления	знает правовые нормы, регулирующие
	профессиональной	профессиональную маркетинговую
	маркетинговой деятельности с соблюдением регулирующих ее	деятельность в ДО;
		не умеет строить профессиональную
	правовых норм.	по умест строить профессиональную

Компетенция	Планируемые результаты обучения	Критерии оценивания результатов обучения
		Удовлетворительн
		маркетинговую деятельность с соблюдением
		регулирующих ее правовых норм;
		не владеет навыком осуществления
		профессиональной маркетинговой
		деятельности с соблюдением регулирующих
		ее правовых норм.
		Хорошо
		знает правовые нормы, регулирующие
		профессиональную маркетинговую
		деятельность в ДО;
		умеет строить профессиональную
		маркетинговую деятельность с соблюдением
		регулирующих ее правовых норм;
		не владеет навыком осуществления
		профессиональной маркетинговой
		деятельности с соблюдением регулирующих
		ее правовых норм.
		Отлично
		знает правовые нормы, регулирующие
		профессиональную маркетинговую
		деятельность в ДО;
		умеет строить профессиональную
		маркетинговую деятельность с соблюдением
		регулирующих ее правовых норм;
		владеет навыком осуществления
		профессиональной маркетинговой
		деятельности с соблюдением регулирующих
		ее правовых норм.

Оценочные средства текущего контроля и промежуточной аттестации

Схема доставки: Базовая

Вид мероприятия промежуточной аттестации: Зачет

Способ проведения мероприятия промежуточной аттестации: Оценка по дисциплине в рамках промежуточной аттестации определяется на основе баллов, набранных обучающимся на контрольных мероприятиях, проводимых в течение учебного периода.

Максимальное количество баллов: 100

Конвертация баллов в отметки

«отлично» - от 81 до 100 **«хорошо» -** от 61 до 80

«удовлетворительно» - от 43 до 60

«неудовлетворительно» / «незачтено» менее 43 балла

Компетенция	Мероприятие текущего контроля	Контролируемые элементы результатов обучения
Входной контроль	Понимание маркетинга в современном обществе и современном образовании Входное тестирование	знает теоретические и практические основы маркетинговой деятельности; умеет организовать и реализовать маркетинговую деятельность; владеет навыком организации и осуществления маркетинговой деятельности.

Компетенция	Мероприятие	Контролируемые элементы
	текущего контроля	результатов обучения
ОК.2	Маркетинговые	знает методы поиска, анализа и оценки
Организовывать собственную	исследования	информации, необходимой для
деятельность, определять	Письменное контрольное	постановки и решения
методы решения	мероприятие	профессиональных задач,
профессиональных задач,		профессионального и личностного
оценивать их эффективность и		развития; технологию организации
качество		собственной деятельности, методы
OK.4		решения профессиональных задач,
Осуществлять поиск, анализ и оценку информации,		оценки их эффективности и качества;
необходимой для постановки и		умеет осуществлять поиск, анализ и
решения профессиональных		оценку информации, необходимой для
задач, профессионального и		постановки и решения
личностного развития		профессиональных задач,
		профессионального и личностного
		развития; организовывать собственную
		деятельность, определять методы
		решения профессиональных задач,
		оценивать их эффективность и качество;
		владеет навыками поиска, анализа и
		оценки информации, необходимой для
		постановки и решения
		профессиональных задач,
		профессионального и личностного
		развития; организации собственной
		деятельности, определения методов
		решения профессиональных задач,
		оценки их эффективности и качества.
ПК.2.1	Продуктовая и ценовая	знает технологию планирования
Определять цели и задачи,	политика образовательного	досуговые мероприятия, в том числе
планировать досуговые	учреждения в ДО	конкурсы, олимпиады, соревнования,
мероприятия, в том числе	Письменное контрольное	выставки; умеет определить цели и
конкурсы, олимпиады,	мероприятие	задачи, спланировать досуговые
соревнования, выставки		мероприятия, в том числе конкурсы,
		олимпиады, соревнования, выставки;
		владеет навыком планирования и
		организации досуговых мероприятий, в
		том числе конкурсов, олимпиад,
		соревнований, выставок.

Компетенция	Мероприятие	Контролируемые элементы
	текущего контроля	результатов обучения
ПК.2.3	Комплекс маркетинговых	знает методы мотивации обучающихся,
Мотивировать обучающихся,	коммуникаций,	родителей (лиц, их заменяющих) к
родителей (лиц, их заменяющих)	продвижения и сбыта	участию в досуговых мероприятиях;
к участию в досуговых	образовательного	правовые нормы, регулирующие
мероприятиях	учреждения в ДО	профессиональную маркетинговую
ОК.6	Итоговое контрольное	деятельность в ДО; условия работы в
Работать в коллективе и	мероприятие	коллективе и команде, взаимодействия с
команде, взаимодействовать с		руководством, коллегами и
руководством, коллегами и		социальными партнерами;умеет
социальными партнерами		мотивировать обучающихся, родителей
ОК.11 Строить профессиональную		(лиц, их заменяющих) к участию в
деятельность с соблюдением		досуговых мероприятиях; строить
регулирующих ее правовых		профессиональную маркетинговую
норм		деятельность с соблюдением
nop.ii		регулирующих ее правовых норм;
		владеет навыками мотивирования
		обучающихся, родителей (лиц, их
		заменяющих) к участию в досуговых
		мероприятиях; работать в коллективе и
		команде, взаимодействовать с
		руководством, коллегами и
		социальными партнерами;
		осуществления профессиональной
		маркетинговой деятельности с
		соблюдением регулирующих ее
		правовых норм; работы в коллективе и
		команде, взаимодействия с
		руководством, коллегами и
		социальными партнерами.

Спецификация мероприятий текущего контроля

Понимание маркетинга в современном обществе и современном образовании

Продолжительность проведения мероприятия промежуточной аттестации: **2 часа** Условия проведения мероприятия: **в часы аудиторной работы**

Максимальный балл, выставляемый за мероприятие промежуточной аттестации: 0

Проходной балл: 0

Показатели оценивания	Баллы
владеет навыком организации и осуществления маркетинговой деятельности.	5
умеет организовать и реализовать маркетинговую деятельность;	3
знает теоретические и практические основы маркетинговой	2

деятельности;	

Маркетинговые исследования

Продолжительность проведения мероприятия промежуточной аттестации: 2 часа

Условия проведения мероприятия: в часы аудиторной работы

Максимальный балл, выставляемый за мероприятие промежуточной аттестации: 30

Проходной балл: 13

Показатели оценивания	Баллы
владеет навыками поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и	13
решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития;	
организации собственной деятельности, определения методов решения профессиональных	
задач, оценки их эффективности и качества.	
умеет осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и	10
решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития;	
организовывать собственную деятельность, определять методы решения	
профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество;	
знает методы поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и	7
решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития;	
технологию организации собственной деятельности, методы решения профессиональных	
задач, оценки их эффективности и	
качества;	

Продуктовая и ценовая политика образовательного учреждения в ДО

Продолжительность проведения мероприятия промежуточной аттестации: 2 часа

Условия проведения мероприятия: в часы аудиторной работы

Максимальный балл, выставляемый за мероприятие промежуточной аттестации: 30

Проходной балл: 13

Показатели оценивания	Баллы
владеет навыком планирования и организации досуговых мероприятий, в том числе	13
конкурсов, олимпиад, соревнований, выставок.	
умеет определить цели и задачи, спланировать досуговые мероприятия, в том числе	10
конкурсы, олимпиады, соревнования, выставки;	
знает технологию планирования досуговые мероприятия, в том числе конкурсы,	7
олимпиады, соревнования,	
выставки;	

Комплекс маркетинговых коммуникаций, продвижения и сбыта образовательного учреждения в ДО

Продолжительность проведения мероприятия промежуточной аттестации: **2 часа** Условия проведения мероприятия: **в часы аудиторной работы**

Максимальный балл, выставляемый за мероприятие промежуточной аттестации: **40** Проходной балл: **17**

Показатели оценивания	Баллы
владеет навыками мотивирования обучающихся, родителей (лиц, их заменяющих) к участию в досуговых мероприятиях; работать в коллективе и команде, взаимодействовать с руководством, коллегами и социальными партнерами; осуществления профессиональной маркетинговой деятельности с соблюдением регулирующих ее правовых норм; работы в коллективе и команде, взаимодействия с руководством, коллегами и социальными	17
партнерами. умеет мотивировать обучающихся, родителей (лиц, их заменяющих) к участию в досуговых мероприятиях; строить профессиональную маркетинговую деятельность с соблюдением регулирующих ее правовых норм;	13
знает методы мотивации обучающихся, родителей (лиц, их заменяющих) к участию в досуговых мероприятиях; правовые нормы, регулирующие профессиональную маркетинговую деятельность в ДО; условия работы в коллективе и команде, взаимодействия с руководством, коллегами и социальными партнерами;	10