

ПЕРМСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

**Материалы II Всероссийской
с международным участием
научно-практической конференции**



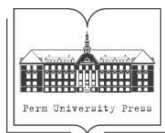
МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы II Всероссийской с международным участием
научно-практической конференции

(27 декабря 2023 г.)



Пермь 2024

УДК 338.27
ББК 65.054.3
П783

Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования [Электронный ресурс] : материалы II Всероссийской с междунар. участием науч.-практ. конф. (27 дек. 2023 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2024. – 5,01 Мб ; 462 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2023.pdf>. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-4101-7

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на II Всероссийской с международным участием научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, тенденций, перспектив инновационной экономики России, ее регионов, поиск решений по вопросам развития национальной экономики и прогнозирования развития экономики России; обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 338.27
ББК 65.054.3

Издается по решению кафедры предпринимательства и экономической безопасности Пермского государственного национального исследовательского университета

Редакционная коллегия

д.э.н. профессор **М. Н. Руденко**; к.э.н. доцент **Ю. Д. Субботина**

Рецензенты: старший научный сотрудник Пермского филиала Института экономики УрО РАН, канд. экон. наук **Д. А. Баландин**
декан факультета информатики и экономики Пермского государственного гуманитарно-педагогического университета, канд. пед. наук, доцент **В. П. Пфлюг**

ISBN 978-5-7944-4101-7

© ПГНИУ, 2024

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО- КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ.....	8
Герлах А.В. Управление налоговыми рисками для обеспечения налоговой безопасности региона (на примере Пермского края).....	8
Кетов С.Ю. Исследование угроз экономической безопасности.....	16
Киселева А.Ю., Дун Я. Актуальность субсидирования населения Российской Федерации.....	26
Ощепкова Н.Н. Конкурентоспособность как механизм обеспечения экономической безопасности.....	32
Ощепкова Н.Н. Экономическая безопасность в системе национальной безопасности.....	41
Прошутинская Е.В. Эффективность лицензирования розничной продажи алкогольной продукции.....	50
Рудометов И.А. Глобализация как фактор угрозы национальной экономики.....	62
Шурыгина И.В. Теневая экономика как угроза экономической безопасности.....	71
СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ.....	80
Альхуссеини А.М. Экономическая преступность как угроза экономической безопасности.....	80

Безирганов Г.Я. Влияние антикризисных мер в сельском хозяйстве на продовольственную безопасность Российской Федерации.....	90
Безирганов Г.Я. Обеспечение продовольственной безопасности России в современных условиях.....	105
Иванова Е.Д. Минимизация рисков прямых инвестиций в условиях рестрикционной политики.....	122
Кобелев А.А. Анализ антикризисного управления.....	140
Кобелев А.А. Совершенствование бизнес-процесса.....	148
Лушникова Е.Д. Анализ экспортного потенциала российского зерна в условиях санкций.....	155
Призюк М.Я. Развитие малого и среднего предпринимательства в Пермском крае.....	162
Смольникова Е.Д. Анализ лесопромышленного комплекса Пермского края.....	171
Шешукова Т.Г., Сухоженко Н.В. Проблемы нефтегазовой отрасли России и пути их решения.....	181
Хицан С.И. Обеспечение экономической безопасности юридических лиц.....	189
Шимараева С.Н. Инновационные технологии утилизации отходов в строительной компании.....	197
СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ.....	207
Белоногов А.В. Формирование системы управления рисками на предприятии..	207

Гордеева Д.А. Повышение эффективности функционирования распределительных каналов.....	217
Мальшевский И.В. Теоретико-методологические основы инновационного проектирования в индустрии туризма и гостеприимства.....	224
Русакова Е.А., Крючкова Л.В. Проблемы в системе управления персоналом и пути их решения.....	236
Рябухин В.В. Государству, промышленности, бизнесу – ESG, образованию – эффективный контракт.....	246
Трухан К.А., Платоненко А.В. Анализ роли социальных сетей в формировании потребительского поведения и лояльности.....	253
СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ.....	259
Березина А.А. Энергетическая безопасность Пермского края: содержание, показатели оценки, пути развития.....	259
Ваулина У.Д. Оценка демографической ситуации в России.....	267
Дзюба М.В. Состояние продовольственной безопасности Пермского края...	275
Железная А.Н. Основные направления модернизации ЖКХ в регионах (на примере Пермского края).....	284
Карпинский В.Л. Несовершенство миграционного законодательства Российской Федерации.....	292
Кондаурова И.А., Бабичев В.А. Организационно-экономическое обеспечение управления персоналом предприятия: теоретический аспект.....	298

Кондаурова И. А., Чумак Д.В.	
Развитие образования на основе компетентностного подхода как фактор конкурентоспособности молодежи на рынке труда.	306
Лисобой А.С.	
Рынок услуг в сфере частного образования.....	315
Масаленко А.Е., Осадчук А.Ю.	
Тенденции экономического роста в Республике Беларусь.....	323
Олехнович А.А., Соколуха Н.И.	
Анализ уровня жизни населения Республики Беларусь.....	333
Савченко И.В.	
Повышение качества жизни населения в контексте обеспечения социально-демографической безопасности территории.....	343
Терелецкова Е.В., Лапина А.Г.	
Оценка эффективности системы обучения персонала на предприятии.....	349
Терелецкова Е.В., Якштайте В.Л.	
Карьера женщин, работающих вахтовым методом.....	357
Царев К.А.	
Неравномерность доходов граждан как угроза экономической безопасности России.....	365
СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА.....	376
Боталова Е.М.	
Особенности проведения таможенного контроля косметических товаров.....	376
Романенко Д.И.	
Проведение таможенных экспертиз в целях таможенного контроля на примере Пермской таможни.....	388

**СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ
И КРЕДИТ..... 399**

Зеленская Ю.Д., Валько А.Д.
Триада финансовой системы: финансы, денежное обращение
и кредит.....399

Онуфриева А.А., Янчик К.Р.
Анализ деятельности банка и управление рисками.....408

**СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ,
АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ
И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ 416**

Иванова А.Д., Морозова М.А.
Особенности учетной политики организации для целей
бухгалтерского и налогового учета.....416

Малафеева К.А., Колчина В.В.
Анализ финансовых результатов производственного
предприятия.....425

Осмоловская Е.О.
Необходимость трансформации финансового учёта
в управленческий.....432

Тарадеева А.Е.
Тренды в инновационном развитии бухгалтерского учета
в разрезе цифровых технологий и рационального
использования ресурсов. Вызовы и возможности.....438

**СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ..... 445**

Березина А.А.
Фактор экологии в процессе развития национальной
экономики.....445

Сафонов А.О., Бондарев А.Е.
Оценка технико-экономической эффективности
процессов производства авиационного биотоплива.....452

**СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ,
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ
СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-
КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ**

УДК 336.22

ББК 65.36

**УПРАВЛЕНИЕ НАЛОГОВЫМИ РИСКАМИ
ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЛОГОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ)**

**Герлах А.В., студент 2 курса магистратуры
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: alinka.gerlah@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация (резюме). В данной статье рассмотрена такая актуальная на сегодняшний день тема, как управление налоговыми рисками для обеспечения налоговой безопасности региона.

Налоги обеспечивают финансовую независимость регионов и расширяют возможности органов власти по решению важных социально – экономических задач.

В статье раскрываются понятие и сущность налоговой безопасности, цели и задачи управления налоговыми рисками. Проведен анализ динамики налоговых поступлений в бюджет Пермского края. На основе проведённого анализа определены наиболее актуальные налоговые риски налоговой безопасности Пермского края.

Ключевые слова: налоговая безопасность, бюджет, налоговый риск, налоговая политика, риск – ориентированный подход, налоговая система региона.

Одним из основных источников пополнения региональных бюджетов являются налоги и налоговые платежи. На сегодняшний день, тенденция развития налогового законодательства такова, что на региональный уровень передается все больше возможностей пополнения бюджетов за счёт данного источника. Одновременно, повышается ответственность региональных властей по обеспечению налоговой безопасности региона.

Состояние налоговой безопасности напрямую оказывает влияние на доходную часть бюджета, которая формируется за счёт налогов и налоговых платежей, а значит, и на эффективность выполнения органами власти своих задач по социально – экономическому развитию регионов.

Налоговая безопасность региона представляет собой такое состояние налоговой системы, при котором обеспечивается максимальная собираемость предусмотренных законодательством, как федеральным, так и региональным, налогов и налоговых платежей.

В рамках обеспечения налоговой безопасности наиболее полно реализуется одна из ключевых функций – функция налогового контроля [6]. Деятельность по обеспечению налоговой безопасности предусматривает реализацию мероприятий, направленных на защиту налоговой системы от негативного воздействия как внешних, так и внутренних факторов.

Уровень налоговой безопасности региона зависит от того, насколько своевременно и эффективно будет проведена работа по выявлению и профилактике возникновения налоговых рисков.

Шабаев Р. Э. определяет налоговый риск как «...вероятность возникновения обстоятельств, препятствующих достижению целей и задач налоговой политики субъекта РФ, вследствие свершения неблагоприятных явлений общественной жизни» [8].

Последствия реализации налоговых рисков, как правило, выражаются в снижении налоговых поступлений в региональный бюджет, а также в недополучении региональным бюджетом налоговых доходов вследствие наступления неблагоприятных событий [5].

Учитывая ситуацию, которая сложилась как в политической, так социально-экономической сферах, вероятность наступления налоговых рисков в регионах значительно повышается. Динамика налоговых поступлений в бюджет Пермского края представлена в таблице 1.

Таблица 1

**Динамика налоговых поступлений в бюджет
Пермского края за 2018 – 2022 гг., млрд. руб.**

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022	Абсл.	В %
Налог на прибыль организаций	47,9	60,3	35,8	85,4	64,6	16,7	34,8
НДФЛ	30,6	32,2	33,8	36,9	43,3	12,8	41,9
Акцизы	8,3	9,9	9,2	10,5	13,7	5,4	65,3
Налог на совокупный доход	6,4	7,5	7,6	10,0	11,2	4,8	75,9
Налог на имущество организаций	13,7	11,9	10,4	11,1	15,7	1,9	14,0
Налог на добычу полезных ископаемых	0,4	0,4	0,5	0,6	1,2	0,8	211,2
Итого	107,3	122,3	97,3	154,4	149,7	42,5	39,6
% в структуре доходов бюджета	84,1	79,9	62,8	72,9	70,1	-14,0	-

Составлено автором по [9]

Согласно данным таблицы 1, за 5 лет отмечается увеличение налоговых поступлений в бюджет Пермского края. Рост показателя составил 42,5 млрд. руб. или 39,6%. При этом, можно отметить снижение удельного веса налоговых поступлений в общем объеме доходов бюджета Пермского края на 14%. По итогам 2022 года доля налоговых доходов составила 70,1%.

В связи с рядом событий, которые произошли в период с 2020 – 2022 гг. (пандемия коронавируса, начало специальной военной операции, уход зарубежных компаний с рынка, санкции и пр.) было отмечено снижение объема налоговых поступлений.

Например, существенное снижение поступлений в бюджет отмечено по налогу на прибыль организаций. В 2020 году объем поступлений в виде налога на прибыль снизился на 40,6%.

Это значительные потери для бюджета региона, так как именно на налог на прибыль приходится большая часть налоговых поступлений. На 13,3% снизилась сумма поступлений по налогу на имущество организаций. Аналогичная ситуация отмечается и в 2022 году.

Так, в сравнении с 2021 годом, когда объем налоговых поступлений превысил до пандемийный уровень, в 2022 году в бюджет региона поступило налога на прибыль на 24,3% меньше. Общее снижение суммы налоговых поступлений в бюджет составило порядка 3%. В таблице 2 представлен процент выполнения плана по налоговым доходам в бюджет Пермского края.

Таблица 2

**Выполнение плана по налоговым поступлениям
в бюджет Пермского края за 2018 – 2022 гг., %**

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Налог на прибыль организаций	114,7	121,4	60,8	136,2	98,1
Налог на доходы физических лиц	100,2	99,6	98,5	102,4	110,9
Акцизы	107,5	108,1	93,4	101,8	122,2
Налог на совокупный доход	125,0	109,6	90,2	109,8	119,3
Налог на имущество организаций	91,0	94,0	96,1	99,7	137,4
Налог на добычу полезных ископаемых	95,8	111,0	125,7	110,7	238,4
Итого	106,6	110,2	79,3	118,9	108,8

Составлено автором по [9]

В 2020 году бюджет недополучил налоговых поступлений в размере 25,4 млрд. руб., в том числе 23,1 млрд. руб. поступлений в виде налога на прибыль. В 2022 году было не получено 1,3 млрд. руб. налога на прибыль.

Что касается более актуальных данных, то, например за первый квартал 2023 года бюджет Пермского края недополучил

налоговых поступлений в размере 1,3 млрд руб. Выпадающей статьёй дохода стало поступление по налогу на прибыль. Бюджет региона недополучил по данному виду налога 0,6 млрд. руб. План не выполнен и по НДФЛ.

Уменьшение удельного веса налоговых поступлений в бюджет региона снижает финансовую независимость органов власти и ограничивает их возможности по решению важных социальных – экономических задач региона [5].

Можно выделить следующие налоговые риски в Пермском крае: снижение налоговых поступлений в бюджет, уменьшение их доли в структуре доходов и несвоевременное перечисление налоговых платежей в бюджет.

Причинами возникновения данных рисков стали: снижение числа предприятий и организаций на 30,7%, сокращение численности трудоспособного населения, уменьшение налогооблагаемой базы и пр.

Рискснижения налоговых поступлений в бюджет тесно связан с риском увеличения налоговой нагрузки на действующие предприятия, организации и домохозяйства. Риск несвоевременного перечисления налоговых платежей в бюджетобусловлен риском снижения уровня налоговоспособности экономических субъектов. [5]

На возникновение налоговых рисков в регионе оказывают влияние разные факторы. Например, особенности налогового законодательства (как федерального, так и регионального), налоговая политика региона.

Объем налоговых поступлений в бюджет зависит от установленных налоговым законодательством ставок налогообложения.

Так, снижению налоговых поступлений в 2020 году способствовало, принятие ряда поправок направленных на поддержку экономических субъектов в период пандемии в виде применения пониженных налоговых ставок по УСН для налогоплательщиков (Закон Пермского края от 01.04.2015 № 466-ПК) и пониженной ставки по налогу на имущество (Закон Пермского края от 13.11.2017 № 141-ПК).

Меры поддержки действовали до 31.12.2022 года. При этом стоит отметить, что в бюджет региона поступает только 39% всех налоговых доходов, 61% уходит в федеральный бюджет.

Для снижения негативных последствий реализации налоговых рисков применяются различные инструменты, с помощью которых, органы власти региона оказывают влияние на факторы их возникновения.

В регионе действуют налоговые льготы и преференции для отдельных категорий налогоплательщиков (например, для субъектов малого и среднего предпринимательства). Это позволяет равномерно распределять налоговое бремя между экономическими субъектами и снижать налоговую нагрузку на действующие организации и домохозяйства.

Приоритетом в работе налоговых органов региона является содействие реструктуризации задолженности. В условиях сложившейся экономической ситуации вопрос об отсрочке изменения сроков уплаты налогов для юридических и физических лиц достаточно актуален.

В Пермском крае, на базе Долгового центра создан консультационный пункт для разъяснения налогоплательщикам возможности получения отсрочки заключения мирового соглашения.

Такой подход позволяет своевременно реагировать и предотвращать негативные последствия риска, связанного с неполной уплатой налогов в бюджет. Сюда же можно отнести и такие методы регулирования риска как, например, введение налоговых каникул или увеличение сроков сдачи отчетности в налоговые органы.

Управление налоговыми рисками предполагает комплексную и системную работу по их выявлению, идентификации, оценке и разработке мероприятий, направленных на снижение вероятности их возникновения и смягчения возможных негативных последствий.

Деятельность по управлению налоговыми рисками должна осуществляться органами власти, которые занимаются разработкой и реализацией налоговой политики.

В целях совершенствования управления налоговыми рисками в регионе рекомендуется рассмотреть возможность внедре-

ния риск-ориентированного механизма налоговой безопасности[4]. Это повысит качество прогнозирования налоговых поступлений в бюджет, будет способствовать своевременному выявлению рисков и выработке мер по их предотвращению.

Список литературы

1. Закон Пермского края от 01.04.2015 № 466-ПК «Об установлении налоговых ставок для отдельных категорий налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения, и о внесении изменений в Закон Пермской области «О налогообложении в Пермском крае».
2. Закон Пермского края от 13.11.2017 № 141-ПК «О налоге на имущество организаций на территории Пермского края и о внесении изменений в Закон Пермской области «О налогообложении в Пермском крае»
3. Белозёров Н. В., Мухамадиева Э. Ф. Управление налоговыми рисками в системе экономической безопасности // Актуальные проблемы обеспечения экономической безопасности государства, регионов, предприятий. – 2019. – С. 189-192.
4. Веселкина С. А. Налоговая безопасность. Теория и организация региональных систем ее обеспечения: монография / С.А. Веселкина. – М.: Юнити-Дана: Закон и право. 2023. 183 с.
5. Ворошило В.В., Сушкова Е. Е. Риски налоговой безопасности региона //Scientific editors. – 2020. – С. 128.
6. Мурзина А.В. Налоговый контроль как фактор налоговой безопасности [Текст] / А. В. Мурзина // Наука в исследованиях молодежи. – 2017. – С 56-57.
7. Селюков М.В. Направления развития структурных элементов налогового механизма с позиций обеспечения налоговой безопасности региона: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.10 / Селюков Михаил Викторович; [Место защиты: Орлов. гос. ун-т]. – Орел, 2018. – 24 с.
8. Шабаев Р. Э. Налоговые риски субъектов Российской Федерации: сущность и механизм управления //Российский экономический интернет-журнал. – 2017. – № . 3. – С. 56-56.

9. Портал «Понятный бюджет Пермского края» [Электронный ресурс]. URL: https://budget.permkrai.ru/budget_execution/indicators

**TAX RISK MANAGEMENT TO ENSURE
THE TAX SECURITY OF THE REGION
(ON THE EXAMPLE OF THE PERM REGION)**

Gerlakh A.V., 2nd year master's degree student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract (summary). This article discusses such a topical topic as tax risk management to ensure the tax security of the region.

Taxes ensure the financial independence of the regions and expand the capacity of the authorities to solve important socio-economic problems.

The article reveals the concept and essence of tax security, goals and objectives of tax risk management. The analysis of the dynamics of tax revenues to the budget of the Perm region is carried out. Based on the analysis carried out, the most relevant tax risks of the tax security of the Perm Region have been identified.

Keywords: tax security, budget, tax risk, tax policy, risk-based approach, tax system of the region.

УДК 330.5
ББК 65.012

ИССЛЕДОВАНИЕ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Кетов С.Ю., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: ketov.37@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Обосновано, что неэффективная экономическая политика государства способствует усилению «тенизации» производства, а также создает коррупционные риски во сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны. Доказано, что опасности и угрозы в экономической сфере и количественно допущенных ошибок и просчетов достигла грани, превышение которой может быть катастрофическим и требует эффективных и согласованных мер государственной власти.

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальная безопасность, государственное управление, сектор безопасности и обороны, логистическое обеспечение

Исследование проблем экономической безопасности дает возможности сделать вывод, что под экономической безопасностью, понимается надежная защищенность национальных интересов в сфере экономики от реальных и потенциальных внутренних угроз, и в первую очередь от экономических убытков. По общепринятому определению экономическая безопасность – это система обеспечения устойчивости национальной экономики, со-

храняющей свою целостность и способность к саморазвитию, несмотря на неблагоприятные внешние и внутренние угрозы. Состояние экономической безопасности оценивается системой показателей, что определяет благоприятные условия работы экономической системы. В соответствии с конкретной сферой и сектором экономики, видов угроз, можно выделить направления обеспечения экономической безопасности: производственно-технический, финансовый, надежности «экономических» границ, управляемости экономики и ее детенизации и т. д. Согласно теории управления, в состав средств защиты экономической безопасности должны входить конкретные меры, разработанные и осуществляемые: государством, органами и институтами власти государства; субъектами хозяйствования; общественностью [6].

Своевременность, достаточная полнота выявления и плодотворный анализ причин и условий в комплексе, которые продуцируют опасность, эффективность выбранных средств защиты, рациональность и обязательность осуществления организационно-управленческих решений по реализации этих мер вырабатывают единый компенсационно-противодействующий механизм, формирующий состояние защищенности-безопасности. Но для конкретизации мероприятий стоит четко сформулировать составляющие безопасности. Прежде всего, экономическая безопасность предполагает определенную защищенность экономики от внутренних и внешних угроз, что позволяет ей обеспечить пригодные условия жизни и развития личности, социально-экономическую и военно-политическую стабильность государства.

Логистическое обеспечение составляющих сектора безопасности и обороны включает: планирование логистического обеспечения, определение потребностей в материально-технических средствах, проектирования, разработки (модернизацию и модификацию) вооружения, военной техники и материально-технических средств, их закупку, поставку, хранение, ремонт, техническое обслуживание, контроль эксплуатации (использования), реализации, списания и утилизации избыточного вооружения, специальной техники и материально-технических средств, плани-

ровки и осуществление военных перевозок всеми видами транспорта, расквартирование сил, закупку работ и услуг, лазное-стиральное и торгово-бытовое обслуживание, организацию питания, закупили строительство, техническое обслуживание, эксплуатацию объектов военной инфраструктуры [1].

Основными функциями логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны России являются: поставка и обслуживание; техническоеобслуживание и ремонт; перевозка и транспортировка; инженерно-инфраструктурное обеспечение; осуществление закупок и поставки товаров, работ и услуг для обеспечения потребностей сил безопасности; делегирование полномочий; аудит и инспекция; подготовка и обучение; стандартизация в сферелогистического обеспечения; управление информацией логистического обеспечения (информационной логистики) [3].

Таким образом, исходя из анализа состава средств защиты экономической безопасности государства вообще, а логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны в частности, уместным в дальнейшем является рассмотрение угроз экономическойбезопасности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны.

Анализ негативных процессов экономической сферы позволяет отнести к составу угроз экономической безопасности: рост сектора «теневой» экономики, увеличение ее криминализации; увеличение уровня коррупции и организованной преступности, ее проникновения в главные отрасли экономики, неэффективность управления государственной экономикой и налоговой системой; распространение массового уклонения от уплаты налогов; неэффективное законодательство и судебная система; отсутствие координации действий правоохранительных органов по борьбе с экономической преступностью; отсутствие эффективной системы экономической безопасности.

Анализом государственной деятельности в сфере экономической безопасности выявлено, что основными направлениями должны стать: анализ факторов, содержащих угрозы существования и развития социально-экономической системы; создание

условий, касающихся в невозможности преступным организациям свободно финансировать дальнейшую незаконную деятельность; исследование условий и причин причинения ущерба во всей финансовой системе; недопущение концентрации финансовой власти в преступных организациях, что может негативным образом повлиять на национальную безопасность государства.

Размеры «отмывания денег» с каждым годом растут. По оценкам Министерства финансов Швейцарии, в мире отмывается около 50 млрд. дол. США, добытых преступным путем [5]. Исследованием было выявлено, что среди стран постсоветского пространства в России не наблюдается заметных темпов роста объемов производства легкой и тяжелой промышленности. Большая доля промежуточного потребления в валовом внутреннем продукте свидетельствует о неэффективной структуре производства, рост цен на топливно-энергетические ресурсы и материалы. На производство валового внутреннего продукта стоимостью 1 долл. США в России расходуется почти в 10 раз больше горюче-смазочных материалов, чем в промышленно развитых странах Европы [7].

Долгое время в России происходит уменьшение удельного веса накопления основного капитала и увеличение доли прироста оборотных средств. Это говорит об уменьшении инвестиций государства и затруднительном положении на производстве. В результате, происходит весомый спад выпуска продукции в сферах наукоемкого производства. Нехватка государственной поддержки научных, технологически развитых сфер продолжает способствовать завоеванию российского рынка иностранными конкурентами, использующими последние научные технологии. Кроме того, вследствие нестабильности финансового состояния промышленности в целом по России не удастся остановить спад научно-технической деятельности. Большая часть предприятий не выполняет работ, что целенаправленно на повышение технического уровня производства [6].

Опасностью является рост «теневой» экономики и увеличение ее криминализации. Подсчитано, что теневая экономическая деятельность в России составляет 50-70 процентов от общего

внутреннего валового продукта государства. Существование теневого сектора в таких объемах – одна из причин спад производства, массового банкротства предприятий и промышленности, что выражается в резком падении уровня и качества жизни населения и наличии экономической преступности и коррупции. Теневая экономика породила в России сильную организованную преступность и создает большую угрозу экономической безопасности. «Теневая» экономика угрожающе влияет не только на состояние экономической безопасности, но и на ее отдельные составляющие (энергетическую, финансовую, внешнеэкономическую и т.п.). Неэффективная экономическая политика государства способствует усилению «тенизации» производства, а также создает коррупционные риски в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны.

Большое количество теневых товарно-денежных операций осуществляется в России с использованием валюты других государств, долларов США и евро. Анализ последствий процессов теневой экономики свидетельствует, что криминализация хозяйственной деятельности является результатом деформаций как в экономических отношениях, так и в сознании граждан. преступность в экономической сфере, коррупция и криминализация общественных отношений, вызывают распространение общего мнения относительно безнаказанности и тенизации [2].

На основании сказанного выше можно сделать вывод о причинно-следственной связи, укрепляемая и воспроизводимая под влиянием таких экономических факторов, как обострение кризисных явлений социально-экономического характера, чрезмерно высоких налогов, роста уровня безработицы, внутреннего государственного долга и прочее. Через контролируемое наличное обращение, стихийную торговлю, неуплату налогов в теневой сектор экономики привлекается все большее количество граждан. нахождение основной массы населения за пределами бедности порождает ситуацию, когда для значительного количества людей законная деятельность становится невозможной, что

приводит к работе в теневой экономике и возникновению коррупционных рисков в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны.

Нередко введение недоделанных нормативных актов в хозяйственный механизм дает эффект прямо противоположный ожидаемому.

Происходит тенезация правового, политического мышления и общей общественной сознания, распространяется коррупция и другие нарушения, что является угрожающим для экономики России. Анализ состояния борьбы с коррупцией показывает, что криминализация власти идет в тесном взаимодействии с процессом распространения и развития организованной преступной деятельности в экономической сфере вообще, а в сфере логистического обеспечения составляющих сил безопасности и обороны, в частности.

Опасности и угрозы в экономической сфере и количество допущенных ошибок и просчетов достигла грани, превышение которой может быть катастрофическим и требует эффективных и согласованных мер государственной власти.

Следовательно, крайне необходимо создать эффективную и рациональную систему обеспечения экономической безопасности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны, как комплекс скоординированных и сбалансированных по ресурсам мер, адекватных как внутренним, так и внешним угрозам. Основное внимание должно быть уделено преодолению экономической преступности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны, основными причинами возникновения которой являются: экономические (криминализация социально-экономических отношений в государстве путем внедрения в этих сферах легализованного преступного капитала, монополизация криминальным капиталом внутреннего рынка); политические (развитие взаимосвязанных процессов криминализации политики и политизации экономической преступности); социальные (привлечение к пре-

ступной деятельности большего количества населения, укоренение у людей недоверия к власти по решению социально-экономическими проблемами и обеспечению правопорядка).

Таким образом, исходя из указанного выше, главными мерами государственной политики по обеспечению экономической безопасности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны должны быть:

- разработка и совершенствование нормативно-правовой базы по обеспечению экономической безопасности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны на основе принятия новых и внесения изменений в устаревшие законы и подзаконные акты;

- ликвидация условий, способствующих привлечению к противоправной деятельности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны значительной численности населения путем решения социальных и экономических проблем в обществе;

- ликвидация организованной экономической преступности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны и создание условий невозможности ее существования;

- совершенствование деятельности подразделений по борьбе с экономической преступностью в составляющих сектора безопасности и обороны;

- совершенствование взаимодействия между составляющими сектора безопасности и обороны и органами государственной власти, местного самоуправления в вопросах противодействия экономической преступности.

На основе изложенного возможно отметить следующее.

1. На сегодняшнее время экономика России находится в кризисном состоянии. Причиной этого положения является как неэффективная государственная политика с перестройки экономики постсоветского характера, так и влияние мировых финансовых кризисов. Кризис финансов, хроническое невыполнение бюджетов средств, угрожающие и катастрофические объемы внешних долгов государства требуют кардинальных изменений в

экономической политике. Кроме того, широкомасштабные санкции, введенные в отношении России в 2022 году, принесли и новые вызовы экономической безопасности. Особое место представляют угрозы экономической безопасности государства в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны.

2. Неэффективная экономическая политика государства способствует усилению «тенизации» производства, а также создает коррупционные риски в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны. Через контролируемый наличный оборот, стихийную торговлю, неуплату налогов дотеневого сектора экономики привлекается все большее количество граждан.

Анализ состояния борьбы с коррупцией показывает, что криминализация власти идет в тесном взаимодействии с процессом распространения и развития организованной преступной деятельности в экономической сфере вообще, а в сфере логистического обеспечения составляющих сил безопасности и обороны, в частности.

3. Опасности и угрозы в экономической сфере и количество допущенных ошибок и просчетов достигла грани, превышение которой может быть катастрофическим и требует эффективных и согласованных мер государственной власти.

Следовательно, крайне необходимо создать эффективную и рациональную систему обеспечения экономической безопасности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны, как комплекс скоординированных и сбалансированных по ресурсам мер, адекватных как внутренним, так и внешним угрозам. Основное внимание должно быть уделено преодолению экономической преступности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны.

Направления дальнейших научных исследований могут быть направлены на развитие механизмов предотвращения угроз экономической безопасности в сфере логистического обеспечения составляющих сектора безопасности и обороны.

Список литературы

1. Аванесян Э. А. Проблемы обеспечения экономической безопасности в России / Э. А. Аванесян // Вектор экономики. – 2021. – № 10(64).
2. Голова Е. Е. Теоретические аспекты экономической безопасности России в условиях глобальных вызовов / Е. Е. Голова // Научное обозрение. Экономические науки. – 2023. – № 3. – С. 10-15.
3. Григорьев П. А. Нормативно-правовые основы обеспечения экономической безопасности / П. А. Григорьев, Р. В. Проскурин // Международный научный студенческий журнал. – 2021. – № 13. – С. 37-39.
4. Зайцева А. М. Экономическая безопасность и её влияние на логистическое обеспечение составляющих сектора безопасности и обороны / А. М. Зайцева // Студенческий вестник. – 2021. – № 3-4(148). – С. 9-10.
5. Кузнецова Я. С. Сущность и значение экономической безопасности государства / Я. С. Кузнецова, В. В. Кузнецова // Студенческий вестник. – 2022. – № 13-6(205). – С. 48-51.
6. Микаева А. С. Факторы, влияющие на состояние экономической безопасности страны / А. С. Микаева, И. А. Сеницын // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2022. – № 5. – С. 221-224.
7. Смирнов К. М. Теоретические основы обеспечения экономической безопасности России / К. М. Смирнов, Н. Ф. Кузовлева // Интернаука. – 2022. – № 18-6(241). – С. 18-19.
8. Чернобривец А. А. Подходы к оценке экономической безопасности государства / А. А. Чернобривец // Санкт-Петербургский научный вестник. – 2021. – № 1(10). – С. 11.-15

STUDY OF THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE IN THE SPHERE OF LOGISTICS SUPPLY OF COMPONENTS SECTOR OF SECURITY AND DEFENSE

Ketov S. U., 6rd year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

It is proved that the inefficient economic policy of the state contributes to the strengthening of the «shadowing» of production, and also creates corruption risks in the field of logistics of the components of the security and defense sector. It has been proved that the dangers and threats in the economic sphere and the number of mistakes and miscalculations have reached the limit, the excess of which can be catastrophic and requires effective and coordinated measures of state power.

Keywords: economic security, national security, public administration, security and defense sector, logistic support.

УДК 338.47
ББК 65.38

АКТУАЛЬНОСТЬ СУБСИДИРОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Киселева А. Ю., студент 1 курса

Дун Я., студент 1 курса

**Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.В. Панюшкина
кафедры «Экономика транспорта»**

Электронный адрес: kiseliova@yandex.ru

**Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I**

190031, город Санкт-Петербург, Московский проспект, д. 9.

Аннотация: В статье представлены основные причины субсидирования населения, проанализированы некоторые статистические данные: динамики уровня безработицы и числа безработных, а также естественного прироста населения. Рассмотрены важные аспекты субсидирования населения РФ и доказана необходимость проведения подобной политики.

Ключевые слова: субсидирование населения, безработица, естественный прирост населения, важность субсидирования населения, национальные проекты.

Субсидия – это процесс перераспределения денег внутри государства с целью поддержки физических и юридических лиц. Каждый уровень бюджета выделяет средства нуждающимся или финансирует социально значимые проекты [1]. Национальные проекты России способствуют улучшению качества жизни в стране. Благодаря им открываются и ремонтируются дороги, центры дополнительного образования и здоровья, библиотеки, геронтологические центры, кинозалы, спортивные объекты и центры

поддержки предпринимателей. Данные проекты способствуют появлению новых парков, благоустройству жилья и ликвидации свалок [5].

В России существует система постоянно действующих субсидий, например, детские пособия, компенсация услуг ЖКХ, выплаты по безработице, а есть вводящиеся в периоды кризисов в роли антикризисных мер [3].

Так, в 2019 году был проведен ряд «ковидных» субсидий для сохранения рабочих мест: бизнес получал выплаты, льготные кредиты и компенсации налоговых платежей [3]. Или другой пример. Если рассмотреть динамику уровня безработицы (рисунок 1), можно увидеть скачок, произошедший в 2020 году, по данным Росстата за год уровень безработицы вырос на 1,2%. Явление объясняется ростом числа скрытой безработицы, фактически труд сотрудников не использовался, но формально трудовые отношения с работодателями у работников зарегистрированы были. При помощи субсидий государство старалось сгладить ситуацию, хотя уровень безработицы находился в пределах разумного.

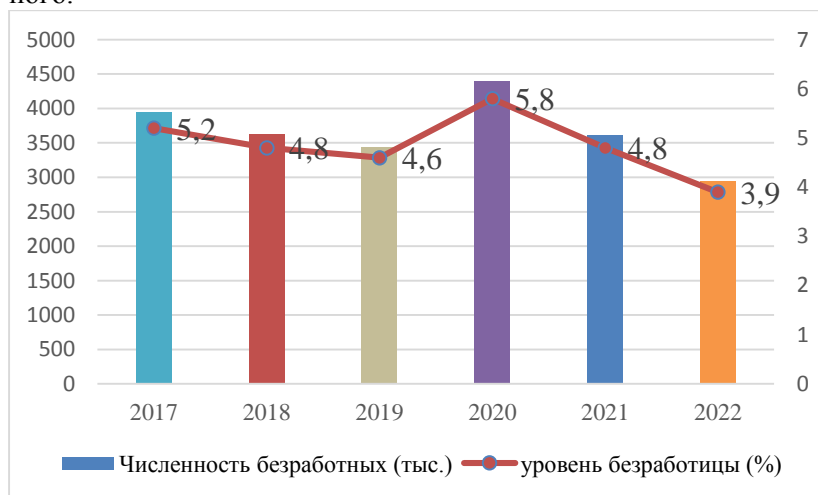


Рис. 1. Динамика уровня безработицы и числа безработных в России [2]

Государство не оставляет решение проблем, связанных с демографической ситуацией (рисунок 2). Естественный прирост населения в Российской Федерации на 2021 год составлял -1043341 человек. В пандемийный период начал реализовываться национальный проект «Демография», который направлен на популяризацию здорового образа жизни, увеличение её продолжительности и коэффициента рождаемости [7]. Проект стоит первый в списке национальных проектов, показывая свою значимость, из федерального бюджета на его реализацию в 2023 году выделено 921 млрд рублей [8].



Рис. 2. Естественный прирост населения, (чел.) [6]

Не остаются без внимания и проблемы, касающиеся транспортной системы России. В 2022 году после начала специальной военной операции и введения массовых санкций, направленных против Российской Федерации, на одном из заседаний Правительства было принято выделить субсидии для авиакомпаний в размере 100 млрд рублей, чтобы частично возместить траты перевозчиков на полеты внутри страны. Это поспособствовало со-

хранению пассажирских перевозок на уровне прошлых лет, а стоимость билетов осталась реальной для большинства граждан страны.

Субсидии помогают сохранить квалифицированный персонал и рабочие места на рынке российских авиакомпаний. Чтобы перевозчик мог получить субсидии, ему нужно подать заявку в Росавиацию. Затем между компанией и Росавиацией заключается соглашение, в соответствии с которым будут выделяться субсидии [10].

Благодаря федеральному проекту «Развитие общественного транспорта» в ближайшие годы субсидии будут выплачиваться десяти регионам Российской Федерации на реализацию проектов, которые связаны с развитием городского электротранспорта и с благоустройством прилегающих территорий и их освещением. В 2023 году 31 марта Председателем Правительства было подписано распоряжение о выделении на эти нужды 86,5 млрд рублей.

Федеральные средства направляются в Красноярский, Краснодарский и Пермский края, а также Липецкую, Курскую, Волгоградскую, Нижегородскую, Ярославскую, Саратовскую и Ростовскую области. Значительная часть транспортной инфраструктуры требует модернизации именно в этих регионах. Средства субсидий пойдут на закупку 284 электробусов и 124 зарядных станций, 646 трамваев, произойдет обновление 620 км трамвайных путей [9].

Таким образом субсидирование населения способствует сохранению равновесия в экономике со стороны государства: контролю баланса спроса и предложения на рынке труда, возможности влиять на демографическую обстановку в стране, перспективы развития транспортной системы и улучшение качества жизни населения. Помимо рассмотренных примеров государственные субсидии влияют на уровень образования населения и его активную гражданскую позицию, культуру гостеприимства и

предпринимательства, экологическое воспитание и производительность труда, а также информационную экономику. Подобная политика нужна каждой стране, она защищает интересы граждан и увеличивает конкурентоспособность государства на мировой арене.

Проведение субсидирования населения в Российской Федерации необходимо для устойчивого экономического развития, роста доверия граждан и бизнеса к действиям органов государственной власти и повышения конкурентоспособности страны.

Список литературы

1. Какой будет безработица в России в 2023 году: официальные прогнозы и мнения экспертов / Надежда Михина – Текст: электронный // Выпуск «Банки Сегодня» – 2023. – #080. – URL: <https://bankstoday.net/last-articles/bezrabortitsa-v-rossii-2023> (дата обращения: 10.11.2023).

2. Федеральная служба государственной статистики Трудовые ресурсы, занятость и безработица – Текст: электронный. – URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force (дата обращения: 12.11.2023).

3. Что такое субсидия – Текст: электронный // Группа ВТБ – 2023. – URL: <https://www.vtb.ru/articles/subsidiya-chto-eto/> (дата обращения: 20.11.2023).

4. Владимировна С.М. Электронная библиотека БГУ: Экономика. «Занятость и безработица»: Университетский курс: учеб. пособие / – Мн.: Книжный дом, 2007. – С. 400–422.

5. Национальные приоритеты России: официальный сайт. – Москва. – Обновляется в течение суток. – URL: <https://xn--80aарамремсчfmo7а3с9ehj.xn--plai/maps> (дата обращения: 25.11.2023). – Текст: электронный.

6. Федеральная служба государственной статистики Демография – Текст: электронный. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781>

7. Правительство Российской Федерации: официальный сайт. – Москва. – Обновляется в течение суток. – URL: <http://government.ru/info/35559/> (дата обращения: 03.12.2023). –

Текст: электронный.

8. Министерство физической культуры и спорта Чувашской Республики: официальный сайт. – Чебоксары. – Обновляется в течение суток. – URL: <https://sport.cap.ru/news/2022/09/23/narealizaciyu-proekta-demografiya-planiruyut-napr> (дата обращения: 05.12.2023). – Текст: электронный.

9. Правительство поддерживает инфраструктурные проекты регионов по развитию автомобильного и электрического транспорта. – Текст: электронный. – URL: <http://government.ru/docs/48134/> (дата обращения: 30.12.2023).

10. Официальный Интернет-ресурс Министерства транспорта Российской Федерации: официальный сайт. – Москва. – Обновляется в течение суток. – URL: <https://mintrans.gov.ru/press-center/news/10238> (дата обращения: 30.12.2018). – Текст: электронный.

**THE NEED TO SUBSIDIZE THE POPULATION
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Kiseleva A. Yu., Student of 1st year

Dong Ya., Student of 1st year

Emperor Alexander I St. Petersburg

State Transport University

9, Moskovsky Prospekt, St. Petersburg, 190031

Abstract: The article presents the main reasons for subsidizing the population, analyzes some statistical data: the dynamics of the unemployment rate and the number of unemployed, as well as natural population growth. The important aspects of subsidizing the population of the Russian Federation are considered and the need for such a policy is proved.

Keywords: subsidizing the population, unemployment, natural growth, the importance of subsidizing the population, national projects.

УДК 338.2
ББК 65.050.17

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ощепкова Н.Н., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский
Электронный адрес: natali.oshcherkova.01@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. Конкурентоспособность является одним из ключевых факторов, определяющих успешность компании или страны на рынке. Это также важный элемент экономической безопасности, который позволяет обеспечить стабильность и процветание экономики. В настоящей статье рассматривается ключевое значение конкурентоспособности как части механизма обеспечения экономической безопасности и оценка ее влияния. Проведен анализ основных элементов поддержания конкурентоспособности.

Ключевые слова: Конкурентоспособность, экономическая безопасность, экономика, инновации, научно-технический прогресс.

Конкурентоспособность является фундаментальным аспектом современной экономики и играет ключевую роль в обеспечении экономической безопасности.

Конкурентоспособность как механизм, в совокупности с иными инструментами экономики способны обеспечить стабильность и надежность экономической сферы как в отдельном регионе, так и в масштабе страны. Глобальный уровень конкуренции не является предметом настоящей работы.

Традиционно рассмотрим теоретические вопросы, связанные с трактовкой понятия «конкурентоспособность».

Существуют различные подходы к пониманию сущности конкурентоспособности, к примеру М. Портер в основу исследования конкурентности принимал свойства и преимущества субъекта в той или иной области [7].

Конкурентность также понимается как некоторая способность – выпускать конкурентоспособную продукцию, адаптации к изменяющимся условиям конкуренции [1], прибыльная способность, способность производить конкурентоспособный продукт, который удовлетворяет потребности потребителей [2] и иные функциональные характеристики.

Конкурентоспособность некоторыми авторами понимается также как свойство, которое характеризует уровень эффективности субъекта – его финансовой деятельности, производительности, пользования ресурсами и удовлетворенности клиентов и потребителей. [9]

Обязательными элементами конкурентоспособности субъекта являются «система и качество управления, качество продукции, широта и глубина ассортимента, востребованного обществом или отдельными его членами, стабильное финансовое состояние, способность к инновациям, эффективное использование ресурсов, целенаправленная работа с персоналом, уровень системы товародвижения и сервис компании». [6]

Конкурентоспособность как способность субъекта конкурировать на конкретном рынке – местным, региональном, государственном. Она определяется комплексом факторов, включающих в себя качество продукции или услуг, инновационность, эффективность производства и распределения ресурсов, доступ к рынкам, квалификацию и образование работников и другие. Для наглядности на рисунке 1 приведены обобщающие сведения трактования термина «конкурентоспособность» по мнению различных авторов.

Конкурентоспособность

Способность:

- успешно развиваться в условиях конкурентной борьбы;
- адаптироваться к изменениям внешней среды;
- обеспечивать определенный уровень конкурентных преимуществ;
- противостоять конкурентам (по степени удовлетворения общественной потребности и эффективности производственной деятельности для достижения собственных целей);
- проектировать, изготавливать, сбывать привлекательные для потребителя товары (продукцию) или услуги в конкурентных условиях.

(П.С. Завьялова, Г.Л. Азоев, З.А. Васильева)

Возможность (способность) предприятия:

- производить и реализовывать конкурентоспособную продукцию;
- осуществлять эффективную хозяйственную деятельность и ее практическую реализацию в условиях конкурентного рынка;
- эффективно распоряжаться собственными и заемными ресурсами в условиях рынка.

(Ю.Н. Лапыгина, Т.Ю. Адаева)

характеристика эффективности работы предприятия:

- отображает уровень эффективности использования ресурсов по сравнению с конкурентами;
- эффективность удовлетворения потребностей клиентов в сравнении с конкурентами.

(М.О. Ермолов, Р.А. Фатхутдинов)

Преимущество над конкурентами - относительно других предприятий данной отрасли в стране и за ее пределами.

(М. Портер)

Рис. 1. Содержание определения конкурентоспособность

Конкуренция как движущийся и развивающийся механизм экономики подвержена влиянию различных изменений, происходящих внутри конкретного субъекта (если это коммерческое предприятие, то факторами могут выступать финансово-экономическое состояние, кадровая политика, управленческие решения, наличие производственных и технологических решений и иные), так и внешне (денежная политика региона, инвестиционный климат и иные). Представляется необходимым рассмотреть более подробно сущность возможных факторов и рисков для обеспечения конкурентоспособности.

Если рассматривать конкурентоспособность предприятий и отраслей то, по нашему мнению, стоит выделить следующие факторы-элементы, которые составляют ее сущность:

1. Научно-технический прогресс и инновации. Одним из важнейших элементов конкурентоспособности является способность предприятия или страны быть инновационным и использовать передовые технологии. Инновации позволяют создавать новые продукты и услуги, улучшать производственные процессы и повышать эффективность. Они также способствуют повышению качества продукции и удовлетворенности потребителей. Успешные компании постоянно вкладывают ресурсы в исследования и разработки, чтобы быть на шаг впереди конкурентов.

А.Г. Туралина отмечает, что инвестиционная и инновационная политика является ключевой причиной выхода страны из кризисной ситуации. Однако «уровень его использования для роста промышленного производства и повышения его эффективности, обеспечения устойчивых конкурентоспособных позиций предприятия на внутренних и внешних рынках является явно недостаточным». [8]

2. Инвестиционные условия. Предприятия, имеющие высокую конкурентоспособность, легче привлекают инвестиции и получают доступ к финансовым ресурсам. Однако вопрос о пользе привлечения иностранных инвестиций является дискуссионным, с одной стороны создаются условия для «разграбления» национальных богатств и ресурсов, а с другой стороны перенос конкурентных преимуществ от крупных иностранных партнеров в отечественные.

3. Поддержание высокого качества и увеличение продуктивности и производительности. Конкурентоспособные предприятия и страны должны обладать высоким качеством продукции и высокой производительностью труда. Качество продукции влияет на репутацию компании и ее способность привлекать клиентов. Высокая производительность труда позволяет снизить затраты на производство и повысить конкурентоспособность на рынке.

4. Проявления качеств адаптивности, гибкости и мобильности. Постоянно меняющиеся условия экономики и рынков определяют важность умений быстрого реагирования на данные изменения. Качества гибкости и адаптивности являются важными элементами конкурентоспособности. Данные характеристики в научных исследованиях с конца прошлого века, а еще более усиленного внимания в свете последних годов признаются экономическими категориями [5]. Предприятия и иные субъекты должны быть способными быстро реагировать на изменения спроса и предложения, изменять свою стратегию и приспособляться к новым условиям.

5. Инфраструктурные условия. Высокоразвитая инфраструктура, включающая транспортную, энергетическую и коммуникационную сети, также является важным элементом конкурентоспособности. Она обеспечивает эффективность производственных процессов, позволяет быстро доставлять продукцию к клиентам и обеспечивает доступность общественных услуг. Также соответственно развиваются условия для инвестиций и улучшается бизнес-сектор, «ускоряется экономическое развитие, улучшается жизнь и благосостояние людей и, как следствие, растет конкурентоспособность региона». [3]

6. Человеческий капитал. Работники с высокой квалификацией и мотивированные работники – это ценный ресурс для конкурентоспособных предприятий и стран. Они способны применять передовые знания и навыки, повышать качество продукции и производительность труда. Поэтому инвестиции в образование и развитие человеческого капитала являются важным элементом конкурентоспособности. Конкурентоспособные предприятия обеспечивают высокий уровень подготовки своих сотрудников,

что влияет на качество производства и эффективность использования ресурсов.

Как отмечает А.Р. Джумаева человеческий капитал «играет главную роль в управлении ключевыми межфункциональными отношениями и внешними отношениями. Можно утверждать, что одна из очевидных выгод конкурентного преимущества, основанном на эффективном управлении людьми, состоит из его невоспроизводимости». [4]

Таким образом конкурентоспособность означает способность предприятия или отрасли быть более эффективными, инновационными и готовыми к адаптации к изменяющимся условиям рынка, чем их конкуренты. Конкурентоспособные предприятия обладают высоким качеством продукции или услуг, доступными ценами, эффективностью производства, современными технологиями, гибкостью и адаптивностью к рыночным изменениям.

Важность конкурентоспособности заключается в том, что она определяет способность экономики выдерживать конкуренцию и реагировать на изменения внешней среды. Она является одним из элементов экономической безопасности. Данные категории являются взаимосвязанными. Приведем несколько тезисов в поддержку данного мнения.

- конкурентоспособность укрепляет экономику и обеспечивает ее стабильность. Конкурентоспособные предприятия и страны лучше справляются с конкуренцией на рынке и имеют больше возможностей для роста и развития.

- конкурентоспособность налаживает партнерство и инвестиции. Конкурентоспособные предприятия способны привлекать инвестиции и приводить к созданию новых рабочих мест. Они занимают лидирующие позиции на рынке и могут влиять на цены и условия торговли. Конкурентоспособные страны привлекают иностранных инвесторов, развивают экспорт и генерируют экономический рост.

- конкурентоспособность обеспечивает возможность импортозамещения. Конкурентоспособные предприятия и страны менее зависят от импорта и могут самостоятельно обеспечить себя продукцией и услугами. Они могут легче приспособиться к изменяющимся условиям и сопротивляться экономическим кризисам.

- конкурентоспособность способствует развитию инноваций и технологическому прогрессу. В конкурентной среде рынок стимулирует предприятия и отрасли к созданию новых и улучшенных продуктов и услуг. Это приводит к росту производительности труда, снижению издержек и повышению качества товаров и услуг.

Таким образом конкурентоспособность способствует созданию благоприятной экономической среды, которая, в свою очередь, обеспечивает стабильность и надежность экономической системы. Конкурентоспособные отрасли способны создавать рабочие места, привлекать инвестиции и экспортировать свою продукцию или услуги, что способствует росту экономики и улучшению жизни населения. Более конкурентоспособные отрасли обеспечивают сокращение зависимости от импорта и повышение уровня экономической самодостаточности.

Резюмируя вышесказанное конкурентоспособность является важным фактором обеспечения экономической безопасности, поскольку способствует устойчивому экономическому росту, созданию рабочих мест, снижению зависимости от импорта и развитию инноваций.

Для обеспечения конкурентоспособности и, следовательно, экономической безопасности государство и бизнес должны принимать определенные меры. Одна из таких мер – развитие инновационной инфраструктуры и поддержка научно-исследовательских работ. Государство должно создавать благоприятные условия для развития новых технологий и исследований. Важным фактором является также поддержка предпринимательства и малого бизнеса, который способен обеспечить гибкость и инновации. Кроме того, необходимо обеспечить финансовую устойчивость и доступ к кредитам для предприятий, особенно для малых и средних компаний.

Конкурентоспособность является важным элементом успешного функционирования рыночной экономики, которая включает в свое содержание различные элементы – инновации и технологии, качество и продуктивность, гибкость и адаптивность, человеческий капитал и инфраструктуру.

При этом конкурентоспособность также играет важную роль в обеспечении экономической безопасности, способствуя

стабильности и росту экономики. Именно поэтому многие субъекты экономических отношений должны стремиться развивать свою конкурентоспособность и создавать условия для ее повышения.

Для повышения конкурентоспособности необходимо развивать инновационный потенциал, обеспечивать доступ к капиталу и финансам, а также поддерживать квалификацию и образование работников. Необходимо также принимать соответствующие меры по стимулированию предпринимательства и поддержке малого и среднего бизнеса.

Только таким образом можно обеспечить стабильность и надежность экономической сферы и позитивно влиять на экономическую безопасность.

Список литературы

1. Адаева Т.Ю. Организационные факторы и резервы повышения конкурентоспособности предприятия: на примере машиностроительного производства: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.28. – Пенза, 1999. – 18 с.

2. Васильева З.А. Иерархия понятий конкурентоспособности субъектов рынка // Маркетинг в России и за рубежом. 2006. № 2. С.83-90

3. Гайнова Р.А., Сайфуллин Л.Н. Инфраструктурная составляющая в обеспечении конкурентоспособности региона // Вестник экономики, права и социологии, 2011, № 4. С. 28-32

4. Джумаева Р. А. Человеческий капитал как конкурентный фактор развития инновационной экономики региона / Р. А. Джумаева. – Текст: непосредственный // Экономическая наука и практика: материалы I Междунар. науч. конф. (г. Чита, февраль 2012 г.). – Чита: Издательство Молодой ученый, 2012. – С. 161-163. – URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/14/1785/> (дата обращения: 02.11.2023).

5. Егоров П.В., Моисеева А.В. ассистент кафедры финансов. Гибкость предприятия как экономическая категория // Вестник экономических исследований. 2019. № 1(13). С. 5-11

6. Курская Е.О. Анализ научных взглядов на понятие конкурентоспособности // Вестник Национального института бизнеса. 2017. № 27. С. 115-125

7. Портер М. Международная конкуренция: Конкурент. преимущества стран: [Пер. с англ.] / Майкл Портер; [Предисл. В. Д. Щетинина]. – Москва: Междунар. отношения, 1993. – 895, [1] с.

8. Туралина А.Г. Инновации как фактор повышения конкурентоспособности экономики российской федерации // Вестник экономических исследований. 2020. № 4(20). С. 53 – 59

9. Фатхутдинов Р.А. Управление конкурентоспособностью организации: эксклюзив. технологии формирования стратегии повышения конкурентоспособности орг.: теория, методика, практика: учеб. пособие / Р. А. Фатхутдинов. – Москва: ЭКСМО, 2004 (ГУП ИПК Ульян. Дом печати). – 541 с.

COMPETITIVENESS AS A MECHANISM FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY

Oshchepkova N.N., 6th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. Competitiveness is one of the key factors determining the success of a company or country in the market. It is also an important element of economic security, which allows ensuring the stability and prosperity of the economy. This article examines the key importance of competitiveness as part of the mechanism for ensuring economic security and assesses its impact. The analysis of the main elements of maintaining competitiveness is carried out.

Keywords: Competitiveness, economic security, economy, innovation, scientific and technological progress.

УДК 338.2
ББК 65.050.17

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ощепкова Н.Н., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский
Электронный адрес: natali.oshcherkova.01@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: экономическая преступность представляет собой серьезную угрозу для экономической безопасности государства. Она включает в себя различные виды преступлений, такие как коррупция, мошенничество, взяточничество, незаконные финансовые операции и другие. В данной статье проводится анализ основных аспектов экономической преступности и ее влияния на экономическую безопасность. Также предлагаются рекомендации для эффективного борьбы с этим явлением.

Ключевые слова: Экономическая преступность, экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, меры экономической безопасности.

Экономическая безопасность играет важнейшую роль в системе национальной безопасности каждой страны, включая Россию. В условиях глобализации и повышенной экономической конкуренции особое внимание уделяется обеспечению стабильности и устойчивости экономики, а также предотвращению угроз, которые могут возникнуть из-за экономической неустойчивости. В данной научной статье рассмотрим вопросы, связанные с экономической безопасностью в системе национальной безопасности России.

Рассмотрим теоретические вопросы, связанные с экономической безопасностью и ее соотношением с национальной безопасностью России

Экономическая безопасность является одним из ключевых факторов, определяющих национальную безопасность России. Она основана на обеспечении стабильности и устойчивости экономики страны, а также на минимизации угроз и рисков, которые могут возникнуть из-за экономической неустойчивости.

Легальное определение экономической безопасности закреплено в ст. 7 Ф Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года», где в содержание понятия включено «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации». [1]

Некоторые авторы трактуют экономическую безопасность общественную меру, которая ориентирована на «прогрессивное, экономическое и социальное совершенствование экономики страны, которая позволит обеспечить социально-политическую стабильность и суверенитет государства, а также механизм противодействия угрозам извне и внутри государства». [5]

Л.П. Васильева, рассматривая экономическую безопасность как научный элемент, раскрывает понятие как изучение развития «экономических показателей, эффективное удовлетворение экономических потребностей населения, защита интересов государства на национальном и международном уровнях». [4]

Экономическая безопасность охватывает различные объекты, в числе которых личность индивидуума, ее права и законные интересы, общество в целом, материальные ресурсы – финансовые, экономические, природные, права и интересы субъектов экономической деятельности, территориальные и административные единицы.

Экономическая безопасность включает защиту от внешних экономических угроз, обеспечение устойчивого экономического развития, поддержка национального производства и стимулирование экономического роста.

Теоретическая концепция экономической безопасности основывается на идее необходимости защиты экономических интересов государства и его населения от возможных угроз и рисков, которые могут возникнуть в условиях мировой экономической нестабильности. В основу данной концепции могут быть включены такие критерии как разнообразие источников экономической стабильности, укрепление конкурентоспособности экономики, расширение экономических связей и диверсификация экспорта, и защита экономических интересов национального рынка.

Таким образом развитие и расширение сферы экономической активности необходима для минимизации рисков, связанные с зависимостью от отдельных отраслей или стран. Конкурентоспособность также является важной составляющей экономической безопасности, которая предполагает развитие инвестиционной и инновационной стороны рынка. Доверительные и материально перспективные взаимоотношения с партнерами помогает снизить риски, связанные с возможным снижением спроса на экспортные товары и услуги.

К вопросу о соотношении понятий «экономическая безопасность» и «национальная безопасность» можно сказать, что первое является элементом второго, более обширного понятия. Безопасность в сфере экономики относится к защите экономических интересов государства, а национальная безопасность включает в себя защиту государственно-политической, общественной, информационной, экологической, транспортной, энергетической безопасностью, безопасностью личности и обороной страны. [2]

При этом стоит отметить взаимосвязь каждого элемента национальной безопасности – энергетическая безопасность, финансовая стабильность, развитие технологий, инноваций, рыночная экономика, конкурентоспособность отдельных отраслей и других экономических факторов.

При угрозах экономической безопасности возникает соответствующая угроза национальной, к примеру экономический кризис влечет социальное недовольство, безработицу, низкий уровень жизни.

Сбалансированное соотношение экономической безопасности и национальной безопасности является важным для обес-

печения стабильности и процветания России. Это требует развития стабильной и конкурентоспособной экономики, диверсификации экономических отраслей, обеспечения независимости важных для страны ресурсов, а также защиты экономических интересов государства от внешних угроз.

Рассмотрим основные угрозы экономической безопасности Российской Федерации.

Россия сталкивается с различными факторами, влияющими на уровень экономической безопасности, которые могут нанести серьезный ущерб национальной экономике и обществу в целом.

Угрозы экономической безопасности России могут включать следующие аспекты:

1. Санкции и ограничения со стороны иностранных государств. Одной из главных угроз является вмешательство в экономическую сферу со стороны иностранных государств или организаций, направленное на дестабилизацию экономики и подрыв суверенитета страны.

На сегодняшний день Россия подвергается экономическим санкциям со стороны некоторых стран в ответ на изменение геополитической обстановки. Основные ограничения включают блокировку отечественных и коммерческих активов, отключения банковских услуг от международных платежных систем, «уход» крупных иностранных компаний с российского рынка. У обычных граждан ограничены права въезда на территорию некоторых государств, ужесточились паспортно-визовые процедуры.

Санкции коснулись и особо значимые для конкурентоспособности страны сферы – нефтегазовая отрасль, добыча и переработка природных ресурсов, сфера авиа и космического обеспечения, оборона и военно-промышленный комплекс и иные отрасли. [7]

Это может привести к ограничению доступа к международным рынкам, ухудшению инвестиционного климата и сокращению экономического роста.

2. Падение цен на нефть и природные ресурсы. В нашей стране еще со времен Советского Союза присутствует пропорциональная зависимость экономического состояния от экспорта

нефтегазовой промышленности. Падение цен на эти ресурсы может негативно сказаться на государственном бюджете и экономике в целом.

Актуальная ситуация на Ближнем Востоке в перспективе эскалации также может быть существенным фактором влияния на падение цен на «черное золото». [9]

3. Низкая диверсифицированность экономики. Вышеуказанная «голландская зависимость» российской экономики от нефтегазового сектора делает национальную экономику более уязвимой к колебаниям мирового рынка энергоносителей. Недостаточное развитие других секторов экономики может привести к затруднениям в экономическом росте и устойчивости.

Необходимость в ускорении диверсификации для обеспечения независимости от сырьевых отраслей, в особенности от топливно-энергетического, а также любых изменений как на внешнем, так и на внутреннем рынке. [3]

Высокий уровень экономических преступлений. К числу экономических преступлений относятся мошенничество, фальсификацию финансовой отчетности, сокрытие активов – присвоение или растрата, незаконное получение кредита, злоупотребление полномочиями, злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности, неправомерные действия при банкротстве, преднамеренное или фиктивное банкротство, коммерческий подкуп, а также иные действия, направленные на обман компетентных органов и получение незаконной прибыли.

В особенности хотелось бы осветить коррупцию. Наличие высокого уровня коррупции и недостаточной прозрачности в системе государственного управления может негативно сказаться на инвестиционном климате, отталкивая иностранных инвесторов и снижая доверие к внутреннему бизнесу. Также присутствуют различные угрозы киберпреступности, включая кибератаки на государственные и коммерческие объекты, могут нанести значительный ущерб российской экономике и нанести ущерб ее репутации в международном сообществе.

Нарушения прав интеллектуальной собственности: Незаконное использование, кражи и пиратство интеллектуальной соб-

ственности могут сократить прибыль и инновационный потенциал российских компаний и отпугнуть иностранных инвесторов.

4. Демографический кризис. По данным Росстата начало 2023 года в России проживало 146,45 млн человек. По прогнозируемым данным к началу 2046 года численность населения сократится на 5,3% (ожидаемый показатель 138,77 млн человек). [9]

Сокращение населения и высокий уровень старения населения могут привести к ухудшению трудовых ресурсов, сокращению потребительского спроса и снижению экономического потенциала страны.

Именно человеческие ресурсы (численность и структура гражданского общества) стоят во главе стратегии государства на рынке труда, предопределяет дальнейшую инвестиционную и социально-экономическую политику.

5. Финансовая неустойчивость. Данный фактор может вызывать кризисы, инфляцию и снижение уровня жизни населения. Уровень жизни понимается как способность удовлетворения материальных благ, которые необходимы для реализации своих потребностей, к примеру обеспечение населения продуктами, жилыми помещениями, бытовыми товарами и иные). Чем меньше людей, находятся в бедственном материальном положении, «за чертой бедности» тем эффективнее работает механизм государства и экономики.

По данным Центрального Банка России годовая инфляция по стране варьируется в пределах 7,0–7,5%. Однако проводится активная денежно-кредитная политика, которая возможно повлияет на снижение уровня до 4,0–4,5% в 2024 г. [8]

Рассмотрим значимые меры по обеспечению экономической безопасности.

Для обеспечения экономической безопасности России необходимо применение целого комплекса мер. Одной из ключевых является разработка и реализация эффективной экономической политики. Данная мера предполагает стратегическую работу субъектов экономических отношений – государства, хозяйствующих субъектов, субъектов предпринимательской деятельности и граждан, которая направлена на поддержку отечествен-

ного производства, стимулирование экономического роста, создание благоприятной инвестиционной среды и обеспечение устойчивости финансовой системы.

Инвестиционная сфера представляется наиболее популярным вопросом. Привлечение средств путем заключения государственно-частного партнерства «воспитывает» взаимные качества обязательности и ответственности, а также нацеленность на результативность принятых мер и дальнейшего сотрудничества.

Развитие рынков и поддержание конкурентоспособности также создают благоприятную экономическую и инвестиционную среду, обеспечивается возможность эффективно реализовывать имеющиеся ресурсы и осваивать новые рынки. Возникает потребность в саморазвитии и образовании кадров, а соответственно повышается потенциал человеческого капитала. Стратегия развития человеческого капитала заключается в обеспечении высокого уровня образования, профессиональной подготовки и инвестировании в развитие научно-техническую сферу.

Развитие финансовых рынков также требует должного внимания. Актуальность цифровизации предопределяет необходимость модернизации существующих технологий и механизмов.

Выстраивание партнерских внешнеторговых и финансовых отношений с дружественными странами также необходимо для развития экономической сферы и инфраструктуры.

Также считаем важным отметить необходимость проведения сокращения общегосударственных издержек, а также проработать вопрос эффективности экономического планирования бюджетных организаций.

Таким образом рабочий механизм повышает уровень жизни и обеспечивать экономическую безопасность государства.

Экономическая безопасность в системе национальной безопасности России играет высокую роль и требует неотложных мер для обеспечения стабильности и устойчивости экономики страны. Она охватывает широкий спектр проблем, связанных с финансовой стабильностью, поощрением отечественного производства, развитием конкурентоспособности предприятий и инвестиционной активностью. Реализация мер по обеспечению экономической безопасности России является важным фактором для

достижения устойчивого развития и национальной безопасности страны в целом.

Список литературы

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 // Собрание законодательства Российской Федерации. 15.05.2017г. № 20, ст.2902

2. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 // Собрание законодательства РФ. 05.07.2021, № 27 (часть II), ст. 5351

3. Бурлаков В.В., Головин Е.В., Дзюрдзя О.А. Диверсификации российской экономики: необходимость ускорения, зарубежный опыт и возможность его использования // Вестник РГГУ. Серия «Экономика. Управление. Право». 2021. № 3

4. Васильева Л.П. Экономическая безопасность: определения и сущность // Журнал прикладных исследований. 2020. № 3. С.6-13

5. Гундорова, М. А. Г94 Экономическая безопасность: учеб. пособие / М. А. Гундорова; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир: Изд-во ВлГУ, 2020. – 207 с.

6. Завалишина, А. В. Анализ макроэкономических рисков и угроз экономической безопасности организации / А. В. Завалишина // Вестник евразийской науки. – 2023 – Т.15 – № 3. - URL:<https://esj.today/PDF/45FAVN323.pdf>

7. Масканова А.В. Угрозы и проблемы экономической безопасности России в условиях международных санкций // Экономика и социум. 2022. № 4(95)-1. С.372-375

8. Официальный сайт Банка России. Инфляционные ожидания и потребительские настроения. 2023. № 10 (82). URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/46539/Infl_exp_23-10.pdf (дата обращения: 01.11.2023г.)

9. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Электронный ресурс. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/220709> (дата обращения: 01.11.2023г.)

10. Российская газета. Электронный ресурс. URL: <https://rg.ru/2023/10/31/realnye-riski-eksperty-rasskazali-rg-kak-konflikt-na-blizhnem-vostoke-povliiaet-na-ceny-na-neft.html> (дата обращения 01.11.2023г.)

11. Серебрякова Т.Ю., Тимофеева Н.Ю. Экономическая безопасность и угрозы: сущность и подходы к определению // Вестник Новосибирского государственного университет экономики и управления «НИИХ». 2013. № 3. С. 237 – 246

**ECONOMIC SECURITY
IN THE NATIONAL SECURITY SYSTEM**

Oshchepkova N.N., 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: economic crime poses a serious threat to the economic security of the state. It includes various types of crimes such as corruption, fraud, bribery, illegal financial transactions and others. This article analyzes the main aspects of economic crime and its impact on economic security. Recommendations for effectively combating this phenomenon are also offered.

Key words: Economic crime, economic security, threats to economic security, economic security measures.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ РОЗНИЧНОЙ ПРОДАЖИ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

**Прошутинская Е.В., студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: 89048416984@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г.Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация: В данной статье рассмотрены ключевые аспекты процедуры лицензирования, включая правовые основы, требования и процедуры получения лицензии. Проанализирована эффективность лицензирования розничной продажи алкогольной продукции, а также выявлены проблемы в области лицензирования и изложены пути их решения.

Ключевые слова: алкогольная продукция, розничная продажа, министерство промышленности, государственный бюджет, нелегальная торговля, лицензирование, требование, выдача лицензии, общественное питание.

Лицензирование розничной продажи алкогольной продукции регулирует контроль оборота спиртных напитков во многих странах мира, поэтому является инструментом регулирования торговли. Данное направление обеспечивает защиту общественного здоровья, соблюдение законодательства, сокращение незаконной продажи алкогольной продукции.

Лицензирование требует особого внимания со стороны государственных органов. Министерство промышленности и торговли является органом исполнительной власти, ответственным за регулирование и развитие промышленности и торговли в регионе. Отдел лицензирования розничной продажи алкогольной

продукции несет ответственность за выдачу лицензии и контроль за соблюдением законодательства.

Актуальность темы исследования заключается в том, что лицензирование розничной продажи алкогольной продукции, как инструмент регулирования торговли, является одной из наиболее эффективных форм обеспечения законодательства. Лицензирование отвечает за контроль качества алкогольной продукции, обеспечивает безопасность для здоровья потребителей, сокращение нелегальной торговли, а также способствует повышению доходов государственного бюджета.

Основная *цель* данной работы заключается в проведении анализа эффективности лицензирования розничной продажи алкогольной продукции.

В ходе изучения проанализированы понятие лицензирование, способы получения лицензии. Проанализирована статистика за несколько лет, а также проведена оценка эффективности с помощью анализа нескольких показателей. Используются следующие методы: аналитический, статистический.

Лицензирование – это процесс, при котором государство предоставляет магазинам и заведениям разрешение на продажу крепкой алкогольной продукции.

Процесс выдачи лицензии представляет собой сложную процедуру, которая требует соблюдения определенных стандартов и требований. Министерство промышленности и торговли является органом, ответственным за выдачу лицензии. Рассмотрим ключевые аспекты на примере Министерства промышленности и торговли Пермского края.

На рисунке 1 указаны ключевые моменты процесса выдачи лицензии Министерством промышленности и торговли Пермского края.



Рис. 1. Процесс выдачи лицензии на розничную продажу алкогольной продукции

Можно выделить, что процесс состоит из:

Выдача лицензии регулируется ГОСТом и нормативными актами. Самые главные:

– Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».

– Федеральный закон от 22.11.1995 № 171 «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции».

– Федеральный закон от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации».

– ГОСТ 30389-2013 «Межгосударственный стандарт. Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования».

– ГОСТ 31985-2013 «Межгосударственный стандарт. Услуги общественного питания.

Оценить эффективность лицензирования розничной продажи алкогольной продукции можно с помощью анализа аспектов и показателей, таких как:

1. Первый, и наиболее важный показатель, это соблюдение требованиям законодательства. Важно убедиться, что процесс выдачи лицензий проводится в соответствии с установленными требованиями и процедурами.

Рассмотрим этот пункт на примере организации ООО «Таксилайк», которая пыталась получить лицензию на розничную продажу алкогольной продукции в 2023 году (табл.1).

Таблица 1

Критерии оценивания по ГО-СТуи ФЗ	Нормы ГОСТа и ФЗ	Данные организации ООО «Таксилайк» в следствии проверки
Соответствие заявленному типу	Ресторан, кафе, бар, предприятие быстрого обслуживания, буфет, кафетерия, столовая, закусочная	Не соответствует
Расположение	Должно находиться на расстоянии более 100 метров от детских, образовательных и медицинских учреждений, спортивных и культурных объектов	Соответствует
Внутри помещения	Должны обязательно присутствовать входная зона (вестибюль, холл, аванзал), гардероб, зал обслуживания, туалетные комнаты. Не должно быть прилавков, как в магазине. Алкоголь обязательно должен быть в меню и продаваться открытым.	Не соответствует
Программа ЕГАИС	Обязательна	Есть
Площадь	Площадь зала обслуживания посетителей должно быть не менее 30 кв.метров.	Площадь менее 30 кв.метров, поэтому не соответствует

Организация ООО «Таксилайк» получила лицензию на розничную продажу алкогольной продукции в 2019 году, но из-за несоответствия требованиям законодательства в 2023 году лицензию уже получить не смогла. Причиной послужило не соответствие площади зала обслуживания посетителей, которая должна быть не менее 30 квадратных метров. Отдел лицензирования ответственно подходит к своей работе, соответствуя законодательству.

Рассмотрим также общее количество выданных лицензий в период с 2020-2022 год (табл. 2).

Таблица 2

Количество выданных лицензий по годам	2020 год	2021 год	2022 год
		4457	4521

Причины, по которым произошел спад выданных лицензий, послужило следующее:

Во-первых, в 2020 году многим магазинам и общественному питанию было тяжело из-за пандемии. Многие отрасли не попали в список признанных пострадавшими от пандемии. Рестораны спасала доставка продуктов, а магазины закрывались, потому что онлайн-торговля алкоголем запрещена в России.

Во-вторых, глобальный экономический спад, вызванный пандемией, оказывал негативное влияние на финансовое положение предпринимателей. Некоторые могли столкнуться с трудностями в получении финансирования или ресурсов для открытия бизнеса, что привело к сокращению числа заявок на лицензии.

В-третьих, требования к продаже алкоголя ужесточались. Росла конкуренция со стороны крупных сетей, тем самым вытесняя маленькие магазины.

Одной из проблем является нарушение лицензионных требований, что приводит к незаконной торговле.

Таким образом, нелегальная торговля подрывает доверие потребителей к законным предприятиям и устанавливает неблагоприятную атмосферу для честной конкуренции.

Кроме того, незаконная торговля алкоголем приводит к снижению налоговых поступлений в государственный бюджет.

Следовательно, одной из первых предложенных мер будет усиление контроля со стороны соответствующих органов государственного надзора. Регулярные проверки предприятий и строгое применение санкций в отношении нарушителей помогут снизить незаконную торговлю алкоголем. А также, можно проводить обучающие программы, семинары и консультации, нацеленные на предоставление необходимой информации о требованиях, процедурах и сроках получения лицензии.

2. Второй показатель – это контроль за качеством продукции и сокращение нелегального рынка.

Для контроля за оборотом алкогольной и спиртосодержащей продукции в России используется система единая государственная автоматизированная информационная система. ЕГАИС разработана и внедрена для обеспечения прозрачности и эффективности учета, мониторинга и контроля всего жизненного цикла алкогольной продукции – от производства до реализации.

В качестве примера возьмем вино белое полусладкое «Энгельшайнблих». На каждой бутылке должна быть маркировка для проверки на контрафактную и нелегальную торговлю алкоголем. С помощью системы ЕГАИС можно проверить данную продукцию на соответствие (рис. 2).

ЕДИНАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА

ПРОТОКОЛ ЗАПРОСА

Дата	05.06.2023
Время	12:20:41
Наименование организации, осуществившей запрос	МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТОРГОВЛИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СПЕЦИАЛЬНАЯ/АКЦИЗНАЯ МАРКА

Тип марки	001102	Совпадает
Серия марки	404	Совпадает
Номер марки	19412260	Совпадает
Штрихкод		Не проверялось

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ,
отслеженной федеральной специальной/акцизной маркой зафиксированная в ЕГАИС

№ п/п	Наименование сведений	Показатель
1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ		
1.1	организации, получившая марку	АО "ГД "АРОМА"
1.2	регион организации, получившей марку	50
1.3	ИИН/КПП организации, получившей марку	773007801/203245002
2. СВЕДЕНИЯ ИЗ КОНТРОЛЬНО-УЧЕТНОЙ ИНФОРМАЦИИ		
2.1	№ Заявки на штрихкодирование (внесение контроля учетной информации (КУИ))	
2.2	Дата нанесения КУИ на марку	
2.3	Наименование алкогольной продукции	Вино белое полусладкое ШНГЕЛЬШАЙН Лыблик (Код АП 0100606080460001255)
2.4	Содержание спирта в продукции (%)	9
2.5	Емкость потребительской тары	0,7500
2.6	Производитель продукции	"Петер Мергес КГ"
2.7	Страна производителя продукции	ГЕРМАНИЯ
2.8	Организация, производившая нанесение КУИ	
2.9	Код вида продукции	4011

Рис. 2. Система ЕГАИС

Проверив данную маркировку, можно заметить, что она совпадает по всем параметрам. Каждая единица алкогольной продукции получает уникальный идентификатор, который отслеживается в системе от момента производства до момента реализации. Благодаря единому учету и маркировке продукции, возможно эффективное обнаружение и пресечение незаконных операций.

Более 85 % производителей пива и пивных напитков не являются полноценными участниками. В результате выпадающие доходы бюджетной системы Российской Федерации составляют десятки миллиардов рублей.

В связи с этим необходимо проработать вопросы о совершенствовании нормативного правового регулирования в сфере производства и оборота пивоваренной продукции. Это позволит более точно учесть объемы производства и оборота пива и пивных напитков, а также розничные продажи.

Обязательное включение производителей и продавцов пивоваренной продукции в систему ЕГАИС позволит увеличить государственный бюджет на десятки миллиардов рублей.

Еще одна проблема – это увеличение продаж нелегальной водки в сельских магазинах. Сейчас треть российского объема крепкого алкоголя приходится на нелегальную торговлю. При этом сосредоточена она именно на сельской территории: при проживании 35% населения там продается всего 10% от легального рынка. Сельские магазины из-за жестких требований не могут торговать легальным алкоголем, что создает огромный рынок сбыта для контрафакта. Например, в Оренбургской области в 2021 году, погибли более 30 человек из-за отравления метанолом.

Решением проблемы может быть снижение для таких точек торговли стоимости лицензии. Смягчение требований позволит повысить доступность легального алкоголя в сельской местности. Это произойдет за счет снижения издержек продавцов на лицензирование, что будет способствовать развитию розничной торговли на селе.

Стоимость лицензии составляет 65 тыс.руб. Нужно снизить ее в 10 раз, чтобы повысить доступность продажи легального алкоголя. Вследствие этого, нелегальная продажа алкоголя в селах сократится на 5-10%.

3. Третий показатель включает оценку влияния лицензирования на экономику региона, создание рабочих мест, а также уровень налоговых поступлений.

Прежде всего, розничная торговля алкоголем требует наличия квалифицированных продавцов, административного персонала, а также работников в сфере логистики, поэтому выдача лицензий на продажу алкоголя способствует созданию новых рабочих мест и увеличению занятости в регионе.

Помимо этого, лицензирование розничной продажи алкоголя влияет на уровень налоговых поступлений в региональный бюджет. Высокий уровень лицензирования и эффективный контроль за реализацией алкоголя способствуют увеличению налоговых поступлений, которые затем могут быть направлены на развитие инфраструктуры, социальные программы и другие приоритетные области (табл. 3).

Таблица 3

Законодательный акт	Наименование	Уплата
В соответствии с пп. 94 п. 1 ст. 333.33 Налогового Кодекса РФ государственная пошлина за предоставление (переоформление, продление срока действия лицензии) лицензии на розничную продажу алкогольной продукции	за каждый год срока действия лицензии на розничную продажу алкогольной продукции – за предоставление лицензий на розничную продажу алкогольной продукции /её продление;	65 000 руб.
	за переоформление лицензии на розничную продажу алкогольной продукции	3 500 руб.

Резюмируя изложенное, оплата государственной пошлины по лицензированию розничной продажи алкоголя оказывает значительное влияние на государственный бюджет.

Подводя итоги сказанному, в ходе исследования выделены проблемы и рекомендации по совершенствованию. Принцип системы лицензирования – это прозрачность. Лицензирование розничной продажи алкогольной продукции обеспечивает безопасность, а также способствует соблюдению законодательства.

Основная цель данной работы заключалась в проведении анализа проведения анализа эффективности лицензирования розничной продажи алкогольной продукции.

С помощью некоторых показателей удалось провести анализ эффективности лицензирования.

Список литературы

1. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли. URL: <https://minpromtorg.permkrai.ru/>;
2. Постановление Правительства Пермского края от 26 апреля 2013 г. № 350-п «Об утверждении Положения о Министерстве промышленности и торговли Пермского края»;
3. Федеральный закон от 22 ноября 1995 г. № 171 (ред. от 28.04.2023) «О государственном регулировании производства и

оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции»;

4. Федеральный закон от 4 мая 2011 г. № 99 «О лицензировании отдельных видов деятельности»;

5. Распоряжение Комитета экономического развития, промышленной политики и торговли от 06 августа 2012 г. № 1013-р «Об утверждении Административного регламента Комитета экономического развития, промышленной политики и торговли по исполнению государственной функции по осуществлению лицензионного контроля за розничной продажей алкогольной продукции»;

6. Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. № 294 «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»;

7. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 года № 316 «Об утверждении государственной программы экономическое развитие и инновационная экономика»;

8. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 года № 328 «Об утверждении государственной программы развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»;

9. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 года № 303 «Об утверждении государственной программы развитие авиационной промышленности»;

10. Постановление Правительства Российской Федерации от 16 мая 2016 года № 425-8 «Об утверждении государственной программы развитие оборонно-промышленного комплекса»;

11. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 года № 301 «Об утверждении государственной программы развитие науки и технологий»

12. Закон Пермского края от 1 октября 2019 г. № 445-ПК «О внесении изменений в Закон Пермского края «О наделении органов местного самоуправления муниципальных районов и го-

родских округов государственными полномочиями по образованию комиссий по делам несовершеннолетних и защите их прав и организации их деятельности»;

13. ГОСТ 30389-2013 «Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования». URL: <https://base.garant.ru/71138012/>;

14. ГОСТ 31985-2013 Услуги общественного питания. Термины и определения». URL: <https://internet-law.ru/gosts/gost/54758>;

15. Приказ от 1 августа 2022 г. № 03-01-03-143 «Об утверждении административного регламента Министерства промышленности и торговли Пермского края по предоставлению государственной услуги по лицензированию розничной продажи алкогольной продукции (за исключением лицензирования розничной продажи вина, игристого вина, шампанского) осуществляемой сельскохозяйственными товаропроизводителями»;

16. Постановление Правительства Пермского края от 29 декабря 2021 г. № 1091-п «Об утверждении положения о региональном государственном контроле (надзоре) в области розничной продажи алкогольной и спиртосодержащей продукции»;

17. Постановление Правительства Российской Федерации от 7 октября 2019 г. № 1296 «Об утверждении положения о наставничестве на государственной гражданской службе Российской Федерации»;

18. Постановление Правительства Пермского края от 14 декабря 2022 г. № 1074-п «Об установлении полного запрета на розничную продажу алкогольной продукции, пива и пивных напитков, сидра, пуаре, медовухи, за исключением розничной продажи алкогольной продукции при оказании услуг общественного питания, в муниципальных образованиях Пермского края в 2023 году»;

19. Положение Правительства Пермского края от 10 октября 2011 г. № 755-п «Об установлении дополнительных ограничений условий и мест розничной продажи алкогольной продукции, требований к минимальному размеру оплаченного уставного капитала».

**THE EFFECTIVENESS OF LICENSING
THE RETAIL SALE OF ALCOHOLIC BEVERAGES**

Proshutinskaya E.V., Student of 5th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: This article discusses the key aspects of the licensing procedure, including the legal framework, requirements and procedures for obtaining a license. The effectiveness of licensing the retail sale of alcoholic beverages is analyzed, as well as problems in the field of licensing are identified and ways to solve them are outlined.

Key words: alcoholic beverages, retail sale, ministry of Industry, state budget, illegal trade, licensing, demand, license issuance, catering.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Рудометов И.А., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: ivan.rudom@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В настоящей статье освещаются вопросы влияния такого явления, как глобализация, на национальную экономику. Ключевой целью работы является исследование основ появления глобализации и оценка уровня её воздействия на национальную экономику. Также рассматриваются причины и последствия активного развития глобализации, а также предлагаются меры минимизации угроз для национальной экономики.

Ключевые слова: национальная экономика, угроза национальной экономики, глобализация

Глобализация является актуальным вопросом для всей мировой экономики. Ведь она оказывает непосредственное влияние на всю мировую экономику, но в каждом государстве по-разному. Так, темп роста экономики Китая за последние годы только вырос, и в прогнозируемом будущем также будет расти. В то время как экономика России в настоящее время находится в стагнации [4].

Данная тенденция является прямым отражением влияния глобализации на национальную экономику. Ведь Россия одна из многих стран, зависимых от продукции, производимой только в других странах, таких как Китай [10].

Сама суть глобализации не несет в себе ничего негативного. Даже наоборот, ведь глобализация направлена на рост и развитие предприятий при выходе на мировой рынок [9].

Глобализация позволяет компаниям в зависимости от концепции их развития на международном рынке: [1]

- либо создать дополнительные комплексы производства внутри страны, которая может стать потенциальным рынком сбыта продукции, или вблизи стран, которые могут ими стать. Что в дополнении к особенностям экономики страны, в которой планируется формирование комплексов производства (разница валютных пар в пользу компании, низкий уровень заработных плат отрасли, в которой задействована компания, размеры таможенных и налоговых сборов), может принести компании большой доход;

- либо вместо трат на создание подобных комплексов компания может обратиться к посреднику, базирующемуся в подобной стране. И при условии постоянных трат на закуп партий продукции тут же их реализовывать, и тем самым обеспечить себя постоянным заработком, не прибегая к процессу производства.

Но проблема негативного влияния кроется в следствии применения глобализации. Поскольку подобные преимущества у иностранных компаний сильно ударяют по отечественному производству [7].

Так иностранные компании, которые формируют свои производства внутри другой страны, фактически способны благодаря снижению своих расходов снижать фактическую стоимость на товары, производимые в данной стране, а если иностранная компания, при этом будет известным мировым брендом, то снижая стоимость компания способно убить всю конкуренцию от отечественных производителей. Таким образом, иностранные компании, пользуясь своим именем и возможностями снижения стоимости своих товаров, привлекут к себе большую если не всю клиентуру. В то время как отечественные производители, ввиду невозможности конкурировать с иностранными компаниями, будут вынуждены переходить в иные отрасли или же в худшем случае закрыться. И тем самым на перспективе лишь усилится зависимость страны от иностранных товаров [11].

При этом иностранная компания сократит количество таможенных поступлений в бюджет государства, так как размер

ввозимых ею товаров из-за границы сильно сократится или же вовсе прекратится. А также налоговых поступлений в бюджет, поскольку компания фактически базируется в другой стране и основную часть налоговых сборов уплачивает в её бюджет, а в случае, если в другой стране размер налогов выше, то уплачиваться будет лишь разница между налоговыми ставками. Таким образом, в бюджет если и будут поступать налоговые сборы, то лишь частично.

В то же время если иностранная компания прибегнет к привлечению стороннего подрядчика производителя, она будет способна к быстрому выходу на местные рынки сбыта, таким образом иностранная компания сможет ошеломить отечественных производителей своим внезапным появлением, и что самое важное с большим количеством своей продукции, которую она не только готова реализовать, но также быстро её воспроизвести [3].

При этом отечественные компании, имея все необходимое для производства товаров, фактически обладая потенциалом для самостоятельно производства собственной продукции, не будут этим заниматься, так как стабильно будут иметь ряд сторонних заказчиков, от средств которых будут сильно зависеть, и в таком случае вопрос о переходе на самостоятельную разработку продукции будет для компании больше вопросом риска, нежели выгоды.

Кроме этого, потенциал развития отечественных конкурентов, иностранным компаниям, будет низок. Так как в первую очередь в случае отсутствия у отечественной компании собственного производства, она также будет зависима от стороннего производителя. При этом стоит учитывать, что возможности этого подрядчика будут ограничены, и в таком случае компаниям придется конкурировать даже за возможность производства своей продукции. А учитывая, что иностранная компания ввиду имени и более выгодного положения из-за разницы в валютных парах способна предложить подрядчикам более выгодные условия сотрудничества, отечественные производители фактически не смогут оказать сопротивление иностранным компаниям [12].

В другом же случае если отечественный производитель будет обладать собственными комплексами для производства продукции, то компания, конечно, сможет составить конкуренцию

иностранным компаниям. Однако эффективность борьбы с известным брендом – всегда вопрос неоправданного риска. А учитывая, что иностранные компании также являются конкурентами друг для друга, то отечественный производитель однозначно задумается о целесообразности производства собственной продукции и имеет все шансы от неё отказаться в пользу производства товаров иностранных компаний. Это с одной стороны может принести пользу в виде налоговых и таможенных сборов с отечественных компаний, так как они фактически базируются в данной стране и уплачивают таможенные и налоговые сборы в бюджет своей страны в полном объёме. Но при этом развитие именно самостоятельно отечественное производство собственных аналогов товаров в противовес иностранным сводится к минимуму, и таким образом в перспективе государство может полностью лишиться собственных отечественных разработок и стать полностью зависимой от иностранных товаров. [6]

Глобализация способна как позитивно, так и негативно влиять на национальную экономику. В целях установления, какой характер влияния превалирует, следует сопоставить обе характеристики между собой для оценки неколичественной составляющей, а качественной – именно в отношении национальной экономики. Так данное сопоставление будет выглядеть следующим образом [8]:

1) Дополнительная занятость населения и борьба с безработицей:

Преимущество: Иностранные компании, возводя производственные комплексы, способны создать новые рабочие места, а в случае работы с отечественным посредником посредством развития его производства, он также будет создавать новые рабочие места.

Недостаток: В таком случае иностранные компании будут привлекать себе по большей части трудовые ресурсы, которые могли бы поучаствовать в развитии именно отечественного производства. В случае же с посредником велика вероятность привлечения сотрудников из штатов компаний, которые изготавливают собственную продукцию, таким образом объёмы отечественного товара будут намного меньше представлены на рынке нежели иностранного товара.

2) Развитие производства и создание новых полезных товаров:

Преимущество: Иностранные компании могут быть задействованы в производстве не только готовой продукции, но и также продукции, которая в последствии может быть использована для создания нового товара.

Недостаток: Отечественные компании в таком случае станут зависимыми от продукции иностранных компаний, как следствие, в случае каких-либо изменений в производстве необходимых компонентов деятельность отечественных производителей может оказаться под угрозой невозможности производства.

3) Развитие конкуренции в отсутствующих отраслях:

Преимущество: Приход иностранной компании в отстающую неразвивающуюся отрасль может с подвигнуть отечественных производителей к развитию в новой отрасли.

Недостаток: В противовес этому возможна ситуация, при которой у отечественных производителей не будет ни желания бороться с крупным брендом, ни желания тратить ресурсы на развитие своей компании в новой отрасли, так как фактор рискованности данной стратегии очень высок.

4) Дополнительный приток дохода бюджета:

Преимущество: Если иностранная компания самостоятельно формирует дополнительные производственные комплексы, то в таких случаях она будет уплачивать дополнительные налоги в виде имущественного налога, транспортного налога, налога на доходы физических лиц. В случае если компания обратится в отечественную компанию как посреднику, то она таким образом будет генерировать его прибыль, и как следствие, налоги с этой прибыли будут уплачиваться уже в бюджет страны, где базируется производитель.

Недостаток: Если компания создает дополнительные производственные комплексы, она нивелирует таможенные сборы посредством того, что все фактически производится внутри страны, и при этом лишает бюджет поступления от налога на прибыль, так как она его будет уплачивать в стране, где фактически базируется. В случае обращения к отечественному производителю как к посреднику, прибыль, получаемая компанией, будет ниже той прибыли, которую она могла бы получать, продавая

собственный продукт, а налог на прибыль иностранной компании поступает в бюджет страны, где она фактически расположена. Кроме этого, таможенные платежи также будут отсутствовать, так как товар будет производиться внутри страны.

По результатам проведённого сопоставления можно сделать вывод о том, что глобализация по большей части выгодна самим частным компаниям, нежели всей национальной экономике страны, на которую распространится эффект глобализации. При этом есть ряд позитивных моментов, однако из них же следует ряд негативных, которые могут нанести ущерб сугубо в перспективе, в то время как позитивные моменты окажут свое влияние в настоящем времени.

Таким образом глобализацию можно назвать современной бизнес-моделью для развития компании [5]:

- на внутреннем рынке страны путем привлечения иностранных компаний в качестве заказчиков в целях дальнейшего сбыта произведённой продукции иностранными компаниями как на территории страны изготовителя, так и на территории близлежащих стран;
- на мировом рынке путем либо самостоятельного формирования производственных комплексов стран, либо обращения к посреднику, имеющему необходимые производственные комплексы в стране, которая является потенциальным рынком сбыта, так и вблизи других стран, которые также могут быть потенциальными рынками сбыта иностранной продукции.

Однако, как уже было сказано, данные модели несут в себе угрозу для всей национальной экономики [2].

В связи с тем, что отказаться и запретить глобализацию невозможно, стоит обратить внимание на комплекс мер, способный если не полностью обеспечить стабильность национальной экономики, то как минимум сформировать ряд возможностей с уклоном на будущее, которые позволят в случае наступления кризисного положения сформировать направления по выходу из него.

Данный комплекс представляет из себя поэтапный отбор отраслей по признакам приоритетного контроля, активного контроля и пассивного контроля. Таким образом, необходимо распределить отрасли по группам:

1) если отрасль слабо развита и динамика развития очень низка, то отрасль нужно отнести к группе приоритетного контроля. Таким образом, государство намеренно привлечет иностранные компании из этой же отрасли и в параллель этому сформирует государственные программы поддержки развития отечественного производства в целях создания базисной конкурентной среды;

2) в дальнейшем данная отрасль перейдет в группу активного контроля. В данном случае государству необходимо обеспечить ограничения возможностей иностранных компаний, например, ввести квоты на количество компаний на территории страны, ограничить количество имущества, которым компании могут владеть, и т.д. Но обязательно в противовес представить специальные программы, к примеру по сниженным таможенным пошлинам или инвестиционным программам, в целях дополнительного вливания средств в отечественные компании за счет иностранных инвестиций;

3) после данная отрасль перейдет в группу пассивного контроля. В данном случае отрасль развита, и главное, что отечественные производители в ней имеют влияние не менее 50%. В таких случаях можно сказать, что отрасль была оздоровлена, и государство имеет возможность сфокусироваться на других отраслях, относящихся к группе приоритетного контроля, но время от времени проводить повторные анализы в целях оперативного вмешательства.

Таким образом, глобализация может нести в себе положительные стороны, однако следом за ними идут и негативные, которые способны оказать свое влияние только в будущем. Поэтому государству в целях сохранения стабильности национальной экономики необходимо воспользоваться комплексом мер, позволяющим как осуществлять оперативный контроль текущей ситуации в вопросе участия в глобализации, так и принять самые эффективные меры в случае кризисных ситуаций.

Список литературы

1. Альтерглобализм. Теория и практика «антиглобалистского движения». – М.: Едиториал УРСС, 2021. – 256 с.

2. Барроуз, М. Будущее: рассекречено. Каким будет мир в 2030 году / М. Барроуз. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2022. – 160 с.
3. Богатуров, А.Д. Международные отношения России в «новых политических пространствах». Космос. Приполярные зоны. Воздушные и морские пространства. Глобальная информационная сфера / А.Д. Богатуров. – Москва: Наука, 2020. – 865 с.
4. Быков, А. Н. Постсоветское пространство. Стратегии интеграции и новые вызовы глобализации: моногр. / А.Н. Быков. – М.: Алетейя, 2022. – 192 с.
5. Бюрократия в современном мире: теория и реалии жизни. – Москва: Машиностроение, 2019. – 196 с.
6. Гельвановский, М.И. Глобализация. Проблемы конкуренции и интеграции: моногр. / М.И. Гельвановский. – М.: Российский государственный гуманитарный университет (РГГУ), 2021. – 297 с.
7. Глобализация – этнизация. Этнокультурные и этноязыковые процессы (комплект из 2 книг). – М.: Институт славяноведения РАН, Научный совет РАН «История мировой культуры», Наука, 2018. – 952 с.
8. Глобализация в российском обществе. – М.: Нестор-История, 2021. – 538 с.
9. Глобализация и современная Россия. – М.: Юнити-Дана, 2021. – 136 с.
10. Глобализация. Сущность, проблемы, перспективы: моногр. – М.: Книга и бизнес, 2021. – 320 с.
11. Девятов, А. П. Небополитика / А.П. Девятов. – М.: Издательство Антона Жигульского, 2021. – 280 с.
12. Дэни, Родрик Парадокс глобализации. Демократия и будущее мировой экономики / Родрик Дэни. – М.: Институт экономической политики имени Е.Т. Гайдара, 2019. – 991 с.

GLOBALIZATION AS A FACTOR OF THREAT TO THE NATIONAL ECONOMY

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The present article highlights the issues of influence of such phenomenon as globalization on the national economy. The key objective of the paper is to investigate the basis for the emergence of globalization and to assess the level of its impact on the national economy. The reasons and consequences of active development of globalization are also considered, as well as measures to minimize threats to the national economy are proposed.

Keywords: national economy, threat to the national economy, globalization.

УДК 330.1
ББК 65.00

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Шурыгина И.В., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский
Электронный адрес: Zhvirdova.ir.a@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: в настоящей статье освещаются вопросы незаконных и нелегальных механизмов экономических отношений, входящих в «серую зону» экономики. Ключевой целью работы является исследование основ теневой экономики и ее влияния на экономическую безопасность. Также рассматриваются причины и последствия активного функционирования теневой экономики, а также предлагаются меры минимизации угроз для экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, теневая экономика.

Феномен теневой экономики является актуальной проблемой настоящего времени. «Серая зона» экономики, как часто называют нелегальные экономические операции оказывают значительное влияние на разные сферы общественной жизни, особенно негативное влияние ощущает сектор государственных финансов и экономики. Данная деятельность представляет собой такую часть экономической деятельности, которая осуществляется вне контроля государства и не попадает под эффективное регулирование законодательством. Борьба с теневой экономикой и минимизация ее угрозы являются важными задачами для обеспечения экономической безопасности.

Теневая экономика имеет долгую историю и является значительным вызовом для правительства любой страны.

Если охарактеризовать теневую экономику как процессное состояние, то можно сказать, что это комплекс социальных и экономических процессов, который затрагивает все экономические отношения без обеспечения контрольно-надзорных механизмов со стороны органов государственной власти.

В литературе часто употребляют термин «ненаблюдаемая» экономика применительно к теневой. Компании и лица избегают законодательного регулирования, применения налоговых режимов и вообще каких-либо контролирующих действий, направленных на них.

В юридической доктрине теневая экономика понимается как фактическое нарушение субъектами экономических отношений действие правовых норм, в частности трудовое, гражданское, налоговое законодательство и законодательство иных смежных отраслей права. [5]

Виды экономической деятельности, попадающие в оборот теневой экономики разнообразны – мелкие розничные продажи или крупные инвестиционные сделки – не имеет значения. Отличительной особенностью данной деятельности является имущественная выгода, направленная на удовлетворение частных или коллективных нужд, зачастую незаконные доходы исчисляются крупными суммами, которые сосредоточены «в одних руках».

Большое количество разнообразных субъектов такого режима, скрытый характер, фирмы-однодневки – все это усложняет компетентным органам задачу по поиску и пресечению нелегальной деятельности.

Теневая экономика подразделяется на виды:

- Серая экономика, данный вид предполагает экономически разрешенную деятельность, однако ее результаты не подлежат налоговому обременению, от уплаты обязательных налогов и взносов компании уклоняются.

- экономика с теневым сектором. В данном случае коммерческая деятельность регламентирована и законна, однако некоторые виды выходят за рамки законных. Примерами могут служить незаконное искажение данных для налоговой, их подделка или изменение, коррупционная направленность и иные ситуации.

- «Черная» экономика, данная деятельность полностью вне закона. отражает деятельность, которая прямо запрещена законом. [3]

Для полного раскрытия сущности теневой экономики предлагается необходимо рассмотреть причины ее возникновения, а также факторы, влияющие на ее развитие.

По предложенной классификации автором статьи Оценка факторов и стрессоров теневой экономики: мировой опыт Е.В.Дробот и И.Н. Макаровым [2] причины разделяются на следующие категории:

- текущие факторы, которые уже оказывают влияние на экономику наблюдается в настоящее время.

- формирующиеся факторы, имеющие перспективное направления для последующего создания условий развития теневой экономики.

Так к текущим факторам можно отнести экономические факторы. Теневая экономика формируется в период экономических кризисов и спада рыночных отношений.

Наличие неэффективных и сложных налоговых структур, стремление уклониться от налогов также является фактором, стимулирующим скрытую экономическую активность.

Также данная экономика скальвается в следствии низкого развития потенциальных и перспективных направлений, инвестиционного непривлекательного климата, при этом высокий уровень конкурентности на рынке также увеличивает риск перехода в теневую сферу.

В рамках социальных и демографических причин-факторов, несомненно, стоит отметить фактор низкий уровень жизни людей, высокая доля бедного населения, различные разногласия меду жителями, к примеру, этнические или религиозные споры, ограниченность выбора обучения и квалификации.

Существенным основанием для возможного развития теневой экономики служить законодательство и управление.

Так в следствии не эффективного законодательства и его правоприменения, отсутствие механизмов защиты своих прав и существенных санкционных механизмов за нарушения в экономической сфере создают условия для его несоблюдения.

Также одной из главных причин развития теневой экономики в России является высокий уровень коррупции, который пронизывает различные сферы жизни страны.

Также отдельно стоит осветить вопрос влияния развития цифровых технологий как фактор, влияющий на развитие теневой экономики. К примеру, банковский сектор и услуги безналичного перевода, который зачастую является открытым полем для проведения различных мошеннических действий – «отмывание» денежных средств. [7]

Несомненно, в результате мониторинга производится анализ доходной и расходной части денежного оборота, где можно установить источник финансирования и посмотреть легальность этой деятельности. Однако не всегда можно отследить источник финансирования, тем самым затрудняется механизм пресечения незаконной предпринимательской или трудовой деятельности. [6]

Обобщая перечисленные причины и соглашаясь с мнением автора О.М. Лизинной факторами, создающими условия для формирования теневой экономики в нашем государстве, являются «значительную налоговую нагрузку, дифференциацию доходов населения, отсутствие благоприятного инвестиционного климата, высокий уровень взяточничества, чрезмерная сложность и запутанность российского законодательства, слабая защита прав собственности» [4].

Многие предприниматели и частные лица предпочитают осуществлять свою деятельность вне официальной системы, позволяя им уклоняться от уплаты налогов и сборов.

К.В. Шигапова провела прогноз уровня экономики на 2023 год на основе различных методик, в числе которых тесты Голфелла-Квандта, Дарбина-Уотсона и иные методы прогнозирования. В результате исследования доля теневой экономики от составила 43,2 % от уровня ВВП, что свидетельствует о значительном превышении показателя нормального уровня теневой экономики более чем в два раза. [11]

Развитие теневой экономики влияет на государственный бюджет и экономическую стабильность, что в свою очередь подрывает основы экономической безопасности.

В первую очередь, теневая экономика негативно сказывается на фискальной системе. Отсутствие учета и контроля над доходами приводит к значительным убыткам для государства, так как налоги не собираются. Это может существенно ослабить экономическую базу страны, а также создать дисбаланс в государственном бюджете и ухудшить социальные условия жизни населения. Потери государственных доходов в результате неплатежей в бюджет затрудняют финансирование социальных программ, инфраструктурных проектов и других стратегических программ, которые могли бы повысить экономическую безопасность.

Также нерегулируемые сделки и экономическая независимость могут способствовать более высокому уровню налогового облегчения для нелегальной торговли, что также вредит экономическому развитию страны.

Однако, теневая экономика не только снижает доходы государства, но и препятствует естественному развитию официального бизнеса. Таким образом подрывается финансовую стабильность и надежность банковской системы. Нелегальные операции, отмывание денег и другие мошеннические действия в теневой экономике могут ослабить систему и повысить риск финансовых кризисов.

Конкуренция в режиме действия теневой экономики значительно ослабевает, компании несут меньше расходов на соответствие законодательству, лицензирование, стандарты качества и другие регуляторные требования. Это может создать неравные условия конкуренции для официальных предприятий и искажает рыночные механизмы, что может ограничить экономический рост и инновации, и в конечном итоге ослабить экономическую безопасность.

Скрытие данных также искажает результативность экономического анализа и мониторинга, что затрудняет принятие эффективных управленческих решений и планирование в области экономики.

Кроме того, теневая экономика ведет к разрушению социальной структуры общества. Безработица и низкий уровень заработной платы становятся факторами, которые усугубляют неравенство в обществе и угнетают население. Бедность и социальная

исключенность становятся неотъемлемой частью жизни многих людей, а это отрицательно влияет на общественную стабильность и безопасность.

Зачастую при активности теневой экономики задействованы различные организованные преступные группировки, которые могут финансировать свои незаконные деятельности. Примером такого влияния можно назвать опыт Италии, где уровень теневой экономики превышает 50% от уровня ВВП. Это может включать торговлю наркотиками, оружием, контрабанду и другие виды преступной деятельности. Эти преступные группы могут подрывать правопорядок и создавать угрозы для экономической безопасности.

В целом, теневая экономика может подрывать экономическую безопасность, ухудшая финансовую стабильность, уровень налоговых поступлений, конкуренцию и иные составляющие элементы экономики.

Теневая экономика – это не только проступок против государства, но и серьезная угроза экономической безопасности. Для преодоления этой угрозы требуется систематическая и всесторонняя работа со стороны правительства, бизнеса и общества в целом. Необходимо совместными усилиями минимизировать масштабы теневой экономики и установить такие условия для предпринимательства, которые будут способствовать устойчивому экономическому развитию и обеспечению безопасности каждого граждан.

В свете негативного влияния теневой экономики на экономическую стабильность и развитие страны, правительство Российской Федерации предпринимает активные меры для ее борьбы. Принятие новых законов и ужесточение контроля со стороны налоговой службы являются приоритетными шагами в этом процессе.

Для борьбы с теневой экономикой необходимо создание благоприятных условий для осуществления предпринимательской деятельности. Данная мера предполагает упрощение процедур регистрации и лицензирования, а также снижение налоговых ставок для бизнеса. Например, упрощение налоговой системы, снижение налоговых ставок и улучшение налогового контроля –

все это может способствовать сокращению размеров теневой экономики. Также важными факторами в борьбе с теневой экономикой является обеспечение прозрачности финансовых операций и борьба с коррупцией.

Кроме того, важно развивать бизнес-климат, чтобы предоставить предпринимателям более привлекательные условия для осуществления их деятельности в официальной сфере. Это включает в себя упрощение процедур регистрации и налогообложения, а также сокращение бюрократических препятствий. [8]

Также необходимо провести ряд мер по совершенствованию системы мониторинга и контроля со стороны государства в целях предупреждения и пресечения преступной деятельности в области экономических отношений с применением методов социальной инженерии и внутренних нарушений сотрудников финансовых организаций.

Кроме того, проведение сознательной работы по просвещению населения, а также повышение уровня жизни и доступности образования и здравоохранения могут также способствовать урегулированию проблемы теневой экономики.

Как отмечают Дахатаева А.А. и Чернова С.А. важно демонстрировать и пропагандировать честность и прозрачность предпринимательской деятельности, «создать выгодные условия и ликвидировать недоверие населения к власти». [1]

В настоящее время теневая экономика в Российской Федерации продолжает оставаться актуальной проблемой. Однако с помощью эффективных государственных мер и обеспечения условий для легального предпринимательства можно сократить размер серой зоны и повысить уровень налогового сознания. Это позволит России достичь устойчивого экономического развития и справиться с вызовами, связанными с теневой экономикой.

Теневая экономика является значительной угрозой экономической безопасности, поскольку она подрывает стабильность и устойчивость экономики, а также оказывает отрицательное влияние на государственные финансы. Борьба с теневой экономикой требует комплексного подхода и принятия соответствующих мер для уменьшения ее масштабов и минимизации угрозы, которую она представляет для экономической безопасности.

Список литературы

1. Дахададаева А.А., Чернова С.А. Теневая экономика: угроза и фактор экономической безопасности государства // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. 2021. Т.36. вып.4. с.31-38
2. Дробот Е.В., Макаров И.Н. Оценка факторов и стрессоров теневой экономики: мировой опыт // Теневая экономика. – 2021. – Том 5. – № 1. – С. 53-77.
3. Голиков, В. В. Влияние теневой экономики на целостность экономической системы с позиции национальной экономической безопасности / В. В. Голиков // Отходы и ресурсы. – 2023. – Т. 10. – № 1.
4. Лизина О.М. Основные факторы теневизации экономических процессов // E-Scio. 2018. № 8 (23)
5. Ломсадзе Д.Г. Концептуальные проблемы методологии научных подходов в исследованиях феномена теневой экономики // Теневая экономика. – 2020. – № 1. – с. 11–22.
6. Медик И.Н. Роль финансового мониторинга в обеспечении экономической безопасности государства // Российский экономический вестник. 2023. Т.6., № 6. С.113-119.
7. Официальный сайт Росфинмониторинг. Отчет о работе Росфинмониторинга 2022. URL: <https://www.fedsfm.ru/content/files/отчеты%20нор/нор-од-2022-5.pdf> (дата обращения: 03.11.2023)
8. Рахматуллин М.А., Рахматуллин А.М. Экономическая безопасность и теневая экономика // Фундаментальные исследования. – 2020. – № 1. – С. 24–28
9. Чеботарев Н.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник. – 3-е изд., стер. – М.: Дашков и К, 2020. – 350 с
10. Хачиров Т.В. Парадоксы черного списка Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег // Теневая экономика. – 2023. – Том 7. – № 4
11. Шигапова, К. В. Оценка прогнозируемого масштаба теневой экономики в ведущих странах мира в 2023 году / К. В. Шигапова // Вестник евразийской науки. – 2023. – Т. 15. – № s1. – URL: <https://esj.today/PDF/24FAVN123.pdf>

SHADOW ECONOMY AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY

Shurygina I.V., 4th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: This article highlights the issues of illegal and illegal mechanisms of economic relations included in the «gray zone» of the economy. The key objective of the work is to study the foundations of the shadow economy and its impact on economic security. The causes and consequences of the active functioning of the shadow economy are also considered, as well as measures to minimize threats to economic security are proposed.

Keywords: economic security, threats to economic security, shadow economy.

СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

УДК 336.7

ББК 65.38

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Альхуссеини А.М., студент 6 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова

Электронный адрес: sajjadsa21sa@gmail.com

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет**

614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация (резюме). Экономическая преступность представляет собой серьезную угрозу для экономической безопасности государства. Она включает в себя различные виды преступлений, такие как коррупция, мошенничество, взяточничество, незаконные финансовые операции и другие. В данной статье проводится анализ основных аспектов экономической преступности и ее влияния на экономическую безопасность. Также предлагаются рекомендации для эффективного борьбы с этим явлением.

Ключевые слова: Экономическая преступность, экономическая безопасность, противодействие экономической преступности

Экономическая безопасность является одним из основных приоритетов государства, так как она обеспечивает стабильность

и устойчивость экономики в стране. Экономическая безопасность подвержена влиянию различных негативных факторов и угроз, в числе которых экономическая преступность. Высокая концентрация экономической криминогенности может привести к потере доверия к государственному управлению, рыночной экономике, ухудшению инвестиционной среды, нарушению конкурентоспособности, снижению экономического роста и финансовой устойчивости. Поэтому вопросы противодействия экономической преступности становятся все более актуальными.

Экономическая преступность представляет собой некоторую совокупность противоправных деяний в области финансово-экономической деятельности субъектов общественных отношений. Сущность экономических преступлений можно рассмотреть из призмы основных видов соответствующих противоправных деяний, к числу которых можно отнести:

1. Различные финансовые преступления, связанные с деятельностью организаций. К числу финансовых преступлений относятся мошенничество, фальсификацию финансовой отчетности, сокрытие активов – присвоение или растрата, незаконное получение кредита, злоупотребление полномочиями, злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности, неправомерные действия при банкротстве, преднамеренное или фиктивное банкротство, коммерческий подкуп, а также иные действия, направленные на обман компетентных органов и получение незаконной прибыли.

2. Преступления коррупционного характера. Коррупция является одной из наиболее распространенных форм экономической преступности и связана с злоупотреблением должностными лицами своими полномочиями для извлечения каких-либо личных выгод и материального обогащения.

3. Незаконный оборот наркотиков включает в себя производство, сбыт и хранение наркотических веществ, которые являются объектом незаконного бизнеса и приносят огромные доходы организованным преступным группировкам.

4. Налоговые преступления. К числу данной категории можно отнести уклонение субъекта от уплаты налогов и (или) сборов путем непредставления необходимых документов, или

включения в нее недостоверной информации, а равно использование различных фиктивных схем, сокрытие доходов или недекларирование имущества с целью уменьшения налоговых обязательств. Также к экономическому преступлению в данной категории можно отнести неисполнение обязанностей налогового агента.

5. Киберпреступность включает в себя компьютерные мошенничества, хакерские атаки, кражу конфиденциальных данных, фишинг, мошенничество с использованием электронных платежей и другие преступления, совершаемые в сфере информационных технологий.

Законодатель не включил в Уголовный Кодекс Российской Федерации (далее – «УК РФ») термин «экономические преступления», его трактовка юристами и учеными рассматриваются как в широком смысле, так и в узком. А. Н. Седова, Н. В. Сыманюк анализируя главу 22 УК РФ определили экономические преступления как «общественно опасные деяния, совершаемые лицами в процессе их профессиональной предпринимательской деятельности, главной целью которой является материальное обогащение какого-либо лица (лиц), и в связи с этой деятельностью сознательно нарушающие законные экономические интересы государства, общества, хозяйствующих субъектов, частных лиц». [С.13. 5]

Отличительной особенностью экономической преступлений является взаимосвязанность между различными видами экономической преступности, могут использоваться в совокупности для достижения общих преступных целей. К примеру компания, прибегающая к мошенническим финансовым операциям, может совершать и налоговые преступления, а также использовать незаконные механизмы для получения прибыли. Преступления в киберпространстве и финансовые преступления могут быть связаны через использование компьютерных схем для совершения финансовых мошенничеств.

Безусловно корыстный характер является особенностью экономических преступлений, умысел, направленный на извлечение прибыли предопределяет непосредственные объекты посягательства, которыми «выступают финансовые интересы индивидуального предпринимателя, компании, организации, а также государства». [с. 98. 6]

Также многие авторы отмечают высокую латентность данной категории преступлений, а также высокую степень опасности для общественных отношений, так как негативно влияют на общее состояние экономики страны в целом.

Существуют различные мнения о причинах и факторах, способствующих совершению экономических преступлений. Однако в данной работе нам хотелось бы рассмотреть экономическую преступность как самостоятельный фактор, оказывающий влияние на общественные отношения.

Деструктивный характер каждого вида экономического преступления сказывается на финансово-экономической сфере не только в масштабе государства, но и для граждан. К примеру, в случае нарушения обязанностей коммерческих компаний по уплате налогов и сборов ведет к дисбалансу бюджетных средств, неравномерно распределяется налоговое бремя, происходит рост налоговой нагрузки и тем самым порождается замкнутый круг – иные компании также вынуждены скрывать свои доходы. Деформирование бюджетной политики сказывается на финансирование общественно важных проектов.

В данном случае прозрачный бизнес заменяется теневым. Налоговое недофинансирование сказывается на фискальной системе, ведущей к убыткам со стороны государства. Это может существенно ослабить экономическую базу страны, а также создать дисбаланс в государственном бюджете и ухудшить социальные условия жизни населения.

Также закономерно сказывается на банковской сфере, т.е. происходит рост уровня инфляции, повышаются банковские ставки, сокращается финансово-кредитная сфера.

Государство не может построить текущую корректную статистическую информацию, поступления в бюджет сокращаются, нарастают социальные и общественные проблемы.

Последствия коррупции также можно оценить в масштабе экономического ущерба экономике страны. В частности «происходит нарушение функционирования рыночных механизмов конкуренции. Например, подряд на выполнение работ получает не конкурентоспособная организация, а компания, получившая преимущество за взятку. Как результат эффективность рынка падает, а сама суть рыночной конкуренции дискредитируется». [4]

Также стоит отметить влияние нецелевого использования денежных средств бюджетной сферы, выделяемых на целевое пользование. К примеру, в следствии коррупции особенно ощутимо данное влияние отражается на государственных и муниципальных программах эффективность и даже реализация которых значительно снижается. Удовлетворение частных интересов превалирует над общим благом, также возрастает недофинансирование социальных и общественных проектов, ухудшая уровень жизни людей.

Таким образом экономические преступления являются серьезной угрозой для экономической безопасности страны, поскольку они могут негативно сказываться на экономическом развитии, инвестициях и деловой активности.

По опыту зарубежных стран можно оценить, насколько экономические преступления оказывают значительное влияние на экономическую безопасность.

В Италии особенно известна организованная преступность, большое количество мафий, которая оказывает значительное влияние на экономику страны – снижение ВВП на 16%, неравномерное распределение государственных доходов, значительная часть из которых направлена на поддержку бизнес-сектора, большое влияние преступность оказывает на политическую сферу, влияние на выборы, правленческие решения и иные. Организованные преступные группировки занимаются рэкетирством, контрабандой, отмыванием денег и другими экономическими преступлениями.

В Соединенных Штатах Америки также существуют проблемы с экономическими преступлениями, включая мошенничество, коррупцию, отмывание денег и налоговые преступления. Одним из самых «нашумевших» скандалов о мошенничестве компании General Electric на общую сумму 38 миллиардов долларов.

В Китае на сегодняшний день проводятся широкомасштабные проверки по выявлению экономических преступлений и защиты законных прав и интересов общественности. Пресечение деяний коррупционного характера только в 2021 году позволило вернуть в бюджет порядка 4 миллиардов долларов.

Эти примеры демонстрируют, что экономические преступления являются серьезной угрозой для экономической безопасности страны, и требуют принятия мер для их предотвращения и пресечения.

На сегодняшний день состояние преступности в экономической сфере органами внутренних дел за 2022 год выявлено 111 429 дел, что меньше показателей 2021 года на 5,3% (117 707 преступлений). Из них раскрыто лишь 79 299 преступлений, что составляет 71,1% раскрываемости. В 2021 году раскрываемость составила 63,7%. [7,8].

Таким образом данные Главного информационно-аналитического центра МВД России свидетельствуют о высокой количественной направленности экономических преступлений (удельный вес в общем числе зарегистрированных преступлений варьируется в пределах 6%) и относительно низкой раскрываемости преступлений экономической направленности.

Обеспечение экономической безопасности важной частью стратегии общей национальной безопасности нашей страны наряду с государственной, общественной, информационной, экологической, транспортной, энергетической безопасностью, безопасностью личности и обороной страны.

Не редки случаи направления незаконных финансовых средств, полученных в следствии экономически преступлений для целей создания, обеспечения и реализации иных преступлений (к примеру поддержка террористических организаций).

Стратегической задачей является «снижение уровня преступности в экономической сфере, в том числе в кредитно-финансовой, а также в сферах жилищно-коммунального хозяйства, использования земельных, лесных, водных и водных биологических ресурсов» [2].

Снижение экономических преступлений как эффективный инструмент обеспечения экономической безопасности страны, поддержание экономической стабильности и возможностей для дальнейшего развития возможно лишь путем применения комплексного подхода.

К числу необходимых мер относятся:

1. Усиление правового регулирования. необходимо разработать и внедрить эффективные законодательные механизмы,

направленные на предотвращение и пресечение экономических преступлений. Это включает в себя создание жестких наказаний для правонарушителей, усиление контроля со стороны органов правопорядка и введение прозрачных и понятных правил ведения бизнеса.

На сегодняшний день на рассмотрении находится законопроект № 327269-8 [3] который предусматривает изменение критериев отнесения размера ущерба к крупным и особо крупным. К примеру, действующий Уголовный кодекс в ст. 178 УК РФ «Ограничение конкуренции» предлагается увеличить пороговые значения для крупный доход – 80 млн.руб., а особо крупного – 395 млн.руб. Крупным ущербом в настоящей статье признается ущерб, сумма которого превышает десять 10 млн.руб. (в новой редакции предлагается 16 млн. руб.), а особо крупным ущербом – 30 млн.руб. (47 млн.руб.). По нашему мнению, введение данной меры является незавершенной, так как декриминализация затрагивает только ограниченный круг преступлений.

2. Укрепление борьбы с коррупцией: коррупция является одной из основных причин экономических преступлений. Для ее пресечения необходимо проводить масштабную антикоррупционную политику, включающую в себя обучение и повышение квалификации сотрудников правоохранительных органов, создание независимых антикоррупционных органов и внедрение эффективных механизмов контроля и отслеживания коррупционных схем.

3. Повышение финансовой прозрачности: введение эффективной системы контроля доходов и расходов государственных органов и коммерческих организаций позволит предотвратить незаконное распределение средств и отслеживать потенциальные экономические преступления. Открытость данных всем гражданам в публичных источниках – сети «Интернет», средствах массовой информации. Важно также развивать и внедрять системы электронного документооборота, которые позволят уменьшить коррупционные схемы и повысить прозрачность в деловых отношениях.

4. Повышение правовой и финансово-экономической грамотности. Данная мера обусловлена возможностью обеспечения

информационной защиты граждан и субъектов бизнеса от различных противоправных деяний недобросовестных компаний и граждан. Данная мера сможет способствовать уменьшению количества мошеннических преступлений, обман со стороны преступников и повысить уровень осведомленности граждан о своих правах и обязанностях.

Таким образом, обеспечение экономической безопасности России через снижение экономических преступлений требует комплексного подхода со стороны государства, включая усиление правового регулирования, борьбу с коррупцией, повышение финансовой прозрачности и развитие правовой и экономической грамотности населения. Эффективная реализация этих мер позволит создать благоприятное экономическое окружение и способствовать устойчивому развитию России.

Экономическая преступность является серьезной угрозой для экономической безопасности и требует незамедлительных и эффективных мер по ее противодействию. В данной статье были представлены анализ основных аспектов экономической преступности и ее влияния на экономическую безопасность, а также рекомендации для борьбы с этим явлением.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // Российская газета. № 113, 18.06.1996, № 114, 19.06.1996, № 115, 20.06.1996, № 118, 25.06.1996.
2. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 // Собрание законодательства РФ. 05.07.2021, № 27 (часть II), ст. 5351
3. Законопроект № 327269-8 О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации (в части увеличения порогов значительного, крупного и особо крупного размеров ущерба для целей квалификации преступлений в сфере экономической деятельности) Электронный ресурс: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/327269-8> (дата обращения: 21.10.2023 г.)

4. Лапин А.С. Влияние экономических преступлений на развитие экономики РФ// Форум молодых ученых. № 4(32). 2019. С.653-656 // Электронный ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-ekonomicheskikh-prestupleniy-na-razvitie-ekonomiki-rf/viewer> (дата обращения: 21.10.2023 г.)

5. Седова А. Н. Экономическая преступность: понятие, признаки и показатели / А. Н. Седова, Н. В. Сыманюк // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий: материалы IX Международной научно-практической конференции, Екатеринбург, 17–18 апреля 2023 г. : в 2-х томах. – Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2023. – Т. 2. – С. 11-15.

6. Стоколесов Е.Ю., Кочерягина Н.В. Противодействие финансовой преступности как угрозе экономической безопасности // Вестник науки № 4 (61) том 5. С. 95 – 100. 2023 г. ISSN 2712-8849 // Электронный ресурс: <https://www.вестник-науки.рф/article/7915> (дата обращения: 21.10.2023 г.)]

7. Состояние преступности в России за январь–декабрь 2021 г. Министерство внутренних дел Российской Федерации. ФКУ «Главный информационно-аналитический центр» Электронный ресурс: <https://мвд.рф/reports/item/28021552/> (дата обращения: 21.10.2023 г.)

8. Состояние преступности в России за январь–декабрь 2022 г. Министерство внутренних дел Российской Федерации. ФКУ «Главный информационно-аналитический центр» Электронный ресурс: <https://мвд.рф/reports/item/35396677/> (дата обращения: 21.10.2023 г.)

**ECONOMIC CRIME AS A THREAT
TO ECONOMIC SECURITY**

Alhusseini A.M., 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract (summary). Economic crime is a serious threat to the economic security of the State. It includes various types of crimes, such as corruption, fraud, bribery, illegal financial transactions and others. This article analyzes the main aspects of economic crime and its impact on economic security. Recommendations for effective control of this phenomenon are also offered.

Keywords: Economic crime, economic security, countering economic crime.

УДК 336.7
ББК 65.38

ВЛИЯНИЕ АНТИКРИЗИСНЫХ МЕР В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Безирганов Г.Я., студент 3 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: bezirganov.german@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы по поддержанию стабильности агропромышленного сектора Российской Федерации. Затрагиваются проблемы и перспективы развития сектора в условиях санкционного давления. Уделяется внимание мерам поддержки отечественных производителей, в том числе финансирование и льготное кредитование, а также планы по введению ограничений на ввоз семян из недружественных стран. Рассмотрен вопрос импортозамещения в животноводстве и селекции, а также предпринимаемые шаги на создание отечественных заменителей. Исходя из данных официальной статистики проводится анализ сельскохозяйственного сектора РФ, По результатам данных определяются основные факторы влияния в сфере сельского хозяйства.

Ключевые слова: сельское хозяйство, агропромышленный комплекс, государственная поддержка АПК, антикризисные меры, импортозамещение, санкционное давление, продовольственная независимость, продовольственная безопасность.

На сегодняшний день сельское хозяйство является неотъемлемой частью жизни любого государства, Россия не стала исключением. Сельское хозяйство обеспечивает многомиллионную

страну продовольствием, что необходимо для здорового и работоспособного населения. Россия занимает лидирующие позиции по экспорту пшеницы, масложировых, рыбы и морепродуктов. Сложная геополитическая обстановка, введение ограничительных мер и санкционное давление в отношении российских производителей приводит к финансовым потерям, потерям экспортных рынков и нехватке собственного производства некоторых видов семян, необходимых в сельском хозяйстве.

Высокая зависимость РФ от импорта семян остается актуальной проблемой на текущий момент. В 2022 году, согласно данным Россельхозцентра, доля семян отечественной селекции озимой пшеницы составила 43,5%, яровой пшеницы 77,4%, яровой ячмень 70,1%, кукурузы – 42,9%, соя 46,2%, рапса 30,5%, подсолнечника – 21,8%, картофеля – 8,7%, сахарной свеклы 3%. Наблюдается негативная ситуация среди большей части семян, доля семян иностранной селекции остается значительной, что влияет на эффективность развития программ по импортозамещению. Некоторым компаниям проще покупать семена за границей, чем заниматься репродукцией семян самостоятельно [1].



Рис. 1 Доля импортной и отечественной селекции в общем объеме высеванных семян, в 2022 году, в % [1]

В Доктрине продовольственной безопасности описывается будущий выход на 75%-ное самообеспечение по семенам основных сельскохозяйственных культур. Позитивнее всего, в стране находится сфера, связанная с зерновыми: по озимой пшеницы всего 2,7% занимают зарубежные сорта. Немного выше иностранная доля ячменя и яровой пшеницы – 22,3% и 15,6% соответственно, несмотря на это данные соответствуют целевым показателям Доктрины. В целом наблюдается проблема зависимости от импортных семян, с которой необходимо бороться [2].

При оценке семенного материала в физическом весе российские производители высеивают более 6,5 млн тонн семенного материала. Исходя из Доктрины приблизительно 5 млн тонн семян должно иметь российское происхождение. Вопрос выхода на 75-процентное обеспечение показывает крупный объем необходимой отечественной семенной массы и открывает перспективы для развития отечественной селекции и семеноводства. Аналитики ожидают замещения подсолнечника и кукурузы уже к 2024-2025 году. В свою очередь резкий переход к российским аналогам семян может привести к потере эффективности. Без долгосрочной апробации российских аналогов аграрии могут столкнуться с проблемами урожайности, загнивания, плохой всхожести семян, что может сказаться на объемах производства, а также может привести к риску неурожайности [3].

В Министерстве сельского хозяйства объявляют, что для поддержки сельского хозяйства, поддержки отечественных производителей и для ускорения процессов импортозамещения создан целый ряд государственных мер. Отечественным селекционерам предоставляется финансирование по Федеральной научно-технической программе (ФНТП), а также предоставляется льготное кредитование. Еще одним положительным моментом является увеличенный объем возмещения по капитальным затратам на строительство селекционных комплексов – с 20% до 50%. Кроме предыдущих льгот уделяется внимание и на стимулирование спроса на семена, произведенных в рамках ФНТП. Так, к примеру могут возмещать до 70% затрат на приобретение отечественных семян.

В целом ФНТП должна обеспечить стабильный рост производства сельскохозяйственной продукции за счет применения

новых семян отечественных сортов и племенной продукции; технологий производства высококачественных кормов, кормовых добавок для животных и лекарственных средств для ветеринарного применения, пестицидов и агрохимикатов биологического происхождения, а также благодаря созданию технологий переработки и хранения продукции АПК, применению современных средств диагностики, методов контроля качества сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и экспертизе генетического материала.

Другой мерой может послужить сокращения ввоза импортных семян. В министерстве подчеркивают: на данный момент проходит согласование проекта постановления правительства РФ, в котором речь идет о введении ограничений по количеству ввоза семян ключевых видов сельскохозяйственных культур из недружественных стран с 2024 года. В ведомстве упоминают, что квоту важно ввести на ввоз в РФ семян девяти сельхозкультур из недружественных стран [4].

В животноводстве проблема импортозамещения имеет не менее значительное распространение, пока высок уровень импортозависимости от иностранных генных материалов. Высокая фактическая зависимость свойственна для интенсивного индустриального свиноводства и птицеводства. При производстве яиц, используются птицы 9 различных кроссов, 2 из которых – отечественной селекции. ВШЭ проводила исследование по импортозависимости в животноводстве. К примеру, по генетическому материалу зависимость составляет от 80% до 100%. [5] На данный момент Подпрограмму по созданию отечественного конкурентоспособного кросса бройлеров, отличающегося высокой продуктивностью и жизнеспособностью, министерство сельского хозяйства представило в конце июля 2019 года. Ее действие происходит в рамках ФНТП [6].

Перед отечественными производителями стоит сложная задача – создание отечественного кросса бройлера, обладающего параметрами не худшими, чем зарубежные. Генетиками, в первую очередь будет решаться задача создания кросса мясных кур, подходящего для выращивания на существующих птицефабриках. Высокая эффективность обеспечится при производстве

кур на текущих мощностях, чтобы не создавать новое оборудование и не заменять его.



Рис. 2. Деньги на создание отечественного кросса бройлера в рамках подпрограммы в млн. руб.

Еще одной важной задачей является обеспечение репродукторами первого и второго порядка. Также необходимо учитывать риск прекращения или дефицита поставок, ведь при потере одного – двух поставщиков, может возникнуть риск продовольственного кризиса и нехватки мяса курицы. Из-за того, что использования заграничного племенного материала в виде родительских и прародительских форм мясных кур сохраняется на уровне 90-95%, необходимо приоритизировать обеспечение продовольственной безопасности России и данной отрасли, в частности [7].

Санкции повлияли не только на семена и кроссы бройлеров, но и на сельскохозяйственную технику. Так, до санкций более 50% эксплуатируемой техники были на иностранными. Кроме того, «недружественную» технику необходимо обновлять, ремонтировать и оптимизировать. В следствии потери американского и европейского рынка с одной стороны происходит толчок к улучшению отечественного сельхозмашиностроения, а с другой стороны аграрии начинают экономить на этой статье расхода из-за потери доходов.

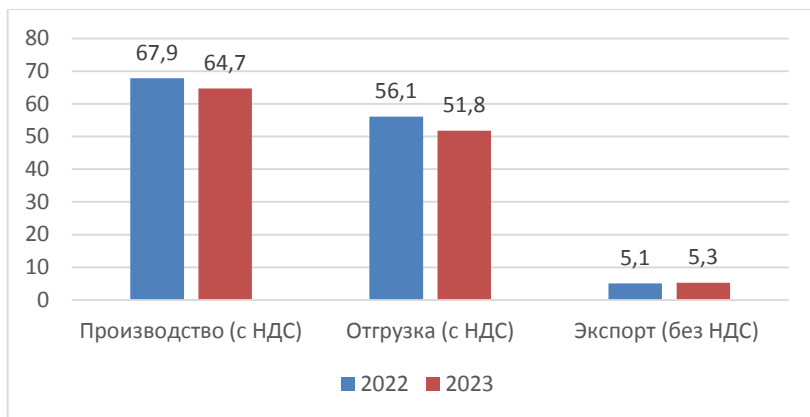


Рис. 3. Производство, отгрузка на внутренний рынок и экспорт сельскохозяйственной техники в РФ в январе-марте 2022 и 2023 гг. в млрд. руб.

Если сравнивать период с января-марта 2022 года с аналогичным периодом 2023 года, то по данным Ассоциации «Росспецмаш» объем производства российской сельскохозяйственной техники находился на уровне 64,7 млрд рублей, что на 4,7% меньше, чем за аналогичный период 2022 года, отгрузка сократилась на 7,7%, а экспорт увеличился на 3,9%. Рис.3

Следующим этапом необходимо провести разбор данных за аналогичные периоды, но по поставкам отдельных видов сельхозтехники на внутренний рынок РФ.

Темпы производства и отгрузок сельхозтехники в первую очередь зависят от доходов аграриев. В настоящее время средняя цена зерна на рынке России занимает позицию на нижнем уровне, что приводит к уменьшению инвестиций для обновления техники и оборудования в сельском хозяйстве. Снижение спроса на сельхозтехнику объясняется снизившейся доходностью аграриев [8].

Таблица 1

**Производство сельскохозяйственной техники
в РФ в январе-марте 2022 и 2023 годов**

Вид техники	Январь-март		
	2022 г., шт.	2023 г., шт.	Изм., %
Комбайны зерноуборочные	1393	763	-45,2
Комбайны кормоуборочные самоходные	77	74	-3,9
Тракторы сельскохозяйственные	1238	1143	-7,7
Плуги	660	446	-32,4
Культиваторы	886	691	-22,0
Бороны	1844	1227	-33,5
Сеялки	1677	1206	-28,1
Машины для внесения удобрений	239	288	+20,5
Опрыскиватели	658	536	-18,5
Косилки	696	562	-19,3
Жатки	495	259	-47,7
Пресс-подборщики	333	261	-21,6
Зерноочистительные машины	275	269	-2,2

Кроме того, в предыдущих годах действовала «Госпрограмма № 1432» – федеральная программа субсидирования производителей сельскохозяйственной техники, направленная на поддержку отечественного сельского хозяйства и сельхозмашиностроения. Она предусматривала льготы при приобретении российской сельхозтехники, что позволяло покупателям получить скидку в размере 10-15%. В этом году финансирование программы сократилось до 2 млрд., и она больше не распространяется на самоходные машины, для сравнения в прошлом году финансирование было 8млрд. Чтобы поддержать темпы модернизации финансирование должно быть на уровне 15 млрд рублей в год. Скидки на приобретение необходимо направить на всю сельхозтехнику. В результате отсутствия подобной поддержки цены на сельхозтехнику выросли [9].

Исходя из представленных данных необходимо принять следующие меры:

– предоставлять производителям субсидии в виде грантов на развитие современных технологий, а также создание новых идей в области выпуска запчастей для сельхозтехники с финансированием из федерального бюджета в 2023-2026 гг. в размере 10 млрд руб. в год;

– увеличить финансирование Программы № 1432 до 15 млрд рублей в год на период 2023-2030 гг., включив туда всю российскую сельхозтехнику, соответствующую постановлению № 719;

– отменить экспортные пошлины на основные виды сельхозкультур и не вводить их в течение 5 лет [10].

На данный момент российские производители сельхозтехники практически удовлетворяют основные потребности аграриев в стране, за исключением тракторов тягового класса 1.4 и 2, которые практически не производятся в России, но выпускаются на Минском тракторном заводе в Беларуси. Однако в России уже ведется работа по организации производства тракторов указанной мощности. Ряд основных задач ФНТП представляют следующие:

– создание условий для развития научной, а также научно-технической деятельности;

– привлечение инвестиций в агропромышленный комплекс;

– создание и внедрение технологий производства высококачественных кормов, кормовых добавок для животных и лекарственных средств для ветеринарного применения;

– обеспечение функционирования и развития селекционно-генетических, селекционно-семеноводческих, селекционно-племенных и селекционно-питомниководческих центров;

– разработка современных средств диагностики патогенов сельскохозяйственных растений;

– создание и внедрение технологий производства пестицидов и агрохимикатов для применения в сельском хозяйстве;

– создание и внедрение современных технологий производства, переработки и хранения сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;

– разработка, создание и производство современной высокопроизводительной сельскохозяйственной техники и оборудования;

– разработка современных методов контроля качества сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и экспертизы генетического материала;

– совершенствование системы подготовки и дополнительного профессионального образования кадров для агропромышленного комплекса, ориентированной на быструю адаптацию к требованиям научно-технического прогресса

Исходя из задач программы можно сделать вывод о том, что основными приоритетами являются: улучшение научно-технической базы, создание отечественных сортов бройлера, оборудования, техники, семян, немаловажной задачей является обучение кадров АПК. Финансируется программа из средств:

– государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;

– государственной программы РФ «Научно-технологическое развитие Российской Федерации»;

– государственной программы РФ «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»;

– бюджетов субъектов Российской Федерации;

– внебюджетных источников.



Рис. 4. Финансирование «Федеральной научно-технической программы» с 2018-2030 год в млн. руб.

Изначально программа была рассчитана до 2025 года, но в ходе совещания по развитию АПК по предложению президента Путина ее действие продлили на пять лет и обеспечили финансирование. Новые технологии, полученные в ходе реализации программы, должны находить применение в аграрном секторе.

Положительные результаты наблюдаются по некоторым подпрограммам ФНТП. Среди основных можно озвучить следующие: создано 19 новых сортов картофеля, произведено более 5 тыс. тонн элитного семенного картофеля российской селекции, а также создано три новых средства биологической защиты картофеля. Также в рамках программы было организовано семеноводство для разведения новых гибридов сахарной свеклы отечественной селекции, выведено шесть гибридов и создано 187 тыс. единиц семян для посева. Немаловажным достижением является создание отечественного кросса кур бройлеров «Смена-9» в 2020 году. Суточные цыплята и инкубационное яйцо завозятся на птицефабрики нескольких российских регионов, а в 2021 году первая партия суточных цыплят нового российского кросса была отправлена в Казахстан. На реализацию мероприятий подпрограмм ФНТП было выделено 3,2 млрд рублей из федерального бюджета, а еще 1,5 млрд рублей направлено из внебюджетных источников [11].

Среди других мер для поддержки производителей существуют и другие. Среди них:

- поддержка малого и среднего предпринимательства (МСП). Представителям МСП на данный момент предложены 4 льготные программы кредитования;

- государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;

- государственная программа «Эффективное вовлечение в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса»;

- комплексное развитие сельских территорий

446 млрд рублей выделено на текущий момент в рамках трех программ, но, как и в 2022 году, эта цифра может измениться благодаря экспортным пошлинам. 173 млрд, то есть половина средств будет направлена на стимулирование промышленности;

на развитие отраслей промышленности и техническую модернизацию агропромышленного комплекса направлено 83 млрд. На поддержку экспорта направлен 41 млрд. Сокращены субсидии для компаний, производящих зерно, а также хлебопекарням – в текущем году на эти цели выделено лишь 10 млрд рублей. Если взглянуть на садоводство, виноградарство и виноделие, а также на животноводство и мясное скотоводство, то наоборот, увидим увеличение поддержки. Особое финансовое внимание будет уделяться сельскому туризму. В рамках стимулирующей субсидии будет поддерживаться производство и реализация молока – ее объем увеличился более чем на 2,7 млрд рублей в 2023 году. Также финансирование федерального проекта «Стимулирование виноградарства и виноделия» значительно увеличится в 2023 году, и будет выделено на 46% больше, чем в предыдущем году, в общем сумме поддержка составит 3 млрд рублей. Вместе с этим будет создан федеральный реестр винодельческих земель для анализа потенциала развития виноградарства. Льготные кредиты экспортоориентированным предприятиям в 2023 году были несколько сокращены, но полностью без господдержки они не остались.

В 2023 году введены компенсирующие и стимулирующие субсидии в рамках господдержки. Эти субсидии заменили погектарную поддержку в растениеводстве, субсидию в молочной отрасли и «единую» региональную субсидию. Стимулирующая субсидия предоставляется российским регионам в рамках приоритетных отраслей и формируется на основе плановых значений показателей на новый финансовый год.

Дополнительным механизмом поддержки является компенсация части прямых затрат на создание и/или модернизацию объектов АПК. Эта разовая субсидия предоставляется из федерального бюджета для финансирования развития сельскохозяйственных предприятий.

Минсельхозом открывается прием заявок на возмещение части капитальных затрат для предприятий, экспортирующих агропромышленную продукцию. В течение первого этапа, который прошел с 16 января по 17 февраля 2023 года, производители мо-

гут получить возмещение 20%-25% капитальных затрат на создание и модернизацию перерабатывающих предприятий. Поддерживаются проекты по глубокой переработке зерна, производству масличных культур, переработке и консервированию рыбы, ракообразных, моллюсков и сухих молочных продуктов.

Прием заявок на субсидию, предназначенную для возмещения сельхозтоваропроизводителям части расходов на мелиоративные мероприятия, уже завершен. Финансирование этого вида субсидии осуществляется из федерального и региональных бюджетов в рамках госпрограммы. В 2023 году, планируется осуществить мелиорацию около 100 тысяч гектаров земли с господдержкой. Аграриям будет возмещено 50% фактических затрат на эти мероприятия.

Сельхозпроизводители, включая индивидуальных предпринимателей, могут подать заявку на краткосрочные или инвестиционные кредиты в один из банков, уполномоченных Минсельхозом России, по ставке не превышающей 5%. Льготные кредиты можно использовать для широкого спектра целей, и в ноябре 2022 года Минсельхоз значительно расширил перечень целей, на которые их можно направлять.

Для инвестиционных кредитов, взятых до 1 января 2017 года, предусмотрена субсидия для возмещения части процентной ставки. Субсидия распространяется на инвестиционные кредиты, включая те, которые взяты в иностранной валюте, для развития растениеводства и животноводства. В ноябре прошлого года Минсельхоз направил средства из бюджета, выделенные на возмещение процентной ставки, по регионам.

В будущем продолжит работать льготный тариф на перевозку железнодорожным транспортом сельскохозяйственной продукции и продукции для организации сельскохозяйственного производства. Перевозка со льготами коснется всех типов отправок. К примеру, в собственном железнодорожном подвижном составе, в контейнерах, также зерновых культур и продуктов их переработки, продуктов переработки семян масличных культур,

овощной продукции, минеральных удобрений, семян сои или рапса, рыбы и рыбной продукции [12].

Считаю, что сельское хозяйство в России имеет свои недостатки из-за геополитической обстановки, из-за нехватки доходов сельхозпроизводителей, но множество мер, направленных на разрешение ситуации и на улучшение агропромышленного комплекса способствуют выходу отрасли на качественно новый уровень развития. Так, вводятся проекты по улучшению технического базы, создаются отечественные семена, кроссы кур, а также сельхоз техника.

Антикризисные меры могут помочь улучшить ситуацию на продовольственном рынке и повысить доступность продуктов питания для населения страны. К примеру, государственные инвестиции в сельское хозяйство и поддержка сельхозпроизводителей могут способствовать увеличению объемов производства и снижению цен на продукты питания. Также антикризисные меры могут направиться на стимулирование развития отечественного производства продуктов питания, что повысит независимость страны от импорта и обеспечит продовольственную безопасность.

Нельзя не заметить, что государство выделяет достаточно крупные средства на сельхоз отрасль, что несомненно является положительной тенденцией. Считаю, что отрасль необходимо развивать, ведь риск потери иностранных поставщиков в сфере семян, кроссов кур, техники не пропадает. Важно поддерживать сельхозпроизводителей и селекционеров, ведь эффективное сельское хозяйство является ключом к здоровой и безопасной жизнедеятельности населения. При отсутствии должной поддержки отрасли может произойти катастрофа – голод населения и потеря эффективности труда, вследствие чего – экономический спад.

Список литературы

1. Официальный сайт Россельхозцентра <https://roselhocenter.ru> – [Электронный ресурс] 28.09.2023
2. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации <http://www.scrf.gov.ru/security/economic/document108/> – [Электронный ресурс] 01.10.2023
3. Сбербанк <https://sber.pro/publication/ot-semyan-k-prodovolstvennoj-bezopasnosti-kakie-perspektivy-otkryvaet-novyy-etap-razvitiya-otechestvennogo-semenovodstva> – [Электронный ресурс] Дата обращения: 29.09.2023
4. Иностранные семена будут «заземлять» в России https://www.ng.ru/economics/2023-03-16/4_8682_seeds.html#:~:text=На%20сегодня%20в%20России%20сохраняется,и%20зернобобовых%20культур%20%2070%25 [Электронный ресурс] Дата обращения: 01.10.2023
5. Глобальные проблемы. Отставание или отрицательный рост? <https://www.apk-news.ru/globalnye-problemy-otstavanie-ili-otriczatelnyj-rost/> – [Электронный ресурс] Дата обращения: 01.10.2023
6. Министерство сельского хозяйства <https://mcx.gov.ru> – [Электронный ресурс] Дата обращения: 29.09.2023
7. Важная птица. Зачем России собственный кросс бройлера. <https://www.agroinvestor.ru/technologies/article/32527-vazhnaya-ptitsa/> – [Электронный ресурс] Дата обращения: 30.09.2023
8. Российская ассоциация производителей специализированной техники и оборудования <https://gosspetsmash.ru> [Электронный ресурс] Дата обращения: 01.10.2023
9. Постановление Правительства РФ от 27.12.12 № 1432 Дата обращения: 01.10.2023
10. <https://glavpahar.ru/news/proizvodstvo-i-otgruzka-navnutrenniy-rynok-rossiyskoj-selhoztehniki-v-1-kvartale-2023-statistika> – [Электронный ресурс] Дата обращения: 01.10.2023
11. Постановление «Об утверждении Федеральной научно-технической программы развития сельского хозяйства на 2017 – 2030 годы» Дата обращения: 01.10.2023

12. Господдержка сельского хозяйства в 2023 году
<https://svoefarmerstvo.ru/svoemedia/articles/besplatnye-den-gi-dlja-sel-skogo-hozjajstva-kak-rossijskih-agrarijev-podderzhivajut-v-2023-godu> – [Электронный ресурс] Дата обращения: 03.10.2023

**IMPACT OF ANTI-CRISIS MEASURES
IN AGRICULTURE ON FOOD SECURITY
IN THE RUSSIAN FEDERATION**

Bezirganov G.Y. student of 3rd year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The article considers the issues on maintenance of stability of agro-industrial sector of the Russian Federation. The problems and prospects for the development of the sector in the face of sanctions pressure are being touched upon. Attention is being given to measures to support domestic producers, including financing and concessional lending, and to plans to impose restrictions on seed imports from unfriendly countries. The issue of import substitution in livestock breeding and breeding, as well as the steps taken to create domestic substitutes were considered. Based on the data of official statistics, an analysis of the agricultural sector of the Russian Federation is carried out. Based on the results of the data, the main factors of influence in agriculture are determined.

Keywords: agriculture, agro-industrial complex, state support of agro-industrial complex, anti-crisis measures, import substitution, sanctions pressure, food independence, food security.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Безирганов Г.Я., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент А.В. Бобков
Электронный адрес: bezirganov.german@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы обеспечения продовольственной безопасности России. Оценивается уровень экспорта и импорта продовольственной продукции. Уделяется внимание факторам, влияющим на уровень продовольственной безопасности таким как: климатические изменения, рост населения, выбросы в атмосферу. Рассмотрена поддержка предприятий со стороны государства, также отражена проблема нерационального питания. Правильное и достаточное питание оказывает влияние на качество человеческого капитала. Исходя из данных официальной статистики, проводится анализ состояния продовольственной безопасности. По результатам полученных данных определяются основные факторы влияния и предлагаются мероприятия по минимизации рисков в сфере обеспечения продовольственной безопасности России, реализация которых будет способствовать снижению проблем с продовольствием среди населения. Способствуют выходу агропромышленной продукции на более высокий, качественно новый уровень, что поможет конкурировать на мировом рынке.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, рациональные нормы потребления, рациональное питание, государственная поддержка АПК, продовольственная независимость, физическая и экономическая доступность.

В современных условиях, с учетом всех вызовов и угроз экономической безопасности России, приоритетным направлением обеспечения безопасности и устойчивого развития экономики является продовольственная безопасность. Данное направления необходимо развивать, так как продовольствие является основным показателем жизнедеятельности человека.

Уровень обеспечения продовольствием напрямую отражается в качестве человеческого капитала, а также является важнейшим фактором и определяющим критерием уровня социальной жизни населения.

Население, употребляющее качественные продукты в рамках норм потребления будет более работоспособным, а также активным. Обеспечение рационального и качественного питания может способствовать снижению заболеваемости, повышению умственной деятельности человека, долголетию и увеличению производительности труда. В свою очередь человеческий капитал является главным фактором инновационной экономики (экономики знаний). Рационально питающееся население более работоспособно, что благоприятно влияет на экономику страны.

Значительное влияние на продовольственную безопасность оказывает экспоненциальный рост населения земли. Чтобы покрыть потребности растущего населения значительно наращиваются темпы производства. Но это негативно влияет на атмосферу – увеличиваются выбросы углекислого газа в атмосферу, возрастает количество отходов, что также влияет на сельскохозяйственную продукцию (рис.1).

На данный момент наблюдается негативная тенденция роста проблем с продовольствием. Страны не могут покрыть существующие потребности в питании и решить проблему бедности. Параллельно с этим население планеты продолжает расти, что снижает эффективность принимаемых мер в сфере продовольственной безопасности.

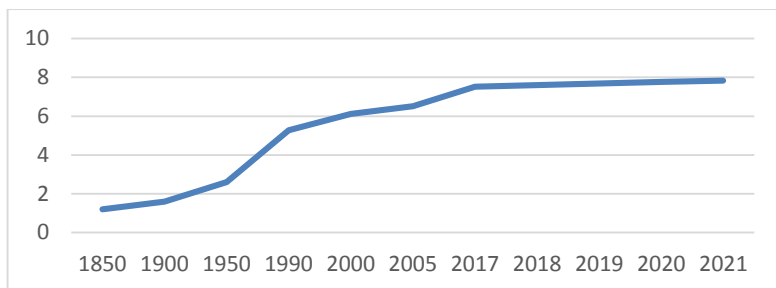


Рис. 1. Рост мирового населения с 1850 по 2021 год, млрд. человек

Также на продовольственную безопасность влияют парниковые газы. В 2020 году концентрация парниковых газов достигла новых максимумов в сравнении с предыдущими годами. Уровень двуоксида углерода (CO₂) составил 413,2 части на миллион (млн-1), метана (CH₄) – 1889 частей на миллиард (млрд-1), а закиси азота (N₂O) – 333,2 млрд-1, или 149, 262 и 123 % соответственно от доиндустриальных уровней (1750 год). Рост продолжается и в 2021 году.

На основе показателей виден рост выбросов парниковых газов, что обусловлено интенсификацией сельского хозяйства, расширение масштабов вырубки лесов, использование энергии ископаемых видов топлива. В 2020 году выбросы сократились на 5%, из-за купирования последствий пандемии коронавируса (рис. 2).

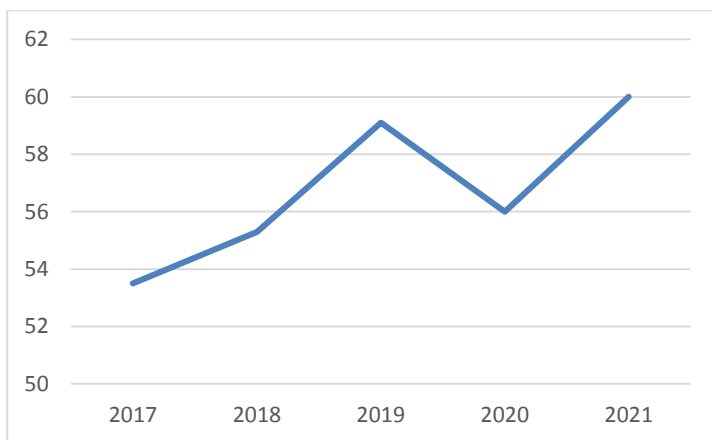


Рис. 2. Выбросы парниковых газов в мире, гигатонн эквивалента CO₂

На сельское хозяйство приходится около 30% от общих выбросов парниковых газов. Происходит это из-за использования пестицидов, химических удобрений. Данная проблема имеет тенденцию к росту по мере повышения спроса на продукцию сельского хозяйства. В свою очередь парниковые газы включают такие элементы как: закись азота (N_2O), диоксид углерода (CO_2) и метан (CH_4), которые влияют на изменение климата и глобальное потепление, тем самым оказывая сильное воздействие на устойчивость систем сельскохозяйственного производства.

Экстремальные погодные явления, например, засухи, наводнения, аномальная жара представляют опасность для продовольственной безопасности, что приводит к понижению производства основных сельскохозяйственных культур посредством ухудшения плодородности земель. Также климат влияет на степень кислотности и щелочности грунта, что негативно сказывается на росте культур, а также на их качестве. Без повышения устойчивости к угрозам с климатической стороны будет наблюдаться ухудшение ситуации.

Данные факторы приводят к проблемам в сфере продовольственной безопасности, снижается доступность продовольствия для населения, что в свою очередь, приводит к повышению цен на продовольствие и потере доходов.

Исходя из данных, представленных в таблице, наблюдается скачок цен в 2022 году на все продукты. В сравнении с допандемийными ценами 2018 года все товары, представленные в таблице, подорожали до 50%. Данная тенденция связана в первую очередь с распространением коронавирусной инфекции и введенных государством различных ограничений. Последствия вируса затронул все сферы жизни и продовольственную в том числе. Наблюдался искусственный дефицит продуктов на прилавках, основанный на панике людей. Хотя реальных причин не было и предприятия были способны покрыть до вирусный спрос. Произошло это из-за нарушений цепочек поставок, предприятия были не в состоянии доставить продовольствие в срок, так как скорость продаж была намного выше (табл. 1). Немаловажным параметром роста цен на потребительские цены является и факт роста инфляции. Так, на декабрь 2018го годовая инфляция со-

ставляла 4.2%, а по итогам 2022 года составила 11.94%. Наблюдается рост почти в три раза, что и влияет на рост потребительских цен на товары. Инфляция неминуемо приводит к увеличению стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг.

Таблица 1

Средние потребительские цены на отдельные виды продовольственных товаров, рублей за кг

Наименование товара	2018	2019	2020	2021	2022
Говядина (кроме бескостного мяса)	331	350	361	416	484
Свинина (кроме бескостного мяса)	275	265	269	312	308
Куры охлажденные и мороженные	151	143	146	184	178
Масло сливочное	553	613	639	719	836
Сметана	203	216	226	250	281
Сахар-песок	46	32	50	56	64
Картофель	24	21	29	47	32
Яблоки	86	90	106	101	102
Пшеница	56	70	64	61	60
Крупа манная	40	44	50	56	65
Вермишель	67	71	80	92	108

Во всем мире существуют проблемы с продовольственной безопасностью. Данная проблема является актуальной на сегодняшний день и необходимо осуществлять действия и выполнять задачи по снижению угроз в данной сфере. В 2020 году здоровое питание не могли позволить себе почти 3,1 млрд человек, что на 112 млн больше, чем в 2019 году – это случилось из-за инфляции потребительских цен на продовольствие, вызванной экономическими последствиями пандемии COVID-19 и принятыми мерами по ее сдерживанию. В 2021 году около 2,3 млрд человек (29,3 процента) столкнулись с проблемами обеспечения достаточного

уровня питания – это на 350 млн больше, чем до начала пандемии COVID-19. С 2015 года доля голодающих оставалась практически неизменной, но в 2020 году она возросла и продолжила расти в 2021 году, достигнув 9,8% мирового населения. Для сравнения, в 2019 году эта доля составляла 8%, а в 2020-м – 9,3% (рис.3).

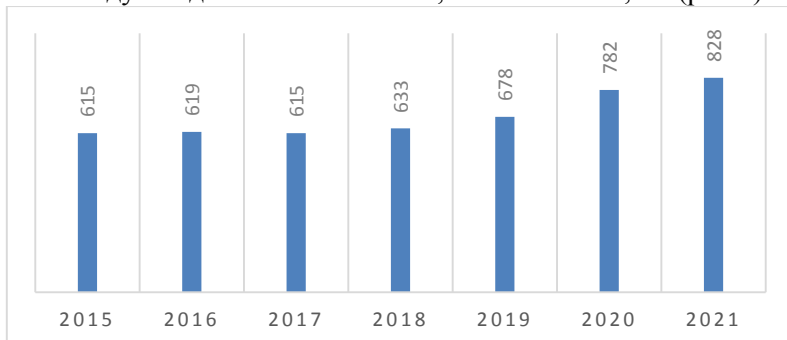


Рис. 3. Количество голодающих в мире, млн. человек

Проблема имеет актуальность и в Российской Федерации, так согласно данным глобального индекса голода (ГНИ) сегодня Россия находится в нижнем значении, но в 2000 году ситуация была хуже. Основываясь на значениях четырех показателей, балл ГНИ рассчитывается по 100-балльной шкале, отражающей тяжесть голода, где 0 – наилучший возможный балл (без голода), а 100 – худший. Оценка ГНИ в каждой стране классифицируется по степени тяжести, от низкой до чрезвычайно тревожной. На сегодняшний день в России проблема голода занимает не первое место, но с проблемой необходимо бороться, так как голодное население менее трудоспособно и не может качественно выполнять работу и заниматься умственной деятельностью.



Рис. 4. Динамика индекса недоедающих с 2000 – 2023 год

Чтобы справиться с рисками в обеспечении продовольствием бедных слоев населения и понизить число недоедающих и голодающих в России необходимо:

- со стороны Правительства РФ предоставлять финансовую поддержку малообеспеченным слоям населения, усилить программы социальной защиты населения, чтобы достичь полного доступа к пище;

- со стороны сельского хозяйства и фермерства повышать эффективность производств и конкурентоспособность хозяйств на рынке;

- со стороны дистрибуции важно создать грамотную систему логистики для того, чтобы гарантировать доступность пищи в удаленных и малообеспеченных районах.

Кроме проблемы голодания существует проблема несоблюдения рационального питания. В России специалисты Всероссийского центра изучения общественного мнения провели опрос, в ходе которого почти половина высказала позицию о том, что не соблюдают рациональные нормы потребления и питаются неправильно. 43% россиян считают, что правильное питание – это отказ от употребления вредных продуктов, в числе которых фастфуд, выпечка, сладкое и газированное.

При неправильном питании возрастает риск развития основных социально-значимых заболеваний. С неправильным питанием связывают не менее 50% случаев сердечно-сосудистых заболеваний, около 40% случаев рака лёгких, ободочной и прямой кишки, почек, предстательной железы, мочевого пузыря у мужчин и около 60% случаев рака молочной железы, матки, почек, кишечника у женщин. Также результатом неправильного питания является ожирение и высокий риск развития на этом фоне сахарного диабета 2 типа. Согласно статистике, он встречается у 35% – 50% лиц с повышенной массой тела.

Минздравом России рекомендованы рациональные нормы потребления пищевых продуктов, отвечающие современным стандартам здорового питания. Они необходимы для стабильного функционирования морфологических, функциональных и физиологических показателей человеческого организма (табл.2).

Таблица 2

Рациональные нормы потребления

Наименование пищевых продуктов	Рекомендованные нормы потребления кг/год/чел
Хлебные продукты (хлеб и макаронные изделия в пересчете на муку, мука, крупы, бобовые)	96
Крупы, макаронные изделия и бобовые	32
Рис	7
Картофель	90
Овощи и бахчевые	140
Фрукты свежие	100
Сахар	24
Мясопродукты	76
Рыбопродукты	24
Молоко и молокопродукты всего в пересчете на молоко	340
Сыр	6
Яйца (штук)	270
Соль	4

Не все соблюдают рекомендованные Минздравом нормы потребления продуктов питания. Население не потребляет в достаточном количестве фрукты, овощи, рыбопродукты, молокопродукты, картофель. Люди недополучают необходимые полезные вещества и микроэлементы. Также населению не хватает необходимой дозы основных витаминов. В совокупности эти факторы отражаются на здоровье и трудоспособности населения (табл. 3).

Таблица 3

**Динамика потребления в сравнении с нормами
рационального потребления, кг. в год на чел.**

Нормы потребления		Потребление / % к норме потребления									
		2017		2018		2019		2020		2021	
Хлебные продукты	96	97	101	96	100	96	100	96	100	90	94
Картофель	90	59	66	59	66	58	64	57	63	52	58
Овощи и бахчевые	140	102	73	104	74	104	74	104	74	101	72
Мясо-продукты	76	88	116	89	117	91	120	92	122	94	124
Молоко-продукты	340	266	78	266	78	265	77	272	80	265	77
Яйца (штук)	270	230	85	231	86	235	87	240	89	233	86
Рыбо-продукты	24	22	92	22	92	22	92	22	92	22	92
Сахар	24	31	129	31	129	31	129	31	129	30	125
Фрукты	100	73	63	74	65	75	67	77	70	72	61

Для устранения данной проблемы среди населения необходимо проводить мероприятия по обучению людей здоровому образу жизни, проводить бесплатные презентации и привлекать людей к здоровому питанию. Также стоит внести изменения в программу обучения детей в школе. Чтобы население было здоровым его нужно с детства приучить к культуре питания. Хорошим действием послужит внедрение в структуру образования нового предмета, на котором будет проводиться соответствующее обучение рациональному питанию и здоровому образу жизни.

Немаловажную роль в обеспечении продовольственной безопасности является агропромышленный комплекс. Среди основных проблем необходимо выделить: неэффективное использование сельскохозяйственных угодий, устаревание сельскохозяйственной техники. Ввиду проблем наблюдается более низкий уровень урожайности.



Рис. 5. Урожайность основных сельскохозяйственных культур в хозяйствах всех категорий РФ

Исходя из данных Росстата можно увидеть, что наблюдалась просадка в 2021 году в сравнении с 2019 годом. Наложённые санкции положительно повлияли на развитие политики импортозамещения, что несомненно должно сказаться на развитии отрасли сельского хозяйства, но необходимо увеличить государственную поддержку АПК и обращать большее внимание на обеспеченность основными видами сельхозпродукции, так как наблюдаются проблемы в сфере селекции, так, огромная зависимость наблюдается от семян иностранной селекции. В целом по данным Минсельхоза, на сегодняшний день зависимость нашей страны от семян иностранной селекции достигает 40%, хотя согласно Доктрине продовольственной безопасности, она должна быть не больше 25%. В нынешних условиях решать проблемы агропромышленного комплекса стало намного сложнее из-за многочисленных внутренних и внешних угроз.

Российское эмбарго в отношении поставок сырья и продовольствия из стран, поддерживающих антироссийские санкции, стимулировало отечественных производителей на улучшение и наращивание производства собственной продукции. Многие импортные продукты заменены на российские аналоги.

Основываясь на данных, представленных в таблице ниже, виден рост импортозамещения по всем продуктам, кроме рыбы. Государство делает ставку на внутренний ресурс и стимулирует местных производителей. Но для повышения независимости России на мировом рынке необходимо увеличить помощь для местных компаний и замещать больше видов импортной продукции (табл. 4).

Таблица 4

**Производство основных видов импортозамещающих
пищевых продуктов, тыс. тонн**

Наименование пищевых продуктов	2017	2018	2019	2020	2021	2021 в % к 2020
Мясо крупного рогатого скота	205	227	242	254	305	120,0
Мясо и субпродукты	4839	4877	4847	4808	4860	101,1
Изделия колбасные	2259	2282	2282	2355	2448	104,0
Рыба морская свежая или охлажденная, не являющаяся продукцией рыбного хозяйства	855	847	827	884	761	86,2
Овощи (кроме картофеля) и грибы замороженные	62,6	55,9	83,7	108	135	125,3
Фрукты, ягоды и орехи, свежие	15,6	16,8	22,2	28,2	44,8	159,3
Молоко жидкое обработанное	5390	5457	5378	5628	5687	101,0
Сливки	133	150	163	195	238	122,2
Творог	486	501	468	487	497	102,1
Масло сливочное	270	267	269	277	283	101,9
Сыры	464	467	540	572	650	113,6

Важной проблемой замещения импортной продукции является зависимость от импорта семян, с помощью которых выращиваются сельскохозяйственные культуры. В Доктрине продовольственной безопасности обозначен минимальный порог использования семян отечественной селекции – не менее 75%. Но не во всех агрокультурах соблюдаются установленные нормы.

Так, 94% семян озимой пшеницы собственного производства и лишь 39% семян овощей. В структуре импорта преобладают: соевые бобы, арахис, семена рапса, семена подсолнечника, шишки хмеля.

Исходя из данных, представленных ниже видно, что растет импорт представленных семян и плодов, кроме соевых. Так, импорт семян подсолнечника вырос на 12%, семян рапса на 87%, арахиса на 3%, шишек хмеля на 3%. (рис. 4)

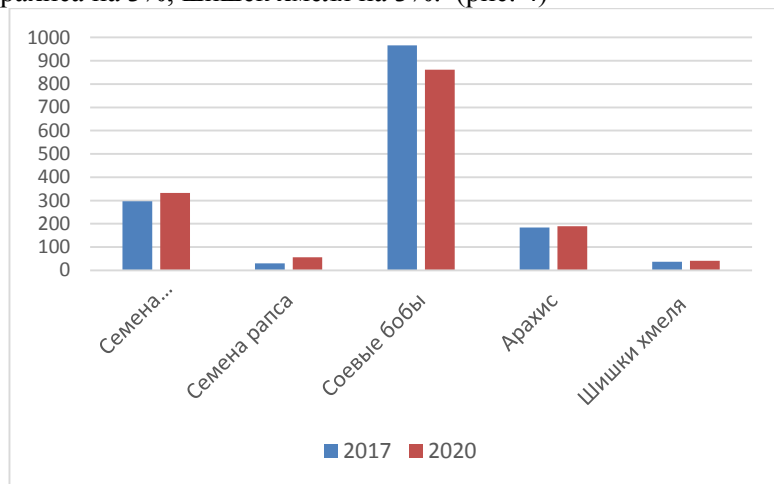


Рис. 6. Импорт семян, плодов в РФ, млн. долларов

Импорт семян подсолнечника в РФ составляет 70%, что не соответствует порогу Доктрины. Доля семян для выращивания картофеля зарубежного производства составляет более 90%, что также не соответствует Доктрине. Аграрии для эффективной посевной компании выбирают семена с высокой урожайностью. Российским аналогам. Согласно прогнозам Минсельхоза, при дальнейших разработках импортные семена можно будет заменить семенами с аналогичными характеристиками за 5-10 лет работы.

Необходимо развивать селекцию и семеноводческую деятельность. Важно продолжать субсидирование селекционеров и стимулировать их деятельность с помощью льготных условий по кредитам.

Согласно данным ФТС, наблюдается рост экспорта и импорта в 2021 году. При этом доля импорта существенна в структуре продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья. Наблюдается недостаточно высокое стимулирование импортозамещающих предприятий и хозяйств (табл. 5).

Таблица 5

**Динамика импорта и экспорта сельскохозяйственной
продукции со странами дальнего зарубежья,
в тысячах долларов**

Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	2017	2018	2019	2020	2021
Импорт	23 318 360	23 783 260	23 665 458	23 422 454	26 950 336
Экспорт	15 889 144	19 885 919	18 898 011	22 993 551	27 721 060

Также проблемой экспортных поставок является недостаточная развитость транспортно-логистической системы, дефицит портовых и перевалочных пунктов. Также экспорт является дорогим для малых предприятий и свойственен для крупных агрохолдингов.

С целью решения данных проблем предложены следующие рекомендации по улучшению экспортно-импортной политики:

Диверсификация продукции для внешней торговли страны и развитие современных механизмов участия российских компаний в системе современной международной торговли. Эти направления улучшения являются ключевым фактором роста, как конкурентоспособности отечественных предприятий, так и стабильности внешнеэкономической деятельности РФ и должны стать одним из средств сохранения стабильности в данной сфере при возможном снижении цен на мировых сельскохозяйственных рынках.

Неотъемлемой частью современной политики в отношении агропромышленного комплекса является его поддержка со стороны государства. Сейчас поддержка осуществляется в рамках Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 гг., и была продлена в 2019 году до

2025 года в форме предоставления субсидий из федерального бюджета в бюджеты региональные по таким направлениям как:

- развитие отраслей АПК
- развитие сельских территорий
- развитие мелиорации земель
- стимулирование инвестиционной деятельности
- поддержка фермеров и развитие сельской кооперации
- льготный лизинг
- льготный тариф на перевозку зерна
- единая региональная субсидия

Общий объем финансового обеспечения Государственной программы – 8015590011,2 тыс. рублей.

Из них:

на 2013 год – 260960725 тыс. рублей;

на 2014 год – 262122514,3 тыс. рублей;

на 2015 год – 254982213,3 тыс. рублей;

на 2016 год – 295928549,8 тыс. рублей;

на 2017 год – 257529048 тыс. рублей;

на 2018 год – 1165607071,8 тыс. рублей;

на 2019 год – 793740369 тыс. рублей;

на 2020 год – 746756600,8 тыс. рублей;

на 2021 год – 731797696,9 тыс. рублей;

на 2022 год – 811733095,8 тыс. рублей;

на 2023 год – 842243678,8 тыс. рублей;

на 2024 год – 846588325,6 тыс. рублей*;

на 2025 год – 745600122,1 тыс. рублей* (рис. 5)

* Общий объем финансового обеспечения Государственной программы, общий объем финансового обеспечения реализации проектов Государственной программы, а также объем бюджетных ассигнований федерального бюджета будут уточнены после принятия федерального закона о федеральном бюджете на очередной финансовый год и плановый период.

Динамика финансового обеспечения Государственной программы

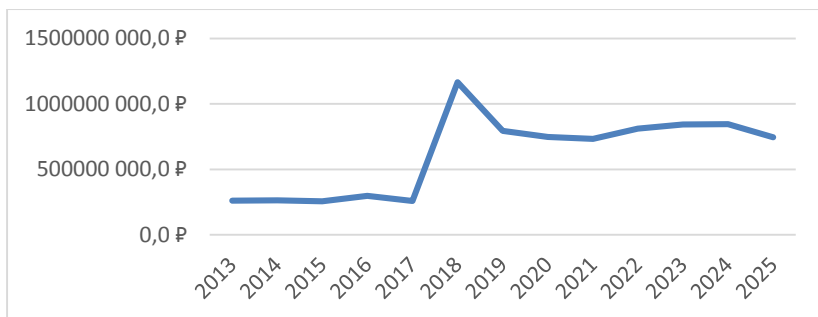


Рис.7. Динамика финансового обеспечения Государственной программы

В РФ наблюдается негативная тенденция обеспечения лишь некоторых крупных агропромышленных предприятий. Государственные субсидии направлены в основном на создании более выгодных условий для небольшого числа предприятий, в ущерб создания тех же возможностей для остальных субъектов АПК.

В связи с этим необходимо создавать фонды поддержки малого бизнеса, которые построены на инвестировании в мелкие предприятия в большем объёме. Также важно развивать льготный лизинг техники и оборудования, чтобы своевременно и эффективно пополнять оборотный капитал.

Для минимизации рисков в сфере обеспечения продовольственной безопасности России, важно осуществить следующие мероприятия:

1. В современных условиях необходимо укрепить продовольственную безопасность. Для этого крайне важно развивать технологическую и производственную базу. Также важно стимулировать научную деятельность, направленную на прорывные открытия и современные разработки, позволяющие отечественной продукции конкурировать на мировом рынке.

2. Важно стимулировать потребительский спрос, основывающийся на продовольственных пособиях.

3. Прививать культуру питания у населения, что поможет сформировать здоровый и эффективный человеческий капитал.

4. Повысить уровень независимости от импортных семян за счет стимулирования местных производителей. Также необходимо развить высокотехнологичную селекционную базу, что поможет создать семена качественно нового уровня, сравнимого с зарубежными аналогами.

5. Проводить более активную политику продвижения отечественных продуктов на мировой рынок. Необходимо акцентировать внимание на продукцию, которую производят в крупной объёме, продукцию, которая покрывает потребность внутри страны. Излишки необходимо экспортировать.

6. Создать высокотехнологичную базу АПК, упор на цифровизацию. Необходимо создание сервисов агрометеоданных, с возможностью прогнозировать развитие посевов, что поможет формировать стратегию защиты растений.

7. Повысить занятость населения в сельском хозяйстве, животноводстве и селекции. Необходимо стимулировать сельских жителей не подвергаться урбанизации. Должны создаваться все условия для их благоприятного проживания в сельской местности. Нужно создать досуг, места для времяпрепровождения граждан, оказывать современную медицинскую помощь, обеспечивать льготным жильём работников. Также важно оказывать помощь семьям рабочих.

Данные действия благоприятно повлияют на уровень экономической безопасности.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] / Официальный сайт. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781>

2. Министерство здравоохранения Российской Федерации [Электронный ресурс] / Официальный сайт. URL: <https://minzdrav.gov.ru>

3. Федеральная таможенная служба Российской Федерации [Электронный ресурс] / Официальный сайт. URL: <https://customs.gov.ru>

4. Global carbon project, статистика выбросов парниковых газов [Электронный ресурс] / Официальный сайт. URL: <https://www.globalcarbonproject.org>

5. Global hungry index, динамика индекса недоедания в РФ [Электронный ресурс] / Официальный сайт. URL: <https://www.globalhungerindex.org>

ENSURING FOOD SECURITY IN RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

Bezirganov G.Y. student of 3rd year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The article considers the issues of food security of Russia. The level of exports and imports of food products is assessed. Attention is paid to factors that affect food security, such as: climate change, population growth, emissions. The state support of enterprises was considered, the problem of irrational nutrition was also reflected. Proper and adequate nutrition affects the quality of human capital. Based on official statistics, the state of food security is analyzed. Based on the results of the data obtained, the main factors of influence are determined and measures to minimize risks in the field of food security of Russia are proposed, the implementation of which will contribute to reducing food problems among the population. They help to bring agro-industrial products to a higher, qualitatively new level, which will help to compete in the world market.

Keywords: food security, rational consumption standards, rational nutrition, state support of agro-industrial complex, food independence, physical and economic accessibility.

УДК 330.322
ББК 65.263

МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В УСЛОВИЯХ РЕСТРИКЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Иванова Е.Д., студент 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент А.В. Бобков
Электронный адрес: aleniv01@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068 г.Пермь, ул. Букирева, 15.

Аннотация: В данном исследовании проведён анализ динамики и структуры внутренних и иностранных инвестиций в основной капитал предприятий Российской Федерации. Выявлены такие риски как, отказ бизнеса от вложений в долгосрочные проекты, снижение конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности Российской Федерации на мировом рынке, неравномерное экономическое развитие регионов, замедление развития IT- отрасли. Предложены снижающие обозначенные риски мероприятия, по стимулированию инвестирования собственных средств, обеспечению благоприятного инвестиционного климата в регионах, привлечению вложений в отрасли инновационных технологий и образования.

Ключевые слова: основной капитал, прямые инвестиции, иностранные инвестиции, экономика регионов, срок окупаемости, ликвидность, маржинальность, конкурентные преимущества, международный рынок.

В Российской Федерации последние несколько лет наблюдается устойчивый рост инвестиций в основной капитал (Рис. 1, Рис. 2) [2], несмотря на существенные внутренние (вследствие распространения коронавирусной инфекции) и внешние (санкционные) ограничения, с которыми приходится сталкиваться эконо-

мике страны. Центральный банк объясняет положительную динамику проведением курса импортозамещения (в 2022-2030 на развитие отраслей транспортного машиностроения, автомобильной промышленности, фармацевтики, мало- и среднетоннажной химии, производства сжиженного природного газа, радиоэлектроники планируется направить более 5,2 трлн. руб.), реализацией проектов, запущенных в прошлые годы, и мерами государственной поддержки, такими как, льготные кредиты и офсетные контракты.

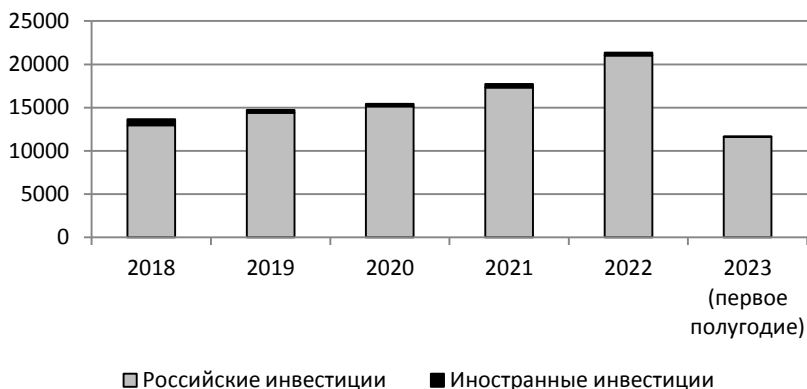


Рис.1 Динамика инвестиций в основной капитал в целом по Российской Федерации (млрд руб.)

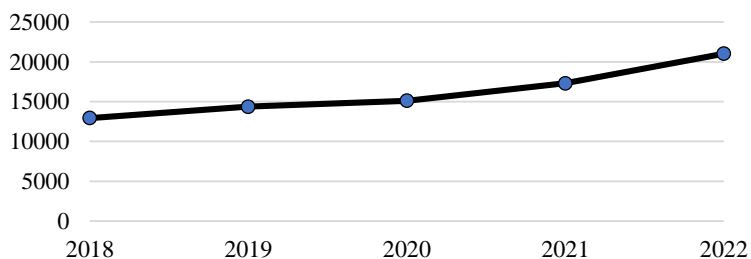


Рис.2. Динамика внутренних инвестиций в основной капитал Российской Федерации (млрд руб.)

Однако в текущих условиях напряженной политической обстановки российские предприятия лишились существенной

доли инвестиционных вложений со стороны иностранных партнеров (Рис.3). [6].

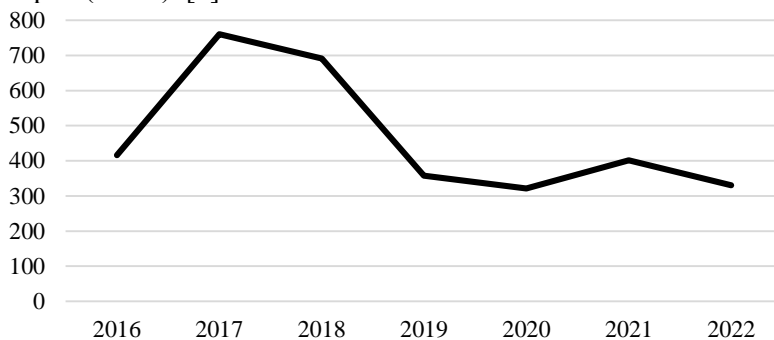


Рис. 3. Динамика иностранных инвестиции в основной капитал Российской Федерации (млрд руб.)

Центральный банк России также отметил ключевыми факторами, блокирующими рост зарубежной инвестиционной деятельности в стране, во-первых, экономическую неопределенность во всем мире, причиной которой стала угроза стагфляции (в России по итогам 2022 года инфляция составила 11,9%, реальный ВВП снизился на 2,1%), и во-вторых, ограничение импорта товаров инвестиционного назначения, возникшее вследствие запрета Европейского союза на продажу России целого ряда продукции (металлоконструкции, части для машин и механизмов, станки и прессы для обработки металлов, двигатели внутреннего сгорания, приборы для химического и физического анализа, цифровые панели управления), а также добровольного прекращения сотрудничества более 500 зарубежных компаний с нашей страной.

Сокращение числа иностранных инвестиций замедляет научно-технический прогресс, снижает возможности использования мирового опыта в производстве, а также ограничивает взаимодействие с зарубежными учеными и бизнесменами, что естественным образом негативно сказывается на экономике Российской Федерации.

Необходимо отметить, что, несмотря на общую отрицательную динамику иностранных инвестиций в России, наблюдается увеличение объема вложений в некоторые отрасли (Таб.1)

Наибольший прирост заметен в сфере оптовой и розничной торговли, а также финансовой и страховой деятельности.

Таблица 1

**Прямые иностранные инвестиции в Россию:
операции по видам экономической деятельности (тыс. долл)**

	2018	2019	2020	2021	Динамика 2018-2021
Торговля оптовая и розничная	22 590	47 864	51 528	50 728	+28,1
Деятельность финансовая и страховая	16 806	24 018	34 317	40 599	+23,7
Обрабатывающие производства	35 901	37 378	28 150	32 145	-3,7
Добыча полезных ископаемых	30 091	40 761	48 937	31 919	+1,8
Деятельность профессиональная, научная и техническая	13 723	13 914	24 553	11 070	-2,6
Деятельность в области информации и связи	3 664	3 475	4 480	5 075	+1,4

Иностранные инвесторы осуществляют финансовые вложения в ритейл по нескольким причинам. Во-первых, низкий порог входа (от 300 тыс. руб.) Торговля продуктами потребления и другими товарами не требует значительных инвестиций в оборудование и производственные мощности, что позволяет снизить первоначальные затраты на создание бизнеса.

Во-вторых, быстрый срок окупаемости (от 6 мес.), благодаря высокой маржинальности товаров и услуг, предлагаемых в розничных сетях.

Наконец, небольшие риски являются еще одним привлекательным фактором для иностранных инвесторов в сферу розничной торговли. Благодаря широкому ассортименту продукции и услуг, а также множеству партнерских отношений с производителями и поставщиками, розничные сети имеют возможность снизить вероятность убытков и получить стабильный доход.

Вторая по значимости для иностранных инвесторов в России сфера – финансы – представляет собой важный сектор экономики, который обладает существенной мобильностью. Финансовая сфера привлекает инвесторов благодаря высокой ликвидности (активы, вложенные в этот сектор, могут быть легко куплены или проданы по текущей рыночной цене. Более того, финансовые инструменты, такие как акции и облигации, могут быть быстро конвертированы в наличные деньги) и разнообразию инвестиционных возможностей (инвесторы могут выбирать между различными инструментами, настроенными на различные уровни риска и доходности). Помимо этого, инвестирование в стартапы в сфере финансов и страхования может предоставить инвестору возможность участия в инновационных проектах и получения высоких доходов в случае успешного развития компании (Рис.4). Согласно отчету StartupGenome, который основан на анализе более 3200 стартапов со всего мира, около 90% начинающих предприятий не смогли достичь успеха в своей деятельности. Уже в первый год работы около 10% стартапов заканчивают свой путь неудачей. Этот данные примерно одинаковы для любой отрасли.

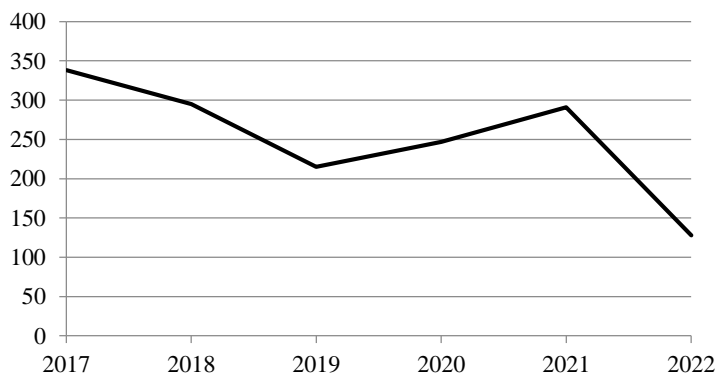


Рис. 4. Количество сделок в сфере венчурного финансирования в РФ

Отрицательная динамика иностранных инвестиций наблюдается в сфере научной и профессиональной деятельности. Это объясняется тем, что другим государствам не выгодно спонсировать развитие технологии и науки в России, поскольку это может

стать причиной усиления конкурентных преимуществ как отдельных российских компаний, так и в целом государства на международном рынке.

Причины снижения иностранных инвестиций в обрабатывающую промышленность диктуются следующими факторами: сокращение спроса на продукцию, производимую данным сектором, что обосновывается экономическим спадом и снижением реально располагаемых доходов населения (Рис.5), а также изменением потребительских предпочтений [7].

Например, последние несколько лет растет спрос на применение искусственного интеллекта во всех сферах жизни людей, что обеспечивает перераспределение средств инвесторов в данную отрасль, а не в промышленность.

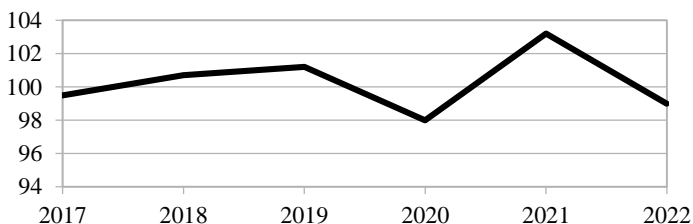


Рис. 5. Реальные располагаемые денежные доходы населения РФ (в % к соответствующему периоду прошлого года)

Отрицательно сказывается на привлечении инвестиций и недостаточная конкурентоспособность обрабатывающей промышленности. Например, в то время как Япония занимает лидирующие позиции в мире по производству промышленных роботов, а также производству высококачественной электроники и микроэлектроники, Россия в основном занимается сборочным производством, используя детали из других стран, что существенно снижает привлекательность этой отрасли для инвесторов.

К тому же, российская промышленность уже несколько лет сталкивается с вызовами ускоренной модернизации и развития высокотехнологичных производств, ответ на которые существенно затрудняют ряд препятствий: во-первых, санкции, ограничивающие доступ к западным технологиям и финансовым ре-

сурсам, во-вторых, бюрократия и недостаточная гибкость государственных структур. Преодоление данных проблем необходимо для отстаивания своих позиций на мировых рынках.

Для привлечения иностранных инвесторов правительство Российской Федерации освобождает от таможенных пошлин товары, ввозимые в качестве вложения в уставной капитал предприятия (при условии их не акцизности и принадлежности к основным производственным фондам). Чтобы получить эти льготы, инвесторы должны принимать участие в реализации приоритетных инвестиционных проектов.

Кроме того, освобождаются от налога на добавленную стоимость товары и их составляющие, альтернатива которым не производится на территории России.

По объему внутренних инвестиций в Российской Федерации выделяются три лидирующих направления: транспортировка и хранение, добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства (Таб.2) [5].

Таблица 2

Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации по видам экономической деятельности (млрд руб.)

	2018	2019	2020	2021	2022	2023 (1 кв.)
Транспортировка и хранение	3083,0	3315,9	3138,6	3837	5332,1	587,2
Добыча полезных ископаемых	3225,8	3280,5	3298,3	3447,3	4231,9	847,1
Обрабатывающие производства	2513,2	2707,6	2984,2	3428,0	3732,7	687,9
Строительство	638,4	682,3	745,8	907,1	1181,5	113,2
Деятельность в области информации и связи	626,6	769,7	872,4	953	1047,7	153,8
Деятельность в области здравоохранения	222,2	311,4	558,2	556,0	704,9	78,5
Образование	268,8	383,2	457,0	480,4	578,9	60,4
Государственное управление и	270,9	300,0	378,8	423,5	486,5	58,7

обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение						
--	--	--	--	--	--	--

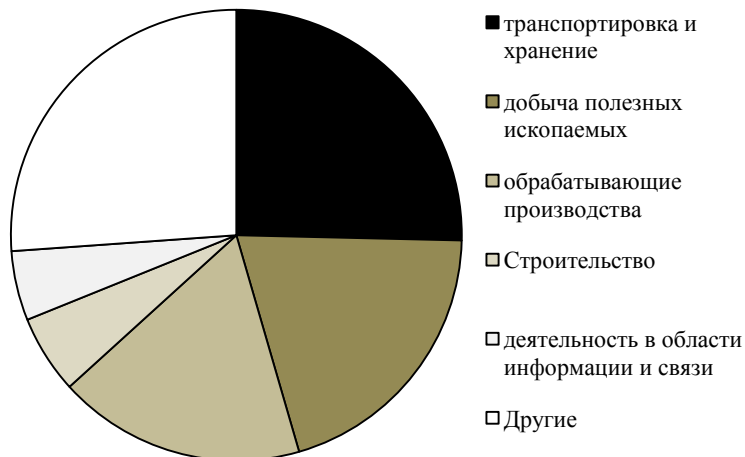


Рис. 6. Объем инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности на 2022 год.

К значительному развитию отрасли транспортировки и хранения (за 2022 г. вложения выросли на 39%) привело вынужденное изменение направления торговых путей с запада на восток. В связи с этим, наращивание инвестиций на развитие портовой и железнодорожной инфраструктуры стало важным фактором для обеспечения эффективных грузоперевозок.

Увеличение инвестиционных вложений в отрасль добычи полезных ископаемых обусловлено реализацией крупных инвестиционных проектов, которые направлены на освоение новых месторождений (например, продолжается программа освоения Северного Каспия, осуществляемая «Лукойлом»), а также на поддержание уровня добычи нефти. Согласно прогнозам экспертов, для обеспечения стабильной добычи необходимо ежегодно увеличивать объемы инвестиций на 3% до 2025 года.

В обрабатывающей промышленности за 2022 год отмечен прирост в 8,8 по сравнению с прошлым годом. Основной причиной стало вынужденное повышение внутреннего спроса на товары российского производства, что послужило стимулом для увеличения объемов выпуска продукции. К примеру, производитель пищевой пленки в Ростовской области сообщил о повышении объемов продаж на внутреннем рынке и начал реализацию проекта по расширению производства.

Основным источником финансирования инвестиций в основной капитал служат собственные средства бизнеса. (Таб.3) [4].

Таблица 3

Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации по источникам финансирования (млрд руб.)

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023 (1 кв.)
Инвестиций всего, в том числе:	12262,2	13640,7	14725,4	15437,6	17708,4	21347,3	3757,1
Средства федерального бюджета	1046,3	1033,4	1124,7	1338,5	1421,4	2048,4	247,8
Средства бюджетов субъектов Российской Федерации	824,5	902,1	1091,7	1430,1	1597,0	1990,8	230,4
Средства местных бюджетов	132,6	150,3	168,6	182,1	217,0	274,0	24,2
Средства государственных внебюджетных фондов	24,5	27,4	30,0	34,0	36,5	37,4	4,4
Собственные средства	6290,7	7229,5	8099,1	8525,1	9911,8	11570,6	2260,6

Основная часть собственных средств направляется на инвестирование в отрасли, обладающие высокой доходностью (Таб.4).

Таблица 4

Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности и источникам финансирования (млрд руб.)

	Источ- ник фи- нансиро- вания	2018	2019	2020	2021	Дина- мика 2018- 2021
Транспор- тировка и хранение	Собствен- ные	619,1	823,9	1178,1	1076,9	+457
	Бюджет- ные	839,6	884,4	825,1	1035,1	+195,5
Добыча полезных ископае- мых	Собствен- ные	1 841,4	1 914,7	2 158,4	2 247,6	+406,2
	Бюджет- ные	0,322	3,9	1,9	2,4	+2
Обрабаты- вающие производ- ства	Собствен- ные	1 445,3	1 624,5	1 830,6	1 909,4	+464
	Бюджет- ные	46,4	39,9	54,7	35,8	-10,6
Строи- тельство	Собствен- ные	132,5	146,1	149,5	192,4	+59,9
	Бюджет- ные	71,5	103,4	81,1	96,3	+24,8
Деятель- ность в об- ласти ин- формации и связи	Собствен- ные	549,4	610,3	616,7	685,1	+135,7
	Бюджет- ные	44,9	49,8	39,4	57,2	+12,3
Деятель- ность в об- ласти здо- рвоохранения	Собствен- ные	19,6	26,7	38,5	44,3	+24,7
	Бюджет- ные	119,7	133,9	206,4	379,1	+259,4
Образова- ние	Собствен- ные	10,8	12,5	17,8	26,9	+16,1
	Бюджет- ные	189,5	228,3	339,5	393,8	+204,3
Государ- ственное управле- ние и обеспече- ние воен- ной без- опасности	Собствен- ные	3,8	4,7	8,7	10,1	+6,3
	Бюджет- ные	268,8	246,7	270,5	327,4	+58,6

В частности, абсолютным лидером является доля вложений предприятий в сферу добычи полезных ископаемых. Это объясняется высокой рентабельностью данного бизнеса (отрасль показала рентабельность продаж на уровне +5,3%, что превышает общенациональный показатель всех отраслей, который составил +5,1%.) и его значительным ресурсным потенциалом.

Самая крупная доля государственных инвестиции направлена на развитие транспортной инфраструктуры, что обусловлено не только ростом населения и увеличением жилищного фонда, но и необходимостью обеспечить жителей надежным и безопасным транспортным сообщением.

Кроме того, средства бюджета преобладают при инвестиционных вложениях в социально значимые отрасли, такие как образование и здравоохранение.

Резкий спад бюджетных инвестиций в 2021 году наблюдался в сфере обрабатывающей промышленности. Одной из причин этого является отсутствие привлекательных проектов и механизмов перераспределения ресурсов в пользу государства. Компании не представляют достаточно интересных и перспективных идей.

Абсолютным лидером в привлечении инвестиций в основной капитал среди субъектов Российской Федерации является город Москва (Рис.7, Таб.5) [3].

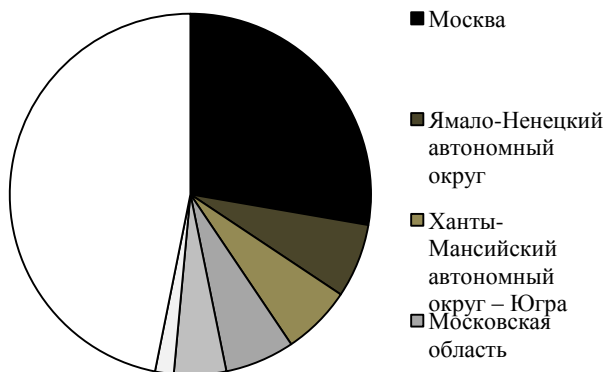


Рис. 7. Инвестиции в основной капитал по субъектам Российской Федерации на 2022 год

Таблица 5

**Инвестиции в основной капитал по субъектам
Российской Федерации в 2022 г (млрд руб.)**

Субъект РФ	Доходы бюджета субъекта на 2022 год	Инвестиции в основной капитал в 2022 году
Москва	3 277,1	5917,9
Ямало-Ненецкий автономный округ	360,6	1414,6
Ханты-Мансийский автономный округ – Югра	355,2	1329,3
Московская область	841,4	1329,2
г. Санкт-Петербург	1 110,7	997,4
Пермский край	231,7	357,1

Столица привлекает инвесторов (Рис.8) интенсивным развитием внутреннего рынка, большой численностью населения (13 млн. чел.) и наличием высококвалифицированных специалистов. В городе действует программа предоставления статуса инвестиционного приоритетного проекта, которая обеспечивает льготную ставку налога на прибыль – 13,5%, ставку земельного налога в размере 0,7%, а также освобождение от налога на недвижимое имущество (снижение ставки на 100%). С 2020 года также установлен механизм налогового вычета, которым могут воспользоваться компании, получившие статус московского инвестора первой (в этом случае ставка налога на прибыль составит 12,5%) или второй категории (ставка налога составит 8%). Помимо этого, власти активно привлекают инвесторов, предлагая новые способы сотрудничества, такие как концессии, контракты жизненного цикла (регулируют взаимоотношения на протяжении всего жизненного цикла проекта или продукта: от начальной разработки до обслуживания и утилизации) и офсетные контракты (одна сторона обязуется закупать товары или услуги у другой стороны в обмен на определенные преимущества, такие как инвестиции, технологии, лицензии, обучение персонала).

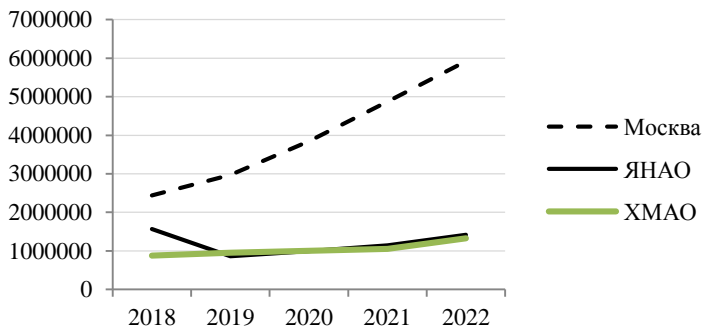


Рис. 8. Динамика инвестиций в основной капитал по регионам (млн. руб.)

Ямало-Ненецкий автономный округ имеет огромный потенциал для привлечения инвестиций благодаря своим обширным запасам углеводородов, включая природный газ и нефть, которые находятся на территории региона в 136 месторождениях. Их разработкой занимаются крупнейшие энергетические компании, например, «Газпром» и «Лукойл». Кроме того, благоприятное географическое положение, близость к Северному морскому пути и богатство ресурсов, а также возможности для развития туризма (Рис.9) делают регион одним из наиболее перспективных для инвестирования.

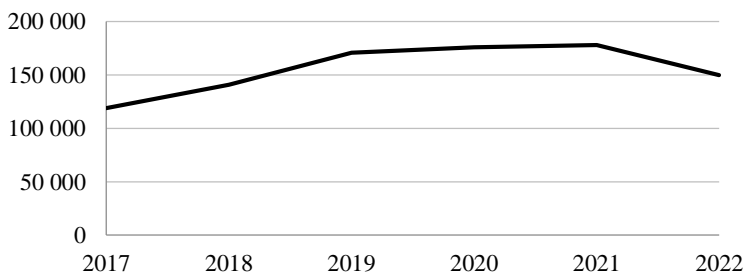


Рис. 9. Динамика туризма в Ямало-ненецкий автономный округ (тыс. чел)

Ханты-Мансийский автономный округ занимает третье место по объему инвестиций благодаря реализации проектов в нефте- и газодобывающей отрасли, нефтегазопереработке и транспортировке углеводородов. Государственная программа

«Развитие промышленности, инноваций и туризма в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре на период до 2030 года» направлена на создание конкурентоспособной обрабатывающей промышленности и развитие туризма, что предполагает дальнейшее наращивание объема инвестиций в регион.

Стимулирует привлечение инвестиций в Подмосковье комплекс мер государственной поддержки. Например, программа «Земля за рубль» предоставляет в аренду на 3 года территорию для реализации проектов импортозамещения всего за 1 рубль (в марте 2022 года было выделено более 250 участков общей площадью свыше 2,1 тысяч га). Кроме того, промышленная ипотека предоставляет льготный кредит по ставке 3-5% годовых на приобретение готового помещения для запуска производства. В настоящее время в Подмосковье уже запущено 130 проектов по импортозамещению, при этом металлообработка продолжает занимать лидирующие позиции и составляет 19% от общего объема капитальных вложений. Тем не менее, приоритет отдается высокотехнологичным проектам в сферах электроники, IT-индустрии и обработки данных.

Инвестиции, вложенные в Санкт-Петербург, составляют 5% от общей суммы вложений в основной капитал. Главными направлениями инвестирования в регион являются модернизация и строительство новых промышленных объектов, развитие инженерной и транспортной инфраструктуры, а также строительство жилья.

На 2022 год Пермский край занимает лишь 22-е место среди регионов по объему инвестиций, но при этом отмечается положительная динамика в различных секторах экономики, включая рост инвестиций на 79% в области культуры и развлечений, на 67% в здравоохранении и социальных услугах, и на 28% в строительстве недвижимости. Также приоритетными проектами в регионе являются развитие общественной и досуговой среды, логистики, туризма, спорта и придорожного сервиса. Эта тенденция связана с 300-летием Перми.

В то же время, по рейтингу инвестиционной привлекательности, Пермский край был отнесен к умеренно-низкому уровню. Некоторые из причин такой оценки – это ограниченность инфраструктурных ресурсов и неблагоприятное состояние окружающей среды.

Для улучшения инвестиционного климата правительство края принимает меры поддержки инвесторов.

Во-первых, предоставление инвестиционного налогового вычета, установленного в размере 50% от суммы расходов, составляющих первоначальную стоимость основных средств.

Во-вторых, снижение налоговой ставки на прибыль до 15% в зависимости от категории проекта (малый, средний, крупный). При этом, для компаний, заключивших специальный инвестиционный контракт (в ходе которого реализуется проект, направленный на модернизацию или освоение производства промышленной продукции на территории края) налоговая ставка составит 0%.

Также предоставление в аренду на три года земельных участков для осуществления крупных инвестиционных проектов. Размер арендной платы за год составляет 1 рубль за гектар.

Кроме того, в июле 2022 года был утвержден план создания Особой экономической зоны «Пермь» в Осенцовском промузле. Главная цель – стимулирование развития ключевых отраслей российской и региональной экономики через создание привлекательных условий для инвестирования с помощью налоговых и земельных льгот, мощной инфраструктуры и развитой транспортной доступности.

На основе проведенного анализа можно выделить следующие риски прямых инвестиций в Российской Федерации:

1. Сохраняющееся состояние неопределенности в экономике будет вынуждать бизнес, средства которого являются основным источником прямых инвестиций, отказываться от инвестиционных проектов длительного периода.

2. Санкционное ограничение доступа России к зарубежным технологиям и научным разработкам, будет увеличивать технологическое отставание страны, снижать ее конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность на мировом рынке.

3. Серьезное расслоение инвестиций в регионы (на текущий момент $\frac{1}{4}$ часть общего объема инвестиций получает Москва) может привести к неравномерному развитию экономики, социальной напряженности и ухудшению качества жизни людей, а также неполноценному использованию ресурсов страны и диспропорции рынка труда.

4. Незначительный объем инвестиций в приоритетную IT-отрасль грозит дефицитом квалифицированных специалистов и

замедлением развития отрасли, а также снижением уровня инноваций, что наиболее важно в условиях стремительной цифровизации экономики.

Для минимизации рассмотренных рисков необходимо:

1. Нарастить объем государственных инвестиций для поддержания уровня инвестиционной активности в стране; стимулировать инвестирование собственных средств путем предоставления льготных налоговых ставок по налогу на прибыль – 12,5% и на имущество – 1 %, снижения арендной платы за землю до 100% на первые 5 лет, упрощения процедуры регистрации предприятий.

2. Нарастить инвестиции в образование (увеличить количество бюджетных мест на IT-специальностях, добавить в школьную программу факультативные дисциплины по приоритетным направлениям информационных технологий, модернизировать университетскую инфраструктуру для повышения мотивации студентов), научно-исследовательскую деятельность и разработку новых технологий; расширять сотрудничество с дружественными странами и привлекать финансирование с их стороны.

3. Обеспечить благоприятный инвестиционный климат во всех регионах, включая предоставление инвесторам налоговых льгот (по налогу на прибыль – 11,5% и на имущество – 1%), сниженных ставок по кредитам (не выше 8%), земельного участка для реализации проекта, поддержку развития малых и средних предприятий в регионах, развитие транспортной, информационной и энергетической инфраструктуры; стимулировать опережающее развитие конкурентных отраслей для обеспечения экономического роста региона.

4. Способствовать формированию благоприятной инвестиционной среды в *отрасли* информационных технологий путем устранения бюрократических и правовых препятствия для привлечения инвесторов; создать условия для развития IT-стартапов в России, предоставлять гранты для компаний, которые занимаются разработкой новых технологий.

Минимизация обозначенных рисков приведет к увеличению финансовых потоков в основной капитал предприятий Российской Федерации, к устойчивому экономическому росту и повышению конкурентоспособности страны, а также к равномерному развитию территорий и рациональному использованию ресурсов государства.

Список литературы

1. Горелкина И. А., Беда Д. В. ИНВЕСТИЦИИ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ / Горелкина И. А., Беда Д. В. [Электронный ресурс] // cyberleninka: [сайт]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsii-v-osnovnoy-kapital-sovremennoe-sostoyanie-i-problemy>.

2. Инвестиции в основной капитал Российской Федерации / [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: [сайт]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Invest>.

3. Инвестиции в основной капитал по субъектам Российской Федерации / [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: [сайт]. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/invest_sub.xlsx

4. Инвестиции в основной капитал по источникам финансирования / [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: [сайт]. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/invest_if_1995-2022.xls

5. Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации по видам экономической деятельности (в фактически действовавших ценах) / [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: [сайт]. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Inv-OKVED2_2022.xls

6. Прямые инвестиции в Российскую Федерацию: операции по видам экономической деятельности / [Электронный ресурс] // Банк России: [сайт]. – URL: https://cbr.ru/vfs/statistics/credit_statistics/direct_investment/08-dir_inv.xlsx

7. Реальные располагаемые денежные доходы населения по Российской Федерации / [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: [сайт]. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/UROV_12kv-nm.xlsx

8. Старкова О. инвестиции в основной капитал в российской федерации / Старкова О. [Электронный ресурс] // cyberleninka: [сайт]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsii-v-osnovnoy-kapital-v-rossiykoy-federatsii>

9. Снигирева А.А., Иода Ю.В. Теоретические аспекты инвестиций в основной капитал / Снигирева А.А., Иода Ю.В. [Электронный ресурс] // cyberleninka: [сайт]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-investitsiy-v-osnovnoy-kapital>

10. Шалаева Л.В. Динамика и структура инвестиций Пермского края в основной капитал / Шалаева Л.В. [Электронный ресурс] // cyberleninka: [сайт]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dinamika-i-struktura-investitsiy-permskogo-kрая-v-osnovnoy-kapital>

MINIMIZING THE RISKS OF DIRECT INVESTMENT IN THE CONTEXT OF A RESTRICTIVE POLICY

Ivanova E.D., Student of 2th year

Perm State University,
614068 Perm, Bukireva Str., 15

Abstract: This study analyzes the dynamics and structure of domestic and foreign investments in fixed assets of enterprises of the Russian Federation. Risks such as the refusal of business to invest in long-term projects, a decrease in the competitiveness and investment attractiveness of the Russian Federation in the world market, uneven economic development of regions, and a slowdown in the development of the IT industry have been identified. Measures are proposed to reduce the identified risks, to stimulate the investment of own funds, to ensure a favorable investment climate in the regions, to attract investments in the information technology and education industries.

Keywords: fixed capital, direct investments, foreign investments, regional economy, payback period, liquidity, marginality, competitive advantages, international market.

АНАЛИЗ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Кобелев А.А., студент 5 курса

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В Эстерлейн

Электронный адрес: kobelevalexandr@mail.ru

Пермский государственный национальный ис-

следовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: С кризисными ситуациями сталкиваются и сталкиваются многие предприятия. С постоянными изменениями в современной экономике, эта проблема не перестает быть актуальной. Предприятия должны быть готовы к появлению кризисов и эффективно использовать антикризисное управление. Антикризисное управление представляет собой совокупность методов и инструментов, направленных на предотвращение, минимизацию последствий и успешное преодоление кризисных ситуаций. В данной работе рассмотрен пример антикризисного управления, а также эффективные инструменты и методы для управления кризисами.

Антикризисное управление помогает предсказывать и минимизировать кризисные ситуации, а также сохранять конкурентоспособность предприятия. В данной работе рассматривается анализ антикризисного управления на примере ООО «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез». Цель работы – проанализировать и разработать предложения по антикризисному управлению в этой организации. Для написания работы использовались нормативно-правовая база и отчетность предприятия, а также проведены расчеты на основе данных официального сайта компании. Практическая значимость работы заключается в укреплении антикризисного управления предприятием.

Ключевые слова: эффективность управления, антикризисное управление, стратегия.

Для эффективного антикризисного управления компанией необходимо использовать методы исследований из различных областей знаний, таких как маркетинг, статистика, аудит, прогнозирование и конфликтология. Это поможет выявить изменения во внешней среде и скорректировать стратегию компании. Также важно внедрять инновации в антикризисное управление для успешного функционирования. В России антикризисное регулирование осуществляется государством через специальные законы и правила. Однако механизм антикризисного управления в стране еще не полностью сформировался, и его разработка должна учитывать специфику отечественной экономики. При выборе антикризисной стратегии необходимо учитывать перспективные направления развития компании и осуществлять контроль за ее реализацией. В сложных условиях ведения бизнеса все чаще возникают кризисные ситуации, поэтому вопрос выбора антикризисной стратегии становится все более актуальным. Важно иметь систему антикризисного управления, нацеленную на решение проблем и достижение стабильного функционирования компании.

Бизнес-процессы можно разделить на основные (логистика, производство, маркетинг, сбыт, послепродажное обслуживание) и вспомогательные (управленческая инфраструктура, управление ресурсами, технологическое обеспечение). Анализируя эти процессы, можно выявить кризисные ситуации и найти решения. Вместе с методами антикризисного управления разрабатывается стратегия противостояния кризисам. Выбор стратегии и методов зависит от особенностей компании

В части работы рассмотрен реализацию проекта на ООО «Лукойл-Пермьнефтеоргсинтез» и возникшие в ходе реализации проблемы. Первые поставки модифицированного битума предполагалось начать в начале июня 2023 года. Крайний срок был согласован с краевой администрацией и принят в качестве временного критерия при выполнении строительно-монтажных работ. Провести работы планировалось за три месяца при наличии резерва в один месяц

Таким образом, для управления проектом была создана выделенная организационная структура сложного типа. Сложность обусловлена привлечением к реализации проекта подрядных организаций и передачей функций управления проектом генеральному подрядчику.

Согласно графику, выполнение всего объема работ было предусмотрено в период с марта по май 2023 года. Пробный

пробег предполагалось провести в последнюю неделю мая 2023 года. Фактически, на конец мая были не выполнены следующие работы по монтажу, бетонированию, ремонту и т.д.

Таким образом, к установленным срокам проект не был выполнен. По результатам срыва сроков был составлен дополнительный график окончания работ по БНДМ (диаграмма Ганта). Окончание работ было перенесено с конца мая на конец июня 2023 года. Выполнение этих работ в срок позволило соблюсти согласованные с краевой администрацией сроки и, в конце июня 2023 г. отгрузить первую партию модифицированного битума клиенту.

Анализ выполнения первоначального графика позволил выявить следующие причины срыва плановых сроков:

- Большое количество участников проекта, слабая координация сторон со стороны руководителя проекта.
- Задержки сроков поставки строительных материалов (ответственный – Пермглобалстройсервис)
- Задержки в поставке оборудования: насосов мешалок и кабеля системы электрообогрева. (ответственный ЗАО ПЭРК)
- Затягивание сроков согласования и приемки функциональных систем установки (ответственный – Пермглобалстройсервис)

Общая величина снижения NPV 11740 тыс. руб., что составляет 38% инвестиционных затрат или 2,15% проектного NPV

Таким образом, можно сделать вывод об отсутствии должной технической экспертизы проектов. В целях совершенствования управления проектами можно предложить следующие рекомендации по управлению проектом, обобщающие опыт других компаний

На стадии разработки инвестиционного проекта происходит выбор проектной организации. На основе утвержденной в соответствии с изложенным в п.1.3. первой главы работы инвестиционной заявки сотрудниками оператора проекта формируется техническое задание. На условиях конкурса определяется проектная организация, ответственная за разработку проекта. Проект должен быть: технически реализуем, юридически законен, экономически выгоден. Оператором проекта делается выбор, касающийся структуры управления проектом. При необходимости формируется группа подрядчиков или выбирается генеральный подрядчик. Утверждение подрядчиков (генерального подрядчика) осуществляется на основе конкурса.

Далее, управление реализацией проекта осуществляет менеджер проекта. Проектный менеджер при поддержке специалистов производственных участков должен решать оперативные вопросы управления проектом в части: координации планов, согласования действий участников проекта, текущего контроля, выполнения административных и согласительных процедур. Уполномоченным сотрудником проектного офиса создается проектная группа из представителей подрядчика, субподрядчика. Полномочия проектной группы должны позволять ей формировать «Расписание проекта» (график выполнения работ при строительстве). При этом, в дополнение к традиционному для компании календарному графику должен составляться график потребления ресурсов, что позволит надлежащим образом контролировать поставки оборудования и материально-технических ресурсов.

Выполним экономическую оценку проекта на основе современных методов инвестиционного анализа. Для этого следует предварительно рассчитать денежные потоки проекта. В первую очередь рассмотрим инвестиционные затраты проекта

Таблица 1

Инвестиционные затраты

Вид затрат	цена (без НДС), тыс. руб.
1) Разработка проекта	2535
2) КИПиА, в т.ч.	1247
уровнеметры	440
сигнализатор уровня	240
термопары	180
монтаж оборудования КИПиА	387
3) Строительно-монтажные работы	15661
4) Электрика:(электрогреющий кабель, силовые линии, монтаж всего)	4258
5) Изоляция трубопроводов, аппаратов	2205
ИТОГО	25906
НДС	4663,08
Сумма инвестиций с НДС	30569,08

Таким образом, общие инвестиционные затраты в течение периода строительства составили 30569,08тыс. руб

Далее проведем оценку экономической эффективности проекта. В качестве исходных данных для оценки используем следующие показатели. Горизонт планирования – 3 года. Ставку

дисконтирования определим методом кумулятивного построения:

$$R=rn+rr,$$

где, rn – безопасная ставка (ставка по облигациям федерального займа на 31.12.2019-9,21%, rr –премия за отраслевой риск– 10%.

Тогда ставка дисконтирования составит:

$$R=9,21+10 = 19,21\%.$$

Расчет NPV по выбранной ставке дисконтирования 19,21% показывает, что чистая приведенная стоимость проекта составляет 543839,51 тыс.руб.

Индекс прибыльности равен 19,16 что выше требуемой нормы, требуемой инвесторами, следовательно, имеет смысл инвестировать.

Процент внутренней нормы рентабельности мы будем сравнивать с ставкой дисконтирования равной 19,21%. Расчетный показатель оценки эффективности инвестиций равен 102%, то есть:

Значение IRR выше ставки дисконтирования по проекту: $102\% > 19,21\%$.

Таким образом расчеты показывают, что проект обладает неплохими инвестиционными характеристиками. Важно, что все инвестиционные характеристики имеют положительные значения, а следовательно, проект можно рекомендовать к реализации

В части работы рассмотрен проект на ООО «Лукойл-Пермьнефтеоргсинтез» по строительству установки модифицированного битума. Первые поставки были запланированы на июнь 2023 года, но проект столкнулся с проблемами выполнения работ в срок. Организационная структура проекта была создана с участием подрядных организаций и генерального подрядчика. В результате анализа выполнения графика были выявлены причины срыва сроков. Кроме того, было обнаружено, что клиенты не были готовы принять приготовленный битум, что привело к повышенным запасам и дополнительным затратам на его разогрев. В целом, проект показал снижение доходности в размере 38% инвестиций или 2,15% проектного NPV.

В качестве примера антикризисного управления инвестиционным проектом на предприятии был рассмотрен проект

строительства установки приготовления модифицированного битума.

Проектом предусматривается создание на ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» установки по приготовлению модифицированного битума марки ПБВЭ 90/130.

Применение модифицированного битума является актуальной задачей для российской нефтеперерабатывающей промышленности и дорожной отрасли. С 2023 года действует решение губернатора Пермского Края об обязательном применении модифицированных битумов в асфальтобетонном покрытии автодорог 1, 2, 3 и 4-й категорий. Более того, для дорожных организаций был введен гарантийный срок покрытия автодорог (не менее пяти лет).

Ужесточившиеся требования к качеству дорожного покрытия актуализировали потребность в модифицируемом битуме, разработанном на ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез».

Антикризисное управление в сфере переработки нефти необходимо для предотвращения и управления кризисными ситуациями, обеспечения соблюдения регулятивных требований, управления техническими и технологическими рисками, а также эффективного управления цепями поставок. Оно помогает предприятию быть готовым к переменам и обеспечивает его устойчивость и успешность в условиях неопределенности и изменений.

Список литературы

1. Методические рекомендации по выявлению неплатежеспособных предприятий, нуждающихся в первоочередной государственной финансовой поддержке, а также по определению неплатежеспособных предприятий, подлежащих выводу из числа действующих в связи с неэффективностью, утвержденные Федеральным управлением по делам о несостоятельности (банкротстве) от 24 октября 1994 г. № 70 – р.

2. Безмен, А. С. Обеспечение экономической безопасности предприятия в условиях антикризисного управления / А. С. Безмен // Инновационные подходы развития экономики: проблемы, тенденции, перспективы : Сборник трудов Международной студенческой научно-практической конференции, Орел,

23–24 мая 2023 года / Под общей редакцией Н.И. Прока. – Орел: Орловский государственный аграрный университет имени Н.В. Парахина, 2023. – С. 22-26.

3. Волконская, А. Г. Диверсификация антикризисной стратегии / А. Г. Волконская // Инновационные достижения науки и техники АПК: Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, Самара, 28 февраля – 02 2023 года. – Кинель: Самарский государственный аграрный университет, 2023. – С. 255-258.

4. Гатагажев, У. О. Формирование антикризисной стратегической программы обеспечения экономической безопасности предприятия / У. О. Гатагажев, С. П. Хрусталева // Проблемы и тенденции экономического развития предприятий и организаций: Сборник научных трудов студентов и магистрантов / Под редакцией С.В. Свиридовой. – Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга», 2023. – С. 24-27.

5. Гирская, К. А. Антикризисное управление в организациях, как способ социально-экономической поддержки страны / К. А. Гирская, А. В. Колесник, В. Э. Гарьковенко // Развитие финансового рынка и предпринимательских структур в современных условиях: Материалы Всероссийской научно-практической конференции к празднованию 30-летия со дня образования Казначейства России, Волгоград, 09 декабря 2022 года. – Волгоград: Общество с ограниченной ответственностью «Сфера», 2023. – С. 39-41.

CRISIS MANAGEMENT ANALYSIS

Kobelev A. A., 5th year student

Perm State University,
614068 Perm, Bukireva Str., 15

Abstract: Many businesses are facing crisis situations. With constant changes in the modern economy, this problem never ceases to be relevant. Enterprises must be prepared for crises and effectively use crisis management. Crisis management is a set of methods and tools aimed at preventing, minimizing the consequences and successfully overcoming crisis situations. This paper examines an example of crisis management, as well as effective tools and methods for crisis management.

Crisis management helps to predict and minimize crisis situations, as well as maintain the competitiveness of the enterprise. This paper examines the analysis of crisis management using the example of Lukoil-Permnefteorgsintez LLC. The purpose of the work is to analyze and develop proposals for crisis management in this organization. To write the work, the regulatory framework and reporting of the enterprise were used, and calculations were made based on data from the company's official website. The practical significance of the work lies in strengthening the anti-crisis management of the enterprise.

Key words: management efficiency, crisis management, strategy.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССА

Кобелев А.А., студент 5 курса

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн

Электронный адрес: kobelevalexandr@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В современном мире предприятия часто сталкиваются с множеством факторов, как с внутренними, так и с внешними, которые несут положительный или отрицательный эффект на работу предприятия. Особенно в условиях цифровизации экономике конкуренция в отраслях усиливается. Для достижения финансовых результатов и эффективного функционирования предприятия должны применять различные управленческие инструменты, а также разрабатывать бизнес-планы для дальнейшего развития. Целью данной работы является исследование предприятия ООО «Инвест-аудит», с последующей разработкой бизнес-плана. В исследовании применяется комплексный анализ предприятия, с последующей разработкой маркетинговых, организационных, производственных и финансовых планов

Ключевые слова: бизнес-план, проект, конкуренция, расширение ассортимента, анализ.

Любому предприятию необходимо привлекать новых клиентов и удерживать уже существующих, с этим помогает справиться возможности интернета и другие современные технологии. Но в тоже время, за счет этих инструментов продвижения, конкуренция приобретает принципиально новые формы. Из-за этого руководства предприятий нацелены на развитие стратегического планирования, и используют все возможные способы для эффективности управления. Пожалуй, одним из важных инструментов является бизнес-планирование. Бизнес-план – это не просто документ, он крайне важен для принятия решений. В бизнес-

плане предоставлены данные и расчеты, на основе которых можно оценить риски и возможности проекта, так же необходимые для проекта ресурсы и сроки его реализации. Отсутствие бизнес-плана может привести к значительным трудностям, в процессе реализации проекта, и не сможет привлечь инвесторов и партнеров.

Для примера была выбрана компания ООО «Инвест-аудит», результаты анализа компании и отрасли в целом приведены ниже.

Динамика финансовых результатов ООО «Инвест-Аудит» представлена на рисунке 1.

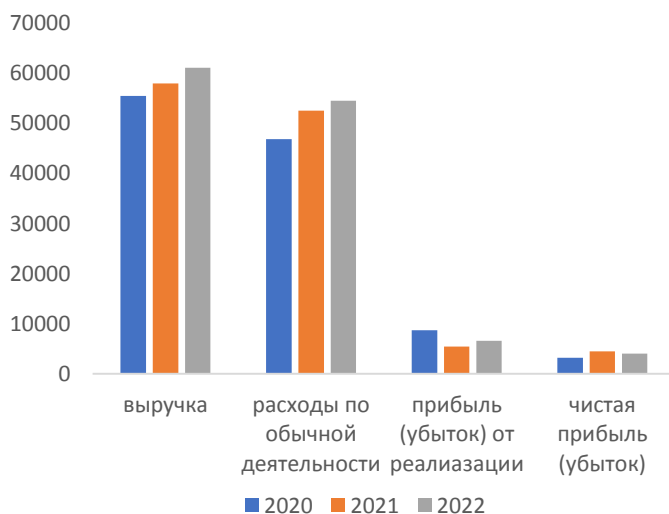


Рис. 1. Динамика финансовых результатов ООО «Инвест-Аудит» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Из представленных данных видно ежегодное увеличение выручки от реализации ООО «Инвест-Аудит». в 2021 году наблюдался более существенный рост расходов, который был обусловлен ростом заработной платы работникам, а также повышением оплаты за аренду и коммунальные платежи. Данная тенденция привела к снижению прибыли от реализации на 3 245 тыс. руб. или 37,4%.

Таблица 1

Динамика доходов аудиторских организаций

Показатель	2020	2021	2022
Объем оказанных услуг – всего, млрд. руб.	59,9	62	58,4
Прирост по сравнению с прошлым годом, %	4,9	3,6	-5,8
Объем доходов от аудита, приходящийся на 1 млн. руб. выручки клиентов, руб.	258	245	230

Снижение выручки аудиторских компаний в 2022 году составило 5,8%, что существенно ниже не только показателя 2021 года, но и ниже, чем в кризисном 2020 году. Кроме того, по факту наблюдалось серьезное снижение реальных объемов реализации аудиторских услуг. Данная тенденция является отрицательной.

Таблица 2

Количество клиентов аудиторских организаций по аудиту бухгалтерской отчетности

Год	Россия – всего	Пермский край
2020	87 096	6 067
2021	76 570	5 071
2022	68 811	3 548

По приведенным данным видно, что количество клиентов аудиторских компаний по аудиту бухгалтерской отчетности неуклонно снижается, вследствие этого компании переквалифицируются на оказание других услуг, в т.ч. консалтинговых и юридических. Основой текущего спроса на аудиторские услуги является предоставление заказчикам максимально широкого спектра услуг, охватывающего самые различные области управления.

Примером решения по усовершенствованию бизнес-процесса данной организации выступает проект создания юридического бюро ООО «Инвест-Аудит». Рынок юридических услуг является достаточно конкурентным, на нем работают как крупные юридические компании, так и небольшие юридические бюро, а также независимые частные юристы. Несмотря на это, рынок юридических услуг еще недостаточно насыщен, т.к. постоянно

растет спрос на юридические услуги, как классические, так и инновационные. Рассмотрим анализ деятельности предприятия, а также приведем вычисления прямых затрат по проекту.

Проект предполагает создание юридического на базе имеющийся компании, источниками финансирования выступает нераспределенная прибыль ООО «Инвест-Аудит». Юридические услуги предоставляться по 5 основным направлениям, а именно: юридические услуг в сфере ИТ, санкционные юридические услуги, арбитражные споры, услуги банкротства, юридические услуги в сфере недвижимости, так как эти направления являются наиболее актуальными в данный момент. Организационный, маркетинговый и финансовый план так же составлен в соответствии с возможностями компании.

Таблица 3

Оценка коммерческой эффективности бизнес-плана создания юридического бюро ООО «Инвест-Аудит»

Показатель	Значение
Дисконтированный ЧДП итогов (NPV), тыс. руб.	5 717 461
Индекс доходности, дол. Ед.	10,03
Внутренняя норма доходности, %	50,84%
Срок окупаемости, мес	6,2
Дисконтированный срок окупаемости, мес.	9,3
Рентабельность услуг (по чистому доходу)	52%

Проведенные расчеты коммерческой эффективности проекта создания юридического бюро ООО «Инвест-Аудит» показали следующее.

1. Чистый дисконтированный доход составил 5 717 461 руб.
2. Индекс доходности составил 10,03, что намного больше 1, что говорит о высокой инвестиционной привлекательности проекта.
3. Внутренняя норма доходности составила 50,84%.
4. Дисконтированный срок окупаемости проекта составил 9,3 мес.
5. Рентабельность услуг (по чистому доходу) составит 52%.
6. Проведенные расчеты показали коммерческую эффективность и целесообразность реализации бизнес-плана создания юридического бюро ООО «Инвест-Аудит».

Таким образом, создание юридического бюро в рамках ООО «Инвест-Аудит» является перспективным проектом, который позволит расширить бизнес компании и увеличить прибыль. Общий объем выручки за два года составит 30 440000руб., а анализ чувствительности проекта показал, что наилучшие показатели эффективности бизнес-плана будут достигнуты при увеличении объема реализации услуг на 10%. Создание юридического бюро потребует дополнительных затрат на оборудование, помещение и набор персонала, но эти затраты окупятся в будущем.

ООО «Инвест-Аудит» значительно отстает от большинства основных компаний-конкурентов по общему индексу конкурентоспособности. Данная тенденция связана с отставанием от конкурентов по таким параметрам, как ассортимент предоставляемых услуг, география предоставления услуг, наличие дополнительных услуг и других параметров

Проект создания юридического бюро ООО «Инвест-Аудит» рассчитывает на положительное развитие компании в целом. Расширение ассортимента предоставляемых услуг поможет увеличить объем реализации, а также привлечь новых клиентов. Расширение ассортимента услуг позволит войти в новые сегменты отрасли и удовлетворить потребности клиентов в качественных аудиторских услугах. Однако, необходимо учитывать, что любой проект имеет свои риски и ограничения. Проект создания юридического бюро ООО «Инвест-Аудит» предполагает индексацию заработной платы на процент инфляции в годовом выражении. Это может привести к увеличению прямых затрат на проект и снижению его эффективности. В целом, разработка и использование бизнес-плана является важным инструментом для успешного развития компании. Он позволяет оценить риски и возможности проекта, а также определить необходимые ресурсы и сроки его реализации. При этом, необходимо учитывать особенности конкретного проекта и рынка, на котором он будет реализован, а также принимать во внимание изменения в экономической и политической ситуации в стране.

Список литературы

1. Квинт В.Л. Стратегическое управление и экономика на глобальном формирующемся рынке. – М.: Бизнес Атлас, с разрешения издательства «Роутледж» (Routledge), группа «Тейлор и Франсис» (Taylore & Francis Group), Нью-Йорк, Лондон 2018. – с. 56
Магданов П.В. Теоретические и методологические основы бизнес-планирования в корпорациях. – Пермь, 2014. – с. 29
2. Назаров А.Г. Стратегическое планирование и управление развитием промышленных предприятий с использованием финансово-инвестиционных инструментов: Автореф... дис. докт.эк.наук. – М.: 2019. – с. 25
3. Burnett J. Core Concepts of Marketing. The Global Text Project is funded by the Jacobs Foundation, Zurich, Switzerland. 2017. – p. 34
4. Chandler A. D. Jr Strategy and Structure: Chapters in the History of the Industrial Enterprise., Cambridge, 1962. – p. 96
5. Dobbs M. E. Guidelines for applying Porter's five forces framework: a set of industry analysis templates // Competitiveness Review, 2014 No 32 – p. 45
6. Martin F. Strategic Direction: Marketing. – Emerald Group Publishing Limited, 2015. – p. 27
7. McDonald M., Wilson, H. Marketing Plans: How to Prepare Them, How to Use Them. – Oxford, 2018. – p. 69

**REGIONAL DEVELOPMENT
OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE**

Kobelev A. A., 5th year student

Perm State University,
614068 Perm, Bukireva Str., 15

Abstract: In the modern world, enterprises are often faced with many factors, both internal and external, which have a positive or negative effect on the operation of the enterprise. Especially in the context of digitalization of the economy, competition in industries is intensifying. To achieve financial results and efficient operation, enterprises must apply various management tools, as well as develop business plans for further development. The purpose of this work is to study the LLC Invest-audit enterprise, with the subsequent development of a business plan. The study uses a comprehensive analysis of the enterprise, followed by the development of marketing, organizational, production and financial plans.

Key words: business plan, project, competition, product range expansion, analysis.

УДК 336.7
ББК 65.38

АНАЛИЗ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИЙСКОГО ЗЕРНА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Лушникова Е.Д., студентка 5 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева
Электронный адрес: elushnikova17@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Экспортирование продовольственной продукции без-условно стоит перед Россией как одна из основных стратегических задач. В статье рассматриваются сущность и структура экспорта зерновых культур России. На основе анализа совокупности факторов влияния определяются перспективы России как ведущего поставщика зерна на мировой рынок.

Ключевые слова: экспортный потенциал, урожай зерновых культур, зерновой экспорт, пшеница, международный рынок, специальная военная операция, география экспорта.

Сельскохозяйственный потенциал России даёт возможность не только достичь продовольственной независимости, но и превратить Россию в ведущего мирового экспортёра продовольствия. Реализация экспортного потенциала национального сельскохозяйственного комплекса поможет занять влиятельное положение на международном рынке продовольствия.

В 2022 году уровень самообеспечения России зерном составил 185,4%, что почти в 2 раза выше показателя, предусмотренного Доктриной продовольственной безопасности [5]. Это связано с рекордным урожаем зерновых культур в 2022 году (таблица 1).

Таблица 1

Динамика сбора урожая зерновых культур

Зерновые культуры	2020 год, млн тонн	2021 год, млн тонн	2022 год, млн тонн	Темп прироста 2020-2022, %	Темп прироста 2021-2022, %
Урожай	133,5	121,4	153,8	15	27

В 2022 году по сравнению с 2020 годом сбор зерна увеличился на 15%, а по сравнению с 2021 годом – на 27%.

Основную долю урожая среди зерновых составляет пшеница (рисунок 1), так как она считается незаменимым товаром как для производства муки и иных продуктов питания, так и для производства кормов для животных.

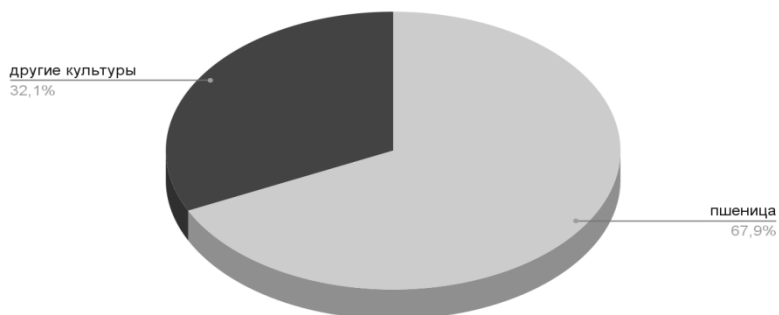


Рис. 1. Структура урожая зерновых культур России в 2022 году

Высокие показатели по валовому производству пшеницы в РФ укрепляют её позиции на мировом рынке зерна.

Ежегодно Россия производит около 9 % мирового урожая пшеницы и занимает третье место среди мировых производителей пшеницы, уступая лишь Китаю и Индии [1]. При этом, в отличие от этих стран, которые в основном ориентируют производство пшеницы на внутреннее потребление, Россия отправляет

большую часть своего урожая пшеницы на мировой рынок, обеспечивая тем самым 15 % мирового спроса (таблица 2).

Таблица 2

Динамика экспорта зерновых культур

Экспорт	2020 год, млн тонн	2021 год, млн тонн	2022 год, млн тонн	Темп прироста 2020-2022, %	Темп прироста 2021-2022, %
Всех видов зерновых культур	57,5	49	60	4	22
из них пшеницы	34,9	27,4	39,6	13	45

Для оценки состояния зерновой отрасли в РФ важно сравнить динамику производимой продукции и ее экспорта (рисунок 2).

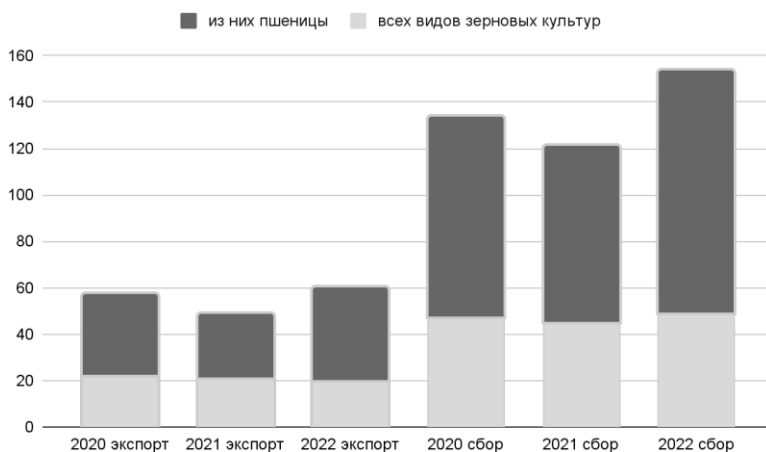


Рис. 2. Динамика сбора и экспорта зерновых культур

Несмотря на рекордный урожай в 2022 году рост экспорта несоизмерен росту сбора урожая: сбор зерновых культур в 2022 увеличился на 27% по сравнению с предыдущим годом и на 15% по сравнению с 2020, а экспорт увеличился на 22% по сравнению с предыдущим годом и всего на 4% по сравнению с 2020 годом.

Сдерживание экспорта произошло из-за начала специальной военной операции.

В ответ на введение санкций, касающихся ограничений российского экспорта, география по поставке зерновых культур из России изменилась. Большая часть приходится на страны Ближнего Востока (39% экспортных поставок), Азии (31%) и Африки (20%). В лидерах – Египет, куда поставки увеличились в 2 раза и составили 22,5% от экспорта, на 2 месте – Турция, куда поставки увеличились в 1,8 раз и составили 19,3% от общего объема экспорта зерна [3].

Начало СВО стало причиной усиления давления с целью сдерживания России. Страны ЕС начали предпринимать меры к полной «блокировке» экспорта и отказа от российских ресурсов. В то же время Россия и Украина когда-то были мировыми лидерами по экспорту зерна, но на фоне политических изменений Украина выпала из внешнеэкономической деятельности и роль России в поставках хлеба в различные страны усилилась, поэтому полностью отказаться от российского экспорта зерна не представляется возможным.

Таким образом, Россия в состоянии стать эффективным конкурентом зерновой отрасли Украины как на коммерческой основе, так и в виде безвозмездной помощи наиболее нуждающимся странам Африки.

Важным аспектом выступает работа по оптимизации требований импортеров, сформированных в отношении к ввозимому зерну. Самым значимым событием 2022 года стало расширение торговли зерновыми культурами с Китаем. В феврале с главным таможенным управлением КНР были подписаны соглашения к протоколам по пшенице и ячменю, которые позволяют экспортировать эти культуры из всех регионов РФ [5].

Россия нарастила зерновой экспорт в Китай со 131 тыс. тонн в 2014 г. до 3,5 млн. тонн в сентябре 2023 г. (рисунок 3).

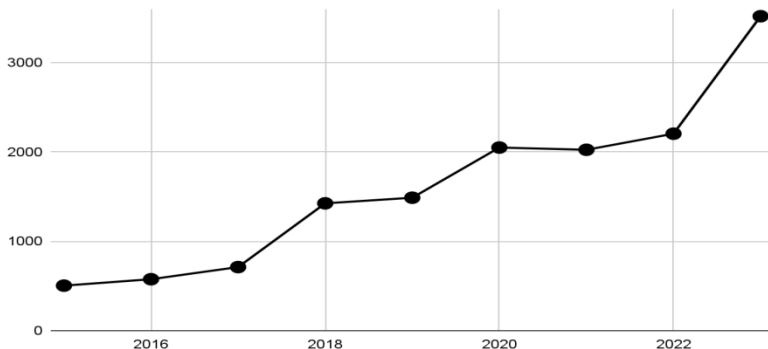


Рис. 3. Динамика зернового экспорта в Китай

Для увеличения экспортного потенциала необходимо не только повышать валовые сборы зерна, но и оказывать прямую поддержку непосредственным производителям зерна, которые не получают прямой выгоды от экспорта. Чтобы устранить дисбаланс и поддержать местных производителей, необходимо разработать меры государственной поддержки путем выделения финансовых средств от таможенных сборов пропорционально объему производства. Также необходимо совершенствовать транспортно-логистическую систему, чтобы сократить сроки доставки продукции к мультимодальным комплексам экспорта, улучшить условия хранения зерна и снизить стоимость транспортировки до конечного потребителя.

Таким образом, при расширении экспорта в страны Восточной и Юго-Восточной Азии необходимо создание дальневосточной транспортной и портовой инфраструктуры, которая не только поможет решить проблемы развития экспорта, но и создаст стимул для наращивания урожаев зерновых и повысит инвестиционную привлекательность аграрного сектора в регионах Восточной Сибири. В центральной и южной частях России потенциал удаленных от границы регионов должен быть ориентирован на внутренний рынок, в то время как регионы, расположенные вблизи границы и вблизи основных транспортных магистралей, в прибрежных зонах водной транспортной инфраструктуры – на обеспечение экспорта.

Список литературы

1. Алтухов А.И. Парадигма продовольственной безопасности России: монография. – М.: Фонд «Кадровый резерв», 2019. – С. 361. – С. 521-524.
2. Алтухов А.И. Российский экспорт зерна: плюсы и минусы развития // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2020. № 5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rossiyskiy-eksport-zerna-plyusy-i-minusy-gazvitiya> (дата обращения: 11.12.2023).
3. Миронова О. А. Мировой рынок зерна и российский экспорт: состояние, тенденции, сценарии // Вестник РГЭУ РИНХ. 2022. № 4 (80). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoy-gynok-zerna-i-rossiyskiy-eksport-sostoyanie-tendentsii-stsenarii> (дата обращения: 11.12.2023).
4. Святова О.В., Новосельцева О.Н. Продовольственная безопасность в условиях экономических санкций // Региональный вестник. – 2019. – № 17 (32). – С. 45-47.
5. Новости по теме «Зерновые и зернобобовые» / [Электронный ресурс] // Министерство сельского хозяйства Российской Федерации : [сайт]. – URL: <https://mcx.gov.ru/> (дата обращения: 11.12.2023).
6. Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство / [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : [сайт]. – URL: https://rosstat.gov.ru/enterprise_economy (дата обращения: 11.12.2023).

ANALYSING THE EXPORT POTENTIAL OF RUSSIAN GRAIN UNDER SANCTIONS CONDITIONS

Lushnikova E. D., Student of 5th Year

Perm State University,
614068 Perm, Bukireva Str., 15

Exporting food products is undoubtedly one of the main strategic tasks for Russia. In the article the essence and structure of export of grain crops of Russia are considered. On the basis of the analysis of the totality of influencing factors the prospects of Russia as a leading supplier of grain to the world market in the conditions of continuation of special military operation are determined.

Key words: export potential, grain crops, grain export, wheat, international market, special military operation, export geography.

РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Призюк М.Я., студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: 89048416984@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г.Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В данной статье проведен анализ показателей малого и среднего предпринимательства по Пермскому краю, а также предложены основные пути повышения уровня развития малого и среднего предпринимательства в Пермском крае.

Ключевые слова: среднее предпринимательство, предпринимательство, пермский край, устойчивое экономическое развитие, финансовая поддержка, программы, меры.

В Российской Федерации малое и среднее предпринимательство является неотъемлемой частью экономической жизни страны, и в частности, Пермского края. В последние годы малые и средние предпринимательства стали двигателем инноваций, роста занятости и устойчивого экономического развития.

Поскольку Пермский край является одним из крупных регионов России, то он обладает значительным потенциалом для развития малого и среднего бизнеса. Этот регион имеет богатые природные ресурсы, талантливых предпринимателей и доступ к торговым и транспортным путям, что создает необходимую почву для развития предпринимательства.

Актуальность темы исследования заключается в том, что в настоящее время, в условиях быстро меняющейся экономической и социальной ситуации, актуальность данной темы возрастает.

Введение инновационных подходов, поддержка предпринимательства и создание благоприятных условий для развития торговой инфраструктуры становятся неотъемлемыми компонентами успешной экономической политики региона.

Основная *цель* данной работы заключается в проведении анализа основных показателей МСП по Пермскому краю и рассмотрение мер по повышению уровня развития МСП.

В ходе изучения рассмотрено понятие малого и среднего предпринимательства. Проанализирована статистика за последние несколько лет, а также проведен анализ основных показателей МСП. Используются следующие методы: аналитический и статистический.

Малое и среднее предпринимательство – это сектор экономики, состоящий из малых и средних предприятий, штат сотрудников не должен превышать 250 человек, а годовая выручка не должна быть больше 2 млрд рублей. Малое и среднее предпринимательство создает значительное количество рабочих мест в сферах с низкой капиталоемкостью, играет заметную социальную роль в обществе. Рассмотрим ниже количество субъектов малого и среднего предпринимательства по федеральным округам РФ на рисунке 1.

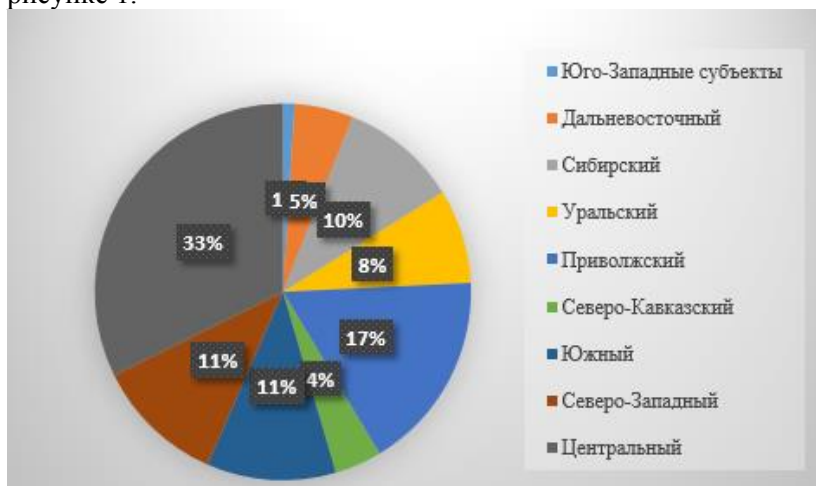


Рис. 1. Количество субъектов МСП по федеральным округам

Пермский край входит в состав Приволжского федерального округа. Количество субъектов, зарегистрированных на территории данного округа, составляет 17%, что является вторым после Центрального федерального округа. Рассмотрим количество субъектов МСП на территории Приволжского федерального округа по республикам и областям на рисунке 2.

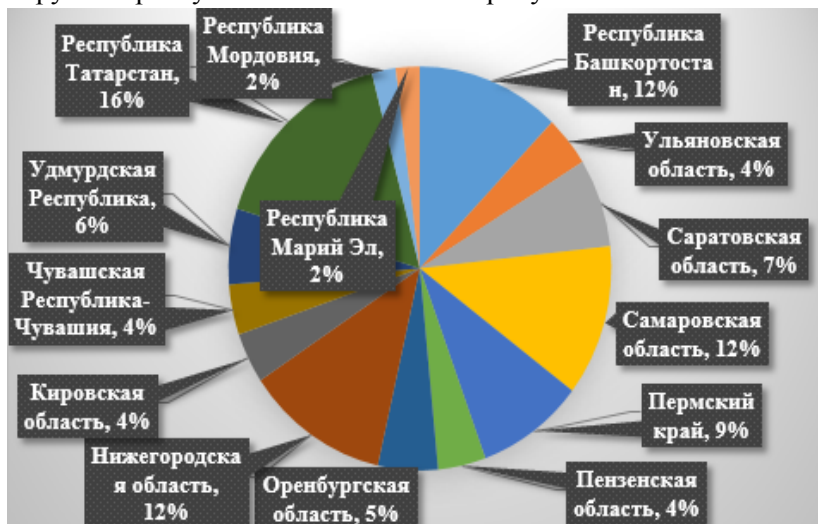


Рис. 2. Количество субъектов МСП на территории Приволжского федерального округа

По данной диаграмме можно заметить, что Пермский край составляет 9 % и стоит на 5 месте по численности субъектов МСП. Далее рассмотрим количество юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства на рисунке 3.



Рис. 3. Количество субъектов малого и среднего предпринимательства за 2020-2023 год

По данным рисунка 3, можно сделать вывод, что наблюдается рост участников МСП. Самый низкий показатель был в 2021 году и составил 93 818 тыс.чел. Причиной падения численности вызван глобальным экономическим спадом, связанный с пандемией и введением ограничительных мероприятий, который оказал негативное влияние на финансовое положение предпринимателей. Самый высокий показатель достиг 98 091 тыс.чел в 2023 году. Рост был стимулирован реализацией программы развития МСП, которую представила Микрофинансовая компания Пермского края. Компания поддерживает молодых предпринимателей, а также социальные предприятия с помощью выделения субсидий из краевого бюджета, которые помогают компенсировать расходы на производственные издержки на раннем этапе развития бизнеса.



Рис. 4. Количество среднесписочной численности работников МСП за 2020-2023 год

Рассмотрев рисунок 4, можно сделать вывод, что среднесписочная численность работников МСП снижается, сравнивая 2020 и 2023 годы. Причиной сокращения численности персонала послужило изменение категории размера предприятия, а именно фирмы перестали соответствовать критериям средних и малых предприятий за счет расширения штата, увеличения производства и перехода в классификацию крупных предприятий. Это произошло благодаря государственной поддержке бизнеса.

Проанализируем оборот МСП от реализации товаров по конкретным видам деятельности в 2022 году (табл.1).

Высокий показатель по товарообороту предприятий составила – торговля оптовая и розничная. Оборот розничной торговли в Пермском крае увеличился на 3,4%. В последние годы в Пермском крае фиксируется укрепление позиций федеральных торговых сетей путем открытия новых супермаркетов и поглощения местных торговых сетей, как например российская сеть супермаркетов «Лента» выкупила Пермскую сеть магазинов «Семья».

Таблица 1

Выручка от реализации товаров (работ и услуг) по видам экономической деятельности за 2022 год, млрд руб.	
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	1 193,4
добыча полезных ископаемых	321,2
обрабатывающие производства	6 685,9
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	317,0
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	546,3
строительство	7 191,5
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	26 673,0
транспортировка и хранение	3 131,8
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	911,8
деятельность в области информации и связи	1 423,7
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	2 524,2
деятельность профессиональная, научная и техническая	2 323,0
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	1 312,9
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	675,7
деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	156,2
Всего	56 093,5

Проанализировав все вышеуказанные данные, можно сделать вывод, что наблюдается рост МСП, который в свою очередь влияет на:

1. Появление новых рабочих мест, которые снижают уровень безработицы.

2. Увеличение количества МСП. Чем больше предприятий, тем больше налоговых поступлений, которые потом уйдут на финансирование социально значимых программ.

3. Рост показателей производства по Пермскому краю, что приводит к увеличению ВВП.

С целью продолжения роста МСП в Пермском крае можно предложить следующие меры:

1. Предоставить субсидии на новые перспективные проекты, поддерживать молодежные новые идеи, обучать молодых предпринимателей. Предлагается предоставлять единовременные выплаты на открытие бизнеса и выдавать гранты для начинающих предпринимателей в размере 500 тыс.руб., данную сумму можно будет использовать для оплаты аренды помещений, приобретения необходимых материалов. Данной суммы будет достаточно для начального этапа формирования бизнеса для предпринимателей.

2. Открывать больше центров по коворкингу молодых предпринимателей, где у них будет возможность проконсультироваться у опытных бизнесменов и обсудить идеи друг с другом.

3. Снизить ставку арендной платы для начинающих предпринимателей, предлагается на первые 2 года развития бизнеса снизить аренду на 50% при условии, что бизнес-проект является первым и единственным.

В заключение стоит сказать, что в Пермском крае достаточно внимания уделено малому и среднему предпринимательству. МСП обеспечивает региону устойчивое экономическое развитие. Рост МСП в Пермском крае возможен благодаря активной поддержке со стороны властей.

Основная цель данной работы заключалась в проведении анализа показателей малого и среднего предпринимательства по Пермскому краю и рассмотрении мер по повышению уровня МСП.

С помощью некоторых показателей удалось провести анализ МСП по Пермскому краю.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ, статья 3.
2. Постановление Правительства Пермского края от 03.10.2013 № 1325-п «Об утверждении государственной программы Пермского края «Экономическая политика и инновационное развитие»,
3. Постановление Правительства Пермского края от 3 октября 2013 года № 1325-п «Об утверждении государственной программы Пермского края «Экономическое развитие инновационная экономика»,
4. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли Пермского края, URL: <https://minpromtorg.permkrai.ru/>
5. Годовой отчет по реализации государственной программы Пермского края «Экономическое развитие и инновационная экономика» за 2020 год,
6. Годовой отчет по реализации государственной программы Пермского края «Экономическое развитие и инновационная экономика» за 2021 год,
7. Годовой отчет по реализации государственной программы Пермского края «Экономическое развитие и инновационная экономика» за 2022 год,
8. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 года № 316 «Об утверждении государственной программы экономического развитие и инновационная экономика»,
9. 14. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 года № 328 «Об утверждении государственной программы развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»,
10. Приказ от 14.04.2023 № 03-01-03-77_ Об утверждении Методики расчета значений целевых показателей, показателей подпрограмм и показателей непосредственного результата основных мероприятий государственной программы Пермского края «Экономическая политика и инновационное развитие», утвержденной Постановлением Правительства Пермского края от 3 октября 2013 г. № 1325-п.,

11. Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ» (изм. от 14.07.2022 г.).

**DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED
BUSINESSES IN THE PERM REGION**

Prizyuk M.Y., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: This article analyzes the indicators of small and medium-sized businesses in the Perm Region, and also suggests the main ways to increase the level of development of small and medium-sized businesses in the Perm Region.

Key words: medium-sized entrepreneurship, entrepreneurship, Perm krai, sustainable economic development, financial support, programs, measures.

УДК 339.5
ББК 65.9

АНАЛИЗ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ПЕРМСКОГО КРАЯ

**Смольникова Е.Д., студентка 5 курса,
специальности «Таможенное дело»
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: kramcavon1@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация: В статье анализируется внешнеэкономическая деятельность Пермского края в сфере лесной промышленности, рассмотрен лесной план региона и выявлены возможности края в этой области.

В результате проведенных расчетов установлено, что структура лесной промышленности региона имеет свои недостатки, однако назвать ее неэффективной нельзя. Также было выделено значительное количество факторов, которые позволяют на данном этапе назвать лесную промышленность региона успешной.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, экспорт, лес, лесная промышленность, лесной план, Пермский край

Пермский край представляет собой значительный промышленный регион и является одним из крупнейших центров обрабатывающей промышленности в России. Прикамье входит в группу регионов, обладающих обширными лесными угодьями, и большая часть территории края (примерно 72%) покрыта лесами, общей площадью 12428,6 тыс. га. По своим ресурсам лесопромышленного сырья и промышленному потенциалу Пермский край является ведущим регионом в Приволжском федеральном округе.

В Пермском крае можно выделить несколько основных типов древесных пород. В числе хвойных пород наиболее распространенной является ель, на втором месте идет сосна, а также есть насаждения пихты, лиственницы и кедра. Среди мягколиственных пород преобладает береза, осина занимает второе место, а липа занимает третью позицию. Кроме того, в Пермском крае также можно найти насаждения ольхи и ивы, а также некоторые твердолиственные породы, такие как вяз и дуб. Все эти древесные породы играют важную роль в лесной экосистеме Пермского края и имеют свою уникальную экологическую и хозяйственную ценность.

В Пермском крае действует 28 лесничеств и 137 участковых лесничеств, которые управляют лесными ресурсами и занимаются контролем за использованием лесов. Лесное хозяйство играет важную роль в экономике региона.

В 2018 утвержден Лесной план региона на 2018-2027 гг. [4]

Лесной план охватывает следующие аспекты:

1. анализ текущего состояния лесов и их текущего использования;
2. определение ключевых направлений планируемого использования, охраны, защиты и воспроизводства лесных ресурсов;
3. проведение оценки экономической эффективности предлагаемых мероприятий по осуществлению планируемой вырубки леса.

Анализ использования лесов региона за период действия предыдущего лесного плана показал, что самыми перспективными видами использования лесов в регионе являются заготовка древесины и осуществление рекреационной деятельности.

Использование лесов для заготовки древесины и развитие лесопереработки являются перспективным направлением для всего лесопромышленного комплекса края. [4]

Таблица 1

**Планируемые и фактические объемы заготовки древесины
в лесах, расположенных на землях лесного фонда [5]**

	Фактическое значение				План						Итого за 2018 – 2027 гг.
	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	
Объемы заготовки древесины, тыс. м ³	9258,2	7848,3	8237,1	8965,4	9100	9150	9200	9250	9300	9350	89693,6
Освоение расчетной лесосеки, %	43,3	36,8	38,5	41,1	42,6	42,8	43,1	43,3	43,5	43,8	43,8

Лесопромышленный комплекс отличается достаточно сложной структурой. Условно ЛПК можно разделить на три группы: лесохозяйственная деятельность, механическая обработка древесины (лесопиление, производство деревянных конструкций и изделий, древесных плит и панелей), химическая обработка древесины (целлюлозно-бумажное производство).

Лесохозяйственная деятельность: Эта группа включает в себя все действия, связанные с управлением и эксплуатацией лесных ресурсов. Это может включать в себя вырубку леса, лесозаготовку, лесоводство, охрану лесов и устойчивое лесопользование. По итогам 2019 года производство необработанной древесины составило 4225,11 тыс. плотных куб. метров, или 101,8% к соответствующему периоду предыдущего года.

Механическая обработка древесины: Этот сектор занимается преобразованием сырой древесины в различные продукты и материалы. Это может включать в себя лесопиление, производство деревянных конструкций и изделий, а также производство древесных плит и панелей. В 2019 году предприятиями и организациями Пермского края было произведено пиломатериалов хвойных пород 481 тыс. куб. метров, технологической щепы 864 тыс. плотных кубических метров.

Химическая обработка древесины: В эту группу входят процессы химической обработки древесины для производства целлюлозы и бумаги. Это включает в себя производство древесной целлюлозы, бумажной массы, бумаги, картона и других бумажных изделий. В 2019 году в целлюлозно-бумажном производстве Пермского края наблюдается снижение производства по

сравнению с предыдущим годом такого продукта глубокой переработки древесины, как целлюлоза древесная и целлюлоза из прочих волокнистых материалов на 4,2%, бумаги и картона на 0,2%. [5]

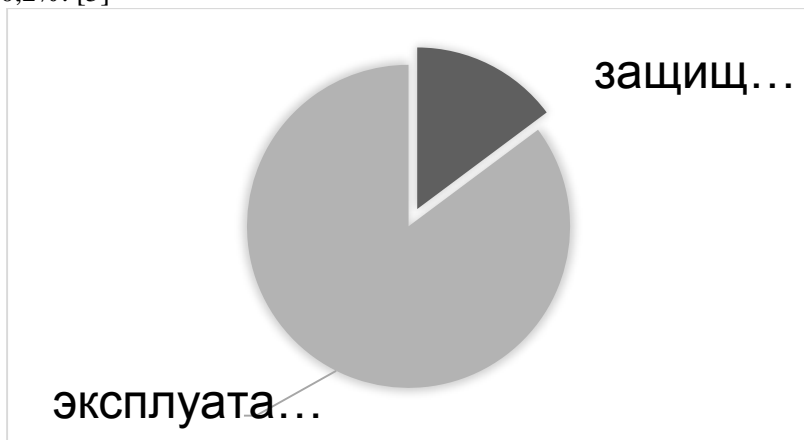


Рис. 1. Структура площади лесов Пермского края

85,2% общей площади лесов края занимают эксплуатационные леса, а защитные леса составляют 14,8%. Средне-Уральский таежный район имеет наибольшую долю эксплуатационных лесов, которая составляет 37,6%, в то время как на Западно-Уральский таежный район приходится 31,5%. В южно-таежном районе европейской части Российской Федерации эксплуатационные леса составляют 16,9% от общей площади лесов. Самая низкая доля эксплуатационных лесов (14%) наблюдается в районе хвойно-широколиственных (смешанных) лесов европейской части Российской Федерации. [4]

Таблица 2

**Распределение запаса древесины
по лесным районам Пермского края, %**

Район	Доля запаса древесины, %	Годичный прирост запаса, %
Средне-Уральский таежный район	34,9	31
Западно-Уральский таежный район	27,3	22,4
Южно-таежный район	20,9	27,9
Район хвойно-широколиственных (смешанных) лесов	16,9	18,7

Средне-Уральский таежный район обладает наибольшей долей запаса древесины среди всех лесных районов – 34,9% от общего запаса в крае. На втором месте находится Западно-Уральский таежный район с долей 27,3%. Южно-таежный район уступает им с долей 20,9%, в то время как район хвойно-широколиственных (смешанных) лесов имеет наименьшую долю – 16,9%.

Что касается годовичного прироста запаса древесины, Средне-Уральский таежный район также лидирует, составляя 31,0% от общего годовичного прироста в крае. На втором месте находится южно-таежный лесной район с долей 27,9%, а Западно-Уральский таежный район занимает третье место с долей 22,4%. Район хвойно-широколиственных (смешанных) лесов имеет наименьшую долю в этом показателе – 18,7%. [10]

Таблица 3

Товарная структура экспорта/импорта ЛПК в страны СНГ и дальнего зарубежья, 2015-2022 гг., тыс. долл. США

Год	Страны СНГ		Страны дальнего зарубежья		Всего по региону	
	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт
2015	40049.82	187.79	292441.12	26596.02	332 490.94	26783.81
2016	57065.57	1402.11	230644.3	10704.73	287 709.87	12106.84
2017	67512.35	1343.8	246939.38	24510.24	314 451.73	25854.04
2018	97267.79	1203.59	371890.66	9993.19	469 158.45	11196.78
2019	452697.2	6135.8	348983.1	4698.1	103 714.1	1437.7
2020	385,111.40	7,179.90	303,436.00	6,164.20	81 675.40	1,015.70
2021	592,603.30	11,386.50	483,216.90	4,646.30	109 386.40	6,740.20
2022	480,704.70	9,689.40	351,698.40	3,049.60	129 006.30	6,639.80

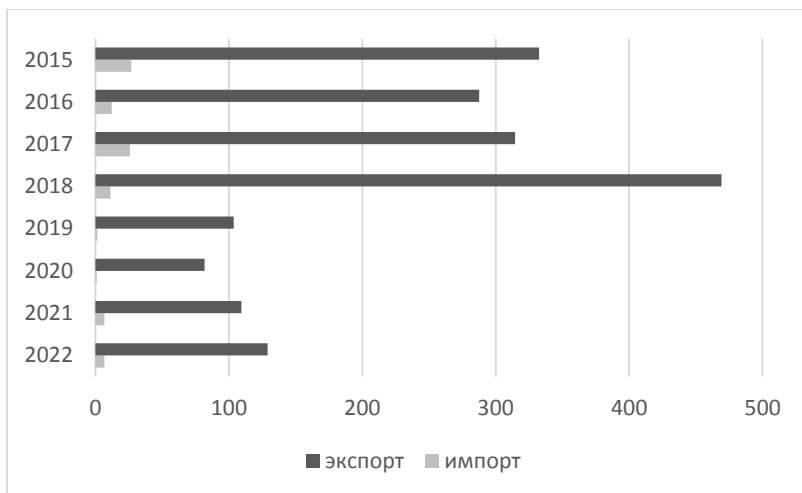


Рис. 2. Соотношение экспорта и импорта ЛПК, 2015-2022 гг.

В 2022 году экспорт продукции лесной промышленности Пермского края, включая древесину и целлюлозно-бумажные изделия, достиг 129 млн долл., что составляет примерно 2% от общего объема экспорта региона. Этот показатель превышает результаты 2021 и 2020 годов, однако остается ниже уровня 2018 года на 340 млн долл. США. [10]

Таблица 4

**ТОП стран экспортеров ЛПК Пермского края,
2017-2022 гг., тыс. долл. США**

	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Индия	98983.1	153051.4	85895.5	492359	33131.7	28224.5
Иран	50855.3	81167.7	20842.4	-	-	-
Казахстан	27199.8	38938.5	16107.2	12041.7	15642.2	16134.3
Таджикистан	7871.7	7942.4	5339.4	4484.1	4887.4	9821.2
Азербайджан	28300.7	42716.6	24502.8	20263.8	25309.7	20789
Китай	12564.7	29902.6	9950.6	35930.6	117923.6	121152.4
Узбекистан	36292.1	53218.6	28479.1	22730.5	24313.7	34857.3
Турция	41737.6	45722.4	13889.5	8924.9	8821.8	11125.4
Украина	6519.5	17359.6	5227.3	3226.7	3687.6	1108.5
США	11520.8	22633.5	12856.3	15447.6	39333.1	2870.9

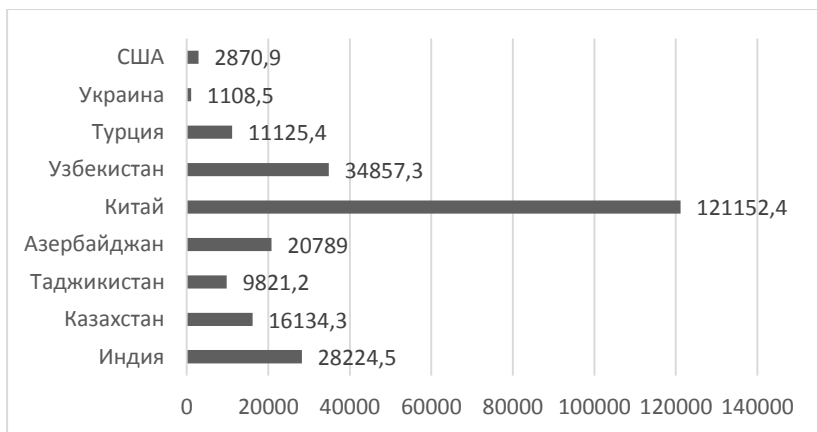


Рис. 3. Топ-10 стран экспортеров ЛПК 2022 гг., тыс. долл. США

Самые крупные экспортеры за весь период – Индия, Китай, Узбекистан и Иран.

Таблица 5

Количество экспортеров ЛПК Пермского края, 2015-2022 гг.

Период	Количество экспортеров из Пермского края
2015	126
2016	131
2017	147
2018	211
2019	250
2020	229
2021	232
2022	154

На период 2022 года в Пермском крае существовало 154 предприятия экспортирующего продукцию лесопромышленного комплекса, это самый низкий показатель за прошлые пять лет.

В топ-10 экспортеров за 2015-2022 гг. входят:

- ЗАО СЕВУР
- ООО «ТА Пермская Домостроительная Компания»
- ООО «Навигатор»
- АО «СоликамскБумПром»
- ООО «ПлитПром»

- ООО «Соликамский Лесозаготовительный Комбинат»
- ООО «Свеза Уральский»
- ООО «КВИН»
- ООО «Адванта»
- ООО «НефтеХимЭкспорт»

За последние пять лет совокупный рост рынка бумаги и картона составил более 20%. В 2022 году впервые за много лет произошло снижение общего объема выпуска бумаги и картона на 13%. Предприятия сокращают свои мощности ввиду сниженного спроса и отсутствия экспорта. При этом в сегменте ранее импортируемых видов продукции, наоборот, наблюдается дефицит.

Изучение использования лесных ресурсов региона за период действия предыдущего лесного плана подтвердило, что наиболее многообещающими направлениями использования лесов в данном регионе являются добыча древесины и развитие сферы рекреации.

Из вышесказанного можно сделать несколько ключевых выводов:

1. Заготовка древесины:
 - Заготовка древесины является одним из основных и перспективных видов использования лесов в регионе.
 - Это направление было подтверждено как в текущем анализе, так и в ранее проведенном исследовании использования лесных ресурсов.
2. Рекреационная деятельность:
 - Развитие сферы рекреации также признается как важное направление использования лесных ресурсов.
 - Это может включать в себя создание парков, туристических маршрутов, пикников и других видов отдыха в лесах.
3. Дальнейшее развитие лесопереработки:
 - Применение лесов для лесопереработки и дальнейшее расширение этой сферы представляют собой перспективные тенденции для лесопромышленного комплекса региона.
 - Это может включать в себя различные процессы, такие как производство древесины, целлюлозы, бумаги и других лесных продуктов.

4. Устойчивость и баланс:

- Важно подчеркнуть устойчивое использование лесов, чтобы сохранить экологическое равновесие и биоразнообразие региона.

- Поддержание баланса между добычей древесины и охраной природы является ключевым фактором для долгосрочной устойчивости лесных ресурсов.

Обобщенно, анализ указывает на важность интегрированного подхода к использованию лесов, учитывая их экономическую значимость через заготовку древесины и лесопереработку, а также их роль в обеспечении рекреационных возможностей и поддержании экологической устойчивости.

Список литературы

1. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 № 200-ФЗ (ред. от 13.06.2023) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.

2. Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» от 14.03.1995 № 33-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.

3. Федеральный закон «О введении в действие Лесного кодекса Российской Федерации» от 04.12.2006 № 201-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс].

4. Указ Губернатора Пермского края от 19 апреля 2018 № 36 «Об утверждении лесного плана Пермского края на 2018-2027 годы»

5. Указ Губернатора Пермского края от 16 мая 2013 г. № 54 «О Совете по обеспечению развития местного самоуправления в Пермском крае»

6. Лесной план Пермского края на 2018-2027 годы

7. Быковский В.К. Использование лесов в Российской Федерации: правовое регулирование/ В.К. Быковский – «Волтерс Клувер», 2009.

8. Безруких Ю.А. Экономика лесозаготовительных и деревоперерабатывающих производств/ Ю.А. Безруких – Академия Естествознания, 2017.

9. Федеральная таможенная служба: Справочные и аналитические материалы [Электронный ресурс]. URL: <https://ptu.customs.gov.ru/statistic>

10. ЛесПромИнформ [Электронный ресурс] URL: <https://lesprominform.ru>

ANALYSIS OF THE FORESTRY COMPLEX OF THE PERM REGION

Smolnikova E.D., Student of 5th year

Perm State University,
614068 Perm, Bukireva St., 15

Annotation: The article analyzes the foreign economic activity of the Perm region in the forest industry, examines the forest plan of the region and identifies the region's capabilities in this area.

As a result of the calculations, it was established that the structure of the forest industry in the region has its drawbacks, but it cannot be called ineffective. A significant number of factors were also identified that make it possible at this stage to call the forest industry of the region successful.

Key words: foreign economic activity, export, forest, timber industry, forest plan, Perm region.

УДК 658.5
ББК 65.28

ПРОБЛЕМЫ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

**Шешукова Т.Г., профессор кафедры учёта, аудита
и экономического анализа, д.э.н., профессор**
Электронный адрес: sheshukova@psu.ru
Сухоженко Н.В., аспирант 1 курса
Электронный адрес: nikita.sukhozhenko@yandex.ru
**Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация. Нефтегазовый комплекс (НГК) является системообразующим для всей экономики РФ и имеет важнейшую специфическую особенность, заключающуюся в проблеме исчерпаемости минерально-сырьевых ресурсов (МСР). В статье классифицирован комплекс его основных проблем и предложена стратегия его инновационного развития исходя из текущей экономической ситуации.

Ключевые слова: минерально-сырьевые ресурсы, трудноизвлекаемые запасы, нетрадиционные источники углеводородного сырья, нефть из сланцев, геологоразведочные работы, сланцевая трансформация, цифровая трансформация.

В качестве фактографической основы анализа экономического положения НГК использован Государственный доклад Министерства природных ресурсов и экологии РФ «О состоянии и использовании минерально-сырьевых ресурсов Российской Федерации в 2021 году». Согласно которому, извлекаемые запасы нефти категорий А+В+С₁+С₂, учитываемые Государственным балансом (ГБ) запасов полезных ископаемых на 01.01.2022 равны

31,25 млрд. тонн, из которых трудноизвлекаемые (ТРИЗ) уже составляют 11,09 млрд. тонн (35%). Уровень добычи нефти в 2021 году составил 486,1 млн. тонн. По оценке компании British Petroleum (BP) пригодные для рентабельного освоения доказанные запасы (proved reserves) жидких углеводородов РФ составляют на 01.01.2022 года 21,2 млрд. тонн (8,5% мировых). Оценки объемов запасов нефти в РФ по международной классификации в 1,47 раза меньше, чем по российской, так как зарубежные агентства учитывают только экономически целесообразные к разработке запасы [1].

Проблемы совершенствования и интеграции новой российской классификации запасов УВС (утверждена Приказом Министерства природных ресурсов и экологии РФ от 01.11.2013 № 477) с международными стандартами исследуются учеными института проблем нефти и газа РАН: Закировым С.Н., Закировым Э.С., Индрупским И.М., Климовым Д.С., которые отмечают, что в недропользовании должны сочетаться оба критерия: экономической эффективности и рациональности [2].

Проблемы сокращения объемов геологоразведочных работ (ГРР) активно обсуждаются исследователями научной школы ВНИГРИ: Красновым О.С., Назаровым В.И., Прищепой О.М., Медведевой Л.В., которые связывают резкое падение объемов ГРР с передачей государством функции регулирования этой деятельности нефтяным компаниям, существенными недостатками законодательной базы и недостаточным государственным финансированием [3].

Вертикально-интегрированные нефтяные компании (ВИНК) не заинтересованы в проведении затратных широкомаштабных ГРР, так как обеспечены запасами УВС ПАО «РОСНЕФТЬ» на 23 года, ПАО «ЛУКОЙЛ» на 18 лет, ОАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ» на 17 лет, ПАО «ТАТНЕФТЬ» на 30 лет.

Компания «Эрнст энд Янг», отмечает, что для сохранения после 2030 года объема добычи нефти на современном уровне, расходы на ГРР необходимо увеличить минимум в 3 раза [4].

Эффективность добычи отражает коэффициент извлечения нефти (КИН), показывающий отношение величины извлекаемых запасов к общей величине геологических запасов. Кислицын

Е.В., Панова М.В., Шишков Е.И. указывают на то, что практически на всех нефтяных месторождениях РФ КИН вдвое меньше среднемирового уровня [5]. Для сравнения, в 2021 году КИН = 0,366 [1], в 2019 году 0,371 [1], а в СССР в 1960 году КИН = 0,51 [5], что позволяет сделать вывод о нерациональной системе разработки месторождений и недостаточном использовании современных методов увеличения нефтеотдачи (МУН). Причины снижения КИН – ухудшение структуры запасов и опережающая выработка высокопродуктивных объектов, менее трудоемких в освоении.

Ларченко Л.В., Брагинский О.Б., отмечают, что увеличение объемов извлекаемых запасов – одна из первоочередных задач собственника недр – государства, а не пользователя [6,7].

Калюжная М.В., Долгова Ю.В. анализируют показатели технологической оснащенности нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ): глубину нефтепереработки и средний по отрасли индекс сложности Нельсона (NCI). В настоящее время глубина переработки нефти на НПЗ в РФ в среднем составляет 83,1% (в США 95%, в Китае 85%). Из-за дефицита мощностей по вторичной переработке уровень выхода светлых нефтепродуктов составляет 58%. NCI позволяет определить долю процессов вторичной переработки в деятельности НПЗ. Из НПЗ в РФ общемировому значению NCI 9,4% соответствует только ООО «Лукойл – Пермнефтеоргсинтез» (г. Пермь) [8].

Анализ структуры нефтегазового рынка РФ показал, что практически вся территория России поделена на зоны влияния ВИНК, монополизм которых заложен еще на этапе формирования, когда в их состав вошли региональные предприятия нефтепродуктообеспечения.

По данным Минэнерго на 01.01.2022 на территории РФ вели добычу 338 нефтегазодобывающих предприятия: в составе ВИНК -70, 268 – независимые или совместные предприятия либо с долевым участием ВИНК, а также операторы СРП, действующие на основе соглашения о разделе продукции. Добыча нефти и газового конденсата в РФ в 2021 году имела следующую структуру: ПАО «НК «Роснефть» 37%, ПАО «Лукойл» 14%; ПАО «Сургутнефтегаз» 11%; ПАО «Газпром нефть» 8%; ПАО «Татнефть» 5 %; Операторы СРП 4%; прочие 21% [1].

Новой тенденцией развития отрасли стало создание кластеров по территориальному принципу. («Восток Ойл», Даниловский, Эргинский).

Член- корреспондент СО РАН Крюков В.А. отмечает, что эволюционные преобразования организационной структуры НГК РФ неизбежны по объективной причине, связанной с ухудшением характеристик запасов УВС. На смену экономической эффективности ВИНК, обусловленной экономией от масштаба, приходит эффективность, определяемая повышенной гибкостью и инновационным характером деятельности, в том числе малых и средних независимых нефтяных компаний (ННК) [9].

Обобщение разных точек зрения позволило систематизировать проблемы НГС РФ, представить их в табл. 1

Таблица 1

Классификация основных проблем НГС РФ

Направление	Перечень
Нерациональное недропользование	<ul style="list-style-type: none"> • проблемы учета запасов УВС; • сокращение объема активных извлекаемых запасов, увеличение доли ТРИЗ; • снижение КИН; • отсутствие комплексных технологий добычи УВС; • нерациональное использование попутного нефтяного газа; • увеличение количества бездействующих скважин; • сокращение объемов, низкая эффективность ГРП и др.
Экстенсивное развитие добывающих отраслей	<ul style="list-style-type: none"> • сокращение объема общей добычи нефтяных ресурсов; • отклонения от проектных решений и заморозка почти всех проектов по разработке тяжелой высоковязкой нефти; • длительные сроки строительства скважин, низкое качество их крепления; • значительные затраты на содержание региональной инфраструктуры; • неэффективное первичное вскрытие перспективных горизонтов; • низкий уровень качества испытания скважин и методов интенсификации притоков; • износ основных фондов в среднем по отрасли до 70%, отсутствие высокотехнологичного отечественного оборудования для добычи и др.

Окончание табл. 1

Направление	Перечень
Технологическая отсталость перерабатывающих отраслей	<ul style="list-style-type: none"> ● неэффективное использование производственных мощностей и отсутствие необходимых установок; ● износ основных фондов до 80%; ● использование устаревших энергоемких и экологически несовершенных технологий; ● низкая глубина нефтепереработки и низкий средний по отрасли индекс сложности Нельсона; ● несоответствие качества нефтепродуктов зарубежным аналогам и др.
Проблемы государственного регулирования	<ul style="list-style-type: none"> ● <i>режим недропользования</i> не способствует повышению социально-экономических выгод освоения недр для общества (недостаточная регламентация процессов освоения недр и добычи, недостаточная спецификация и защита прав собственности; неопределенность процедуры механизмов отзыва лицензий в случае существенного нарушения условий лицензионного соглашения; ● <i>режим налогообложения</i> имеет чрезмерную фискальную направленность, не отличается гибкостью, не стимулирует разработку сложных и низкорентабельных месторождений, препятствует развитию нефтепереработки; <p><i>организационная структура</i> не способствует развитию отрасли из-за доминирования ВИНК и сокращения доли ННК (из-за отсутствия адекватных мер государственной поддержки и неравных экономических условий с ВИНК).</p>
Организационно-управленческие проблемы предприятий	<ul style="list-style-type: none"> ● нерациональная организационная структура ВИНК, неэффективность существующих бизнес-процессов; ● низкая скорость реагирования на внешние вызовы; ● не эффективная логистическая система; неэффективное применение информационных технологий.

В результате проведенного исследования выделена главная проблема – увеличение доли ТРИЗ нефти в балансовых запасах, требующая от нефтегазовых компаний поиска и внедрения инновационных технологий для их освоения. Приоритетным направлением является разработка балансовых запасов нетрадиционных

коллекторов баженовской свиты и доманиковых (сланцевых) отложений.

Разработка ТРИЗ способствует трансформации НГК России от экспортно-сырьевой ориентации к научно-технологической. Так как перспективные объекты нефти из сланцев в РФ мало изучены, не имеют утвержденной проектной документации, отсутствует методический и практический опыт ее добычи, для исследования методов ее освоения необходимо использовать опыт США.

Сланцевая трансформация нефтяной отрасли России- приоритетное направление ее инновационного развития уже в краткосрочной перспективе. Запасы сланца в РФ превышают запасы традиционных ресурсов, распространены по всей территории, но их разработка и рентабельное освоение требует системного подхода: цифровой трансформации, совершенствования бизнес-процессов, налогового законодательства и др.

Список литературы

1. Государственный доклад «О состоянии и использовании минерально-сырьевых ресурсов Российской Федерации в 2021» [Электронный ресурс]. – Режим доступа, URL.: https://vimsgeo.ru/ru/documents/714/Книга_ГД2021_web_2023.01.18_8.pdf (дата обращения 06.12.2023).

2. Закиров С.Н., Закиров Э.С., Индрупский И.М., Климов Д.С. Эффективность и рациональность в нефтегазовом недропользовании / Энергия: экономика, техника, экология.2016. № 8. С. 2-8. [Электронный ресурс]- Режим доступа, URL.: <https://www.elibrary.ru/download/elibrary-26992432-39765756.pdf> (дата обращения 06.12.2023).

3. Краснов О.С., Назаров В.И., Прищепа О.М., Медведева Л.В., Меткин Д.М. Геолого-экономические проблемы воспроизводства минерально-сырьевой базы нефти и газа. ФГУП «ВНИГРИ», СПб, 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа, URL: <https://geologo-ekonomicheskie-problemy-vosproizvodstva-mineralno-syrievoy-bazy-nefti-i-gaza.pdf> (дата обращения 07.12.2023).

4. Перспективы развития нефтяной геологоразведки в России. Взгляд за горизонт 2025 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://ngv.ru/upload/iblock/89e.pdf> (дата обращения 07.12.2023).

5. Кислицын Е.В., Панова М.В., Шишков Е.И. Проблемы предприятий нефтегазового комплекса России: тенденции и пути решения// Интернет-журнал «Наукоедение». Том 9. № 3. 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа, URL, <https://naukovedenie.ru/PDF/15EVN317.pdf> (дата обращения 07.12.2023).

6. Ларченко Л.В. Нефть России: проблемы использования доходов и воспроизводства сырьевой базы// Региональная экономика: теория и практика. М. ООО «Издательский дом ФИНАНСЫ И КРЕДИТ». 2015. № 42. С.2-12. [Электронный ресурс]. – Режим доступа, URL: <https://scienceforum.ru/2020/article/2018019387> (дата обращения 08.12.2023).

7. Брагинский О.Б., Куницына Н.Н., Горлов А.В. Рациональное использование углеводородного сырья в нефтегазовом комплексе России / Препринт # WP/2015/314. – М.: ЦЕМИ РАН. 2015.-80с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа, URL:https://elibrary.ru/download/elibrary_32400059_21510598.pdf (дата обращения 08.12.2023).

8. Кутузова М. Модернизация НПЗ и мировые тренды в нефтепереработке. М.: Neftegaz.ru.-№ 4. 2018. [Электронный ресурс].-Режим доступа,URL,<https://magazine.neftegaz.ru/articles/pervaya-strochka/523133-modernizatsiya-npz-i-mirovye-trendy-v-neftepererabotke> (дата обращения 10.12.2023).

9. Крюков В.А., Токарев А.Н. Взаимосвязь активов и организационной структуры в нефтяной промышленности. Региональные аспекты//Экономика региона.2018. Т. 14. вып.4. С.1076 – 10. [Электронный ресурс].- Режим доступа, URL:<https://economyofregion.ru> (дата обращения 10.12.2023).

**PROBLEMS OF THE OIL AND GAS INDUSTRY
OF RUSSIA AND WAYS TO SOLUTION THEM**
**Sheshukova T.G., Professor of the Department of Accounting,
Audit and Economic Analysis, Doctor of Economics, Professor**
Sukhozhenko N.V., 1st year graduate student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. The oil and gas complex (OGC) is system-forming for the entire economy of the Russian Federation and has the most important specific feature, which is the problem of exhaustibility of mineral resources. The article classifies the complex of its main problems and proposes a strategy for its innovative development based on the current economic situation.

Key words: mineral resources, hard-to-recover reserves, unconventional sources of hydrocarbons, shale oil, geological exploration, shale transformation, digital transformation.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Хицан С.И., студент 6 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: Sveta.Khitsan@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Обеспечение экономической безопасности юридического лица является залогом его выживаемости в условиях современных реалий и рисков. Актуальность исследования вопросов обеспечения экономической безопасности корпоративных юридических лиц и унитарных предприятий обоснована, тем, что несмотря на все различия, существующие между корпорациями и унитарными предприятиями, они функционируют в общем экономическом пространстве, неотъемлемыми свойствами которого является наличие конкуренции, внешних и внутренних рисков и угроз. В статье представлены виды и основные отличия юридических лиц, созданных в форме корпораций и унитарных предприятий. основные угрозы и задачи обеспечения их экономической безопасности.

Ключевые слова: корпорации, унитарные предприятия, угрозы, риск, экономическая безопасность.

В современной практике предпринимательства, все юридические лица, имеющие право осуществлять свою деятельность действовать на территории страны, разделены на корпоративные и унитарные.

Данное разграничение содержится в Главе 4 Гражданского Кодекса РФ. В Кодексе (ст. 50 ГК РФ), все компании разделены на некоммерческие объединения и коммерческие компании.

Разделение указывает основную цель создания экономического субъекта: если – это извлечение прибыли, то юридическое лицо является коммерческой организацией. Юридическое лицо, созданное в иных целях, не преследующее получение прибыли как основы своей деятельности, относится к некоммерческим. Также Кодекс разделяет все юридические лица на корпоративные и унитарные, в зависимости от способа управления (ст. 65.1 ГК РФ) [1].

Ключевым признаком и отличием корпоративного юридического лица от унитарного заключается в полномочиях их учредителей.

Учредители и участники корпоративного юридического лица наделены правом участия (членства) в компании, а также входят в высший орган управления.

В унитарном предприятии учредители правом участия не обладают.

Вид юридического лица (корпоративное или унитарное) не влияет на его цели.

Корпорация может быть создана не для получения прибыли, а для иных целей. Это различные ассоциации, общественные объединения.

Компании, созданные для осуществления предпринимательской деятельности, являются коммерческими корпоративными юридическими лицами.

В соответствии с положениями ст.65.1 ГК РФ, унитарное юридическое лицо – это компания, в учредители которой не являются её участниками, не имеют прав членства, но имеют права на имущество компании [1].

Корпорация, осознанное формирование нескольких участников, вкладывающих определённые материальные ресурсы в её создание и развитие.

Принято различать такие виды корпораций [3]:

- коммерческие корпорации: основная цель деятельности – получение прибыли, от осуществления предпринимательской деятельности. Полученная корпорацией прибыль будет, в последствии распределена между её учредителями;

- некоммерческие корпорации – объединения участников, с определенной целью, не связанно с излечением прибыли от функционирования корпорации. Существует за счет добровольных взносов учредителей или третьих лиц.

- корпорации могут быть также акционерного типа.

Речь идёт о публичных и непубличных объединениях.

Публичное акционерное общество формирует свой капитал путём свободной продажи акций, которые находятся в свободном обращении.

Непубличные общества, распределяют свои акции, исключительно между её постоянными членами.

Все унитарные предприятия можно разделить на такие виды:

- государственные: их имущество принадлежит государственным органам управления, и они же назначают управляющего предприятием;

- негосударственные: они формируются и управляются обычными гражданами, которые по той или иной причине решили создать организацию, которая будет выполнять определенные функции;

- коммерческие: основная цель – получение прибыли;

- некоммерческие: иные цели.

Основные различия между корпорацией и унитарным предприятием представим на рисунке 1.

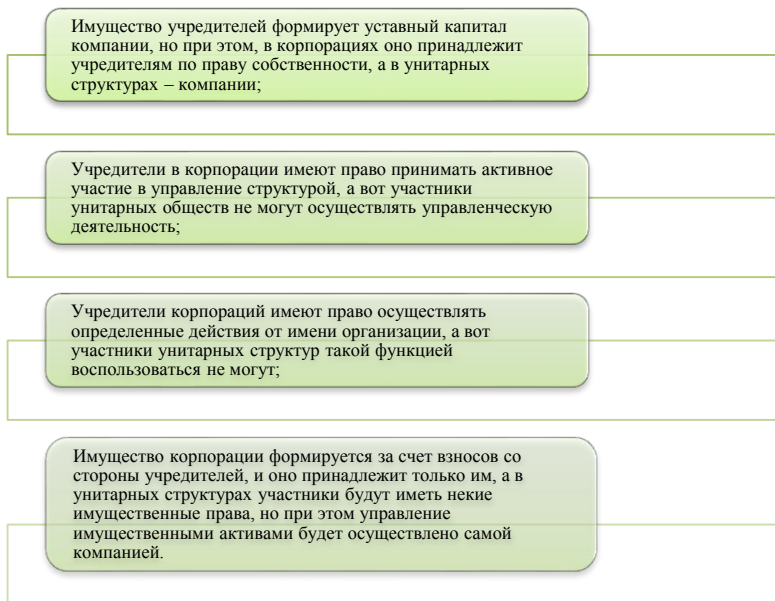


Рис. 1. Основные различия между корпорацией и унитарным предприятием [5]

Несмотря на все различия, существующие между корпорациями и унитарными предприятиями, они функционируют в общем экономическом пространстве, неотъемлемыми свойствами которого является наличие конкуренции, внешних и внутренних рисков и угроз, соответственно, вопросы обеспечения экономической безопасности значимы для всех экономических субъектов.

К внешним угрозам экономической безопасности современного предприятия можно отнести следующие:

- недобросовестная конкуренцию;
- изменение политического курса;
- смена экономической парадигмы;
- военные конфликты;
- разрыв дипломатических отношений, санкции.

Внутренними угрозами, как для экономической безопасности корпорации, так и для унитарного предприятия, чаще всего являются действия её участников: собственников, управляющих,

персонала, вследствие, умышленных действий, неэффективного управления, утечки информации, не верного стратегического курса и пр.

Совокупность угроз представлена на рисунке 2.



Рис. 2. Угрозы экономической безопасности предприятий [4]

Для каждого экономического субъекта перечень угроз различен, однако все они несут в себе опасность ухудшения финансового положения компании и прекращения её деятельности.

Общая концепция обеспечения экономической безопасности корпораций и унитарных предприятий должна быть направлена на обеспечение состояния защищённости её деятельности, от всех видов угроз.

Задачи обеспечения экономической безопасности корпораций и унитарных предприятий представлены на рисунке 3.



Рис. 3. Задачи обеспечения экономической безопасности корпораций и унитарных предприятий [5]

Направлениями обеспечения экономической безопасности, как для корпораций, так и для унитарных предприятий общие, они сводятся к следующим:

- защита всех ресурсов объекта: интеллектуальных, материальных, информационных, финансовых, трудовых;
- предотвращение разглашения конфиденциальной информации о стратегии и направлениях развития организации, её планах;
- предотвращение оппортунистического поведения персонала, устранение волнений в коллективе;
- предотвращение утечки кадров и снижения трудовой производительности;
- предотвращение сбоев и простоев в работе объекта;
- обеспечение условий для бесперебойного функционирования объектов: устранение сбоев в поставках, логистике;

- предотвращение технических аварий и неисправностей на объекте;

- сохранение экономического субъекта как целостного и работоспособного организма.

Механизм предотвращения угроз экономической безопасности должен разрабатываться по каждому из выделенных элементов.

Подводя итоги исследованию, можно сделать ряд выводов:

- несмотря на существующие различия между корпорациями и унитарными предприятиями, юридические лица, функционирующие в современной экономике, сталкиваются в своей деятельности с комплексом угроз и рисков. Наличие таких угроз и рисков обосновано самой природой экономической среды, в которой функционируют юридические лица.

- для нейтрализации рисков и угроз, с которыми сталкиваются как корпорации, так и унитарные предприятия необходима стратегия экономической безопасности, которая позволяет своевременно диагностировать и предотвращать факторы, препятствующие нормальному функционированию субъекта и его развитию;

- система экономической безопасности должна охватывать все внутренние подсистемы экономического субъекта, обеспечивая их защиту и бесперебойное функционирование юридического лица, как целостного организма.

Всё вышеизложенное, позволяет определить систему экономической безопасности как необходимый элемент эффективного функционирования юридических лиц, любой формы собственности.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): ФЗ от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021)// Собр. законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Борок И.Г. Обеспечение экономической безопасности на предприятиях малого и среднего бизнеса//Инновации и инвестиции. – 2021.-№ 4. – С. 112-115

3. Корпоративные и унитарные юридические лица// <https://www.law.ru/article/22095-yuridicheskie-litsa-korporativnogo-i-unitarnogo-tipa>

4. Сигов В.И., Алпысбаев К. С. Политика экономической безопасности в корпоративном управлении // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2018. № 6(114).

5. Фудина Е.В. Механизм нейтрализации угроз стратегии экономической безопасности // Московский экономический журнал. 2021. № 12. – С. 103-108

**TYPES OF LEGAL ENTITIES: CORPORATIONS
AND UNITARY ENTERPRISES.
TYPES OF CORPORATIONS. FEATURES
OF ENSURING ECONOMIC SECURITY**

Khitsan S.I. 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: Ensuring the economic security of a legal entity is the key to its survival in today's realities and risks. The relevance of the study of issues of ensuring the economic security of corporate legal entities and unitary enterprises is justified by the fact that despite all the differences that exist between corporations and unitary enterprises, they operate in a common economic space, the inherent properties of which are the presence of competition, external and internal risks and threats. The article presents the types and main differences of legal entities created in the form of corporations and unitary enterprises. the main threats and tasks of ensuring their economic security.

Key words: corporations, unitary enterprises, threats, risk, economic security.

УДК 691.3
ББК 65.31

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ

**Шимараева С.Н., магистрант 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.В. Карпович
Электронный адрес: 89526455089@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

В статье освещается проблема строительных отходов и мусора как значительного источника отходов. Рассматриваются современные машины, оборудование и технологии утилизации строительного мусора и отходов.

Ключевые слова: рециклинг, переработка и утилизация отходов, строительные отходы, шредер U-MS 250, дробилка, грохот, пиролизная печь, технологии утилизации строительных отходов.

Строительство является значительным источником отходов, которые существенно влияют на окружающую среду и здоровье людей. Неразумное обращение с отходами может привести к загрязнению почвы, воды и воздуха, а также угрожать биологическому разнообразию.

Рециклинг и утилизация отходов по международному стандарту – это процесс переработки отходов с целью повторного использования материалов и ресурсов в соответствии с установленными международными нормами и стандартами. Он включает в себя сортировку, очистку и преобразование отходов в новые продукты или сырье.

История рециклинга отходов началась в XIX веке, когда первые фабрики стали массово производить товары. В то время

отходы не считались ценными ресурсами и обычно выбрасывались или сжигались.

Однако с течением времени осознание о необходимости сохранения природных ресурсов и снижения экологического воздействия заставило людей задуматься об утилизации отходов. Первые попытки рециклинга были предприняты в США и Великобритании в середине XX века.

Сегодня рециклинг отходов – это важная практика для сохранения природных ресурсов и защиты окружающей среды. Благодаря рециклингу мы можем уменьшить негативное воздействие нашей деятельности на планету и создавать более устойчивое будущее.

Стадии рециклинга отходов включают следующие этапы (рис. 1) [1, с. 120].

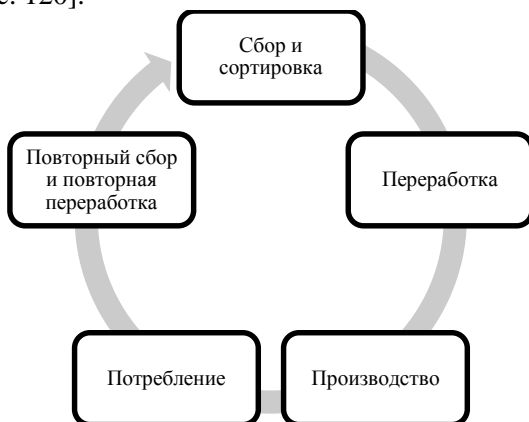


Рис. 1. Стадии рециклинга отходов

Внутренний рециклинг – это процесс переработки и повторного использования отходов внутри организации или предприятия. Например, это может включать в себя переработку отходов производства для использования вновь в производственном процессе, минимизацию потерь и максимальное использование материалов.

Внешний рециклинг – это сотрудничество организации или предприятия с внешними поставщиками или переработчиками для переработки отходов. Внешний рециклинг может включать

передачу отходов на переработку в другие компании или использование услуг специализированных организаций для переработки или утилизации отходов [3, с. 41].

Оба типа рециклинга играют важную роль в устойчивом развитии и охране окружающей среды, позволяя уменьшить объем отходов, снизить потребление естественных ресурсов и сократить негативное влияние на природу.

Строительные отходы могут быть различной природы и происходить как из процесса строительства, так и из ремонта и сноса зданий. Распространенные виды строительных отходов включают:

1) бетонные и кирпичные отходы: включают остатки бетонных блоков, старый кирпич, бетонные плиты и разрушенный бетон. Для их утилизации применяется переработка бетонных отходов в рециклированный бетон, используемый в новом строительстве. Использование бутобетона или щебня, полученного из переработки бетонной стружки;

2) древесные отходы: включают такие материалы, как доски, бревна, обрезки и опилки древесины. Производится переработка древесных отходов в древесный щепок или древесный брикет, которые могут быть использованы в качестве топлива или для производства мебели или древесных композитных материалов;

3) металлические отходы: включают старую арматуру, металлические конструкции и обрезки металла. Может осуществляться переплавка металлических отходов для последующего использования в производстве металлических изделий или повторного использования в строительстве;

4) пластиковые отходы: включают мелкий и крупный пластик, например, пластиковые трубы, оконные рамы, упаковки и пленка. Возможна переработка пластиковых отходов в гранулы или флексовые панели для производства новых пластиковых изделий или использование в строительстве для создания утеплителей или декоративных элементов;

5) стеклотара и стеклоотходы: включают стеклянные бутылки, оконные стекла и раздробленное стекло. Производится переработка стекла в сырье для производства нового стекла или его использование в производстве дорожного покрытия [7, с.

183].

Данные технологии утилизации строительных отходов имеют экономическую и экологическую значимость, поскольку позволяют сократить потребление природных ресурсов и снизить негативное воздействие на окружающую среду. Однако такие технологии должны быть дополнены правильной системой сбора, сортировки и регулирования отходов, чтобы обеспечить их эффективную утилизацию [5, с. 158].

В Москве и Санкт-Петербурге появились специальные рециклинговые центры, где проводится сортировка и переработка строительных отходов. Здесь используется технология дробления и гомогенизации отходов, позволяющая получить вторичные материалы, которые можно использовать в строительстве [2, с. 134].

Для утилизации и переработки строительных отходов на отдельных производствах используются различные машины и автоматизированное оборудование, которые помогают эффективно разделять, перерабатывать и повторно использовать материалы:

1) разделяющие системы и сортировочные линии: эти системы используются для разделения строительных отходов на разные фракции. Они могут включать в себя электромагнитные сепараторы, вибрационные грохоты и магнитные сепараторы, которые отделяют металлические материалы от остальных отходов;

2) дробилки и измельчители: эти машины используются для измельчения и дробления строительных отходов, таких как бетон, кирпичи и асфальт. Измельчение позволяет сделать материалы более компактными и удобными для дальнейшей переработки;

3) пескомойки и стиральные установки: они используются для удаления грязи и примесей из строительных материалов. Это особенно важно при переработке бетона и асфальта, чтобы получить высококачественные материалы;

4) автоматизированные линии переработки: это комплексное оборудование, которое включает в себя различные этапы переработки отходов. Они могут включать в себя дробление, сортировку, измельчение, промывку и классификацию материалов. Эти линии обеспечивают более высокую производительность и качество переработки;

5) рециклинговые установки: это специализированные установки, которые используются для переработки строительных отходов вторичными материалами, такими как вторичный щебень, асфальтовая крошка и рециклированный бетон. Они работают на основе различных технологий, включая фрезерование, сухой и влажный процессы переработки.

Технологии в этой области продолжают развиваться, и появляются все новые способы эффективной переработки строительных отходов.

Пример оборудования, обеспечивающего выполнение полного цикла работ по рециклингу строительных отходов – промышленный самоходный двухвальный шредер на гусеничном ходу U-MS 250 производства корпорации Fanda (КНР) [9]. Данный шредер предназначен специально для выполнения полного цикла утилизации строительных отходов (рис. 2).

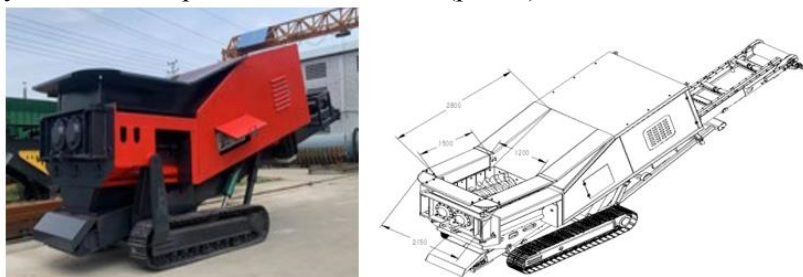


Рис. 2. Промышленный самоходный двухвальный шредер на гусеничном ходу U-MS 250 производства корпорации Fanda

Данный шредер обеспечивает выполнение каждого шага в процессе утилизации:

1) разрушение и измельчение: два вращающихся вала, установленных внутри шредера, обладают специальными зубьями или лезвиями, которые разрушают и измельчают строительные отходы на более мелкие частицы. Это позволяет уменьшить объем отходов, сделать их более удобными для обработки и утилизации;

2) сортировка: после разрушения отходов они проходят через систему сортировки, где более крупные и меньшие частицы

отделяются друг от друга. Это позволяет более эффективно использовать разные типы отходов и их фракции для разных процессов утилизации;

3) рециклинг: после сортировки, полученные фракции отходов могут подвергаться дальнейшей переработке или рециклингу. Например, металлические частицы могут быть извлечены и отправлены на переработку металлургическому предприятию, а более мелкие органические частицы могут быть использованы для производства удобрений или биогаза;

4) отделение опасных материалов: если в строительных отходах присутствуют опасные или вредные материалы, шредер также может помочь их удалить. Например, асбест, химические вещества или другие вредные материалы могут быть извлечены из отходов и безопасно утилизированы.

Промышленный самоходный двухвальный шредер U-MS 250 обладает высокой производительностью и мощностью, что позволяет эффективно выполнять каждый этап утилизации строительных отходов. Он может быть использован на строительных площадках или в специализированных утилизационных предприятиях для обработки больших объемов отходов.

При помощи шредера U-MS 250, дробилки и грохота строительная компания, специализирующаяся на демонтаже строительных зданий, может организовать переработку строительных отходов и мусора во вторичный щебень.

На строительной площадке после демонтажа здания производят сбор и разделение строительных отходов на различные материалы, такие как бетон, кирпич, дерево, металл и другие. Сюда может входить сортировка материалов на строительной площадке или предварительную обработку отходов, чтобы отделить разные материалы друг от друга.

Затем отходы, такие как бетон, кирпич или асфальт, подвергаются шредированию с помощью шредера U-MS 250. Шредер разрушает эти материалы на более мелкие частицы, что позволяет получить грубую фракцию материалов.

После шредирования, грубая фракция материалов подвергается дроблению с помощью дробилки. Дробилка размалывает материалы на меньшие частицы, уменьшая их размер и создавая желаемые размеры щебня.

Чтобы получить конечный продукт – вторичный щебень, перемолотые материалы пропускают через грохот. Грохот сортирует материалы по размеру, разделяя их на разные фракции. Таким образом, можно получить щебень нужного размера.

Вторичный щебень, полученный в результате переработки отходов, может быть использован в строительстве для создания новых дорожных покрытий, бетонных смесей, земляных работ и других строительных проектов [4, с. 30].

На строительных площадках для утилизации строительных отходов также может применяться пиролизная печь – это технология утилизации строительных отходов, основанная на процессе пиролиза. Пиролиз представляет собой термохимическую реакцию разложения органических материалов при высокой температуре и отсутствии доступа кислорода. Этот процесс превращает органическое вещество в газы, жидкости и твердые остатки. Основные этапы работы пиролизной печи для утилизации строительных отходов:

1) загрузка отходов: строительные отходы загружаются в пиролизную печь. Отходы могут включать древесину, пластик, резину и другие органические материалы. Перед загрузкой следует удалить большие объекты и посторонние материалы, которые могут негативно повлиять на процесс

2) нагрев: после загрузки печь нагревается до высокой температуры, обычно в диапазоне от 400 до 800 градусов Цельсия. Нагрев может осуществляться с помощью электричества, газа или других источников тепла;

3) пиролиз: при нагреве строительные отходы начинают разлагаться на газы, жидкости и твердые остатки. Главный продукт пиролиза – синтез-газ, который состоит из углеводородов, таких как водород, метан и углекислый газ. Также образуются дегазация масла и твердый остаток, известный как угольный шлак;

4) отделение продуктов: после завершения пиролиза газы и дегазационное масло подвергаются процессам очистки, чтобы удалить содержащиеся в них загрязнения. Это может включать фильтрацию, охлаждение и конденсацию. После этого синтез-газ можно использовать как топливо или для производства электроэнергии, а дегазационное масло – как сырье для производства различных химических веществ;

5) обработка угольного шлака: угольный шлак, оставшийся после пиролиза, может быть использован для покрытия дорог, производства строительных материалов или смешивания с другими материалами для создания новых продуктов [6, с. 174].

Работа пиролизной печи требует соблюдения технических и экологических норм, а также системы очистки выбросов для минимизации вредных выбросов в атмосферу. Ответственное использование технологии пиролиза позволяет компаниям эффективно утилизировать строительные отходы и снизить их негативное воздействие на окружающую среду. Важно проконсультироваться с профессионалами в данной области для выбора подходящей пиролизной печи и обеспечения безопасной и эффективной работы.

Таким образом, в последние десятилетия, с ростом объемов строительства в сфере утилизации и переработки строительных отходов наблюдается активное развитие технологий. На сегодняшний день перспективные направления в этой области включают:

1) развитие методов сортировки и разделения: технологии, способные точно и эффективно сортировать различные типы строительных отходов, становятся все более востребованными;

2) разработка и использование новых методов переработки: новые технологии преобразования строительных отходов в полезные материалы предлагают возможности для экономически эффективной и экологически устойчивой утилизации;

3) производство строительных материалов из переработанных отходов: разработка новых строительных материалов из переработанных строительных отходов является перспективным направлением;

4) применение умных технологий: включение умных технологий, таких как автоматизация и роботизация, может значительно повысить эффективность процессов переработки и утилизации строительных отходов;

5) увеличение использования возобновляемых и экологически дружественных материалов: развитие экологически чистых и энергоэффективных материалов, таких как древесно-полимерные композиты или строительные панели на основе орга-

нических материалов, может снизить зависимость от исчерпаемых ресурсов и уменьшить негативное воздействие на окружающую среду [8, с. 13].

Рассмотренные технологии утилизации и переработки строительных отходов уже активно внедряются во многих странах, и их дальнейшее развитие предоставляет значительные возможности для устойчивого развития строительной отрасли.

Список литературы

1. Акри Е.П. Эффективность переработки строительных отходов методом рециклинга / Е.П. Акри, Д.Г. Пташинский // Тенденции развития науки и образования. 2021. № 72-1. С. 119-121.

2. Дариханова А.П. Пути рециклинга отходов / А.П. Дариханова, Ш.А. Абдухаликова // Международный студенческий научный вестник. 2020. № 2. С. 134.

3. Емельянова Е.Г. Рециклинг отходов строительного производства как одно из направлений ресурсосбережения / Е.Г. Емельянова // Ресурсосберегающие технологии, материалы и конструкции. Сборник статей по материалам региональной научно-практической конференции. Петрозаводск, 2023. С. 38-42.

4. Липатова Е.С. Рециклинг отходов при производстве строительных материалов / Е.С. Липатова, Н.В. Санникова, Д.С. Санников // Мир Инноваций. 2022. № 1 (20). С. 29-34.

5. Макаров В.И. Проблема утилизации строительных отходов и методы ее решения / В.И. Макаров, В.Г. Гринь // Экология и природопользование: тенденции, модели, прогнозы, прикладные аспекты. Материалы Национальной научно-практической конференции. 2023. С. 157-161.

6. Меликов Э.А.О. Постановка и метод решения задачи оптимизации пиролизной печи / Э.А.О. [Меликов, Г.Н.О. Аббасзаде // Булатовские чтения. 2020. Т. 5. С. 173-175.

7. Хатков С.А. К вопросу утилизации и переработки отходов строительного процесса / С.А. Хатков // VII Международный студенческий строительный форум – 2022. Сборник докладов VII

Международного студенческого строительного форума. Белгород, 2022. С. 181-187.

8. Хмелевской Н.А. Эффективность переработки строительных отходов методом рециклинга / Н.А. Хмелевской // Международный журнал прикладных наук и технологий Integral. 2020. № 3. С. 13.

9. Liaoning Fangda Group Industrial Co Ltd. – URL: <https://www.bloomberg.com/profile/company/FANGDZ:CH> (дата обращения: 13.12.23 г.)

**INNOVATIVE TECHNOLOGIES FOR WASTE
DISPOSAL IN A CONSTRUCTION COMPANY**

Shimaraeva S.N., 2nd year master's student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

The article highlights the problem of construction waste and garbage as a significant source of waste. Modern machines, equipment and technologies for recycling construction waste and waste are considered.

Key words: recycling, waste processing and disposal, construction waste, U-MS 250 shredder, crusher, screen, pyrolysis oven, construction waste recycling technologies.

СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

УДК 336.225.3

ББК 65.0

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Белоногов А.В., студент 6 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева
Электронный адрес: gordeevadish@list.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. Работа посвящена изучению и анализу процесса формирования системы управления рисками на предприятии. Риск-ориентированный подход в бизнесе становится все более актуальным, учитывая современные вызовы и неопределенности в экономической среде. В статье рассматриваются методы и инструменты, направленные на эффективное управление рисками, а также их внедрение в практику предприятия.

Одной из главных проблем, решаемых в статье, является разработка и внедрение системы управления рисками, способной адаптироваться к динамичным условиям современного бизнеса. Новизна исследования заключается в систематизации информации об управлении рисками на предприятии.

Статья вносит вклад в развитие теории и практики управления рисками на предприятии. Результаты исследования представляют интерес для руководителей предприятий, специалистов по управлению рисками и исследователей, стремящихся повысить эффективность бизнес-процессов в условиях нестабильности.

© Белоногов А. В., 2024

На основе проведенного анализа можно сделать вывод о том, что успешная реализация системы управления рисками требует комплексного подхода, учета специфики отрасли и постоянного мониторинга изменений во внешней среде. Внедрение современных инструментов и технологий в управление рисками способствует повышению конкурентоспособности предприятия и снижению возможных негативных последствий в условиях переменчивого бизнес-окружения.

Ключевые слова: управление рисками, система управления рисками, бизнес-риски, риск-ориентированный подход, анализ рисков.

Современное предпринимательство подвергается постоянным изменениям и вызовам, требуя от руководителей предприятий эффективных стратегий для минимизации возможных рисков. Формирование системы управления рисками становится неотъемлемой частью успешного ведения бизнеса в условиях переменчивой экономической среды.

Система управления рисками на предприятии представляет собой комплексный подход, ориентированный на выявление, оценку и эффективное управление различными видами рисков с использованием современных технологий.

Классификация рисков на предприятии может быть следующей [1]:

- по характеру последствий риски подразделяются на чистые и спекулятивные;
- по сфере возникновения – производственной, коммерческий, финансовый риск;
- по причине возникновения рисков – природно-естественные, экологические, политические, транспортные, имущественные, торговые риски.

Также различают следующие виды рисков [2]:

- природные риски (связанные с возникновением стихийных бедствий: наводнения, ураганы, землетрясения и т.д.);
- техногенные риски (связанные с деятельностью человека);
- смешанные риски (связанные с воздействием природы в результате деятельности человека);

- чистые риски (потери реальных активов);
- спекулятивные риски (связанные с изменением рыночных отношений или политических обстоятельств, в отличие от предыдущих видов, последствия данных рисков могут принести не только потери, но и прибыль);
- производственные риски (связанные с приостановлением производства и нерациональным использованием ресурсов);
- финансовые риски (связанные с возможностью потерь финансовых ресурсов – обесценивание денег, инвестиционные и кредитные риски, невыполнение обязательств партнерами и т.д.);
- имущественные риски (связанные с потерей имущества в результате краж, порчи и т.д.).

Главными задачами специалистов по риску являются [3]:

- обнаружение областей повышенного риска; оценка степени риска;
- анализ приемлемости данного уровня риска для организации (предпринимателя);
- разработка в случае необходимости мер по предупреждению или снижению риска;
- в случае, когда рисковое событие произошло, принятие мер к максимально возможному возмещению причиненного ущерба.

Система управления рисками предоставляет предприятию следующие возможности [4]:

- достоверные прогнозы возникновения возможных рисков на любой стадии работы компании (предприятия);
- анализ причин возникновения и комплексного влияния рисков;
- разработка стратегии по предотвращению негативных последствий действия рисков факторов;
- благоприятные условия для осуществления подобных планов;
- системный мониторинг;
- анализ и контроль результатов с целью повышения эффективности.

Система управления рисками включает в себя следующие этапы [5]:

1) Сбор данных о различных объектах контроля, таможенных операциях, результатах проверочных мероприятий и их непосредственный анализ.

2) Работа по оцениванию риска.

3) Обозначение индикатора риска.

4) Подготовка профилей риска.

5) Определение объектов для проведения контрольных мероприятий.

6) Применение мер по минимизации. К ним относятся формы контроля, проводимые сотрудниками таможни, меры, обеспечивающие контроль, а также другие действия, установленные законодательством ЕАЭС, которые необходимо совершить сотрудникам таможни.

7) Проведение аналитической работы по результатам применения СУР.

Также выделяют следующие этапы управления рисками [6]:

1) Выявление риска и определение степени его влияния на компанию.

2) Использование методов качественного и количественного анализа.

3) Составление и запуск работы по плану управления рисками.

4) Мониторинг и контроль надлежащего исполнения плана.

5) Выявление закономерностей между работой системы управлением рисками и текущими финансовыми результатами.

6) Заключение об эффективности.

Предлагаемое включение информационных технологий, искусственного интеллекта и аналитики играет ключевую роль в повышении эффективности этой системы. Система управления рисками на предприятии представлена на рисунке 1.

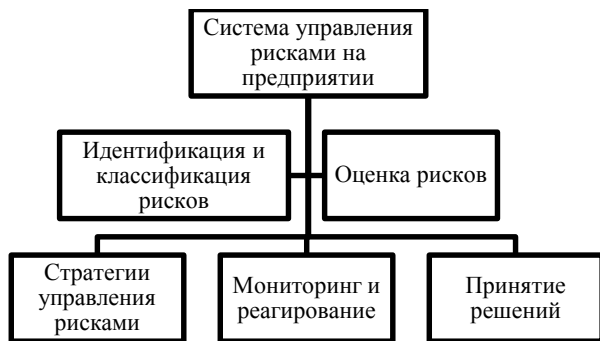


Рис. 1. Система управления рисками на предприятии

Первый шаг в формировании системы управления рисками – это идентификация и классификация рисков, полное понимание видов бизнес-рисков, с которыми предприятие может столкнуться. Это могут быть финансовые риски, операционные риски, риски в сфере безопасности, изменения в законодательстве и другие. Оценка и классификация этих рисков позволяют выстроить эффективную систему предотвращения и контроля.

Риски в бизнесе могут иметь различные характеристики и воздействовать на разные аспекты деятельности предприятия. Для эффективного управления рисками необходимо провести оценку и классификацию видов рисков.

Категории рисков:

- финансовые;
- операционные;
- стратегические.

Виды финансовых рисков:

- 1) Кредитный риск связан с возможностью невозврата заемных средств или неплатежа по контрактам.
- 2) Рыночный риск – возникает из-за изменений в финансовых рынках, таких как курс валют, процентные ставки и цены на товары.
- 3) Ликвидационный риск – означает трудность продажи активов или закрытия позиций без значительной потери стоимости.

Виды операционных рисков:

1) Технологический риск. Данный риск возникает из-за сбоев в технических системах или устаревания технологий.

2) Риск персонала. Связан с человеческим фактором, включая уход ключевых сотрудников, конфликты в коллективе и недостаточную подготовку персонала.

3) Риск безопасности. Он относится к угрозам, таким как кибератаки, кражи данных или физическое вторжение.

Виды стратегических рисков:

1) Риск рыночной конъюнктуры. Зависит от изменений в потребительских предпочтениях, конкуренции и других факторов внешней среды.

2) Политический и правовой риск. Сюда входят угрозы, связанные с изменениями в законодательстве, политической стабильностью и международными отношениями.

Применение риск-ориентированного подхода предполагает, что управление рисками должно быть встроено в общую систему управления предприятием. Для этого необходим постоянный мониторинг и анализ рисков на всех уровнях организации, чтобы оперативно реагировать на изменения в бизнес-среде и предотвращать потенциальные угрозы.

Для эффективной идентификации рисков предприятиям важно применять информационные технологии. Автоматизированные системы и программные решения позволяют анализировать большие объемы данных, выделять нестандартные ситуации и выявлять потенциальные угрозы. Например, программы мониторинга финансовых транзакций могут выявлять аномалии, свидетельствующие о возможных финансовых рисках.

Применение искусственного интеллекта на этом этапе представляет собой ключевой инструмент для точного выделения и классификации рисков. Алгоритмы машинного обучения могут проанализировать большой объем данных о предприятии, рыночной среде и его предыдущей деятельности, что позволяет выявить скрытые паттерны и предсказать потенциальные риски. Искусственный интеллект также способен адаптироваться к изменяющимся условиям, что делает его эффективным инструментом для прогнозирования новых угроз.

На втором этапе предприятие проводит оценку выявленных рисков, сосредотачивая внимание на аналитическом аспекте и использовании современных технологий.

Для качественной и количественной оценки рисков используются аналитические инструменты. Эти инструменты позволяют выработать систематизированный подход к оценке, учитывая важность каждого риска, его вероятность и возможные последствия. Например, применение статистических методов может помочь в выделении наиболее вероятных сценариев развития рискованных событий.

Применение искусственного интеллекта в оценке рисков усиливает аналитические возможности предприятия. Модели машинного обучения могут анализировать большие объемы данных и выявлять скрытые корреляции между различными рисками. В результате ИИ может предоставить более точные и прогнозируемые оценки вероятности возникновения рисков.

На третьем этапе предприятие разрабатывает стратегии управления рисками, основываясь на результатах идентификации и оценки рисков. Этот этап включает в себя следующие ключевые шаги:

1) Выбор стратегий управления рисками: на основе оценки рисков и их приоритетности, предприятие определяет подходящие стратегии управления. Это может включать в себя принятие риска, его снижение, передачу или избегание.

2) Разработка детальных планов действий: для каждой выбранной стратегии предприятие разрабатывает конкретные планы действий. Например, если выбрана стратегия снижения риска, определяются конкретные шаги и меры, направленные на уменьшение вероятности возникновения риска.

3) Интеграция стратегий в бизнес-процессы: Разработанные стратегии управления рисками интегрируются в общую бизнес-стратегию предприятия. Это обеспечивает их взаимодействие с основными процессами и позволяет управлять рисками как неотъемлемой частью деятельности.

На четвертом этапе предприятие осуществляет непрерывный мониторинг и корректировку выбранных стратегий управления рисками. Здесь компания совершает следующие действия:

1) Регулярный мониторинг рисков: Предприятие осуществляет регулярный анализ существующих рисков и мониторинг новых факторов, которые могут повлиять на бизнес. Это может включать в себя использование информационных технологий для автоматизированного сбора и анализа данных.

2) Оценка эффективности стратегий: Оценка того, насколько успешно выбранные стратегии управления рисками выполняют свою функцию. Используются ключевые показатели производительности (KPI), а также аналитические инструменты для оценки эффективности.

3) Корректировка стратегий: В случае необходимости предприятие корректирует выбранные стратегии, учитывая изменения во внешней среде, внутренние изменения и результаты мониторинга. Это может включать в себя пересмотр стратегий, обновление планов действий и внесение изменений в бизнес-процессы.

Пятый этап – принятие решений. На этом этапе принимаются во внимание результаты исследований рисков, проведенных на предыдущих шагах. Затем принимаются решения относительно того, какие стратегии управления рисками будут применены. Решается, какие ресурсы (финансовые, технические, человеческие и другие) будут выделены для реализации выбранных стратегий. Разрабатываются конкретные планы действий для реализации выбранных стратегий. В планах учитываются сроки, ответственные лица и контрольные точки.

Важным аспектом принятия решений является обучение персонала предприятия. Работники должны быть в курсе выбранных стратегий и знать свои роли в их реализации.

В заключении мы можем сделать вывод, что формирование системы управления рисками на предприятии – это сложный, но необходимый процесс. Практические решения включают в себя постоянный мониторинг рисков, обучение персонала, использование инновационных технологий и постоянное совершенствование стратегий управления. Результатом успешной реализации такой системы является повышение устойчивости предприятия в условиях неопределенности и стремительных изменений бизнес-окружения.

Список литературы

- 1) Бритина, А. А. Особенности организации системы управления рисками на предприятии / А. А. Бритина, Е. А. Окомина // *Global and Regional Research*. – 2019. – Т. 1, № 2. – С. 173-178.
- 2) Сидорова, Е. А. Организационные особенности диагностики системы управления рисками на предприятии / Е. А. Сидорова, Т. Г. Лихачева // *Проектное управление в строительстве*. – 2021. – № 1(22). – С. 106-114.
- 3) Тофан, А. Л. Предпосылки освоения и внедрения систем управления рисками на современном предприятии / А. Л. Тофан // *Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности*. – 2019. – № 8. – С. 319-323.
- 4) Балабанова, Н. В. Методические аспекты организации системы управления рисками на предприятии / Н. В. Балабанова // *Вестник Ивановского государственного университета. Серия: Экономика*. – 2019. – № 4(42). – С. 50-56.
- 5) Товченко, Д. С. Система управления рисками на предприятии: риск-менеджмент / Д. С. Товченко, Д. В. Павлов // *Парадигма*. – 2022. – № 1. – С. 65-68.
- 6) Молчанова, Е. Д. Анализ системы управления рисками на предприятии / Е. Д. Молчанова, М. М. Полинская, А. Ю. Мазитова // *Агентство «Слияния и Поглощения»*. – 2022. – № 4(9). – С. 36-39.

FORMATION OF RISK MANAGEMENT SYSTEM AT THE ENTERPRISE

Belonogov A.V., 6th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract. The work is devoted to the study and analysis of the process of forming a risk management system in an enterprise. A risk-oriented approach in business is becoming increasingly relevant, given the modern challenges and uncertainties in the economic environment. The article examines methods and tools aimed at effective risk management, as well as their implementation in the enterprise's practices.

One of the main problems addressed in the article is the development and implementation of a risk management system capable of adapting to the dynamic conditions of modern business. The research novelty lies in the systematization of information on risk management in the enterprise.

The article contributes to the development of the theory and practice of risk management in enterprises. The research findings are of interest to enterprise executives, risk management specialists, and researchers seeking to enhance the efficiency of business processes in unstable conditions.

Based on the analysis conducted, it can be concluded that the successful implementation of a risk management system requires a comprehensive approach, taking into account industry specifics, and constant monitoring of changes in the external environment. The integration of modern tools and technologies into risk management contributes to enhancing the competitiveness of the enterprise and reducing potential negative consequences in a volatile business environment.

Keywords: risk management, risk management system, business risks, risk-oriented approach, risk analysis.

УДК 339.1
ББК 65.42

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫХ КАНАЛОВ

Гордеева Д.А., студент 6 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева
Электронный адрес: gordeevadish@list.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: для удержания своих конкурентных позиции предприятиям, необходимо обладать такими качественными и количественными преимуществами над другими компаниями на рынке, которые позволят увеличивать прибыль, наращивать объемы производства и получать все большие доли рынка, распределительная логистика и система управления каналами распределения продукции – это одни из основных направлений повышения эффективности деятельности любого предприятия

Ключевые слова: распределительная логистика, материальный поток, канал распределения, цепи поставок, сбытовая деятельность, поставщик, потребитель.

Сегодня российский рынок не продовольственных товаров является одной из крупнейших товаро-производящих отраслей, способной удовлетворить насущную потребность в одном из основных товаров, относящихся к группе повседневного спроса. В этом контексте быстро возникла проблема организации эффективного управления дистрибуцией непродовольственных товаров. Необходимы новые формы и методы управления распределением, в частности, использование инструментов каналов сбыта. Подход дистрибуции к организационному управлению в

современном контексте позволяет быстрее реагировать на изменения в среде непродовольственного рынка.

Понятие распределительной логистики легко сформировать на основе общего определения логистики.

Логистика распределения – контроль над хранением и физическим движением готовой продукции от производства до потребителя.

Их различия с маркетингом в том, что распределительная логистика позволяет осуществить созданный маркетингом спрос, используя, при этом минимальные затраты. Большая часть затрат идет на основные логистические процессы: складирование, транспортировку, подготовкой продукции к производственному потреблению, сбором, хранением, обработкой и выдачей информации о заказах, и т.д.

Главными задачами логистики распределения на микроуровне являются:

- Осуществление реализации готовой продукции;
 - обработка заказа и его получения;
 - выбор вида упаковки, комплектации и тары для безопасной перевозки;
 - подготовка к отгрузке;
 - перевозка и ее контроль;
 - обслуживание после реализации продукции.
- на макроуровне:
- подбор схемы распределения материального потока;
 - выбор типа и отличительных свойств распределительного канала;
 - осуществление выбора оптимального количества складов и их благоприятного размещения на выделенной территории, а также задачи связанные с процессом управления материальными потоками.

Материальный поток – это физическое перемещение сырья, материалов или готовой продукции с применением к ним каких-либо логистических операций.

Основная цель логистической системы распределения – доставить товар в нужное место и в нужное время. Для достижения

этой цели с минимальными затратами необходимо определиться с каналом распределения.

Сбытовая деятельность состоит из следующих элементов: товары; сервис; жизненный цикл товара; товарный знак; маркировка; упаковка.

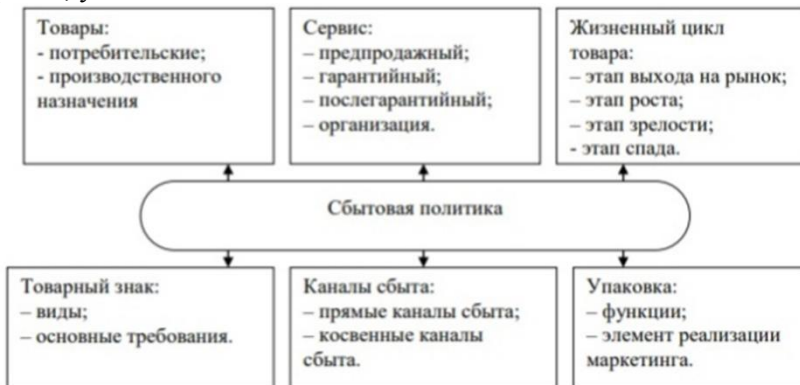


Рис. 1. Схема политики сбыта.

Оптимизация каналов сбыта – это увеличение продаж и прибыли по отношению к конкурентам. Отсутствие постоянного наблюдения за процессом оптимизации каналов распределения, может привести к серьезным убыткам.

Самым распространенным способом повышения эффективности каналов распределения является – увеличение их количества.

Увеличение количества каналов, значит, что потребитель сможет получать, больше вашей продукции и услуг, что приведет к повышению прибыли. Но не стоит забывать, что значительное усиление доходов, компания, может получить только с уже налаженного канала сбыта. Для их реализации потребуется не мало ресурсов, таких как: время и деньги.

Прежде чем улучшать функционирование распределительных каналов, нужно их грамотно оценить и сделать пометку, где произвести изменения.

Оценивать каналы сбыта проще по проверенной методике, учитывающей следующие факторы:

- Финансовые показатели прибыльности рынка.

- Степень удовлетворения потребностей покупателя.
- Управляемость канала (возможность контролировать движение товаров и цены на них).
- Уровень конкуренции за тот или иной канал сбыта.
- Долгосрочная перспектива работы с каналом.

Оценка по таким критериям позволит определить те каналы, которые лучше закрыть, выявить наиболее перспективные, оптимизировать работу с ними и подобрать наиболее полезный способ оптимизации.

Существует три способа повышения эффективности каналов распределения:

- Увеличение или тщательный подбор канальных посредников.
- Повышение внимания к управлению цепью поставок.
- Объединение всех каналов в один надежный канал.

Выбор посредников канала. Организация может повысить эффективность своего канала сбыта, максимизируя прибыль посредника канала или увеличивая количество посредников.

Управление цепями поставок. Повышенное внимание к управлению цепям поставок может снизить затраты, связанные с запасами, улучшить доставку и повысить доступность продукции.

Укрупнение. Еще один способ повысить эффективность – объединить каналы сбыта в надежные каналы. Это снижает затраты на управление каналами, но также и на контроль. С меньшим количеством каналов в цепочке сбыта компании тратят меньше времени на управление каналами и могут сосредоточиться на других важных аспектах своего бизнеса.

Еще одним из способов повышения эффективности распределительных каналов является минимизация затрат в имеющихся каналах распределения.

Стационарная розничная торговля так же, как и работа с корпоративными клиентами осуществляется на собственных площадях компании, следовательно арендная плата не является основополагающим фактором в формировании затрат.

Распределительная логистика выступает неотъемлемой частью общей логистической системы. Она обеспечивает наиболее

эффективную организацию распределения произведенной продукции и охватывает всю цепь системы распределения: маркетинг, транспортировку, складирование и другие операции, совершаемые в процессе доведения продукции до потребителя.

Оптимальный выбор типов каналов сбыта и их количества, позволяет наиболее эффективно добиваться стратегических и оперативных задач предприятия и является важнейшей функцией распределительной логистики.

В настоящее время логистический процесс в предприятиях торговли является их неотъемлемой частью, поскольку хорошо организованная логистическая система помогает усовершенствовать процесс торговли, учитывая различные факторы, относящиеся к всевозможным этапам, процессам. Естественно, благодаря данному процессу, издержки предприятия оптовой торговли можно максимально минимизировать, а эффективность работы, наоборот – максимизировать.

Логистический процесс торгового предприятия – это связанные между собой определённые действия, приводящиеся в исполнение в установленном порядке, целью которых является доведение материального потока от продавца потребителю, а также параллельное проведение операций, отвечающих за информационное и финансовое снабжение потока.

Востребованность логистики в нынешнем состоянии розничного рынка обусловлена следующими показателями:

1. среди торговых точек конкуренция стремительно растёт, во многих городах нашей страны уже более чем достаточное количество различных организаций, занимающихся торговлей;

2. со временем появляется всё больше иных форматов торговых предприятий розничной торговли, в связи с чем необходимо «удержаться на плаву» и, как минимум, просто сохранить прибыль, как максимум – увеличить.

Процессы логистики в торговых организациях фигурируют практически везде: доставка, складирование, хранение – всё это является её важнейшими компонентами, а логистика предполагает решение главнейших частных задач, например:

1. нахождение, отбор поставщиков с посредниками;
2. выбор оптимальных транспортных средств и маршрутов их передвижения для перевозок товара;

3. сокращение временных издержек;
4. верная организация приемки, разгрузки, отгрузки, складирования товара;
5. определение оптимальной площади и месторасположения складских помещений;
6. минимизация объема и времени хранения складских запасов;
7. нахождение лучшего места расположения торговых точек;
8. повышение уровня обслуживания клиентов.

В XXI веке произошли кардинальные изменения многих областей нашей жизни, в том числе в распределительной логистике. Когда только появилась данная отрасль логистики, транспортных средств было гораздо меньше, чем в нынешнее время, также не было различных электронных устройств, благодаря которым сейчас доставки грузов максимально оптимизированы.

Список литературы

1. Александров, О. А. Логистика: учебное пособие / О. А. Александров. – Москва: ИНФРА-М, 2020. – 217 с.
2. Григорьев, М. Н. Коммерческая логистика: теория и практика: учебник для вузов / М. Н. Григорьев, В. В. Ткач, С. А. Уваров. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 507 с.
3. Логистика : монография / В. В. Багинова, Л. С. Федоров, Е. А. Сысоева [и др.] ; под ред. В. В. Багиновой. – Москва: Прометей, 2020. – 292 с.
4. Логистика складирования: учебник / В.В. Дыбская. – М.: Инфра-М, 2019. – 559 с.
5. Логистика: учебник / под ред. Б. А. Аникина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 320 с.
6. Неруш, Ю. М. Планирование и организация логистического процесса: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Ю. М. Неруш, С. А. Панов, А. Ю. Неруш. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 422 с.

7. Проектирование системы распределения в логистике: монография / В.В. Дыбская. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 235 с. – (Научная мысль).

8. Сергеев, В. И. Управление цепями поставок: учебник для вузов / В. И. Сергеев. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 480 с

**IMPROVING THE EFFICIENCY
OF DISTRIBUTION CHANNELS**

Gordeeva D. A., 6th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: in order to maintain their competitive position, enterprises need to have such qualitative and quantitative advantages over other companies in the market that will allow them to increase profits, increase production volumes and gain ever larger market shares, distribution logistics and product distribution channel management system are among the main directions for improving the efficiency of any enterprise

Keywords: distribution logistics, material flow, distribution channel, supply chain, sales activity, supplier, consumer.

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ В ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА И ГОСТЕПРИИМСТВА

Мальшевский И.В., аспирант

Научный руководитель – д.э.н., профессор Е.С. Цепилова

Электронный адрес: igmal33@yandex.ru

ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»

354000, г. Сочи, ул. Пластунская, 94

Аннотация. В данной статье будет рассмотрен фундаментальный аспект инновационного проектирования, который является ключевым инструментом в сфере разработки новых и обновления существующих продуктов и услуг в туристской и гостиничной индустрии. Инновационное проектирование опирается на использование научных методов и подходов с целью выявления новых идей, концепций и решений, которые могут быть внедрены в производство и предоставляемые услуги.

Также в статье будут рассмотрены основные этапы инновационного проектирования, включая постановку проблемы, выбор метода исследования, разработку концепции продукта или услуги, создание прототипа и его тестирование. Оценка рисков и возможностей, связанных с реализацией проекта, также будет являться важным аспектом инновационного проектирования, который будет освещен.

Подводя итог, можно сказать, что теоретико-методические основы инновационного проектирования играют значимую роль в разработке новых продуктов и услуг. Они позволяют компаниям использовать научные методы и подходы для выявления новых идей, концепций и решений, которые могут быть успешно внедрены в деятельность компаний туристской и гостиничной индустрии.

Ключевые слова: инновационное проектирование, открытые и закрытые инновации, структура проекта, туристский проект.

Инновационное проектирование представляет собой механизм создания новых продуктов, услуг, технологий с использованием научных знаний и новых подходов. Данный процесс играет значимую роль в современном мире, так как позволяет компаниям оставаться конкурентоспособными на рынке и улучшать свою работу.

Но, невзирая на важность инновационного проектирования, его теоретико-методологические основы до сих пор не были целиком изучены. В этой статье будут рассмотрены основные аспекты и современные инструменты инновационного проектирования в индустрии туризма и гостеприимства.

1. Специфика инновационной деятельности в РФ

Инновационная деятельность в РФ имеет индивидуальные особенности. В частности, одной из первостепенных особенностей является государственная поддержка инновационных проектов и программ. На государственном уровне существует 4 фонда и порядка 10 программ, которые предоставляют финансовую помощь инновационным компаниям и стартапам. К примеру, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (ФСРМФПНТС) предоставляет гранты и займы молодым ученым и предпринимателям, а Российский научный фонд (РНФ) финансирует научные исследования и разработки.

Еще одной особенностью инновационной деятельности в РФ представляет собой высокий уровень конкуренции на рынке. Ранее, российские предприятия не редко сталкивались с вызовами в виде иностранных конкурентов, а также с необходимостью постоянного совершенствования собственных товаров и услуг. Но, текущие геополитические реалии поспособствовали уходу ряда иностранных предприятий с российского рынка. После снижения санкционного давления, возможность возвращения иностранных конкурентов со

стратегией экспансии отечественного в индустрии туризма и гостеприимства оценивается, как очень высокую.

Также следует отметить, что в РФ действуют различные формы собственников на инновационные проекты, такие как государственные корпорации, частные компании и индивидуальные предприниматели. Это позволяет разнообразить подходы к финансированию и управлению инновационными проектами.

Кроме того, важным компонентом инновационной деятельности является инфраструктура, такая как технопарки, бизнес-инкубаторы, центры коллективного пользования и другие организации. Они помогают создавать благоприятные условия для развития инновационных проектов, обеспечивают доступ к ресурсам и технологиям, а также способствуют обмену опытом и знаниями между учеными и специалистами.

Таким образом, можно сказать, что инновационная деятельность является сложным процессом, который требует усилий со стороны государства, международных партнеров, инновационных компаний и экспертов. Для достижения лидерства в данном направлении на уровне государства, все эти стороны должны работать совместно по принципам открытых инноваций.

2. Структура инновационного проекта

Один из ключевых аспектов инновационного проектирования – это структура проекта – она должна быть гибкой и адаптивной к изменяющимся условиям рынка.

«Инновационный проект – сложная система взаимообусловленных и взаимозавязанных по ресурсам, срокам и исполнителям мероприятий, направленных на достижение конкретных целей (задач) на приоритетных направлениях развития науки и техники». [3]

СТРУКТУРА ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА МОЖЕТ БЫТЬ РАЗЛИЧНОЙ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ЕГО ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ, ОДНАКО, В ЦЕЛОМ, МОЖНО ВЫДЕЛИТЬ СЛЕДУЮЩИЕ ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ:



Рис. 1. Этапы реализации инновационного проекта

На практике могут возникать различные ошибки на каждом из этих этапов, которые могут повлиять на успех проекта. Для снижения количества таких ошибок, существует несколько лучших мировых практик в области инноваций и развития бизнеса, например:

Таблица 1

**Инновационные инструменты для развития бизнеса
и их потенциальные эффекты при внедрении**

№	Инструмент	Потенциальный эффект от внедрения
1	Agile-методологии разработки программного обеспечения	Позволяют быстро реагировать на изменения в требованиях клиентов и рынка, что способствует более эффективному и гибкому развитию бизнеса
2	Lean-подход к управлению производством	Позволяет оптимизировать процессы производства, что способствует снижению затрат и повышению эффективности, а также увеличению объемов производства
3	Использование облачных технологий	Позволяют компаниям сократить затраты на инфраструктуру и хранение данных, что способствует более эффективному использованию ресурсов и увеличению объемов продаж
4	Использование социальных сетей и блогов для маркетинга и привлечения клиентов	Позволяют компаниям установить контакт с клиентами и привлечь новых, что способствует увеличению объемов продаж
5	Применение принципов бережливого производства	Позволяет снизить затраты на производство, повысить качество продукции и увеличить объемы производства, что способствует росту бизнеса
6	Использование открытых стандартов и API	Позволяют создавать продукты и сервисы, которые могут быть использованы другими компаниями и разработчиками, что способствует обмену знаниями и опытом
7	Применение принципов BPMN (Business Process Model and Notation) для моделирования бизнес-процессов	Позволяет описать бизнес-процессы в виде диаграммы, что упрощает понимание и управление процессами
8	Использование блокчейн-технологий	Позволяют создавать безопасные и прозрачные системы хранения и передачи информации, что способствует ускорению транзакций и уменьшению затрат, а также повышает безопасность данных

9	Применение искусственного интеллекта и машинного обучения	Искусственный интеллект и машинное обучение позволяют автоматизировать процессы и улучшить эффективность работы
10	Использование краудфандинга для финансирования проектов	Позволяет малому и среднему бизнесу получить необходимые средства для развития, что способствует росту бизнеса
11	Использование открытых стандартов и API	Позволяют компаниям создавать продукты и сервисы, которые могут быть использованы другими компаниями и разработчиками, что способствует обмену знаниями и опыту
12	Применение принципов OpenIDEO	Позволяет компаниям создавать видеоуроки и обучающие материалы, которые также могут быть использованы другими компаниями

3. Открытые и закрытые инновации в сфере туризма

Еще одной важной областью, связанной с инновационным проектированием, являются открытые и закрытые инновации. «Открытые инновации – это проекты, которые основаны на использовании принципа «общественного менеджмента» с участием внешних участников рынка для разработки новых технологий и подходов» [1]

Открытые инновации в сфере туризма – это новый подход к развитию туристической индустрии, основанный на использовании современных технологий и инноваций. Этот подход предполагает создание новых продуктов и услуг, которые могут быть доступны туристам по всему миру, при этом сохраняя уникальность и привлекательность национальных туристических традиций.

Одной из ключевых задач открытых инноваций является повышение качества обслуживания туристов. Новые продукты и услуги должны соответствовать потребностям и ожиданиям путешественников, а также обеспечивать комфортный и безопасный отдых. Кроме того, они должны быть доступны для всех категорий туристов, независимо от их финансовых возможностей. Для этого необходимо использовать современные технологии и инновации, такие как генеративная языковая модель, интернет вещей (IoT), виртуальная и дополненная реальность.

Например, туристический сервис может использовать генеративную языковую модель для персонализации предложений о турах и услугах на основе данных о предпочтениях и поведении туристов. IoT может быть использован для мониторинга состояния объектов туристической инфраструктуры, таких как отели, аэропорты и достопримечательности, чтобы быстро реагировать на возможные проблемы. Виртуальная и дополненная реальность могут быть использованы для создания уникальных впечатлений и экскурсий, которые невозможно получить с помощью традиционных методов.

Кроме того, открытые инновации направлены на увеличение доступности путешествий для всех категорий туристов, включая людей с ограниченными возможностями. Например, использование беспилотных летательных аппаратов (дронов) для осмотра достопримечательностей или разработка специальных транспортных средств для людей с ограниченными возможностями.

Другим важным направлением открытых инноваций является расширение географии путешествий. Туристы все чаще путешествуют не только в традиционные туристические направления, но и в отдаленные регионы мира, где еще нет развитой туристической инфраструктуры. Открытые инновации в туризме позволяют создавать новые маршруты и программы, которые учитывают эти особенности.

Открытые инновации также направлены на улучшение экологической устойчивости туристической индустрии. Многие туристы предпочитают путешествовать экологически ответственно, используя общественный транспорт, велосипеды или пешие прогулки. Поэтому важно создавать продукты и услуги, которые соответствуют этим потребностям.

Наконец, данный тип инноваций направлен на повышение комфорта и безопасности туристов. Новые технологии и сервисы должны обеспечивать быстрое и эффективное решение проблем, возникающих во время путешествия, а также защиту прав туристов.

В целом, успешная реализация открытых инноваций требует совместных усилий государства, бизнеса и научных организаций.

Необходимо проводить исследования, разрабатывать новые продукты и услуги, а также привлекать инвестиции и международное сотрудничество. Только так можно создать привлекательный и доступный туризм для всех категорий туристов, который будет способствовать экономическому росту и развитию государств.

Закрытые инновации – «это проекты, которые требуют патентования своих изобретений для получения прибыли, то есть инновационные решения, которые были разработаны и внедрены компаниями, но не доступные для внешних участников» [1].

Данный тип инноваций имеют свои преимущества и недостатки. Они позволяют компаниям сохранять конкурентные преимущества на рынке туристических услуг, но требуют значительных инвестиций и ресурсов для внедрения. Такие решения могут включать в себя концепцию продукта, процесс разработки, маркетинговые стратегии и финансовые показатели.

Основная идея закрытых инноваций заключается в том, чтобы сохранить конкурентные преимущества компаний на рынке туристических услуг за счет разработки уникальных продуктов или услуг, которые не имеют аналогов у других игроков. При этом компании могут тратить значительные ресурсы на разработку таких продуктов или услуг, что может быть связано с высокими затратами.

Закрытые инновации могут иметь как положительные, так и отрицательные последствия для индустрии туризма. С одной стороны, они могут способствовать созданию новых рабочих мест и повышению конкурентоспособности компаний. С другой стороны, они могут ограничивать доступность туристических услуг для широкой аудитории потребителей и приводить к снижению качества обслуживания.

Кроме того, закрытые инновации в туризме могут стать объектом защиты интеллектуальной собственности со стороны компаний-разработчиков. Это может привести к возникновению конфликтов между компаниями и потребителями из-за нарушения авторских прав.

Также, исходя из практического опыта внедрения, было выявлено, что многие закрытые инновации в индустрии туризма и гостеприимства не достигают поставленных целей и не приносят ожидаемых результатов.

Существует несколько причин, почему многие такие проекты не достигают поставленных целей и не приносят ожидаемых результатов. Вот некоторые из них:

1. Недостаток финансирования: закрытые инновации в туризме часто требуют значительных инвестиций, которые могут быть связаны с высокими затратами. Если компания не имеет достаточных финансовых ресурсов для внедрения такой инновации, она может столкнуться с проблемами при ее реализации. Это может привести к тому, что закрытая инновация не будет доведена до конца или даже приведет к банкротству компании.

2. Отсутствие понимания потребностей рынка: при разработке закрытой инновационной технологии или продукта необходимо учитывать потребности и ожидания рынка. Если компания не учитывает эти факторы или предлагает продукт, который не соответствует потребностям рынка, она может столкнуться с неудачей на рынке.

3. Конкуренция: рынок туристических услуг насыщен конкурентами, которые уже предлагают аналогичные продукты или услуги. Если компания предлагает свой продукт или технологию, которая не соответствует требованиям рынка, она может потерять свою долю на рынке и оказаться в проигрыше перед конкурентами.

4. Технические проблемы: разработка закрытой инновационной технологии или продукта может быть связана с техническими проблемами, которые могут затруднить его внедрение или сделать его экономически неэффективным. Например, разработка новой системы бронирования авиабилетов может потребовать больших затрат на разработку программного обеспечения и аппаратных средств, что может оказаться финансово неподъемным для компании.

5. Недостаточное взаимодействие с клиентами: закрытые инновации в туризме могут быть сложными для понимания и использования клиентами. Компаниям необходимо обеспечить постоянное взаимодействие с клиентами, чтобы понимать их потребности и ожидания, а также предоставлять им удобный интерфейс для использования своих продуктов или услуг. Если этого не происходит, клиенты могут отказаться от использования таких продуктов или технологий [6].

Закрытые инновации в туризме являются актуальной темой для обсуждения. Их анализ и перспективы развития требуют дальнейших исследований и разработок. Важно учитывать факторы, влияющие на развитие закрытых инноваций в туризме, и разрабатывать стратегии, которые помогут достичь успеха на этом рынке.

Заключение

Инновационное проектирование является одним из ключевых факторов развития компаний в индустрии туризма и гостеприимства. Оно позволяет создавать новые продукты и услуги, которые удовлетворяют потребности клиентов, повышают эффективность работы предприятий и способствуют экономическому росту. В рамках были рассмотрены некоторые теоретические методологические подходы к инновационному проектированию в сфере туризма и гостиничного бизнеса. Были выделены ключевые этапы и принципы, которые лежат в основе инновационных проектов. Также были проанализированы лучшие мировые практики в данной области. В результате проведенного исследования можно сделать вывод о том, что инновационное проектирование является необходимым условием для успешного развития бизнеса в индустрии туризма и гостеприимства.

Список литературы

1. «Открытые инновации и развитие ключевых функциональных областей управления инновационной деятельностью компании» / Право. Менеджмент. Маркетинг // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка», Инновации № 3 (161), 2012.

URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otkrytye-innovatsii-i-razvitiye-klyuchevykh-funktsionalnykh-oblastey-upravleniya-innovatsionnoy-deyatelnostyu-kompanii/viewer>

2. «Открытые инновации – парадигма современного инновационного менеджмента» // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка», Инновации № 1 (161), 2008.

URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otkrytye-innovatsii-paradigma-sovremennogo-innovatsionnogo-menedzhmenta/viewer>

3. Р.А. Фатхутдинов, Инновационный менеджмент, 4-е издание, 2003, С. 341

4. Морозов М.А., Морозова Н.С. Концепция цифровой экосистемы индустрии туризма и гостеприимства // Современные проблемы сервиса и туризма. 2020. Т.14. № 4. С. 27–36. DOI: 10.24411/1995-0411-2020-10402

5. Ашинова М.К., Пригода Л.В., Ешугова С.К., Кадакоева Г.В. Инновационная экосистема индустрии гостеприимства и туризма в условиях цифровизации // Креативная экономика. – 2023. – Том 17. – № 10. – С. 3659-3676. – doi: 10.18334/ce.17.10.119229

6. «Реализация Национального проекта «Туризм и индустрия гостеприимства: первые итоги, проблемы и перспективы» // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка», 2023. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/realizatsiya-natsionalnogo-proekta-turizm-i-industriya-gostepriimstva-pervye-itogi-problemy-i-perspektivy-implementation-of-the>

**THEORETICAL AND METHODOLOGICAL
FOUNDATIONS OF INNOVATIVE
DESIGN IN THE TOURISM
AND HOSPITALITY INDUSTRY**

Malyshevskiy I.V., graduate student

Sochi state university,

94, St. Plastunskaya, Sochi, 354000

Annotation. This paper will examine the fundamental aspect of innovation design, which is a key tool in the development of new and renewal of existing products and services in the tourism and hospitality industry. Innovation design relies on the use of scientific methods and approaches in order to identify new ideas, concepts and solutions that can be implemented in the production and services provided.

The article will also discuss the main stages of innovation design, including problem formulation, choice of research method, product or service concept development, prototyping and testing. Assessing the risks and opportunities associated with the project will also be an important aspect of innovation design that will be covered.

To summarise, we can say that theoretical and methodological foundations of innovative design play a significant role in the development of new products and services. They allow companies to use scientific methods and approaches to identify new ideas, concepts and solutions that can be successfully implemented in the activities of companies in the tourism and hospitality industry.

Key words: innovative design, open and closed innovations, project structure, tourism project.

УДК 331.104.2
ББК 65.050

ПРОБЛЕМЫ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

**Русакова Е.А., заведующий кафедрой
экономики и управления, к.э.н., доцент
Электронный адрес: sazrus@yandex.ru
Крючкова Л.В., к.э.н., доцент кафедры
экономики и управления,
Электронный адрес: L_V_Kruchkova@mail.ru
Кировский филиал РАНХиГС при Президенте РФ
610000, г. Киров, ул. Ленина, 25**

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы управления персоналом, как одной из составляющих экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Определены проблемы и направления их решения.

Ключевые слова. Предприятие, управление персоналом, экономическая безопасность предприятия, наставничество, трудовые ресурсы, профессионализм.

В условиях введения точечных санкций по отношению к России, на первый план все больше выдвигается задача по обеспечению экономической безопасности. Обеспечение роста эффективности деятельности хозяйствующего субъекта рассматривается нами как одно из условий обеспечения его экономической безопасности. Поскольку рост экономических выгод предприятия приводит к росту собственного капитала, который рассматривается как показатель самофинансирования, а значит и способности организации расширенного воспроизводства за счет собственных средств. Чем выше удельный вес собственного капи-

тала, тем выше уровень финансовой и экономической безопасности и устойчивости. Без достижения экономического эффекта трудно судить об экономической независимости предприятия.

Экономическая безопасность предприятия рассматривается через его ресурсный потенциал, который включает в себя основной и оборотный капитал, трудовые ресурсы, применяемые технологии.

Одной из составляющих экономической безопасности предприятия выступают трудовые ресурсы, от качественного состояния которых зависит эффективность других факторов производства. Практически даже самое примитивное производства не может осуществляться без трудовых ресурсов. Качественное и количественное их состояние будет являть параметром экономической эффективности и безопасности предприятия. Управление факторами производства требует от работника технических знаний, умений и навыков, а управление трудовыми ресурсами рассматривается как наиболее многоаспектный процесс, включающий не только знания в области менеджмента и умения подбирать нужных специалистов, но и знание индивидуальных и психологических особенностей выступает неотъемлемым условием эффективного использования человеческого ресурса.

Качество подобранного персонала определяется такими составляющими как умение, квалификация и желания работать. Совершенные средства производства практически не делают ошибок и помогают персоналу организации быстрее и точнее справляться с поставленными задачами. Взаимодействия между людьми в себе хранят большое количество рисков, поскольку работникам приходится тесно общаться друг с другом, у них возникают новые идеи, которые следует реализовать, между ними возникают конфликтные ситуации и наконец, они склонны делать ошибки. Качественная сторона процесса управления персоналом кроется в его заинтересованности и своевременной мотивации.

Лицо любого предприятия – это работник, который определяет его с точки зрения конкурентоспособности, эффективности и экономического роста, а в условиях жесточайшей конкуренции, качество подобранного персонала, путь к успеху.

Поэтому главной задачей в сфере управления персоналом является выработка качественных подходов управления им.

По нашему мнению, главными направлениями в процессе управления персоналом предприятия является:

- низкий процент текучести кадров,
- постоянное повышение квалификации,
- подготовка и обучение кадров (наставничество),
- совершенствование моральной и материальной оценки труда работников,
- тщательный подбор кадров.

Предприятие само должно быть заинтересовано в качественном составе своих работников, но почему при приеме на работу и при проведении собеседования от молодых и неопытных потенциальных работников требуют практических знаний, конечно, руководителей понять можно, зачет тратить время и деньги на обучение молодого специалиста, когда можно взять опытного, но потенциалы работников разные. И подчас у молодого специалиста возникает желание всему научиться, чего он не знает и не умеет, поскольку это его конкурентоспособность в будущем, но такой возможности руководитель по управлению персоналом не дает, отказывая ему в устройстве на работу.

Профессионалами сразу не становятся, у молодых специалистов есть огромный потенциал, огромное желание работать, но отсутствие опыта ставит перед ними преграду для самореализации и когда при приеме на работу одним из критериев выступает практический опыт, это заставляет выпускников- молодых специалистов идти на другую работу, где данный критерий не обязателен, они теряют время и теряют свои навыки, как профессиональный специалист.

Конфликт между начинающими и давно работающими работниками очевиден. Начинающие специалисты не могут устроиться на работу, поскольку нет опыта работы, а давно работающие специалисты не спешат поделиться своим опытом и практическими навыками, так как видят в молодых специалистах своего соперника, вот и возникает парадокс. У каждой стороны безусловно есть свои причины так действовать, но в результате страдает предприятие и общество в целом. Затраты на обучение (время, деньги) являются безрезультатными, а потенциал молодых специалистов огромный и главное имеется желание работать.

В связи с этим руководителю предприятия как человеку, осуществляющему подбор кадров, не стоит отказываться от молодого специалиста, появляется возможность внедрения системы наставничества, которая позволит молодым специалистам адаптироваться в коллективе и понять, что не напрасно учился и готовностью осваивать новые технологии, а старшее поколение – наставники смогут обеспечить к себе уважение, авторитет, самодовольность своей работой и гордость, что дело, которым они занимались долгое время передано и находится в надежных руках.

Молодой специалист обладает большим потенциалом дальнейшего совершенствования квалифицированного роста человеческого ресурса предприятия, имея не большой возраст, больше может дать предприятию в части укрепления его конкурентоспособности. Потенциал молодого специалиста не выработан, он более мобильный и информационно и технически мобилен. Не значительные затраты на наставничество позволят создать в перспективе предприятию достойную смену поколений работников.

В настоящее время предприятие само определяет общую численность работников, их квалификационный и профессиональный состав, утверждают штаты. Не укомплектованность кадрами оказывает отрицательное влияние на показатели прибыльности предприятия, поэтому грамотно построенная система управления персоналом будет способствовать улучшению экономических показателей предприятия и его конкурентоспособность на рынке товаров и услуг [1].

Введение практики наставничества поможет избежать многих кадровых рисков. Наставник должен быть на ранг выше своего подопечного, он обязан иметь практический опыт, владеть всеми современными методиками, хорошо ориентироваться в вопросах организации рабочего процесса на предприятии. Но, прежде всего, наставник должен иметь огромное желание, стремление делиться своим опытом и знаниями с другими. Наставнику не следует навязывать подопечному своё мнение. Есть такие знания, которые не получить в учебном заведении: они передаются только от наставника [4].

При анализе кадрового состава предприятий Кировской области выявлены некоторые недочеты, а именно: отсутствие единого алгоритма управления адаптацией молодого специалиста, отсутствие практики наставничества, отсутствие единого положения, которое регламентирует адаптацию сотрудников на рабочем месте.

Первая проблема – это отсутствие единого алгоритма управления адаптацией молодого специалиста, отсутствие практики наставничества. На базе предприятия необходимо разработать алгоритм управления адаптацией персонала и разработать систему наставничества. При анализе кадрового состава, процессного подхода при управлении персоналом наблюдается отсутствие четких алгоритмов и критериев адаптации персонала. Данное звено пропущено в цепочке в системе при управлении данным процессом.

Отдел кадров предприятия размещает свободные вакансии, занимается поиском и подбором персонала, при соответствии кандидата занимаемой должности происходит трудоустройство и выход на работу. После подписания трудового договора сотрудник выходит на работу и в течение 1 месяца адаптируется к новым условиям и функциональным обязанностям, за ним неофициально закрепляется наставник. Более наглядно представим это на рисунке 1.

При рассмотрении данного алгоритма адаптации медицинского персонала наблюдается последовательность многочисленных, взаимосвязанных звеньев и коммуникаций внутри процесса. Преимущество данного алгоритма в том, что учитывается фактор социальной адаптации, а не только формальный подход при трудоустройстве и адаптации сотрудника. На рисунке 1 можно наблюдать, что при приеме сотрудник не только подписывает трудовой договор и знакомится со своими должностными обязанностями, но также знакомится со средой предприятия. При знакомстве с подразделением, где он планирует работать в дальнейшем, он попадает на специально оборудованное для него место, ему предоставляется для этого все необходимые материалы, знакомится с правилами внутреннего распорядка, режимом труда и отдыха, коллективом, а также ему предоставляется наставник.



Рис. 1. Алгоритм управления адаптацией персонала на базе предприятия

Наставничество необходимо в первые месяцы для новых сотрудников в системе адаптации персонала. Наставничество необходимо внести в положение об адаптации и материально стимулировать сотрудников, которые соглашаются быть наставниками.

На базе предприятия целесообразным будет создать и обучить сотрудников в каждом отделении, которые помимо своих основных должностных обязанностей будут заниматься адаптацией работников, а также выделить ставку для сотрудника, который будет систематизировать и следить за выполнением алгоритма на рабочих местах. Так же эта штатная единица контролировать адаптацию новых работников на рабочем месте, контролировать их удовлетворенность с помощью анкетирования, опросов, личного общения, знакомить новых работников с основными положениями и внутренними процессами предприятия. Для работников в подразделениях необходимо создать и проработать дополнительное соглашение к договору, для материального стимулирования работников.

Вторая проблема – это отсутствие практики наставничества, отсутствие единого положения, которое регламентирует адаптацию работников на рабочем месте. Для решения данной

проблемы необходимо разработать документ, который будет регламентировать управлением адаптацией всех работников предприятия. Данный алгоритм будет центральным элементом в положении об управлении адаптацией персонала, наличие положения в учреждении вполне обоснована и необходима. Преимуществом в этом документе будет то, что он будет состоять из двух положений: адаптация персонала, которая будет предоставляться работникам, и управление адаптацией персонала, которая будет выдаваться, непосредственно, наставнику на рабочем месте.

В первой части положения будут прописан процессный подход, который протекает внутри предприятия и регламент прав и обязанностей работника, который начинается со знакомства с подразделением и организацией рабочего места, знакомства с коллективом и наставником, подчиненность всех управленческих звеньев, заканчивая обоснованностью эффективностью ключевых показателей персонала.

Во второй части положения будет предназначено для руководства предприятия. Для руководства предприятия важно обращать особое внимание на процесс управлением адаптацией персонала на рабочем месте. Для этого можно использовать анкетирование, для более быстрого и системного получения обратной связи с новыми работниками, а также оценить их уровень удовлетворенности адаптационного процесса. Так же необходимо разработать план адаптации персонала на предприятии. На первом этапе происходят процедуры отбора и найма, заключается трудовой договор, происходит ознакомление с внутренним распорядком и на данном этапе работнику выдается положение о трудовой адаптации.

Контролировать управленческий процесс будет работник, занимающийся адаптацией персонала в учреждении, для него должна быть выделена отдельная ставка. В обязанности этого работника будет входить: контроль работников, которые будут заниматься адаптацией персонала на месте в подразделениях, знакомить новых сотрудников с положениями об адаптации персонала, сопровождение нового работника до окончания испытательного срока, приобщать к корпоративной культуре, знакомство с подразделением, помогать налаживать отношения с коллективом, наставником, знакомство с режимом труда и отдыха и

особенностями трудовой деятельности на рабочем месте. Примерный план адаптации нового работника представлен на рисунке 2.

День первый	Первая неделя	Испытательный срок
9.00 – встреча с работником, который занимается адаптацией персонала на предприятии 10.00 – знакомство с местом работы, наставником и коллективом 11.00 – изучение внутренних документов 12.00 – общение с наставником и т.д.	Задача 1 – срок выполнения мероприятия Задача 2 – срок выполнения мероприятия Задача 3 – срок выполнения мероприятия Задача 4 – срок выполнения мероприятия и т.д.	Итоги первого адаптационного дня Итоги и ключевые мероприятия первой недели Итоги и ключевые мероприятия второй недели Итоговая встреча с руководителем и наставником, решение о трудоустройстве

Рис. 2. План адаптации нового работника

Мероприятия по процессному подходу в управлении персоналом помогут усовершенствовать и дополнить процесс управления адаптацией персонала предприятия. Они будут способствовать эффективности процесса адаптации новых работников после трудоустройства на работу, обеспечит положительное влияние на процесс управления адаптации персонала. Сам процесс станет более понятным и прозрачным, и вследствие этого более эффективным, что будет способствовать уменьшению текучести кадров.

Необходимо отметить и социальный эффект при предложенных выше мероприятиях. Прежде всего, повысится лояльность новых работников, так как они будут ощущать в своем отношении заботу со стороны руководства и коллег. Уровень стресса и конфликтов снизится, улучшится социально-психологический климат на предприятии и отношения между коллегами. Благоприятно скажется на отношении работников с руководством. Снижение текучести кадров приведет к постоянству коллектива, укреплению отношений и межличностных связей.

Опытными и квалифицированными работниками не рождаются, ими становятся, и огромная роль в превращении в опытного специалиста принадлежит старшим работникам, которые помогают новичкам в профессии получить первые навыки, учат умению экстренно принимать решение, дают импульс к постоянному саморазвитию и самоорганизации [4].

Наставничество не только обеспечит рост профессионализма работника, но и позволит добиться роста уровня экономической безопасности социальной сферы, и несомненно окажет положительное влияние на уровень социально-экономического развития России [2, 3].

В системе управления персоналом предприятия будут проявляться риски, которые окажут негативное влияние на степень экономической безопасности. К числу мероприятий по минимизации последствий кадровых рисков можно отнести: совершенствование интеллектуального потенциала сотрудников, повышение кадровых технологий, внедрение практики наставничества, защита здоровья, жизни и репутации специалистов и руководителей предприятия [5].

В результате воздействия на функционирование системы управления персоналом предприятия можно достичь экономического эффекта в области управления производством, который будет сопровождаться ростом объемов производства и реализации продукции и снижением себестоимости; качеством производимой продукции и в целом на повышение эффективности деятельности предприятия, что будет свидетельствовать укреплению экономической безопасности предприятия.

Список литературы

1. Алахвердов, А. Р. Управление кадровой безопасностью организации: учеб. / А. Р. Алахвердов. – М.: Маркет ДС, 2010.
2. Крючкова Л.В., Крючкова А.В. Экономическая безопасность здравоохранения как показатель эффективного развития экономической системы. Сборник трудов «Стратегии и инструменты управления экономикой: отраслевой и региональный аспект. Материалы IX Международной научно-практической конференции. под общ. ред. В.Л. Василенка. Санкт-Петербург, 2021. С. 204-207.
3. Крючкова Л.В. Экономическая безопасность здравоохранения, как показатель уровня социально-экономического развития страны // Междун. научно-прак. конф., 2020, С. 110-113.
4. Наставничество в медицине: как это работает? [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://bsmp1-omsk.ru/nastavnichestvo-v-meditsine-kak-eto-rabotaet/> (дата обращения 11.11.2023).
5. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов вузов / А. Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е. А. Орлова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 271 с.

PROBLEMS IN THE PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM AND WAYS TO SOLUTION

Rusakova E.A., Head of the Department of Economics and Management, Ph.D., Associate Professor
Kryuchkova L.V., Associate Professor of the Department of Economics and Management, Ph.D.

Kirov branch of RANEPА under the President
of the Russian Federation
25, st. Lenina, Kirov, 610000

Abstract. The article considers issues of personnel management as one of the components of economic security of an economic entity. The problems and directions of their solution have been identified.

Keywords. Enterprise, personnel management, economic security of the enterprise, mentoring, labor resources, professionalism.

УДК 338.27
ББК 654

ГОСУДАРСТВУ, ПРОМЫШЛЕННОСТИ, БИЗНЕСУ – ESG, ОБРАЗОВАНИЮ – ЭФФЕКТИВНЫЙ КОНТРАКТ

Рябухин В.В., к.п.н., доцент

Электронный адрес: v_gyabukhin@mail.ru
ФГБОУ ВПО «Пермский государственный
гуманитарно-педагогический университет»,
614990, г. Пермь, ул. Сибирская, 24

Аннотация. На основе интерпретационного подхода статья описывает актуальное противоречие между декларируемыми ESG гуманистическими подходами к решению проблем государства, промышленности, бизнеса и образования и реальными угрозами для экономического суверенитета личности, общества, государства.

Ключевые слова. ESG-повестка, противоречие, экономический суверенитет, личность, общество, государство, подход.

Со времени принятия Российской Федерацией Парижского соглашения по климату ESG-повестка всё более активно вторгается в управление государством, бизнесом, образованием. Апологеты декарбонизации с настойчивостью, достойной лучшего применения, доказывают представителям различных профессиональных сообществ, преимущества «зеленого менеджмента» и «зелёной экономики». Складывается впечатление: если последовательно внедрить в управление и экономическую практику принципы ESG, то устойчивое развитие станет реальностью жизни на фантастически прекрасной планете. Представляется очевидным, что принятие этих смелых гипотез связано с рядом ограничений.

1. Игнорирование практикой менеджмента доказавших свою эффективность теоретических наработок прошлого. За несколько лет до провозглашённого Кофи Аннаном ESG-подхода П.Ф. Друкер [5] исследовал и описал названный опасный для менеджмента тренд. Однако вместо обоснованных и проверенных прогрессивного, стагнирующего и регрессивного экономисты и социологи «рядами и колоннами» принялись давать рекомендации по управлению «устойчивым развитием» (как это принято в XXI веке – без общепринятой дефиниции понятия) в диапазоне мир – конкретная отраслевая социально-экономическая система.

2. Нельзя забывать про обязательства Китая радикально снизить выбросы парниковых газов только к 2060 году.

3. Более 60% энергетики КНР работает на каменном угле, основной поставщик которого – Россия.

4. Принято замалчивать проблемы с экологией добычи лития, кобальта и никеля – основных сырьевых компонентов для производства аккумуляторных батарей для современных электромобилей.

5. Путём незатейливых цифровых манипуляций обществу внушается идея о том, что «зеленая энергетика» создаёт больше рабочих мест на уловную единицу энергии.

6. США отказались от участия в Парижском соглашении в 2017 году.

7. Сырьём для графита, одного из главных компонентов производства аккумуляторов для электромобилей, является каменный уголь.

8. А.Е. Карлик и А. Мартос [4] в своей аналитической статье отмечают, что ещё в начале XXI века был исследован и описан серьёзный риск перехода к «устойчивой энергетике». Более высокая энергетическая эффективность может вызвать большой расход, так называемый «эффект отскока», то есть, потребление энергоресурса увеличивается при повышении эффективности устройств и приборов, вследствие роста их количества или изменения отношения потребителей к их использованию.

Одна из наиболее влиятельных организаций, осуществляющих мониторинг реализации принципов ESG в России, основанное в 2013 году во Франкфурте-на-Майне кредитное рейтинговое

агентство “RAEX-Europa”. По состоянию на 1 декабря 2023, исследовав деятельность 32-х российских компаний (так же как в ноябре 2023 г.) эксперты агентства сделали следующие выводы: «Магнитогорский металлургический комбинат и Уралхим УСС дополнили Группу А. В настоящее время входят 17 участников, причём Сбербанк возглавляет список. Существенные изменения произошли в позициях X 5 Retail Group, СИБУР Холдинга и ТМК (Трубная металлургическая компания): компании повысили свой рейтинг на 15, 21 и 67 позиций соответственно».[6] Как видим, «российские корни» компании, обнаружение которых представляет собой невыполнимую задачу, не спасает экспертов от грамматических ошибок в русской письменной речи. Очевидным представляется главный риторический вопрос: как может агентство, зарегистрированное и работающее на территории недружественного государства, давать рейтинговые оценки российским компаниям и чем обосновывается валидность этих оценок? Вместе с тем, некоторые современные российские исследователи (Макаров И.Н. Назаренко В.С. [7]) энергично совершенствуют методику мониторинга реализации повестки ESG, креативно не касаясь содержания её последнего компонента –G: «Исключение составляет секция G (governance), где оценка строилась на основе проверки наличия в регионах ключевых инструментов повышения качества государственного управления и транспарентности: наличие комиссий по противодействию коррупции, раскрытие сведений о доходах сотрудников администрации и т.д.» [7, 33]

Образец взвешенной оценки целесообразности безоговорочного и безусловного пребывания в «зелёном тренде» дают материалы интервью газете «Коммерсантъ» [2] Первого вице-преьера Правительства РФ А.Р. Белоусова: «Я думаю, что декарбонизация – это составная часть «Индустрии 4.0». Дело не в «номере индустрии» – речь идет о новой технологической волне, которая ведет за собой изменение и форм ведения бизнеса, и организационных структур, таких как переход от интегрированных корпораций к сетевым компаниям, и так далее. Декарбонизация – это просто составная часть этого процесса. Объективно говоря, атомная генерация с точки зрения карбонового следа – один из самых чистых видов производства энергии. Но целому ряду стран очень не хочется признавать атомную генерацию «чистой» для

того, чтобы просто не создавать себе стратегических конкурентов. Мы, конечно, заинтересованы в том, чтобы атомная генерация была признана одним из «чистых» способов производства энергии. У нас есть все возможности увеличения доли атомной генерации. Есть Чукотка, другие удаленные северные территории. Там вообще нет другого способа обеспечить достаточную генерацию, кроме плавучих АЭС. Но, кстати, то же самое касается и стран Африки. Там плавучие АЭС или мини-АЭС – потенциально один из главных способов обеспечения электроэнергией. Тут стратегическая развилка: многие страны, думаю, будут разделять российскую позицию в этих вопросах».

В.Б. Павленко [8] исследовал и описал ряд рисков, связанных с практическим выполнением Парижского соглашения. В частности, разработка механизмов его реализации осуществляется за счет «Проекта решения» парижской конференции, легитимность которого не обоснована нормами международного права. Документ игнорирует необходимость учёта страновых балансов выбросов и поглощений парниковых газов, навязывает методики отчётности МГЭИК, проектирует введение углеродного сбора и т.д. Главный вывод исследования: в нынешнем виде Парижское соглашение представляет угрозу экономической и национальной безопасности России, подрывает суверенитет и создает предпосылки для внешнего управления страной. Спекулятивная составляющая «зеленой повестки» исследована и описана В.В. Демидовым [3] страх за ухудшение состояния окружающей среды и серьёзные риски экологического будущего толкают потребителя к участию в зелёных программах лояльности. На основе сравнения корпоративной политики маркетинга и корпоративной социальной ответственности дается ответ на вопрос, почему зеленые программы лояльности в действительности представляют собой трендовый пиар, а не эффективный инструмент изменения привычного уклада во взаимоотношениях компании со своими клиентами. Таким образом, зеленая программа лояльности – ни что иное как спекулятивный маркетинговый прием, активно эксплуатирующей опасения потребителя за сохранность окружающей среды.

С недавних пор вышеупомянутое рейтинговое агентство RAEX занялось составлением рейтингов российских вузов. После выпуска в 2021 году пилотных рейтингов либерально-растерянное сообщество вузовских руководителей, преподавателей и учёных с энтузиазмом откликнулось на предложение старших евро-товарищей участвовать в изменении содержания методик рейтинга. В 2023 году было изменено содержание 10 критериев – около 30% от их общего числа. Приведём один из примеров таких изменений: «К примеру, вес показателей, опирающихся на базу данных Web of Science, снижен с 6% до 4% (для сравнения: в международном рейтинге «Три миссии университета» в 2022 году вес таких критериев составил 17%). При этом решено учитывать только те публикации, которые были написаны не позднее конца 2021 года: в то время не проявлялись дискриминационные признаки в отношении университетов из России и еще не действовало постановление правительства РФ № 414 от 19 марта 2022 года, запретившее государственным органам опираться на данные Web of Science и Scopus при принятии тех или иных решений по вузам. При этом в свежем выпуске локальных рейтингов появился новый показатель – «Количество публикаций, индексируемых в российских научных журналах из перечня ВАК». [9] Оставив в стороне фирменный стиль RAEX – «неполадки» с русской письменной речью, обратимся к очевидной несуразице: если Web of Science и Scopus «выведены из обращения», то является ли достижением незначительное снижение веса критерия? Почему он продолжает действовать? Уместны и другие риторические вопросы: «Почему для оценки деятельности российских вузов, вопреки прямым указаниям Президента не созданы отечественные рейтинги? Почему осуществляется управляемая мутация необходимых для исследования соответствия деятельности принципам ESG качественных показателей и критериев в количественные? Почему в рейтингах вузов от RAEX практически не представлены E и S сегменты? Почему для оценки эффективности пригоден исключительно рейтинг?

В соответствии с выраженной гуманитарной спецификой деятельности образование должно было быстрее других ассимилировать принципы «зелёной повестки». Однако в отрасли вместо системно развивающихся экологических, социальных и

управленческих составляющих всё более распространяется эффективный контракт. Специально проведённое исследование (И.В. Абанкина, Л.М. Филатова [1]) определили следующие проблемы перехода на эффективный контракт:

- появление разных моделей оплаты труда и разных подходов к формированию составляющих ФОТ;
- формально-цифровой подход к установлению показателей эффективности педагогического труда;
- несоответствие фактических и запланированных на повышение оплаты труда объёмов финансирования;
- формирование моделей оплаты труда, основанных на количественных, а не на качественных характеристиках.

Как показывает практика, исследованные и описанные в 2015 году проблемы сохраняют актуальность спустя восемь лет.

Таким образом, главным ограничением системного внедрения гуманистически ориентированных концепций, подобных ESG, является спекулятивная и манипулятивная подмена их смысла, выполняемая бенефициарами монетизации социально-экономических отношений.

Список литературы

1. Абанкина И.В., Филатова Л.М. Эффективный контракт: тенденции изменения мотивации учителей//Народное образование. 2015.№ 7. С. 98-104.
2. Белоусов А.Р. Другого ответа на изменение климата человечество пока не придумало. – Газета «Коммерсантъ». – № 189/П от 18.10.2021, с. 2
3. Демидов В.В. Спасибо от природы: зелёная программа лояльности не такая зелёная или не столь лояльная? //Экономика, предпринимательство и право. – 2019.–№ 4.– с.671-684.
4. Карлик А.Е., Матеос А. Эффективность использования энергетических ресурсов и «зелёные» рабочие места//Экономика труда. – 2018. –№ 1. – с. 131-140
5. Классики менеджмента /Под ред. М. Уорнера / Пер. с англ. под ред. Ю.Н. Каптуревского. – СПб., 2001. – 1168 с.

6. kommersant.ru – официальный сайт газеты «Коммерсантъ»

7. Макаров И.Н. Назаренко В.С. ESG повестка как фактор конкурентоспособности бизнеса и регионов в контексте устойчивого развития//Учёные записки Тамбовского отделения РоСМу. – 2021. –№ 24. – с.26-37.

8. Павленко В.Б. Парижское соглашение как угроза национальной безопасности России//Астраханский вестник экологического образования. – № 24(42).– 2017.– с.25 – 40.

9. РАЭК – Аналитика. – Официальный сайт “РАЕХ-Еуропа”.

10. Эффективный контракт для профессионалов социальной сферы: тренды, потенциал, решения. Экспертный доклад / отв. Ред. Я.И. Кузьминов, С.А. Попова, Л.И. Якобсон. М.: Издательский дом высшей школы экономики, 2017. 141 с.

GOVERNMENT, INDUSTRY, BUSINESS – ESG, EDUCATION – EFFECTIVE CONTRACT

V. V. Riabukhin

Ph. D, assistant professor of management FBGOU VPO

Perm State University of Humanities and Education University,
24, ul. Siberian, Perm, 614990

Summery: Based on the interpretative approach, the article describes the actual contradiction between the humanistic approaches declared by ESG to solving problems of the state, industry, business and education and real threats to the economic sovereignty of the individual, society, and the state.

Keywords: ESG-agenda, contradiction, economic sovereignty, personality, society, state, approach.

УДК 339.138:004.738.5
ББК 65.291.34

АНАЛИЗ РОЛИ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ В ФОРМИРОВАНИИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ПОВЕДЕНИЯ И ЛОЯЛЬНОСТИ

Трухан К.А., студент 3 курса

Платоненко А.В. студент 3 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент С.О. Лебедева

Электронный адрес: ar.platonenko@yandex.by

**Белорусский государственный экономический университет,
220070 г. Минск, Партизанский проспект, 26**

Аннотация: между развитием социальных сетей и потребительским поведением наблюдается взаимосвязь, которая начала своё развитие параллельно с появлением интернета. Соответственно управление потребительским поведением представляет интерес для крупных компаний.

Ключевые слова и словосочетания: социальные сети, лояльность, экономика, контент-анализ, психологические факторы и механизмы, потребительское поведение, источники данных.

Социальные сети – важное и влиятельное явление современного общества. По данным Международной ассоциации по измерению коммуникаций к 2023 году число пользователей социальных сетей превысило 4,2 миллиарда человек, что составляет более половины населения Земли [1]. Они оказывают существенное воздействие на экономику, в том числе на потребительское поведение и лояльность.

© Трухан К.А., Платоненко А.В., 2024

Потребительское поведение и лояльность – ключевые факторы успеха компаний на рынке. Потребительское поведение – это процесс решений и действий потребителей по отношению к продуктам и услугам, а лояльность выражается в преданности к бренду и готовности повторных покупок.

Социальные сети значительно влияют на эти процессы, предоставляя площадку для обмена информацией, отзывов, обсуждений и взаимодействия между потребителями и компаниями. Они также позволяют компаниям общаться с потребителями, стимулировать покупки и формировать лояльность.

Цель исследования – изучить роль социальных сетей в формировании потребительского поведения и лояльности, решая задачи анализа теоретических основ, описания методологии исследования, представления результатов и сделать практические выводы. Актуальность и научная новизна работы обусловлены динамикой развития социальных сетей и их влиянием на экономику и потребительское поведение. Исследование роли социальных сетей предоставляет рекомендации для повышения конкурентоспособности и устойчивости на рынке.

Для достижения цели и решения задач исследования использован комплексный подход, объединяющий качественные и количественные методы анализа данных. Качественные методы позволяют глубоко понять влияние социальных сетей на потребительское поведение и лояльность, выявить мотивы, восприятия и эмоции. Количественные методы служат для измерения влияния социальных сетей, проверки гипотез, выявления закономерностей.

В рамках качественных методов использовались полуструктурированные интервью и контент-анализ. Интервью проведены с потребителями и представителями компаний, в то время как контент-анализ базировался на данных из различных социальных сетей, таких как Facebook, Instagram, Twitter и VKontakte.

Количественные методы включали корреляционный анализ. Корреляционный анализ был использован для измерения

связей между различными переменными, связанными с социальными сетями, потребительским поведением и лояльностью.

Источники данных включают как первичные (собранные в ходе интервью и контент-анализа), так и вторичные данные. Все проведенные методы анализа направлены на более глубокое понимание роли социальных сетей в формировании потребительского поведения и лояльности.

Анализ качественных данных, полученных из полуструктурированных интервью и контент-анализа, явно показывает значительное влияние социальных сетей на потребительское поведение и лояльность. С точки зрения потребителей, социальные сети используются для множества целей, таких как получение информации о продуктах и услугах, взаимодействие с отзывами, участие в обсуждениях и создание связей с брендами через социальные группы. С точки зрения компаний, социальные сети становятся эффективным инструментом для предоставления информации, взаимодействия с потребителями и сбора данных.

Факторы и механизмы, выявленные в анализе качественных данных:

- социальные факторы и механизмы: Включают социальное влияние, идентификацию и нормы, формирующие восприятие потребителей относительно продуктов и услуг в социальных сетях;

- психологические факторы и механизмы: Отражают воздействие мотивации, восприятия, эмоций и доверия на решения и предпочтения потребителей в социальных сетях;

- ситуационные факторы и механизмы: Включают внешние условия, такие как удобство, доступность и выгода, формирующие ситуационные контексты потребительского поведения в социальных сетях.

Результаты анализа данных также подтверждают следующие гипотезы исследования:

- 1) социальные сети играют ключевую роль в формировании выбора и предпочтений потребителей;

- 2) компании активно используют социальные сети для воздействия на потребительское поведение и лояльность через предоставление информации, поддержки и стимулов.

Анализ качественных данных не только раскрывает важность социальных сетей в поведенческих аспектах потребителей и стратегиях компаний, но и подтверждает основные гипотезы, ставленные в рамках исследования. Дальнейший анализ количественных данных позволит углубить понимание и выявить статистическую обоснованность этих выводов.

Таким образом, основными выводами исследования являются:

1. Социальные сети оказывают значительное воздействие на потребительское поведение и лояльность, предоставляя потребителям и компаниям различные возможности взаимодействия.

2. Потребители используют социальные сети для разнообразных целей, включая получение информации, обсуждение продуктов, участие в акциях, и проявление влияния на других.

3. Компании активно используют социальные сети для предоставления информации, стимулирования продаж, и создания долгосрочных взаимоотношений с потребителями.

4. Различные факторы и механизмы, в том числе социальные, психологические и ситуационные, влияют на восприятие информации и взаимодействие в социальных сетях, формируя уровень удовлетворенности и лояльности.

5. Компаниям рекомендуется учесть разнообразие целей и потребностей потребителей в социальных сетях, разрабатывая соответствующие стратегии и тактики взаимодействия и мониторинга эффективности.

Список литературы

1. Интернет и соцсети в начале 2023 года: главные цифры // vc.ru. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://vc.ru/marketing/596126-internet-i-socseti-v-nachale-2023-goda-glavnye-cifry-global-digital-2023>. – Дата доступа: 01.12.2023.
2. Андреева, Г. М. Социальная психология: учебник для вузов / Г. М. Андреева. – Москва: Аспект Пресс, 2018. – 512с.
3. Бабкин, А. В. Социальные сети как фактор формирования потребительского поведения / А. В. Бабкин, Е. А. Короткова, Е. В. Степанова // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 8. Менеджмент. – 2019. – Т. 18, No 4. – С. 557–573.
4. Васильева, Е. А. Социальные сети как инструмент повышения лояльности потребителей к бренду / Е.А. Васильева, Н.М. Лебедева // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. – 2017. – No 5. – С. 101–116.
5. Голубева, Е. А. Влияние социальных сетей на потребительское поведение молодежи / Е. А. Голубева, О. В. Кузнецова // Экономика и предпринимательство. – 2018. – No 11–1. – С. 1038–1041.
6. Данилова, Е. А. Социальные сети как инструмент воздействия на потребительское поведение / Е. А. Данилова, А.В. Кузнецова // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2019. – No 3-2. – С. 85–88.
7. Зайцева, Н. А. Социальные сети как фактор формирования лояльности потребителей / Н. А. Зайцева, Т. В. Кузнецова // Экономика и управление: проблемы, решения. –2018. – No 10. – С. 62-67.
8. Котлер, Ф. Основы маркетинга / Ф. Котлер, Г. Армстронг; под ред. О. Г. Радыновой, Ю. И. Куколева – Москва: Вильямс, 2018. – 800 с.
9. Левин, И. М. Статистические методы в управлении проектами / И. М. Левин. – Москва: КноРус, 2017. –320 с.

**ANALYSIS OF THE ROLE OF SOCIAL NETWORKS
IN SHAPING CONSUMER BEHAVIOR AND LOYALTY**

Trukhan K.A., student of 3 Year

Platonenko A.V., student of 3 Year

Belarusian State University of Economics,
26, Partizansky Ave., Minsk, 220070

Annotation: There is an interconnection between the development of social networks and consumer behavior, which began to evolve simultaneously with the advent of the internet. Accordingly, the management of consumer behavior is of interest to major companies.

Keywords and phrases: Social Networks, Loyalty, Economics, Content Analysis, Psychological Factors and Mechanisms, Consumer Behavior, Data Sources.

СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ

УДК 330.1

ББК 65.28

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПЕРМСКОГО КРАЯ: СОДЕРЖАНИЕ, ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ, ПУТИ РАЗВИТИЯ

Березина А.А., студент 5 курса

Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева

Электронный адрес: bieriezina-2000@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается проблема энергетической безопасности Пермского края. Анализируются части, которые составляют энергетический сектор края. По данным анализа производится вывод об уровне энергетической безопасности. Так же предоставлены возможные методы по улучшению безопасности в энергетическом секторе в Пермском крае.

Ключевые слова: энергетическая безопасность, Пермский край, альтернативные источники энергии, атомная энергетика, электростанции, нефтегазовая добыча, нефтегазовые месторождения

Энергетическая безопасность (далее ЭНБ) – неотъемлемая часть экономической безопасности страны. Она обуславливает множество факторов, которые влияют на развитие страны, на её

положение и значение в мире. ЭНБ – это комплексный процесс всех субъектов РФ, и соответственно, всех регионов страны.

На 2023 год, понятие ЭНБ официально представлено в Указе Президента РФ № 216 «Об утверждении Доктрины энергетической безопасности Российской Федерации» [1].

Надлежащий уровень ЭНБ показывает не только производство, потребление топлива и выработка электро-, теплоэнергии на душу населения. К ЭНБ также относят уровень износа подстанций, резерв топлива, влияние на экологию.

Для обеспечения ЭНБ необходимо следовать ряду принципов [4].

Принцип целевого подхода. Обеспечение населения топливно-энергетическими ресурсами. В свою очередь топливно-энергетический комплекс (далее ТЭК) должен функционировать на должном уровне, независимо от ситуации. Быть стабильным.

Принцип наблюдаемости. Решение каких-либо вопросов и проблем возможно найти благодаря анализу и мониторингу действий ТЭК других регионов.

Принцип индикативного подхода. ЭНБ измеряется благодаря ряду индикаторов. Они должны находиться на необходимом уровне, только в этом случае можно говорить о полной и многогранной безопасности в энергетическом секторе. Также индикаторы могут стать «оповещением» о возможных угрозах.

Принцип экологической безопасности. Влияние на экологию – один из индикаторов ЭНБ. Необходимо проводить контроль выбросов вредных веществ и минимизировать его.

Принцип правовой обусловленности. Нормативные акты отвечают за регулирование взаимоотношений в энергетическом секторе, а также область ответственности в данной сфере.

Энергетический сектор Пермского края состоит из электростанций и добыче нефти и газа.

На территории Пермского края представлены разнообразные электростанции: ТЭЦ (теплоэлектроцентрали), ГЭС (гидроэлектростанции), ТЭС (теплоэлектростанции), ГТЭС (газотурбинные электростанции).

В крае 17 электростанций, 5 из которых имеют наибольшую электрическую мощность по сравнению с другими [8]. Самая внушительная мощность у Пермской ГРЭС (Добрянка) –

3363 МВт (рис. 1). Самая маленькая по электрической мощности в данной выборке – Соликамская ТЭЦ – 144,70 МВт.

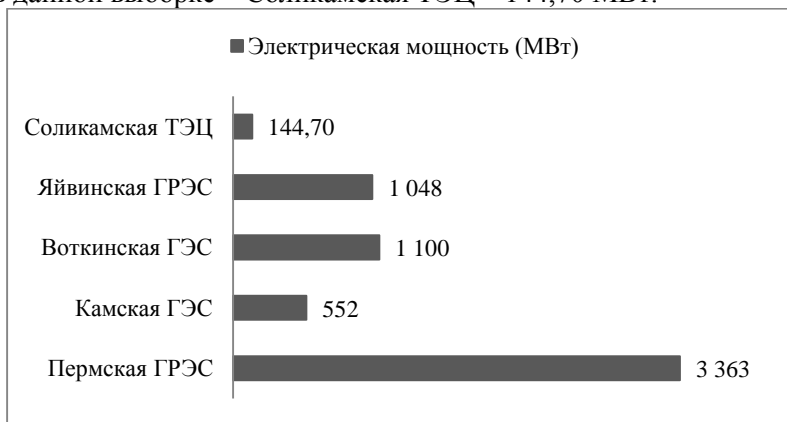


Рис. 1. Самые крупные по электрической мощности электростанции в Пермском крае

Составной частью ТЭК является добыча нефти и газа. В регионе 44 месторождения нефти и газа, но 4 их них лидируют по извлекаемым запасам (рис. 2).

Самое крупное месторождение нефти – Логовское (ООО «Лукойл-Пермь»). Извлекаемые запасы составляют 11,05 млн. тонн. Ожиговское месторождение (АО «УНС») – нефтегазовое – 3,88 млн. тонн. Каменское также принадлежит АО «УНС», но является нефтяным, с извлекаемыми запасами 1,2 млн. тонн. Кулигинское месторождение (ООО «УДС нефть») – нефтяное, и извлекаемые запасы 440 тыс. тонн.

«Лукойл-Пермь» – одна из крупнейших компаний по добыче нефти и газа в Пермском крае. Уньвинское, Сибирское, Шершневное, Гагаринское, Москудьинское, Шагиртско-Гожанское, Павловское, Ножовское, Красноярско-Куединское, Осинское – самые перспективные месторождения [7].

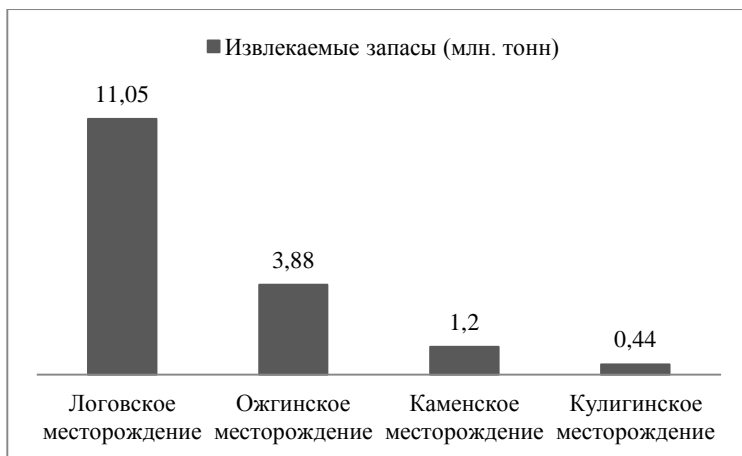


Рис. 2. Крупнейшие месторождения нефти и газа по извлечению запасов в Пермском крае

Пермский край не обделён ни электростанциями, ни нефтегазовыми месторождениями с достаточным уровнем энергетической мощностью и извлечению запасов. В плане обеспечения людей продукцией ТЭК, край находится в стабильном и надёжном положении.

Показателями ЭНБ выступает ряд факторов, которые в полной мере могут оценить уровень безопасности. Мировой Энергетический Совет или же МИРЭС (World Energy Council) разработал энергетическую трилемму (рис. 3). Она разрабатывалась для полной оценки уровня безопасности стран мира, но её целесообразно использовать и по отношению к отдельным субъектам стран, регионам. Надлежащий уровень безопасности должен соблюдаться во всех регионах, только тогда можно говорить об ЭНБ всей страны.



Рис. 3. Энергетическая трилемма

Энергетическая трилемма состоит из трёх граней [9]:

Энергетическая безопасность (Energy security). Состояние энергетики, при котором население обеспечивается, и будет обеспечиваться в будущем энергетикой. К данному пункту также можно отнести способность энергетики восстановиться после разного рода потрясений.

Энергетическое равенство (Energy equity) отвечает за соотношение цены и качества энергии. Что она качественна, поставляется в надлежащем объёме, по установленным тарифам.

Экологическая устойчивость (Environmental sustainability). Энергетика не наносит урон экологии. Или, по крайней мере, способна перейти на такой уровень, на котором природа не будет подвержена пагубному влиянию со стороны энергетического сектора.

Всевозможные мероприятия по повышению энергетической безопасности сводятся к использованию альтернативных источников энергии.

Солнечная и ветряная энергия не развиты, так как в крае недостаточная активность солнца и ветра, что ставит под сомнение практичность и результативность данных способов. К тому же солнечные батареи нуждаются не только в правильной эксплуатации, но ещё в соблюдении норм по утилизации. Так как использованные солнечные батареи приравнивается к радиоактивным отходами. Ветрогенераторы, в свою очередь, имеют пагубное воздействие на природу, в частности на птиц, а также на ландшафты.

Одним из способов развития альтернативной энергетики для Пермского края считается атомная энергетика. В крае она не развита, но в перспективе, атомные станции могли бы стать ещё одним источником энергии. Атомные электростанции (далее АЭС) имеют внушительную энергоёмкость. Энергия при сжигании 1 кг урана равносильна сжиганию 60 т нефти [6]. К тому же уран, входящий в состав ядерного топлива, может пройти процесс обогащения и использоваться повторно. Вдобавок к этому, АЭС не несут в себе такого вреда окружающей среде, как ГЭС и ТЭС (при рассмотрении штатных ситуаций). Люди относятся к атому, и в частности, к атомной энергетике, как к чему-то страшному и разрушительному, так как человечество знает, что происходит со всем живым при выбросах радиоактивных веществ.

Повысить уровень ЭНБ возможно со стороны населения. Внедрение в жилые дома технологий, которые будут контролировать уровень используемого электричества. Создание и внедрение автомобилей, которые не требуют стандартного топлива. А также разработка образовательных программ, которые повысят уровень энергетической грамотности населения.

В перспективе энергетика Пермского края будет развиваться, так как увеличиваются потребности со стороны населения. Параллельно с развитием энергетического сектора необходимо запустить процессы увеличения уровня ЭНБ региона, которые могут вывести Пермский край на новый технологический и экономический уровень.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2019 г. № 216 «Об утверждении Доктрины энергетической безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс]: <https://base.garant.ru/72240884/>
2. Сенчагова В.К. «Экономическая безопасность России» [Текст] / В.К. Сенчагова – Москва: Дело, 2005.
3. Воропай Н.И., Сендеров С.М. Энергетическая безопасность: состояние проблемы и опыт исследований // Журнал Современная наука: исследования, идеи, результаты, технологии. Институт систем энергетики им. Л.А. Мелентьева СО РАН. № 2(15). 2014. – С. 18-24 [Электронный ресурс]: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=26397561>
4. Кондраков О.В. Принципы и условия обеспечения энергетической безопасности // Вестник ТГУ, выпуск 8 (124), 2013 г. – С. 54-58 [Электронный ресурс]: <https://cyberleninka.ru/article/n/printsiyu-i-usloviya-obespecheniya-energeticheskoy-bezopasnosti/viewer>
5. Фазельянов Э.М. Глобальная энергетическая безопасность // 2020. – С. 110-124 [Электронный ресурс]: <https://cyberleninka.ru/article/n/globalnaya-energeticheskaya-bezopasnost-3/viewer>
6. Преимущества атомной энергетики [Электронный ресурс]: <https://www.rosatom.ru/about-nuclear-industry/preimushchestva-atomnoy-energetiki/>
7. Добыча нефти и газа [Электронный ресурс]: <https://perm.lukoil.ru/ru/Activities/Production>
8. Электростанции Пермского края [Электронный ресурс]: <https://energybase.ru/region/permskij-kraj/power-plants>
9. WorldEnergyCouncil [Электронный ресурс]: <https://www.worldenergy.org/>

**ENERGY SECURITY OF THE PERM REGION:
MEANING, EVALUATION INDICATORS,
WAYS OF DEVELOPMENT**

Berezina A.A., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Summary: This article discusses the problem of energy security of the Perm region. The parts that make up the energy sector of the region are analyzed. Based on the data of the analysis, a conclusion is made about the level of energy security. It also provides possible methods to improve security in the energy sector in the Perm region.

Key words: energy security, Perm region, alternative energy sources, nuclear power, power plants, oil and gas production, oil and gas fields

УДК 314
ББК 60.7

ОЦЕНКА ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РОССИИ

Ваулина У.Д., студент 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: galenko.ud@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. Россия несколько десятилетий пытается решить такие демографические проблемы, как низкий уровень рождаемости, высокая смертность, старение населения и миграционные процессы. В статье рассмотрены причины их возникновения, последствия для социально-экономического развития, а также пути их решения.

Ключевые слова: демография, социально-экономическое развитие, рождаемость, смертность, убыль населения, программы поддержки, численность.

Демографическая проблема в России является одной из наиболее острых и актуальных на сегодняшний день. Низкий уровень рождаемости, высокая смертность и миграционные процессы вызывают отрицательное воздействие не только на демографическую структуру в целом, но и на социально-экономическое развитие государства в долгосрочной перспективе. В статье будут рассмотрены основные проблемы демографии России, аспекты социальной политики и перспективы развития.

Период распада СССР и либеральные реформы, проводимые в это время, тесно связаны с демографическими изменениями, которые в дальнейшем влияли на становление России.

Страна много лет занимала первое место в мире по показателям естественной убыли населения.

В 1990-е годы государство столкнулось не только с резким снижением рождаемости, увеличением смертности, но и с общим сокращением населения ввиду миграций. Основными факторами, которые вызвали негативные последствия, являлись экономический кризис, динамика социальной политики, ухудшение качества жизни и здоровья населения. В результате этого в России сократилось население, в большей степени в сельский местностях и малоразвитых отдаленных городах.

Таблица 1

Рождаемость, смертность и естественный прирост населения РФ

Год	Родившихся	Умерших	Естественный прирост
1970	1903713	1131183	772530
1980	2202779	1525755	677024
1990	1988858	1655993	332865
1995	1363806	2203811	-840005
2000	1266800	2225332	-958532
2005	1457376	2303935	-846559
2006	1479637	2166703	-687066
2007	1610122	2080445	-470323
2008	1713947	2075954	-362007
2009	1761687	2010543	-248856
2010	1788948	2028516	-239568

По данным представленной таблицы видно, что отрицательный естественный прирост берет своё начало после 1990 года. Прирост числа родившихся в период 1970-2000 гг. составлял -33,5%, а прирост числа умерших – 96,7%. К отрицательным значениям показателей привели радикальные реформы, проводимые в 1992 году, а также кризис 1998 года, поэтому к 2000-му году естественный прирост приближался к значению -1 млн. чел.

Реформы 1990-х годов губительно действовали на демографию, значительно усилив долговременные негативные тенденции снижения рождаемости и роста смертности.

Тем не менее, в начале 2000-х годов правительство страны предприняло ряд решений и мер, направленных на стабилизацию демографической ситуации. Были введены пособия для молодых семей, программы поддержки материнства и детства, улучшения системы здравоохранения. [3] Это повлияло на рост рождаемости и постепенное снижение смертности населения. Таким образом, в период 2000-2010 гг. прирост числа родившихся составлял 41,2%, а прирост числа умерших – -8,8%.

На протяжении нескольких десятилетий демографические тенденции России вызывают острую обеспокоенность. [2] Уровень рождаемости в России является одним из самых низких: страна находится на 191 месте в мире по рейтингу коэффициента рождаемости на 1000 человек, опережая такие страны, как Беларусь, Украина, Польша и др. Показатель смертности находится на высоком уровне, в результате этого, начиная с 1990-х годов, число смертей стабильно превышает число родившихся.

В настоящее время демографическая ситуация в России остается вызовом для страны. Указом Президента «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» выдвинуты цели и направления для развития демографической ситуации. [4] Но, несмотря на улучшение некоторых показателей, Россия продолжает сталкиваться с проблемами старения населения, миграции и неравномерного развития регионов.

В таблице 2 указана динамика численности населения России в период с 2018 по 2022 гг.

Таблица 2

Численность населения РФ по годам

	2018	2019	2020	2021	2022
Всего, млн. чел.	146,9	146,8	146,7	146,2	147,0
Городская местность	109,3	109,5	109,5	109,3	110,0
Сельская местность	37,6	37,3	37,2	36,9	37,0

За рассматриваемые пять лет общая численность населения возросла на 0,07%, что составляет порядка 100 тыс. чел., прирост населения городской местности составляет 0,64%, а сельской местности – -1,6%. Значительное убывание численности населения в сельской местности и рост городского населения обусловлено некоторыми факторами:

1. Миграция сельских жителей в города в поисках лучших условий трудоустройства, получения образования и услуг здравоохранения;
2. Низкий уровень жизни в деревнях и сёлах, характеризующийся отсутствием современной инфраструктуры, качественными товарам и услугам;
3. Снижение спроса на рабочую силу, связанное с механизацией и автоматизацией сельскохозяйственных процессов;
4. Развитие урбанизации.

Следующими рассматриваемыми проблемами российской демографической ситуации станут рождаемость и смертность. (таб. 3).

Исходя из данных таблицы, можно сказать, что в течение последних пяти лет негативная тенденция процессов рождаемости и смертности не меняет свое направление.

Показатель смертности сельского и городского населения стабильно рос, но в 2022 году он снизился на 20,6% и 22,8% соответственно. Ввиду острой эпидемиологической ситуации, продолжавшейся в 2020 и 2021 годы, пик смертности приходился именно на это время. В настоящее время пиковая смертность наблюдается среди многочисленных послевоенных поколений.

Так, согласно анализу А. Блюма и С. Захарова, в 1945 году родилось около 1,8 млн. чел., к 1950 году – 2,75 млн. руб., к 1960-му – 2,78 млн. чел. [1]

Таблица 3

Рождаемость, смертность и естественный прирост населения РФ по годам

Год	Родившиеся	Умершие	Естественный прирост
Сельское население			
2018	399113	511207	-112094
2019	365737	496657	-130920
2020	356627	569813	-213186
2021	350522	642217	-291695
2022	323371	510152	-186781
Городское население			
2018	1205231	1317703	-112472
2019	1115337	1301650	-186313
2020	1079887	1568773	-488886
2021	1047731	1799377	-751646
2022	980716	1388492	-407776

В течение рассматриваемых лет рождаемость снижается в двух рассматриваемых категориях, но в сельских местностях темпы роста выше на 0,5%. Вследствие этого в России наблюдается тенденция старения населения, негативно влияющая на социально-экономическое развитие страны в целом и вызывающая проблемы пенсионного обеспечения пожилых людей.

Причинами снижения рождаемости являются актуальность и важность высшего образования, изменение образа жизни, изменение жизненных ценностей, расширение спектра возможностей для самореализации и развития, а также экономические аспекты: высокие расходы на воспитание детей. Также на снижение рождаемости прямое влияние оказывают аборт, число которых в России является самым высоким в мире. Российская Федерация была одним из первых государств, легализовавшим аборт,

именно поэтому в настоящее время они стали основным методом контроля над рождаемостью.

На показатель смертности оказывают влияние такие факторы, как состояние системы здравоохранения, рост сердечно-сосудистых и профессиональных заболеваний, и др., нестабильная экономическая ситуация, рост бедности, злоупотребление алкогольными и запрещенными веществами и т.д. К тому же, рост смертности и снижение рождаемости в комплексе создают негативное воздействие на показатель средней ожидаемой жизни населения.

Спад рождаемости и рост числа умерших актуализирует угрозы, связанные с нехваткой трудовых кадров и преобладанием доли взрослого населения над молодыми. Вследствие негативной тенденции демографических показателей можно прогнозировать увеличение коэффициента пенсионной нагрузки на работающее население. Закономерные экономические трудности влияют не только на отказ населения от деторождения, но и отрицательно воздействуют на показатель смертности.

Для повышения демографических показателей правительство России может принимать такие меры, как:

1. Введение улучшенной материальной поддержки для семей,
2. Увеличение детских пособий и повышение доступности их получения,
3. Предоставление льгот и субсидий для молодых родителей,
4. Развитие государственных детских садов и их вместительности,
5. Предоставление помощи в трудоустройстве для молодых граждан,
6. Улучшение системы здравоохранения в области предоставления услуг для беременных женщин,
7. Создание возможности бесплатного обучения для родителей в возрасте до 25 лет, получающих первое высшее образование;
8. Введение ужесточенного контроля за оборотом наркотических средств;
9. Повышение контроля за состоянием жизни и здоровья работников опасных профессий и др.

Предложенные рекомендации помогут создать благоприятную среду для стабилизации демографических показателей, увеличивая рождаемость и сокращая смертность.

Таким образом, настоящая демографическая ситуация в России не должна рассматриваться как краткосрочная проблема. Страна на протяжении долгих лет пытается решить демографические реалии, которые остаются актуальными по сей день. Более того они не отличаются от тех, с которыми столкнулось большинство индустриальных стран. Избежать этого не представляется возможным, поэтому стране необходимо грамотно выстроить эффективную систему противодействия демографическим проблемам, сочетающую в себе социальные и экономические меры.

Список литературы

1. Блюм А., Захаров С. Демографическая история СССР и России в зеркале поколений // Население и общество. 1997. № 17.
2. Даренский, Р. Н. Проблема демографии в современной России / Р. Н. Даренский // Энигма. – 2019. – № 8-1. – С. 287-292.
3. Елин А.М., Пашин Н.П. Проблемы демографии и пути их решения в современной России // Вестник науки и образования. 2019.
4. Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»
5. Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс: <https://rosstat.gov.ru/>

RUSSIA'S DEMOGRAPHIC PROBLEM

Vaulina U.D., Student of 4th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. Russia has been trying for several decades to solve demographic problems such as low birth rates, high mortality, aging population and migration processes. The article discusses the reasons for their occurrence, consequences for socio-economic development, as well as ways to solve them.

Key words: demography, socio-economic development, fertility, mortality, population decline, support programs, numbers.

УДК 336.7
ББК 65.38

СОСТОЯНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Дзюба М.В., студент 6 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент Я.А. Долганова

Электронный адрес: taximrock@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается состояние продовольственной безопасности Пермского края на основе анализа данных об агропромышленном комплексе региона. В ходе исследования были проанализированы основные продукты питания, которые производятся в Пермском крае, а также структура агропромышленного комплекса региона. Были выявлены риски и проблемы, связанные с этой сферой. Кроме того, предложены перспективные направления для устойчивого развития агропромышленного комплекса Пермского края и повышения его роли в обеспечении продовольственной безопасности региона.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, агропромышленный комплекс, риски, угрозы.

Сегодня, в условиях политической, экономической нестабильности, экономического давления, шантажа, принуждения и агрессии, национальной безопасности отводится особая роль. Для достижения устойчивой национальной безопасности, важны многие сектора экономики и аграрный сектор составляет неотъемлемую часть.

Актуальными вопросами является продовольственная безопасность, независимость, самообеспечение продуктами России,

так и ее регионов. Рост уровня защищенности в продовольственном секторе, приоритетная задача. Для экономического роста, государство должно обеспечить население отечественными продуктами питания. Региональная продовольственная безопасность должна формироваться с экономической специфики региона.

Для определения основных направлений, целей и задач в области продовольственной безопасности, в 2020 году, указом Президента Российской Федерации была утверждена «Доктрина продовольственной безопасности РФ»

В доктрине продовольственной безопасности РФ закреплено основное понятие продовольственной безопасности и условия, при которых продовольственная безопасность будет обеспечена. Физический и экономический доступ всех граждан к безопасному продовольствию, для поддержания здорового и энергичного образа жизни, приоритетная задача глав субъектов и государства.

Изучая продовольственную безопасность Пермского края необходимо учитывать в анализе территориальное расположение региона, его природно-климатические особенности, производственную и промышленную базу, социально-экономическое развитие.

В различных публикациях и научных работах Пермский край часто описывается как регион с высоким уровнем риска в сфере сельского хозяйства. Это означает, что условия для ведения аграрной деятельности в этом регионе считаются неблагоприятными, что делает сельскохозяйственную деятельность предприятий Пермского края менее привлекательной для инвесторов и неперспективной. Это заблуждение, так как большинство регионов России относятся к той или иной зоне рискованного земледелия, а использование в аграрном производстве районированных сортов, позволяет значительно минимизировать риски, связанные с получением низкого урожая. [1, с. 358]

В настоящее время, обеспечение постоянным объемом производства агропродовольством, невероятно сложно, в связи с сложившимися обстоятельствами. В Пермском крае, наблюдается снижение основных ресурсов развития АПК (таблица 1).

Согласно данным таблицы 1 наблюдается спад поголовья КРС и свиней и рост численности птицы. За 5 лет АПК Пермского

края потеряло 15,7 тысяч (-6,56 %) голов крупнорогатого скота из них 5,2 тысячи коров (-5,2%). поголовье птиц увеличилось на 327,8 тысяч (4,04%). Снижение поголовья коров (- 7 %) не так заметно сказывается на уровне обеспеченности Пермского края молоком (таблица 2).

Таблица 1

Наличие скота и птицы

Наименование показателя	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Крупный рогатый скот (КРС), тыс. голов	239,4	242,9	239,6	237,1	228,9	223,7
из него коровы	102,6	104,5	103	103,5	99,9	97,4
Свиньи, тыс. голов	137,2	133,8	135,7	129,6	130,3	98,8
Птица, тыс. голов	8117,9	8252,1	8329,7	8249,5	8316,3	8445,7

Таблица 2

Продуктивность скота и птицы

	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Надой молока на 1 корову, кг	5735	6078	6448	6633	6828	7547
Средняя годовая яйценоскость кур-несушек, шт.	320	317	320	319	325	325

Из таблицы 2 прослеживается тенденция увеличения среднего надоя молока на 1 корову (средний процент увеличения надоя 6%), учитывая, что поголовье коров снизилось, надой увеличился, причиной такого эффекта может быть применение технологии селективности пород, а также улучшения кормовой базы. Ежегодная средняя яйценосность кур-несушек не изменяется, что может говорить о достижении продуктивной технологии.

Одной из главных проблем, с которой сталкиваются предприятия агропромышленного комплекса Пермского края, является низкий уровень освоения сельскохозяйственных земель, при этом стоит учитывать, что наблюдается негативная тенденция,

происходит интенсивная деградация сельскохозяйственных угодий (таблица 3), что ярко демонстрирует рисунок 1, АПК Пермского края приобрел негативную тенденцию, сокращения посевных площадей. Так за анализируемый период с 2017г по 2022 г посевная площадь сократилась на 67,0 тыс. гектар (-8,78%).

Таблица 3

Посевные площади

Наименование показателя	Год					
	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Всего посевных площадей, тыс. га	773,3	754,5	739,5	733,3	722,6	705,4
в том числе площадь под зерновые, тыс. га	250	236,9	231	231,1	238,9	230,9
Площадь под картофель, тыс. га	36	19,7	19,5	18,5	18,1	17,9
Площадь под овощи открытого грунта, тыс. га	7,4	4,9	5,2	4,8	4,3	4,3
Площадь под кормовые культуры	477,7	490,4	480,7	475,7	457,8	447,5



Рис. 3. Динамика изменения посевных площадей Пермского края 2017-2022гг.

На снижение посевных площадей влияет увеличение стоимости ГСМ. Основные посевные площади используются для кормовой базы аграриев, при условии, что реализуемая продукция приносит низкую рентабельность около 8% с учетом субсидий, покрытие убытков в виде ГСМ для работы на полях, становится точкой убыточности.

Таблица 4

**Производство основных видов продуктов
растениеводства по категориям**

	Год						
	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2022г к 2021г, %
Зерно (в весе после доработки)	354,2	371,2	299,8	356,8	258	444,9	72,44
Картофель	201,9	276	239,6	261,8	293,2	250,4	-14,60
Овощи	138,1	147	137,4	140,4	136,9	119,5	-12,71
Скот и птица на убой (в убойном весе)	71,4	67,6	69,8	66,2	61	65,6	7,54
Молоко всех видов	483,4	505,4	529	547,9	551,1	567	2,89
Яйца, млн шт.	1244,9	1299,5	1307,7	1361,5	1391,5	1430,5	2,80
Шерсть (в физическом весе), т	45,1	41,9	31,9	39	38,2	36,5	-4,45
Мёд товарный, т	1198	1356,7	1243	1521,6	1523,4	1401,3	-8,01

Согласно таблице 4 всего лишь малая доля сельхозхозяйственной продукции показывает рост увеличения производства. Так в периоде с 2017г по 2022г, АПК Пермского края увеличили намол зерна, с резким увеличением на 72,44 % в 2022г. Положительная тенденция увеличения урожая картофеля, в 2022 году остановлена низким количеством урожая, это последствия погодных условий, долгая засуха. Не смотря на рост скота и птицы в 2022г на 7,54%, так в период с 2017г по 2022г продукция данной статьи приняла отрицательную тенденцию. Производство молока показывает стабильный рост и за 2022г надой молока увеличи-

лись на 2,89%. Так же стоит отметить спад в производстве шерсти, за 2022г, аграрии Пермского края, сократили производство данной продукции на 4,45%.

Потребление основных продуктов питания (тыс. тонн, яиц млн.шт.)

Для каждого региона, важным вопросом является его продовольственная безопасность, возможность обеспечить население продуктами питания и для Пермского края данный вопрос не исключение. Так для решения данного вопроса в Пермском крае действует программа «Государственная поддержка агропромышленного комплекса Пермского края».

Проблема обеспечения региона продовольствием обострилась в контексте трансформации мироустройства. Нестабильность экономик стран, кризисы, привели к тому, что необходимо иметь независимую экономику. Для пермского края данная задача актуальна, так как регион является промышленным, истощенная экономическими кризисами сельская местность потеряла население, и более 76% населения живет в городской местности.

Для решения проблем продовольственной безопасности необходимо уделить особое внимание развитию сельских территорий, так как они являются ключевым элементом системы обеспечения региона сельскохозяйственной продукцией. Чем лучше развита инфраструктура сельских территорий, тем эффективнее используются ресурсы данной местности, что способствует повышению экономического потенциала.

Для оценки динамики изменения уровня продовольственной безопасности, необходимо обратиться к официально опубликованным данным Правительством региона. (таблица 5).

Таблица 5

Динамика уровня продовольственной безопасности в Пермском крае за период с 2017 по 2022 года, %

	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Уровень продовольственной безопасности	81,8	95,5	91,8	83,4	96,5	95,5

Представленная динамика имеет прямую зависимость в разрезе событий, происходящих в стране. Так снижение уровня

продовольственной безопасности в 2020 обусловлен введенными ограничениями в период пандемии COVID-19, а уже в 2022 году уровень снизился из-за возникших проблем, связанные ситуацией в стране на фоне СВО. Данные показывают то что сектор АПК чувствительный к изменениям экономики.

Учитывая представленные данные в таблице 6 наблюдается, очередной индикатор, который обозначает проблему в сельхоз-хозяйственном секторе региона. Отставание от установленных норм Минздрава РФ, по уровню потребления основных продуктов питания, требует пристального внимания властей региона, для закрытия рациональных норм, отвечающих требованиям здорового питания.

Таблица 6

**Потребление основных продуктов питания
(на душу населения в год; килограммов; яиц штук)**

	2018	2019	2020	2021	2022	Рекомендуемые медицинские нормы	2022 в % к рекомендуемым нормам
Мясо (кг)	62	63	63	65	67	73	-8,2
Картофель (кг)	64	65	66	65	66	90	-26,7
Молоко (кг)	225	230	240	242	244	325	-24,9
Овощи (кг)	85	87	87	82	85	140	-39,3
Яйца (шт)	240	242	241	248	259	260	-0,4
Хлебные продукты (кг)	111	111	110	109	111	115,6	-4,0
Фрукты (кг)	56	56	56	60	60	60	0,0

В настоящее время на уровень обеспечения продовольственной безопасности Пермского края оказывают следующие негативные факторы:

- снижение производства зерна, картофеля и мясной продукции;

- необеспеченность основными продуктами потребления населения основных продуктов питания, рекомендованным медицинским нормам;
- низкий уровень обрабатываемых земельных площадей;
- растущая стоимость ресурсов (ГСМ, энергоресурсов);
- отток сельского населения.

Данные факторы, формируют угрозы продовольственной безопасности, такие как:

- сокращение темпов развития местного производства;
- зависимость региона в импорте продуктов питания с соседних регионов;
- ухудшение здоровья населения, в связи недоступностью основных продуктов питания потребительской корзины;

В настоящее время, уровень продовольственной безопасности является недостаточный. Перед руководством региона, важной задачей является кратное увеличение сельхозпродукции.

Пермский край является регионом-донором, таким регионам, выделяются меньше субсидий для развития АПК, нежели регионам-реципиентам. Учитывая данный фактор, при формировании бюджета, необходимо увеличить квоту на поддержку аграриев в виде льгот на ГСМ, энергоресурсов. Для выхода из кризисного положения, предлагаются следующие актуальные и краткосрочные инструменты для помощи как региона, так и аграриев:

1. Предоставление субсидий и кредитов на льготных условиях.

2. Создание и развитие системы маркетинговых мероприятий для продвижения продукции аграриев на внутреннем и внешнем рынках.

3. Поддержка создания и развития сельскохозяйственных кооперативов и объединений, которые могут обеспечить доступ к лучшим условиям закупки сырья, совместному использованию ресурсов и улучшению доступа к рынкам.

Для решения проблем, создающих кризис в аграрной отрасли Пермского края, необходимо создать быстросрочную связь между аграриями и Правительством региона, для создания комплексных программ преодоления кризисных вопросов.

Список литературы

1. Аксанов Р.О., Титов Р.М. Оценка продовольственной безопасности Пермского края // Материалы VIII Междунар. заоч. науч.-практ. конф./ Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2019. С. 352-360
2. Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 21 января 2020 г. № 20 // Собрание законодательства Российской Федерации, № 4, 27.01.2020, ст.345
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [Электронный ресурс] URL:<https://59.rosstat.gov.ru/storage/media-bank/Пермский%20край%20в%20цифрах%202023.pdf>
4. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и продовольствия Пермского края [Электронный ресурс]. URL: <https://agro.permkrai.ru/dokumenty/normativnye-pravovye-akty/prikazy-ministerstva/2023-god/>(дата обращения: 11.10.2023).

THE STATE OF FOOD SECURITY IN THE PERM REGION

Dzyuba M.V., Student of 6th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

This article examines the state of food security in the Perm Region based on the analysis of data on the agro-industrial complex of the region. The study analyzed the main food products that are produced in the Perm Region, as well as the structure of the agro-industrial complex of the region. Risks and problems related to this area were identified. In addition, promising directions for the sustainable development of the agro-industrial complex of the Perm Region and increasing its role in ensuring food security of the region are proposed.

Keywords: food security, agro-industrial complex, risks, threats.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ЖКХ В РЕГИОНАХ (НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ)

Железная А.Н., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: 9277.wasp.enterprises@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. В статье представлен анализ основных направлений модернизации жилищно-коммунального хозяйства в Пермском крае. На основе данных Пермстата выделены и проанализированы ключевые проблемы модернизации ЖКХ региона. Установлено, что к ним относятся: недостаточный уровень обеспеченности жильем, недостаточный уровень и качество обеспечения коммунальными услугами населения. Выделены две группы факторов (внешние и внутренние), обуславливающие указанные проблемы. Предложены пути решения проблем модернизации сферы ЖКХ.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, модернизация, регион, благоустройство, население, семья, качество.

Актуальность. Сфера жилищно-коммунального хозяйства является одной из наиболее значимых, но одновременно имеющей острые проблемы отраслью российской экономики. Тенденции развития ЖКХ в России отражают ее высокую социальную и технологическую рискогенность. Согласно официальным данным Минэкономразвития РФ физический износ основных фондов ЖКХ в нашей стране составляет 60% [4].

Однако, обеспечение качественным жильем и услугами ЖКХ выступает неотъемлемым показателем высокого уровня и качества жизни населения. В своем Послании Федеральному Собранию Президент РФ отметил необходимость «предоставить семье возможность... покупать готовое жилье, строить свой дом». А также решить одну из наиболее болезненных проблем в сфере экономической безопасности – ситуацию с коммунальными отходами. Решение поставленных задач требует продуманной системной модернизации, осуществляемой как на федеральном, так и на региональном и местном уровнях.

Анализ модернизационного процесса реформирования ЖКХ, в частности, вопросов, касающихся проблем качества жилья, жилищного реформирования и имущественного комплекса коммунальной системы осуществляется в работах А.А. Аболиной, Т.Д. Белкиной, И.В. Бычковского, Р.А. Конюхова, Л.Н. Чернышова, В.З. Черняка.

Проблема разработки стратегических инновационных программ, рыночных и нерыночных механизмов регулирования сферы ЖКХ посвящены публикации С.И. Баженова, А.В. Долматовой, Л.А. Комиссаровой, А.И. Кузнецовой, Н.Л. Пирогова, К.Ю. Решетова, Н.И. Сутягиной.

Модернизация ЖКХ на региональном уровне исследуется Н.Д. Бубликом, В.В. Букреевым, В.В. Копыловым, Э.Н. Рудых, Л.К. Шариповой и др.

Анализ научных подходов позволил дать следующее определение модернизации ЖКХ – это комплексный инновационно-ориентированный процесс преобразований жилищно-коммунальной сферы, субъектами которого выступают государственные органы власти разного уровня (федерального, регионального и местного), бизнес, а также население страны.

Основной целью модернизации ЖКХ в регионах России выступает обеспечение жителей качественным жильем и услугами ЖКХ. Согласно нормативно-правовым документам г. Перми и Пермского края, регулирующим деятельность жилищно-коммунального хозяйства, ключевыми направлениями модернизации сферы ЖКХ в регионе являются: обеспечение комфортности проживания граждан; повышение качества и

надежности жилищно-коммунальных услуг, модернизации систем коммунальной инфраструктуры; рост доступности и качества жилья, проведение капитального ремонта и модернизации домов, повышение уровня благоустройства территории, решение проблем о несанкционированного размещения отходов.

Для оценки результативности направлений модернизации ЖКХ в Пермском крае нами будут использованы следующие индикаторы [2]:

- ввод в действие жилых домов;
- благоустройства жилищного фонда;
- уровень средней обеспеченности жильем в расчете на одного жителя;
- число семей, нуждающихся в жилых посещениях.

По данным Пермьстата [3] в Пермском регионе количество введенных в действие жилых домов примерно одинаково на протяжении последних лет. При этом количество введенных зданий в сельской местности превышает количество в городах и посёлках городского типа (рис.1). Отмеченная динамика позволяет сделать вывод о том, что одновременно возрастает и нагрузка на ЖКХ, обостряя существующие в данной сфере проблемы и создавая новые.

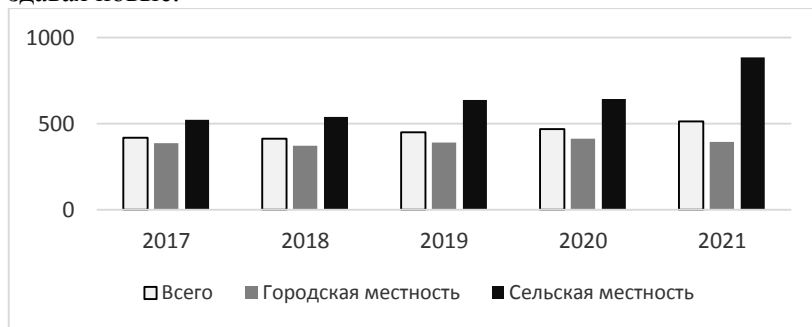


Рис.1. Ввод в действие жилых домов в расчёте на 1000 человек населения (квадратных метров общей площади)

Анализ динамики индикаторов благоустройства жилищного фонда в Пермском крае на основе данных Пермьстата показывает, что наблюдается в целом положительная динамика благоустройства жилья в крае. Однако, не все проблемы решены,

прежде всего это касается водоотведения (удельный вес площади всего жилищного фонда, оборудованный водоотведением, составляет только 78,7%), газоснабжения (72,5%), горячего водоснабжения (72,5%) и обеспечение ванными, душем (65,9%). Более остро перечисленные проблемы стоят в сельской местности, где обеспеченность населения коммунальными услугами примерно в 2-4 раза ниже по сравнению с городской местностью (Табл.1.). Таким образом, формируется противоречие между динамикой роста введенных в действие жилых домов в сельской местности и недостаточностью там предоставляемых услуг [3].

Таблица 1

**Благоустройство жилищного фонда
в Пермском крае (на конец года; %)**

	2019	2020	2021	2022
Удельный вес площади всего жилищного фонда, оборудованной всего:				
водопроводом	84,7	85,6	86,9	87,5
водоотведением (канализацией)	76,6	77,5	78,2	78,7
отоплением	82,1	82,8	68,7	79,1
газом	72,5	72,6	72, 2	72,5
напольными электроплитами	13,7	12,3	13,5	13,5
горячим водоснабжением	68,6	69,8	72,1	72,5
ваннами (душем)	65,2	65,2	65,9	65,6
в городской местности:				
водопроводом	90,9	91,5	91,7	92,5
водоотведением (канализацией)	88,2	89	88,7	89,5
отоплением	90,9	91,3	90,9	90,3
газом	77,1	76,5	75,5	75,7
напольными электроплитами	15,4	13,6	14,8	14,7
горячим водоснабжением	83,0	83,4	85,0	85,6
ваннами (душем)	78,4	77,8	78,1	77,8
в сельской местности:				
водопроводом	65,0	67,2	72,2	72,1
водоотведением(канализацией)	39,7	41,1	45,7	45,7
отоплением	54,0	56,0	47,1	44,8
газом	57,7	60,2	62,3	62,7
напольными электроплитами	8,2	8,2	9,5	9,7
горячим водоснабжением	22,9	27,1	32,7	32,7
ваннами (душем)	23,3	25,6	28,5	28,6

Как видно из таблицы 2, отмечается положительная динамика обеспеченности населения жильем. В частности, по данным на 2022 г. общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя, составляет в городской местности 27,2 кв.м., в сельской местности – примерно столько же, 27,9 кв.м. Указанные показатели вместе с тем лишь незначительно превышают соответствующие показатели за 2012 г.: на 4,8 и 5,5 кв.м.соответственно.

Таблица 2

Обеспеченность населения жильём в Пермском крае

	2018	2019	2020	2021	2022
Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя (на конец года)-всего, м ²	24,1	24,6	25,3	26,2	27,4
в том числе:					
в городской местности:	24,2	24,7	25,3	26,0	27,2
в сельской местности:	23,9	24,5	25,3	26,6	27,9

Источник: Пермьстат [3]

Анализ числа семей, нуждающихся в жилых помещениях в Пермском крае, показывает, что их численность сокращается, однако, пока остаётся достаточно высокой. Так, в 2020 году число таких семей составило 51 тыс.чел., что на 11,5 тыс.чел. меньше, по сравнению с 2017 г. (Рис.2.).

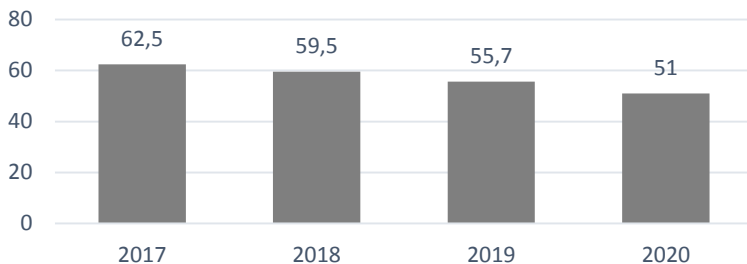


Рис.2. Число семей, нуждающихся в жилых помещениях в Пермском крае (тыс. чел.).

Источник данных: Пермьстат [3].

Проведённый анализ показывает, что основными проблемами в сфере модернизации ЖКХ в Пермском крае выступают:

- недостаточный уровень обеспеченности жильем в расчете на одного жителя;
- высокая доля ветхого и аварийного жилья;
- недостаточный уровень и качество обеспечения коммунальными услугами населения (в частности, водоотведением, газоснабжением, горячим водоснабжением, ваннами и душем).

Кроме этого, как отмечают специалисты, в регионах России, включая Пермский край, снижается интенсивность внедрения инновационных технологий в системе жилищно-коммунального хозяйства. Отсутствуют чёткие механизмы и инструкции по реализации реформ в сфере модернизации ЖКХ. Примером чего выступает осуществление «мусорной реформы» в России.

Опираясь на исследования современных экономистов, можно выделить две группы факторов, обуславливающих указанные проблемы.

Первая группа – это внешние по отношению к сфере ЖКХ факторы: нестабильное и кризисное финансово-экономическое положение страны, сопровождающееся высоким уровнем инфляции; низкий уровень и качество жизни населения, создающие трудности с приобретением и благоустройством жилья; монополизм поставщиков энергетических ресурсов.

Вторая группа – это внутренне присущие ЖКХ факторы: низкий уровень инноваций, недостаточная их эффективность и результативность; недостаточное финансовое обеспечение от-

расли ЖКХ, неэффективное использование финансов; ограниченность человеческих ресурсов (недостаточный уровень квалификации и профессионального мастерства).

Для решения существующих в сфере модернизации ЖКХ проблем целесообразными выступают следующие пути и методы [2]:

- разработка действенных законодательных механизмов;
- повышение эффективности бюджетирования ЖКХ, привлечение средств бизнеса в инновационное развитие и системную модернизацию жилищно-коммунального хозяйства;
- повышение качества жилищно-коммунальных услуг путем разработки и внедрения прогрессивных инновационных технологий;
- рациональное использование природных ресурсов как условие снижения тарифов на услуги ЖКХ;
- развитие человеческого капитала сотрудников сферы ЖКХ, повышение их квалификационного уровня.

Выводы: проведенный анализ модернизации сферы ЖКХ в Пермском крае показал, что реализации программной целевой установки на обеспечение качественным жильем и услугами ЖКХ в регионе препятствуют факторы финансового, инновационного характера, а также связанные с развитием человеческого капитала. Как следствие, возникают проблемы доступности жилья, качества коммунальных услуг, как в сельской, так и городской местности. Требуется совершенствование механизмов и способов модернизации ЖКХ в условиях диалога и взаимодействия государства, бизнеса и общества.

Список литературы

1. Государственная программа «Обеспечение качественным жильем и услугами ЖКХ населения Пермского края» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства строительства и архитектуры Пермского края. – Режим доступа: <http://msa.permkrai.ru/programs/goverment-programs/> (дата обращения: 05.10.2023).

2. Ларин С.Н., Хрусталеv Е.Ю. Повышение качества жилищно-коммунальных услуг как основная цель комплексной модернизации сферы жилищно-коммунального хозяйства // Научный журнал КубГАУ. 2017.№ 126(02). С.91-108.

3. Пермский край в цифрах. 2022: Краткий статистический сборник/ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. – Пермь, 2022. – 195 с

4. Тимчук О.Г. Государственное частное партнерство в инновационной деятельности ЖКХ [Электронный ресурс]: автореф. дисс...канд.эконом.наук: 08.00.05 // Экономическая библиотека. – Режим доступа: <http://economy-lib.com/gosudarstvenno-chastnoe-partnerstvo-v-innovatsionnoy-deyatelnosti-zhkh> (дата обращения: 05.10.2023).

**MAIN DIRECTIONS FOR MODERNIZATION
OF HUSING AND UTILITIES IN THE REGIONS
(BASED ON THE EXAMPLE OF THE PERM REGION)**

Zheleznaya A.N., Student of 6thYear

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. The article presents an analysis of the main directions of modernization of housing and communal services in the Perm region. Based on Permstat data, key problems in the modernization of the region's housing and communal services are identified and analyzed. It has been established that these include: insufficient level of housing provision, insufficient level and quality of provision of public utilities to the population. Two groups of factors (external and internal) causing these problems have been identified. Ways to solve the problems of modernization of the housing and communal services sector are proposed.

Key words: housing and communal services, modernization, region, improvement, population, family, quality.

УДК 325.1
ББК 67.04

НЕСОВЕРШЕНСТВО МИГРАЦИОННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Карпинский В. Л., студент 6 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева
Электронный адрес: shedgar7@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. Глобальные политические процессы обостряют вопросы в сфере миграционной политики Российской Федерации, миграционные процессы становятся элементами социально-экономических и политических преобразований. Текущая ситуация требует тщательной выработки новых подходов в миграционном законодательстве, позволяющих значительно сократить нелегальную занятость мигрантов, оптимизировать политику их интеграции, не допустить миграционного перенасыщения страны.

Ключевые слова: миграционное законодательство, несовершенство миграционного законодательства, мигрант.

Настоящая статья написана с целью выявления проблем миграционного законодательства Российской Федерации и возможных способов решения данных проблем.

Несовершенство миграционного законодательства – одна из важнейших проблем миграционной политики Российской Федерации (далее нашего государства – государства).

В основу миграционного законодательства легла Конституция Российской Федерации, которая гарантирует свободу перемещения, свободу выбора места жительства и свободу выбора

места пребывания, не только для всех граждан Российской Федерации, но и для граждан других стран, и для лиц без гражданства, законно находящихся на территории Российской Федерации. Здесь можно подчеркнуть, что каждый приезжающий в Российскую Федерацию иностранный гражданин (далее мигрант) начинает реализовывать свои права, гарантированные ему нашим государством. При этом в абсолютном большинстве мигранты не хотят исполнять возложенные на них обязанности. Начиная с самой простой обязанности, которая указана в ст. 57 Конституции Российской Федерации, где указано, что каждый гражданин обязан платить сборы и налоги. Здесь можно подчеркнуть, что большинство мигрантов работают неофициально, уклоняясь от уплаты сборов и налогов. Это значит, что свои права мигранты используют, а обязанности выполнять не хотят, здесь можно задаться вопросом, почему так происходит? А происходит это потому, что в большинстве случаев каждый такой мигрант не несет какой-либо ответственности за неисполнение своих обязанностей, что и является несовершенством миграционного законодательства в нашей стране.

Существует множество причин и целей для поездок за границу. Люди едут работать, отдыхать, заниматься бизнесом, посетить родственников или друзей. Желание посетить другие страны есть у многих, однако, не все знают, что, находясь в другом государстве, путешественник обязан соблюдать законодательство и общепринятые нормы страны назначения и общества. При этом часто лица, даже зная о необходимости действовать в рамках правовых норм государства, игнорируют или нарушают их ввиду незнания. Скорее, незнание миграционных правил и законов конкретной страны чаще всего вызывает нарушение миграционного законодательства иностранной державы.

Незнание правил не является поводом для поблажек. Любой новый нормативный акт публикуется в общедоступных изданиях, чтобы каждый имел возможность ознакомиться с его текстом. Нежелание же прочитать о своих правах и обязанностях, как правило, приводит к неблагоприятным последствиям. Чаще всего они проявляются в форме привлечения к юридической ответственности.

В качестве одного примера разберем одну из ситуаций с иностранными гражданами, прибывшими из стран ЕвразЭС (Евразийского Экономического Союза). В ЕвразЭС входят такие страны как Россия, Белоруссия, Армения, Казахстан и Киргизия, для всех мигрантов из этих стран, распространяются специальные льготные условия, которые позволяют мигрантам приезжать, не оформляя визы, и работать, не оформляя патенты на работу в РФ. Прибывающий на территорию Российской Федерации мигрант из стран ЕвразЭС согласно ст. 5 Федерального закона от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 10.07.2023) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» имеет право законно находиться на территории нашей страны в течение 90 суток. Далее ему предоставляется выбор, покинуть нашу страну, либо найти работодателя, заключить с ним трудовой договор в течение этих 90 суток и тем самым получить право законно находиться на территории нашей страны на срок до двух лет. Опять же если в миграционной карте иностранного гражданина указана цель прибытия в нашу страну «туризм», а по прибытию мигрант устраивается на работу, то в Отделе по вопросам миграции Министерства внутренних дел Российской Федерации (далее ОВМ) просто внесут изменения в отношении данного мигранта и о целях его прибытия. Ранее, специально для сглаживания таких ситуаций, в миграционное законодательство внесли изменения в законодательство, делая условия для мигрантов еще более привлекательнее. Как правило, данные поправки были внесены из-за того, что большинство мигрантов прибывают в нашу страну как туристы, так как для трудоустройства есть специализированные квоты, и чтобы их обойти, меняют цель прибытия на «туризм». При трудоустройстве такого мигранта, работодатель в течение трехдневного срока обязан отправить в ОВМ специальное уведомление о начале трудовых отношений с мигрантом. После прибытия мигранты практически сразу устраиваются на неофициальную работу и работают, уклоняясь от уплаты налогов, и как это часто происходит, просто забывают об истечении срока пребывания на территории России. После окончания срока (90 дней), каждый мигрант обязан выехать за пределы нашей страны, но практически все мигранты этого не хотят и используют для этого любые способы, в том числе и незаконные. Здесь мигранты

начинают искать способы, как продлить свое пребывание на территории нашей страны.

Давайте рассмотрим один из таких способов – заключение трудового договора задним числом, которое входит в срок законного пребывания (90 суток) на территории РФ, тем самым обеспечить себе легальное продление пребывания на территории нашей страны. Здесь можно отметить, что юридические или должностные лица не пойдут на заключение такого договора, так как в соответствии с ч.3 ст. 18.15 КоАП РФ, за несвоевременное уведомление ОВМ о начале трудовых отношений с мигрантом, предусмотрены большие штрафы. При этом для физических лиц, такой штраф составляет всего от двух до пяти тысяч рублей, а это означает, что за определенную плату мигрант может найти себе такого работодателя, который подпишет с ним такой трудовой договор задним числом. Как правило заключение такого договора на срок меньше года, позволяет не регистрировать его в Федеральной налоговой службе Российской Федерации (далее ФНС), тем самым налоги с такого договора отчисляться не будут. В дальнейшем этот работодатель спокойно получит незначительный административный штраф, в пояснениях своего проступка сославшись на большую занятость или на проблемы с памятью. В самом деянии такого работодателя присутствуют признаки состава преступления такого как «Организация незаконной миграции», предусмотренные ч.1 ст. 322.1 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее УК РФ), но доказать, когда был подписан договор между мигрантом и работодателем, и причину не своевременного уведомления работодателем ОВМ, практически невозможно.

Отсюда следует, что мигранты этим пользуются и будут пользоваться, пока данный пробел не будет законным способом исключен из законодательства. Исходя из этого, для исключения подобных действий со стороны мигрантов и таких «добросовестных» работодателей, необходимо продумывать и преобразовывать систему наказания и штрафов, тем самым, исключая данные ситуации из повседневной деятельности мигрантов. Для получения большей эффективности необходимо обязать мигрантов регистрировать в ФНС все трудовые договоры.

Это позволит повысить дисциплинированность мигрантов, исключение деятельности подобных работодателей и пополнение бюджета за счет контроля исполнения своих обязанностей мигрантами.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 21.10.2023 г.).

2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения 21.10.2023 г.).

3. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 21.10.2023 г.).

4. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 10.07.2023) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37868/ (дата обращения 21.10.2023 г.).

**IMPERFECTION OF THE MIGRATION
LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Karpinsky V. L., 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. Global political processes are exacerbating issues in the sphere of migration policy of the Russian Federation, migration processes are becoming elements of socio-economic and political transformations. The current situation requires careful development of new approaches in the migration legislation, which will significantly reduce the illegal employment of migrants, optimize their integration policy, and prevent migration glut of the country.

Keywords: migration legislation, imperfection of migration legislation, migrant.

УДК 331.1
ББК 65.050

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Кондаурова И.А., к.э.н., доцент
Бабичев В.А., студент магистратуры
E-mail: inna.a.kondaurova@mail.ru
ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»
283001, г. Донецк, ул. Артема, 58

Аннотация: в статье рассматривается проблема организационно-экономического обеспечения функционирования системы управления персоналом предприятия. Рассмотрена теоретическая сущность понятия «экономическое обеспечение управления персоналом». Обобщены и сгруппированы подходы к пониманию экономической категории «организационное обеспечение управления персоналом». Предложено авторское видение организационного обеспечения как подсистемы управления персоналом. На основе системного подхода к управлению персоналом предприятия авторами предлагается состав элементов его организационно-экономического обеспечения. Результатом синтеза и практической реализации представленных составляющих является разработка и внедрение мероприятий с целью повышения эффективности деятельности персонала предприятия. Определены цели и задачи формирования механизма организационно-экономического обеспечения управления персоналом предприятия.

Ключевые слова: управление персоналом, организационно-экономическое обеспечение управления персоналом, механизм ор-

ганизационно-экономического обеспечения управления персоналом, интегральный подход, эффективность управления персоналом.

Рассматривая предприятие как сложную систему, функционирующую в условиях постоянного воздействия факторов внешней среды, подходить к оценке эффективности его деятельности необходимо с точки зрения системного подхода, при котором каждая подсистема внутренней среды выполняет конкретные задачи и функции. Особую роль среди этих подсистем занимает управление персоналом, обеспечивающая предприятие квалифицированными кадрами для осуществления его производственно-хозяйственной деятельности.

Методологическая база исследования проблемы обеспечения эффективности управления персоналом отражена в трудах отечественных и зарубежных ученых, среди которых М. Армстронг, Р. Беннетт, Л. Балабанова, В. Веснин, Б. Генкин, Б. Десслер, П. Друкер, О. Егоршин, Дж. Иванцевич, А. Кибанов, М. Меньшикова, Ю. Одегов, Д. Торрингтон, И. Хентце, С. Шекшня, С. Шапино и др. [4; 7].

Несмотря на существующее разнообразие исследований в данной области, недостаточно раскрытыми остаются вопросы организационно-экономического обеспечения управления персоналом с целью повышения эффективности использования кадровых ресурсов на предприятии, теоретическое исследование которых и является целью данной статьи.

Начнем с рассмотрения сущности понятия «организационно-экономическое обеспечение» различными учеными как предмета нашего исследования.

Отметим, что понятие «экономическое обеспечение» исследуется лишь в отдельных работах и рассматривается как система производственно-экономических отношений, которые возникают между его субъектами (собственник и наемный персонал; предприятие и государство; предприятие и трудовой коллектив и т.п.) в процессе производства и реализации производимых благ. Обобщенный подход к раскрытию сущности понятия «экономическое обеспечение» представлено как комплекс средств и мето-

дов, направленных на формирование оптимальных условий результативной деятельности работников в информационной системе предприятия [2].

Наиболее подробно исследована категория «организационное обеспечение». Теоретический анализ работ ряда ученых позволил нам обобщить взгляды и объединить их в несколько подходов [1-3; 5].

Первый подход рассматривает организационное обеспечение как совокупность документации, которая регламентирует трудовую и иную деятельность работников, их взаимодействие между собой и другими субъектами экономической системы, формирование и функционирование управленческой структуры предприятия [8].

Точку зрения других ученых мы обобщили во втором подходе, который рассматривает организационное обеспечение как совокупность средств и методов, регулирующих взаимодействие работников предприятия между собой и с техническими средствами реализации принятого управленческого решения [8].

Третья точка зрения представляет подход к пониманию организационного обеспечения как комплекса условий для нормального функционирования предприятия на основе обеспечения его необходимыми ресурсами [8].

Четвертая точка зрения обобщает взгляды на организационное обеспечение как структуру управления, охватывающую не только внутренние устойчивые взаимосвязи и взаимодействия, функции и задачи, комплекс, но и внешние связи предприятия.

С нашей точки зрения, наиболее полным и целесообразным выступает пятый интегральный подход, который в качестве главной цели организационного обеспечения видит формирование нормальных условий для эффективной работы предприятия на основе реализации управленческих решений.

На основе анализа и обобщения изложенных выше подходов предложим собственное видение категории «организационное обеспечение управления персоналом», как отдельной подсистемы управления персоналом предприятия. При этом данная подсистема должна включать не только комплекс документации, регулирующий ее функционирование, но и соответствующую

структуру управления, взаимодействие и взаимосвязи отдельных элементов системы управления персоналом между собой.

Теперь объединим рассмотренные понятия в единое целое. Организационно-экономическое обеспечение исследователи рассматривают как с микро-, так и с мезо-, и макроэкономической точек зрения [2; 5-7]. В нашем исследовании отражается микроэкономический аспект, поскольку мы рассматриваем организационно-экономическое обеспечение управления персоналом предприятия (рис. 1).



Рисунок 1 — Организационно-экономическое обеспечение управления персоналом предприятия

Организационно-экономическое обеспечение управления персоналом предприятия, по нашему мнению, должно включать

следующие основные элементы: собственно, экономическое обеспечение и организационное обеспечение (рис. 1).

Кроме того, особую роль в обеспечении эффективности управления персоналом предприятия играет интеллектуальный, социальный и человеческий капитал его работников. Результатом синтеза и практической реализации представленных составляющих является разработка и внедрение мероприятий с целью повышения эффективности деятельности персонала предприятия [5-6].

Механизм организационно-экономического обеспечения управления персоналом на предприятии как любая система управления состоит из управляющей (субъекты) и управляемой (объекты) подсистем. Основными субъектами управления персоналом предприятия являются линейные и функциональные руководители всех уровней управления, работники производственных и функциональных подразделений, наемные работники, трудовые коллективы.

Важной составляющей формирования механизма организационно-экономического обеспечения управления персоналом предприятия является определение комплекса его целей, который включает организационные, экономические, мотивационные и социальные цели. Определим их содержание.

Организационные цели должны включать формирование организационной структуры и структуры управления персоналом; осуществление стабильных коммуникационных процессов между работниками предприятия.

Экономические цели формирования механизма организационно-экономического обеспечения управления персоналом предприятия содержат направления роста эффективности труда персонала, достижение максимальной прибыли и обеспечение высокой социальной эффективности функционирования, повышение конкурентоспособности предприятия в целом.

Мотивационный же блок целей механизма организационно-экономического обеспечения должен содержать управление социальным развитием предприятия и развитием персонала; управление мотивацией поведения персонала; снижение текучести кадров.

Кроме того, в комплекс целей формирования механизма организационно-экономического обеспечения управления персоналом предприятия необходимо обязательно включить решение социальных проблем; социализацию деятельности персонала, корпоративность в управлении.

Исходя из этого, основными задачами механизма организационно-экономического обеспечения управления персоналом предприятия должны быть следующие: формирование действенной кадровой политики; разработка системы четко формализованной кадровой документации; создание эффективной системы мотивации персонала на предприятии, включающей моральное и материальное стимулирование; ориентация предприятия на всестороннее, и, прежде всего, интеллектуальное развитие его персонала; развитие социально ориентированного управления предприятием и его подразделениями.

Список литературы

1. Андреева В. И. Организационное обеспечение работы с кадровой документацией / В. И. Андреева // Справочник кадровика. – 2009. – № 3. – С. 77–85. – URL: <https://www.ipnou.ru/print/008122/?ysclid=lq58w3j1fv608071159>

2. Дударев Д. Н. Организационно-экономический механизм развития производственных систем: монография / Д.Н. Дударев, О. В. Дударева. – Воронеж: Научная книга, 2008. – 199 с. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?edn=qvbycf&ysclid=lq58uqw06o870724987>

3. Дударев Д. Н. Организационно-экономический механизм развития производственной системы // ЭКОНОМИНФО. – 2006. – № 5. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionno-ekonomicheskiiy-mehanizm-razvitiya-proizvodstvennoy-sistemy> (дата обращения: 11.12.2023).

4. Иванцевич, Дж. Д. Управление человеческими ресурсами: учеб. пособие / Дж. М. Иванцевич, А. А. Лобанов. – Москва: Дело, 1993. – 204 с.

5. Кондаурова, И. А. Организационно-методический подход к управлению человеческим капиталом работников предприятия / И. А. Кондаурова, А. М. Кузнецова // Экономика и управление: теория и практика. – 2018. – Т. 4, № 3. – С. 5-13. – EDN XQZHSN. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35128484>

6. Меньшикова М. А. К вопросу об управлении персоналом как системе и интегрированной подсистеме организации // Ученые записки. Электронный научный журнал Курского государственного университета. – 2008. – № 3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-upravlenii-personalom-kak-sisteme-i-integrirovannoy-podsisteme-organizatsii> (дата обращения: 13.12.2023).

7. Хентце, И. Теория управления кадрами в рыночной экономике / И. Хентце. – Москва : Европа-пресс, 1997. – 661 с.

8. Чернега, А. А. Организационное обеспечение управления персоналом современной организации / А. А. Чернега, Е. Ю. Руднева, Л. С. Медведева // Экономика и менеджмент: новые вызовы и возможности : сборник научных трудов I Международной научно-практической конференции, Ростов-на-Дону, 30 мая 2023 года. – Ростов-на-Дону: Донской государственный технический университет, 2023. – С. 377-382. – EDN ОСОАРО. – URL : <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=54224348>

**ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC SUPPORT
OF ENTERPRISE HR MANAGEMENT:
THE THEORETICAL ASPECT**

Kondaurova I. A., Ph.D., Associate Professor

Babichev V.A., master's student

Donetsk National Technical University

58, st. Artema, Donetsk, 283001

Abstract: There is examined the problem of organizational and economic support for the HR management system' functioning of the enterprise in the article. The theoretical essence of the concept "economic security of HR management" is considered. Approaches to understanding the economic category "organizational support for HR management" are generalized and grouped. The author's vision of organizational support as a subsystem of HR management is proposed. Based on a systematic approach to personnel management of an enterprise, the authors propose the composition of the elements of its organizational and economic support. The result of the synthesis and practical implementation of the presented components is the development and implementation of measures in order to increase the HR efficiency of the enterprise. The goals and objectives of forming a mechanism for organizational and economic support for enterprise HR management are determined.

Key words: HR management, organizational and economic support for HR management, mechanism for organizational and economic support for HR management, integral approach, HR management efficiency.

УДК 331.5: 378
ВВК 65.050: 74.4

**РАЗВИТИЕ ОБРАЗОВАНИЯ НА ОСНОВЕ
КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА КАК ФАКТОР
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МОЛОДЕЖИ
НА РЫНКЕ ТРУДА**

**Кондаурова И. А., к.э.н., доцент
Чумак Д.В., студент магистратуры
E-mail: inna.a.kondaurova@mail.ru
ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»
283001, г. Донецк, ул. Артема, 58**

Аннотация: в статье исследованы факторы формирования конкурентоспособности молодежи на рынке труда. Рассмотрены составляющие конкурентного потенциала молодежи. Выделен образовательный потенциал как наиболее важная составляющая конкурентного потенциала выпускника образовательного учреждения. Подчеркивается важность развития уникальных навыков и способностей молодых людей в образовательном контексте. Обобщены преимущества компетентностного подхода, его влияние на учебную мотивацию, гибкость образования, творческое мышление и инновации. Также указываются вызовы, с которыми сталкиваются образовательные организации при внедрении компетентностного подхода. Показана роль самообразования в повышении уровня конкурентоспособности личности. Сформулировано авторское определение категории «конкурентоспособность молодого человека».

Ключевые слова: рынок труда, конкурентный потенциал молодежи, образовательный потенциал молодежи, конкурентоспособность молодого человека, трудоустройство, человеческий капитал, образовательная организация, компетентностный подход, гибкое образование, творческое мышление.

© Кондаурова И.А., Чумак Д.В., 2024

В настоящее время ключевыми условиями профессионального и карьерного роста молодого человека выступают ответственность за результаты своего труда, умение самостоятельно приобретать необходимые знания и творчески применять их на практике. Высшее и среднее профессиональное образование является фундаментальной составляющей целостной системы непрерывного профессионального образования в современных условиях жесткой конкуренции на рынке труда. А формирование профессиональной мотивации студента является важнейшим фактором его конкурентоспособности на рынке труда [2].

Методологическая база исследования институциональных основ системы образования достаточно полно представлена в работах Г. Беккера, Д. Белла, П. Друкера, И. М. Куваковой, Д. Норта, В. Ю. Соседова [3; 6; 9]. Теория конкуренции, проблема конкурентоспособности рабочей силы нашла свое отражение в трудах таких известных ученых, как Д. Рикардо, М. Портер, Д. Милль, А. Маршал, К. Макконел, С. Брю, Дж. М. Кейнс, А. Курно, Р. Фатхутдинов, Й. Шумпетер, А. Кара, Е. Янченко и др. [3-5; 8].

Тем не менее много вопросов остаются недостаточно освещенными, в частности, считаем, что при изучении указанной проблематики следует рассматривать факторы, которые оказывают влияние на формирование конкурентоспособности молодежи, что и является предметом нашего исследования.

Согласны с учеными, которые группируют факторы, влияющие на формирование конкурентоспособности работников на внешние и внутренние. При этом к внешним относят факторы, характеризующие состояние окружающей в отношении личности среды. Среди них можно выделить экономические, социокультурные, политические и др. К внутренним факторам следует отнести те, которые присущи самому молодому человеку: уровень его образования и квалификации, сформированные нравственные и культурные качества, профессиональную компетентность, психофизиологические и другие факторы [4; 5; 7].

Отметим, что наше государство заботится о повышении уровня конкурентоспособности работников и трудоустройстве

выпускников образовательных заведений разного уровня посредством финансирования части расходов на образование, регулирования и развития сфер образования и здравоохранения, обеспечения высокого уровня основного, среднего общего образования, среднего профессионального и высшего образования, профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации, содействия самообразованию молодых людей, их профессиональной ориентации и адаптации.

Рассматривая категорию конкурентоспособности молодежи как одного из самых активных субъектов рынка труда, обратим внимание ее тесную взаимосвязь с таким понятием, как конкурентный потенциал. Так под конкурентным потенциалом молодежи ряд исследователей понимают наличие нереализованных возможностей и ресурсов формирования у молодежи конкурентных преимуществ на рынке труда и включает в его состав личностный, образовательный, интеллектуальный, инновационный, мотивационный потенциал [7-8]. Мы же предлагаем определить конкурентный потенциал молодежи как совокупность имеющихся и потенциальных внутренних возможностей, и ресурсов молодого человека, способствующих формированию конкурентных преимуществ и повышению уровня его конкурентоспособности на рынке труда.

По нашему мнению, наиболее важной составляющей конкурентного потенциала молодого человека является образовательный потенциал, который следует рассматривать как совокупность знаний, умений и навыков общего и специального характера, позволяющих фактически заниматься определенным видом профессиональной деятельности, а также обуславливающим возможность перехода к другому виду деятельности.

Исходя из этого, исследуя конкурентоспособность молодежи на рынке труда, в первую очередь, следует рассматривать ее образовательно-профессиональную составляющую, которая характеризуется уровнем и качеством полученного образования молодыми людьми, их квалификацией и профессиональными навыками. Ведь с ростом образованности молодежи улучшается конкурентоспособность молодых людей, но и повышается уровень развития человеческого потенциала государства.

Статья 2 Закона РФ «Об образовании» подчеркивает, что образование представляет собой «единый целенаправленный процесс воспитания и обучения, являющийся общественно значимым благом и осуществляемый в интересах человека, семьи, общества и государства, а также совокупность приобретаемых знаний, умений, навыков, ценностных установок, опыта деятельности и компетенции определенных объема и сложности в целях интеллектуального, духовно-нравственного, творческого, физического и (или) профессионального развития человека, удовлетворения его образовательных потребностей и интересов» [1].

Чтобы сформировать компетентного выпускника во всех потенциально значимых сферах высшего и среднего профессионального образования и собственной жизнедеятельности, необходимо применять активные методы обучения, технологии, развивающие, прежде всего, познавательную, коммуникативную и личностную активность нынешних обучающихся, приобретение ими жизненно важных компетентностей, которые позволят ориентироваться в информационном обществе, быстрых изменениях на рынке труда и в дальнейшем получении образования [2; 5].

В современном образовательном контексте все большее внимание уделяется развитию и использованию человеческого капитала. Одним из ключевых аспектов этой концепции является компетентностный подход, который акцентирует внимание на развитии уникальных навыков, знаний и способностей каждого индивида [5].

Считаем, что компетентностный подход, основанный на идее развития компетенций и умений обучающихся, является фундаментальным для развития человеческого капитала не только студентов, но и преподавателей образовательной организации. Данный подход предполагает, что образование должно быть ориентировано не только на передачу знаний, но и на развитие навыков, которые позволят будущим выпускникам успешно функционировать в современном обществе.

Компетентностный подход направлен на развитие таких ключевых компетенций, как критическое мышление, коммуникация, сотрудничество, творчество и самостоятельность. Он ставит целью формирование у обучающихся не только знаний в опреде-

ленных областях, но и способности применять эти знания в реальных ситуациях. Такой подход позволяет развить у учащихся навыки самоорганизации, проблемного мышления и непрерывного обучения, что является ключевым в современном быстро меняющемся мире [2].

Однако внедрение и применение компетентностного подхода требует активного участия и поддержки со стороны образовательной организации. Важно создать подходящую образовательную среду, которая стимулирует развитие компетенций обучающихся. Это может включать в себя использование разнообразных методов и форм обучения, активное вовлечение обучающихся в процесс обучения и оценки их достижений. Кроме того, необходимо обеспечить профессиональное развитие компетенций и поддержку научно-педагогических работников.

Применение компетентностного подхода к развитию человеческого капитала студентов образовательной организации высшего или среднего профессионального образования имеет множество преимуществ. Во-первых, он позволяет более эффективно готовить обучающихся к современному рынку труда, где востребованы не только знания, но и умения применять их на практике. Во-вторых, компетентностный подход способствует развитию личностных качеств обучающихся, таких как уверенность в себе, ответственность, что является важным фактором их будущего успеха [2].

Кроме того, компетентностный подход способствует развитию учебной мотивации студентов. Предоставление им возможности активного участия в процессе обучения и развития своих компетенций повышает их заинтересованность и вовлеченность. Студенты становятся более ответственными за свое образование, так как они осознают, что их успех зависит от их собственных усилий и развития компетенций.

Также компетентностный подход способствует более гибкому и адаптивному образованию. Поскольку компетенции обучающихся не ограничиваются узкой областью знаний, они могут легче применять свои навыки и знания в разных сферах жизни. Это помогает им адаптироваться к изменяющимся условиям и требованиям общества и рынка труда.

Компетентностный подход также способствует развитию творческого мышления и инноваций будущих выпускников. Приобретение таких компетенций, как критическое мышление и проблемное решение, позволяет им развивать новые идеи и подходы к решению задач. Они становятся способными к самостоятельному и креативному мышлению, что важно в современном информационном обществе.

Однако внедрение компетентностного подхода представляет определенные вызовы для образовательных организаций. Это требует изменения подхода к проектированию программ обучения, методов оценки и организации учебного процесса. Также необходимо обеспечить достаточную подготовку, поддержку и стимулирование научно-педагогических работников, чтобы они могли успешно применять компетентностный подход в своей работе.

По нашему мнению, образовательный потенциал молодежи находится в тесной взаимосвязи с трудовым потенциалом, который представляет собой совокупность образовательных, профессиональных, квалификационных и других возможностей человека, уже готовых к использованию в общественно полезной деятельности, так и еще не выявленных, имеющих потенциал, но которые могут быть востребованы в сфере трудовой деятельности молодого человека в будущем. Формирование образовательного и трудового потенциала в жизнедеятельности молодого поколения играет важнейшую роль, поскольку образование и трудовая деятельность выступают основой самореализации молодых людей.

С трудоустройством молодого человека рост его уровня конкурентоспособности продолжается, поскольку происходит углубление его профессиональных компетенций. Ведь никакие теоретические знания не заменят практический опыт. Работая на определенном предприятии, молодой человек соревнуется с другими работниками не только на внешнем (например, региональный рынок труда), но и на внутреннем рынке труда (внутри предприятия). Это еще больше стимулирует его к обретению умений и практических навыков в выбранной профессии.

Здесь следует отметить роль самообразования в повышении уровня конкурентоспособности личности. В современном

динамичном мире очень быстро происходит старение знаний. Поэтому каждому человеку нужно постоянно обновлять свои знания не только при посредничестве образовательных организаций, но и самостоятельно.

Таким образом, обобщая сказанное, сформулируем собственное видение категории «конкурентоспособность молодого человека» – это агрегированная совокупность его личных способностей и индивидуальных преимуществ (знания, умения и компетенции, другие личные характеристики), которые позволяют ему побеждать в конкурентной борьбе на рынке труда при трудоустройстве на определенное свободное рабочее место или вакантную должность.

В заключение отметим, что конкурентоспособность молодежи на рынке труда является новым и многосторонним понятием в экономической науке. Результаты проведенного исследования позволяют утверждать, что главным фактором, оказывающим влияние на формирование конкурентоспособности молодежи, является уровень образования. Исследуя составляющие конкурентоспособности молодежи, особое внимание следует обращать на ее образовательно-профессиональную составляющую, которая характеризуется уровнем и качеством полученного образования молодыми людьми, их квалификацией, профессиональными навыками и компетенциями. Предметом наших дальнейших исследований предполагается изучение всего комплекса факторов конкурентоспособности молодых людей на региональном рынке труда на основе системного подхода.

Список литературы

1. Об образовании в Российской Федерации (с изменениями на 13 июня 2023 года) (редакция, действующая с 18 июня 2023 года) Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ. – URL: https://www.dstu.education/files/selection_committee/2023/norm/fed_273-fz.pdf?ysclid=lq3zhzrulo5586896

2. Амелькина М. С. Компетентностный подход: новый виток развития отечественного образования / М. С. Амелькина // Управление образованием: теория и практика. – 2019. – № 2 (34).

– URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kompetentnostnyu-podhodnovyy-vitok-razvitiya-otechestvennogo-obrazovaniya>

3. Высшее образование в России: вызовы времени и взгляд в будущее / В. И. Алешникова, А. Ф. Ахметшин, В. П. Басова [и др.]. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2020. – 610 с. – (Научная мысль). – ISBN 978-5-16-015665-1. – DOI 10.12737/1045402. – EDN DQIADF. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42333080>

4. Кара А.Н. Организационно-экономический механизм управления конкурентоспособностью рабочей силы на рынке труда региона: монография. – Москва: Спутник+, 2011. – 228 с.

5. Кондаурова, И. А. Молодежь на рынке труда: конкурентоспособность человеческого капитала и проблема трудоустройства / И. А. Кондаурова, В. В. Жильченкова // Материалы VII Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы социально-трудовых отношений», посвященной 60-летию основания Института социально-экономических исследований ДФИЦ РАН, Махачкала, 22 ноября 2019 года. – Махачкала: Дагестанский федеральный исследовательский центр РАН, 2019. – С. 30-33. – EDN KHXMAQ. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44044020>

6. Кувакова И. М., Соседов Г. А. Процессы институционализации и самоорганизации в сфере образования: вопросы научной методологии. – Тамбов: ТГТУ, 2009. – 80 с. – URL: <https://c.fractr.xyz/file/438167/?ysclid=lq55o9lkk667665258>

7. Сотникова С.И. Управление конкурентоспособностью персонала / С.И. Сотникова, Е.В. Маслов, С.Ю. Глазырин. – Новосибирск: Изд-во НГУЭУ, 2006. – 300 с. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=19796912&ysclid=lq55rq3i47903911287>

8. Янченко Елена Викторовна Конкурентоспособность человеческих ресурсов в системе трудовых отношений современного общества // Вестн. Том. гос. ун-та. – 2011. – № 343. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentosposobnost-chelovecheskih-resursov-v-sisteme-trudovyh-otnosheniy-sovremennogo-obshchestva>

9. Drucker, P.F. Management Challenges for the 21 st Century / P.F. Drucker. – Oxford: Elsevier, 1999. – 205 p. – URL:

file:///C:/Users/artyo/OneDrive/Desktop/%D0%9F%D0%95%D0%A0%D0%9C%D0%AC-2023/Management%20Challenges%20for%20the%2021st%20Century.pdf

**DEVELOPMENT OF EDUCATION BASED
ON A COMPETENCE-BASED APPROACH
AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS
OF YOUTH IN THE LABOR MARKET**

Kondaurova I. A., Ph.D., Associate Professor

Chumak D.V., master's student

Donetsk National Technical University

58, st. Artema, Donetsk, 283001

Annotation: There is examined the factors shaping the competitiveness of young people in the labor market in the article. The components of the competitive potential of youth are considered. Educational potential is highlighted as the most important component of the competitive potential of a graduate of an educational institution. The importance of developing the unique skills and abilities of young people in an educational context is emphasized. The advantages of the competency-based approach, its impact on educational motivation, educational flexibility, creative thinking and innovation are summarized. The challenges that educational organizations face when introducing a competency-based approach are also indicated. The role of self-education in increasing the level of competitiveness of an individual is shown. The author's definition of the category "competitiveness of a young person" is formulated.

Key words: labor market, competitive potential of youth, educational potential of youth, competitiveness of a young person, employment, human capital, educational organization, competency-based approach, flexible education, creative thinking.

УДК 37.058
ББК 65.053

РЫНОК УСЛУГ В СФЕРЕ ЧАСТНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Лисобой А.С., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: lisoboyali@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: в статье представлены теоретические аспекты оценки рынка услуг частного образования в контексте экономической безопасности. Было проведено исследование рынка услуг частного образования в России и Пермском крае.

Ключевые слова: частное образование, экономическая безопасность, рынок труда, угроза, проблема, уровень образования, социально-экономическое развитие.

Частные школы – важная составляющая всей системы образования Российской Федерации, которая создаёт и предоставляет множество возможностей, а также быстро и адресно реагирует на меняющиеся запросы семей и самих детей. Напомним, что частная школа – негосударственное образовательное учреждение, предоставляющее услуги образования, и имеющее главное отличие от государственной – финансирование идёт от учредителей (крупные фонды, ИП, религиозные организации) и родителей учеников.

Анализ рынка услуг в сфере частного образования

Так, анализ рынка начнём с отражения количества частных школ в России на начало учебного года (сентябрь) (рисунок 1) [1].

Согласно данным таблицы и данным Министерства просвещения, которые их подтверждают, за 2020-2023 гг. количество

частных школ в России увеличилось на 2,1%, что отражает рост спроса на данный формат образования.



Рис. 1. Динамика частных школ в России на начало учебного года за 2020-2023 гг.

Примечание: составлено автором на основе данных Маркетингового агентства SDA

По графику также видно, что резкое снижение количества частных школ наблюдалось в 2022 году (-1,5% к 2021 году), что обусловлено введёнными западными санкциями, из-за которых учреждения были лишены возможности реализовывать принятую программу образования, и существенная часть преподавателей переехали за границу, что вызвало нехватку кадров и полное прекращение деятельности учреждений.

Также важным является рассмотрение численности учащихся в частных школах, которое отразим на рисунке 2 [2].

По итогам 2023 года показатель численности учащихся в частных школах в России достиг рекордного значения (200 тыс. чел.), что на 14,3% больше, чем в 2022 году. Также важно напомнить, что именно в 2022 году произошло резкое сокращение количества частных школ (-1,5% к 2021 году), однако, численность учащихся увеличилась почти на 13%, что потенциально форми-

ровало проблему нехватки свободных мест в учреждениях, но отражало рост финансовых возможностей граждан России, готовых оплачивать среднее образование собственным детям.



Рис. 2. Динамика численности учащихся в частных школ в России на начало учебного года за 2020-2023 гг.

Примечание: составлено автором на основе данных Маркетингового агентства SDA.

Так, зная количество тех учащихся, кто получает образование в частных школах, определим их долю среди всех школьников в России (рисунок 3) [2], [3].



Рис. 4. Доля учащихся в частных школах среди школьников в России за 2020-2023 гг.

Примечание: составлено автором на основе данных Минпросвещения РФ.

График отражает крайне низкую долю тех, кто учится в частных школах, среди всех школьников в России: 2020 год – 0,86%; 2021 год – 0,89%; 2022 год – 1%; 2023 год – 1,06%. Однако, показатель имеет положительную тенденцию, что обусловлено ростом доверия со стороны потребителей к услугам частных школ и финансовых возможностей, которые необходимы для того, чтобы ими воспользоваться.

По доступной информации, цены на услуги частных школ по России варьируются от 20 до 150 тыс. в месяц (от 240 тыс. до 1,08 млн. руб. в год). Цена определяется по следующим критериям: узнаваемость бренда (школы), месторасположение (область, город, район, улица), оснащение (кабинеты, техника), педагогический состав (количество учителей, их стаж и опыт работы, уровень компетентностей, укомплектованность штата).

Анализируя собранную информацию, можно отметить, что большинство ведущих российских частных школ были основаны в 90-е и в 2015 году. Важным для российского образования является тот факт, что школы, основанные как около 30 лет назад, так и менее 10 лет назад имеют одинаковую возможность предоставления качественного образования, с применением технологий и цифровизации, индивидуального подхода, с возможностью выбора дополнительных видов деятельности для общего развития.

Стоимость обучения является главенствующим фактором, отражающим статус конкретной частной школы/гимназии, в размер которой также закладывается длительность её работы и статус основателя.

Ключевыми драйверами рынка частного образования в России являются такие показатели, как численность проживающих на территории государства граждан, доля детей в возрасте 7-17 лет среди них, уровень рождаемости и объём реальных располагаемых доходов населения. Для получения необходимой информации обратимся к источнику – Росстат.

На основании полученных статистических данных можно заключить, что в динамике за 2020-2023 гг. увеличилось количество детей в возрасте 7-17 лет, которые являются целевой аудиторией рынка частных школ в России. Данная тенденция отра-

жает потенциальный рост спроса на услуги частного образования, однако, важным выступает анализ способности граждан (родителей) оплачивать данные услуги, для чего необходимо рассмотреть объём реальных располагаемых доходов населения Российской Федерации (таблица 2).

Таблица 1

**Реально располагаемые доходы населения
Российской Федерации за 2020-2023 гг., в %
к соответствующему периоду прошлого года [2]**

Период	2020	2021	2022	2023
I квартал	102,6	96,8	102,0	104,6
II квартал	93,9	106,9	100,0	105,1
III квартал	96,1	108,6	94,7	105,1
IV квартал	99,5	100,6	99,8	–
Год	98,0	103,3	99,0	–

Примечание: составлено автором на основе данных Росстат.

Согласно таблице, в 2022 году, начиная со II квартала, начали снижаться реально располагаемые доходы населения по отношению к соответствующим периодам 2021 года, что обусловлено введёнными западными санкциями, которые повлекли за собой закрытия множества организаций и сокращения рабочих мест в них соответственно. Иными словами, доходы россиян сократились, на что, в частности, повлиял рост инфляции (инфляция в 2022 году – 11,94%, что на 3,55 п.п. выше, чем в 2021 году) [2].

В 2023 году, начиная с I квартала, наблюдается положительная динамика объёма доходов, которым граждане располагают. Это отражает стабилизацию экономики в стране, при которой население успешно адаптировалось к новым реалиям. В контексте анализа рынка частных школ в России динамика показателя позволяет заключить, что в 2023 году граждане стали больше располагать возможностью вкладываться в частное образование своих детей.

Подытожим, российский рынок частных школ в 2022 году претерпел снижение показателей (сокращение количества частных школ, снижение платёжеспособности населения), однако,

численность учащихся, которая с каждым годом только росла, отразила стабильный спрос на услуги частного образования. В 2023 году происходит налаживание экономической обстановки, благодаря чему граждане становятся более платёжеспособными, открываются новые или ранее закрытые частные школы, то есть, рынок частных школ становится более устойчивым и привлекательным.

Комплексно рассмотрев рынок частных школ в России, вернёмся к рынку города Пермь. Так, по состоянию на начало учебного года 2023-2024 гг. в г. Пермь насчитывается 9 работающих частных школ, что составляет 1,03% от общего числа частных школ по всей России.

По данным городских властей, в 2023 году в частных школах г. Пермь обучается около 770 учеников [2], что составляет 0,39% от общего количества учащихся в частных школах по всей России. Представим в таблице 10 динамику численности населения Пермского края, определив долю численности населения в возрасте 7-17 лет, являющихся школьниками.

Очевидным является стабильное увеличение количества граждан в возрасте 7-17 лет, на которых направлены услуги частных школ Пермского края, а именно г. Пермь. Следовательно, региональный рынок имеет отличный потенциал для увеличения числа обучающихся и прибыли соответственно.

Проведя анализ услуг частных школ как по всей России, так и в г. Пермь, выявим и раскроем достоинства и недостатки рынка частных школ для потребителей – почему услуги частных школ могут быть для них привлекательны, и с какими препятствиями они могут столкнуться.

Преимущества:

1) ограниченное количество человек в классе (до 15), что даёт возможность педагогам найти индивидуальный подход к каждому и сформировать спокойную, комфортную атмосферу, положительный психологический климат;

2) оснащённость кабинетов: компьютеры, тренажёры, 3d-принтеры, материалы для творчества, оборудование для опытов, учебные пособия и материалы;

3) разнообразие кружков, секций, внеклассных занятий на выбор, а также посещение культурных массовых мероприятий на регулярной основе;

4) контингент учеников, имеющих более высокий уровень воспитания и степень мотивации к учебному процессу;

5) возможность получения аттестата зарубежного образца, после чего можно поступить в образовательное учреждение высшего образования за границей;

б) высококвалифицированные педагоги, носители иностранных языков, знаменитые тренеры, популярные писатели, артисты – возможный педагогический состав.

Недостатки:

1) контингент учащихся может иметь свою специфику – невоспитанность, высокомерие, наглость, хвастовство, что спровоцировано финансовым положением родителей, вседозволенностью и подростковым возрастом;

2) неудобство расположения – поскольку частных школ очень мало, понравившаяся может располагаться в другом, дальнем районе, что затрудняет прибытие ребёнка до места обучения (время, погодные условия, пробки);

3) зачисление в школу только по результатам тестирования, то есть, недостаточным является просто финансовая оплата обучения, важно пройти тесты на соответствующий балл (по сообразительности, логике, мышлению);

4) высокая стоимость обучения – в зависимости от региона размещения, статуса учреждения, его ценностей и ориентиров цена варьируется от 5 000 руб. (мес.) до более чем 1 млн. (год), при этом каждый год может перезаключаться договор, и назначаться новая цена, то есть, стоимость редко когда бывает фиксированной.

Таким образом, был проведён комплексный анализ рынка частных школ как по всей России, так и на территории г. Пермь. Можно заключить, что количество поступивших в частные школы россиян в 2023 году, стабилизация экономики и доходов населения, стабильное ежегодное увеличение количества граждан в возрасте 7-17 лет, на которых нацелены услуги частных школ, и которые выступают потенциальными потребителями – всё это позволяет частным лицам, инвесторам, спонсорам

направлять свои силы на постройку и открытие новых частных школ. Имея долю в размере 1% среди всех образовательных школ по России, и в размере 0,4% по Пермскому краю, рынок имеет потенциал и потребность в новых игроках.

Список литературы

1. Анализ российского рынка частных школ // Маркетинговое агентство SDA. – 2023. – С. 1-19.
2. Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru/>.
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. – URL: <https://59.rosstat.gov.ru/>.
4. Молчанова А. Частные школы: стоимость, особенности, дополнительные расходы // Совкомблог. – URL: <https://journal.sovcombank.ru/umnii-potrebitel/chastnie-shkoli-stoimost-osobennosti-dopolnitelnie-rashodi>.

THE MARKET OF SERVICES IN THE FIELD OF PRIVATE EDUCATION

Lisoboy A.S., Student of 6th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Resume: The article presents the theoretical aspects of assessing the market of private education services in the context of economic security. A study of the market for private education services in Russia and the Perm Region was conducted.

Key words: private education, economic security, labor market, threat, problem, level of education, socio-economic development.

УДК 338.1(476)
ББК 65.9(4 Бей)

ТЕНДЕНЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Масаленко А.Е., студент 3 курса
Осадчук А.Ю., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.О. Лебедева
Электронный адрес: swako669@gmail.com,
УО «Белорусский государственный
экономический университет»,
220070 г. Минск, Партизанский проспект, 26

Аннотация. В данной статье отражена динамика экономического роста и проведен его анализ в Республике Беларусь за 2011-2022гг.

Ключевые слова: экономический рост, экономическое развитие, валовой внутренний продукт, валовой национальный продукт, косвенные факторы, прямые факторы.

Экономический рост – сложное и многогранное явление и важнейшая характеристика общественного производства в любой экономической системе. Экономический рост – это количественное и качественное улучшение общественного производства за определенный период времени. Экономический рост означает, что за определенный период времени решение проблемы ограниченности ресурсов в определенной степени облегчается, что позволяет удовлетворить более широкий круг человеческих потребностей.

В широком и узком смыслах экономический рост имеет разные интерпретации, которые отражают различные аспекты развития экономики.

В широком смысле экономический рост означает увеличение валового внутреннего продукта (ВВП) страны в целом. Это

увеличение может происходить за счет увеличения производства товаров и услуг, расширения инвестиций, торговли, инфраструктурных инвестиций, а также других факторов. Он представляет собой общий показатель процветания экономики и благосостояния общества. В широком смысле экономический рост связан с общим уровнем развития страны и увеличением жизненного уровня населения.

В узком смысле экономический рост уделяет внимание конкретным аспектам, таким как увеличение производства, инвестиций в отдельные отрасли экономики, технологические инновации, уровень безработицы, производство товаров и услуг, а также другие более специфические факторы. Он обычно связан с увеличением производительности и эффективности отдельных секторов экономики.

В экономической литературе существуют прямые и косвенные факторы.

Прямые факторы экономического роста – это те факторы, которые напрямую влияют на увеличение производства и доходов в экономике. К ним относятся:

– инвестиции. Прямым фактором экономического роста являются инвестиции в различные сектора экономики. Инвестиции в новые предприятия, технологии, оборудование и инфраструктуру способствуют росту производства и созданию новых рабочих мест.

– технологический прогресс. Развитие и применение новых технологий напрямую влияет на увеличение производства и повышение производительности труда, что способствует экономическому росту.

– образование и здравоохранение. Инвестиции в человеческий капитал через образование и здравоохранение также считаются прямыми факторами экономического роста. Образованные и здоровые работники более продуктивны, что способствует росту экономики.

Косвенные факторы экономического роста – это те факторы, которые не напрямую, но все же оказывают влияние на экономический рост. К ним относятся

– инфраструктура. Развитие инфраструктуры, такой как дороги, мосты, порты, аэропорты, способствует экономическому росту, обеспечивая более эффективное производство и торговлю.

– институциональная эффективность. Эффективность и стабильность институтов, система права, а также уровень коррупции также могут оказывать косвенное влияние на экономический рост, создавая благоприятную среду для бизнеса и инвестиций.

– демографические факторы. Демографические изменения, такие как уровень рождаемости, миграция и состав населения, также могут влиять на экономический рост через изменение рабочей силы и потребительского спроса.

Прямые факторы экономического роста обычно связаны с конкретными инвестициями и производственными факторами, в то время как косвенные факторы могут оказывать влияние на экономический рост через широкий спектр других факторов, таких как институциональная поддержка, инфраструктура и демографические изменения. Учет и понимание как прямых, так и косвенных факторов экономического роста важно для развития эффективных стратегий стимулирования экономического роста [1].

Также выделяют внутренние и внешние факторы.

Внутренние факторы экономического роста – это те факторы, которые находятся внутри страны и оказывают влияние на ее экономический рост. К ним относятся, например, уровень инвестиций, трудовая производительность, уровень образования населения, налоговая политика, инфраструктура и т.д.

Внешние факторы экономического роста – это те факторы, которые связаны с внешней средой и влияют на экономический рост в государстве. К ним относятся, например, мировые цены на сырье, международная торговля, изменения в мировой экономике, политическая стабильность, внешние инвестиции и т.д.

Экономический рост является важным показателем для развития государства по нескольким причинам:

– Улучшение уровня жизни населения. Экономический рост способствует увеличению доходов населения, созданию

новых рабочих мест, улучшению условий труда и повышению уровня потребления.

– Социальная стабильность. Рост экономики способствует снижению уровня безработицы, бедности и социальных неравенств, что в свою очередь способствует укреплению социальной стабильности.

– Развитие инфраструктуры. Экономический рост обеспечивает дополнительные средства для инвестиций в развитие инфраструктуры, такой как дороги, железные дороги, аэропорты, энергетика и т.д.

– Финансирование социальных программ. Рост экономики позволяет государству выделять больше средств на социальные программы, такие как здравоохранение, образование, пенсии и социальную защиту.

– Укрепление политической стабильности. Экономический рост способствует укреплению политической стабильности в стране, поскольку улучшение экономической ситуации обычно сопровождается уменьшением социальных конфликтов.

В целом, экономический рост является ключевым фактором для обеспечения благосостояния населения и развития государства [2].

За последнее десятилетие наблюдался период перехода к циклическому развитию экономики (2011–2023 гг.). В июне 2011 г. наблюдалась нестабильная ситуация на валютном рынке, результат которой привел к снижению платежеспособности субъектов хозяйствования, покупательной способности населения. Одновременно происходило колебание ВВП: увеличился на 6,21 % в 2012 году, на 3,83 % в 2013 году, на 2,39 % в 2014 году, и сократился на 27,08 % в 2015 году.

За 2011–2015 гг. в экономику Беларуси привлечено более 10,9 млрд. долл. США прямых иностранных инвестиций на чистой основе, что в 2,5 раза больше, чем в период 2006–2010 гг.

ВВП Республики Беларусь в 2018 году составил около 63 тыс. млн долл. США, а в 2019 году он вырос до примерно 66 тыс. млн долл. США. Это означает, что ВВП увеличился приблизительно на 4,6% за этот период. Главные цифры – это рост ВВП на

3,8 % за счет масштабных инвестиционных программ, внутреннего и внешнего спроса. Также в следующем году планируется и прирост по инвестициям почти на 4 %, а экспорта на более чем 7,5 %. Прибавка в доходах в следующем году ожидается на 3,5 % при инфляции не выше 6 %. Итоги экономического роста Республики Беларусь в августе 2023 г. характеризуются относительно стабильным функционированием экономики и небольшим улучшением некоторых макроэкономических показателей 2022 г.

На основе анализа статистических данных можно выделить позитивные и негативные тенденции и черты экономического роста Республики Беларусь.

Позитивные тенденции:

1. снижение уровня безработицы: в целях изучения проблем занятости населения, численность безработных, классифицируемых в соответствии с критериями МОТ, в январе-сентябре 2023 г. составила 176,3 тыс. человек (январе – сентябре 2022 г. составила 185,6 тыс. чел.). Уровень фактической безработицы в январе-март 2023 г. составил 3,6 % от численности рабочей силы (в январе-марте 2022 г. – 3,7 %);

2. замедление темпов инфляции: индекс потребительских цен на товары и услуги, оказываемые населению, в 2023 г. по сравнению с сентябрем 2022 г. составил 99,6%, с декабрем 2021 г. – 116%.

3. объем инвестиций в основной капитал: инвестиции в основной капитал в Беларуси увеличились в январе-сентябре 2023 г на 11,9% по сравнению с январем-сентябрем 2022 г до 24,268 млрд бел руб. (7,4 млрд долл по курсу Национального банка Беларуси). Такие данные содержатся в информации Национального статистического комитета Беларуси. Затраты на приобретение машин, оборудования, транспортных средств увеличились в январе-сентябре 2023 г на 27,4% по сравнению с январем-сентябрем 2022 г и составили 9,289 млрд бел. руб. (2,8 млрд долл, 1 долл – 3,2939 бел руб.).

4. объем инвестиций в строительно-монтажные работы (включая работы по монтажу оборудования) вырос в январе-сентябре 2023 г на 6,4% по сравнению с январем-сентябрем 2022 г до 11,863 млрд бел руб. (3,6 млрд долл). Ввод в эксплуатацию жилья за счет всех источников финансирования уменьшился в

январе-сентябре 2023 г на 8,7% по сравнению с январем-сентябрем 2022 г до 2,633 млн кв м, в том числе с государственной поддержкой – снизился на 27,6% до 692,8 тыс.м².

5. рост уровня реальных располагаемых денежных доходов населения: темпов инфляции: индекс потребительских цен на товары и услуги (денежные доходы за вычетом налогов, сборов и взносов, скорректированные на индекс потребительских цен на товары и услуги). Реальные располагаемые денежные доходы населения Республики Беларусь в январе-июле 2023 составили 104,5 % к уровню января-июля 2022 года [10].

6. рост объемов промышленного производства: за январь-апрель 2023 объем промышленного производства по видам экономической деятельности «Горнодобывающая промышленность», «Обрабатывающая промышленность», «Снабжение электроэнергией, газом, паром, горячей водой и кондиционированным воздухом» и «Водоснабжение; сбор, обработка и удаление отходов, деятельность по ликвидации загрязнений» 58,6 млрд. рублей и вырос на 2,3% к январю-марту 2023 года.

7. сокращение производственных запасов: за сентябрь 2023 г. запасы готовой продукции на складах организаций промышленности уменьшились на 105,4 млн. рублей и на 1 августа 2023 г. составили 5 148,2 млн. рублей. Соотношение запасов готовой продукции и среднемесячного объема производства в январе-сентябре 2023 г. составило 51,9% против 68,5% в январе-сентябре 2023 г.

8. рост доли высококвалифицированных специалистов: повышение уровня квалификации трудовых ресурсов может стать фактором увеличения производительности труда, инновационной активности и конкурентоспособности страны в целом. С 2018 года по 2023 год увеличилась на 5 %.

9. существенно выросли финансовые вложения организаций в научные исследования и разработки – в 8,3 раза. Инвестиции в науку в Беларуси постепенно увеличивались с 2018 года. Рост был довольно стабильным, что свидетельствует о

постоянном внимании к этой сфере. На протяжении анализируемого периода наблюдался устойчивый рост инвестиций в научные исследования и разработки. В 2023 году по сравнению с 2022 годом увеличилось на 7,5%. Это свидетельствует о стратегическом приоритете развития науки в Беларуси.

Стоит также уделить внимание и международным оценкам. По номинальному ВВП в рейтингах МВФ и ВБ Беларусь занимает 76-е место из 187 и 186 стран соответственно. Конечно, мы не занимаем лидирующих позиций, но и не находимся в конце списка, что также немаловажно.

Негативные:

1. снижение ВВП Осуществлена первая оценка валового внутреннего продукта за январь-апрель 2023 года. Объем ВВП в текущих ценах составил 63,5 млрд, или в сопоставимых ценах 99,4% к уровню января-апреля 2022 года;

2. снижение экспорта: Беларусь в январе 2023 года снизила экспорт товаров и услуг по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10% – до \$3,653 млрд. Об этом свидетельствуют данные, опубликованные на сайте Национального банка. Внешнеторговый оборот товаров и услуг составил \$7,251 млрд, что на 2,9 % меньше, чем в январе 2022 года. Сальдо сложилось положительное – на уровне \$55,2 млн (в январе 2022 года сальдо тоже было положительным – \$648,7 млн). Внешнеторговый оборот товаров снизился на 1,7 % – до \$6,152 млрд. Экспорт товаров снизился на 8,7 % – до \$2,99 млрд, импорт возрос на 5,9 % – до \$3,162 млрд. Сальдо сложилось отрицательное в размере \$172,7 млн (в январе 2022 года оно было положительным и составляло \$286,7 млн). Внешнеторговый оборот услуг снизился на 9,1% – до \$1,098 млрд. Экспорт услуг снизился на 15,6% – до \$663,3 млн, импорт повысился на 2,8% – до \$435,5 млн. Сальдо внешней торговли услугами сложилось положительное в размере \$227,8 млн (в январе 2022 года положительное сальдо составляло \$362 млн).

3. снижение численности рабочего населения: уменьшение количества работающего населения может оказывать влияние на различные сферы экономики, включая инновационные и научные проекты, разработки и

конкурентоспособность. Численность работающего населения снизилась на 2,3 %.

Объективными факторами, которые сдерживают экономический рост в Беларуси, являются:

- ярко выраженный «осколочный» характер экономики страны;

- ограниченность собственной топливно-энергетической базы;

- ресурсоёмкое производство;

- зависимость от импорта топливно-энергетических и некоторых сырьевых ресурсов;

Следует отметить, в течение всего периода существования независимой Беларуси характерной чертой национальной экономики являлись высокие темпы инфляции, поэтому экономический рост в стране нельзя назвать сбалансированным. Экономический рост в РБ, во-первых, был преимущественно интенсивным, во-вторых – несбалансированным. Характер инфляции смешанный: частично причиной является избыточный спрос, а частично – рост издержек производства. Внедрение достижений НТП положительно влияло и существенно сказывалось на эффективности белорусской экономики, но темпы были недостаточны, чтобы полностью компенсировать действие негативных факторов. Инвестиции в науку в Республике Беларусь за последние пять лет являются важным фактором стимулирования инноваций, развития технологий и повышения конкурентоспособности страны в мировом научном сообществе. Рост доли высококвалифицированных специалистов, повышение уровня квалификации трудовых ресурсов может стать фактором увеличения производительности труда, инновационной активности и конкурентоспособности страны в целом. На 2023 г. положительных моментов выявлено больше, чем отрицательных, однако нам есть куда стремиться.

Список литературы

1 Макроэкономика: учеб. пособие // И.В. Новикова, А.П. Морова, С.В. Шевченко и др.; под ред. И.В. Новиковой и Ю.М. Ясинского. – Мн: Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь, 2006. – 340 с.

2 Марыгова Е.А.. Макроэкономика. Экспресс-курс., 2010
Бондарь, А.В. Макроэкономика: учеб. пособие / А.В. Бондарь, В.А. Воробьев, Л.Н. Новикова [и др.]. – Минск: БГЭУ, 2007. – 415 с.

3 Дайнеко А.Е. Оценка развития экономики Беларуси из задачи на перспективу / А.Е. Дайнеко // Банковский вестник – 2012. – № 13. – С. 14-20.

4 Долгосрочное устойчивое развитие Республики Беларусь: стратегия и пути реализации: монография / Червяков А.В. [и др.]; под ред. А.В. Червякова. – Минск: Мисанта, 2016. – С. 280.

5 Абакумова Ю.Г., Бокова С.Ю. Влияние инфляционных процессов и монетизации на темпы экономического роста / Ю.Г.Абакумова, С.Ю. Бокова // Эффективное использование социально-экономического потенциала и привлечение новых источников экономического роста: материалы VI Форума экономистов (том I) / под общ. ред. Садыкова А.М. – Ташкент: IFMR, 2015. – С.37-42

6 Мирончик Н.Л. Анализ факторов экономического роста Республике Беларусь на основе производственной функции / Н.Л. Мирончик, С.В. Судник, Е.Е. Качерская // Исследования банка. – Национальный банк Республики Беларусь, 2016. – № 9.– С. 55.

7 Сайт «Спутник» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sputnik.by/20220927/vvp-na-sleduyuschiy-god-planiruetsya-na-urovne-1038---golovchenko---1067290474.html> – Дата доступа: 25.11.2023.

8 Сайт «Myfin» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/valovoj-vnutrennij-produkt> – Дата доступа: 27.11.2023.

9 Сайт «Белстат» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/o-belstate_2/novosti-i-

meropriyatiya/novosti/ob_urovne_denezhnykh_dokhodov_naseleniy
a_v_yanvare_iyule_2023_g/ – Дата доступа : 29.11.2023.

**ECONOMIC GROWTH TRENDS
IN THE REPUBLIC OF BELARUS**

Osadchuk A.Y., Student of 3th Year

Masalenko A.E. Student of 3th Year

Belarusian State University of Economics,
26, Partizansky Ave., Minsk, 220070

Abstract (summary): This article will examine the concept of economic growth and analyze it in the Republic of Belarus.

Key words: Economic growth, economic development, gross domestic product, gross national product, actual growth, indirect factors, direct factors.

УДК 330.59(476)
ББК 65.9(4Бел)-94

АНАЛИЗ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Олехнович А.А., студент 3 курса
Соколуха Н.И., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.О. Лебедева
Электронный адрес: bonenoa.w@gmail.com
Белорусский государственный экономический университет,
220070 г. Минск, Партизанский проспект, 26

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию уровня жизни в Республике Беларусь, а также основных факторов влияющих на него. Отражены основные направления и приоритеты государственной политики в области повышения уровня жизни.

Ключевые слова и словосочетания: уровень жизни, индекс человеческого развития, социальная политика, образование, средняя продолжительность жизни.

«Уровень жизни» – это достаточно ёмкое и всеобъемлющее понятие, затрагивающее все сферы жизнедеятельности человека, которое дает точное представление о благосостоянии общества. Чаще всего под уровнем жизни понимается степень удовлетворения как материальных, так и духовных потребностей людей товарами и услугами.

В Республике Беларусь на протяжении всего периода ее независимости первоочередной задачей является повышение уровня жизни населения. Еще древнегреческий философ Платон писал: «Человек и государство – едина суть». Имея большое количество задач, государство должно на первое место ставить человека, качество жизни каждого члена общества. Людям необходимо чувствовать защищенность и уверенность в завтрашнем дне

– зарплата, жилье, образование, социальные гарантии государства, – все это важнейшие составляющие уровня жизни каждого человека.

Цель исследования – проанализировать уровень жизни населения и определить факторы, влияющие на данный показатель, изучить показатели уровня жизни и их взаимосвязь, сформулировать пути повышения уровня жизни. Актуальность рассматриваемой темы объясняется тем, что повышение уровня жизни населения является приоритетной целью любого современного цивилизованного государства. Совершенствования в сфере социально-экономических отношений являются главным фактором экономического роста государства.

Для определения уровня жизни и систематизации влияющих на него факторов используется такое понятие как индекс человеческого развития (ИЧР) – совокупный показатель уровня развития человека в стране. Работает он в трех направлениях:

- 1) Здоровье и долголетие, которые определяются ожидаемой продолжительностью жизни.
- 2) Доступность образования, определяющаяся уровнем грамотности взрослого населения
- 3) Достойный уровень жизни, который измеряется как величина ВВП на душу населения.

ИЧР представляет собой числовой показатель, находящийся в промежутке от 0 до 1. Все страны классифицируются по четырем категориями:

- 1) Страны с очень высоким уровнем ИЧР;
- 2) Страны с высоким уровнем ИЧР;
- 3) Страны со средним уровнем ИЧР;
- 4) Страны с низким уровнем ИЧР [2].

По индексу человеческого развития Республика Беларусь относится к группе стран с очень высоким ИЧР. Для сравнения с другими странами можно использовать рисунок 1.

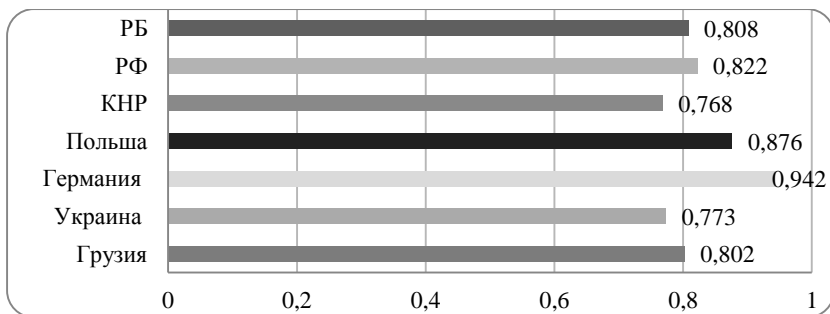


Рис. 1. Индекс человеческого развития в 2021 году
 Источник: собственная разработка на основе [3]

Можно заметить, что Республика Беларусь (далее РБ) имеет достаточно высокий уровень жизни, являясь примером для многих стран, однако уступает России, Польше и Германии.

Рассмотрим каждое из направлений индекса человеческого развития. Продолжительность жизни представляет интегральное выражение целого ряда факторов, определяющих человеческое развитие, как здоровый образ жизни, эффективность системы здравоохранения, уровень жизни, состояние окружающей среды и др. Базовый показатель долголетия – средняя продолжительность предстоящей жизни при рождении (СППЖР) [6]. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Республике Беларусь представлена на рисунке 2.

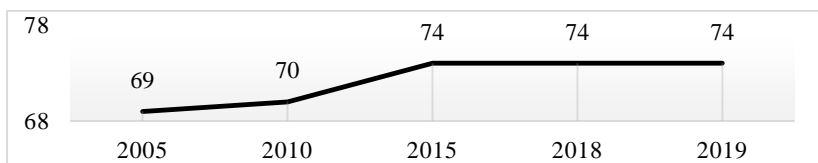


Рис. 2. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в РБ
 Источник: собственная разработка на основе [9].

Исходя из представленных данных, можно сделать вывод о положительной динамике ожидаемой продолжительности жизни в Республике Беларусь. С 2005 по 2019 год ожидаемая продолжительность жизни увеличилась на 5 лет, что свидетельствует об улучшении условий жизни, медицинского обслуживания и здравоохранения в целом. Это отражает положительные изменения в

социально-экономическом развитии страны. Повсеместно открываются больницы и межрайонные центры в регионах, закупается дорогостоящее оборудование. Также в 2015 году были введены в эксплуатацию молекулярно-генетическая лаборатория и ПЭТ-центр, что значительно усовершенствовало диагностику онкологических заболеваний [1]. Однако для более точных выводов требуется дополнительный анализ других показателей индекса человеческого развития, таких как уровень образования и ВВП на душу населения.

Качество образования в Беларуси является одним из приоритетных направлений развития, и государство инвестирует значительные ресурсы в совершенствование данной сферы. Согласно данным Индекса человеческого развития, Беларусь занимает 14-е место в мире по уровню развития человеческого потенциала. Кроме того, Беларусь занимает 9-е место в мире по доступности базовых знаний. Это свидетельствует о том, что Беларусь достигла высокого уровня доступности образования для всех слоев населения [8].

В целом, доступность образования зависит от многих факторов, таких как доступность качественного образования для всех слоев населения, доступность образования для людей с ограниченными возможностями, доступность образования для мигрантов и беженцев, доступность образования для женщин и девочек, доступность образования для национальных меньшинств и т.д.

Например, в Беларуси уровень грамотности взрослого населения составляет 99,9%. Однако, в целом, большинство стран не сумели достичь целей программы «Образование для всех», – улучшения уровня грамотности среди взрослого населения до 50% к 2015 году. Это свидетельствует о том, что доступность образования является актуальной проблемой во многих странах мира [7]. Для рассмотрения данного показателя следует рассмотреть численность студентов государственных и муниципальных образовательных организаций, обучающихся по программам подготовки специалистов среднего звена и по программам бакалавриата, специалитета, магистратуры в Беларуси, наглядно данные представлены на рисунке 3.

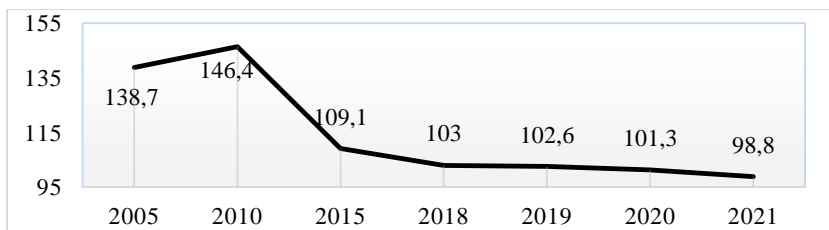


Рис. 3. Численность студентов, обучающихся по программам подготовки специалистов среднего звена и по программам бакалавриата, магистратуры на начало учебного года в РБ, тыс. чел.

Источник: собственная разработка на основе [9].

Исходя из представленных данных, можно сделать вывод о том, что численность студентов государственных и частных образовательных организаций в Республике Беларусь, обучающихся по программам подготовки специалистов среднего звена и по программам бакалавриата, магистратуры, снижается с 2010 года. Это может быть связано с различными факторами, такими как демографические изменения и миграция студентов.

Наибольшее влияние на изменение числа студентов оказывает количество молодых людей в возрасте 16-17 лет. Таким образом, нам необходимо проанализировать рождаемость в анализируемый период, данные можно увидеть на рисунке 4.

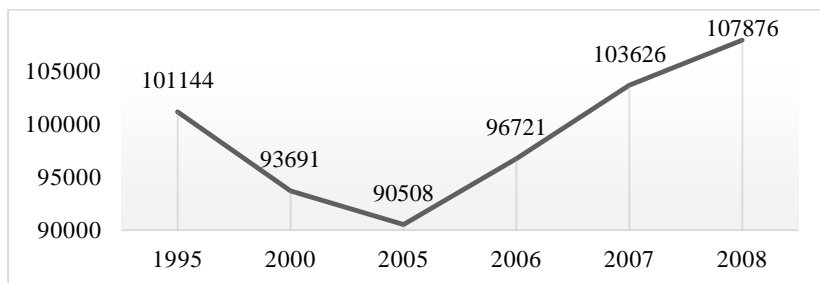


Рис. 4. Численность родившихся, чел.

Источник: собственная разработка на основе [10].

Данные рисунка 4 свидетельствуют о том, что в период 1995-2008 гг. рождаемость в Беларуси падала до минимума в 2005 г. (90508 человек), т.е. снижение составило 10,52% к 1995 году. К 2006 г. число родившихся составило немного больше –

96721 чел. Все это оказало негативное влияние на численность обучающихся в вузах студентов, которая из года в год в рассматриваемый период снижалась.

Тем не менее из данных рисунка 4 видно, что рождаемость с 2005 г. постепенно увеличивается, что дает надежду на увеличение числа студентов в ближайшей перспективе.

Достойный уровень жизни измеряется как величина ВВП на душу населения. Более высокий ВВП на душу населения соответствует более высокому уровню благосостояния граждан. Динамика данного показателя в Республике Беларусь представлена на рисунке 5.



Рис. 5. ВВП на душу населения в РБ в текущих ценах, тыс. долл. США.
Источник: собственная разработка на основе [4].

На приведенной выше диаграмме, можно заметить, что объем ВВП в Республике Беларусь находится в постоянном изменении и в целом имеет положительную динамику. Темп прироста объема ВВП на душу населения 2022 года по сравнению с 2017 годом составил 48,3% в Республике Беларусь. Это может свидетельствовать об экономическом росте и улучшении благосостояния населения.

В целом, на основании рассмотренных показателей Индекса человеческого развития для Беларуси, можно сделать некоторые выводы. Увеличение ожидаемой продолжительности жизни свидетельствует об улучшении здравоохранения и условий жизни в Беларуси. Снижение численности студентов может указывать на демографические изменения, изменение предпочтений студентов или увеличение миграции студентов. Увеличение ВВП на душу населения может свидетельствовать об экономическом росте и улучшении благосостояния населения (небольшое снижение ВВП на душу населения в 2020 году может указывать

на экономические трудности, связанные с глобальной пандемией COVID-19).

Однако, несмотря на эти положительные тенденции, существуют определенные проблемы, в первую очередь демографические. Численность населения на 1 января 2020 г по сравнению с 1 января 2015 годом снизилась на 7,7 % [5]. Если показатели естественной убыли населения сохранятся, это негативно скажется на состоянии экономики страны.

С учетом демографических вызовов, стоящих перед Беларусью, важно рассмотреть интегрированный подход к улучшению всех сфер экономической жизни страны, уделив особое внимание образованию и здравоохранению.

В сфере здравоохранения в Беларуси активно проводятся меры для улучшения условий труда и финансового стимулирования медицинских работников. Однако, современные тенденции к урбанизации приводят к тому, что врачи из сельских районов предпочитают переезжать в города, что усиливает проблему нехватки медиков в сельской местности.

Для решения этой проблемы предпринимаются важные шаги, такие как повышение заработной платы, расширение фармацевтической деятельности и пересмотр нормативов в медицинской сфере. Особое внимание уделяется также повышению квалификации и закреплению медицинского персонала на сельских рабочих местах. Такие меры направлены не только на решение текущих проблем, но и на предотвращение дальнейшего ухудшения ситуации в сельских районах. Обеспечение привлекательных условий для работы в сельской медицине станет ключевым фактором в привлечении и удержании квалифицированных медицинских специалистов, способствуя поддержанию и улучшению медицинской системы в целом.

Для развития образования мы считаем, что необходимо использовать зарубежный опыт. Стимулирование международного обмена студентами может обогатить опыт обучения и способствовать переносу лучших практик в систему образования Республики Беларусь. Это не только расширит кругозор студентов, но и способствует повышению качества образования в стране. В Республике Беларусь уделяется внимание развитию академиче-

ской мобильности и укреплению межвузовских связей на республиканском и международном уровнях. В настоящее время происходит становление международной академической мобильности в современной Беларуси. Этот процесс в значительной степени определяется экономической эффективностью предоставления образовательных услуг иностранным гражданам, что в дальнейшем создает дополнительные возможности для получения белорусскими студентами образовательных услуг за границей.

Развитие образования играет ключевую роль в улучшении уровня жизни. Образованные люди активно участвуют в производстве, стимулируя экономический рост и инновации. Образование формирует активное гражданское общество, способное участвовать в развитии страны. Высокий уровень образования ассоциируется с социальной стабильностью, а образованные общества обладают значительным интеллектуальным капиталом, способствуя инновациям и технологическому прогрессу. Развитие образования не только повышает качество жизни, но также служит стратегическим ресурсом для устойчивого социально-экономического прогресса.

В заключении модно отметить, что повышение качества жизни, образования, здоровья и долголетия населения являются одними из основных целей государства, которые зависят от эффективного аккумулирования и распределения валового внутреннего продукта. В условиях современной экономики, когда в структуре ВВП преобладает деятельность, связанная с услугами, существует прямая корреляция между инвестициями в человеческий капитал и уровнем развития экономических отношений в конкретной стране. Такого рода вложения – это гарантия для государства в устойчивом и продолжительном экономическом росте будущих периодов.

Исследование и анализ уровня жизни населения являются важными задачами для любого государства, так как они позволяют оценить эффективность социально-экономической политики, выявить сильные и слабые стороны, определить приоритеты и цели развития, а также сформировать стратегию для повышения благосостояния и счастья граждан.

Список литературы

1. Почему растет продолжительность жизни в Беларуси // SB.BY [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://sb-by.turbopages.org/turbo/sb.by/s/articles/zhit-na-svoey-zemle-dolgo.html> – Дата доступа: 02.12.2023
2. Факторы, определяющие уровень жизни // МегаОбучалка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://megaobuchalka.ru/9/31513.html> – Дата доступа: 02.12.2023
3. Human Development Report 2021/2022 (англ.) // United Nations Development Programme / Conceição Pedro. – N. Y.: United Nation, 2022. – ISBN 978-92-1-001640-7. – ISSN 2412-3129
4. World Economic Outlook database: October 2022 // International Monetary Fund [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/weo-database/2022/October/> – Дата доступа: 07.12.2023
5. Население Беларуси / MYFIN [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <https://myfin.by/wiki/term/naselenie-belarusi> – Дата доступа: 08.12.2023
6. Политика доходов и качество жизни населения /под ред. Н.А. Горелова. – СанктПетербург: Питер, 2003. – 653 с.
7. Цифры и факты: уровень грамотности населения беларуси остается одним из самых высоких в мире / Детский правовой сайт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mir.pravo.by/news/different/tsifry-i-fakty-uroven-gramotnosti-naseleniya-belarusi-ostaetsya-odnim-iz-samykh-vysokikh-v-mire/> – Дата доступа: 07.12.2023
8. Education in the Republic of Belarus / President of the Republic of Belarus [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – <https://president.gov.by/en/belarus/social/education> – Дата доступа: 07.12.2023
9. Беларусь и Россия: стат. сб. /Росстат, Белстат. – Москва: [б. и], 2022. – 206 с.
10. Демографический ежегодник Республики Беларусь: стат. сб. /Белстат. – Минск: [б. и], 2019. – 429 с.

**ANALYSIS OF THE STANDARD OF LIVING
OF THE POPULATION OF THE REPUBLIC OF BELARUS**

Olekhovich A.A., student of 3 Year

Sokolukha N.I., student of 3 Year

Belarusian State University of Economics,
26, Partizansky Ave., Minsk, 220070

Annotation: This article examines the standard of living in the Republic of Belarus and suggests considering various factors affecting the quality of life of the population. The study draws attention to the importance of paying attention to the standard of living in the Republic of Belarus and suggests specific measures to achieve this goal.

Keywords and phrases: standard of living, improvement of living standards, dynamics of living standards in the Republic of Belarus, social policy affecting the standard of living of the population of Belarus.

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИИ

**Савченко И.В., к.э.н., доцент,
старший научный сотрудник
Электронный адрес: savirwa@mail.ru
ГБУ «Институт экономических исследований»
283048, г. Донецк, ДНР, ул. Университетская, 77**

В статье рассмотрена проблема обеспечения качества жизни населения в контексте обеспечения социально-демографической безопасности территории. Разработаны мероприятия по повышению качества населения в ДНР условиях активных военных действий.

Ключевые слова: качество жизни населения, качество населения, человеческий капитал, износ человеческого капитал, социально-демографическая безопасность.

Повышение качества жизни населения является одной из важнейших задач органов государственной власти каждого территориального образования независимо от уровня: государство в целом или отдельная его административно-территориальная единица. Донецкая Народная Республика в данном аспекте не является исключением. В связи с переформатированием экономических отношений, радикальной трансформацией системы управления и хозяйствования в ДНР актуальной в настоящий момент является задача разработки действенного механизма управления качеством жизни населения, как основы социально-демографической безопасности Республики в целом.

В общепринятом понимании управление представляет со-

бой целенаправленное воздействие субъекта управления на объект посредством комплекса инструментов и методов для изменения параметров его (объекта) функционирования, достижения поставленных задач и получения конкретных результатов.

Субъектом управления качеством жизни населения выступает институциональная система (система органов публичной власти – органов исполнительной власти и органов местного самоуправления, общественных организаций), международные организации (ВОЗ, ООН) и непосредственно сам человек.

Объектом управления выступает непосредственно само качество жизни населения, включающее в себя как объективно существующие степень и условия удовлетворения широкого спектра материальных и нематериальных потребностей населения (индивида), так и субъективное восприятие степени удовлетворенности данных потребностей, обусловленных темпами социально-экономического развития территории проживания населения и сформированными в обществе социальными стандартами [1].

Комплексный характер содержания категории «качество жизни» предполагает, некую структурную целостность, а потому оно может быть охарактеризовано как единство целого и его частей, включая качество самого населения, сформированный уровень жизни, возможности развития и реализации человеческого потенциала конкретной территории (условия жизнедеятельности), с одной стороны, и степень удовлетворенности населения своей жизнью, с другой. То есть укрупненно качество жизни представлено объективной и субъективной составляющей. Если первый блок формируют объективные факторы, отражающие объективные условия удовлетворения жизненных потребностей населения, то факторы второго блока характеризуют эмоциональное отношение индивида (населения) относительно удовлетворенности разными сферами жизни (рис.1).

Субъективная составляющая КЖН не является управляемым объектом. Она выступает неким результатом сложившихся уровня и условий жизни, пропущенным через «призму» восприятия населением (индивидом) удовлетворенности своих потребностей.

Отметим, что гипотеза относительно того, что люди в лучших условиях жизни более удовлетворены ею, на практике не подтверждается [2]. В жизни очень часто мнение индивидов касательно собственного благополучия формируется под воздействием социального окружения. Жизнедеятельность в комфортных условиях располагает к формированию новых, более высоких оценочных стандартов, относительно которых отмечается субъективная неудовлетворенность индивида настоящей жизнью. То есть имеет место парадоксальная ситуация, когда в благоприятных хороших жизненных условиях индивид отрицательно оценивает качество своей жизни и, наоборот, в плохих – положительно.

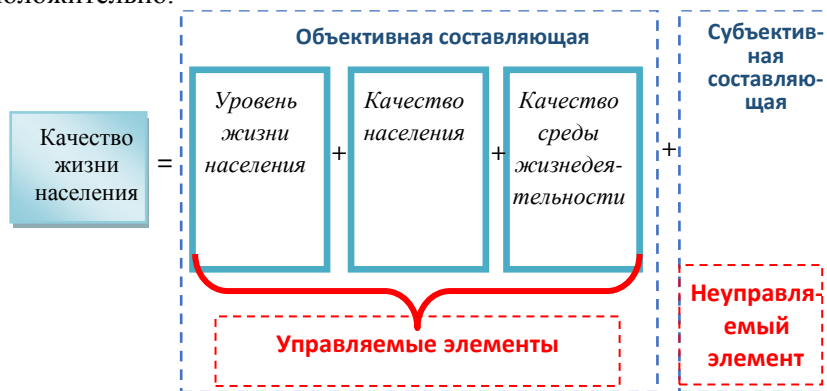


Рис. 1. Составляющие качества жизни населения

При восприятии своего качества жизни человек учитывает, как объективные условия существования, так и их субъективные оценки, зависящие, прежде всего, от уровня образованности и воспитания человека, его жизненных ценностей, социальных ориентиров и др., т.е. от качества самого человека, а при агрегировании – качества населения, которое является структурным блоком объективной составляющей. Таким образом, воздействуя на качество населения, мы опосредованно управляем субъективным мнением населения относительно удовлетворенности жизнью.

Значит, управляемым в качестве жизни населения являются непосредственно элементы ее объективной составляющей, и, прежде всего – качество населения.

Следовательно, прослеживается связь: качество населения → качество жизни населения → социально-демографическая безопасность территории (государства, отдельной административно-территориальной единицы, региона), т.е. качество населения территории определяет ее социально-демографическую безопасность.

Говоря о качестве населения ДНР, следует отметить следующее. Начиная с 2015 г., численность населения Республики ежегодно сокращается более, чем на 20 тыс. чел. (рис.2).

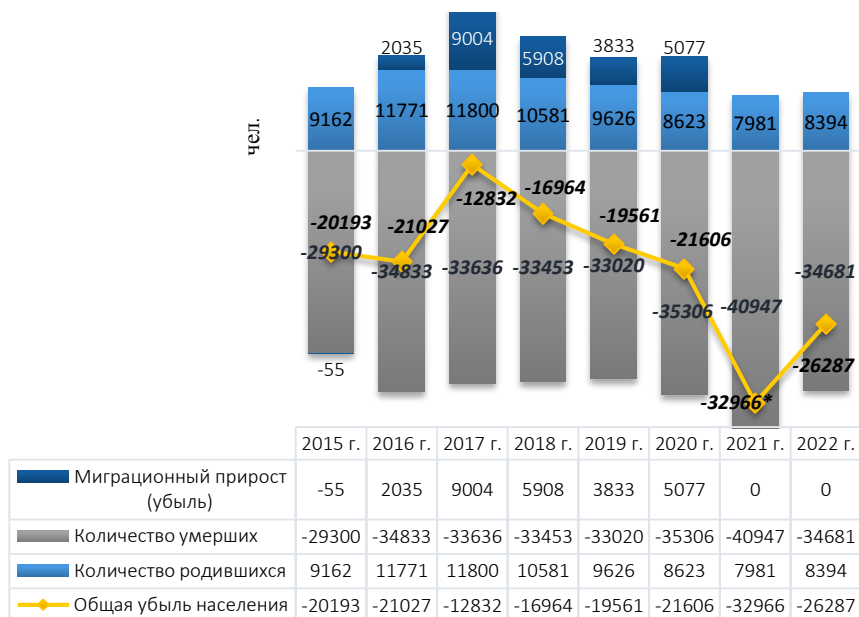


Рис. 2. Динамика основных демографических показателей ДНР [3]

Кроме того, продолжительные военные действия приводят к интенсификации износа (прежде всего, морально-психологического) человеческого капитала Республики, что отражается на ка-

честве населения и является угрозой не только социально-демографической безопасности территории, но и в целом региональной безопасности (в том числе экономической). Поскольку население, выступая носителем рабочей силы, является главным фактором производства, участвующем в процессе создания всех материальных и нематериальных благ, востребованных обществом, то от его количественных и качественных характеристик напрямую зависит показатель агрегированной производительности труда в регионе.

Эмоциональное выгорание жителей ДНР, происходящее в настоящее время и обусловленное постоянными стрессовыми ситуациями вследствие участвовавших обстрелов и активных боевых действий, способствует снижению ценности человеческого капитала по объективным, независящим от индивида причинам, в том числе и его профессиональной составляющей.

Это требует безотлагательных и эффективных действий со стороны государства.

Считаем, что на данном этапе целесообразным является введение на законодательном уровне в правовое поле РФ особого статуса для граждан (детей, жителей, работников) зоны СВО и разработка дополнительных мер господдержки (льгот, преференций) для данной категории граждан, в том числе разработка и реализация госпрограмм поддержки данной категории граждан, установление льготного стажа для выхода на пенсию для работников, работающих в зоне СВО, программ реабилитации и т.п.

Список литературы

1. Савченко, И. В. Научно-методический подход к оценке качества жизни населения территории / И. В. Савченко // Вестник Института экономических исследований. 2023. № 1(29). С. 64-73.
2. Астратова Г.В. Субъективные факторы оценки качества жизни на индивидуальном уровне / Г.В. Астратова, М.Г. Синя-

кова, Е.Н. Захарова, Н.П. Коржавина // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5, Экономика. 2018. № 3 (225). С. 18-27.

3. Савченко, И. В. 2.3.1. Демография // Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: Научный доклад / Под научной редакцией А.В. Половяна, Р.Н. Лепы, Н.В. Шемякиной. – Донецк: Институт экономических исследований, 2022. С. 153-156.

**IMPROVING THE QUALITY OF LIFE
OF THE POPULATION IN THE CONTEXT
OF ENSURING SOCIO-DEMOGRAPHIC
SECURITY OF THE TERRITORY**

Savchenko I.V.

**PhD in Economics, Associate Professor,
Senior Researcher**

SFE «Institute of Economic Research»

77, Universitetskaya str., Donetsk, DPR, 283048

The article considers the problem of ensuring the quality of life of the population in the context of ensuring the socio-demographic security of the territory. Measures have been developed to improve the quality of the population in the DPR under conditions of active hostilities.

Keywords: the quality of life of the population, the quality of the population, human capital, depreciation of human capital, socio-demographic security.

УДК 331
ББК: 65.241

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Терелецкова Е.В., к.с.н., доцент
Электронный адрес: tereletskova@mail.ru
Лапина А.Г., студент 5 курса
lapina.lapina98@mail.ru
ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»
450008, Республика Башкортостан,
г. Уфа, ул. Карла Маркса, д.12, корпус 1

Аннотация. В данной статье представлена оценка эффективности системы обучения персонала на примере предприятия ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт».

Ключевые слова: персонал, обучение, развитие персонала, оценка персонала, непрерывное образование, переподготовка, предприятие.

Актуальность исследуемой темы обусловлена тем, что сегодня наше общество стремительно развивается, одни тренды сменяются другими, внедряются цифровые технологии. На фоне этого «происходит смена кадровых ориентиров в различных сферах, и прежде всего в тех отраслях экономики, которые ориентированы на поиски новых ресурсов, на инновации, и формирование цифровой среды. А подготовка специалистов начинает отставать, сохраняя прежние ориентиры на сырьевую основу экономики, традиционную систему государственного регулирования» [7, с.97].

Обучение представляет собой процесс, который производится систематически, планомерно и с поставленной целью. Каждый процесс предусматривает получение определенных знаний, навыков и умений для каждого работника предприятия. При

наличии обстоятельств благоприятного характера обучение персонала способствует выполнению разнообразных функций, которые способствует наилучшему использованию человеческих ресурсов на предприятии.

Значимость в проведении образования непрерывного характера имеет подтверждение в соответствии с несколькими факторами:

- внедрение и использование современных производственных технологий, что приводит к формированию условий для изменения трудовой деятельности или ликвидации ряда работ. Следовательно, наличие квалификации, которая необходима работнику, не может гарантироваться образованием базового уровня;

- рынок подвергается мировому развитию без наличия каких-либо границ, что приводит к увеличению показателей конкурентной борьбы между определенными странами. Однако лидерство страны определяется наличием современной системы непрерывного образования и инженерного труда. В целом у них имеется возможность за короткий период времени повысить производительность инженерного труда;

- возникновение изменений в различных сферах общества, что выступает в качестве основного элемента современного мира;

- для хозяйствующих субъектов применение непрерывного обучения предусматривает наибольшую эффективность при сравнении с привлечением новых работников [1].

В современных условиях «компании уделяют гораздо большее внимание разным аспектам управления персоналом, считая важным, в том числе, обеспечение планомерного профессионального развития своих работников. Причиной такого внимания является то, что преобладающая часть ресурсов предприятия представлена материальными объектами, стоимость которых с течением времени снижается, тогда как ценность людских ресурсов с течением времени, напротив, может и должна возрастать» [6, с.72].

В нефтяных компаниях обучение и развитие персонала выступает в качестве основы для ведения управленческой деятельности, которая влияет на основные показатели производственной деятельности. Важно отметить, что «если сотрудник периодически проходит обучение и развивается, то нет застоя и рутинной работы» [5, с.6]. Выполним оценку эффективности системы обучения персонала на примере предприятия ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт».

ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» является межрегиональным сбытовым оператором и входит в состав компании ПАО «Лукойл».

Целью ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» является создание новой стоимости, поддержание высокого уровня прибыли и стабильности процесса работы.

Покажем динамику количества персонала предприятия ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» прошедших повышение квалификации за 2020-2022 гг. (таблица 1).

Таблица 1

**Динамика численности персонала,
повысивших квалификацию за 2020-2022 гг.**

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение 2022г.-2020г.
Среднесписочная численность персонала, чел.	5302	5320	5393	91
Численность персонала, прошедших повышение квалификации	978	936	874	-104
- уд.вес по отношению к общей численности, %	18,45	17,59	16,21	-2,24
Из них:				0
- подготовка кадров	232	201	199	-33
- повышение квалификации	315	311	302	-13
- переподготовка кадров	431	424	373	-58

Как видно из таблицы 1 за 2020-2022 гг. численность персонала, прошедших повышение квалификации на предприятии уменьшилось на 104 сотрудника, а их доля по отношению к общей численности снизилась с 18,45% в 2020 г. до 16,21% в 2022 г.

Численность персонала, прошедших повышение квалификации, уменьшилось за счет количества подготовки кадров на 33 сотрудника, персонала, повысивших квалификации на 13 сотрудников, а также персонала, прошедших переподготовку на 58 сотрудников.

В таблице 2 представим динамику количества сотрудников, прошедших повышение квалификации по категориям.

Таблица 2

**Динамика количества сотрудников,
прошедших повышение квалификации по категориям, чел.**

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение 2022г.- 2020г.
Среднесписочная численность персонала, чел.	5302	5320	5393	91
Численность персонала, прошедших повышение квалификации	978	936	874	-104
В том числе				
- руководители	76	74	69	-7
- специалисты, служащие	205	197	188	-17
- рабочие	697	665	617	-80

Численность персонала, прошедших повышение квалификации за 2020-2022 гг. в ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» снизилась за счет руководителей на 7 человек, специалистов и служащих на 17 человек и рабочих на 80 человек. В структуре персонала, прошедших повышение квалификации наибольший удельный вес составляют рабочие (70,59%), доля специалистов и служащих 21,51% и доля руководителей 7,89%.

Оценка эффективности повышения квалификации персонала ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» представлена в таблице 3.

Таблица 3

**Показатели повышения квалификации персонала
в ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт»**

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение, +,-
Доля персонала, прошедших повышение квалификации, %	18,45	17,59	16,21	-2,24
Затраты на повышение квалификации персонала, тыс.руб.	7902,41	8298,54	9643,81	1741,4
Среднесписочная численность персонала, чел.	5302	5320	5393	91
Затраты на одного сотрудника, повысившего квалификацию тыс.руб.	8,08	8,87	11,03	2,95

Данные таблицы 3 позволяют сделать следующие выводы: за 2020-2022 гг. численность персонала ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» увеличилась.

Доля персонала, прошедших повышение квалификации снизилось, так в 2020 г. доля составляла 18,45%, в 2021 г. уменьшается до 17,59%, в 2022 г. произошло дальнейшее снижение до 16,21%.

Прибыль от реализации на одного сотрудника предприятия ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» изменяется следующим образом – в 2020 г. значение показателя составляло 2087,68 тыс. руб. / чел.

В 2021 г. значительно снизилось до значения 484,54 тыс. руб. / чел., в 2022 г. показатель повысился до 2884,38 тыс. руб. / чел. и превзошел уровень 2020 г., что является положительным фактором в деятельности предприятия.

Выросли затраты на повышение квалификации персонала на 1741,4 тыс. руб. или на 22%, в том числе и на одного сотрудника, повысившего квалификацию на 2,95 тыс. руб. или на 36,6%.

В ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» существуют следующие проблемы в повышении квалификации персонала:

– уменьшается численность персонала, прошедших повышение квалификации на предприятии уменьшилось на 104 сотрудника, а их доля по отношению к общей численности снизилась с 18,45% в 2020 г. до 16,21% в 2022 г;

– численность персонала, прошедших повышение квалификации за 2020-2022 гг. в ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» снизилась за счет руководителей на 7 человек, специалистов и служащих на 17 человек и рабочих на 80 человек;

– в период 2020-2022 гг. на предприятии количество повысивших квалификацию с отрывом от производства уменьшилось за счет численности сотрудников, повысивших квалификацию на тематических семинарах и за счет участия в длительном повышении квалификации;

– из проведенной оценки эффективность повышения квалификации персонала в ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт» снижается, так как текучесть персонала растет, коэффициент постоянства снижается, затраты на повышение квалификации растут.

Таким образом, по результатам выявленных проблем необходимо совершенствовать систему обучения персонала на предприятии ООО «Лукойл-Уралнефтепродукт». Стоит принять во внимание, что «больше всего требуется поправок в обучении молодых сотрудников, чей стаж не превышает двух лет» [5, с.10]. «Руководство должно рассматривать затраты на обучение сотрудников как инвестиции в материальные активы, что позволяет наиболее эффективно использовать новейшие технологии. Само собой разумеется, что такая система должна быть идеально организована, соответствовать высоким техническим стандартам и должна быть частью общей стратегии компании» [2, с.85-86].

Список литературы

1. Генкин Б.М. Экономика труда. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 352 с.
2. Еникеева Д. И. Организация обучения персонала в компании / Д. И. Еникеева, Е.В. Терелецкова // Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции «People-management в условиях цифровой трансформации экономики» (20 марта 2020 года, Башкирский государственный университет). – Уфа. – РИЦ БашГУ, Под ред. Галимовой А.Ш. – 2020. – С. 83-87.
3. Кибанов А.Я. Управление трудовыми ресурсами. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 284 с.
4. Савицкая Г.В. Экономический анализ. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 587 с.
5. Терелецкова, Е. В. Обучение сотрудников как способ предотвратить профессиональное выгорание и повысить конкурентоспособность / Е. В. Терелецкова, П. В. Осинцева // Научный результат. Экономические исследования. – 2021. – Т. 7, № 4. – С. 4-13. – DOI 10.18413/2409-1634-2021-7-4-0-1.
6. Терелецкова, Е. В. Компетентностный подход в профессиональном развитии персонала организаций / Е. В. Терелецкова, Д. Х. Юсупов // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2023. – № 1(169). – С. 71-75. – DOI 10.34773/EU.2023.1.11.
7. Ягафарова, И. М. Вопросы подготовки кадров в условиях становления цифровой среды современной экономики / И. М. Ягафарова, Е. В. Терелецкова // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. – 2018. – № 1. – С. 96-100.

**EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS
OF THE PERSONNEL TRAINING SYSTEM
AT THE ENTERPRISE**

**Tereletskova E.V., Candidate of Sociological Sciences,
Associate Professor**

Lapina A.G., 5th year student

Republic of Bashkortostan,
12, 1, st. Karl Marx, Ufa, 450008

Annotation. This article evaluates the effectiveness of the personnel training system using the example of the Lukoil-Uralnefteprodukt enterprise.

Key words: personnel, training, personnel development, personnel evaluation, continuing education, retraining, enterprise.

УДК 331
ББК 65.24

КАРЬЕРА ЖЕНЩИН, РАБОТАЮЩИХ ВАХТОВЫМ МЕТОДОМ

Терелецкова Е.В., к.с.н., доцент
Электронный адрес: tereletskova@mail.ru
Якштайте В.Л., магистрант 2 курса
Электронный адрес: yakshtaite@mail.ru
ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»
450008, Республика Башкортостан,
г. Уфа, ул. Карла Маркса, д.12, корпус 1

Аннотация: в статье рассматривается понятие «работа вахтовым методом» на примере трудовой деятельности женского пола. Проанализированы отличительные черты в развитии трудовой карьеры женщин, трудящихся вахтовым методом работы. Доказано наличие характерных особенностей, с которыми сталкиваются женщины, работающие вахтовым методом.

Ключевые слова: вахтовый метод, трудовая деятельность, работодатель, женщина, формирование карьеры.

На современном этапе «основой конкурентоспособности любой организации является ее персонал, а прочность этой основы определяется компетентностью и мотивированностью» [8, с.71] персонала к труду. Сегодня многие люди, выбирают для себя карьеру, работая вахтовым методом.

Работа вахтовым методом является одним из видов работы, при котором работник выезжает на работу в удаленные районы на определенный период времени, а затем возвращается на домашнюю базу для отдыха и перезарядки.

Этот вид работы может предоставлять достаточно высокую заработную плату и перспективы карьерного роста, но также

имеет свои особенности, которые могут повлиять на карьеру женщин.

Карьера – это длительный процесс, который включает в себя развитие профессиональных навыков и опыта работы, повышение квалификации, достижение целей и рост в карьере [6; с.201].

Работа вахтовым методом имеет свои особенности, которые могут повлиять на карьеру женщин. Одним из положительных моментов работы вахтовым методом является высокий уровень заработной платы в короткий период времени, что может способствовать быстрому карьерному росту и достижению профессиональных целей.

Работа вахтовым методом может предоставлять женщинам возможности для получения высокооплачиваемых работ, так как такие работы часто связаны с нефтегазовой и добычной индустриями, которые предоставляют высокие заработные платы. Это может оказывать положительное влияние на карьеру женщин, поскольку высокий уровень заработной платы может способствовать их финансовой независимости и повышению профессионального статуса. Факт наличия высоких заработных плат у работников вахтовым методом подтверждается статистикой.

Итак, исследования за 2023 год выявили, средняя зарплата вахтовых работников по России составляет 93 425 рублей, что отличается от средней заработной платы в иных, распространенных местах работы для женщин: средняя зарплата педагогов в учреждениях дополнительного образования по России в 2023 году – 49 930 рублей, у медицинских работников – 92 000 рублей.

Работа вахтовым методом может также иметь негативное влияние на карьеру женщин. Например, работа вахтовым методом может ограничить возможности для личной жизни и социальной активности, а также привести к проблемам со здоровьем, таким как нарушения сна, питания и физической активности.

В России законодательство не устанавливает отдельные требования к развитию карьеры женщин, работающих вахтовым методом. Однако, существуют некоторые факторы, которые могут повлиять на формирование и развитие карьеры. Например, Дискриминация по половому признаку в отношении работников

здесь запрещена Законом РФ «О занятости населения в Российской Федерации». Это означает, что женщины не должны быть ущемлены в своих возможностях для развития карьеры только из-за своего пола.

Кроме того, работа вахтовым методом может быть труднее для женщин, которые имеют детей и семейные обязательства. Длительная отлучка от дома может создавать трудности в поддержании отношений с семьей и детьми, а также в участии в их жизни и заботе о них. Стоит отметить, что «в среднем продолжительность работы вахтовым методом не превышает 1 месяца. Однако на законодательном уровне предусматривается также и увеличенный период работы вахтой, который может составлять до 3 месяцев» [7, с.163]. Такой график не всегда подходит для женщин, особенно с детьми.

Правовой аспект рассмотрения вопроса работы женщины вахтовым методом с точки зрения семейных обязательств устанавливает определенные ограничения, установленные ст. 298 ТК РФ № 197-ФЗ от 30.12.2001. Статья Трудового Кодекса устанавливает ограничение женщин в работе вахтовым методом: «беременные женщины и женщины, имеющие детей в возрасте до трех лет» не могут привлекаться к работе вахтовым методом [5]. В целом, законодательство установило ограничения на привлечение беременных женщин и женщин, имеющих детей в возрасте до трех лет, к работе вахтовым методом, чтобы защитить их права и интересы, а также уважать социальные и культурные нормы, связанные с заботой о ребенке и семье. Эти ограничения также могут помочь уменьшить дискриминацию на основе пола и семейного положения в трудовых отношениях и обеспечить равные возможности для женщин и мужчин на рынке труда.

В ситуации, когда женщина в продолжении своей карьеры сообщает работодателю о беременности, то последний с согласия беременной женщины должен перевести работника на другую работу, но с учетом сохранения среднего заработка на прежней работе. Данная особенность в формировании карьеры женщины, работающей вахтовым методом связана с ограничением беременных женщин в работе вахтовым методом, а также с целью обеспечения более комфортных условия труда и возможности более эффективно заботиться о своем здоровье и здоровье ребенка.

Для изучения особенностей формирования и развития карьеры женщин, работающих вахтовым методом, были проведены исследования и опросы среди работниц, занятых вахтовым методом в различных отраслях деятельности.

О. П. Нечепоренко и Е. М. Самченко исследуют особенности удовлетворенности браком и ролевых ожиданий супругов при периодическом раздельном проживании. На основе изучения 50 пар авторы делают вывод, что женщины в таких семьях меньше удовлетворены браком, чем женщины в парах с постоянным совместным проживанием, при этом у мужчин такой разницы не наблюдается [3, с. 53].

Работа вахтовым методом может быть связана с риском для здоровья, так как частые перелеты и изменение климата могут отрицательно сказаться на физическом и психическом здоровье работников. Это может оказывать влияние на карьеру женщин, поскольку они могут сталкиваться с проблемами со здоровьем, которые могут затруднять выполнение своих профессиональных обязанностей. Если говорить о работе вахтовым методом в Арктики или в других районах Крайнего Севера с неблагоприятным климатом, то исследования ученых выявили множество заболеваний у женщин и мужчин, работающих в данных территориях, заболевания различны [4]. Отмечено, что у женщин наблюдается повышение маркеров системного воспаления и нейрогуморальной активации, определяющих высокий риск формирования структурно-функциональных нарушений миокарда левого желудочка, что ставит под угрозу и дальнейшее развитие карьеры женщины, трудящейся в условиях вахтовой работы.

Трудовое законодательство предусматривает особенность формирования карьеры женщин, работающих на Крайнем Севере в виде сокращения рабочего времени. Статья 320 Трудового Кодекса выделила 36 часовую рабочую неделю, с учетом того, что оплата производится в том же размере, что за полную рабочую неделю. Рострудинспекция Российской Федерации отдельно подчеркнула о том, что к субъектам, имеющим право на такого рода привилегий относятся женщины, работающие вахтовым методом. Факт данной гарантии говорит о социальной защите формирования карьеры женщины-работника данной категории [2].

Одно из исследований, проведенных Центром социологических исследований Института социологии РАН, показало, что женщины, работающие вахтовым методом, часто оказываются на менее оплачиваемых и более низкооплачиваемых должностях по сравнению с мужчинами, работающими в той же отрасли. Это можно объяснить тем, что часто для работ вахтовым методом требуется большое физическое напряжение, которое может быть связано с мужскими физическими возможностями. Кроме того, исследования показывают, что женщины, работающие вахтовым методом, часто сталкиваются с ограничениями в профессиональном развитии, так как эта форма работы предусматривает длительное отсутствие на рабочем месте и ограниченные возможности для повышения квалификации и получения новых навыков.

Кроме того, для формирования и развития карьеры женщин, работающих вахтовым методом, важно предоставлять возможности для профессионального роста и повышения квалификации. Работодатели должны обеспечивать доступ к обучению и тренингам, которые могут помочь работницам улучшить свои навыки и знания в своей профессиональной области. Также важно убедиться, что возможности для карьерного роста доступны для всех работников, независимо от пола, и что процесс отбора на должности основан на профессиональных качествах и достижениях, а не на половой принадлежности.

Средний возраст женщин-новичков среди вахтовиков – около 40 лет, что, на взгляд исследователей РАН, является свидетельством вынужденности такого способа самообеспечения. Женщины-вахтовики чаще встречаются в более старшей возрастной группе от 41 до 50 лет (45,3%) [1, с.455].

Работа вахтовым методом может предоставлять женщинам возможности для развития межкультурной компетенции, поскольку они работают в разных культурных контекстах и взаимодействуют с коллегами и клиентами из разных стран. Это может оказывать положительное влияние на карьеру женщин, поскольку обладание межкультурной компетенции может быть ценным активом на рынке труда и способствовать продвижению по карьерной лестнице.

Работа вахтовым методом может требовать от женщин адаптации к новым условиям, таким как работа в разных климатических и культурных условиях. Это может оказывать влияние на карьеру женщин, поскольку они могут сталкиваться с трудностями в адаптации к новым условиям и смене рабочего коллектива.

Поскольку работа вахтовым методом традиционно считается мужской, вполне возможно мужское доминирование на рабочем месте. Это может оказывать влияние на карьеру женщин, поскольку они могут сталкиваться с дискриминацией и трудностями во взаимодействии с мужскими коллегами и начальством. Некоторые работодатели могут ожидать более высокой производительности от женщин, работающих вахтовым методом, чтобы они могли доказать свою способность справляться с работой, которая считается традиционно мужской. Это может оказывать дополнительное давление на женщин и ограничивать возможности для карьерного развития [3].

Исходя из научно доказанных фактов, можно сделать вывод, что женщины, работающие вахтовым методом, сталкиваются с рядом особенностей при формировании и развитии своей карьеры. Это включает в себя дискриминацию на основе пола, ограниченный доступ к обучению и повышению квалификации, трудности в совмещении работы и семейных обязательств, проблемы со здоровьем, ограниченные возможности для участия в процессах принятия решений и управления, ограниченные возможности для профессионального роста и развития карьеры.

Однако, несмотря на эти проблемы, женщины, работающие вахтовым методом, могут иметь преимущества, связанные с гибкостью работы и возможностью работать на высокооплачиваемых проектах. Для того чтобы реализовать свой потенциал и преодолеть проблемы, женщины, работающие вахтовым методом, могут нуждаться в поддержке со стороны своих работодателей, коллег и семьи. Это может включать в себя доступ к обучению и повышению квалификации, гибкие графики работы, возможности для участия в проектах и принятия решений, а также поддержку в управлении семейными обязательствами и заботой о

здоровье и благополучии. Работодатели и организации также могут содействовать уменьшению дискриминации на основе пола и созданию равных возможностей для женщин на рабочем месте.

Список литературы

1. Ветошкин А.С., Гапон Л.И., Симонян А.А., Дьячков С.М. // Гендерный фактор и риск развития сердечно-сосудистых заболеваний у вахтовых рабочих в Арктике. 2021. – № 27 (4). – С. 455-456.

2. Доклад с руководством по соблюдению обязательных требований, дающих разъяснение, какое поведение является правомерным, а также разъяснение новых требований нормативных правовых актов за I квартал 2018 года. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.v2b.ru/documents/55376/>

3. Нечепоренко О.П., Самченко Е.М. // Особенности удовлетворенности браком и ролевых ожиданий супругов при юридическом раздельном проживании. 2014. № 1. С. 53.

4. Основные положения о вахтовом методе организации работ: постановление Гоструда СССР, ВЦСПС и Минздрава СССР от 31.12.87 № 794/33-82. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7253/ (дата обращения: 20.11.2023).

5. Савчук И.И. Особенности управления персоналом нефтегазового предприятия в условиях вахтового метода работы / И.И. Савчук // Международный научно – исследовательский журнал. 2021. – № 5(107). – С. 50 – 53.

6. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (с изм. и доп.).

7. Терелецкова, Е. В. Трудовая карьера вахтового персонала: проблема текучести кадров / Е. В. Терелецкова, В. Л. Якштайте // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2023. – № 3(171). – С. 162-166. – DOI 10.34773/EU.2023.3.29.

8. Терелецкова, Е. В. Компетентностный подход в профессиональном развитии персонала организаций / Е. В. Терелецкова, Д. Х. Юсупов // Экономика и управление: научно-практический

журнал. – 2023. – № 1(169). – С. 71-75. – DOI 10.34773/EU.2023.1.11.

9. Чаннов, С. Е. Трудовое право: учебник для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2023. – 474 с.

CAREER OF WOMEN WORKING IN SHIFTS

**Tereletskova E.V., Candidate of Sociological Sciences,
Associate Professor**

Yakshaite V. L., 2nd year master's student

Republic of Bashkortostan,
12, 1, st. Karl Marx, Ufa, 450008

The article analyzes the essence of the concept of «shift work», is considered on the example of female labor activity. The distinctive features in the development of the labor career of women working in shifts are analyzed. The presence of characteristic features faced by women working in shifts has been proved.

Keywords: shift method, labor activity, employer, woman, career formation.

УДК 336.6
ББК 65.38

НЕРАВНОМЕРНОСТЬ ДОХОДОВ ГРАЖДАН КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Царев К.А., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: kost.carev@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Неравенство – один из важнейших социально-экономических показателей, влияющий на неравномерность распределения материальных и духовных благ между отдельными классами, социальными группами, индивидами. Актуальность проблемы заключается в том, что в России большая часть доходов сконцентрирована у меньшей группы населения, что приводит к расщеплению общества, создавая угрозы национальной и социально-экономической безопасности.

Ключевые слова: неравенство, национальная безопасность, социально-экономическая безопасность, Российская Федерация, дифференциация доходов.

Неравенство в социально-экономической безопасности характеризуется дифференциацией доходов населения, так как доход – главный источник благ в современном обществе, который влияет на такую важную социальную категорию, как уровень жизни. Уровень жизни определяется степенью удовлетворения потребностей и материально-финансовых возможностей семей, населения и страны в целом, и является оценкой фактических условий жизни людей, их доходов и расходов.

Уровень жизни включает в себя такие понятия, как: качество жизни, образ жизни и благосостояние.

Качество жизни – социологическая категория, состоящая из всех сфер общества, характеризующая уровень материального потребления и степень удовлетворения жизненных стратегий и потребностей людей. Качество жизни включено в стратегию национальной безопасности Российской Федерации [1], следовательно, повышение данного показателя входит в список основных целей государства.

Благосостояние – это совокупность показателей, характеризующих состояние жизнеобеспечения людей и жизнеспособности общества. Повышение благосостояния людей означает увеличивающиеся потребности экономического развития, вследствие чего, является его результирующей функцией.

Существует несколько подходов к изучению дифференциации доходов и неравенства: Марксистский, Веберинский, Парсанианский и др. Так, например в подходе, изложенным Парсонсом, «легитимным социальное неравенство признаётся в том случае, если получает моральную санкцию и определяется как «справедливое неравенство» участниками общества. Именно моральная оценка является основанием для социальной стратификации и главным критерием сравнения и расположения в определённом порядке индивидов в обществе» [3].

В современных условиях, на основе Парсанианского подхода, можно выделить правило: чтобы признать неравенство справедливым, доходы должны соответствовать рискам, возможностям индивида.

Для анализа доходов населения и расслоения в обществе используется Кривая Лоренца и Коэффициент Джини. Кривая Лоренца показывает степень неравномерного распределения доходов. Величина дохода и численность населения принимается за 100%, а прямая АВ показывает абсолютно равномерное распределение совокупного дохода между всеми группами населения.

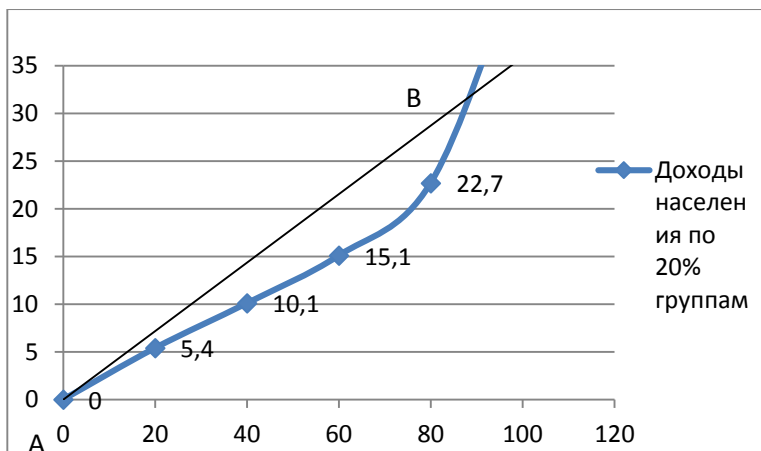


Рис. 1. Дифференциация денежных доходов населения за 2021 год, %.
Примечание: рисунок составлен автором на основе данных Росстат [2]

Чем больше значение коэффициента Джини отклоняется от 0 и приближается к 100 %, тем больше доходы сконцентрированы в руках отдельных групп населения и выше уровень общественного неравенства в стране, и наоборот [5].

Чтобы рассчитать коэффициент Джини, используется формула:

$$K_g = 1 - 2 \frac{\sum_{i=1}^n x_i c y_i + \sum_{i=1}^n x_i y_i}{2}$$

Где

x_i – доля населения i -й социальной группы в общей численности населения;

y_i – доля доходов, сосредоточенная у i -й группы населения;

n – число социальных групп;

$c y_i$ – кумулятивная доля дохода.

Таблица 1

Данные, найденные из расчетов рис. 1

x_i	y_i	$c y_i$	$x_i c y_i$	$x_i y_i$
0,2	0,05	0,05	0,010	0,010
0,2	0,10	0,10	0,034	0,020
0,2	0,15	0,306	0,061	0,030
0,2	0,22	0,533	0,106	0,045
0,2	0,46	1	0,2	0,093

Примечание: рассчитано автором

$$K_g = 1 - 2 * (0,0108 + 0,0341 + 0,0612 + 0,1066 + 0,2) +$$

$$(0,0108+0,0202+0,0302+0,0454+0,0934)=0,3746$$

Неравномерное распределение доходов равно 37,46% за 2021 год. Оценить динамику текущей дифференциации доходов можно при помощи построения графика изменения коэффициента Джини в России за последние 5 лет:

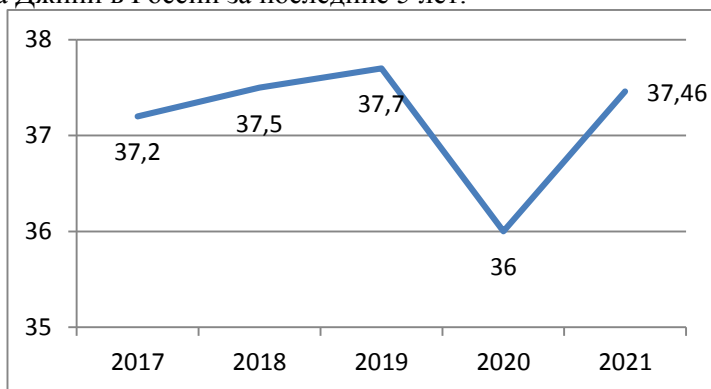


Рис. 2. Динамика по коэффициенту Джини в России за 2017-2021 гг., в %.
Примечание: составлено автором на основе данных Всемирного банка [9].

Коэффициент Джини растет, это видно на отрезке с 2017 по 2019 год, в 2020 году произошел спад, в 2021 году значение продолжило увеличиваться.

Высокие показатели отражают ситуацию, в которой большая часть доходов сконцентрирована у малой группы населения. Иными словами, богатые становятся богаче, а все остальные – беднее. Значение коэффициента Джини также может повышаться вследствие мировых эпидемий. По данным Всемирного банка о бедности и общем процветании [10], показатель повышался примерно на 1,5 пункта в течение пяти лет после крупных эпидемий, таких как H1N1 (2009), Эбола (2014) и Зика (2016). Повышение коэффициента Джини в России, как и в других странах, в 2019-2021 гг. также может быть связано с пандемией COVID-19, которая начала активно распространяться в России в 2020 году.

Чтобы анализировать текущее состояние дифференциации доходов в России необходимо сравнить Коэффициент Джини с другими странами:

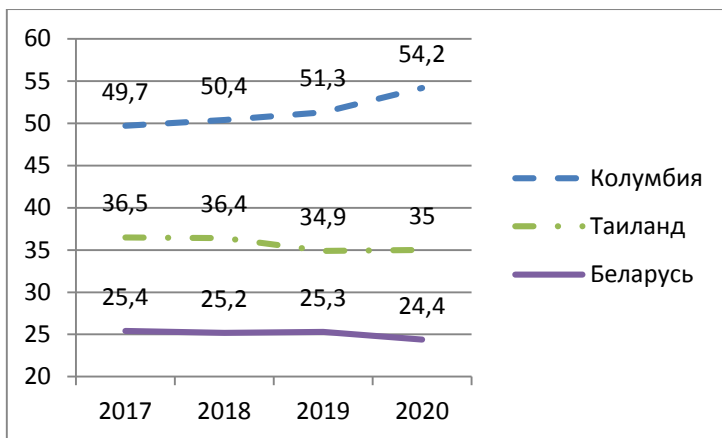


Рис. 3. Динамика коэффициента Джини в других странах, %.

Примечание: составлено автором на основе данных Всемирного банка [9].

В Колумбии один из самых высоких коэффициентов Джини на 2020 год. В этой стране большими проблемами являются: коррупция, безработица и высокий уровень бедности и преступности. Эти факторы в значительной степени влияют на дифференциацию доходов в Колумбии, поэтому процент расслоения общества продолжает расти и считается высоким.

В Таиланде значение постепенно снижается, в сравнении с самым высоким показателем и самым низким, можно утверждать, что в Таиланде доходы распределены равномерно. Однако, данные Таиланда по большей части «скрыты» из-за сильного влияния теневой экономики в стране. Фактический коэффициент Джини в стране намного выше и, в большей степени, приближен к максимальным значениям.

В Беларуси процент расслоения общества один из самых низких, но такой процент не всегда показывает, что в обществе все хорошо. Например, в Косово коэффициент Джини также не высокий, но это потому, что люди живут за чертой бедности, и высоких зарплат нет в принципе. Все доходы являются минимальными, поэтому причин для расслоения общества по доходам также гораздо меньше.

Данные примеры показывают, что доходы населения не всегда отражают действительность. Чтобы достичь максимально

приближенных значений и определить тенденции неравенства в обществе, необходим дальнейший анализ факторов, влияющих на неравенство в стране, в особенности, если часть данных скрыта по тем или иным причинам.

Россия с коэффициентом Джини 37,46% находится на границе высокого неравенства. Данное значение говорит о расслоении общества, которое растет в России с каждым годом: богатые получают больше прибыли, а бедные получают все меньше. Данная проблема может привести к «ловушке бедности», которая увеличивает бедность населения с каждым годом, увеличивая разрыв между богатыми и бедными в несколько раз быстрее.

Учитывая, что коэффициент Джини держится на почти одном уровне в течение пяти лет, можно предположить, что мер по сокращению разрыва между богатыми и бедными в России недостаточно. Чтобы проверить наличие проблемы, проанализируем расходы населения:

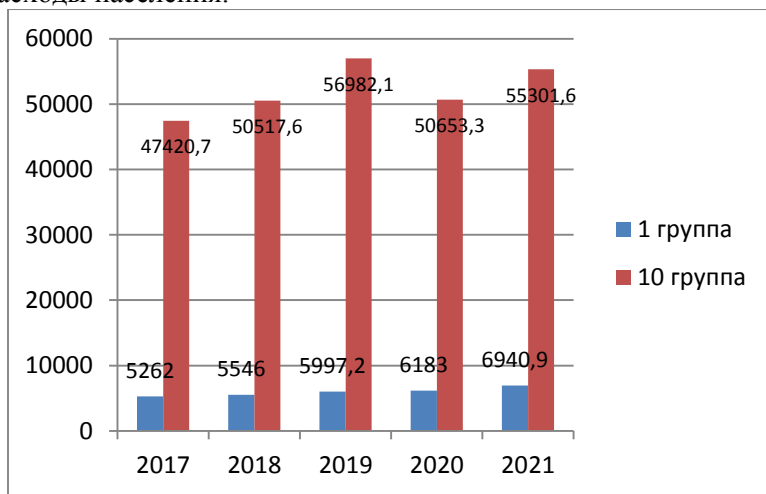


Рисунок 4 – Расходы на конечное потребление домашних хозяйств по 10-процентным группам населения, в руб.

Примечание: составлено автором на основе данных Росстата [2].

Разброс между самыми низкими расходами – 6940,9 и самыми высокими – 55301,6 в 2021 году показывает, что расслоение в обществе по расходам значительное.

Проверить уровень расслоения общества по расходам можно с помощью построения Кривой Лоренца, сформировав

данные по 20-процентным группам. Далее, так как коэффициент Джини используется для измерения расслоения общества по какому-либо измеряемому признаку, посчитаем его, используя расходы населения.

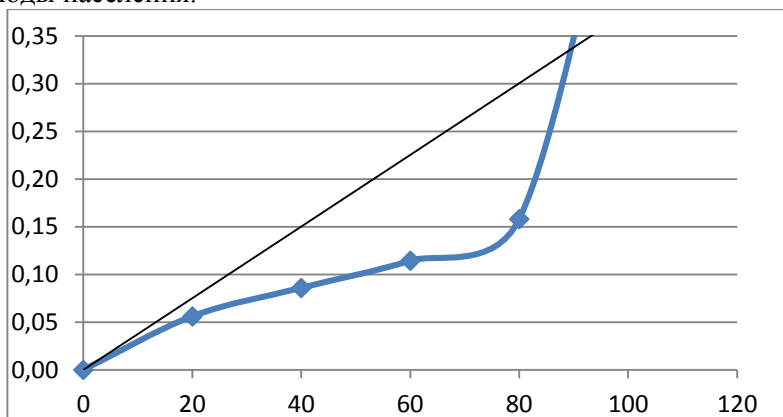


Рис. 5. Дифференциация населения по расходам за 2021 год, %.
Примечание: составлено автором на основе данных Росстата [2].

Коэффициент Джини по расходам населения равен 45,23%, это значение превышает Коэффициент Джини по доходам. Высокий коэффициент показывает наличие групп, которые расходуют большую долю от расходов по всей стране, что является показателем неравномерного распределения денег среди слоев населения и является максимально приближенным результатом к фактическому показателю неравенства, однако, в действительности, пропасть между богатыми и бедными может быть еще больше. Так, например, в Таиланде теневая экономика, в действительности, выводит неравенство на очень высокий уровень: у богатых концентрируются 90% доходов страны, это значение очень близко к полному неравенству в обществе. Однако, стоит учитывать, что Таиланд зарабатывает на предоставлении услуг, большая часть доходов идет от туристов, и неравенство этой страны признается обществом справедливым. В России же ситуация совершенно иная, поэтому общество не признает неравенство в России справедливым.

Чтобы выделить необходимые рекомендации, необходимо проанализировать источник проблемы неравенства в России.

По итогам расчетов, в которых у последних 20-процентных групп сконцентрировано более 46% и 59% доходов и расходов соответственно, можно сделать вывод, что большая часть денег страны находится у меньшей части населения.

Одной из причин высоких показателей расслоения общества, так и высокого уровня бедности является очень низкое значение минимального размера оплаты труда (МРОТ) и прожиточного минимума (ПМ). Проанализируем данные за 5 лет:

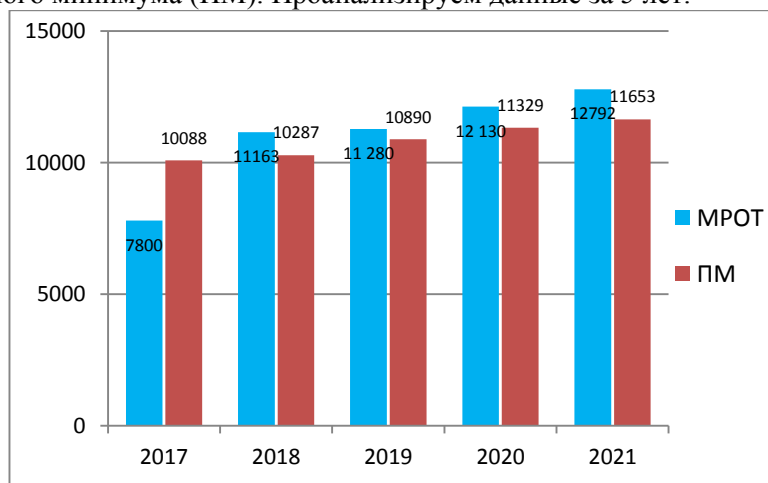


Рис. 6. Соотношение МРОТ и ПМ за 2017- 2021 гг.

Примечание: составлено автором на основе данных Росстата [2].

По состоянию на 2023 год правительство реализует меры, по результатам которых МРОТ будет выше, чем прожиточный минимум. И дальше планируется увеличивать этот разрыв для улучшения жизни рабочего населения страны. Хотя МРОТ и растет с каждым годом, но темпы очень низкие, если взять во внимание, что инфляция почти полностью нивелирует этот рост.

МРОТ является гарантией от государства, что труд человека будет достойно, справедливо оценен и вознагражден, а низкие значения становятся одной из основных причин общественных волнений и угрозой социально-экономической безопасности [7]. Факт того, что МРОТ, в действительности, почти наравне со значением прожиточного минимума, означает, что качество

жизни населения не повышается, либо показатель не оказывает существенного влияния на это.

Предлагаемые мероприятия по решению рассмотренных проблем:

- совершенствование налогового законодательства;
- совершенствование системы контроля движения денежных средств;
- новые ограничительные меры в виде определенных запретов использования иностранных оффшорных зон;
- создание действенного рыночного регулирования, отсутствие которого расширяет коррупцию;
- отсутствие задержек реформ, их своевременное применение;
- создание новой системы финансовой мотивации: на сегодняшний день, у предпринимателей и у части работников нет экономической выгоды использовать официальную заработную плату. Все большая часть населения уходит в теневой сектор экономики.

Таким образом, неравенство является серьезной угрозой экономической и социальной безопасности в России, которая требует незамедлительных решений, с помощью описанных в научной работе методов. В ином случае, население с каждым годом будет увеличивать свою финансовую неустойчивость, что, в первую очередь, скажется на группе населения с низкими доходами и будет увеличивать количество людей, живущих за границей бедности.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы Консультант-Плюс.
2. Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/statistic> [<https://data.worldbank.org/>]
3. Полякова Н.Л. Теории социального неравенства в социологии XX в. Трансформация классики // Вестник Московского университета. Серия 18. Социология и политология. Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова» – 2014. – С. 20-25.
4. Ларионова Ю.С. Анализ зарубежных подходов к оценке проблемы социально-экономического неравенства // Социально-политические науки. Издательский дом Юр-БАК – 2018.
5. Петров Ф.В. Коэффициент Джини в оценке социального неравенства как угрозы экономической безопасности // Журнал «У». Экономика. Управление. Финансы. – 2020.
6. Мазепина О. Ю. Проблемы определения и измерения уровня качества жизни населения // Проблемы развития территории. Федеральное государственное бюджетное учреждение науки «Институт социально-экономического развития территорий Российской академии наук» – 2014. – С. 83-87.
7. Кузьмина Е.В. Особенности понятия «Уровень жизни» в системе социально-экономических категорий // Идеи и идеалы. Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Новосибирский государственный технический университет» – 2013. – С. 54-61.
8. Щекоткин Е.В. Качество и уровень жизни: единство и различие в определении // Социально-гуманитарные знания. ООО «Издательство «КноРус». – 2013. Группа Всемирного банк [Электронный ресурс] URL: <https://www.worldbank.org/en/home>
9. Всемирный банк бедности и общем процветании [Электронный ресурс] URL: <https://www.worldbank.org/en/publication/poverty-and-shared-prosperity>

**UNEVENITY OF CITIZENS' INCOME
AS A THREAT TO RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY**

Tsaryov K. A., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: Inequality is one of the most important socio-economic indicators that affects the uneven distribution of material and spiritual wealth between individual classes, social groups, and individuals. The urgency of the problem lies in the fact that in Russia most of the income is concentrated in a small group of the population, which leads to the stratification of society, creating threats to national and socio-economic security.

Keywords: inequality, national security, socio-economic security, Russian Federation, income differentiation.

СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ, ЛОГИСТИКА

УДК 339.5
ББК 65.9

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ КОСМЕТИЧЕСКИХ ТОВАРОВ

Боталова Е.М., студентка 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: botalovaelena0106@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В данной статье анализируется значимость таможенной классификации и контроля косметических товаров, учитывая их прямое воздействие на человеческий организм. Рассматривается процедура таможенного оформления, перечень необходимых документов и влияние изменений в мировой экономике на поставки сырья для производства косметики. Также рассматривается уменьшение объемов продаж косметических средств в России и возможные причины данного явления. В заключении подчеркивается важность разработки стратегий разнообразия источников поставок сырья для отечественных компаний.

Ключевые слова: косметические средства, декоративная косметика, объем продаж, таможенное декларирование, документация, санкции

Косметические товары – это средство или препарат, который предназначен для нанесения на различные части тела человека, с целью их очищения, устранения неприятного запаха, изменения их внешнего вида и пр.

Косметическая продукция представляет собой одну из наиболее сложных категорий товаров, когда речь идет о процедуре прохождения товара через таможенную границу. Это связано с тем, что косметика часто применяется непосредственно на человеческом теле, и поэтому к ней предъявляются строгие требования. Ее безопасность должна быть абсолютной, и она должна соответствовать высоким санитарным стандартам [4].

Таможенного оформления импортируемой косметики включает в себя следующие этапы:

1) Определение кода ТН ВЭД: каждый товар имеет свой уникальный код, определенный в системе ТН ВЭД. Этот код используется для классификации товаров и определения применимых таможенных ставок и правил.

2) Расчет обязательных платежей. Этот этап включает в себя расчет таможенных пошлин, налогов и других сборов, которые должны быть уплачены при ввозе косметики в страну. Это может включать в себя импортные пошлины, НДС и другие налоги в зависимости от юрисдикции.

3) Оформление документации. Этот этап включает в себя подготовку различных документов, таких, как коммерческая счет-фактура, транспортные накладные, таможенные декларации и другие необходимые документы.

4) Хранение на СВХ. Импортированная косметика может быть временно помещена на СВХ до таможенного оформления и выпуска. Это обеспечивает контроль и безопасное хранение товара.

5) Сертификация продукции: в зависимости от страны и типа косметических продуктов, может потребоваться прохождение процедуры сертификации или лабораторных испытаний для удовлетворения стандартов качества и безопасности.

6) Страхование: владельцы груза могут решить застраховать свой товар на случай потери или повреждения во время транспортировки.

7) Представление документов таможенным службам, подготовленная документация представляется в таможенные органы для оценки и регистрации товара.

8) Проверка и таможенный контроль. Таможенные службы могут проводить проверку товара, включая физический осмотр и проверку соответствия заявленным документам.

9) Решение о выпуске товаров или иное: после завершения всех проверок и таможенного контроля таможенные службы принимают решение о выпуске товаров на территорию страны. В случае несоответствия требованиям могут быть приняты различные меры, такие как возврат товара отправителю или его утилизация [1].

Товары при декларировании таможенными органами подлежат обязательной классификации. Таможенная классификация косметических товаров определяется согласно Гармонизированной системе (далее ГС), которая является мировым стандартом для классификации товаров, используемым в таможенных и торговых целях. ГС состоит из кодов, которые присваиваются товарам, чтобы определить их таможенное и налоговое обложение, а также для статистического учета.

В таможенной классификации косметических товаров код ГС может варьироваться в зависимости от конкретного продукта. Например, для разных видов косметики могут использоваться различные коды.

Преимуществом ТН ВЭД является однозначное понимание классификации, то есть соблюдается строгий принцип отнесения товара к определенному разделу, группе, позиции. Общие коды для косметических товаров обычно начинаются с цифр 3303, 3304 или 3305 [1]. Также, не менее важным критерием является степень переработки товара, его принадлежность к определенной отрасли промышленности (назначения), особенности перевозки или хранения.

В зависимости от признака классификации товаров, косметические средства делятся по: консистенции, по назначению средства, по функциям, по возрастному признаку и типу кожи.

К косметике по коду ТН ВЭД относятся следующие виды продукции:

1. 3303 – Парфюмерия и косметические средства

2. 3304 – Продукция для ухода за волосами (шампуни, кондиционеры и т.д.)
3. 3305 – Продукция для ухода за кожей (кремы, лосьоны, маски и т.д.)
4. 3306 – Продукция для ухода за зубами (зубные пасты, щетки и т.д.)
5. 3307 – Продукция для ухода за телом (гели для душа, скрабы и т.д.)

330790 – Другие косметические или туалетные средства, не включенные в другие группировки

Основная функция таможенного контроля – следить за тем, чтобы на территорию страны поставлялись исключительно качественные товары, соответствующие законодательным стандартам. Несоответствие требованиям может создать угрозу здоровья потенциальных потребителей [3]. Важно учитывать, что в современном обществе косметическими средствами пользуются люди всех возрастных групп. Это показывает важность и актуальность данной категории товаров в таможенном оформлении [1].

На 2022 год в РФ зарегистрированных продаж было порядка 400 млн. упаковок косметических товаров. Это на 2,5% меньше, чем в 2021 г. (рис. 1) Безусловно, на рынке сказались события последних лет, большой удар из которых, произошел по причине COVID-19 и санкционного давления со стороны США и ЕС [8]. Однако за счет отечественного производства и параллельного импорта, ассортимент, предоставленный на рынке косметики по-прежнему стабилен [2].

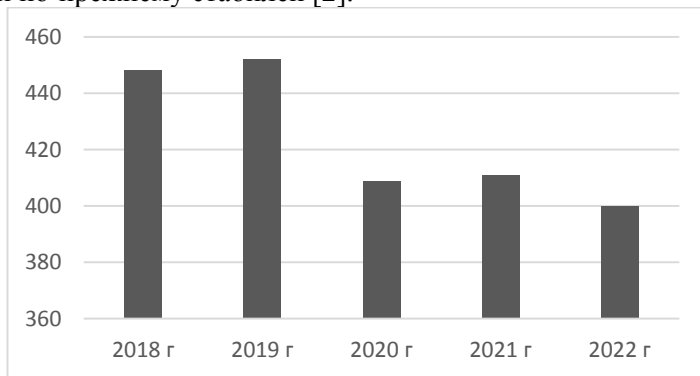


Рис. 1. Объем продажи декоративной косметики, млрд. руб.

Огромное количество иностранных брендов ушли с российского рынка, на этом фоне доля отечественного производителя увеличилась с 27% в 2021 году, до 31% в 2022 г.

Сокращение объемов продаж косметических средств по уходу за кожей лица в России в 2022 году на 22% может быть объяснено несколькими факторами:

1) Рост цен: Существенный рост цен на косметические средства может сделать их менее доступными для потребителей. Это может отпугнуть некоторых покупателей, особенно в условиях падения доходов.

2) Падение располагаемых доходов: Уменьшение доходов населения может привести к сокращению потребительских расходов, включая расходы на косметику. Если у людей есть меньше денег, они могут ограничивать свои траты на косметику.

3) Ограничение ассортимента: Прекращение поставок иностранных брендов, таких как Biotherm, CeraVe, Clinique, Helena Rubinstein, L'Oreal, La Roche-Posay, Lancome, Shiseido, Vichy и других, может сильно сократить ассортимент косметических средств на рынке. Это ограничение выбора для потребителей и может снизить интерес к косметике в целом.

Все эти факторы в совокупности могут объяснить падение продаж косметических средств для ухода за кожей лица в России. Это является отражением сложной экономической ситуации и изменений на рынке косметики [2].

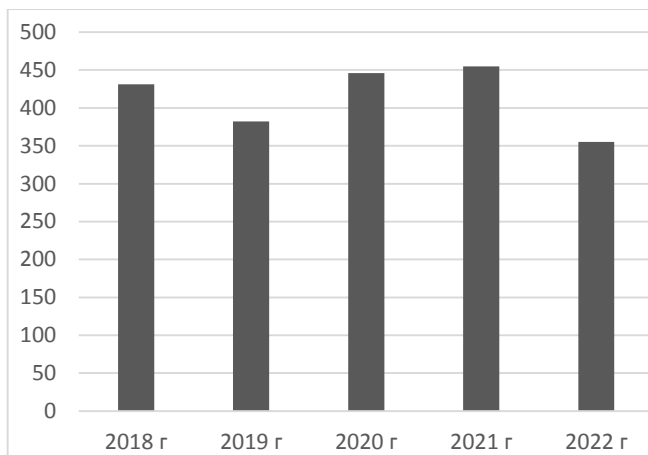


Рис. 2. Продажи косметики для ухода за кожей лица, млрд. руб. в РФ

Ситуация с зависимостью российской косметической индустрии от иностранного сырья, особенно от европейских поставок, представляет собой важную проблему. Осложнения во внешнеполитических отношениях и санкции могут серьезно повлиять на стабильность и доступность сырья для производства косметических средств в России.

Важно отметить, что немаловажной частью этого, является процесс таможенного оформления, который может различаться в разных странах и зависеть от конкретных правил регулирования. Также он может подвергаться изменениям в зависимости от вида и количества импортируемых товаров [4].

Перечень документов, которые требуются для таможенной процедуры косметических товаров:

1) Накладная (Bill of Lading или Airway Bill). Это документ, подтверждающий доставку товаров и содержащий информацию о грузе, отправителе, получателе, месте погрузки и разгрузки и т.д.

2) Контракт ВЭД (Contract of International Trade). Этот контракт содержит информацию о сделке между продавцом и покупателем, включая условия поставки товаров, цену, сроки и другие важные условия.

3) Инвойс или счет-фактура (Invoice). Это официальный документ, который указывает цену товара, количество, стоимость и другие финансовые детали сделки. Этот документ используется для определения стоимости товаров при растаможивании и расчете таможенных пошлин и налогов.

4) Декларация соответствия (Certificate of Conformity). Этот документ подтверждает, что товары соответствуют стандартам и требованиям безопасности и качества, установленным в стране, в которую они импортируются.

5) Договор с ВНИИКР (Всероссийский научно-исследовательский институт культуры и развития речи). Этот договор может потребоваться в случае, если товары связаны с культурным наследием, искусством или другими культурными ценностями, и требуется специальное разрешение от данного института.

6) Санитарно-эпидемиологическое заключение. Этот документ подтверждает, что товары соответствуют санитарным и гигиеническим стандартам и не представляют угрозу здоровью человека.

7) Сертификат безопасности (Certificate of Safety). Этот сертификат может потребоваться для товаров, которые могут представлять опасность для здоровья и безопасности человека или окружающей среды. Он подтверждает, что товары соответствуют стандартам безопасности [4].

Иностранские поставки ингредиентов, такие как активные компоненты, эмульгаторы, антиоксиданты и многие другие, являются неотъемлемой частью производства косметических продуктов. Поэтому нарушение этих поставок может создать серьезные проблемы для отечественных производителей косметики. Рассмотрение Китая и Индии в качестве альтернативных поставщиков сырья может быть разумным шагом, так как эти страны имеют собственную базу производства химических ингредиентов. Однако, необходимо учитывать, что смена поставщиков может потребовать времени и ресурсов для адаптации к новым источникам сырья.

Также, импорт сырья из Турции может быть альтернативным вариантом, но это тоже может потребовать дополнительных усилий в организации логистики и установлении новых торговых отношений [7].

В целом, для российских компаний важно разработать стратегии разнообразия источников поставок сырья и рассмотреть возможности локализации производства базовых компонентов, чтобы снизить зависимость от иностранных поставок и смягчить риски, связанные с геополитической нестабильностью.

Данные DSM Group, опубликованные в апреле 2023 года, указывают на интересные тенденции в российском рынке аптечной косметики в 2022 году.

Продажи аптечной косметики: В 2022 году продажи аптечной косметики в России сократились по объему. Однако в денежном выражении рынок увеличился на 10,4% и достиг 49,9 миллиардов рублей (рис. 3).

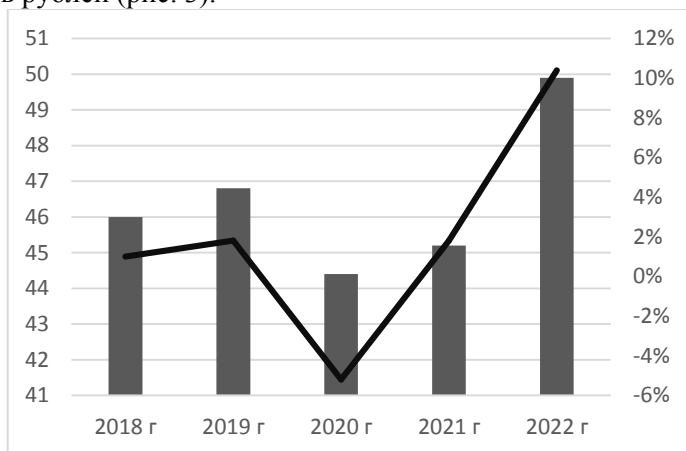


Рис. 3. Объем продаж в млрд. руб., прирост %

Спрос на селективную косметику в аптеках РФ рос на 16,4% в денежном выражении в 2022 году. Это означает, что потребители проявили больший интерес к высококачественным и более дорогим косметическим продуктам [2].

Косметика заняла третью позицию в структуре продаж аптек, после лекарственных препаратов и биологически активных добавок (БАДов). Это свидетельствует о том, что аптеки становятся важным каналом для продажи косметики, а не только медицинских товаров.

Рост денежных продаж, несмотря на снижение объемов продаж по упаковкам, рост в денежном выражении указывает на

то, что средняя цена продукта увеличилась или что потребители, выбирают более дорогие косметические бренды.

Эти данные отражают изменения в потребительском спросе и предпочтениях на рынке аптечной косметики в России в 2022 году.

В свете введенных санкций, наблюдается обогащение рынка косметической продукции за счет появления отечественных аналогов [8]. Параллельно этому, наблюдается расширение торговых связей с иными странами, что содействует стабильности экономической ситуации. Несмотря на уход известных мировых брендов с российского рынка, этот процесс способствует улучшению ситуации на национальном рынке.

На российском рынке функционируют множество местных брендов и производителей косметических средств, таких как «Невская косметика» из Санкт-Петербурга, «Фитокосметик» и «Librederm» из Москвы [6]. Эти компании предлагают широкий ассортимент продукции и активно развивают свои бренды, расширяя свое присутствие на рынке через различные торговые точки и собственные магазины.

В настоящее время в Московской области реализуется более 200 проектов по импортозамещению, включая проект компании «Аравия» из Протвино, который направлен на расширение производства профессиональной косметики [5]. Кроме того, компания планирует создать новые рабочие места и привлечь специалистов в области косметологии и производства косметических средств.

В заключение, таможенная классификация косметической продукции играет важную роль в процессе таможенного оформления. Строгие требования к безопасности и санитарным стандартам делают эту категорию товаров особенно сложной для прохождения через таможенную границу. Гармонизированная система (ГС) предоставляет мировой стандарт для классификации товаров, используемый в таможенных и торговых целях. Правильная классификация товаров с использованием кодов ГС позволяет определить их таможенное и налоговое обложение, а

также обеспечить статистический учет. Понимание степени переработки товара и его принадлежности к определенной отрасли промышленности также является ключевым аспектом в этом процессе. Все это подчеркивает важность правильной классификации косметической продукции для обеспечения соблюдения таможенных требований и безопасности потребителей.

Также немаловажную роль играет ситуация с зависимостью российской косметической индустрии от иностранного сырья, особенно от европейских поставок, учитывая возможные осложнения во внешнеполитических отношениях и санкции, которые могут серьезно повлиять на стабильность и доступность сырья для производства косметических средств в России.

Это подчеркивает важность разработки стратегий разнообразия источников поставок сырья и рассмотрения возможностей локализации производства базовых компонентов для снижения зависимости от иностранных поставок и смягчения рисков, связанных с геополитической нестабильностью. Санкции способствуют стимулированию развития отечественной косметической индустрии, поскольку они создают потребность в разработке и производстве аналогов импортных товаров. Это также открывает новые возможности для местных брендов и производителей косметических средств, таких как «Невская косметика» из Санкт-Петербурга, для расширения своего присутствия на рынке и повышения конкурентоспособности.

Список литературы

1) Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ

2) Данные DSM Group [Электронный источник] «<https://dsm.ru/marketing/free-information/analytic-reports/>»

3) Глоба И. И. Товароведение и экспертиза парфюмерно-косметических товаров: электронный учебно-методический комплекс. Товароведение и экспертиза непродовольственных товаров». – 2021., С. 1-25.

4) Архангельская О. В., Кузнецова А. В. Анализ проблем экспертизы косметических товаров в таможенных целях и пути их решения // Маркетинг и логистика № 3 – 2018. С. 17.

5) Справочник компаний // Министерство инвестиций, промышленности и науки Московской области «Ведомости» – 2023. [Электронный источник] URL: https://www.vedomosti.ru/press_releases/2023/10/06/importozamesc-hayuschee-proizvodstvo-kosmetiki-nachali-stroit-v-protvino

6) Дарья Щекина «Секрет фирмы», //Unsplash, Unsplash License. – 2022. [Электронный источник] URL: <https://secretmag.ru/zhizn/20-rossiiskikh-marok-i-proizvoditelei-ukhodovoi-kosmetiki.htm>

7) Суетина Н. Г. Инструменты для создания нового продукта в условиях импортозамещения на косметическом рынке //Практический маркетинг. – 2023. – № . 5. – С. 35-39.

8) Алахова О. И. Импортозамещение в условиях преодоления внешнего санкционного давления //Вестник евразийской науки. – 2022. – Т. 14. – № . 3. – С. 23.

FEATURES OF CUSTOMS CONTROL OF COSMETIC PRODUCTS

Botalova E.M., 5th grade student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: This article analyzes the significance of customs classification and control of cosmetic products, taking into account their direct impact on the human body. The customs clearance procedure, the list of necessary documents, and the influence of changes in the global economy on the supply of raw materials for cosmetics production are considered. The decrease in sales volumes of cosmetic products in Russia and possible reasons for this phenomenon are also discussed. In conclusion, the importance of developing strategies for diversifying sources of raw material supply for domestic companies is emphasized.

Keywords: Cosmetics, decorative cosmetics, sales volume, customs declaration, documentation, sanctions.

ПРОВЕДЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ЭКСПЕРТИЗ В ЦЕЛЯХ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

Романенко Д.И., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: volostnovava@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г.Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В данной статье рассмотрены таможенные экспертизы, их виды и роль в проведении таможенного контроля. Описаны понятия таможенных экспертиз, проблемы их назначения и проведения. Проанализированы влияния проведения таможенных экспертиз на эффективность работы Пермской таможни, выявлены проблемы, связанные с проведением таможенных экспертиз и изложены пути их решения.

Ключевые слова: таможенная экспертиза, таможенный контроль, таможенные сборы, федеральный бюджет, государство, безопасность, Пермская таможня, виды экспертиз, проведение таможенных экспертиз, ЦЭКТУ, эксперты.

В России таможенные органы представляют собой сложную взаимосвязанную структура, работающую ради одной цели – обеспечение государственных интересов в сфере внешнеэкономической деятельности.

Можно сказать, что таможенный контроль – это часть осуществления национальной безопасности страны. Благодаря многообразию форм таможенного контроля при его проведении, может осуществляться контроль над соблюдением субъектов внешнеэкономической деятельности таможенного законодательства Российской Федерации.

В процессе развития международной торговли и укрепления экономических отношений разных стран, появляются факторы риска, создающие угрозы экономической и национальной безопасностям.

Именно по этой причине, одной из форм таможенного контроля является проведение таможенной экспертизы.

Актуальность темы исследования заключается в том, что таможенная экспертиза, как инструмент таможенного контроля, является одной из наиболее эффективных форм обеспечения таможенного законодательства и правопорядка. От результатов и заключений экспертов зависят многие вещи, имеющий смысл в таможенном деле: от выявления уголовных и административных правонарушений до доначисления таможенных платежей.

Основная *цель* данной работы заключается в проведении анализа влияния проведения таможенных экспертиз на эффективность работы Пермской таможни и разработке мероприятий по оптимизации проведения таможенных экспертиз.

В ходе изучения проанализированы понятие таможенная экспертиза и её виды, а именно: «Товароведческая», «Материаловедческая», «Технологическая» и «Криминалистическая».

Основное содержание исследования содержит анализ данных понятий. Проанализирована статистика проведения таможенных экспертиз за несколько лет, а также проанализирована динамика роста их влияния на проведение таможенного контроля. Используются следующие методы: аналитический, статистический и монографический.

Первое упоминание о таможенной экспертизе, как об установленном термине, появилось в Российской Федерации в 2015 году, оно было установлено на законодательном уровне в Таможенном кодексе Таможенного союза, а до этого момента такого понятия, как «таможенная экспертиза» не существовало.

Можно сказать, что понятие «таможенная экспертиза» довольно новое, однако как явление, таможенная экспертиза, существует достаточно давно, по мнению Нестерова А.В. первые упоминания об исследовании товаров появились еще при Иване Грозном, соответствующие указания были отображены в Новоторговом уставе [Памятники русского права, М. 1953, т. 7].

Простыми словами, таможенная экспертиза – это исследование, направленное на решение задач в области таможенного регулирования.

Что касается правовой стороны определения, то в Таможенном кодексе Евразийского экономического союза установлено следующее определение таможенной экспертизы:

таможенная экспертиза – исследования и испытания, проводимые таможенными экспертами и (или) иными экспертами с использованием специальных и (или) научных знаний для решения задач, возложенных на таможенные органы [ТК ЕАЭС от 29.05.2019, глава 53, статья 388].

Цели таможенной экспертизы направлены на установление связи между товарами и заявленной таможенной декларацией; на установление верности расчета таможенных пошлин; на принадлежность товаров к группе запрещенных, а также на определение качества ввозимой/вывозимой продукции.

Задачи, которые решает таможенная экспертиза можно разделить на две группы:

1. Идентификационные задачи (классифицировать товар и выявить его принадлежность к запрещенным группам товаров, а также оценить соответствие характеристик заявленному описанию товара)

2. Классификационные задачи (помогают за счёт характеристик продукции правильно определить её код по ТН ВЭД ЕАЭС; решаются такие задачи в случае возникших противоречий в классификации товара)

В настоящее время, по крайней мере, в ТК ЕАЭС нет отдельной статьи, которая характеризовала и обозначала виды таможенных экспертиз, однако, они перечислены в п.4 ст. 389 ТК ЕАЭС.

Согласно этому, уполномоченным таможенным органом проводятся:

1. Товароведческая: определение уровня качества товара, на основе которого будет выявлена таможенная или рыночная стоимость продукции, а также сравнение реального качества товара с заявленным.

2. Материаловедческая: отвечает на вопросы, к какой группе относится товар по результатам образцов; выявление товаров, запрещенных к ввозу/вывозу; сравнение характеристики товара с его описанием.

3. Технологическая: в основном используется в отношении таких товаров, как нефть, химическая промышленность, металлы, сплавы и т.д.; позволяет выявить последовательность и способы действий при создании продукции.

4. Криминалистическая: цель – выявить подлинность таможенных, а также иных видов документов, играющих важную роль в процессе таможенного контроля.

5. Химическая: используют для определения химического состава продукта, чтобы подтвердить отсутствие в товаре веществ, запрещенных на территории Таможенного союза.

6. Другие виды экспертиз при необходимости.

Пермская таможня осуществляет свою деятельность согласно приказу № 505 от 01.06.2001. В Пермском крае находятся 4 подчиненных организаций, а именно таможенных постов:

- Таможенный пост Березниковский
- Таможенный пост Чусовской
- Таможенный пост Аэропорт Пермь (*воздушный пункт пропуска международный аэропорт Пермь (Большое Савино)*)
- Таможенный пост Пальниковский
- Таможенный пост Удмуртский

Следует отметить, что своего филиала ЦЭКТУ в Пермском крае нет, поэтому все экспертизы проводятся либо в лаборатории ЦЭКТУ Нижнего Новгорода или в филиале ЦЭКТУ Екатеринбург.

Для анализа эффективности экспертной деятельности Пермской таможни были взяты следующие показатели:

- Доля проведенных таможенных экспертиз Пермского края к общему числу по стране
- Доля охвата экспертными исследованиями товаров в общем количестве товарных позиций ТН ВЭД ЕАЭС (в среднем не менее 59%);
- Общая экономическая эффективность.

На рисунке 1 указана доля проведенных таможенных экспертиз Пермского края к общему числу.

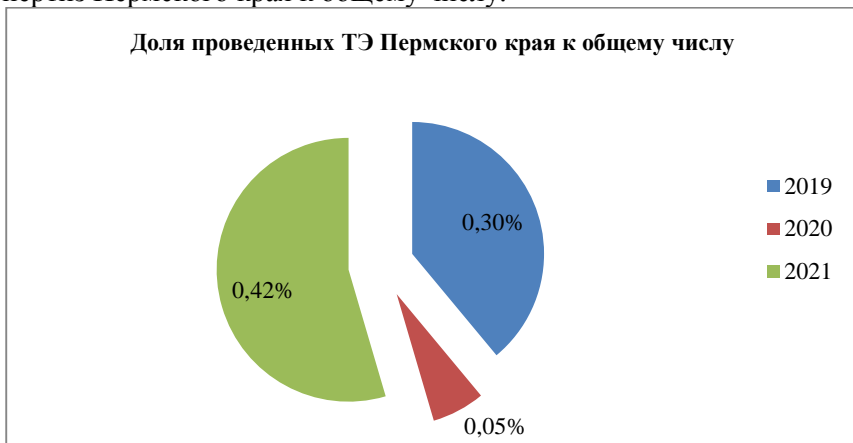


Рис. 1. Доля проведенных таможенных экспертиз Пермского края к общему числу

Исходя из вышеуказанных данных, самый большой процент проведения таможенных экспертиз в Пермском крае выпадает на 2021 год. Критически маленькое значение в 2020 году обособлено тем, что внешнеэкономическая деятельность была приостановлена по причине принимаемых мер по недопущению распространения коронавирусной инфекции.

Стоит отметить, что доля назначенных таможенных экспертиз в Пермском крае не имеет подавляющее значение в рамках страны, учитывая тот факт, что в 2019 году была создана Приволжская электронная таможня, базирующаяся в Нижнем Новгороде, которая стала центром концентрирования деклараций по основным видам товаров.

На рисунке 2 можно посмотреть группы товаров, часто отправляемых на таможенную экспертизу в Пермском крае.

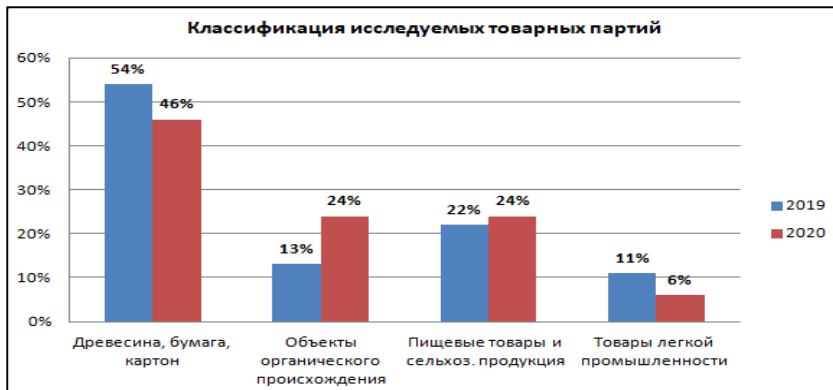


Рис. 2. Структура экспертиз, назначенных Пермской таможней

По данным рисунка 2 видно, что больший процент за два года имеет экспертиза, связанная с древесиной, бумагой и картоном. Также заметна существенная разница по экспертизам, связанным с объектами органического происхождения, на целых 11% за год. Пищевые товары и сельхоз. продукция остаются на одном уровне.

Доля охвата экспертными исследованиями товаров в общем количестве товарных позиций ТН ВЭД ЕАЭС составила примерно 86,1%.

По проведенному анализу можно сказать, что в Пермском крае наиболее актуальны по признаку частой встречаемости следующие виды таможенных экспертиз:

- идентификационная (материаловедческая): идентификация образцов изучаемых объектов и отнесение их к однородной группе товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС

- стоимостная (товароведческая): определение таможенной или рыночной стоимости с учетом уровня качества товаров, перемещаемых через таможенную границу, установление соответствия реального состояния их качества тем характеристикам, которые указаны в документах, предъявленных участниками ВЭД для таможенных целей

Общая экономическая эффективность в таможенном деле рассматривает с применением профилей рисков.

Общая экономическая эффективность применения профилей рисков в 2020 году составила 1,3 млн. руб. В 2019 году сумма доначисленных таможенных платежей составляла 91 млн. руб.

2021 год стал годом роста всех показателей после снятия ограничений по распространению коронавирусной инфекции. Именно в этот год почти все показатели были выше примерно на 40% аналогичных показателей за 2020 год. В 2021 году общая экономическая эффективность составила 28,3 млн руб.

Подробнее динамику доначисленных таможенных платежей можно увидеть на рисунке 3.

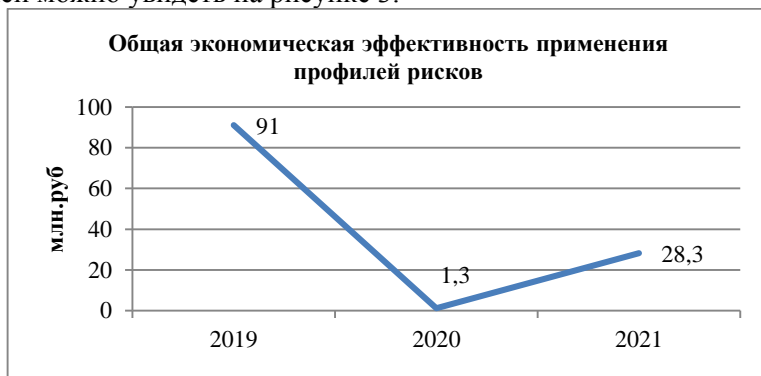


Рис. 3. Общая экономическая эффективность применения профилей рисков

Одним из важных показателей эффективности экспертной деятельности таможенных органов является минимизация ошибок и в идеале безошибочность.

Что касается таможенных органов Пермского края, то фактов нарушений, допущенных при назначении таможенных экспертиз и отборе проб и образцов в 2020 году, не установлено, однако в 2019 году было допущено 1 нарушение, произошедшее на таможенном poste – аэропорт Пермь.

Одним из важнейших факторов оценки эффективности проведения таможенных экспертиз является количество проведенных экспертиз в рамках одного исследуемого субъекта. По Пермскому краю таких данных нет, что не позволяет дать оценку экспертной деятельности в полной мере.

Несмотря на то, что общие показатели у Пермской таможни удовлетворительны и находятся в пределах нормы, всё же существует ряд проблем, а именно:

1. Расположенность филиалов ЦЭКТУ.
2. Сторонние организации.
3. Слабое материально-техническое обеспечение.
4. Формулировка вопросов.

С одной стороны, таможенное регулирование выполняет фискальную функцию, а именно обеспечивает пополнение федерального бюджета за счёт таможенных платежей, таких как: пошлины, акцизы и налоги.

С другой же стороны, таможенное регулирование направлено на обеспечение экономической и национальной безопасности за счёт недопущения поступления на территорию Российской Федерации опасных для общества товаров, относящихся к запрещенным для ввоза в страну.

Такой инструмент, как таможенные экспертизы помогает действовать таможенным органам в обоих направлениях таможенного регулирования.

Практика показала, что вовлеченность специалистов ЦЭКТУ в проведение таможенных экспертиз отдельных субъектов Российской Федерации достаточно низка. Связано это с отсутствием вертикальной подчиненности субъектов, а так же с тем фактом, что существует множество сторонних организаций, предоставляющих свои услуги в рамках таможенной экспертизы для участников ВЭД.

Следовательно, одной из первых предложенных мер будет тщательная проработка нормативного регулирования, а также создание в будущем филиалов ЦЭКТУ не только в центрах федеральных округов, но и во входящих в них состав республик и областей.

За эффективность и результативность отвечает так же технико-криминалистическое обеспечение, которое является неотъемлемой частью в процессе проведения экспертиз.

Однако, как показывает практика, уровень технического обеспечения недостаточно высок, что естественным образом сказывается на других процессах.

В среднем год ЦЭКТУ и его филиалы делают 40 тысяч экспертиз и более 1,5 млн. исследований. Поэтому важно модернизировать техническое обеспечение криминалистических центров, с целью повышения их эффективности.

Решением проблемы может быть выделение достаточного финансирования для закупки технологически нового оборудования для проведения таможенных экспертиз.

А также создание специальных лабораторий передвижного типа. Это позволит реагировать на возникшие вопросы быстрее, и решать тот ряд вопросов, который требует мобильности.

Следующая причина, негативно сказывающаяся на эффективность работы таможенных органов – это отсутствие методического сборника с распространенными вопросами для эксперта. Наличие и разработка такой информационной базы значительно облегчит работу не только таможенных органов, но и работу экспертов.

Такой инструмент, как таможенные экспертизы, помогает действовать таможенным органам в обоих направлениях таможенного регулирования, так как цели проведения таможенных экспертиз затрагивают практически все необходимые для этого аспекты.

Эффективность проведения таможенных экспертиз и их влияние на проведение таможенного контроля необходимо рассматривать в рамках регионального аспекта, для более детального и корректного анализа и для выявления слабых точек той или иной таможни.

Основная цель данной работы заключалась в проведении анализа влияния проведения таможенных экспертиз на эффективность работы Пермской таможни и разработке мероприятий по оптимизации проведения таможенных экспертиз.

С помощью некоторых показателей удалось провести анализ влияния таможенных экспертиз на эффективность работы Пермской таможни.

Список литературы

1. ТК ЕАЭС от 29.05.2019, глава 53, статья 388 [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ [Дата обращения: 07.03.2023]
2. ТК ЕАЭС от 29.05.2019, глава 53, статья 389 [Электронный ресурс]. URL: ТК ЕАЭС Статья 389. Назначение и проведение таможенной экспертизы \ КонсультантПлюс (consultant.ru) [Дата обращения: 07.03.2023]
3. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» № 311, статья 173 [Электронный ресурс]. URL: Статья 173. Закон о Таможенном регулировании в РФ № 311-ФЗ от 27.11.2010 (zakonrf.info) [Дата обращения: 07.03.2023]
4. Памятники русского права, М. 1953, т. 7 [Электронный ресурс]. URL: Памятники русского права. Вып 7: Памятники права периода создания абсолютной монархии (azbyka.ru) [Дата обращения: 07.03.2023]
5. Приказ ГТК России от 1 июня 2001 г. № 505 [Электронный ресурс]. URL: Приказ ГТК России от 01.06.2001 № 505 «». Таможенные документы | Альта-Софт (alta.ru) [Дата обращения: 05.04.2023]
6. ЭКСПЕРТИЗА в таможенном деле (второе репринтное издание), В. А. Соложенцев, А. В. Нестеров. – Москва: 2016г – с. 41–46. [Дата обращения: 07.03.2023]
7. Таможенная экспертиза, В.П. Карагодин. – Москва: 2019г – с. 19–22. [Дата обращения: 31.03.2023]
8. Таможенное дело, Маховикова Г. А., Павлова Е. Е. – Москва, 2013. – 408 с. [Дата обращения: 31.03.2023]
9. Экспертиза в таможенных целях, Нестеров, А. В. – Москва: Российская таможенная академия, 2017. – 186 с. [Дата обращения: 07.04.2023]
10. Нестеров А. В., Андреева Е. И. Место таможенной экспертизы в новой «Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года» // Вестник Российской таможенной академии. 2020. № 4. С. 97-102. [Дата обращения: 07.04.2023]
11. Структура экспертиз и исследований, выполненных ЦЭКТУ в III квартале 2022 года [Электронный ресурс], URL:

Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление (customs.gov.ru) [Дата обращения: 07.03.2023]

12.Итоги деятельности Пермской таможни за 2021 год [Электронный ресурс], URL: Приволжское таможенное управление (customs.gov.ru) [Дата обращения: 31.03.2023]

13.Итоги деятельности Пермской таможни за 2019 год [Электронный ресурс], URL: Приволжское таможенное управление (customs.gov.ru) [Дата обращения: 31.03.2023]

14.Итоги деятельности Пермской таможни за 2020 год [Электронный ресурс], URL: Приволжское таможенное управление (customs.gov.ru) [Дата обращения: 31.03.2023]

15.Результаты деятельности правоохранительных органов ФТС России за 2020 год [Электронный ресурс]. URL: Результаты деятельности правоохранительных органов ФТС России за 2020 год – Внешнеэкономические новости от 28.01.2021 | Альта-Софт (alta.ru) [Дата обращения: 07.03.2023]

16. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов России за первый квартал 2019 года [Электронный ресурс]. URL: Федеральная таможенная служба (customs.gov.ru) [Дата обращения: 10.04.2023]

CONDUCTING CUSTOMS EXAMINATIONS FOR CUSTOMS CONTROL PURPOSES ON THE EXAMPLE OF PERM CUSTOMS

Romanenko D.I., Student of 5th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: This article discusses customs expertise, their types and role in customs control. The concepts of customs examinations, the problems of their appointment and conduct are described. The effects of customs examinations on the efficiency of the Perm customs are analyzed, problems associated with customs examinations are identified and ways to solve them are outlined.

Key words: customs expertise, customs control, customs duties, federal budget, state, security, Perm customs, types of expertise, customs expertise, CEC, experts.

СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336
ББК 65.26

ТРИАДА ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ: ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

Зеленская Ю.Д., студент 1 курса
Валько А.Д., студент 1 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.В. Панюшкина
Электронный адрес: zelenskaya-yulia@mail.ru,
memento.q@mail.ru
Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I,
190031, Северо-Западный федеральный округ,
Санкт-Петербург, Московский пр., д. 9

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные принципы финансовой политики. Проанализированы графики изменения ключевой ставки, роста денежного обращения в России и динамика задолженности населения по кредитам. Были рассмотрены принципы финансового пузыря и причины его образования, инфляционные факторы и их экономические последствия.

Ключевые слова: финансы, денежно-кредитная политика, кредитование, инфляция, ключевая ставка, финансовый пузырь, финансовый кризис.

Финансы, денежное обращение и кредит – это три понятия, которые тесно связаны друг с другом и вместе определяют денежно-кредитную политику, играющую важную роль в экономике любой страны.

Денежно-кредитная политика отвечает за регулирование основных показателей рынка ссудных капиталов, например уровень процентных ставок, размер обязательных резервов кредитных учреждений, денежное обращение, пределы объема кредита и др.

Денежное обращение способствует стабильности финансовой системы, обеспечивая ее ликвидность и надежность. Оно помогает предотвратить финансовые кризисы и обеспечить доверие к финансовой системе.

Однако, необходимо отметить, что финансовая система может столкнуться с различными проблемами, такими как финансовые кризисы, инфляция, нестабильность валютного курса и т.д. Поэтому государство и регуляторы финансового рынка должны принимать меры для обеспечения стабильности и надежности финансовой системы, а также защиты интересов потребителей и инвесторов.

Одним из ключевых показателей денежного обращения является денежная масса [1].

Банк России в последнее время проводил денежно-кредитную политику, которая, к сожалению, имеет отрицательную тенденцию. Рассмотрим график (рис. 1) Банка России в обороте денежного обращения в стране.

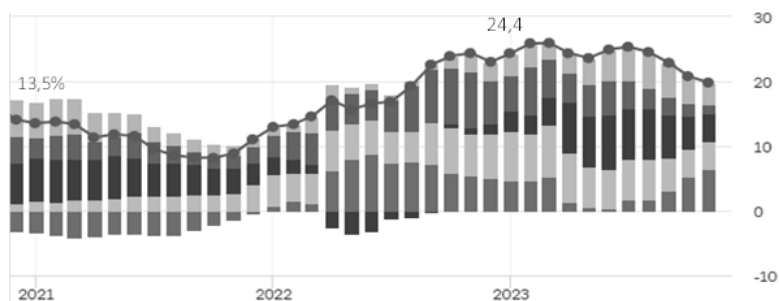


Рис. 1. График роста денежного обращения в России с 2021 до 2023 гг. [2]

С 01.01.2021 по 01.01.2023 объем денежной массы увеличился на 10,9%. Прирост финансового обращения главным образом был обеспечен увеличением средств на других (срочных) депозитах населения, годовой темп прироста которых в октябре серьёзно возрос в сравнении с сентябрем и по оценкам составил

25,1%. Это означает, что в стране происходит инфляция. Соответственно, тенденция денежно-кредитного регулирования в России имеет отрицательную направленность [2].

Можно выделить следующие негативные аспекты инфляции:

1. Усиление социального расслоения общества в связи с финансовым неравенством.

2. Снижением реальных доходов населения, которое происходит в первую очередь вследствие инфляции.

3. Обесценивание сбережений населения, как следствие потеря мотивации хранить деньги на банковском депозите.

4. Нарушение хозяйственных связей, как итог данного процесса, можно выделить сокращение производства и занятости.

5. Усиленный рост безработицы.

6. Ухудшение условий жизни людей, имеющих фиксированные доходы.

7. Рост спекуляции в виде необоснованного роста цен.

8. Снижение у населения стимулов к труду и ведению предпринимательства.

Для борьбы с инфляцией Центральный банк может использовать различные инструменты, такие как повышение процентных ставок, сокращение денежной массы и другие. Кроме того, государство может проводить реформы в сфере налогообложения и социальной защиты, чтобы снизить нагрузку на бюджет и уменьшить влияние инфляции на жизнь населения.

В соответствии с ростом инфляции на фоне развивается финансовый кризис [5], который может оказать сильное давление на экономику страны. Причинами возникновения финансового кризиса на фоне инфляции являются нестабильность финансовой системы, которая может быть вызвана неправильной политикой Центрального Банка, недостаток ликвидности в банковской системе и т.д.

Основные проявления финансового кризиса:

- падение курса национальной валюты;
- повышение уровня безработицы;
- рост инфляции;
- падение производства;
- снижение уровня жизни населения;
- падение котировок индексов на фондовой бирже.

В периоды кризисов Банк России во взаимодействии с Правительством Российской Федерации реализует антикризисные меры на финансовом рынке и участвует в разработке и реализации мер по поддержке граждан и других субъектов экономики.

Один из основных инструментов борьбы с финансовыми кризисами – монетарная политика. Она включает регулирование денежной массы, процентных ставок, инфляции и других показателей, которые влияют на состояние экономики.

Другой важный инструмент борьбы с финансовыми кризисами – фискальная политика, проводимая правительством. Она включает регулирование государственных расходов, налогов и других финансовых показателей, которые влияют на состояние экономики. Цель фискальной политики – обеспечить стабильность бюджета и предотвратить возникновение финансовых кризисов.

Проанализируем роль ключевой ставки Центрального Банка, которая является одним из основных инструментов регулирования денежно-кредитной политики нашей страны, а также методом борьбы с инфляцией и финансовым кризисом. Банк России принимает решения об уровне ключевой ставки исходя из цели денежно-кредитной политики – сохранения годовой инфляции вблизи 4 %. Для обеспечения ценовой стабильности центральный банк может ужесточать или смягчать денежно-кредитную политику.

Анализируя данные ЦБ за 2023 год, можно увидеть, что ключевая ставка увеличилась до 15%, но при этом темп кредитования не показывает сильных изменений. Лишь в сентябре 2023 года виден небольшое уменьшение темпов выдачи кредитов. Из этого можно сделать вывод, что не следует ожидать существенного сокращения объема выданных кредитов в 2023 году, даже при условии повышения ключевой ставки. Однако, данные за сентябрь могут быть началом тренда на уменьшение кредитования, который может продолжиться в 2024 году. Это в свою очередь, вероятно приведёт к постепенному «охлаждению» экономики России [6].

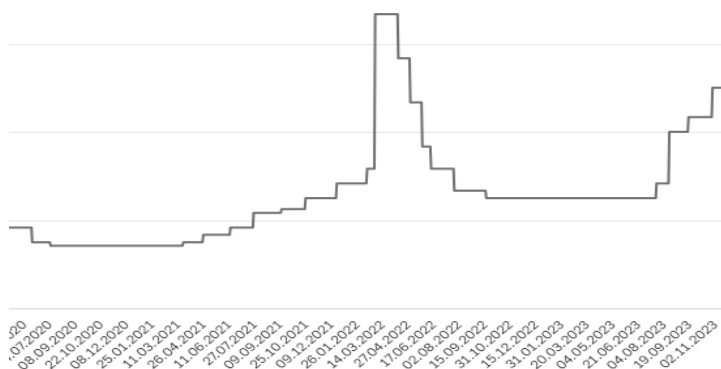


Рис. 2. График изменения ключевой ставки на протяжении 3 лет [6]

Кроме того, Центральный банк может принимать меры для стимулирования кредитования индивидуальных предпринимателей и юридических лиц.

В сентябре 2023 года объем новых кредитов, предоставленных юридическим лицам и индивидуальным предпринимателей (в том числе малым и средним предприятиям), сократился на 7,2% по сравнению с августом, до 6,6 трлн рублей. Снижение объемов выданных кредитов наблюдалось как в рублях, так и в иностранной валюте. Вместе с тем в годовом выражении рост составил 13,0%.

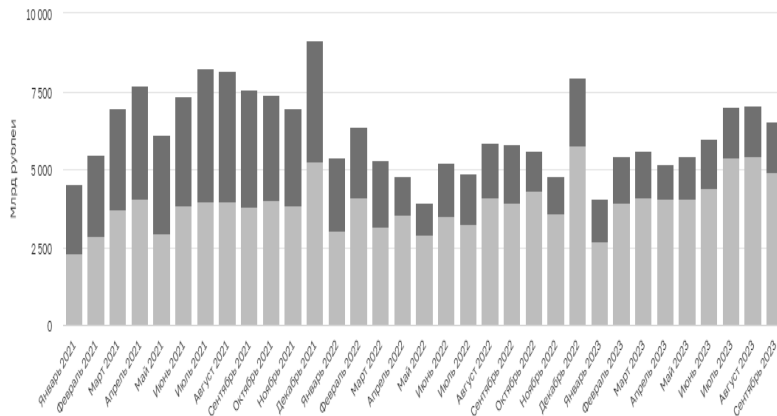


Рис. 3. Динамика объема кредитов, предоставленных юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, в рублях и иностранной валюте [3]

Задолженность на 01.10.2023 составила 61,8 трлн рублей. По сравнению с предыдущей отчетной датой задолженность увеличилась на 2,4%, а в годовом выражении – на 26,1% (с исключением валютной переоценки). Увеличение задолженности может привести к увеличению процентных расходов, поскольку проценты по долгу обычно начисляются на непогашенную часть задолженности. Это может оказать давление на финансовые показатели организации, уменьшая ее прибыльность и увеличивая риски. Аналогично, если задолженность не будет управляться должным образом, она может привести к проблемам с ликвидностью. Например, если организация не сможет погасить свои долговые обязательства в срок, это может привести к штрафам, повышению процентных ставок или даже к судебным разбирательствам [3].

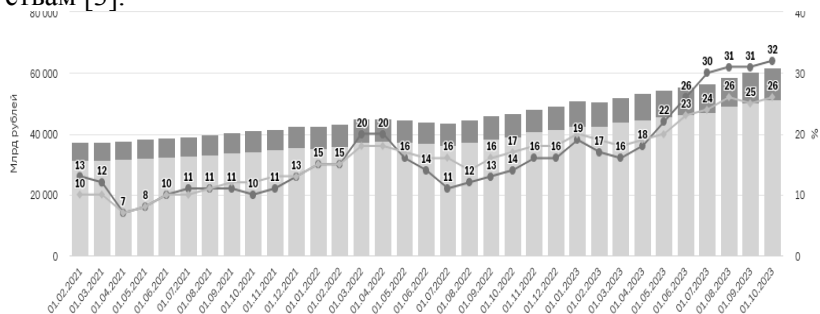


Рис .4. Динамика задолженности по кредитам, предоставленным юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, в рублях и иностранной валюте [3]

Задолженность по кредитам с 01.10.2021 по 01.10.2023 увеличилась на 22%. В связи с ее увеличением, на фоне высоких темпов кредитования увеличивается спрос на активы, такие как недвижимость, акции и другие финансовые инструменты, а это вскоре вызывает возникновение финансового пузыря, формирования которого прослеживается и сейчас [3;4].

Порядок возникновения финансового пузыря состоит из 5 стадий:

I стадия – появление предпосылок к росту цен, повышение интереса инвесторов к сектору рынка, повышение доступности кредита в этот сектор;

II стадия – доступные кредиты стимулируют активность лиц, растут тарифы на активы, а с ними и возможность быстрого получения прибыли и, соответственно, объемы продаж;

III стадия – увеличение числа людей, желающих получить прибыль в преддверии предстоящего роста цен на активы, игнорируя предупреждения аналитиков;

IV стадия – Большинство участников начинают выводить свои средства, осознавая предстоящие изменения;

V стадия – падение цен на активы и увеличение потерян-ных финансов участников рынка;

Для предотвращения подобных необходимо определить причины возникновения финансовых пузырей в экономике.

Главными условиями для возникновения финансовых пузырей является инвестиционный характер и длительный срок жизни переоцененного актива, так как трудно узнать реальную цену актива из-за отсутствия полной и достоверной информации у экономических субъектов. Большинство финансовых пузырей появляются во время положительной ситуации на рынке, когда государство поддерживает инвесторов, а также отсутствует достаточная регуляция деятельности экономических субъектов.

В заключении можно сказать, что финансы, денежный кредит и денежное обращение играют неоспоримую роль в современной экономике и являются важными составляющими для развития бизнеса и инвестиций.

Однако, несмотря на все свои преимущества, финансы, денежный кредит и денежное обращение также имеют свои недостатки и вызывают ряд проблем. Неправильное управление финансовыми ресурсами может привести к финансовым кризисам, нестабильности и неравенству в обществе. Неразумное использование кредитов может привести к задолженностям и ухудшению финансового положения.

Исходя из всего вышеописанного, можно сделать следующие выводы:

1. Инфляция увеличивается в связи с рядом факторов, в частности повышением кредитования и как следствие перегревом экономики.

2. В 2023 году вероятнее всего существенного сокращения кредитования не случится, вследствие чего, темпы инфляции и прочие негативные факторы не будут нормализованы.

3. Возникает опасность финансовых кризисов в связи с высоким уровнем кредитования и увеличения задолженности по существующим кредитам.

4. В 2024 году в связи с высокой ключевой ставкой возможно замедление темпов роста ВВП России.

5. Согласно статистике на рынке ценных бумаг, виден тренд на формирование возможного финансового пузыря, в связи с завышенными ожиданиями инвесторов, а также завышенной стоимостью непосредственно ценных бумаг, в частности акций.

Список литературы

1. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник / под ред. Л. И. Юзвович, М. С. Марамыгина, Е. Г. Князевой. – Екатеринбург : Изд-во Урал. федер. ун-та, 2019

2. Банк России: «Оценка денежной массы», официальный сайт. – Москва. – URL: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/dkfs/sr_ma_estim/ (дата обращения 23.11.2023) – Текст: электронный.

3. Банк России: «Кредитование юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в сентябре 2023 года», официальный сайт. – Москва. – URL: https://cbr.ru/statistics/bank_sector/sors/credit/ (дата обращения 23.11.2023) – Текст: электронный.

4. Киберленика: «Финансовые пузыри, их сущность и влияние на экономику», официальный сайт – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-puzyri-ih-suschnost-i-vliyanie-na-ekonomiku> (дата обращения 23.11.2023) – Текст: электронный

5. Киберленика: «Финансовый кризис: причины возникновения и возможные пути преодоления», официальный сайт – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-krizis-prichiny-vozniknoveniya-i-vozmozhnye-puti-preodoleniya> (дата обращения 23.11.2023) – Текст: электронный.

6. Банк России: «Ключевая ставка Банка России», официальный сайт. – Москва – URL: https://cbr.ru/hd_base/KeyRate/ (дата обращения 28.11.2023) – Текст: электронный.

THE TRIAD OF THE FINANCIAL SYSTEM: FINANCE, MONEY CIRCULATION AND CREDIT

Zelenskaya Yu.D., 1st year student

Valko A.D., 1st year student

St. Petersburg State University of Railways
of Emperor Alexander I

9, Moskovsky ave., North-Western Federal District,
St. Petersburg, 190031

Abstract: This article discusses the principles of financial policy. The graphs of changes in the key rate, the growth of monetary circulation in Russia and the dynamics of loan debt among legal entities and individual entrepreneurs are analyzed. The article is devoted to the theoretical and practical aspects of finance, monetary credit and money circulation in the Russian economy. The article also examines the essence of the financial bubble and the causes of its occurrence. The impact of financial bubbles on the economy and ways to combat financial bubbles are being determined. The causes of inflation, its impact on the economy and its consequences are investigated.

Keywords: finance, money circulation, monetary policy, lending, inflation, key rate, financial bubble, financial crisis.

УДК 336.71:005.334 (476)
ББК 65.262.101-09 (4 Бел)

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Онуфриева А.А., студент 3 курса

Янчик К.Р., студент 3 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент С.О. Лебедева

Электронный адрес: onufrievaana01@gmail.com

**Белорусский государственный экономический университет,
220070 г. Минск, Партизанский проспект, 26**

Аннотация: Банковская деятельность подвержена большому числу рисков, так как банк, помимо функции бизнеса, выполняет общественно-значимые функции и является проводником денежно-кредитной политики. Поэтому определение и контроль банковских рисков представляет интерес для большого числа заинтересованных сторон.

Ключевые слова и словосочетания: Анализ банковской деятельности, функции управления в банковском секторе, обработка информации, управление рисками в банковской сфере, анализ финансовых показателей в банке, стратегическое планирование банковской деятельности.

Анализ деятельности банка и управление рисками тесно связаны и влияют на банковский сектор. Анализ деятельности банка включает в себя изучение финансовых показателей, операционной деятельности, учета рисков и принятия управленческих решений. Управление рисками, в свою очередь, направлено на определение, оценку и управление различными видами рисков, с которыми сталкивается банк [3, с. 61].

Управление рисками осуществляется путем идентификации, оценки, управления и мониторинга различных видов рисков.

Банк должен определить потенциальные риски, такие как кредитный риск, рыночный риск, операционный риск, и разработать соответствующие меры по управлению ими. Это включает в себя разработку политик и процедур, оценку вероятности возникновения рисков и их последствий, а также мониторинг рисков для своевременной корректировки подходов к управлению.

Анализ деятельности банка позволяет оценить его текущую финансовую позицию, эффективность операций и риски, с которыми он сталкивается. Банк использует информации для сбора и анализа данных, необходимых для принятия управленческих решений. Это может включать в себя анализ финансовых показателей, операционных процессов, клиентской активности и других факторов, влияющих на деятельность банка.

Различные подходы анализа деятельности банка отражаются в банковском секторе через разработку политик и стратегий, контрольных механизмов, установление стандартов качества и эффективности, а также обеспечение соответствия требованиям регуляторных органов. Банки активно интегрируют подходы для минимизации рисков, повышения своей конкурентоспособности, улучшения уровня обслуживания клиентов и обеспечения финансовой устойчивости.

Анализ деятельности банка и управление рисками позволяет банкам эффективно функционировать, минимизировать потенциальные убытки и способствовать устойчивому развитию банковского сектора.

Банки работают в строгом соответствии с законодательством и постановлениями регуляторных органов. Различные направления хозяйственной деятельности позволяют банкам разрабатывать и внедрять политики и процедуры, обеспечивающие соответствие правовым стандартам. Это включает в себя установление процедур контроля за операциями, проверку юридической документации, учет рисков, связанных с нарушением законодательства, и принятие соответствующих мер для предотвращения юридических последствий.

Обработка информации играет важную роль в обеспечении юридического соответствия. Банки собирают и анализируют информацию о клиентах, операциях, финансовых инструментах и

других аспектах своей деятельности. Это помогает банкам выявить потенциальные нарушения правовых и регуляторных требований, подверженность рискам от соответствующих сторон, а также разрабатывать стратегии обработки такой информации в соответствии с применимыми правилами и нормами.

Различные функции, такие как: функции управления, принятия решений и обработки информации имеют важное значение для достижения целей и стратегического развития банка. Банки разрабатывают корпоративные стратегии и бизнес-планы, определяют цели и показатели эффективности, а также принимают оперативные решения, включая распределение ресурсов и управление проектами.

Возможность управлять банковской деятельностью предоставляет руководству банка необходимую информацию и аналитическую поддержку для принятия решений в различных областях деятельности. Это включает управление финансовыми ресурсами, инвестиционной политикой, финансированием клиентов и управлением активами и обязательствами. Анализ деятельности банка помогает руководству более эффективно выстраивать стратегии и прогнозировать результаты.

Принятие решений основывается на анализе данных и информации, собранных и обработанных банком. Это может включать анализ финансовых показателей, трендов на рынке, поведения клиентов, регуляторной среды и конкурентной ситуации.

Современные банки активно используют информационные технологии и данные для сбора, анализа и хранения информации о клиентах, операциях, рисках и других аспектах своей деятельности. Автоматизированные системы позволяют банкам обрабатывать большие объемы данных и получать актуальную информацию для принятия решений в реальном времени.

Банки стремятся оптимизировать свои бизнес-процессы и использовать передовые технологии для автоматизации и улучшения работы. Это включает управление клиентским обслуживанием, операционные процессы, обработку платежей, риск-менеджмент и многое другое.

Автоматизация банковских процессов и использование передовых информационных систем помогает банкам повысить эф-

фективность и надежность своих операций. Это включает уменьшение времени обработки заявок и транзакций, сокращение ошибок и повышение точности данных, а также снижение издержек и улучшение качества обслуживания клиентов [1, с. 121].

Банки постоянно адаптируются к изменяющимся требованиям клиентов и рынка и разрабатывают инновационные продукты и сервисы, чтобы оставаться конкурентоспособными. Анализ данных и прогнозирование позволяют банкам определить потребности клиентов, выявить новые возможности и принять решения о разработке и внедрении новых продуктов.

Управление рисками включает в себя следующие функции:

1. Идентификация рисков: банк должен определить потенциальные риски, с которыми он может столкнуться, например, кредитный риск, рыночный риск, операционный риск и т.д. Эта функция обеспечивает анализ и оценку рисков, которые банк может встретить в своей деятельности.

2. Оценка рисков: банк должен проанализировать вероятность возникновения риска и его возможные последствия. Это позволяет банку оценить степень риска и разработать соответствующие стратегии управления рисками.

3. Управление рисками: на основе анализа и оценки рисков, банк должен разработать и внедрить меры и стратегии для минимизации рисков и защиты от потенциальных убытков. Это может включать в себя разработку политик и процедур, установление контрольных механизмов и использование страхования.

4. Мониторинг рисков: банк должен постоянно отслеживать и контролировать риски. Он должен иметь систему мониторинга и отчетности, которая позволяет оперативно реагировать на изменения ситуации и корректировать стратегии управления рисками [2, с. 85].

5. Управление финансовыми рисками: анализ финансовых показателей и обработка информации о финансовых операциях помогают банку идентифицировать финансовые риски, такие как нехватка ликвидности, кредитный риск, риск процентной ставки и другие.

6. Управление операционными рисками: обработка информации об операционных процессах и принятие решений по усовершенствованию операций позволяют банку идентифицировать

операционные риски, связанные с ошибками в обработке данных, кадровыми рисками, технологическими рисками и т.д. Путем анализа этих рисков и применения соответствующих стратегий и контрольных механизмов банк может снизить вероятность возникновения операционных потерь и обеспечить эффективность своих операций.

7. Управление рисками рынка: анализ рыночных данных, прогнозирование изменений на рынках ценных бумаг, валюты, товаров, а также эффективное принятие решений по инвестициям, хеджированию и портфельному управлению помогают банку управлять рисками, связанными с колебаниями рыночных цен и процентных ставок. Банк может использовать различные финансовые инструменты и стратегии для более эффективного управления рисками рынка и защиты своего портфеля [5, с. 43].

Взаимосвязь этих функций с анализом деятельности банка заключается в том, что анализ финансовых показателей и операционной деятельности помогает банку определить потенциальные риски и оценить их возможные последствия. Анализ также позволяет банку принимать информированные решения по управлению рисками. Обработка информации также является неотъемлемой частью анализа и управления рисками, так как требуется сбор и анализ данных для принятия управленческих решений.

В банковском секторе эти функции отражаются в том, что банки активно используют анализ деятельности и управление рисками для эффективного функционирования и минимизации потенциальных убытков. Банковские учреждения разрабатывают свои собственные политики и процедуры управления рисками, а также создают специализированные подразделения по анализу и управлению рисками. Эти функции помогают банкам быть устойчивыми, эффективными и защищенными от возможных финансовых и операционных рисков.

Банки активно используют различные приемы и методы для разработки бюджетов, оценки финансовой устойчивости, прогнозирования доходов и расходов, а также для анализа инвестиционных возможностей. Анализ финансовых данных позволяет банкам определить потенциальные риски и вознаграждения,

принять решения о выделении ресурсов и оптимизировать свою финансовую позицию.

Банки проводят анализ рисков и разрабатывают стратегии для управления кредитными, операционными, рыночными и другими видами рисков. Предсказательная аналитика и моделирование рисков помогают банкам проводить сценарные анализы и разрабатывать планы для смягчения потенциальных рисков.

Банки осознают значение обучения и развития своих сотрудников, поэтому они разрабатывают образовательные программы, тренинги и системы оценки для повышения компетентности и профессионализма своего персонала.

Банки разрабатывают клиентскую стратегию, анализируют данные о клиентах и их предпочтениях, разрабатывают индивидуальные предложения и обеспечивают высокий уровень обслуживания. Автоматизация процессов и использование аналитики позволяют банкам оптимизировать клиентское взаимодействие и повысить удовлетворенность клиентов [6, с. 51].

В итоге, анализ деятельности работы того или иного банка, а также знания управления его рисками являются основополагающими для эффективного функционирования банка во всех аспектах его деятельности – от стратегического планирования до клиентского обслуживания, от управления рисками до соблюдения правовых требований. Банки постоянно применяют передовые методы, технологии и аналитические подходы, чтобы достичь своих целей и обеспечить свое долгосрочное функционирование.

Для банков важно инвестирование в передовые технологии и аналитические инструменты для улучшения своих функций. Это позволяет банкам быть гибкими и приспособиться к изменяющимся условиям рынка, а также повысить свою конкурентоспособность [4, с. 39].

В конечном итоге, управление банковскими рисками служит основой для успешной деятельности банков и обеспечивают их стабильность, эффективность и инновационность.

Банки осуществляют анализ данных, моделирование, прогнозирование и используют аналитические инструменты для принятия осознанных и обоснованных решений. Это позволяет

банкам определить оптимальные стратегии развития, прогнозировать риски и вознаграждения, а также принимать решения, основанные на информации о клиентах и рынке.

Банки обрабатывают и хранят большие объемы данных о клиентах, транзакциях, рисках и других аспектах своей деятельности. Грамотная обработка и анализ этой информации помогают банкам лучше понять своих клиентов, оптимизировать свои процессы и своевременно выявлять потенциальные проблемы.

Банки постоянно совершенствуют свои управленческие механизмы, внедряя новые технологии, аналитические методы и стратегии, чтобы успешно оперировать в современном рыночном окружении. Они понимают, что грамотное управление рисками являются основой для их эффективности, конкурентоспособности и долгосрочного функционирования.

Список литературы

1. Ажинов М.З. Анализ управления рисками в банковском секторе / М.З. Ажинов // Главный редактор. – 2017. – С. 145-167.
2. Батенков, В. В. Финансовая аналитика банковской деятельности / В.В. Батенков // Велби. – 2016. – С. 93-115.
3. Козельцев, М. А. Анализ банковской деятельности / М.А. Козельцев // Университетская книга. – 2017. –С. 121-143.
4. Остроухов, Н. Г. Управление рисками в банковской деятельности / Н.Г. Остроухов // Финансы и статистика. – 2018. – С. 85-102.
5. Покровский, Н. Е. Управление банковским риском / Н.Е. Покровский //: Юрайт. – 2019. –С. 56-78.
6. Шашлов, А. В. Анализ финансового состояния банка / А.В. Шашлов // Юстицинформ. – 2019. –С. 32-49.

**ANALYSIS OF THE BANK'S ACTIVITIES
AND RISK MANAGEMENT**

Onufrieva A.A., student of 3 Year

Yanchik K.R., student of 3 Year

**Belarusian State University of Economics,
26, Partizansky Ave., Minsk, 220070**

Annotation: Banking activity is subject to a large number of risks, since the bank, in addition to the function of business, carries the function of public importance and a conductor of monetary policy, knowledge, identification and control of banking risks is of interest to a large number of external stakeholders.

Keywords and phrases: Analysis of banking activities, management functions in the banking sector, information processing, risk management in the banking sector, analysis of financial indicators in the bank strategic planning of banking activities.

СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 657.22
ББК 65.052.2

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА

Иванова А.Д., студент 3 курса
Морозова М.А., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.М. Дорошкевич
Электронный адрес: sasha5685590@gmail.com, morozovamarta2004@gmail.com
Белорусский государственный экономический университет,
220070 г. Минск, Партизанский проспект, 26

В статье отражены специфические особенности бухгалтерского учета для субъектов предприятия. Учетная политика имеет критическое значение для предприятий, поэтому важно изучить особенности ее разработки и реализации, а также использование плана счетов.

Ключевые слова: учетная политика, хозяйственная операция, бухгалтерский учет, налоговый учет, МСФО, бухгалтерская отчетность, законодательство.

Учетная политика – это набор конкретных принципов, правил и процедур, которые принимаются организацией для подготовки и выполнения бухгалтерской отчетности или документов.

Таким образом, существование учетной политики обусловлено тем, что международные организации по стандартизации и конкретные планы бухгалтерского учета каждой страны (которые,

как правило, устанавливают стандарты, выпускаемые указанными организациями), оставляют определенную свободу. То есть в различных аспектах организации могут выбирать между различными вариантами при представлении своей финансовой отчетности. Кроме того, могут быть случаи, не урегулированные правилами. [1].

Целью учетной политики является обеспечение гармонизации и поддержание минимального уровня контроля при учете и представлении финансовой информации компании.

К преимуществам использования учетной политики можно отнести:

1) Предоставление пользователям финансовой информации, на основе которой была получена финансовая отчетность, например, упомянув использованный метод амортизации.

2) Направлять и координировать специалистов бухгалтерского учета внутри организации.

3) Создание сопоставимой финансовой информации между кварталами, поскольку при правильном использовании учетной политики финансовая информация будет гармонизирована, то есть все операции одного и того же характера будут регистрироваться одинаково.

Принципы бухгалтерского учета представляют собой правила, учетная политика представляет собой стандарты следования этим правилам.[2].

Учетная политика должна быть разработана и реализована с учетом законодательных требований и специфики отрасли, в которой работает организация. Кроме того, ее разработка требует тщательного изучения особенностей бухгалтерского учета, а также использование плана счетов для обеспечения точности финансовой отчетности.

Учетная политика направляет нас при принятии решений о том, как нам следует вести бухгалтерские записи и представлять финансовую информацию, и ее неисполнение может привести к значительным различиям при подготовке финансовой отчетности организации. [3].

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО), выпущенные Советом по МСФО, устанавливают, что события и операции, конкретно регулируемые в них, будут контролироваться этими стандартами. Но он также устанавливает,

что, если стандарты не охватывают некоторые операции или события, организация будет использовать свое решение для применения учетной политики, которая предоставляет соответствующую и надежную информацию. Для этого субъекту необходимо учитывать, во-первых, нормативные акты, регулирующие аналогичные и смежные вопросы, а во-вторых, общие определения и принципы.

Кроме того, как установлено в МСФО, единообразие необходимо в применении учетной политики, чтобы изменения внеслись в соответствии с требованиями в МСФО, или в случае доступности более надежной и актуальной информации. В случае внесения изменений в учетную политику организации, эти изменения должны быть учтены.

В системе международных стандартов финансовой отчетности учетной политике предприятия посвящен МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки».

Целью данного стандарта является определение критериев классификации, раскрытия информации и порядка учета определенных статей отчета о прибылях и убытках, чтобы все организации готовили и предоставляли его единообразно. Это повышает сопоставимость финансовой отчетности организации как с опубликованной ею в предыдущие периоды, так и с отчетностью, подготовленной другими организациями. В соответствии с вышеизложенным настоящий стандарт требует соответствующей классификации, раскрытия информации о чрезвычайных статьях и раскрытия определенных статей в составе прибылей или убытков от обычной деятельности. Он также определяет порядок учета, который должен применяться к изменениям в учетных оценках, учетной политике и исправлению фундаментальных ошибок.

Руководство по выбору и применению учетной политики. МСФО (IAS) 8 представляет трехэтапный процесс разработки учетной политики.

МСФО (IAS) 8 разъясняет, когда изменение в учетной политике является приемлемым, и дает рекомендации по их исправлению.

Фундаментальные ошибки, допущенные при подготовке финансовой отчетности за один или несколько предыдущих периодов, в конечном итоге могут быть обнаружены в текущем периоде. Такие ошибки могут быть результатом арифметических ошибок, ошибок в применении учетной политики, проблем в интерпретации фактов, мошенничества или халатности. Исправление этих ошибок обычно включается в определение результата за текущий период. [5].

Налоговый учет – это обработка бухгалтерской информации для оценки налоговых активов и обязательств физического или юридического лица. Налоговый учет регулируется Налоговым кодексом и направлен на расчет налогооблагаемого дохода.

Налоговый учет направлен на подготовку финансовой документации для целей налогообложения, включая подачу налоговых деклараций и определение налоговых обязательств.

Налоговый учет для индивидуального налогоплательщика учитывает только доходы, допустимые вычеты, инвестиционную прибыль или убытки, а также другую деятельность, влияющую на налоговые обязательства налогоплательщика.

С точки зрения бизнеса для учета налогов необходимы дополнительные данные, которые включают налоговые обязательства за текущий год и будущие налоговые обязательства, налоговые льготы, любые возмещения или штрафы, заработанные проценты и т. д.

Налоговый учет помогает бизнесу в налоговом планировании, а снижению рисков способствует внутренний аудит, позволяет адаптироваться к меняющимся налоговым кодексам и процедурам и т. д.

Согласно этим требованиям, налоговый учет должен отражать учет доходов, расходов, налоговых обязательств и вычетов, сумму задолженности по расчетам с бюджетом по налогу на прибыль и др.

Налоговый учет и финансовый учет различаются по своим целям, срокам и правилам. В то время как финансовый учет направлен на предоставление полной картины финансового состояния компании для внешних заинтересованных сторон, налоговый учет в первую очередь связан с выполнением налоговых обязательств и расчетом налоговых обязательств.

Налоговому учету подлежат все, в том числе физические лица, компании и некоммерческие организации. Даже освобожденные от уплаты налогов физические лица обязаны вести налоговый учет. Возможность отслеживать деньги, связанные с людьми и корпорациями, является основной целью налогового учета.

Учет подоходного налога направлен на расчет налогооблагаемой прибыли и налоговых обязательств путем корректировки балансовой прибыли, рассчитанной в соответствии с правилами бухгалтерского учета. Эта финансовая отчетность хранится для налоговых проверок и включается в налоговую декларацию со всеми этими изменениями и изменениями.

Налоговый учет регулируется Налоговым кодексом Республики Беларусь. При выборе метода налогового учета налогоплательщики должны руководствоваться своим методом бухгалтерского учета как основой для принятия решения.

Финансовый учет готовит финансовые отчеты, такие как балансовые отчеты и отчеты о прибылях и убытках, в то время как налоговый учет фокусируется на налогооблагаемом доходе, вычетах и кредитах для определения налоговых обязательств.

Важными принципами налогового учета являются:

1) Прозрачности. Четко определяет порядок расчета налогооблагаемой суммы и общей суммы налога. Гарантирует, что финансовый учет ведется в соответствии с законом и соответствует нормам соответствия.

2) Нейтральности. Гарантирует, минимизацию искажающего воздействия налогового учета на принятие экономических решений в соответствии с законодательством и налоговыми требованиями.

3) Простоты. Гарантирует понятность правовых норм и легкость их понимания.

4) Стабильности. Гарантирует применение идентичных методов и принципов налогообложения.

5) Эффективности. Максимизация налоговых выгод в рамках законодательства для организации.

Большинство освобожденных от налогов организаций обязаны подавать ежегодные декларации. Они должны раскрывать информацию обо всем поступающем финансировании, включая

пожертвования и гранты, а также о том, как эти деньги используются для управления группой. Даже освобожденные от налогов организации должны подавать налоговые декларации.

Это гарантирует соблюдение всех требований законодательства и надежное финансовое управление компанией.

Также необходимо следовать важнейшим принципам гражданского законодательства при заключении договоров, а именно принцип добровольно принятого обязательства, равенства участников, добросовестности [3].

Декларирование доходов и уплата соответствующих налогов являются квинтэссенцией любого бизнеса с точки зрения права и корпоративного управления. Наличие бухгалтерского программного обеспечения, которое составляет точные отчеты на основе данных, предоставленных пользователем, экономит время и устраняет юридические хлопоты.

Проект НК-2024 внесет изменения в учетную политику организации, учитывая следующие аспекты:

1) Организации, составляющие отчетность в соответствии с законодательством о бухгалтерском учете и отчетности, обязаны внести соответствующие изменения в налоговую учетную политику.

2) Проект НК-2024 предлагает увеличить срок представления учетной политики для вновь созданных организаций. Такие организации должны будут представить учетную политику в налоговый орган по месту поставки на учет не позднее 30 календарных дней с даты госрегистрации, вместо текущих 20 календарных дней.

3) Организации должны будут уведомлять налоговую о реорганизации, независимо от даты постановки на учет.

Планируется уточнить обязанность организаций по уведомлению налоговой о начале процедуры реорганизации. Так, всем организациям необходимо будет сообщать в налоговый орган по месту постановки на учет о принятии решения о реорганизации не позднее 10 рабочих дней.

Сейчас сообщать в налоговую о реорганизации должны только организации, зарегистрированные до 31.05.2006 [5].

С 1 января 2024 года изменяются подходы к отражению хозяйственных операций в бухгалтерском учете для организаций,

за исключением Национального банка, банков, ОАО «Банк развития Республики Беларусь», небанковских кредитно-финансовых организаций, в соответствии с постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 31.12.2021 № 79 «Об отчетном периоде отражения хозяйственных операций в бухгалтерском учете».

Ошибки исправляются в месяце их выявления, если это произошло до окончания отчетного года, или в декабре отчетного года, если ошибку обнаружили после его окончания.

В зависимости от того, составляет или не составляет организация месячную бухгалтерскую, применяется новый порядок отражения хозяйственных операций в бухгалтерском учете.

В этой связи, в случае если организация не составляет такую отчетность, то в своей учетной политике она обязана указать дату, относительно которой будет производиться сравнение с датой оформления первичного учетного документа для целей отражения хозяйственных операций в бухгалтерском учете.

Постановление № 79 не будет применяться в отношении хозяйственных операций, совершенных в отношении товарно-материальных ценностей и строительных работ.

Важно отметить, что Постановление № 79 начинает действовать с 1 января 2024 года, и до этой даты рекомендуется руководствоваться Постановлением № 55 [6].

Таким образом, в рамках данной статьи были рассмотрены особенности учетной политики, показали различия между принципами бухгалтерского учета и учетной политики, важность налогового учета. Была раскрыта сущность МСФО, ведения учета в рамках международного стандарта. Были рассмотрены изменения в нормативно-правовой базе, регулирующей учетную политику. В частности, были рассмотрены изменения затрагивающие 2024 год, а именно оформление первичных учетных документов, порядок отражения хозяйственных операций, порядок определения даты совершения и другие.

Список литературы

1. Кондраков, Н.П. Учетная политика организаций. – М.: Эксмо, 2013. – 6 с.
2. Особенности составления учетной политики. [Электронный ресурс] // Главный бухгалтер, бухгалтерский портал. – Режим доступа: <https://www.gb.by/project-gb/kontakty> – Дата доступа: 25.11.2023.
3. Учетная политика для бухгалтера и финансиста: от теории к практике. [Электронный ресурс] // Планово-экономический отдел. – Режим доступа: https://peomag.by/number/2007/1/ychetn_politika/ – Дата доступа: 25.11.2023.
4. Учетная политика согласно МСФО. [Электронный ресурс] // АССА (The Association of Chartered Certified Accountants). – Режим доступа: <https://www.accaglobal.com/cis/ru/research-and-insights/vestnik-20170/Vestnik4-2017-2.html> – Дата доступа: 25.11.2023.
5. Права и обязанности плательщика и иных лиц. Планируемые с 01.01.2024 изменения. [Электронный ресурс] // АССА (The Association of Chartered Certified Accountants). – Режим доступа: <https://ilex.by/news/prava-i-obyazannosti-platelshhika-i-inyh-lits-planiruemye-s-01-01-2024-izmeneniya/> – Дата доступа: 25.11.2023.
6. Определение даты совершения хозяйственной операции. [Электронный ресурс] // IQT. – Режим доступа: <https://iqt.by/tpost/svy0433o81-opredelenie-dati-soversheniya-hozyaistve> – Дата доступа: 25.11.2023.

**FEATURES OF THE ORGANIZATION'S
ACCOUNTING POLICY FOR ACCOUNTING
AND TAX ACCOUNTING PURPOSES**

Ivanova A.D., student of 3rd Year
Morozova M.A., student of 3rd Year
Belarusian State Economic University,
26, Partisan Avenue, Minsk, 220070

The article reflects the specific features of accounting for enterprise entities. Accounting policies are critical for businesses, so it is important to study the specifics of their development and implementation, as well as the use of the chart of accounts.

Key words: accounting policy, business transaction, accounting, tax accounting, IFRS, financial statements, legislation.

УДК 336.67
ББК 65.053

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Малафеева К.А., студент 2 курса магистратуры
Колчина В.В., к.п.н., доцент
Электронный адрес: olynina98@mail.ru,
vera.kolchina.1975@mail.ru
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уральский государственный экономический университет»,
620144 г. Екатеринбург, ул. 8 Марта, 62

Аннотация: данная статья посвящена анализу финансовых результатов производственного предприятия. Рассмотрено понятие финансового результата. На примере акционерного общества «Свердловский инструментальный завод» был проведен анализ финансового результата.

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, оценочная функция, эффективность, убыток, побуждающая функция.

Изучение финансовых результатов предприятия является актуальной темой в настоящее время. Основная цель организации заключается в получении прибыли. Организации ведут учет финансовых показателей, определяющие финансовый результат деятельности организации. Предположим, что финансовый результат – это обобщающий показатель эффективности работы предприятий. Ведь эффективность и результативность деятельности организации – это показатели, характеризующие благосостояние компании с учетом прибыли и убытков.

Прибыль – это важный экономический показатель, который даёт оценку деятельности предпринимателя независимо

от его организационной-правовой формы. Прибыль наиболее полно отражает эффективность работы производства. Убыток – это также экономический показатель, но со знаком минус.

Проанализировав различные толкования сделать вывод, что финансовый результат приравнивается к прибыли и убыткам, а прибыль и убытки приравниваются к доходам и расходам.

В ПБУ 9/99 сказано, что доходы – это увеличение экономических выгод в результате поступления различных активов или погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала компании [1].

В ПБУ 10/99 под расходами понимается уменьшение экономических выгод в результате выбытия различных активов или возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала компании [2].

Предлагаем рассмотреть функции финансового результата:

1. Оценочная функция представляет эффективность деятельности организации и ее качество, а также отображает насколько рационально и эффективно работала организация (использовала свои ресурсы);

2. Побуждающая функция дает стимул компании развиваться, увеличивать показатели, работая над качеством продукции повышая финансовый результат.

Учет финансовых результатов является очень важным процессом для организации, так как корректность ведения данной процедуры даёт компании возможность получить правильные и верные данные, на которые они в дальнейшем опираются и принимают соответствующие экономические решения. Учёт финансовых результатов позволяет:

- вести контроль текущей деятельности предприятия;
- тактически и стратегически планировать;
- ознакомить внешних пользователей с финансовым состоянием организации для дальнейших вложений в компанию.

Оценка и прогноз финансовых результатов компании формируется на основе данных финансовой отчетности, а также обоснования управленческих решений организации.

Финансовые результаты следует рассматривать за определенный промежуток времени, чтобы более точно определить уровень прибыльности компании и сделать выводы об успешности финансовых результатов в будущем.

Рассмотрим на примере акционерного общества (АО) «Свердловский инструментальный завод» анализ финансовых результатов. Организация специализируется в области механообработки и производстве сложнорежущего инструмента [6].

Основной вид деятельности компании по общероссийскому классификатору видов экономической деятельности (ОКВЭД) «25.73 – Производство инструмента», но также зарегистрированы и дополнительные виды деятельности.

Анализ финансовой результативности проводится на основании данных, содержащихся в отчете о финансовых результатах.

Представим анализ финансовых результатов АО «Свердловский инструментальный завод» в виде графиков на рисунках 1 и 2 за три последних года.

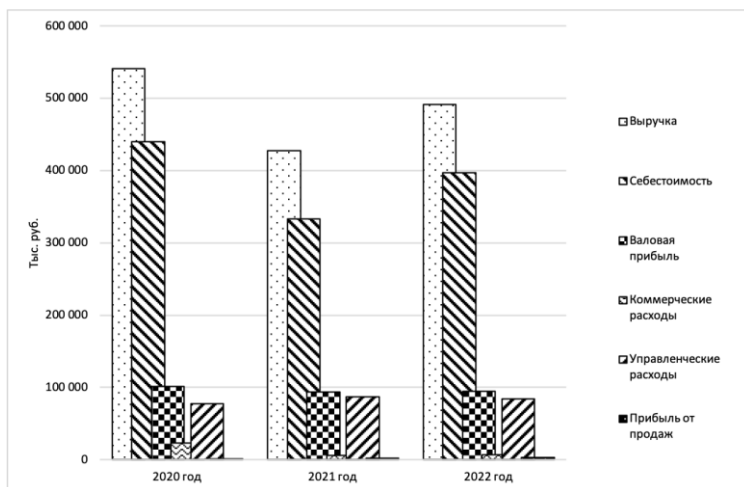


Рис. 1. Анализ доходов и расходов по обычным видам деятельности АО «Свердловский инструментальный завод»

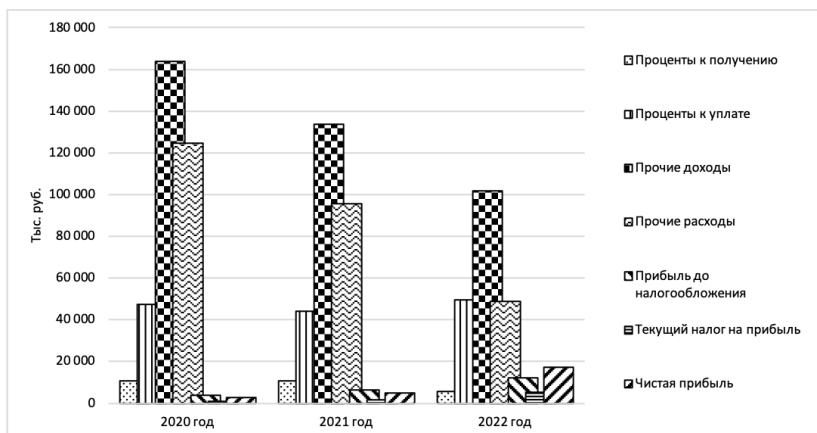


Рис. 2. Анализ прочих доходов и расходов АО «Свердловский инструментальный завод»

Из данных, представленных на рисунке 1 и 2, можно сделать следующие выводы:

- по показателю выручка от реализации наблюдается скачкообразная динамика: в 2021 году составила 21 %, а в 2022 году увеличилась на 15 %, но так и не достигнуто значение 2020 года – 541 030 тыс. руб. Данная динамика положительно будет сказывается на общем финансовом состоянии организации если в будущем периоде данный показатель будет возрастать;

- по себестоимости так же видно скачкообразную динамику в 2021 году -24 %, а в 2022 году рост на 19 %. Рост себестоимости может негативно повлиять на деятельность организации, но замедление прироста себестоимости и увеличение выручки в общем положительно сказываются на финансовом состоянии организации;

- валовая прибыль в 2021 году валовая прибыль уменьшилась на 7 %. В 2022 произошло увеличение по сравнению с 2021 годом на 0,6 %;

- по коммерческим расходам видно значительное уменьшение в 2021 году -74 %, и был прирост в 2022 году на 23 % по сравнению с 2021 годом;

– за весь анализируемый период организация имела прибыль, со значительным её приростом в каждом анализируемом году +81 % в 2021 году и +89 % в 2022 году, что положительно сказывается на состоянии организации и говорит о том, что продукция организации пользуется хорошим спросом на рынке;

– проценты к уплате снижаются в 2021 году (-6 %). Это также положительно сказывается на финансовом состоянии организации, т. к. медленными темпами уменьшаются долги перед кредиторами;

– прочие доходы значительно сократились в 2021 году на 18 %, в 2022 на -24 %. Данная динамика отрицательно сказывается на состоянии организации;

– прочие расходы имеют отрицательную динамику. В 2021 году сократились на 23 %, в 2022 году на 48 %;

– за весь период наблюдается увеличение прибыли до налогообложения. В 2021 году она значительно выросла на 77 % по сравнению с 2020 годом, в 2022 составил выросла на 87 % по сравнению с 2021 годом, что также является значительным положительным изменением;

– чистая прибыль в 2021 году также возросла на 75 %, данная динамика продолжилась и в 2022 году на 246 %.

Из изученных данных можно сделать краткий, обобщающий вывод, что АО «Свердловский инструментальный завод» эффективно использует свои ресурсы. Финансовое состояние компании растет, что говорит об укреплении финансовой устойчивости. Компания уменьшает свои долги перед кредиторами. Снижение расходов положительно сказывается на финансовом состоянии организации, что говорит о более рациональном подходе к расходованию средств со стороны административно-управленческого персонала компании.

Список литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99 (утв. приказом Минфина РФ от 6 мая 1999 г. № 32н) Режим доступа: <https://base.garant.ru/12115839/>.

2. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99 (утв. приказом Минфина РФ от 6 мая 1999 г. № 33н) Режим доступа: <https://base.garant.ru/12115838/>.

3. Бороненкова С.А., Мельник, М.В., Чепулянис, А.В. Анализ финансовой отчетности [Текст] / С. А. Бороненкова, М. В. Мельник, А. В. Чепулянис; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2017. – 296 с.

4. Бороненкова С.А., Попов А.Ю. Экономический анализ затрат в управлении предприятием: учеб. пособие. [Текст] / под ред. С. А. Бороненковой. – Екатеринбург: Изд. дом «Ажур», 2018. – 184 с.

5. Буянова Т.И., Власова И.Е. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебное пособие и практикум. Екатеринбург: Издательский Дом «Ажур», 2018. 448 с.

6. Сайт акционерного общества «Свердловский инструментальный завод» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://siz66.ru>.

7. Бухгалтерская справочная система «Система Главбух» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.1gl.ru/>.

8. Сервис проверки контрагентов «Rusprofile» [Электронный ресурс]: Режим доступа – <https://www.rusprofile.ru>

ANALYSIS OF THE FINANCIAL RESULTS OF A PRODUCTION ENTERPRISE

Malafeeva K.A., Student of 2nd Year
Kolchina V.V., Ph.D. in Economics, Associate Professor

Federal State Budgetary
Educational Institution of Higher Education
Ural State University of Economic,
62, st. 8 Marta, Yekaterinburg, 620144

Annotation: This article is devoted to the analysis of the financial results of a production enterprise. The concept of a financial result has been considered. On the example of the organization of Sverdlovsk Instrumental Factory, an analysis of the financial result was carried out.

Key words: financial result, profit, evaluative function, loss, encouraging function, efficiency.

УДК 657.22
ББК 65.05

НЕОБХОДИМОСТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ ФИНАНСОВОГО УЧЁТА В УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ

Осмоловская Е.О., студентка 3 курса

Научный руководитель – к.э.н, доцент Н.М. Дорошкевич

Электронный адрес: elizavetaosmol@mail.ru

**Белорусский государственный экономический университет,
220070, г.Минск, пр. Партизанский, 26**

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические вопросы автоматизации бухгалтерского учета. Показаны различия между финансовым и управленческим учетом, обсуждается важность бухгалтерской информационной системы, которая позволяет перевести учет деятельности предприятия в русле цифровизации.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, менеджмент, финансы, контроль, информационная система, технологии.

Как управленческий, так и финансовый учет развились из первоначальной бухгалтерской деятельности. С развитием социальной экономики и усложнением бухгалтерской деятельности эти две дисциплины разделились в соответствии с различными исследовательскими перспективами и методами.

По сути, они одинаковы, и конечная цель одна и та же. С реалистичной точки зрения, управленческий учет и финансовый учет никогда не бывают изолированы друг от друга в практике предприятия. Оба они важные компоненты деятельности по управлению бухгалтерским учетом предприятия, и они тесно и неразрывно связаны во всех аспектах функционирования предприятия.

Стоит отметить, что в современном управлении предприятием финансовый учет постепенно сменился управленческим учетом и трансформацией. В настоящем формулируется бизнес-процесс перехода от финансового учета к управленческому учету на современных предприятиях [1].

Финансовый учет – это отчет о процессе регистрации, обобщения и представления отчетности о бесчисленных транзакциях, вызванных бизнес-операцией за определенный период времени.

Управленческий учет – это отрасль бухгалтерского учета предприятия, отделенная от традиционного бухгалтерского учета и сопоставляемая с финансовым учетом, который фокусируется о совершенствовании управления и повышении экономической эффективности. Главное значение приобретает формирование такой информационной системы, которая позволит выбрать основные характеристики и индикаторы развития субъекта хозяйствования [2].

В соответствии с потребностями современного управления финансами предприятий трансформация финансового учета предприятия в управленческий учет является тенденцией развития бухгалтерской отрасли. Современный корпоративный бухгалтерский учет – это сложный технический персонал высшего звена, который может играть ключевую роль в устойчивом развитии современных предприятий.

Для того, чтобы отследить необходимость трансформации финансового учёта в управленческий, нужно проследить структуру первого [1].

Первый этап финансового учёта – бухгалтерский учет.

Второй этап – управленческий учет, который становится финансовым и фокусируется на управлении. Например, управление бюджетом, комплексный бюджет может способствовать реализации бизнес-цели; управление финансовой информацией может повысить эффективность бухгалтерского учета, а затем использовать информационные технологии в качестве средства для достижения предварительного контроля деловой активности; Управление активами может повысить эффективность использования активов, управление контрактами может предотвратить риски для предприятий и так далее.

Третий этап – это операции с капиталом.

Тем самым мы видим, что управленческий учёт является частью бухгалтерского учёта.

Далее рассмотрим различия между финансовым и управленческим учетом:

– направленность работы различна. Финансовый учет сосредоточен на ежедневных деловых записях, регистрации бухгалтерских книг, регулярной подготовке соответствующей финансовой отчетности за пределами предприятия с экономическими интересами группам и отдельным лицам сообщать о финансовом положении и бизнес-результатах предприятия, его конкретные цели заключаются главным образом в предоставлении информации внешней финансовой отчетности. В том же время управленческий учет фокусируется на конкретных проблемах, возникающих при анализе управления бизнесом;

– время действия различно. Ограничение финансового учета заключается главным образом в отражении прошлого, будь то из-за подчеркивания принципа объективности или соблюдения принципа исторической стоимости, можно доказать, что он может только отражать экономическую деятельность, которая фактически имела место в прошлом. Ограничение управленческого учета будущим является первым, а анализ прошлого предназначен для контроля настоящего и лучшего руководства будущим;

– используются различные принципы и критерии. Финансовый учет должен строго соответствовать стандартам бухгалтерского учета предприятия и единой отраслевой системе бухгалтерского учета. Управленческий учет не ограничен полностью и строго ограничен стандартами бухгалтерского учета предприятия и единой отраслевой системой бухгалтерского учета. Отраслевая система бухгалтерского учета и современная теория менеджмента могут гибко применяться в качестве руководства в работе;

– различные характеристики и носители информации. Финансовый учет может регулярно предоставлять более полную, систематическую, непрерывную и исчерпывающую финансовую информацию. Информационным носителем финансового учета

является система ваучеров, система бухгалтерских книг и выписка система с унифицированным форматом, в которой единообразно указаны виды финансовых отчетов. А информация, предоставляемая управленческим учетом, часто является выборочной, частичной и нерегулярной управленческой информацией для удовлетворения конкретных требований внутреннего менеджмента;

– различные методологические системы. Метод финансового учета относительно стабилен, в соответствии с конкретными стандартами бухгалтерского учета и системами учета экономических событий, цифровая работа относительно проста. Управленческий учет может выбирать гибкие и разнообразные методы для анализа и решения различных проблем [3];

– различные рабочие процедуры. Финансовый учет должен выполнять фиксированные процедуры бухгалтерского цикла. Все, начиная с изготовления чеков и регистрации бухгалтерских книг и заканчивая подготовкой финансовых отчетов, должно выполняться в соответствии с предписанными процедурами. Рабочие процедуры финансового учета на аналогичных предприятиях часто во многом одинаковы, процедуры управленческого учета несовершенны, нет фиксированных рабочих процедур, которым нужно следовать, и есть больше возможностей для маневра;

– разные представления и ориентации. Финансовый учет фокусируется на как достоверно и точно отражать распределение, использование и расходование человеческих, финансовых и материальных ресурсов в процессе производства и эксплуатации предприятия, и придает большое значение регулярной отчетности о финансовом положении и качестве бизнес-результатов.

Исходя из вышенаписанного можно сделать вывод о практической значимости изменения роли бухгалтерского учета на роль управленческого учета, которая заключается в следующем:

– снижение операционных рисков и повышение основной конкурентоспособности. Из-за влияния различных факторов на развитие предприятий будут формироваться некоторые операционные риски, включая маркетинговую стратегию продуктов, эффективность организации предприятия, структуру знаний и отраслевой опыт персонала, удовлетворенность клиентов и жалобы, а затем будут влиять на внутреннюю работу предприятия и

развитие предприятия. Управленческий учет может в полной мере использовать сбалансированную систему показателей, чтобы ограничить и количественно оценить ее с точки зрения оценки эффективности и метода оценки, который является, проектирует и рассматривает с финансовой точки зрения, с точки зрения внутренних бизнес-процессов, уровня обучения и роста, уровня клиентов, индекса оценки, стандарта оценки и плана действий, чтобы избежать или устранить барьеры между отделами и повышение основной конкурентоспособности компании;

– повышение научности управленческих решений на предприятии. Управленческий учет как учет внутренней отчетности, основанный на настоящем и ориентированный на будущее.

Трансформация финансового учета в управленческий учет может создавать ценность для предприятий и повысить научный характер принятия управленческих решений. В реальной работе необходимо изменить концепцию, создать центр финансового обмена и повысить профессиональные способности бухгалтерского персонала, на основе чего способствовать успешной трансформации учетно-аналитической информации и прежде всего в плоскости бухгалтерского учета.

Список литературы

1. Вересова А.С., Роот Р.В. Взаимосвязь финансового и управленческого учета // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2014. № 9. С.116-119.

2. Дорошкевич, Н.М. Бухгалтерская информация как элемент системы экономической безопасности. Современные инновационные технологии и проблемы устойчивого развития общества. сб. ст. XI Междунар. на-уч.-практ. конф., Минск, 2018 г. /сост.Горбачёв Н.Н. – Минск: Изд-во «Ковчег», 2018.С. 57–61.

3. Егорова С.Е., Богданович И.С. Перспективы применения информационных технологий в бухгалтерском учете в условиях глобализации бизнеса / Экономические науки. 2019. № 12. С.38–46.

THE NECESSITY OF TRANSFORMING FINANCIAL ACCOUNTING INTO MANAGEMENT ACCOUNTING

Osmolovskaya E.O., Student of 3rd Year

Belarusian State University of Economics,
26, Partizansky Ave., Minsk, 220070

Abstract: The article discusses the theoretical issues of accounting automation. The differences between financial and managerial accounting are shown, and the importance of an accounting information system is discussed, which makes it possible to transfer accounting of an enterprise's activities in line with digitalization.

Keywords: accounting, management, finance, control, information system, technology.

УДК 657.22
ББК 65.052.2

ТРЕНДЫ В ИННОВАЦИОННОМ РАЗВИТИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РАЗРЕЗЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ. ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Тарадеева А.Е., студентка 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.М. Дорошкевич
Электронный адрес: taradeeva03@mail.ru
Белорусский государственный экономический университет,
220070 г. Минск, Партизанский проспект, 26

В последние десятилетия уровень осознания и важности устойчивого развития значительно возрос, и организации всего мира стремятся к ответственному использованию ресурсов и охране окружающей среды. Бухгалтерский учет играет ключевую роль в процессе управления финансовыми ресурсами, а его инновационное развитие становится необходимостью для содействия рациональному природопользованию.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, устойчивое развитие, цифровые технологии, отчетность, интеграция, эффективность, кибербезопасность, аналитика, адаптация.

В современном мире устойчивое развитие является одним из главных приоритетов для организаций. В современных условиях хозяйствования информационное обеспечение стало важной областью, необходимой для динамичного роста и развития всех субъектов, составляющих инфраструктуру экономической системы государства [3]. Оно подразумевает прежде всего учет экологических, социальных и экономических аспектов в процессе принятия решений и поэтому бухгалтерский учет, как система сбора, анализа и отчетности финансовой информации, имеет потенциал стать мощным инструментом в достижении устойчивого

развития. Однако, для того чтобы быть эффективным в этом контексте, бухгалтерский учет должен инновационно развиваться.

Тренды в инновационном развитии бухгалтерского учета:

1) Развитие методологии учета затрат на природные ресурсы:

В условиях растущей экологической осведомленности, организации сталкиваются с необходимостью учета затрат на использование природных ресурсов. Инновационные подходы к учету, такие как учет экологических затрат (Environmental Cost Accounting) и учет стоимости ущерба окружающей среде (Environmental Damage Cost Accounting), позволяют оценивать и отражать в финансовой отчетности воздействие организации на окружающую среду.

2) Внедрение цифровых технологий:

Цифровизация имеет огромный потенциал для развития бухгалтерского учета. Автоматизация процессов сбора и обработки финансовой информации позволяет снизить вероятность ошибок и улучшить качество отчетности. Внедрение искусственного интеллекта и машинного обучения позволяет анализировать большие объемы данных и выявлять тренды, что в свою очередь помогает в принятии более обоснованных решений.

3) Расширение области ответственности бухгалтерского учета:

Традиционно бухгалтерский учет ориентирован на финансовую отчетность. Однако, с учетом растущей значимости устойчивого развития, бухгалтерский учет должен расширить свою область ответственности. Это означает учет и отчетность не только о финансовых результатах, но и об экологических и социальных показателях. Инновационное развитие в этой области включает в себя разработку новых методологий и стандартов отчетности, учет и анализ социальной ответственности организаций (Corporate Social Responsibility), интеграцию нефинансовых показателей в финансовую отчетность и т.д.

Вызовы и возможности:

1) Сложности в измерении и оценке нефинансовых показателей:

Измерение экологических и социальных показателей может быть сложной задачей. Необходимо разработать стандарты и методики, которые позволят организациям единообразно измерять и оценивать свои результаты в этих областях. Также требуется развитие инновационных подходов к анализу и интерпретации полученных данных.

2) Интеграция финансовой и нефинансовой отчетности:

Для достижения целей устойчивого развития необходимо интегрировать финансовую и нефинансовую отчетность. Организации должны разработать механизмы для связывания финансовых и нефинансовых показателей и анализа их взаимосвязи. Это позволит принимать более обоснованные решения и оценивать вклад организации в устойчивое развитие.

3) Обучение и развитие кадров:

Инновационное развитие бухгалтерского учета в рамках рационального природопользования требует компетентных специалистов. Необходимо обеспечить подготовку и переподготовку кадров, чтобы они были готовы к использованию новых методологий и технологий. Обучение должно включать в себя как финансовые аспекты, так и понимание экологических и социальных вопросов.

Кроме того, современный бизнес сталкивается с вызовами, связанными экологической ответственностью. В рамках этого контекста бухгалтерский учет имеет потенциал сыграть важную роль в снижении негативного воздействия на окружающую среду. Цифровые технологии предоставляют новые возможности для автоматизации и оптимизации бухгалтерских процессов, что способствует более эффективному использованию ресурсов и снижению экологического следа предприятий [1].

Примеры цифровых технологий, которые могут быть использованы в бухгалтерском учете для снижения негативного воздействия на окружающую среду.

1. Электронный документооборот

Одним из главных аспектов бухгалтерии является обработка огромного объема документов, таких как счета, накладные

и отчеты. Замена традиционного бумажного документооборота на электронный может значительно сократить потребление бумаги и энергии, а также уменьшить объем отходов. Цифровые технологии, такие как электронные таблицы и облачные хранилища, позволяют эффективно обрабатывать, хранить и передавать документы, снижая необходимость в распечатке и физическом хранении бумажных копий [4].

2. Виртуализация и удаленная работа

Цифровые технологии также содействуют виртуализации бухгалтерских процессов и удаленной работы. Вместо того чтобы иметь отдельные рабочие места и физические серверы, организации могут использовать виртуальные рабочие станции и облачные сервисы. Это позволяет сократить потребление энергии, уменьшить необходимость в физическом пространстве и снизить выбросы углекислого газа, связанные с транспортировкой сотрудников на рабочие места. Удаленная работа также снижает необходимость в командировках и транспортировке бумажных документов.

3. Автоматизация бухгалтерского учета

Цифровые технологии, такие как искусственный интеллект и роботизированный процесс автоматизации (RPA), предоставляют возможности для автоматизации рутинных бухгалтерских задач. Например, системы автоматического распознавания и обработки документов могут считывать информацию с электронных счетов и накладных, а затем автоматически создавать записи в бухгалтерской системе [4]. Это не только повышает точность и эффективность процессов, но и минимизирует необходимость в распечатке и ручном вводе данных.

4. Аналитика и отчетность

Цифровые технологии также предоставляют возможности для более точного анализа данных и составления отчетности, что способствует более эффективному управлению ресурсами и снижению негативного воздействия на окружающую среду. Аналитические инструменты позволяют выявлять тренды в использовании ресурсов, что помогает идентифицировать области, где можно снизить потребление и оптимизировать процессы. Также цифровые технологии позволяют генерировать разнообразные отчеты о потреблении энергии, выбросах парниковых газов и

других экологических показателях, что помогает компаниям отслеживать свои результаты в области экологической устойчивости и устанавливать цели для улучшения [4].

Преимущества использования цифровых технологий:

1. Сокращение использования бумаги:

Цифровые технологии позволяют существенно сократить потребление бумаги, так как большинство документов может быть создано, обработано и хранится в электронном формате. Это не только снижает расходы на приобретение и утилизацию бумаги, но и уменьшает вырубку деревьев и потребление энергии, связанное с производством бумажных продуктов.

2. Экономия ресурсов:

Автоматизация бухгалтерских процессов с помощью цифровых технологий позволяет сократить использование ресурсов, таких как энергия и вода. Например, автоматическое считывание и обработка электронных счетов и накладных позволяет сократить время и ресурсы, затрачиваемые на ручной ввод данных.

3. Улучшение эффективности:

Цифровые технологии позволяют автоматизировать рутинные и повторяющиеся задачи, освобождая время бухгалтеров для выполнения более аналитических и стратегических задач. Это повышает эффективность работы, сокращает ошибки и улучшает качество бухгалтерской отчетности.

4. Удаленная работа и сокращение командировок:

Цифровые технологии позволяют бухгалтерам работать удаленно, что снижает необходимость в командировках и транспортировке бумажных документов. Это способствует уменьшению выбросов углекислого газа, связанных с транспортировкой сотрудников, и снижает негативное воздействие на окружающую среду.

Ограничения использования цифровых технологий:

1. Энергозатраты:

Внедрение и поддержка цифровых технологий требуют энергозатрат. Серверы, компьютеры, сетевое оборудование и другие устройства потребляют электричество, что приводит к выбросам парниковых газов и другим негативным эффектам на

окружающую среду. Важно стремиться к использованию энергоэффективного оборудования и применению возобновляемых источников энергии для сокращения этого ограничения.

2. Кибербезопасность:

При использовании цифровых технологий в бухгалтерии существует риск кибератак и несанкционированного доступа к конфиденциальным данным. Необходимо принимать соответствующие меры для обеспечения безопасности данных, включая использование современных систем защиты и шифрования [1].

3. Необходимость обучения и адаптации:

Внедрение новых цифровых технологий требует времени и ресурсов для обучения персонала и адаптации рабочих процессов. Некоторым сотрудникам может потребоваться время для освоения новых навыков и привыкания к новым рабочим инструментам. Необходимо предусмотреть обучающие программы и поддержку персонала во время этого переходного периода.

4. Отказы техники и потеря данных:

Цифровые системы могут быть подвержены сбоям и отказам, что может привести к потере данных и прерыванию бухгалтерских процессов. Важно регулярно создавать резервные копии данных и иметь план восстановления для минимизации потерь в случае сбоев.

5. Электронные отходы:

При использовании цифровых технологий возникают электронные отходы, такие как устаревшее оборудование и электронные устройства. Необходимо правильно утилизировать эти отходы, чтобы избежать негативного воздействия на окружающую среду. Это включает в себя утилизацию и переработку электроники с помощью экологически безопасных методов.

Таким образом, в условиях экономики, движущейся в сторону инноваций, необходимо умение разбираться в функционировании IT-процессов и различных информационных систем, чтобы автоматизация самых громоздких задач проходила с минимальной вероятностью возникновения технических ошибок и без потребности перепроверки получаемых на выходе данных, а также с учетом рационального использования имеющихся ресурсов.

Список литературы

1. Еременко, Е. А. Перспективы внедрения цифровой экономики в бухгалтерский учет / Е. А. Еременко, А. В. Филиппова [Электронный ресурс] // Вектор экономики. – Режим доступа: http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2019/2/accounting/Eremenko_Filippova.pdf/. – Дата обращения: 09.12.2023.
2. Гилева, Д. В. Цифровизация в бухгалтерском учёте / Д. В. Гилева // Вестник университета. – 2022. – № 2. – С. 108–113.
3. Дорошкевич, Н.М Роль бухгалтерской информации в информационном обеспечении устойчивого экономического развития./ Н.М Дорошкевич// Научно-практический журнал «Вести Института предпринимательской деятельности» № 1 (20.2019), Минск «ИПД»2019 С.40-48.
4. Каморджанова, Н. А. Цифровая экономика: изменение парадигмы бухгалтерского учета / Н. А. Каморджанова // «Бухгалтерский учет, анализ и аудит: история, современность и перспективы развития»: материалы XII международной научной конференции студентов, аспирантов, преподавателей – 2017. – С. 31–36.

TRENDS IN THE INNOVATIVE DEVELOPMENT OF ACCOUNTING IN THE CONTEXT OF DIGITAL TECHNOLOGIES AND RATIONAL USE OF RESOURCES. CHALLENGES AND OPPORTUNITIES

Taradeeva A.E., Student of the 3th Year

Belarusian State Economic University,
26 a, Partizansky Ave., Minsk, 220070

In recent decades, the level of awareness and importance of sustainable development has increased significantly, and organizations around the world are striving for responsible use of resources and environmental protection. Accounting plays a key role in the process of managing financial resources and assets of organizations, and its innovative development becomes necessary to promote rational use.

Keywords: accounting, sustainable development, digital technologies, reporting, integration, efficiency, cybersecurity, analytics, adaptation.

СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ

УДК 330.1

ББК 65.28

ФАКТОР ЭКОЛОГИИ В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Березина А.А., студент 5 курса

Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева

Электронный адрес: bieriezina-2000@mail.ru

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

В данной статье рассматривается значимость фактора экологии в процессе развития экономики Российской Федерации. По данным анализа производится вывод о затратах на охрану окружающей среды и к чему рост показателя может привести. Так же представлены действия, направленные на устойчивое развитие экономики со стороны экологии.

Ключевые слова: экология, экологическая безопасность, охрана окружающей среды, национальная экономика, устойчивое развитие, экономика замкнутого круга, инновации.

В последние несколько лет тема экологии стала как никогда актуальной. Можно даже утверждать, что смежные понятия к слову «экология» стали новым модным течением. Например, преваляирование бумажных пакетов над целлофановыми обусловлено не только минимизацией вреда на окружающую среду, но и присутствием статуса «экозащитник» в глазах других.

Слово «экология» – сложное, оно состоит из двух греческих слов: «экос» – дом и «логос» – наука. Следовательно, экология – наука о доме, о месте, где обитает человек, и вдобавок другие живые организмы; наука об их взаимодействии.

Неотъемлемой частью экологии является её защищённость. За контролем обстановки в окружающей среде, при котором соблюдается экологический баланс, отвечает экологическая безопасность. Согласно Федеральному закону РФ № 7-ФЗ от 10.01.02 «Об охране окружающей среды» экологическая безопасность определяется как состояние защищенности природной среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, их последствий [1].

Уровень экологической безопасности влияет на все системы жизни мира, стран и людей, соответственно. Без адекватной окружающей среды для жизни невозможно сохранить ничего живого, утратится природное разнообразие. К тому же экология напрямую влияет на численность людей, естественное воспроизводство, а также на средний возраст жизни людей, качество жизни и здоровье. Загрязнение воздуха, воды, почвы приводит к росту заболеваемости, и как следствие росту расходов на медицинское обслуживание.

Основополагающим шагом на пути к стабильной экологической ситуации является охрана окружающей среды. Согласно материалам Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации под охраной окружающей среды понимается деятельность по сохранению, восстановлению природной среды, рациональное использование и воспроизводство природных ресурсов, предотвращение негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности на окружающую среду и ликвидацию ее последствий [5].

На рис. 1 представлены затраты на охрану окружающей среды в Российской Федерации в период с 2019 по 2022 года [6]. Данный рисунок показывает, что затраты на охрану растут с каждым годом. Темп роста показателя за всю выборку составляет 28% (то есть с 2019 по 2022 г.). Под действиями, направленными

на охрану окружающей среды, понимаются не только разнообразные ограничительные мероприятия, такие как ограничение охоты на определённые виды животных, ограничение выбросов в атмосферу, но и создание заповедников, постоянное изменение и регулирование законодательства в этой области, разработка и внедрение инновационных технологий.

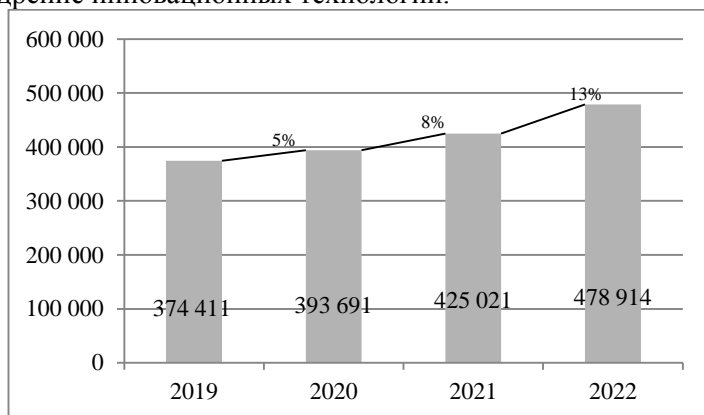


Рис. 1. Текущие (эксплуатационные) затраты на охрану окружающей среды по Российской Федерации с 2019 по 2022 г. (млн. руб.)

Экологические мероприятия и инновации могут потребовать значительных инвестиций со стороны государства или же частного сектора. Однако если говорить в долгосрочной перспективе, то это может привести к сокращению расходов на здравоохранение, улучшению производительности и конкурентоспособности продукции, а также созданию новых рабочих мест.

В прогнозе затраты на охрану окружающей среды будут расти примерно на 6% ежегодно. Согласно рис. 2 к 2030 году затраты дойдут до отметки в 745606 млн. руб. С постоянным развитием технологий, всё больше инноваций внедряются в разнообразные сферы жизни людей, и экология, рациональное природопользование не обделены внедрением инноваций.

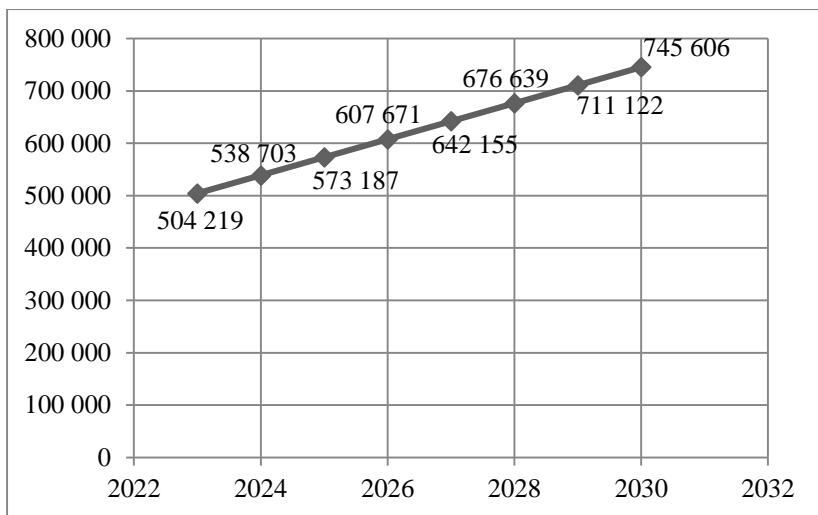


Рис. 2. Прогнозируемые затраты на охрану окружающей среды по Российской Федерации с 2023 по 2030 г. (млн. руб.)

Люди, место, где живёт и развивается человек – части большой системы. Когда дело касается экологии, улучшения состояния природы, это напрямую влияет на всё живое, и косвенно на другие элементы большой системы. Под этой системой и понимается национальная экономика.

Наиболее общее определение национальной экономики представил учёный Василий Леонтьев. В его представлении национальная экономика – саморегулирующаяся система, состоящая из большого числа различных взаимосвязанных видов деятельности [3]. Это не исчерпывающееся определение данного понятия, так как на национальную экономику влияет ряд других фактор, таких как географическое положение страны, её природное богатство, демографические аспекты [4]. Национальная экономика – сложившаяся за многие годы взаимосвязанная система отраслей, видов и форм деятельности данной страны [2].

Увеличение затрат, качественные действия, направленные на охрану окружающей среды, – это долгосрочные инвестиции в высокое качество жизни людей, сохранность природы, а так же в устойчивое развитие национальной экономики. Всё больше стран

приходит к выводу о важности экологически устойчивого развития. Большое количество стран развиваются благодаря природным ресурсам. Их сохранение и правильное использование влияет как на экологию, так и на экономику страны. Этому есть логическое объяснение: неправильное использование природных ресурсов в свою очередь может привести к ухудшению экологической ситуации, что в последующем приведёт к увеличению стоимости производства.

Одним из ключей к устойчивому развитию экономики является экономика замкнутого цикла (Circular Economy; CE). Данная концепция базируется на сокращении, альтернативных повторных использованиях, рециркуляции и восстановлении материалов в процессе производства, распределения, потребления. Это необходимо для создания качественной окружающей среды, экономического и социального процветания не только для нынешнего поколения, но и для будущего [7, 8].

Вдобавок к этому устойчивое развитие возможно достигнуть благодаря разработке и внедрению экологических стандартов, налогообложению загрязняющей деятельности, стимулированию использования возобновляемых источников энергии, созданию эффективной системы управления природными ресурсами и развитию экологической инфраструктуры.

Экономика и экология – два взаимосвязанных элемента бесконечного процесса, в котором повышение экологической безопасности приводит к росту экономики, а рост экономики, и соответственно увеличение денежных потоков, способствует увеличению уровня экологической безопасности. К тому же рынок инноваций постоянно растёт. Страны тратят немалые деньги на предельно новые разработки. Страны, с определёнными разработками имеют преимущество: они могут продать другим странам разработанные инновационные продукты в виде товара (готового продукта) или информации (чертежи, рассказать сам концепт разработки).

Экология и экономика – две части бесконечного процесса, в котором повышение экологической безопасности приводит к росту экономики, а рост экономики, и соответственно увеличение денежных потоков, способствует увеличению уровня экологической безопасности.

Фактор экологии играет важную роль в процессе развития национальной экономики. На экономическое благополучие и качество жизни влияют правильное использование природных ресурсов, инновации в области экологии

Государству необходимо стремиться к устойчивому развитию национальной экономики путём усиления экологии, правильного использования природных ресурсов, сохранения окружающей среды и внедрений инноваций в области экологически чистых технологий.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ [Электронный ресурс]: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/
2. Кошелёв Антон. Национальная экономика. М.; Экспо; 2008 г.; 160с.
3. Орешин В.П. Государственное регулирование национальной экономики. М.: Инфра-М.; 2001 г.; 264с.
4. Савченко П.В. Национальная экономика. М.: Экономика; 2005 г.; 814с.
5. Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации [Электронный ресурс]: <https://www.mnr.gov.ru/theme/ekologiya/>
6. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: <https://rosstat.gov.ru/>
7. D. D'Amato, J. Korhonen. Integrating the green economy, circular economy and bioeconomy in a strategic sustainability framework // Ecological Economics Volume 188, October 2021 [Электронный ресурс]: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0921800921002019>
8. Thomas Bauwens, Marko Hekkert, Julian Kirchherr. Circular futures: What Will They Look Like? // Ecological Economics Volume 175, September 2020 [Электронный ресурс]: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S092180091931972X>

**ENVIRONMENTAL FACTOR IN THE PROCESS
OF NATIONAL ECONOMIC DEVELOPMENT**

Berezina A.A., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Summary: This article considers the significance of the environmental factor in the process of economic development of the Russian Federation. According to the data of the analysis the conclusion is made about the costs of environmental protection and what the growth of the indicator can lead to. Also the actions directed on sustainable development of economy from the side of ecology are presented.

Keywords: ecology, environmental safety, environmental protection, national economy, sustainable development, circular economy, innovation.

УДК 665.6
ББК 33.51

ОЦЕНКА ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ ПРОИЗВОДСТВА АВИАЦИОННОГО БИОТОПЛИВА

Сафонов А.О., д.т.н., профессор
Бондарев А.Е., курсант 4 курса
Электронный адрес: aosafonov@gmail.com
«Военный учебно-научный центр
Военно-воздушных сил
«Военно-воздушная академия имени профессора Н.Е.Жуков-
ского и Ю.А.Гагарина» (г. Воронеж)
Министерства обороны Российской Федерации
394064 г. Воронеж, ул. Старых Большевиков, 54а

Проведенные исследования и анализ дисконтированных финансовых потоков дал возможность определить минимальные оптовые цены на авиационное топливо для трех различных процессов производства. Выполненный анализ чувствительности дал возможность сделать предположение, что все рассмотренные процессы являются капиталоемкими и подразумевают инвестирование.

Ключевые слова: авиация, анализ, биотопливо, производство, нефть, промышленность, углерод, финансы, экология.

Авиационная промышленность имеет важное значение для достижения целей многих стран по сохранению климата. На авиацию приходится около 2-2,5 % всех техногенных выбросов двуокиси углерода и около 8...10 % потребления жидкого топлива [1]. В мировом масштабе в 2022 году авиационная промышленность потребила около 350 миллиардов литров реактивного топлива на пассажирских и грузовых рейсах [2]. Жидкое авиаци-

онное топливо является основной статьёй экономического баланса в секторе воздушных перевозок, а колебания мировых цен на сырую нефть снижают точность долгосрочного прогнозирования, и как следствие, составление общего бюджета затрат. Теоретически авиационное жидкое биотопливо, произведенное из биомассы, может снизить зависимость отрасли от одного вида сырья, сдерживать колебания мировых цен на ископаемую нефть, связанных с частой их волатильностью. При этом потенциально могут уменьшиться выбросы парниковых газов. До недавнего времени промышленное производство биотоплива в большей степени развивалось из-за автомобильного транспорта. Однако сейчас виден значительный интерес к развитию производства реактивного авиационного биотоплива, способного в полном объеме использовать имеющуюся топливную инфраструктуру. Имеется ряд разработанных и апробированных технологий синтеза реактивного биотоплива. Эти технологии обычно различаются в зависимости от вида применяемой биомассы и путей конверсии ее в жидкое топливо. Среди наиболее распространенных необходимо отметить следующие: гидропереработка эфиров жирных кислот, зарекомендовавший себя синтез Фишера-Тропша, струйный синтез спирта, прямое превращение сахара в углеводород, струйная обработка деполимеризованной целлюлозы и другие.

В настоящее время в США лабораторией по испытаниям и материалам проводятся исследования по смешиванию биотоплива с нефтяным авиационным топливом [3].

Сейчас высокая производительность реактивного авиационного биотоплива сдерживается сравнительно небольшим спросом по причине высоких цен на него. По информации из различных источников в 2022 году стоимость возобновляемых энергоносителей была приблизительно в 3,5 раза больше, чем стоимость на ископаемое или нефтяное авиационное топливо. Основным процессом производства реактивного авиационного биотоплива является процесс гидропереработки эфиров жирных кислот. Эта технология в ряде развитых стран успешно применяется в промышленных масштабах преимущественно для изготовления биодизельного топлива. Однако большая стоимость сырья и нестабильная доступность источников его получения приводят к серь-

езным проблемам, ограничивающим развитие технологий гидропереработки эфиров жирных кислот. Поэтому очень важно разработать и апробировать в промышленных масштабах новые технологии производства биотоплива. Их можно реализовывать с использованием других видов сырья, таких как богатые лигноцеллюлозой сельскохозяйственные отходы, продукты лесного хозяйства или бытовые отходы. Поскольку капиталовложения в неотработанные технологии имеют достаточно высокие риски, то технико-экономические расчеты и сравнение перспективных процессов чрезвычайно необходимы для более достоверного прогнозирования полных затрат и получаемой при этом прибыли.

Также эффективным аналогом производству авиационного биотоплива является быстрый или сверхбыстрый пиролиз. В процессе такого пиролиза сырье из определенных видов биомассы нагревается за короткий промежуток времени или практически мгновенно до высокой температуры (приблизительно 500–600°C) в среде без доступа кислорода. Как правило, при таком виде пиролиза образуется по массе 50–70 % высокоуглеродной жидкости, 20–25 % твердых компонентов в виде, так называемого биоуголя и 20–25 % неконденсирующихся газообразных компонентов в зависимости от типа и происхождения источника биомассы. Процентный выход жидкой фазы обычно может повышаться при более низкой температуре, повышенных скоростях роста температуры и условиях короткой продолжительности пребывания в аппарате, в то время как иные важные показатели процесса подразумевают быстрое гашение паров и точный контроль температуры. При применении быстрого пиролиза может применяться лигноцеллюлозное сырье. Он имеет сравнительно меньшие издержки и более высокие показатели термодинамической эффективности в отличие от других технологических процессов, таких как, например, синтез по методу Фишера-Тропша. Еще одним существенным достоинством является то, что быстрый пиролиз дает возможность производить авиационное биотопливо с высоким содержанием ароматических соединений и циклопарафинов. Оно имеет хорошие показатели хладотекучести; следовательно, является оптимальным для смешивания с керосином, полученным синтезом Фишера-Тропша и авиационным биотопливом, по-

лученным путем гидропереработки эфиров жирных кислот. Полученная жидкая фаза не может применяться в качестве авиационного топлива, в том числе из-за ее повышенных значений кислотности и содержания кислорода. По этой причине ей дополнительно необходима очистка. Основными технологическими процессами, требующими модернизации являются гидропереработка, крекинг цеолита и газификация с применением далее синтеза Фишера-Тропша. По причине ограниченности объема сырьевой базы биомассы разработка оптимальных процессов по стоимости биотоплива является очень важным условием для устойчивого развития биотопливной промышленности в целом. Таким образом, установки для производства жидкого биотоплива будут выходить на промышленный уровень, и максимизировать получаемые технико-экономические показатели.

Предварительно было проведено несколько исследований, в которых рассчитывалась экономическая эффективность использования возобновляемого реактивного биотоплива в авиационной отрасли. На основе обзора, в основном, зарубежной литературы и проведенного анализа результатов было сделано заключение, что преобладающее большинство исследований посвящено технико-экономической оценке процессов Фишера-Тропша, гидропереработке эфиров жирных кислот и струйному синтезу спирта. Например, ученые из КНР исследовали экономическую эффективность производства гидропереработанного реактивного биотоплива из ятрофы [4].

Минимальные оптовые цены реализации авиационного керосина оценивались в пересчете в 141 рубль за 1 литр при производственной мощности предприятия 2500 тонн в день. Произведена оценка реализации пяти процессов реактивного биотоплива, основанных на технологиях с получением кислородсодержащих промежуточных соединений и технологий Фишера-Тропша. Значения минимальных оптовых цен для технологий, с получением кислородсодержащих промежуточных соединений, находятся в интервале от 100 до 145 рублей за 1 литр. Анализ чувствительности к рискам показал, что этот интервал можно скорректировать в меньшую сторону за счет кредитных механизмов. Хоффман и др. провели анализ трех предприятий по производству биотоп-

лива [5]. Технологические процессы, применяемые на этих предприятиях, основаны на гидропереработке эфиров жирных кислот и прямом превращении сахара в углеводород. Результаты анализа показали, что энергетические предприятия, перерабатывающие водоросли, семена масличных культур и сырье, содержащее природные сахара, пока не могут полноценно конкурировать с нефтяным авиационным топливом. Так по данным исследований минимальные оптовые цены составляют 8,5, 2,5 и 1,9 долларов США за 1 литр соответственно. Анализ чувствительности базовых финансовых показателей привел к заключению, что технологические и технические достижения могут уменьшить минимальные оптовые цены на биотопливо до 2,45, 1,6 и 1,05 долларов США за 1 литр.

При проведении исследований разработаны два процесса, основанные на синтезе спиртов, которые позволили сделать многообещающие выводы для этих путей конверсии сырья. Полезный выход авиационного биотоплива составил около 0,14 кг готового продукта на 1 кг сухой биомассы. При этом применялся катализатор MeOH. Также была разработана экономическая модель для анализа возможности получения авиационного реактивного биотоплива из сырья соевого масла. Конечная минимальная оптовая цена составила 110 рублей за 1 литр для перерабатывающего завода, производящего около 20 т/ч биотоплива. Также был произведен расчет технико-экономических показателей технологического процесса гидропереработки эфиров жирных кислот, газификации и ферментации с целью сравнения сырья из биомассы для производства авиационного топлива. По результатам расчетов оказалось, что строительство и промышленная эксплуатация завода по производству биотоплива в регионах, обладающих значительными лесными площадями, например, Российская Федерация, Бразилия, Канада может реально получить конкурентоспособную оптовую цену авиационного биотоплива при стоимости сырья примерно 30 рублей за 1 кг. Однако необходимо провести дальнейшие исследования, направленные на совершенствование химических процессов и поиск оптимальных катализаторов.

При предварительном анализе имеющейся научно-технической литературы оказалось, что технико-экономические показатели промышленного производства авиационного биотоплива путем глубокого пиролиза биомассы, отсутствуют [6]. Также значительный практический интерес представляет проектирование заводов по производству биотоплива из сахаросодержащего сырья, например, сахарного тростника [7].

В результате исследований также осуществлен подробный технико-экономический анализ процесса реактивного биотоплива методом каталитического быстрого пиролиза в совокупности с гидропереработкой. Мы пришли к заключению, что относительно конкурентоспособная оптовая цена авиационного биотоплива в 90 рублей за 1 литр может быть получена, если применить циклогексан в виде среды для гидропереработки жидких промежуточных продуктов быстрого или сверхбыстрого пиролиза.

Также один из методов может предполагать использование тростникового жома путем быстрого или сверхбыстрого пиролиза с дальнейшей гидропереработкой полученных промежуточных продуктов. При этом в исследовании необходимо изучить стадию пиролиза в точки зрений энергетических затрат для нагрева сырья до высоких температур.

С учетом вышесказанного в научной литературе имеется пробел в наличии всестороннего изучения различных методов производства авиационного биотоплива на основе пиролиза биомассы. Таким образом, проведенное исследование представляет собой одну из первых попыток выполнить оценку и провести анализ трех технологий производства так называемой бионефти для производства авиационного биотоплива из древесной или лигно-целлюлозной биомассы.

Еще одна научная работа заключалась в проведении всестороннего сравнительного технико-экономического анализа методов гидропереработки, получении промежуточных газообразных продуктов с дальнейшим синтезом Фишера-Тропша и крекинга цеолитных компонентов. Возможность проведения такого анализа обеспечена благодаря многофакторному проектированию вышеуказанных методов и подробному экономическому анализу. Первый вариант осуществлен в результате разработки моделей технологических процессов в программном комплексе

Microsoft Math Solver. Далее на основе математического моделирования были определены оптимальные размеры аппаратного оформления, а также необходимые затраты на энергию и сырье. Экономический анализ также содержал определение капитальных и эксплуатационных издержек, а также поиск минимальной оптовой цены реализации авиационного биотоплива путем традиционного дисконтированного финансовых потоков.

Для определения основных показателей, влияющих на минимальные оптовые цены авиационного биотоплива, был выполнен детерминистический анализ чувствительности. Далее для количественного определения совокупной неопределенности осуществлен анализ по методу Монте-Карло. Наконец, были исследованы индивидуальные и суммарные воздействия политических сценариев на успешность функционирования биотопливных заводов, что в современных условиях весьма актуально.

Моделирование дало возможность дискретной разбивки издержек по исследованным технологическим процессам производства авиационного биотоплива. В дальнейшем анализ точки безубыточности по чистому приведенному доходу может быть применен для оценки минимальной оптовой цены на авиационное биотопливо. Все исследуемые методы относятся к совершенствованию процесса получения бионефти.

При мощности предприятия производительностью переработки 15 т/ч отходов лесопромышленного комплекса можно предположить, что процесс гидропереработки дает больший эффект, чем другие рассматриваемые процессы. В результате многофакторного анализа установлено, что процесс гидропереработки обеспечивает более высокую эффективность экстракции углеводородов около 19,5 %. Далее следуют процессы получения промежуточных газообразных продуктов с дальнейшим синтезом Фишера-Тропша около 17,7 % и крекинга цеолитных компонентов около 17 %. Такая же картина наблюдалась при производстве авиационного топлива, полезный выход которого составил 9,8 %, 8,7 % и 8,1 % соответственно. При этом процесс получения промежуточных газообразных продуктов с дальнейшим синтезом Фишера-Тропша состоит из большого количества технологических этапов, составляющих полную технологическую цепочку,

а процесс крекинга цеолита расходует атомы С «не по назначению», так как удаляет O_2 , содержащийся в жидких промежуточных продуктах в виде CO_2 , а также из-за чрезмерного высокого образования кокса.

Анализ дисконтированных финансовых потоков показал получение минимальных оптовых цен на авиационное топливо в размере 90, 110 и 140 рублей за 1 литр для трех вышеуказанных процессов соответственно. Проведенный анализ чувствительности дал возможность сделать предположение, что все рассмотренные процессы являются капиталоемкими.

Другие не менее важные показатели включают полезный выход биотоплива и цену используемого сырья. При этом выполнение стохастического анализа Монте-Карло привело к выводу, что процесс гидропереработки имеет незначительно меньший риск при доверительном интервале 95% того, что минимальные оптовые цены на биотопливо могут изменяться приблизительно на $\pm 20\%$ от расчетного значения по отношению к $\pm 23\%$ и $\pm 25\%$ для остальных двух процессов соответственно. В результате расчета проектных размеров предприятия по изготовлению биотоплива оказалось, что оптимальная производственная мощность завода для всех трех процессов находится в пределах 15 т/ч сырья. При превышении этого значения начинает оказывать негативное воздействие эффект масштаба на производственные издержки из-за роста затрат на транспортные расходы доставки сырья на предприятие.

Следует отметить, что положительная реализация с соответствующим экономическим эффектом должна основываться на ряде, как технологических решений, так и политических и шагов и рыночных условий. А именно: установление налоговых льгот, которые позволят получить дополнительный доход, и как следствие, сделать проектируемые целлюлозные биотопливные предприятия не только прибыльными, но и привлекательными для крупных инвесторов.

Как известно, решение о вводе в эксплуатацию новых предприятий обычно содержит наиболее важные оценки: технологическую, экономическую, а также экологическую. Поэтому в даль-

нейшем планируется провести научно-практические исследования, содержащие определение и оценку жизненных циклов рассмотренных процессов.

Список литературы

1. Сафонов, А.О. Экологические предпосылки создания мобильных биотопливных установок [Электронный ресурс] / А.О. Сафонов, А.Е.Бондарев, С.В. Манохин // Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования: материалы X Международной научно-практической конференции (11 ноября 2021 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет – Пермь, 2021. – 5,0 Мб; с. 453. – Режим доступа <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2021.pdf>. – Заглавие с экрана.

2. Сафонов, А.О. Аналитический обзор экономических оценок эффективности производства, реализации и транспортировки биотоплива [Электронный ресурс] / А.О. Сафонов, А.Е.Бондарев, С.В. Манохин // *Актуальные вопросы развития национальной экономики*: мат. VIII Международной заочной научно-практической конференции, 19 апреля 2019 г. – Пермь: ФГБОУ ВО «Пермский государственный национальный исследовательский университет», – 2019. С. 121-130.

3. Abbott, D. Research economic of biofuel for transport industry [Text] / D. Abbott, W. Mitchell // Farm Foundation Issue Report, – 2018, p. 1245-1257.

4. Yang, F. Biodiesel from different waste cooking oil, process and technology [Text] / F. Yang, N.Lee // *Bioresource Technology*, № 8, – 2022, p. 116-124.

5. Hoffman, D. Model estimates food-versus-biofuel trade-off [Text] / D. Abbott, W. Mitchell // *California Agriculture*, Vol. 77(2), – 2019, p. 304-316.

6. Сафонов, А.О. Исследование экономических аспектов, влияющих на потенциал биотоплива / А.О. Сафонов, А.Е. Бондарев // Прогнозирование инновационного развития национальной

экономики в рамках рационального природопользования [Электронный ресурс]: материалы I Всероссийской с междунар. участием науч.-практ. конф. (16 янв. 2023 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2023. – 3,98 Мб ; 412 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2022.pdf>. – Заглавие с экрана. С. 402 – 411.

7. Сафонов, А.О. Технико-экономический анализ проектов по производству биотоплива и сопутствующих продуктов / А.О. Сафонов, А.Е. Бондарев // Актуальные вопросы развития национальной экономики [Электронный ресурс] : материалы II Всероссийской с международным участием заочной научно-практической конференции (28 апреля 2023 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2023. – 6,41 Мб ; 758 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/aktualnye-voprosy-razvitiya-nacionalnoj-ekonomiki-2023.pdf>. – Заглавие с экрана. С. 361 – 371.

**ASSESSMENT OF TECHNICAL AND ECONOMIC
EFFICIENCY OF AVIATION BIOFUEL
PRODUCTION PROCESSES**

**Doctor of Technical Sciences, Professor Safonov A.O.
Bondarev A.E., 4d year student**

**«Military Educational and Scientific Centre of the Air Force
N.E. Zhukovsky and Y.A. Gagarin Air Force Academy»
(Voronezh) the Ministry of Defence of the Russian Federation
54 a, Starykh Bolshevikov Str., Voronezh, 394064**

The conducted research and analysis of discounted financial flows made it possible to determine the minimum wholesale prices for aviation fuel for three different production processes. The performed sensitivity analysis made it possible to make the assumption that all the processes considered are capital-intensive and involve investment.

Keywords: aviation, analysis, biofuels, production, oil, industry, carbon, finance, ecology

Научное издание

**Прогнозирование инновационного развития
национальной экономики в рамках
рационального природопользования**

Материалы II Всероссийской с международным участием
научно-практической конференции

(27 декабря 2023 г.)

Издается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Е. В. Черных*

Объем данных 5,01 Мб
Подписано к использованию 22.03.2024

Размещено в открытом доступе
на сайте www.psu.ru
в разделе НАУКА / Электронные публикации
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Управление издательской деятельности
Пермского государственного
национального исследовательского университета
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15