

ПЕРМСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

**Материалы I Всероссийской
с международным участием
научно-практической конференции**



Пермь 2023

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы I Всероссийской с международным участием
научно-практической конференции

(ПГНИУ, 16 января 2023 г.)



Пермь 2023

УДК 338.27
ББК 65.054.3
П783

П783 Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования [Электронный ресурс] : материалы I Всероссийской с международным участием науч.-практ. конф. (16 янв. 2023 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2023. – 3,98 Мб ; 412 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2022.pdf>. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-3953-3

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на I Всероссийской с международным участием научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, тенденций, перспектив инновационной экономики России, ее регионов, поиск решений по вопросам развития национальной экономики и прогнозирования развития экономики России; обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 338.27
ББК 65.054.3

*Издается по решению кафедры предпринимательства и экономической безопасности
Пермского государственного национального исследовательского университета*

Рецензенты: старший науч. сотрудник Пермского филиала Института экономики Уральского отделения РАН, канд. экон. наук **Д. А. Баландин**
профессор кафедры организации аграрного производства Пермского ГАТУ им. академика Д. Н. Прянишникова», д-р экон. наук, профессор **А. Г. Светлаков**

Редакционная коллегия

М. Н. Руденко, зав. кафедрой предпринимательства и экономической безопасности, д.э.н., профессор;
Ю. Д. Субботина, зам. зав. кафедрой предпринимательства и экономической безопасности, к.э.н., доцент

ISBN 978-5-7944-3953-3

© ПГНИУ, 2023

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО- КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ.....8

Абдуллаева М.С., Азамжонов У.У.

Глобальное инновационное развитие: обзор экономики
республики Узбекистан..... 8

Бродникова В.В.

Киберпреступность как угроза информационной
безопасности..... 16

Васькина В.А.

Цифровизация закупок малого объема, как фактор снижения
коррупционных рисков..... 25

Довидович Д.В., Шараёва Д.М.

Инфляция: издержки и выгоды.....34

Задорин Г.А.

Отток капитала из Российской Федерации..... 41

Караваева Н.М.

Информация как фактор производства и ее влияние
на современную экономику..... 51

Королев К.А.

Государственный долг Российской Федерации: состояние,
проблемы и пути их решения..... 59

Субботина Ю.Д., Сивкова Д.И.

Легализация параллельного импорта и интеллектуальная
собственность в РФ69

Устюгова Д.В.

Фишинг как угроза экономической безопасности..... 79

**СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА,
ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ,
ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ..... 89**

Абдуллаева Е.С.

Влияние программы по внедрению банковского продукта на экономические показатели коммерческого банка (на примере ПАО «Сбербанк России»)..... 89

Березина К.К.

Мотивация и стимулирование труда в организации..... 97

Березина К.К.

Эффективность использования оплаты труда по системе грейдов в малом и среднем бизнесе..... 104

Бродникова В.В.

Анализ отдельных составляющих экономической безопасности ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ»..... 112

Гольцова А.С.

Развитие молодежного предпринимательства..... 123

Гураспишвили Г.З.

Концептуализация риск-ориентированного управления на предприятии..... 129

Дубовских Д.Р.

Антикризисное управление на предприятии..... 136

Елохова Ю.А.

Совершенствование экономической безопасности ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»..... 149

Зайцева Е.С.

Финансовые инструменты: понятие, виды и направления развития..... 156

Красильникова А.А.

Проблематика венчурного бизнеса в России..... 163

Рзаева У.С.

Анализ и оценка экономических рисков предприятия ООО УК «Акварели»..... 170

| | |
|--|-----|
| Таиров К.А. | |
| Экономическая безопасность предприятия: проблемы, угрозы и риски..... | 181 |
| Яковлева И.А. | |
| Нелегальная деятельность на финансовом рынке России..... | 189 |
| СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ..... | |
| Анфалова Д.С. | |
| Региональное развитие рынка труда..... | 197 |
| Вавилова Л.В. | |
| Анализ эффективности и рисков в реализации муниципальных программ..... | 202 |
| Гагарина А.С. | |
| Проблема повышения пенсионного возраста в России и пути её решения..... | 212 |
| Гасымов А.А., Нанакина Ю.С. | |
| Критический анализ моделей потребления и их практическое применение..... | 222 |
| Колбин М.Л. | |
| Влияние эпидемиологической угрозы Covid-19 на пассажиропоток российских авиакомпаний..... | 232 |
| Кузнецова Ж.В. | |
| Продовольственная безопасность как составляющая национальной безопасности Российской Федерации..... | 238 |
| Кустова К.С. | |
| Современные проблемы миграции населения Пермского края.. | 246 |
| Мельникова А.Д. | |
| Бедность как угроза экономической безопасности..... | 254 |

| | |
|---|------------|
| Морозова Е.В. | |
| Повышение уровня и качества жизни населения России (на примере Пермского края)..... | 264 |
| Рябухин В.В. | |
| Цифровая трансформация образования как угроза экономической безопасности личности, общества, государства... .. | 271 |
| Скурыдина Е.И. | |
| Влияние кризиса в банковской сфере на систему национальной экономики..... | 278 |
| Суровцева А.С. | |
| «Утечка умов» – угроза экономической безопасности РФ..... | 287 |
| Федосеев И.А. | |
| Влияние социально-экономического неравенства на экономическую безопасность России..... | 297 |
| Юрчук А.О. | |
| Проблемы обеспечения и факторы повышения уровня продовольственной безопасности..... | 305 |
| СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА..... | 316 |
| Алешкина Э.Э. | |
| Лесоматериалы как объект таможенного контроля..... | 316 |
| СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ..... | 325 |
| Абдуллаева Е.С. | |
| Анализ финансового состояния коммерческого предприятия (на примере банка)..... | 325 |
| Замушинская О.А. | |
| Решение проблемы отрицательного сальдо торгового баланса республики Беларусь путем оптимизации импорта потребительских товаров..... | 334 |

| | |
|---|------------|
| Понедельник А.П. | |
| Недобросовестное поведение участников финансовго рынка..... | 341 |
| Чубарова Н.Э. | |
| Комплексный внутренний финансовый контроль оборотного капитала организации..... | 350 |
| СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ..... | 358 |
| Дайнеко А.С., Девятова Д.С. | |
| Оценка финансовых рисков предприятия на основании бухгалтерской отчетности..... | 358 |
| Зырянова Л.О. | |
| Особенности проведения аудита бухгалтерского баланса..... | 369 |
| Осипова Е.В., Шарапова Н.В. | |
| Оценка финансового состояния организации с использованием зарубежных и отечественных моделей диагностики банкротства..... | 375 |
| Шарапова Н.В., Мустафина О.В., Целищева Н.Г. | |
| Фундаментальные основыучетно-аналитического обеспечения экономического субъекта..... | 382 |
| СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ..... | 391 |
| Кохан О.А. | |
| «Зеленая» экономика как новый тип экономического развития..... | 391 |
| Кустова К.С. | |
| Экологические проблемы Пермского края..... | 396 |
| СафоновА.О., Бондарев А.Е. | |
| Исследование экономических аспектов, влияющих на потенциал биотоплива..... | 402 |

**СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ,
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ
СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-
КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ**

УДК 338.001.36

ББК А-13

**ГЛОБАЛЬНОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ:
ОБЗОР ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**

Абдуллаева М.С., профессор

Электронный адрес: mavluda755@mail.ru

Азамжонов У.У., ст. преподаватель

Электронный адрес: ulugbekazamjonov1606@gmail.com

Университет общественной безопасности

111809 Республики Узбекистан

Ташкентская обл., Зангиатинский район,

ул. Чигатай-Актепа

Аннотация: В статье раскрывается инновационная активность в условиях расширения глобализации. Приводится обзор интеграции Республики Узбекистана в глобальную экономику, где особую роль в этом процессе составляет создание инновационного механизма развития экономики страны.

Ключевые слова: инновации, инновационная экономика, инновационная политика, глобализация экономики, экономический рост, инновационный механизм.

В настоящее время новые технологии и инновации служат главными факторами стабильного экономического роста в глобальной современной экономике. Именно поэтому, возрастает количество стран, выбирающих путь инновационного развития.

Даже высокий риск вложения в эту сферу больших денег не становится препятствием, так как имеющаяся мировая практика подтверждает, что игнорирование риска тормозит НТП. Более того, высокие результаты ряда стран служат положительным мотивом для продвижения вперед. К примеру, в числе самых инновационных экономик, по данным 2022 года уже в двенадцатый раз, Швейцария занимает первую строчку рейтинга инновационных стран и территорий мира [9]. США порядка 70% годового экономического роста обеспечивает только за счёт разработок новых изделий. На изобретение или совершенствование своих товаров, производственного потенциала ежегодно американский бизнес расходует до 20% чистой выручки.

Очевидно и участие азиатских стран в освоении новых технологий. Прежде всего, это – Япония, Южная Корея, Тайвань, Сингапур.

Несмотря на неразвитость национальных инновационных систем, имеющиеся сложности, ряд стран Содружества независимых государств прилагают большие усилия по сплочению и объединению усилий для более эффективных и значимых экономических отношений. Каждая страна понимает, что инновационное сотрудничество в настоящее время – веление времени, оно необходимо для обмена опытом, но самое главное – страна в одиночку просто не осилит «инновационный груз». И только объединившись в сфере инноваций возможен переход от экспортно-сырьевой ориентации экономик стран Содружества, к инновационному моделирующему устройству развития и добиться, конкурентоспособности в системе мировых экономических отношений.

Следует отметить, что инновационное сотрудничество стран содружества в теоретическом плане уже имеет свою историю, этому способствуют большие возможности СНГ для последующего развития. На пространстве СНГ уже создана система координации деятельности в рамках научно-технического и инновационного сотрудничества, где страны участницы сами будут выбирать инновационные сферы для своих экономик.

Наиболее высокие темпы интеграции, наращивания объёма промышленного производства демонстрируют Россия, Ка-

захстан, Армения, Беларусь, Азербайджан. Близок к этому списку и Узбекистан [5].

Республика Узбекистан делает заметные шаги в этом направлении. Результаты рейтинга Глобального индекса инноваций за 2022 год свидетельствуют о том, что Узбекистан поднялся, на четыре позиции в Глобальном индексе инноваций-2022 заняв, третье место среди стран Центральной и Южной Азии после Индии и Ирана и 86-е место среди 132 стран, поднявшись на четыре позиции по сравнению с 2021г [4]. По данным рейтинга, достаточно заметные показатели Узбекистана на мировом уровне в следующих индикаторах: «Число выпускников в области науки и техники» – 6-е место, «Валовое накопление основного капитала» – 6-е место, «Рост производительности труда» – 7-е место, «Политика поддержки предпринимательства» – 22-е место, «Развитие кластеров» – 27-е место.

1. История становления экономики независимого Узбекистана.

Республики Узбекистан по численности населения среди стран СНГ занимает первое место (36 млн чел). До провозглашения независимости экономика страны имела однобокую сырьевую направленность, представляя хлопок-сырец, газ, шелковичные коконы, каракуль, овощи и фрукты.

После провозглашения независимости 31 августа 1991 года Правительством Узбекистана выбрал курс на переход к социально-ориентированной рыночной экономике. Была произведена диверсификация экономики, устранена монокультурность хлопка, обеспечена зерновая и энергетическая независимость, начали развиваться новые отрасли промышленности, такие как – автомобилестроение, фармацевтика, информационные технологии и др.[3].

Постепенно создавались условия для развития малого бизнеса и частного предпринимательства, а также льготный режим для деятельности иностранных инвесторов.

2. Анализ экономического развития современного Узбекистана.

В истории современного Узбекистана выделяются две модели развития экономики. Первая – была сформирована первым Президентом независимого Узбекистана И. Каримовым. Вторая,

очерчивается, в настоящее время под руководством действующего Президента Мирзиёева Ш. М. Отличие моделей состоит в том, что первая, носила замкнутый характер, и носила инвестиционно-сберегательный характер, где наблюдалась высокая роль государства. Модель настоящего времени демонстрирует максимальную прозрачность, прежде всего – взаимовыгодное региональное партнерство, интеграцию, а также постепенное снижение государственного присутствия в экономике через приватизацию государственных активов.

Проведена либерализация валютного режима, продолжают налоговые реформы и региональное сотрудничество в области энергетики, транспорта, торговли и др. Несмотря на различные потрясения, в целом наблюдается макроэкономическая стабильность.

В процессе создания и внедрения инноваций значительную роль играет малый бизнес, который служит важным источником генерации и воплощения инновационных идей.

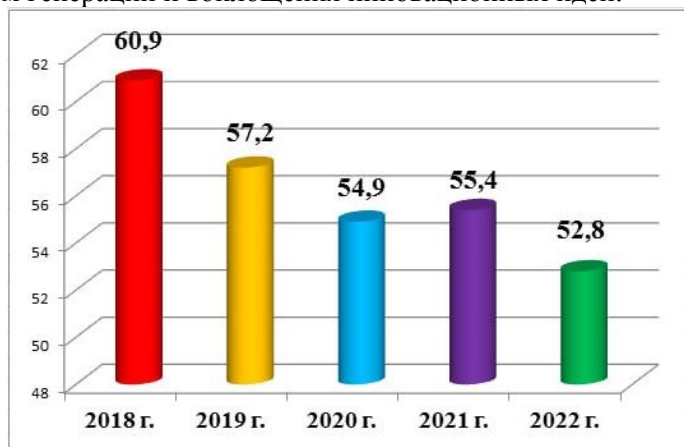


Рис. 1. Динамика удельного веса малого предпринимательства в ВВП Узбекистана за январь-сентябрь 2018-2022 гг. [6]

Если в 2020 г. доля малого предпринимательства в ВВП Узбекистана составляла 54,9, то в 2021 г. этот показатель достиг 55,4% [6].

В рамках Концепции социально-экономического развития Республики Узбекистан до 2030 года, по прогнозным данным,

намечается увеличить в 2 раза оборот субъектов малого бизнеса. Это будет сделано, в первую очередь за счёт легализации их деятельности. Намечается повысить производительность труда в данном секторе не менее чем на 7%. В результате, в 2030 г. доля малого бизнеса в ВВП предположительно составит 70,1% [6].

В настоящее время в Узбекистане ведут свою деятельность более десяти объектов инновационной инфраструктуры. В регионах страны началось создание молодёжных технопарков. В целях формирования команды талантливой молодёжи для работы в этих технопарках разработана мобильная образовательная платформа ТехноBus.

3. Текущее состояние инновационного развития.

Следует признать, что инновационное развитие экономики Узбекистана нельзя считать соответствующим высокому уровню инновационного развития. Ещё рано говорить о достижениях в науке, глубоком освоении результатов. Для искоренения существующих проблем ведётся соответствующая работа, в этих целях, постоянно совершенствуется государственная политика страны. Приняты законы «Об инновационной деятельности», «О науке» и т.д. Указом Президента утверждён стратегический документ – «Стратегия инновационного развития Республики Узбекистан на 2022–2026 годы». Главной целью документа является развитие качества человеческого потенциала определяющий инновационный прогресс на мировой арене, а основная задача по достижению этой цели – вхождение республики к 2030 году в топ-56 стран мира по рейтингу Глобального инновационного индекса[8].

Большое внимание уделяется укреплению материально-технической базы научных учреждений. В частности, принято постановление Президента № ПП3365 от 01.11.2017 года «О мерах по дальнейшему укреплению инфраструктуры научно-исследовательских учреждений и развитию инновационной деятельности». Уделяется большое внимание вопросу подготовки кадров для инновационной экономики.

Совершенствуется система образования. 2023 год в стране – объявлен годом заботы о человеке и качественного образования.

12 января 2023 года состоялся глобальный саммит «Голос глобального Юга» проходившего в онлайн-формате в рамках председательства Индии в «Большой двадцатке» (G-20), на котором Президент Узбекистана Ш. Мирзиёев наряду с другими проблемами внес в повестку дня вопрос содействия привлечению инвестиций и передовых технологий. В своём выступлении он предложил повсеместно привлекать талантливую молодёжь к разработке национальных и международных программ по актуальным и приоритетным направлениям современности: экологии, альтернативной энергетике, цифровой экономике и т.д., в связи, с чем выдвинул предложение о создании между участвующими странами саммита постоянно действующей диалоговой платформы «Голос молодёжи Юга».

4. Проблемы текущего периода и пути их решения.

В экономике Узбекистана сохраняется ряд проблем, тормозящих формирование инновационного развития.

1. Слабое взаимодействие между вузами и предприятиями. Для совместного введения инновационной деятельности необходимо заключение контрактов между вузами и предприятиями, что позволит повысить спрос на результаты исследований и разработок.

2. Механизм управления научно-исследовательской инновационной деятельностью пока не соответствует требованиям инновационного развития. Проведенные реформы изменили лишь форму, сохранив содержание. Необходимо вести системную работу по подготовке кадров во всех сферах экономики.

3. Проблема финансирования инновационных идей является одной из причин настоящего времени. Сдерживающим фактором является то, что основным поставщиком инвестиций для финансирования инновационной деятельности всё еще, остаётся государство. Это служит ощутимым тормозом, тогда как частный сектор и другие категории инвесторов при имеющемся спросе на инновационные продукты могут активно участвовать в процессе создания финансирования программ.

Следует разработать системный план финансирования, в соответствии с которым, авансирование может увеличиться в разы.

Вывод: несмотря на незначительные успехи в глобальном масштабе за недолгий период времени, в Республике Узбекистан поступательно складывается прочная система взаимодействия, состоящая из инновационных элементов, плотно связанных друг с другом. Уже неоспорим факт, что в долгосрочной перспективе без инновационной деятельности невозможен дальнейший экономический рост

Список литературы:

1. Абдуллаева М.С. Инновационная экономика Республики Узбекистан: достижения, проблемы. InLibrary, 2020.
2. Отажонов Ш.И. Проблемы современной экономики. «Совершенствование инфраструктуры инновационной деятельности в Узбекистане: состояние, проблемы, перспективы. – 2018 г.
3. Юлдашев Ш.Г., Зокирова Н.К., Ходжаева М.Я. Узбекская модель – как фактор развития национальной экономики / Под общ.ред. д.э.н., проф. К.Х. Абдурахманова: Монография. – Т.: Ташкентский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. – С. 22-39.
4. <https://www.nrm.uz> «Стратегии инновационного развития республики Узбекистан на 2022-2026 годы».
5. <https://visasam.ru/emigration/economy/ekonomika-stransng.html>
6. <https://www.stat.uz>
7. <https://www.lex.uz> Национальная база данных законодательства Республики Узбекистан
8. <https://www.nrm.uz> Указ Президента РУз от 6.07.2022 №УП-165 «Об утверждении Стратегии инновационного развития республики Узбекистан на 2022-2026 годы».
9. <https://www.wipo.int> доклад Глобальный инновационный индекс 2022 года

**GLOBAL INNOVATIVE DEVELOPMENT:
REVIEW OF THE ECONOMY
OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN**

Abdullaeva M.S., professor

Azamjonov U.U., senior lecturer

University of Public Security of the Republic of Uzbekistan
Chigatai-Aktepa street Zangiata district,
Tashkent region, Uzbekistan, 111809

Annotation: The article reveals innovative activity in the context of expanding globalization. An overview of the integration of the Republic of Uzbekistan into the global economy is given, where a special role in this process is the creation of an innovative mechanism for the development of the country's economy.

Key words: innovation, innovation economy, innovation policy, economic globalization, economic growth, innovation mechanism.

УДК 338.001.36
ББК 65.051

КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Бродникова В.В., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Я.А. Долганова
Электронный адрес: Vika.Brodnikova.2000@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. В статье поднята проблема киберпреступности, представлена ее характеристика и статистика преступлений в России за последние 10 лет. Предложены направления противодействия киберпреступности.

Ключевые слова: информационная безопасность, киберпреступность, ущерб экономике, мировая экономика, противодействие киберпреступности.

Неотъемлемой частью жизни современного общества стали Интернет-технологии, которые повсеместно применяются во всех сферах жизнедеятельности. Данные технологии ежедневно использует в повседневной жизни практически каждый человек, они внедряются в работу органов государственной власти, предприятий и кредитных организаций, позволяют ускорять бизнес-процессы. Однако, широкое распространение Интернет-технологий повлекло за собой появление нового вида преступности – киберпреступности. Киберпреступность не имеет границ и способна наносить вред не только отдельному человеку, но и компаниям и государству в целом, угрожая его национальным интересам и безопасности. Поэтому важно заниматься всесторонним изучением данного явления, регулярно разрабаты-

вать и предпринимать меры для его предупреждения и преодоления.

Под киберпреступностью принято понимать криминальную активность, направленную на неправомерное овладение компьютером или сетевым устройством. Чаще всего данные преступления совершаются хакерами, цель которых – заработать [3].

Киберпреступность оказывает огромное негативное влияние на национальную безопасность России, что позволяет говорить об её значительных масштабах. Исследователи, в том числе П.С. Швыряев, отмечают, что киберпреступность является глобальной проблемой, наносящей вред все большему количеству людей, экономике и безопасности всех стран [12].

Киберпреступления с течением времени принимали и продолжают принимать различные формы. Так, наиболее распространенными типами киберпреступлений в настоящее время являются следующие:

- 1) финансовые – связаны с кражей денежных средств (например, мошенничество с пластиковыми картами);
- 2) фишинг – кража данных, необходимых для получения доступа к банковскому счету;
- 3) фарминг – скрытое перенаправление «наивных» людей на фальшивый IP-адрес;
- 4) кибертерроризм – деяния террористического характера в киберпространстве (здесь же распространение информации о терактах и т.д.).

Неограниченный доступ в Интернет, широкий круг пользователей, а также возможность скрывать IP-адрес, обеспечивая анонимность, влекут за собой ежегодный рост количества киберпреступлений. Представим в таблице 1 киберпреступности в России за последние 10 лет.

Согласно данным, количество киберпреступлений в России ежегодно увеличивается в несколько раз. Так, например, с 2013 по 2016 год количество преступлений выросло почти в 6 раз, с 2016 по 2018 год – в 3 раза, а в целом за прошедшие 10 лет количество преступлений выросло в 142 раза.

Таблица 1

**Статистика киберпреступлений
в Российской Федерации за 2012-2021 гг.**

| | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. |
|------------------------------|-----------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| Количество преступлений, шт. | 3645 | 11000 | 44000 | 53466 | 65949 |
| Убыток от преступлений | 57,9 млрд. руб. | 49,5 млрд. руб. | 180 млрд. руб. | 203 млрд. руб. | 340 млрд. руб. |
| | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |
| Количество преступлений, шт. | 90587 | 206000 | 294400 | 510400 | 517700 |
| Убыток от преступлений | 590 млрд. руб. | 1,5 трлн. руб. | 2,5 трлн. руб. | 70 млрд. руб. | 90 млрд. руб. |

Источник: [1; 4; 8; 9]

С начала пандемии коронавируса произошёл рост киберпреступлений: количество увеличилось в 1,5 раза. В период январь-июль 2021 года зафиксировано 320 тыс. преступлений (+16% к аналогичному периоду 2020 года). И для раскрытия их структуры обратимся к статистике МВД, согласно которой около 127 тыс. преступлений (39,7%) совершено при помощи мобильной связи, 104 тыс. преступлений (32,5%) – при помощи карт. В 2020 году рост составил +94,6% к 2019 году. В 2019 году было зафиксировано 180 000 преступлений, а в 2016 – 66 000 [10].

За 2021 год увеличилось количество заявлений граждан в России о мошенничестве на 5,1%, но не количество заявлений на возбуждение уголовного дела по причине компьютерного преступления со взломом (-10,6% к 2020 году). Согласно оценке экспертов, Российская Федерация в 2021 году понесла ущерб от действия хакеров в размере 150 млрд. руб.

Согласно словам начальника Следственного департамента МВД РФ Сергея Лебедева, за январь-июнь 2021 года в России было расследовано более 30 000 киберпреступлений, и почти 23 000 преступников привлечено к уголовной ответственности.

Исследовательская организация Group-IB предоставила в открытом доступе структуру «рынка» киберпреступлений в 2018 году, которая более подробно раскрывает основные совершаемые преступления в стране (рисунок 1) [2]. Отметим, что за рассматриваемый период российские киберпреступники в совокупности смогли украсть около 2,44 млрд. долл.

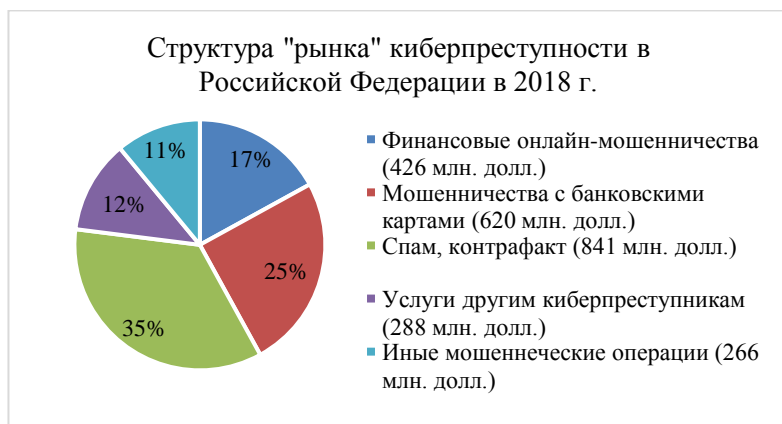


Рис. 1. Структура российского «рынка» киберпреступности по итогам 2018 года. Источник: [2]

Одним из распространённых видов киберпреступлений является спам, который также способен приводить к онлайн-списанию финансовых средств, в частности, с банковских карт. В данном случае под спамом необходимо понимать массовую рассылку текстовых сообщений с указанием номера телефона, ссылки, с призывом к соответствующему действию, что влечёт за собой слив личных данных гражданина.

Российская Федерация входит в Топ-10 стран по киберпреступлениям (рисунок 2) [2].

Согласно данным, представленным Центром статистических и международных исследований (CSIS), в 2019 году Россия занимала 3 место, что отражает высокую степень мошенничества в сфере киберпреступлений, совершаемых гражданами государства.

Говоря в общем, отметим, что ущерб от киберпреступлений для российской экономики составляет, примерно, 0,25% от

ВВП (около 50% расходов на здравоохранение). Помимо этого, наносится ущерб и на сферу инноваций – около 23% от отчислений из государственного бюджета на исследования [13].

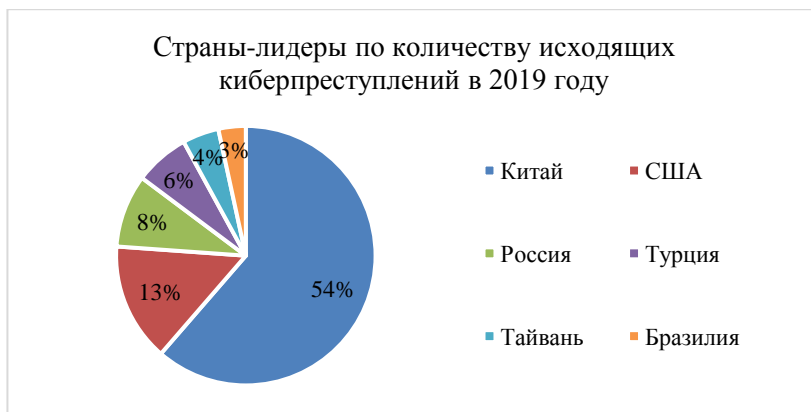


Рис. 2. Страны, лидирующие по количеству исходящих киберпреступлений по итогам 2019 года

США является самой атакуемой страной (41% от всех атак), согласно данным PositiveTechnologies, производителю программного обеспечения в области информационной безопасности, и вторым государством по количеству исходящих киберпреступлений. Структура киберпреступности государства имеет следующий вид:

- 44% – кража финансовых средств с электронных счетов;
- 16% – нанесение вреда программным обеспечениям;
- 16% – хищение секретной информации;
- 12% – фальсификация информации;
- 10% – приобретение/заказ услуг через чужой счёт.

Второй по количеству атак является Россия (10%), третьей – Великобритания (7%). В среднем, атакам подвергается, минимум, 26 стран Мира.

Как правило, официальная статистика содержит лишь 10-20% в действительности совершённых киберпреступлений. Некоторые источники утверждают, что скрытость киберпреступлений в России – более 90%, в Великобритании – до 85%, в

США – 80%, в ФРГ – 75%, что подтверждает угрозу киберпреступности для информационной безопасности стран [7].

По итогам 2017 года мировая экономика понесла ущерб от киберпреступлений в размере 600 млрд. долл., в 2018 году – 1,5 трлн. долл. (+250%). Согласно прогнозам Всемирного экономического форума, в 2022 году показатель должен был вырасти до 8 трлн. долл. (+533,3%), что повышает риск информационной безопасности стран [6].

Отметим, что киберпреступность представляет собой некое информационное оружие, которое позволяет вести информационные войны между странами. В связи с этим актуализируется проблема защиты информации, являющейся персональной, коммерческой и государственной тайной. Для РФ данная проблема наиболее актуальна, поскольку информационная инфраструктура базируется на импортной технике.

Для повышения информационной безопасности в условиях роста киберпреступности необходимо обновлять политику в сфере информатизации. Непрерывное развитие технологий и появление новых способов совершения киберпреступлений опережает правовое регулирование и законодательство в России.

Однако, за последние несколько лет, в нашей стране было предпринято ряд мер, направленных на борьбу с киберпреступностью, например, созданы подразделения, специализирующиеся на борьбе с данными преступлениями, организуются мероприятия, направленные на информирование граждан о киберпреступности, постепенно внедряются автоматизированные системы, задача которых – выявлять преступления. Кроме этого:

- В МВД России создано Управление по организации борьбы с противоправным использованием информационно-коммуникационных технологий.

- В 2019 году РФ инициировала проект по созданию специального органа ООН, деятельность которого будет направлена на борьбу с киберпреступностью. Завершение работы над проектом и предоставление окончательного документа планируется в 2023 году [11].

За первые 7 месяцев 2022 года количество киберпреступлений в России, относительно того же периода 2021 года, сни-

зилось на 8% [5]. Такая динамика позволяет предположить, что предпринимаемые действия со стороны государства имеют положительные результаты.

Для удержания и улучшения результатов борьбы с киберпреступностью государству необходимо:

- повышать безопасность информационной инфраструктуры в стране;
- обеспечить правовое регулирование отношений, возникающих в Интернет-пространстве и ужесточить контроль над деятельностью в данном пространстве с целью своевременного пресечения опасных деяний;
- усилить безопасность персональных данных, оставляемых людьми в Интернете;
- организовать более тесное взаимодействие с операторами сотовой связи и Интернет-провайдерами;
- осуществлять и укреплять сотрудничество с другими странами и их государственными и правоохранительными органами по вопросу борьбы с киберпреступностью, поскольку это проблема не одной страны, а международного масштаба.

Список литературы:

1. Агаджанов М. Генпрокуратура: киберпреступность растёт активнее других видов преступлений в РФ // Хабр. – 29.09.2019. – [Электронный ресурс]. – <https://habr.com/ru/news/t/469365/> (дата обращения: 20.12.2022).
2. Басирова Д. Б., Даутова В. Р., Ильясова Г. В. Киберпреступность как угроза экономической безопасности / Д. Б. Басирова, В. Р. Даутова, Г. В. Ильясова // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2020. – №3 (42).
3. Буз С. И. Киберпреступления: понятие, сущность и общая характеристика // Юрист-Правоведъ. – 2019. – № 4. – С.78-82.
4. В России зарегистрировано более 500 тыс. преступлений в цифровой среде в 2021 году // ТАСС. – 25.04.2022. – [Электронный ресурс]. – <https://tass.ru/obschestvo/14468125> (дата обращения: 21.12.2022).

5. В России снизился уровень киберпреступности // РИА Новости. – 23.08.2022. – [Электронный ресурс]. – <https://ria.ru/20220823/uiberprestupnost-1811622301.html> (дата обращения: 20.12.2022).

6. Жадан И. Э., Мамаева Л. Н. Киберпреступность как угроза международной безопасности / И. Э. Жадан, Л. Н. Мамаева // Математическое и компьютерное моделирование в экономике, страховании и управлении рисками. – 2020. – № 5. – С. 166-169.

7. Зверева Е. Б. Киберпреступность как угроза безопасности современного общества: виды, особенности, методы борьбы и профилактики / Е. Б. Зверева // Молодой учёный. – 2020. – № 10 (300). – С. 35-37.

8. Итоги исследования: киберпреступность в России и мире // RB.RU. – 18.09.2012. – [Электронный ресурс]. – <https://rb.ru/news/itogi-issledovaniya-kiberprestupnost-v-rossii-i-mi/> (дата обращения: 20.12.2022).

9. Количество киберпреступлений в России в 2012 году выросло на 28% // РИА Новости. – 05.02.2013. – [Электронный ресурс]. – <https://ria.ru/20130205/501546490.html> (дата обращения: 23.12.2022).

10. Мамцов К. Г., Ачилов Н. Р. Киберпреступность как угроза национальной безопасности / К. Г. Мамцов, Н. Р. Ачилов // Молодой исследователь Дона. – 2022. – № 1(34). – С. 42-45.

11. Прокофьева Т. В. О мерах по совершенствованию борьбы с киберпреступностью в Российской Федерации / Т. В. Прокофьева // Вестник МГЛУ. Образование и педагогические науки. – 2022. – № 1(842). – С. 142-146

12. Швыряев П. С. Киберпреступность в России: новый вызов для общества и государства / П. С. Швыряев // Государственное управление. – 2021. – № 89. – С. 184-196.

13. Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития [Электронный ресурс]: материалы V Международ. науч.-практ. конф. (5 декабря 2018 г.) / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Электрон. дан. – Пермь, 2019. – С. 23-29 – [Электронный ресурс]. – <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/economicheskaya-bezopasnost-chast-1.pdf> (дата обращения: 25.12.2022).

CYBERCRIME AS A THREAT TO INFORMATION SECURITY

Brodnikova V.V., student of 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. The article raises the problem of cybercrime, presents its characteristics and statistics of crimes in Russia over the past 10 years. The directions of countering cybercrime are also proposed.

Keywords: information security, cybercrime, damage to the economy, world economy, countering cybercrime.

УДК 351.712
ББК 65.41

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЗАКУПОК МАЛОГО ОБЪЕМА КАК ФАКТОР СНИЖЕНИЯ КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ

Васькина В.А., студент 1 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: vaskina.mto@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. Закон о контрактной системе претерпевает значительные изменения. Удельный вес государственных закупок по отношению к номинальному объему ВВП растет, вместе с тем растет и удельный вес закупок у единственного поставщика. Увеличение доли закупок у единственного поставщика повышает коррупционные риски. Одним из факторов, способных снизить коррупционные риски при закупках малого объема, является перевод закупок малого объема в электронную форму.

Ключевые слова: государственные закупки, закупки малого объема, единственный поставщик, единый агрегатор торговли, коррупционные риски, ЕИС, электронный магазин.

С 1 января 2014 года вступил в силу Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее Закон о контрактной системе) [1]. С момента вступления и по настоящее время Закон о контрактной системе претерпел множество изменений.

Добавились новые институты нормирования, импортозамещения. Законодателем была предпринята попытка заложить

основные правила описания объекта закупки, предусмотреть новые способы закупки, создать систему норм, регулирующих стадии исполнения обязательств по контрактам [8].

Проанализировав отчеты Счетной палаты Российской Федерации о результатах мониторинга закупок товаров, работ, услуг за 2019-2020 года [14; 15; 16] и данные, опубликованные на официальном сайте Федеральной службы государственной статистики [19], можно сделать вывод о том, что сумма заключенных контрактов и удельная доля государственных закупок в номинальном объеме ВВП Российской Федерации растет.

Общая сумма заключенных контрактов в 2021 году увеличилась на 0,55 трлн. рублей, что выше уровня 2020 года на 5,8 %. Удельный вес закупок в номинальном объеме ВВП в 2021 увеличился на 0,67 % по сравнению с 2020 годом (см. табл. 1).

Таблица 1

**Удельный вес государственных закупок
в номинальном объеме ВВП Российской Федерации**

| Период | ВВП в рыночных ценах, трлн руб. | Сумма контрактов, трлн руб. | Удельный вес закупок в объеме ВВП, % |
|--------|---------------------------------|-----------------------------|--------------------------------------|
| 2019 | 109,20 | 8,21 | 8,10 |
| 2020 | 106,60 | 8,90 | 8,35 |
| 2021 | 104,70 | 9,45 | 9,02 |

За 9 месяцев 2022 года, государственные заказчики заключили контрактов на сумму 7,69 трлн. рублей, что на 1,4 трлн. рублей больше, чем в аналогичном периоде 2021 года. Существует тенденция к увеличению объема закупок [9].

Открытые данные свидетельствуют о том, что в 2019-2021 гг. наиболее распространены способы определения поставщиков: электронные аукционы и закупки у единственных поставщиков (подрядчика, исполнителя). Удельная доля закупок единственного поставщика в общем объеме закупок составила 76%, 74%, 75% в 2019,2020,2021 годах соответственно [14; 15; 16].

Увеличение доли закупок у единственного поставщика повышает коррупционные риски.

Коррупционный риск – возможность совершения работником организации, а также иными лицами от имени или в интересах организации коррупционного правонарушения. [13].

Ряд исследователей считают, что коррупция определяется как злоупотребление властью с целью получения незаконных преимуществ. А причины мошенничества в сфере закупок связаны с неэффективно выстроенной системой менеджмента [6].

Особого внимания заслуживают закупки, проводимые в соответствии с пунктами 4 и 5 части 1 статьи 93 Закона о контрактной системе. Они относятся к закупкам малого объема. Закупки малого объема – это неконкурентный способ определения поставщика. Отличительные черты закупок малого объема:

- Скорость заключения контракта;
- Отсутствие необходимости проводить длительную процедуру определения поставщика;
- Ограничение цены: при закупках малого объема цена контракта не должна превышать 600 тыс. рублей.

На всех этапах жизненного цикла закупки происходит непосредственное взаимодействие поставщика и заказчика. Это можно отнести к одному из коррупционных факторов при осуществлении закупок.

К коррупционным факторам и сигналам, возникающим при проведении закупок у единственного поставщика, можно отнести:

- искусственное дробление закупок. Заказчиком заключаются контракты в течение непродолжительного времени на поставку одноименных товаров, содержат идентичные условия, направлены на достижение единой хозяйственной цели [11];

- заключение государственных контрактов с одним и тем же поставщиком либо лицом, аффилированным с ним.

К одному из факторов, снижающих коррупционные риски при проведении закупок малого объема, можно отнести перевод их в цифровой формат.

В рамках программы «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденной распоряжением Правительства РФ от 28 июля 2017г. № 1632-р происходит цифровая трансформация отраслей экономики [5]. Не обошло это и сферу государ-

ственных закупок. Все больше закупочных процедур переходят из «бумажного» формата в цифровой.

В соответствии с Распоряжением Правительства Российской Федерации от 28 апреля 2018 г. № 824-р «О создании Единого агрегатора торговли» был создан Единый агрегатор торговли «Березка» (далее ЕАТ) [4]. В нем могут работать заказчики всех уровней: федерального, регионального, муниципального.

ЕАТ – это не электронный магазин, это информационная система. На ней собирается информация о ценах на различные товары, работы и услуги. Заказчик размещает закупочную сессию, в которой предоставляет информацию об объекте закупки, а агрегатор подбирает товар (работу, услугу) в соответствии с заданными характеристиками. Агрегатор помогает государственному заказчику определить начальную (максимальную) цену, поддерживает ценовую конкуренцию, способствует проведению закупок малого объема. После проведения закупки, заключения и исполнения контракта соответствующая информация вносится в реестр контрактов, тем самым повышая контроль качества в закупках малого объема [17].

Первыми получили возможность работать в ЕАТ государственные заказчики федерального уровня, и их подведомственные казенные учреждения [1].

С 1 ноября 2018 года законодатель обязал федеральных заказчиков проводить закупки канцелярских товаров только через ЕАТ, а региональных заказчиков – не зависимо от объекта закупки, если цена контракта превышает определенный ценовой порог.

Также нужно отметить создание специализированных порталов закупок и электронных магазинов для региональных и муниципальных заказчиков. Например, Портал поставщиков (<https://zakupki.mos.ru/>) [18].

С 1 апреля 2021 года закупки товара у единственного поставщика в электронной форме, предусмотренные частью 12 ст. 93 Закона о контрактной системе, согласно положениям части 21 статьи 24 Закона о контрактной системе, относятся к «электронным процедурам». Закупка проводится на тех же электронных площадках, что и другие электронные закупки. [12]

Извещение о закупке публикуется в ЕИС и содержит информацию, указанную в п. 3 ч. 12 ст. 93 Закона о контрактной системе. Предельная цена контракта составляет 3 миллиона рублей.

Рассмотрим изменения, возникшие при в связи с их переводом в цифровой формат (см. табл. 2).

Таблица 2

Сравнительный анализ этапов закупки малого объема

| Индикатор | До цифровизации закупок малого объема | После цифровизации закупок малого объема |
|-----------------------------|---|--|
| Информация в план-графике | В план-графике закуп информация о закупках малого объема указывается отдельными строками по каждому объекту закупки | В план-графике закупок информация о закупках малого объема указывается отдельными строками по каждому объекту закупки |
| Выбор поставщика | - Заказчик сам определяет с кем заключать контракт - Происходит ограничение конкуренции | - определение поставщика с помощью ЕАТ, ЕИС или электронного магазина - в закупке может поучаствовать неограниченное количество поставщиков, происходит стимулирование развития конкуренции |
| Формирование цены контракта | - Максимальная цена контракта 100 тыс. руб. - искусственное дробление закупок | Повышение максимальной цены контракта: - с 01.10.2019 до 300тыс.рублей - с 01.07-2020 до 600тыс. рублей (при применении электронных площадок до 3 млн. рублей) |
| Реестр контрактов | Информация о контрактах не вносится в реестр контрактов | Информация о контрактах, заключенных в соответствии с ч.12 ст.93 Закона о контрактной системе, вносится в реестр контрактов |

Исходя из проведенного сравнительного анализа, процедура проведения закупки у единственного поставщика становится более прозрачной. Все больше закупок малого объема переходят в цифровой формат. Так, по данным сайта ЕАТ, за все время функционирования платформы было проведено 947 042

закупочных сессий на общую сумму 151,6 млрд. рублей. Заказчикам удалось сэкономить 2,9 млрд. рублей [17].

В соответствии с ч.12 ст. 93 Закона о контрактной системе в 2021 года заказчики разместили в ЕИС 938 извещения на общую сумму 1,6 млрд. рублей. А за 9 месяцев 2022 года было размещено 717 извещений на сумму 2,05 млрд. рублей [9, 19]. Что говорит об увеличении стоимостного объема заключенных контрактов.

В целях снижения коррупционных рисков необходимо:

- в дальнейшем проводить мероприятия по цифровизации закупок малого объема;
- вносить данные о заключенных контрактах в реестр контрактов с целью раскрытия данных о заключаемых контрактах;
- разработать систему, способную выявлять искусственное дробление закупок по средствам анализа количества заключаемых контрактов и контрагентов, с которыми заключается контракт. Так, к примеру, если при проведении анализа закупочной деятельности система выявляет признаки дробления закупок, соответствующее уведомление приходит в орган контроля, который, в свою очередь, уже проводит более детальную проверку по факту выявления нарушения.

Список литературы:

1. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных служб. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ: принят Гос. Думой 22 марта 2013 г.: одобрен Советом Федерации 27 марта 2013 г.: [ред. от 5 декабря 2022 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2013. – №13. – Ст. 1652.

2. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам обеспечения устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции: Федеральный закон № 124-ФЗ:

[принят Государственной Думой 17 апр. 2020 г.: одобрен Советом Федерации 17 апр. 2020 г.]. – Москва: 24 апр. 2020 г. – 15 с.

3. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»: Федеральный закон № 71-ФЗ: [принят Государственной Думой 18 апр. 2019 г.: одобрен Советом Федерации 22 апр. 2019 г.] – Москва: 1 мая 2019 г. – 65 с.

4. Российская Федерация. Законы. О создании единого агрегатора торговли: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 апр. 2018 г. № 824-р // Собрание законодательства Российской Федерации – 2018. – № 19 – Ст. 2797.

5. Российская Федерация. Законы. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. № 1632-р. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации». // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2017. – №32. – Ст. 5138.

6. Gorodilov M.A., Posohina A.V., Pashchenko T.V., Belyaev A.S. Procurements: government regulation to reduce the risk of fraud in the context of information technology development. Lecture Notes in Networks and Systems. 2022. Т. 342 LNNS. С. 993-1005.

7. Андреева Л. В. Государственные закупки в России: правовое регулирование и меры по его совершенствованию. – М.: Проспект, 2021. – 232 с.

8. Тасалов Ф.А. Закупки: от технического задания к исполнению контракта: монография. – М.: Проспект, 2018. – 255 с.

9. Ежеквартальный отчет о результатах мониторинга закупок товаров, работ, услуг, осуществляемых в соответствии с Федеральными законами «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Минфин России [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://minfin.gov.ru> (дата обращения 23.12.2022).

10. Заказчики стремятся использовать едпоставщиков для минимизации рисков неисполнения контрактов – эксперт [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://prozakupki.interfax.ru/articles/2341> (дата обращения 23.12.2022).

11. Постановление Верховного Суда РФ от 07.10.2019 № 73-АД19-2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://gkrfkod.ru/> (дата обращения 23.12.2022).

12. Распоряжение Правительства РФ от 28 апреля 2018 г. № 824-р. «О создании единого агрегатора торговли, с использованием которого заказчики вправе осуществлять закупки для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71835580/> (дата обращения 23.12.2022).

13. Рекомендации по порядку проведения оценки коррупционных рисков в организации [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://mintrud.gov.ru/uploads/magic/ru-RU/Ministry-0-106-src-1568817604.7941.pdf> (дата обращения 23.12.2022)

14. Сводный аналитический отчет о результатах мониторинга закупок товаров, работ, услуг, осуществляемых в соответствии с Федеральным законом "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", за 2019 г. Счетная палата Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://ach.gov.ru/> (дата обращения 23.12.2022).

15. Сводный аналитический отчет о результатах мониторинга закупок товаров, работ, услуг, осуществляемых в соответствии с Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», за 2020 г. Счетная палата Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://ach.gov.ru/> (дата обращения 23.12.2022).

16. Сводный аналитический отчет о результатах мониторинга закупок товаров, работ, услуг, осуществляемых в соответствии с Федеральным законом 20 контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», за 2021 г. Счетная палата Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://ach.gov.ru/> (дата обращения 23.12.2022).

17. Единый агрегатор торговли: Берёзка [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://agregatoreat.ru/> (дата обращения 25.12.2022).

18. Портал поставщиков [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://zakupki.mos.ru/> (дата обращения 25.12.2022).

19. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://zakupki.gov.ru> (дата обращения 25.12.2022).

20. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения 23.12.2022).

DIGITALIZATION OF SMALL PURCHASES AS A FACTOR IN REDUCING CORRUPTION RISKS

Vaskina V.A., Student of 1st Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract. The law on the contracting system is undergoing significant changes. The share of public procurement in relation to the nominal volume of GDP is growing, along with the increase in the share of purchases from a single supplier. The increase in the share of purchases from a single supplier increases corruption risks. One of the factors that can reduce corruption risks in the procurement of small volume is the transfer of small purchases in electronic form.

Keywords: public procurement, small volume purchases, sole supplier, single trade aggregator, corruption risks, UIS (unified information system), electronics store.

ИНФЛЯЦИЯ: ИЗДЕРЖКИ И ВЫГОДЫ

Довидович Д.В., студент 2 курса
Шараёва Д.М., студент 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент А.М. Шутова
Электронный адрес: antonina961@mail.ru
Белорусский государственный экономический университет,
220070, Беларусь г. Минск, пр. Партизанский, 26

В статье рассматриваются актуальные вопросы о необходимости поддержания определенного уровня инфляции. Проведен анализ инфляционных процессов в Республике Беларусь, а также анализ принятых правительством мер по борьбе с инфляцией.

Ключевые слова: инфляция, выгода, издержки, сеньораж, оптимальный уровень, денежная иллюзия.

Инфляция преследует человечество с древних времен ведь независимо от того, что выступает в роли денег в обществе, будь то полноценные или неполноценные деньги, увеличение их количества, не связанное с увеличением количества произведенных товаров, ведет к росту цен. Переход общества к неполноценным деньгам (бумажным, кредитным) позволил государствам достаточно легко увеличивать количество денег в обращении (например, для покрытия дефицита бюджета), в связи с чем инфляция стало повсеместным явлением.

Инфляция – это естественное социально-экономическое явление, которое является результатом отрыва денежной массы от количества произведенных благ в экономике. Инфляция, в той или иной степени, оказывает влияние на все стороны экономических отношений, однако страны не ставят своей целью нулевой уровень инфляции, они предпочитают низкий, положи-

тельный и предсказуемый уровень роста цен. Таким образом, для дальнейшего обоснования такого поведения государств сперва необходимо более подробно рассмотреть причины возникновения инфляции.

Исследование причин возникновения инфляции выделило главным образом монетарное и немонетарное направления в теории инфляции. Монетаристы связывают основные причины возникновения инфляции с денежной сферой, сторонники немонетарного подхода – с неэффективностью функционирования рынка и правительства. Объединяя два этих подхода можно сформулировать основные причины инфляции:

1) эмиссия, связанная с растущими государственными расходами;

2) дефицит государственного бюджета;

3) кредитная эмиссия, расширяющая денежную массу;

4) монополия крупных фирм на определение цены и собственных издержек производства (к примеру, компания TSMC занимает 54% рынка полупроводниковых материалов, которые на данном этапе мирового развития необходимы всем отраслям высокотехнологического производства, в связи с чем потенциальное увеличение издержек производства непременно приведет к росту цен на всё высокотехнологическое оборудование, произведенное с использованием продукции TSMC);

5) инфляционные ожидания хозяйствующих субъектов.

По скорости протекания выделяют деловую инфляцию (до 3,5% в год), умеренную (до 9% в год), галопирующую (до 40% в год) и гиперинфляцию (свыше 40% в год) [1, с. 122].

К основным последствиям инфляции относят: сокращение инвестиций (в большинстве случаев полученная в будущем реальная прибыль окажется меньше текущих вложений), снижение уровня жизни из-за уменьшения реальных доходов, обесценивание сбережений, расслоение населения на «богатый» и «бедный» класс, и другие.

Для большей информативности издержки и выгоды от инфляции можно рассмотреть на примере Республики Беларусь, так как она с момента своего формирования сталкивалась со всеми ее видами. Уровень инфляции в период с 2000 по 2022 годов представлен на рисунке 1. Несмотря на то, что инфляция в

период 2017-2019 годов находилась на относительно низком уровне, пандемия коронавируса начавшаяся в 2020 году стала следствием того, что уровень роста цен в 2020 и 2021 годах составил 7,4% и 9,97% соответственно. Обострение геополитической ситуации в 2022 году привело к тому, что инфляция ноября 2022 года к ноябрю 2021 года составила 13,3%. Целью же монетарной политики государства на 2022 год являлся уровень инфляции в 6% (по итогам 2022 года этот показатель составил 12,8%). Возникает вопрос: почему правительство не стремится полностью искоренить инфляцию? И ответом является то, что помимо издержек инфляция приносит и выгоды.

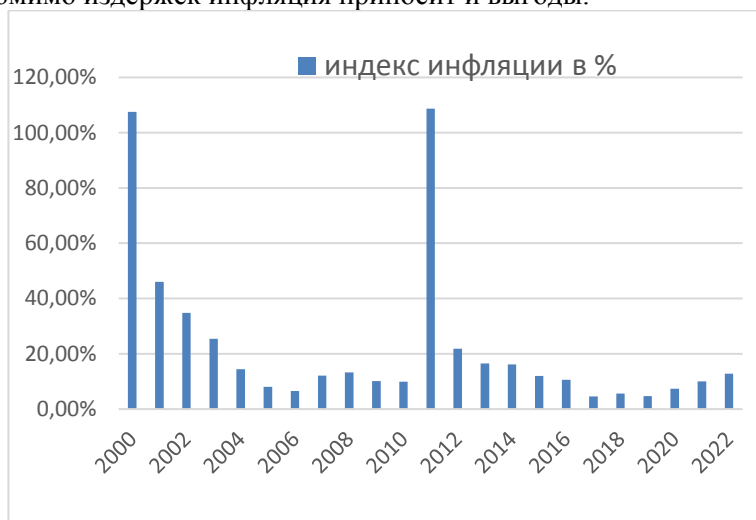


Рис. 1. Годовая инфляция в Республике Беларусь в период 2000-2022 г.
 Источник: собственная разработка на основании [2]

К издержкам инфляции как во всем мире, так и в Республике Беларусь относятся:

1) издержки «стоптанных башмаков», которые представляют собой издержки по совершению сделки (хотя с ростом уровня цифровизации экономики, они и стали гораздо ниже);

2) издержки «меню», которые заключаются в том, что фирмы-продавцы должны нести достаточно немалые полиграфические затраты для того, чтобы менять ценники, перепечата-

вать каталоги своей продукции; нести издержки относительно самих новых цен;

3) издержки на микроэкономическом уровне, которые являются следствием снижения эффективности деятельности фирм, вызванным изменением относительных цен, которые влияют на эффективность распределения ограниченных в экономике ресурсов;

4) издержки, связанные с искажениями в налогообложении.

К выгодам от инфляции относятся:

1. Отрицательные реальные ставки процента, так как данное явление позволяет эффективно применять монетарную политику для борьбы с рецессией. Хорошим примером возникновения проблем из-за отсутствия инфляции является Япония: в период очень глубокой рецессии 1990-х годов из-за низкой инфляции (около 1%) правительство было неспособно проводить монетарную политику, следствием чего стало «потерянное десятилетие» – период долговременного экономического «застоя»;

2. Денежная иллюзия. Данное явление упрощает подстройку относительных цен (например, чтобы понизить заработную плату в какой-либо отрасли, достаточно не увеличивать ее номинальный размер);

3. Сеньораж. Процесс роста денежной массы как один из способов финансирования правительством своих расходов.

В настоящее время существуют три основные концепции сеньоража: сеньораж, соответствующий вмененным издержкам хранения денег, монетарный и расширенный монетарный сеньораж. Монетарный сеньораж измеряет величину стоимости, которую экономические агенты передают центральному банку в обмен на его обязательства. Поскольку данные индекса потребительских цен и изменения денежной базы общедоступны, данная концепция расчета сеньоража является наиболее распространенной (данный подход официально используется Международным валютным фондом). Монетарный сеньораж можно рассчитать по формуле.

$$Sm = \Delta B/P$$

где Sm – сеньораж;

ΔB – изменение денежной базы, P – индекс потребительских цен [3, с. 4].

$\Delta B = B_1 - B_0$, где B_1 – денежная база на текущий момент, B_0 – денежная база предыдущего года.

$B = M_0 + R$, где M_0 – наличные денежные средства в обращении; R – избыточные и обязательные резервы коммерческих банков.[4]

С помощью данной формулы рассчитаем сеньораж за 2015-2022 гг. Результат подсчета представлен в таблице.

Таблица 1

Динамика изменения дохода, получаемого от эмиссии денег за 2016-2022 гг.

| Показатели | Период | | | | | | |
|---------------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| | 2016 год | 2017 год | 2018 год | 2019 год | 2020 год | 2021 год | 2022 год |
| Изменение денежной базы, млн. рублей. | 82,9 | 2590,2 | 1454,6 | 807,4 | 2046,7 | 1457,8 | 5306,9 |
| Индекс потребительских цен, % | 110,6 | 104,6 | 105,6 | 104,7 | 107,4 | 109,97 | 112,8 |
| Сеньораж, млн. рублей | 0,75 | 24,76 | 13,77 | 7,7 | 19,06 | 13,26 | 47,05 |

Примечание – Источник: собственная разработка на основании [5, 6]

Данные таблицы 1 показывают, что на протяжении анализируемого периода денежная база Республики Беларусь увеличивалась, увеличивая и доход от эмиссии денег. Сеньораж в 2017 году составил 24,76 млн. рублей, что можно считать последствием проведенной 1 июля 2016 года деноминации официальной денежной единицы в соотношении 1:10000. В 2020 году на фоне сложной политической ситуации сеньораж составил 19,06 млн. рублей. В 2022 году данный показатель находится на уровне 47,05 млн. рублей, что является последствием сложной геополитической обстановки. Сеньораж позволяет правитель-

ству меньше занимать у населения или уменьшать налоги, однако тот факт, что его получение связано с увеличением денежной массы, обязывает правительство очень грамотно следить за его величиной, так как полученные от него выгоды могут перекрыться увеличением уровня инфляции.

Таким образом, инфляция – это неизбежное экономическое явление, имеющее как положительную, так и отрицательную сторону. С точки зрения людей инфляция всегда воспринимается как негативный экономический показатель, означающий процесс обесценения денег, с другой стороны инфляция приносит достаточно весомый доход государству, коммерческим банкам и многочисленным коммерческим монополиям, позволяет избежать дефляции, а также позволяет устанавливать отрицательные реальные ставки процента, которые позволяют применять монетарную политику для борьбы с рецессией. Однако стоит упомянуть, что чем выше темпы роста инфляции, тем меньше положительных сторон она имеет, в связи с чем правительство предпочитает держать уровень инфляции на небольшом положительном и предсказуемом уровне.

Список литературы:

1 Лемешевский, И.М. Макроэкономика: учеб, пособие/И.М.Лемешевский, В.И. Донцова – Минск: МИУ, 2014 – 266 с.

2 Беларусь в цифрах, 2022. Статистический сборник. / [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/4a6/171zwjez5wrikz92fyx8f2w0qlhm97me.pdf> – Дата доступа 10.01.2023.

3 Каллаур П.В., Подходы к расчету сеньоража/ П.В Каллаур // Банкаўскі вестнік – 2003 – №10. – С. 4-7.

4 Калечиц, С.В. Итоги выполнения Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь за 2015 г. и задачи банковской системы по их реализации в 2016 г. / С.В. Калечиц // Банковский вестник. – 2016. – №2. – С. 2-6.

5 Статистический бюллетень № 9 (279) / Национальный Банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа:

https://www.nbrb.by/publications/bulletin/stat_bulletin_2022_09.pdf. Дата доступа: 10.01.2023.

6 Индекс потребительских цен на товары и услуги / Национальный статистический комитет Республики Беларусь / [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://dataportal.belstat.gov.by/Indicators/Preview?key=173688>. Дата доступа: 10.01.2023.

INFLATION: COSTS AND BENEFITS ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF BELARUS

DovidovichD.V., SharaevaD.M., 2th year students

Belarusian State University of Economics,
26, Partizansky Ave., Minsk, 220070

The article discusses topical issues about the need to maintain a certain level of inflation. The analysis of inflationary processes in the Republic of Belarus, as well as the analysis of measures taken by the government to combat inflation, has been carried out.

Keywords: inflation, benefit, costs, seigniorage, optimal level, monetary illusion.

УДК 1338.45
ББК 65.05

ОТТОК КАПИТАЛА ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Задорин Г.А., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: glebzadorin@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В статье, в ходе рассмотрения проблемы оттока капитала из Российской Федерации за рубеж, были выявлены основные проблемы, из-за которых и происходит отток капитала, а также даны рекомендации для его уменьшения, что повысит экономическую безопасность страны в целом.

Ключевые слова: отток капитала, офшорные зоны, «сомнительные операции», коррупция, теневая экономика

Проблема оттока капитала из России за рубеж актуальна, в первую очередь, такой процесс негативно влияет на экономическое развитие страны, поскольку эти средства могут быть инвестированы в экономику страны. Это определяет экономику страны как неустойчивую и неэффективную, снижает привлечение иностранных инвесторов.

В понятие оттока капитала включают понятие «бегства капитала», которое означает неконтролируемый государством вывоз средств, как правило, нелегальным и незаконным способом. Часть такого потерянного для страны капитала – это доходы, которые были получены преступным путём, с них не платятся налоги. Это способствует уменьшению денежных поступлений в бюджетную систему РФ. Ко всему прочему, легализация доходов, которые были получены нечестным путём, способ-

ствуется подрыву финансовой безопасности страны, возникновению социального напряжения.

В России существуют несколько нормативно-правовых актов, которые ограничивают отток капитала из страны. Так, основным документом, который определяет порядок валютного контроля в РФ, а также утверждает основные определения совершения валютных операций – Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» [6]. В январе 2015 года начал действовать Федеральный закон №376-ФЗ, который подразумевает обязанность налогоплательщиков предоставлять данные о каком-либо участии в деятельности зарубежных организаций (ред. от 12.11.2018) [7]. Другим законом, регулирующим обязанность отечественных организаций выдавать информацию о финансах клиента, нерезидента РФ и его счетах является Федеральный закон от 27.11.2017 № 340-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с реализацией международного автоматического обмена информацией и документацией по международным группам компаний» [8].

Основными причинами оттока капитала из РФ за рубеж, являются:

1. Значительный уровень коррупции;
2. Высокая доля теневой экономики;
3. Регистрация организаций в офшорных зонах;
4. Расширение санкций, пагубно влияющих на национальный курс валюты, а также ограничивающих сотрудничество с партнёрами из других стран;
5. Негативный инвестиционный, а также экономический климат в государстве;
6. Политика, которая ориентируется на вклад в иностранную валюту;
7. Отсутствие веры у населения в банковские учреждения [2].

Цели при вывозе капитала, как правило, преследуются следующие: легализация, средств, которые были нажиты преступным путём и сокрытие реальных доходов от налоговых органов.

Для сокращения оттока капитала, необходимо создать благоприятные условия для инвестирования средств внутри страны.

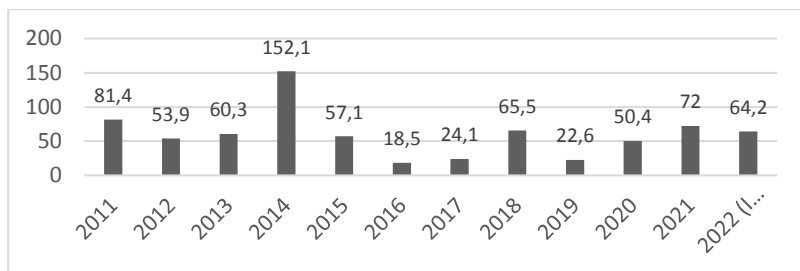


Рис. 1. Общий отток капитала из Российской Федерации за рубеж за 2011-2021 гг., млрд. долл. США [12]

На рисунке 1 можно увидеть, что наибольший отток капитала был в 2014 году, он составил 152,1 млрд. долл. США. Обострение международной политической ситуации, введение санкции от западных стран, которые были направлены как на определённых лиц, так и на организации, продолжительное падение цен на нефть – всё это объясняет рост оттока капитала в этот период. Снижение потока капитала наблюдается в 2016 году, он составил 18,5 млрд. долларов США. Это обусловлено несколькими факторами: ужесточение законодательства и государственного контроля, уменьшение объемов выплат внешнего долга, увеличение активности иностранных инвесторов, скупающих российские ценные бумаги и др.

Анализ 2019-2021 гг. показал, что прослеживается негативная тенденция, при которой отток капитала из Российской Федерации с каждым годом лишь усиливается и соответствует следующим суммам: 22,6 млрд. долл. США, 50,4 млрд. долл. США и 72 млрд. долл. США соответственно. 1 квартал 2022 г. отмечился резким и значительным оттоком капитала из страны в размере 64,2 млрд. долл. США и приблизился к показателю за весь 2021 г. Такой отток объясняется новым введением санкций в отношении РФ, вследствие начала СВО ВС РФ.

Любая операция по сомнительному перемещению капитала из страны не проходит без участия «офшорных зон». Они

подразумевают собой территорию, в которой действует специальные положения по осуществлению иностранного бизнеса, например, льготные управление банковскими процессами [11].

К моменту прохождения через «офшор», средства в полном объёме легализуются, что усложняет задачу по возвращению их в экономику РФ. Список таких «офшорных зон» перечислен в приказе Минфина России от 13.11.2007 №108-н (ред. от 02.11.2017) [10]. Для борьбы с вывозом капитала, государство в 2014 году объявило держателям капитала вне России полную амнистию, если они по собственному желанию вернуться под юрисдикцию РФ [9]. Согласно вышестоящему графику, это имело краткосрочный позитивный эффект, поскольку уже в 2017 году, отток капитала вновь начал неуклонно расти, из чего можно сделать вывод, что такая мера не является действенным решением проблемы вывоза капитала.

Поскольку вывод средств за рубеж в западные страны в 2022 г. стал невозможен, главным направлением вывода капитала из страны стали «дружественные» ближайшие страны, главным образом, страны СНГ (рисунок 2).

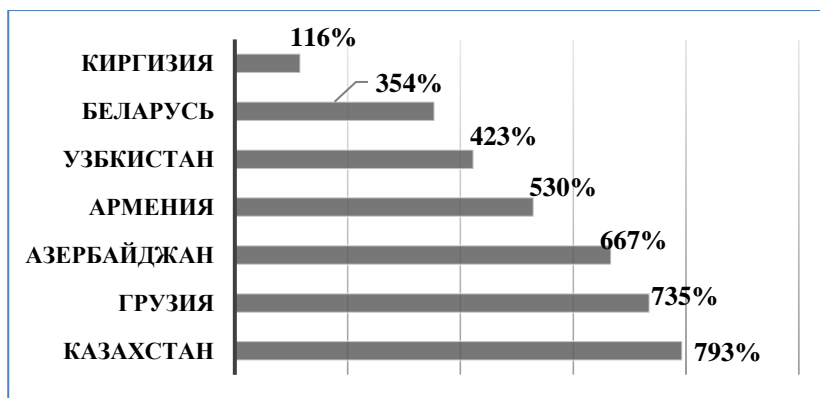


Рис. 2. Отток российского капитала по странам СНГ за июнь 2022 г., % от 2021 г. [4]

Самый значимый рост денежных средств в процентах наблюдается в таких странах, как: Казахстан, Грузия, Азербай-

джан, Узбекистан: 793 %, 735 %, 667 %, 423 % соответственно. Летом 2022 г. переводы в эти страны выросли в 7-8 раз.

Несмотря на возможные санкционные, а также геополитические риски, такие страны, как Беларусь и Киргизия также показали рост притока капитала из РФ, хоть и не такой большой, как предыдущие страны. Исходя из рис. 2, можно сделать вывод, что отток капитала в ближайшие страны СНГ в июне 2022 г. превышает такой отток в 2021 г. во много раз, что говорит о серьёзных проблемах в экономике государства.

Другим показателем оттока капитала из страны являются личные переводы из России в зарубежные банки. Для того чтобы уклониться и минимизировать ущерб от санкций, многие российские домохозяйства сконцентрировались на выводе и дальнейшем накоплении средств за рубежом.

Проанализируем показатели личных переводов из России в зарубежные банки с 2018 по 2022 гг. (рисунок 3).



Рис. 3. Личные переводы из России в зарубежные банки 2018 – 2022 гг., млрд. долл. США

Во-первых, до начала введения санкций в феврале 2022 г. количество переводов в зарубежные банки не превышало 1 млрд. долл.;

Во-вторых, после значительного роста переводов в феврале 2022 г., когда отток средств вырос до 3,5 млрд. долл., государство ввело жёсткий контроль за движением капитала, что

позволило приостановить и сдержать процесс увеличения переводов;

В-третьих, частичная отмена ограничительных мер через некоторое время привела к очередному увеличению количества переводов россиян за рубеж и на июнь 2022 г. общая сумма переводов составила 5,2 млрд. долл.

Существуют различные формы вывоза капитала из страны. Наиболее популярными являются такие способы, как: создание дочерних компаний и «фирм-однодневок», которые зарегистрированы в «офшорной зоне»; заключение фиктивных импортных контрактов; невозвращение валютной выручки; невозврат кредитов российским заёмщиком и выплата завышенных процентов по кредиту, предоставленному банком-нерезидентом; сознательное нарушение условий договора на поставку товаров по согласованию с зарубежным партнёром и многие другие [5].

Общие негативные последствия оттока средств из страны для экономического развития страны:

1. Сокращение объёмов ВВП, в связи с отсутствием компенсирования средств, вывезенных за рубеж;

2. Отсутствие реинвестирования капитала, «сбежавшего» за рубеж обратно в экономику РФ;

3. Негативное влияние на положение платёжного баланса РФ;

4. Снижение конкурентоспособности РФ среди других стран, вследствие воздействия оттока на динамику главных макроэкономических факторов;

5. Нарушение стабильности функционирования финансовых рынков, несогласованность его главных участков;

6. Негативное влияние на курс рубля, из-за уменьшения валютных резервов [1].

Подводя итог, можно сделать вывод, что отток капитала за последние 4 года значительно вырос, что является негативным фактором для всей экономики страны в целом. «Бегство капитала» имеет сильное влияние на её национальную безопасность. Так, сокращаются налоговые поступления с самого капитала, поскольку он уходит из-под юрисдикции налоговых органов РФ. Однако, государству необходимо восполнять недостающие средства, и оно вводит или увеличивает другие налоги, увеличивая налоговое бремя для граждан и организаций. Проанализиру-

ем показатели налогового бремени в РФ с 2012 по 1-ое полугодие 2022 (рисунок 4).

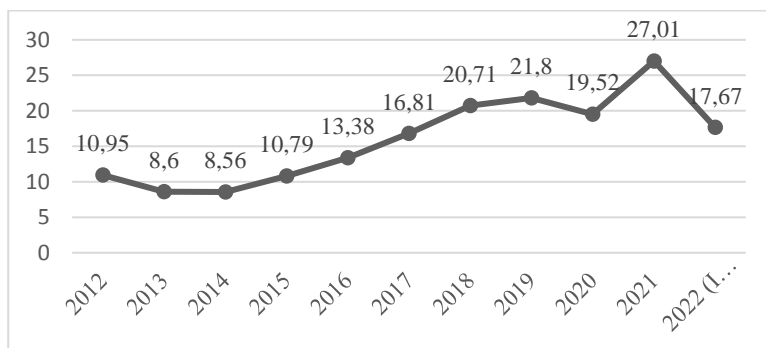


Рис. 4. Динамика налогового бремени в РФ с 2012 по 1-ое полугодие 2022 г., трлн. руб. [3]

Во-первых, тенденция по увеличению роста взимаемых налогов сохраняется. Далее, в 2022 г. налоговое бремя будет выше, чем в 2021 г., поскольку лишь за 1-ое полугодие было собрано 17,67 трлн. руб., что составляет 65% от предыдущего года – 27,01 трлн. руб. Так, с начала 2019 года, в РФ была повышена ставка НДС – с 18 до 20%. В то же время произошло изменение НДСЛ. В случае, если сумма налоговых баз за налоговый период равна или меньше 5 млн. руб., то налоговая ставка устанавливается в размере 13%. В случае превышения – устанавливается налог в размере 15%.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что необходимо как можно скорее реализовывать меры по минимизации оттока капитала:

1. Совершенствовать законодательство, которое на данный момент сохраняет возможность для нелегальных каналов;
2. Создание благоприятных условия для инвестирования не только зарубежного, но и отечественного капиталов в РФ;
3. Усиление мер по борьбе с коррупцией, а также разросшимся влиянием офшорных зон;
4. Ввод ограничений на некоторые формы вывоза;
5. Ужесточение наказаний за незаконный вывоз капитала из страны.

К сожалению, на настоящий момент, уровень оттока капитала из страны продолжает расти, в связи с внешнеэкономической ситуацией. В связи с этим, вопрос о минимизации оттока капитала из страны стоит как никогда остро перед Правительством РФ.

Список литературы:

1. Андрианов В.Д. Причины, масштабы и экономические последствия оттока капитала из России // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prichiny-masshtaby-i-ekonomicheskie-posledstviya-ottoka-kapitala-iz-rossii/viewer> (дата обращения 14.09.2022)

2. Винникова И.С., Кузнецова Е.А., Биндюкова А.П. Бегство капитала из России: проблемы и пути решения // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/begstvo-kapitala-iz-rossii-problemy-i-puti-resheniya/viewer> (дата обращения 12.09.2022)

3. Данные по формам статистической налоговой отчетности // [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/

4. Куда утекает российский капитал // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/kuda-utekaet-rossiiskii-kapital> (дата обращения 12.09.2022)

5. Невмоменко В.М., Шмырёва А.И. Бегство капитала как угроза национальной безопасности // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/begstvo-kapitala-kak-ugroza-natsionalnoy-bezopasnosti/viewer>

6. «О валютном регулировании и валютном контроле» Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/(дата обращения 15.10.2022)

7. «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» Федеральный закон № 376-ФЗ [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». – Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_309993/(дата обращения 15.10.2022)

8. «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с реализацией международного автоматического обмена информацией и документацией по международным группам компаний» Федеральный закон № 340-ФЗ [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_283498/ (дата обращения 15.10.2022)

9. «О добровольном декларировании физическими лицами активов и счетов (вкладов) в банках и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» Федеральный закон от 08.06.2015 № 140-ФЗ [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_180745/ (дата обращения 16.10.2022)

10. Отток капитала из России по годам 1994–2022 // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://global-finances.ru/ottok-kapitala-iz-rossii-po-godam/> (дата обращения 13.09.2022)

11. «Об утверждении Перечня государств и территорий, предоставляющих льготный налоговый режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций (офшорные зоны)» Приказ Минфина России от 13.11.2007 № 108н (ред. от 02.11.2017) [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73100/4a32fa878af996f0b5994ea86e0e1f2238211e0f/ (дата обращения 16.10.2022)

12. Сафонова О.В., Медведева М.В. Отток капитала из Российской Федерации: динамика, факторы, причины и последствия // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ottok-kapitala-iz-rossiyskoy-federatsii-dinamika-factory-prichiny-i-posledstviya/viewer> (дата обращения 13.09.2022)

CAPITAL OUTFLOW FROM THE RUSSIAN FEDERATION

Zadorin G.A., student of 6th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: In the article, in the course of considering the problem of capital outflow from the Russian Federation abroad, the main problems were identified, due to which capital outflow occurs, and recommendations are given to reduce it, which will increase the economic condition of the country as a whole.

Keywords: capital outflow, Russian economy, offshore companies, «dubious transactions», economic situation.

УДК 332.01
ББК 65.6

ИНФОРМАЦИЯ КАК ФАКТОР ПРОИЗВОДСТВА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА СОВРЕМЕННУЮ ЭКОНОМИКУ

Караваева Н.М., доцент
Электронный адрес: kar221nm@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Информация стала необходимым условием для развития экономики. Благодаря своей доступности и возможности для анализа информация помогает снизить издержки. Она используется как средство уменьшения неопределенности и риска. Информация является основой принятия решений во всех сферах человеческой деятельности. Владение определенной информацией дает различные преимущества в том числе и экономические.

Ключевые слова: информация, информационное общество, информационные ресурсы, современная экономика.

Современное российское общество находится в переходе от индустриального к информационному, поэтому было интересно изучить какую роль играет информация в экономике. Информация только недавно стала рассматриваться как фактор производства и её влияние еще не изучено до конца. В будущем воздействие информации на экономику многих стран мира будет одним из самым значимых. Между развитием информационных технологий и изменениями в мировой экономике существует тесная связь. В последние годы информация стала одним из основных показателей развития страны и благосостояния ее экономики. Развитие информационных технологий – важный фактор развития экономики страны. Применение информации

позволяет производить постоянно увеличивающееся многообразие товаров и услуг.

В связи с формированием информационного общества, информацию начинают рассматривать не просто как экономический ресурс, а как самый важный из всех факторов экономики. В начале нового тысячелетия происходит трансформация структуры факторов производства и в качестве нового фактора выделяется информационный ресурс. Существует большое количество трактовок термина информация в зависимости от различных областей научных исследований

Разные дисциплины вкладывают в понятие информация разный смысл, чтобы оно наиболее соответствовало предмету и задачам этих дисциплин, однако одного точного определения для «информации» не существует. Обратившись к литературе и проведя сравнительный анализ, можем убедиться, что термин информация действительно определяют по-разному. Как научную категорию информацию изучают философия, физика, биология, информатика, кибернетика, социология и т.д. Рассмотрим различные подходы к определению понятия информация (Табл. 1).

Таблица 1

Понятия информации в различных источниках

| Источник | Определение |
|---|--|
| Толковый русский словарь Ожегова | Информация – сведения об окружающем мире и протекающих в нем процессах, воспринимаемые человеком или специальным устройством |
| В федеральном законе РФ (№149 от 27.07.2006г) | Информацией подразумевают «сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления» |
| Современный экономический словарь | Информация – 1) любое сообщение о чем-либо; 2) сведения, данные, значения экономических показателей, являющиеся объектами хранения, обработки и передачи и используемые в процессе анализа и выработки экономических решений в управлении; 3) один из видов ресурсов, используемых в экономических процессах, получение которого требует затрат времени и других видов ресурсов, в связи с чем эти затраты следует включать в издержки производства и обращения; 4) одна из трех фундаментальных субстанций (вещество, энергия, информация), составляющих сущность мироздания и охватывающих любой продукт мыслительной деятельности, прежде всего – знания, образы. |

Таким образом, можно сделать вывод о том, что информация – это совокупность данных, помещенных в определенный контекст, характеризующих экономические и производственные отношения в обществе во всех сферах человеческих взаимодействий. Сюда относятся различные сведения о финансах, материально-производственных отношениях, развитии науки и техники, социально-экономическом развитии общества и т.д.

Также можно заметить превращение информации в экономический ресурс, ее переход из научной категории в совершенно иную.

Информация как особенная категория обладает определенными функциями. Основными из них являются: познавательная, коммуникативная и управленческая.

Под познавательной подразумевается получение новых данных. Она включает в себя: производство, представление, хранение и потребление.

Коммуникативная – функция, связанная с человеческим вербальным общением, с помощью которого происходит распространение информации.

Управленческая – функция, реализуемая через процесс использования нового ресурса как основы для правильных управленческих решений на всем протяжении информационного процесса. К ним относятся: сбор, преобразование, передача, обработка и хранение информации.

Рассмотрим классификацию информации по разным основаниям (Рис.1).

В настоящее время в связи с развитием торговли, экономики и денежного обмена особенно большое значение приобрела числовая информация.

Любая информация обладает огромным количеством свойств, однако, рассматривая ее с точки зрения экономики, мы можем выделить наиболее важные для этого понятия, которые определяют степень соответствия информации потребностям пользователя. Этими свойствами являются: актуальность, полнота, достоверность, своевременность, асимметричность, ценность и полезность. Актуальность информации позволяет сохранять ее ценность для потребителя в течение времени.

Классификация информации

По восприятию органами чувств:

- *визуальная* (символы, рисунки, жесты, зрительные образы);
- *звуковая* (аудиальная);
- *вкусовая*;
- *обонятельная* (запахи);
- *тактильная* (ощущения);
- *органолептическая*.

По области возникновения:

- *элементарная* (процессы и явления неодушевленной природы);
- *биологическая* (процессы животного и растительного мира);
- *социальная* (человеческое общество).

По общественному назначению:

- *массовая*;
- *личная*;
- *обыденная*;
- *Общественно-политическая*;
- *эстетическая*.

| Информация | | | | |
|------------------------|-----------------|---------------------|------------------------|-----------------------|
| По месту возникновения | По стабильности | По стадии обработки | По способу отображения | По функции управления |
| Входная | Переменная | Первичная | Текстовая | Плановая |
| Выходная | Постоянная | Вторичная | Графическая | Нормативно-справочная |
| Внутренняя | | Промежуточная | | Учетная |
| Внешняя | | Результатная | | Оперативная |

Рис. 1. Классификация информации

Полнота информации обеспечивает принятие оптимального решения, при этом она может быть: достаточной, недостаточной, избыточной. Достоверность информации характеризует ее степень соответствия истине. Ценность информации зависит от способа и скорости ее передачи, а также от достоверности и надежности. Асимметричность информации – это неравномерное распределение информации между сторонами контракта. В такой ситуации одна из сторон знает больше другой о существенных условиях договора, о непосредственно самом объекте сделки и может использоваться это для извлечения односторон-

ней выгоды. Полезность информации определяется возможностью ее применения и получением от этого личной выгоды. Своевременность – свойство, которое определяет то, что необходимая информация и появляется в определённый нужный момент времени для принятия управленческих решений по устранению выявленных проблем т.д.

Таким образом, информация многогранна и, обладая огромным количеством свойств и функций, имеет огромное влияние во многих областях науки. Однако эта многогранность, может быть, как полезной и ее использование даёт возможность повышать уровень конкурентоспособности субъектов экономики, так и иметь негативные последствия, которые отрицательно скажутся на хозяйственной деятельности.

В XX веке с тенденцией развития науки и технического прогресса возникает необходимость формирования нового фактора производства, которым становится информация. Информация в последнее время начинает завоевывать все большее пространство. Благодаря развитию информационных технологий и информационного общества начинает формироваться новое видение информации как ресурса. Также благодаря развитию научно-технического прогресса постепенно снижается уровень асимметрии информации и появляется возможность ее использования в производственном процессе.

Как новый фактор производства информацию стали рассматривать только с 1950 года, а уже через 20 лет начался процесс становления информационного общества.

Информационное общество – определенный этап исторического развития общества, сформировавшийся в ходе научно-технического прогресса во второй половине 20 века. Становлению такого общества способствовало постоянное преобразование общественных отношений, вызванное значительными изменениями обработки информации. Информационное общество характеризуется более высоким уровнем производственных сил по сравнению с предыдущей формацией – индустриальной. Основой такого общества, в отличие от предыдущих, которые зависели от исчерпаемых минеральных ресурсов, стали информационные ресурсы. К ним относятся интеллектуальные знания и

способности людей, наука, творчество, информационные технологии.

Основными признаками информационного общества являются:

- информация – самый главный ресурс из всех;
- решение проблемы информационного кризиса;
- основное развитие через информационную экономику;
- глобальное использование информационных технологий;
- формирование нового пространства человеческой цивилизации через информацию и др.

Существует три основных направления развития информационного общества. Это развитие экономики, технологий и человеческих ресурсов (рис. 2).

Вслед за сельским хозяйством, промышленностью и сектором услуг появляется новый, четвертый сектор услуг и именно с этим связывают возникновение информационного общества. Если в индустриальном обществе основой являлись труд и капитал, то в информационном обществе на их место приходит информация.

Одним из показателей развития информационного общества является индекс ИКТ, который рассчитывается по методике Международного союза электросвязи. В международной практике существуют различные рейтинговые оценки развития науки и техники, информационных ресурсов, освоения новых технологий в различных сферах жизни общества и т.д. Среди них можно выделить рейтинги Организации объединенных наций (ООН), Международного союза электросвязи (МСЭ), Всемирного экономического форума (ВЭФ) и Всемирного банка (ВБ). [3]

На современном этапе развития информационные ресурсы становятся важным рычагом воздействия на рыночные отношения и конкуренцию. Информация ускоряет темпы экономики, расширяет границы конкурентного воздействия фирм, усиливает конкурентную борьбу, расширяет ассортимент товаров и услуг, облегчает способы расчётов за товары, работы и услуги.

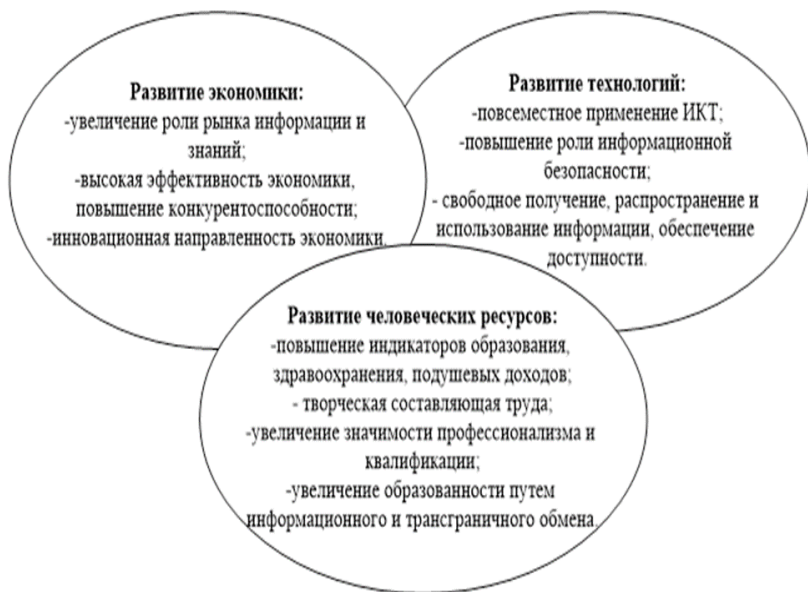


Рис. 2. Направления развития, характеризующие информационное общество [4]

Мировое сообщество быстро адаптируется к новым изменениям, активно осваивая новые возможности. Информационное многообразие является толчком к развитию науки и техники, трансформационным процессам в обществе и экономике, трамплином к новому инновационному росту.

Таким образом, структура мировой экономики претерпевает изменения, происходит кардинальное изменение мирового сообщества, где на первый план выходят страны с высоким уровнем информационного развития. Развитие информации является толчком к изменению соотношения между материальными и нематериальными продуктами в пользу последних, формируется новое информационное общество.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022 [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/
2. Стратегия цифровой трансформации обрабатывающих отраслей промышленности в целях достижения их «цифровой зрелости» до 2024 года и на период до 2030 года. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_390587/?
3. Максимов М. Роль информации в современной экономике и рынок информационных услуг (статья от 05.08.2021) [Электронный ресурс] Режим доступа: https://spravochnick.ru/ekonomika/rol_informacii_v_so..
4. Понятие информации, ее виды и свойства. Классификация информации. Измерение информации // Лекции по ИТЭ. Институт управления бизнес-процессами и экономики СФУ [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://studfile.net/preview/4404078/>

INFORMATION AS A FACTOR OF PRODUCTION AND ITS IMPACT ON THE MODERN ECONOMY

Karavaeva N. M., Associate Professor

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: Information has become a necessary condition for the development of the economy. Due to its accessibility and the possibility for analysis, information helps to reduce costs. It is used as a means of reducing uncertainty and risk. Information is the basis of decision-making in all spheres of human activity. Possession of certain information gives various advantages, including economic ones.

Keywords: information, information society, information resources, modern economy.

УДК 1338.45
ББК 65.05

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

**Королев К. А., студент 6 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: doter1488777@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация: В ходе рассмотрения статьи определены проблемы Государственного долга Российской Федерации в связи санкциями и СВО, а также даны рекомендации и пути решений для погашения государственного долга.

Ключевые слова: долг, проблемы, отсутствие денег, решение проблем, санкции, резервы, дефолт.

Обращаясь к нормам «Стратегии экономической безопасности России до 2030 г.» важнейшим и обязательным условием должно быть единство экономического пространства, только так возможно обеспечить полноценную реализацию стратегических национальных приоритетов нашего государства [3].

С апреля 2021 году в отношении России был введен второй этапы санкций западного коллектива, а уже с марта 2022 года в условиях геополитических разногласий на украинской территории, санкции приобрели беспрецедентный формат, в том числе по ограничениям погашения государственного долга. В свою очередь, возможности обеспечения динамичного погашения государственных финансовых обязательств, связаны с эффективными бюджетными процессами, то есть оптимальном соотношении до-

ходной и расходной части, а в случае существенного дефицита, государство прибегает к внешним источникам финансирования.

Сложившиеся обстоятельства, наряду с возрастанием геополитического накала в отношениях, существенно ослабили национальную валюту, привели к росту инфляции, падению цен на отечественные активы, подрыву показателей кредитоспособности для российских инвестиционных компаний, а, следовательно «провоцируют» существенные риски и угрозы экономической безопасности России.

Бюджет любой страны может быть дефицитным и профицитным, и как мы понимаем, наличие государственного долга напрямую связано с дефицитом бюджета. Если бюджет государства является дефицитным изначально, при его планировании или при уменьшении доходной части в ходе его реализации, то возникает необходимость привлечения заемных средств. При этом источники заемных средств, требующиеся для погашения бюджетного дефицита, могут быть как внешними, так и внутренними.

Не смотря на наличие негативного влияние государственного долга на увеличение расходов бюджета в будущие периоды, сам государственный долг одновременно как рычагом управления, так и объектом управления.

Если рассматривать государственный долг, как инструмент управления и влияния на экономические процессы в стране, то его наличие и размер предоставляют возможность оказывать влияние государственным органом управления на денежную массу в стране. По принципу «домино» изменение денежной массы оказывает влияние и на финансовый рынок, и на развитие производства. Следовательно, обходится сбалансированным или профицитным бюджетом государство не может, исходя из внешних и внутренних факторов, влияющих на экономику страны. Есть несколько способов погашения покрытия дефицита бюджета, но большая часть из них сводится к образованию государственного внутреннего или внешнего долга. Органы государственной власти определяют источники займа для погашения дефицита бюджета, определяют структуру долга, условия займов и сроки погашения.

С другой стороны, наличие бюджетного дефицита имеет и негативный характер. Во-первых, в последующие проекты бюджета, необходимо планировать расходы на погашение государствен-

ных займов, а потенциально, эти средства, которые уйдут на погашение государственных займов, можно было потратить на другие, важные для страны, статьи расходов. Наличие большой суммы бюджетного дефицита может вызвать такие негативные явления в экономике, как увеличение ключевой ставки, как следствие увеличение стоимости кредитов, а значит уменьшение спроса со стороны населения, а это прямо повлияет на объемы производства, а значит на изменению налоговых поступлений в бюджет. Т.е. может возникнуть некий порочный круг в экономике, выбраться из которого не так – то просто. Прошлое нашего государства это доказывает. Можно обратиться, к практике 90-2000 годов и проанализировать темпы роста государственного долга и его последствия на экономику.

Таким образом, анализ теоретических аспектов государственного долга позволяет сделать выводы о том, что эта категория представляет собой внешние источники заимствования для покрытия дефицита государственного бюджета. Проблемы роста государственного долга влияют на передачу части созданного внутреннего капитала за рубеж, снижение авторитета в мировом масштабе, увеличение процентных ставок на использование заемных средств на территории государства. Последний фактор приводит к увеличению стоимости заемных средств для местных производителей, что в итоге будет снижать их прибыль и соответственно, объемы доходной части в бюджет. Рост государственного долга обычно возникает в результате бюджетного дефицита и прямым образом влияет на показатели социально – экономического развития территории, которые в свою очередь обеспечивают необходимый уровень экономической безопасности. Соответственно, чем эффективнее осуществляет бюджетное планирование, достижение необходимого соотношения доходов и расходов бюджета, тем менее зависимо государство от внешних источников финансирования, а, следовательно, выше уровень экономической безопасности.

Внешний долг Российской Федерации – обязательства, возникающие в иностранной валюте, за исключением обязательств субъектов РФ и муниципальных образований перед РФ, возникающих в иностранной валюте в рамках использования целевых иностранных кредитов (заимствований).

В объем государственного внешнего долга России включаются:

- номинальная сумма долга по государственным ценным бумагам РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте;

- объем основного долга по кредитам, которые получены РФ и обязательства по которым выражены в иностранной валюте, в том числе по целевым иностранным кредитам (заимствованиям), привлеченным под государственные гарантии РФ;

- объем обязательств по государственным гарантиям РФ, выраженным в иностранной валюте [2].

Анализируя динамику и структуру государственного долга РФ, сделаны выводы о снижении обязательств за последние два года (в оценке на июль 2022 года), как в национальной, так и иностранной валюте. Выявлено положительное снижение суммы долга к ВВП, что говорит об эффективных правительственных мерах даже в условиях западных санкций с 2014 года. Положительными тенденциями погашения государственного долга России явился существенный прирост ВВП, даже в условиях восстановления экономики после пандемического периода (2020-2021 гг.) когда темп роста даже превысил изменения прошлого экономического кризиса (2008 год).

Наблюдается эффективное управление бюджетом даже в условиях существенных бюджетных расходов на поддержку представителей бизнеса и населения. На протяжении 2018-2021 гг. отмечается превышение доходов над расходами бюджета, что говорит об отсутствии бюджетного дефицита и снижения финансовой зависимости России от внешних источников финансирования.

Тем не менее, проблемы и перспективы государственного долга для обеспечения экономической безопасности России, остаются актуальными на любом этапе развития экономики. Текущее экономическое положение России в основном связано с беспрецедентными западными санкциями в условиях политических разногласий на украинской территории и практически все эксперты и аналитики отмечают неблагоприятные перспективы дальнейших санкций со стороны коллективного Запада.

Рассмотрим состояние государственного долга на данном этапе. Первоначально необходимо рассмотреть проблемы государственного долга России в условиях постоянно усиливающихся западных санкций.

25 мая 2022 года истёк срок лицензии США, которая позволяла России погашать внешний долг, то есть фактически был «спровоцирован» технический дефолт.

Эксперты Высшей школы экономики оптимистически указывают на перспективы снижения долговой нагрузки России уже к началу 2023 года на 19% от ВВП. В 2023 ВВП в 2022–2023 годах может снизиться до 19% по сравнению с 22% на конец прошлого года. Таким образом, несмотря на то, что Россия подвергается различным западным санкциям уж с 2014 года, с оптимистической уверенностью можно отметить, что эти санкции не принесут существенного риска для дефолта даже в случае проведения международного суда (по вопросам перечислений за еврооблигации в условиях истечения срока лицензии США).

Несмотря на такие прогнозы со стороны экспертов и аналитиков серьезные проблемы могут возникнуть в условиях замедления экономики, а именно ухудшение общего социально – экономического положения:

- отрицательная траектория развития темпов роста российского производства;
- необходимость существенных финансовых вложений в развитие производственных мощностей для покрытия программ импортозамещения, особенно в области технологического и программного направления;
- рост инфляции;
- снижение реальных денежных доходов населения, рост числа нуждающихся граждан и необходимость дополнительных бюджетных ассигнований для данных категорий;
- снижение экспортных операций в условиях проблем осуществления международных расчетов и ограничений на поставки сырьевого рынка;
- снижение внутреннего потребления в России.

Анализируя тему развития экономики России в период беспрецедентных западных санкций в условиях военной операции на украинской территории, эксперты, аналитики, финансовые компа-

нии, в том числе зарубежные, приходят к разным выводам о сроках восстановления экономической стабильности нашей страны, а также результатов экономической политики. Сходством всех выводов является тот факт, что, несмотря на серьезное давление со стороны политических противников, Россия «вынужденно», но стойко отстаивает свою идеологию и национальную политику. Он говорит о том, что даже в условиях роста цен на нефть экономика любой страны должна расти, а на территории России отмечается рост цен, снижение объема торговли и дальнейшее однозначное снижение финансовых возможностей России.

Сергей Гуриев: В своем выступлении на канале «YouTube» часто прослеживаются фразы «У Путина нет уже денег на войну», «Путин поддерживают только его друзья», «Путин больше страдает, чем запад...». Несмотря на негативное отношение к выводам данного экономиста, оценивать реальную ситуацию следует с разных ракурсов, так как именно эти настроения формируют дальнейшее влияние запада и его сторонников на экономику России.

Таким образом, в основном для динамичного погашения внешнего долга России и исключения проблем «государственного дефолта» необходимо обеспечивать оптимальные поступления в бюджет, даже в условиях существенного роста бюджетных расходов на поддержание социально – экономического уровня. В свою очередь, уровень обеспеченности внешнего долга зависит от эффективности социально – экономического развития России и ее зависимости от сырьевого рынка. Возникнет необходимость существенных финансовых вложений в развитие производство, в финансирование программ импортозамещения, поддержки отдельных слоев населения, что естественно повлияет на отдельные статьи расходов бюджета и возможности погашения государственного долга.

В данной статье рассмотрены теоретические аспекты государственного долга и его влияния на экономическую безопасность в стране, и на практическом примере России проведен соответствующий анализ, выявлены текущие проблемы погашения государственного долга и определены перспективы обеспечения экономической безопасности в контексте эффективного управления внешними финансовыми обязательствами.

Для выхода из текущей ситуации предлагаю следующие выводы и предложения:

1. В ходе изучения теоретических аспектов государственного долга и его взаимосвязи с экономической безопасностью страны сделаны выводы о том, что государственный долг представляет собой внешние источники заимствования для покрытия дефицита государственного бюджета. Рост государственного долга обычно возникает в результате бюджетного дефицита и прямым образом влияет на показатели социально – экономического развития территории, которые в свою очередь дает показатель экономической безопасности. Соответственно, чем эффективнее осуществляет бюджетное планирование, достижение необходимого соотношения доходов и расходов бюджета, тем менее зависимо государство от внешних источников финансирования, а следовательно, выше уровень экономической безопасности.

2. По результатам анализа динамики и структуры государственного долга РФ сделаны выводы о снижении обязательств за последние два года (в оценке на июль 2022 года), как в национальной, так и иностранной валюте. Выявлено положительное снижение суммы долга к ВВП, что говорит об эффективных правительственных мерах даже в условиях западных санкций с 2014 года. Положительными тенденциями погашения государственного долга России явился существенный прирост ВВП, даже в условиях восстановления экономики после пандемического периода (2020-2021 гг.) когда темп роста даже превысил изменения прошлого экономического кризиса (2008 год). Наблюдается эффективное управление бюджетом даже в условиях существенных бюджетных расходов на поддержку представителей бизнеса и населения.

3. Для динамичного погашения внешнего долга России и исключения проблем «государственного дефолта» необходимо обеспечивать оптимальные поступления в бюджет, даже в условиях существенного роста бюджетных расходов на поддержание социально – экономического уровня. В свою очередь, уровень обеспеченности внешнего долга зависит от эффективности социально – экономического развития России и ее зависимости от сырьевого рынка. Возникнет необходимость существенных финансовых вложений в развитие производство, в финансирование программ

импортозамещения, поддержки отдельных слоев населения, что естественно повлияет на отдельные статьи расходов бюджета и возможности погашения государственного долга.

Итак, государственный бюджет является основным инструментом регулирования экономических процессов в стране. При этом зачастую государственный бюджет, исходя из экономической ситуации, влияния внешних факторов, планируется дефицитным. С одной стороны, это положительно влияет на экономику страны, а также на темпы экономического роста, с другой стороны, отрицательных последствий также не избежать. Поэтому органам государственной власти приходится выбирать, искать некий баланс между положительным и отрицательным влиянием государственного долга на экономику страны. При этом стоит изучать исторический опыт подобного явления, как государственный долг на экономику России, а также принимать во внимание, текущее состояние и международное положение страны.

Современные условия, которых оказалась России, действительно бросили серьезный вызов экономике нашей страны и всем нам.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок с учетом поправок от 01.07.2020) // СЗ РФ, 14.04.2014, № 15, ст. 1691.

2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 14.07.2022). Электронный ресурс: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 24.09.2022)

3. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». Электронный ресурс. <http://www.consultant.ru> (дата обращения 24.09.2022)

4. Аврамчикова Н.Т. Государственные и муниципальные финансы: учебник и практикум для вузов. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 174 с.

6. Антонцева И.Г. Взаимосвязь экономической безопасности и государственного долга // Молодой ученый. 2020. № 31 (321). С. 65-67.

7. Васильева Ю.П., Медведев А.Д. Мировая практика управления государственным 8. Губачев Н.Н., Титов В.Н. Политика управления государственным долгом // Альманах Крым. 2021. № 27. С. 54-60.

9. Кузнецова Е. И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / Е.И. Кузнецова. М.: Издательство Юрайт, 2018. 294 с.

16. Россия минимизирует риск дефолта/ Внешний долг сократится до рекордных значений. Электронный ресурс: https://www.ng.ru/economics/2022-02-08/1_8366_risk.html (дата обращения 25.09.2022)

17. Решетников спрогнозировал возврат экономики к росту в конце 2022 – начале 2023 года. Электронный ресурс: <https://www.vedomosti.ru/economics/news/2022/09/06/939452-reshetnikov-sprognoziroval-vozvrat-ekonomiki-k-rostu> (дата обращения 25.09.2022)

18. «Гораздо более существенные санкции – по российскому экспорту – еще впереди». Электронный ресурс: <https://www.rosbalt.ru/russia/2022/09/07/1973064.html> (дата обращения 25.09.2022)

19. Сергей Гуриев – о реальном влиянии санкций на Россию и ошибках в тезисах Путина. Электронный ресурс: <https://krizis-kopilka.ru/archives/94203> (дата обращения 25.09.2022)

20. «К осени мы увидим новую реальность» – о рисках для российской экономики». Электронный ресурс: <https://regnum.ru/news/economy/3616270.html> (дата обращения 25.09.2022)

**STATE DEBT OF THE RUSSIAN FEDERATION
FEDERATIONS: STATUS, PROBLEMS
AND WAYS TO SOLVE THEM**

Korolev K.A., Student of 6th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Summery: In the course of consideration, the article identifies the problems of the State or of debit of the Russian Federation in connection with sanctions and SVO, as well as recommendations and solutions for repaying the public debt.

Keywords: debt, problems, no money, problem solving, sanctions, reserves, default.

УДК 339.1
ББК 65.5

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ В РФ

**Субботина Ю.Д., доцент, к.э.н., доцент кафедры
предпринимательства и экономической безопасности,
Сивкова Д.И., студент 5 курса
Электронный адрес: ydsubbotina@mail.ru,
dianachubina@icloud.com,
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация (резюме): В сложных «новых» экономических, социальных и логистических условиях, которые возникли в связи с происходящими в мире геополитическими преобразованиями, прерогативой политики России остается защита экономических интересов: в целях удовлетворения спроса на товары, содержащие результаты интеллектуальной деятельности, Правительством РФ был разрешен ввоз в страну востребованных оригинальных товаров иностранного производства без согласия правообладателей – параллельный импорт. В статье рассматриваются вопросы параллельного импорта в российской экономике, сделаны выводы о его значении в краткосрочном и долгосрочном периодах.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, внешнеэкономическая деятельность, импорт, импортозамещение, серый импорт, параллельный импорт, контрафакт, таможенные органы.

2022 год стал рекордным по числу введенных США и ЕС и некоторых других стран рестрикций в адрес экономики и граждан России: на конец 2022 г. введено 15 пакетов санкций,

© Субботина Ю.Д., Сивкова Д.И., 2023

которые оказывают негативное влияние деятельность российского бизнеса, что, в первую очередь, связано на осуществление внешнеэкономической деятельности, а именно импортных операций. По данным Торгово-промышленной палаты, что западные санкции негативно отразились на работе более чем 60% российских компаний: значительная часть организаций лишилась зарубежных партнеров, однако около 25% из них уже нашли новых [10]. В перечень санкционных товаров вошли как товары потребительского назначения, так и высокотехнологическая продукция, полупроводники и т.д. Закрыли свой бизнес на территории России компании из стран, наложивших санкции, и ушли с российского рынка большое количество брендов: Ikea, Mango, Procter&Gamble, Apple, Airbnb, OBI, H&M, Samsung, Booking, Макдональдс, Nike, Nestle, Microsoft и т.д. При этом, согласно данным ФТС РФ, на начало 2023 г. в России продолжают работать 75,9% иностранных ранее присутствовавших на российском рынке компаний [10].

Несомненно, основная цель данных ограничений – замедление процесса развития РФ, так как в результате санкционного давления серьезно пострадали практически все значимые отрасли международного сотрудничества, от которых напрямую зависит благосостояние российской экономики: энергетическая, технологическая, транспортная, в которых отмечен наибольший отток зарубежных компаний. В связи с недостаточными объемами собственного производства ведение импортных ограничений привело к возникновению дефицита на рынках, а также рост цен. Как результат, первоочередной задачей государства становится обеспечение экономической безопасности страны и принятие экстренных мер со стороны государства по обеспечению стабильности отраслей экономики, зависящих от импорта технологий и комплектующих изделий, а также по поддержке внутреннего потребительского рынка.

В качестве основного направления снижения санкционного давления в области импорта и рисков дефицита продукции и технологий на российских рынках стало решение о легализации параллельного импорта на территории России.

Однако эффективность смягчения санкционных ограничений на основе легализации параллельного импорта в России носит дискуссионный характер: являясь вынужденной мерой, параллельный импорт, направленный на поддержание нормальной жизнедеятельности гражданского общества в России, увеличивает риски ввоза в страну поддельных товаров и замедления развития внутреннего производства. По данным таможенных органов за последние 8 лет (2014-2022 гг.) практически критическим стало положение в сфере незаконного оборота продукции, содержащей объекты интеллектуальной собственности, что еще в разы усложнилось в результате прекращения деятельности на российских товарных рынках ухода зарубежных брендов [6; 201].

В целях выявления влияния на российскую экономику и рынок интеллектуальной собственности, в частности, процессов введения параллельного импорта, считаем целесообразным рассмотреть сущность и сам механизм данного инструмента внешнеэкономической деятельности.

На сегодняшний день, когда основными характеристиками условий ведения бизнеса стали экономическая и геополитическая нестабильность, защита объектов интеллектуальной собственности и соблюдение экономического баланса становятся прерогативой политики всех государств. И в соответствии с международным законодательством важное значение в сфере импорта товаров имеет закрепление и реализация специальных требований, направленных на охрану интеллектуальной собственности. При этом в мировой практике к товарам, содержащим результаты интеллектуальной деятельности, относятся следующие:

- произведения искусства (картины, гравюры, скульптуры и т.д.);
- товары, относящиеся к эстрадной деятельности (постановки, спектакли, эстрадные костюмы, тексты кинофильмов и песен и т.д.);
- новые промышленные и информационные технологии (программные продукты, инновационные товары и т.д.);
- промышленные образцы (категории товаров, которые находятся в разработке);

– торговые марки, торговые наименования, эмблемы, логотипы и т.д.

При вовлечении во внешнеэкономическую деятельность таких товаров необходимым условием является разрешение импорта/экспорта товаров субъектом, являющегося правообладателем интеллектуальной собственности (например, товарного знака).

В противовес принятой практике вовлечения в хозяйственный оборот объектов интеллектуальной собственности, параллельный импорт – возможность реализации товара, содержащего объекты интеллектуальной собственности, в отсутствие разрешения субъектами, являющегося правообладателем товарного знака.

В общем смысле параллельный импорт – это ввоз товара на территорию страны без разрешения правообладателя. Нередко параллельный импорт определяют как ввоз контрафактной продукции и называют «серый» импорт, поэтому в ряде государств и в РФ до марта 2022 г. установлен запрет на параллельный импорт.

Особенность параллельного импорта согласно Пироговой В.В. заключается в том, что товары, произведенные правомочным лицом в одной стране, поступают в продажу, а затем экспортируются в иные страны [16; 37], то есть товары, работы/услуги, охраняемые товарными знаками, ввозятся на территорию государства без разрешения правообладателя не через уполномоченных импортеров, а по параллельным (альтернативным) каналам [9; 36].

В целях разграничения понятий «белый» и «параллельный» импорт рассмотрим на рис. 1 приведенные варианты логистических схем ввоза товаров на территорию России.

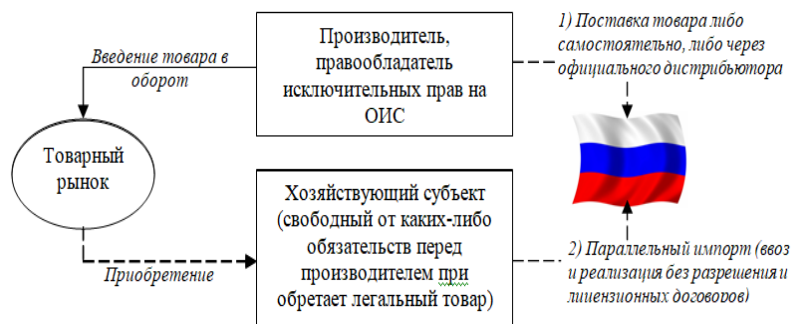


Рис. 1. Логистические схемы импорта товаров через официальных дистрибьюторов (1) и путем «параллельного» импорта (2)

До марта 2022 г. российские компании-поставщики товаров иностранных брендов должны были быть уполномоченными агентами (схема 1), товары ввозились с разрешения правообладателя товарных знаков. В Российской Федерации параллельный импорт всегда был запрещен на законодательном уровне, и без согласия правообладателя (а чаще – его представителя на территории РФ) нельзя было ввозить даже оригинальный товар.

29 марта 2022 г. постановление Правительства РФ [2] вывело ряд импортруемых товаров из-под действия статей 1359 и 1487 Гражданского кодекса РФ [1], тем самым разрешив параллельный импорт, то есть российские компании в соответствии с вышеупомянутым Постановлением имеют право закупать товары у иных поставщиков. Принципиальное условие – первый поставщик должен его приобрести с разрешения бренда и иметь соответствующие документы.

Так, например, если раньше приобретение телефонов марки Samsung было возможно только у официального российского дистрибьютора, то теперь телефоны данной марки можно приобрести у поставщика, к примеру, в Китае или Казахстане, которые в свою очередь приобрели товары у официальных дистрибьюторов фирмы Samsung. При этом компания Samsung не будет уведомлена о совершении данной сделки ввиду того, что параллельный импорт строится на международном принципе

исчерпания исключительного права, а значит, производитель не может запретить перепродажу своих изделий [8; 94].

Смысл доктрины исчерпания исключительных прав состоит в установлении определенного временного периода, после которого правообладатель теряет возможность указывать новым собственникам, как им распоряжаться товаром. И, если до весны 2022 г. у нас в стране действовал территориальный принцип исчерпания прав, то принятый Минпромторгом России Приказ №1532 от 19.04.2022 [3] отменил действие ранее принятого национального принципа исчерпания права на территории РФ, и товары тех иностранных производителей, которые «ушли» с российского рынка были исключены из ТРОИС России.

При совершении подобной сделки (схема 2 на рис. 1) товары, ввозимые российскими компаниями по параллельному импорту в Россию, не будут считаться контрафактными, а также будут ввозиться на территорию РФ путем подачи декларации, уплаты всех таможенных сборов и налогов, а также с соответствующими сертификатами [4; 624].

Министерство промышленности и торговли 6 мая 2022 года опубликовало перечень товаров с указанием кодов ТН ВЭД и наименованиями брендов, которые могут ввозиться через параллельный импорт, в ином случае таможенными органами в выпуске товара должно быть отказано. Легализация затронула только определенный перечень товаров [3] (более 50 групп), в частности:

- фармацевтическая продукция;
- мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства;
- одежда и обувь;
- различная техника.

Учитывая, что во многих странах параллельный импорт давно легализован, задача борьбы с параллельным импортом как таковым перед правообладателями не стоит.

Между тем, легализация параллельного импорта воспринята профессиональными участниками рынка, правоприменителями неоднозначно: есть сторонники и противники данного нововведения.

В условиях логистических сложностей основным аргументом в пользу введения параллельного импорта является устранение товарного дефицита. Но легализация параллельного импорта в РФ может оказать положительный эффект для потребителей и за счет снижения цен и повышения доступности продукции. Это связано с тем, что параллельный импорт станет триггером роста свободной конкуренции между параллельными импортерами и официальными дилерами компаний, находящихся за рубежом, которая, в свою очередь, повлечет за собой снижение цен на продукцию, и, как результат, целесообразно прогнозировать возможность снижения уровня инфляции в стране [10; 193].

Так ряд ранее проведенных исследований свидетельствует о возникновении существенной экономии за счет параллельной торговли на фармацевтических рынках стран Европы: для Германии, Швеции, Дании и Польши экономия составила 202 млн. евро, 60 млн. евро, 31 млн. евро и 67 млн. евро в год соответственно [6; 203].

Таким образом, параллельный импорт – это предпринятая нашим Правительством вынужденная мера, которая позволит избежать дефицита импортной продукции и разнообразить ассортимент, сдерживать рост цен.

Нельзя не согласиться с такими противниками параллельного импорта, как Евстратов А.В., Рябова Г.А., которые указывают на возникновение в данной сфере рисков роста контрафактных товаров вследствие снижения контроля за качеством товаров со стороны организаций-производителей. И, хотя в случае с параллельным импортом речь идет о ввозе именно оригинальных продуктов, проблему с контрафактом будет решить достаточно сложно, поскольку не всегда можно легко понять, является ли товар оригинальным. Поэтому решение о легализации параллельного импорта требует усиленного контроля, и для таможенных органов это означает увеличение нагрузки.

Кроме того, применение параллельного импорта может привести к исключению российских производителей из иностранных реестров по защите прав на объекты интеллектуальной собственности (ОИС), т.е. параллельный импорт может

спровоцировать незаконное использование российских ОИС на территории иностранных государств, как ответную меру.

Могут образоваться проблемы с гарантией и техническим обслуживанием, поэтому в условиях параллельного импорта обслуживание товара в течение гарантийного срока может ложиться на плечи не только официального производителя, но и на продавца или импортера. Следует ожидать появление новых центров, специализирующиеся на гарантийном и техническом обслуживании.

Таким образом, параллельный импорт на данный момент, с одной стороны, является особенно актуальным и обсуждаемым среди вопросов интеллектуальной собственности в Российской Федерации. С другой стороны, параллельный импорт – тонкий инструмент, вынужденная для государства мера, которая направлена, прежде всего, на насыщение внутреннего рынка необходимыми товарами.

Поэтому по мнению автора, для России параллельный импорт может способствовать только краткосрочной стабилизации товаропотока, поэтому несет лишь временный положительный эффект.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации URL: <http://www.consultant.ru>.

2. Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 № 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы [Электронный ресурс]. URL: [https:// www.alta.ru](https://www.alta.ru) (дата обращения: 20.09.2022).

3. Приказ Минпромторга России от 19.04.2022 № 1532 (ред. от 21.07.2022) «Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения подпункта 6 статьи 1359 и статьи 1487 гражданского кодекса

Российской Федерации при условии введения указанных товаров (групп товаров) в оборот за пределами территории Российской Федерации правообладателями (патентообладателями), а также с их согласия» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации URL: <http://www.consultant.ru>.

4. Батищева Д.И., Копьев А.В. Акты недобросовестной конкуренции в свете реализации механизма параллельного импорта // Современные проблемы лингвистики и методики преподавания русского языка в вузе и школе. 2022. № 38. С. 622–627.

5. Карпова Т.А. Губачев Н.Н. Развитие параллельного импорта в России // Экономика сегодня: современное состояние и перспективы развития (Вектор-2022): сборник материалов Всероссийской научной конференции молодых исследователей с международным участием. Москва, 25 мая 2022 года. М.: ФГБОУ ВО «Российский государственный университет имени А.Н. Косыгина (Технологии, Дизайн, Искусство)», 2022. С. 191–194.

6. Маглинова Т.Г. Параллельный импорт и интеллектуальная собственность // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. № 7-2 (70). С. 200–202.

7. Мантуров оценил объем параллельного импорта с момента запуска в \$6,5 млрд [Электронный ресурс]. URL: [Interfax.ru](https://interfax.ru) (дата обращения: 20.12.2022).

8. Маргиев П.В., Бабич А.А. Параллельный импорт: преимущества и недостатки // Перспективные научные исследования: опыт, проблемы и перспективы развития: сборник научных статей по материалам VIII Международной научно-практической конференции. Уфа, 07.06.2022. Уфа: ООО «Научно-издательский центр “Вестник науки”», 2022. С. 92–96.

9. Руднева З.С., Безотецкая И.П. Легализация параллельного импорта: проблемы применения и перспективы использования // Тренды и инициативы устойчивого развития внешнеэкономической деятельности, логистики и таможенного администрирования: сборник докладов IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной 85-летию образования ДВГУПС. Хабаровск, 23 мая 2022. Хабаровск: Изд-во ДГУПС, 2022. С. 35–42.

10. Только четверть потерявших зарубежных партнеров российских компаний нашли новых [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5758709> (дата обращения: 10.01.2023)

LEGALIZATION OF PARALLEL IMPORTS AND INTELLECTUAL PROPERTY IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Subbotina I.D., Associate Professor, Ph.D., Associate Professor
of the Department of Entrepreneurship and Economic Security**

Sivkova D.N., Student of 5th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation (summary): In the complex "new" economic, social and logistical conditions that have arisen in connection with the ongoing geopolitical transformations in the world, the prerogative of Russia's policy remains the protection of its economic interests, including intellectual property. In order to meet the demand for goods containing the results of intellectual activity, the Government of the Russian Federation decided to allow the import into the country of demanded original foreign-made goods without the consent of the right holders. The article discusses the issues of parallel imports in the Russian economy, draws conclusions about its significance in the short and long term.

Key words: intellectual property, foreign economic activity, import, import substitution, gray import, parallel import, counterfeit, customs authorities.

УДК 336.7
ББК 65.38

ФИШИНГ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Устюгова Д.В. студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: darya.ustiugova2015@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева 15

Аннотация: На сегодняшний день, огромное количество пользователей сети интернет страдает от рук злоумышленников, которые разными способами пытаются украсть персональные данные и денежные средства. Многих волнует вопрос, как еще может проявляться фишинг? Как можно избежать фишинговых атак?

Ключевые слова: Фишинг, мошенничество, хакерские атаки, интернет, персональные данные

Фишинг остается наиболее популярным способом мошенничества и является массовой угрозой для пользователей интернет-площадки. Фишинговые сайты составляют около 99% заблокированных ресурсов киберпреступников. Оставшийся 1% приходится на вредоносное программное обеспечение.

Фишинг – вид мошенничества в сети интернет, целью которого является получение идентификационных данных пользователей, например, кража реквизитов банковских карт, паспортных данных, номера телефонов и тд.

Под фишингом можно понимать пришедшие на адрес электронной почты поддельные уведомления от банков, провайдеров связи и сети интернет, платежных систем, органов государственной власти о том, что пользователю по конкретной

причине необходимо передать свои личные данные. В письме могут содержаться ссылки на сайт, который внешне не отличить от настоящего.

Пандемия коронавирусной инфекции оказало влияние на большое количество сфер, в том числе и на деятельность мошенников. Данную тему хакеры использовали в различных схемах, например, рассылали сообщения о предоставляемых субсидиях и различных компенсациях, которые были связаны с введенными ограничениями, для большей достоверности информации к письмам прилагались отсылки к законам и нормативно-правовым актам и содержали наименования государственных организаций. Для того, чтобы данная компенсация поступила на счет пользователя, ему всего лишь было нужно оплатить небольшую комиссию за перевод денежных средств. Получив данные банковской карты и процент комиссии мошенники исчезали.

Еще одной схемой являлась продажа поддельных сертификатов о вакцинации и QR- кодов вакцинированного. Преступники ссылались на быстрые сроки изготовления и персонализации QR-кода. Основной риск заключался в том, что клиент передает все свои персональные данные, включая номер паспорта и СНИЛСа.

Коронавирус стал актуален для фишинговых атак на корпоративный сектор. Главная цель такой рассылки – внушить пользователю о необходимости перейти на страницу с поддельной формой для ввода логина и пароля для входа в корпоративный аккаунт, обещая выплатить компенсации от правительства, которая положена сотрудникам определенных компаний. Пользователю нужно было лишь подтвердить свою учетную запись на поддельном сайте

В 2021 г. стала популярна мошенническая схема по теме вакцинации от COVID-19. Например, сообщение о срочной вакцинации сотрудников во избежание увольнения. Фальшивые опросы на тему вакцинации- стали еще одним популярным способом оп захвату персональных данных. Такие письма рассылали от крупных фармацевтических компаний, которые производили вакцины от данной инфекции. За прохождение опроса зло-

умышленники обещали небольшое денежное вознаграждение, что и стало приманкой для пользователей.

Осенью 2021 г. было зарегистрировано около 50 доменных имен, которые имитируют портал госуслуг. Мошенники копировали внешний вид сайта, чтобы получить персональные данные пользователей и их электронные кошельки. Злоумышленники также выслали жертве различные письма от имени портала Госуслуги, например, в результате технического сбоя произошло открепление от поликлиники.

В это же время лаборатория Касперского сообщила, что зафиксировали вредоносную рассылку от органов ФНС. Федеральная налоговая служба отметила, что не имеет к данной рассылке никакого отношения.

В апреле 2021 г. появилась информация о выявлении более полутора тысяч лжебанков в России, что на 20% больше 2020 г. Хакеры выдают себя за действительные кредитные организации и путем обмана требуют пользователей ввести логины и пароли от реальных банковских кабинетов и внести определенную комиссию. Для маскировки мошенники копируют внешний фирменный вид банка, меняя при этом пар букв в юридическом названии.

В первом полугодии 2022 г. случился рост фишинговых атак с использованием имен известных брендов, примерно на 579 % больше, чем в 2021 году. Для привлечения внимания злоумышленники используют более 2000 мировых брендов из различных сфер, например, онлайн-торговля, банковский сектор и сферы услуг. От имени торговой марки мошенники рассылают таргетированные ссылки с опросами, за прохождение которых участникам полагается крупное вознаграждение/ценный приз. Рост числа таргетированных атак в 2022 г. связан с уходом многих торговых марок с российского рынка в связи с напряженной геополитической обстановкой.

Мошеннические сценарии связаны с продажей фейковых виртуальных карт для AppStore и iTunes, или покупка доступа к ушедшим иностранным сервисам; распродажа «дефицитных» товаров из «ИКЕА»; рекламные баннеры в выгодные вложения в криптовалюту и инвестиции; открытие банковского счета за границей.

Опасность онлайн-мошенничества заключается не только в краже денег у потребителя, но и в ухудшении отношения к торговой марке, соответственно, снижение репутации.

Статистика фишинга

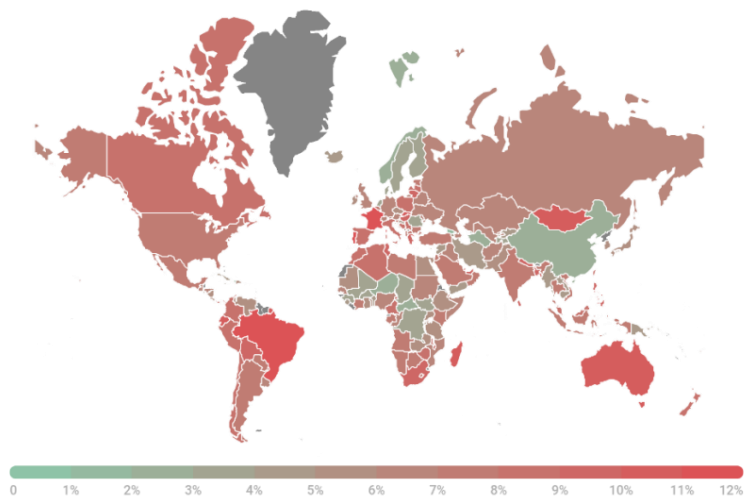


Рис. 1. География фишинговых атак

Самые популярные страны для фишинговых атак в 2021 г. стали Бразилия (12,39 %), на втором месте находится Франция (12,21 %), на третьем – Португалия (11,4%). Россия находится на 11 месте (9,32 %). Большая доля фишинговых атак в Бразилии может характеризоваться слабой защищенности интернет-ресурсов, например, слабое антивирусное программное обеспечение или слабый уровень квалификации работников информационных технологий, недостаточное количество знаний о видах мошенничества и т.д.

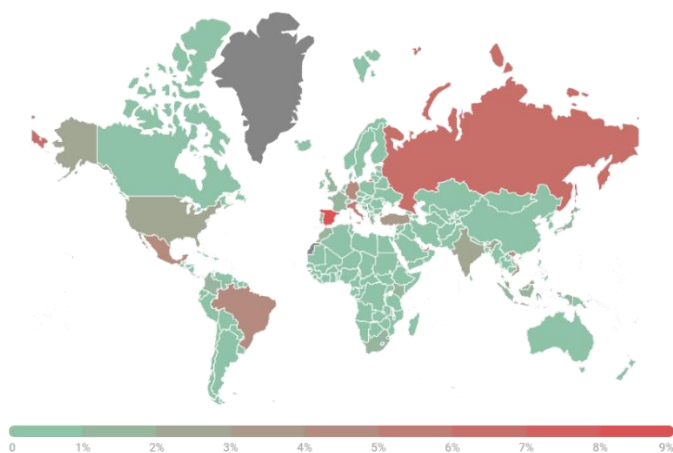


Рис. 2. Источники спама

В 2021 г. Россия (24,77%) заняла первое место в рейтинге стран-источников спама. Такой достаточно высокий процент может быть связан с ростом различных информационных источников, например, телеграмм-каналы, поддельные сайты и т.д. Второе место занимает Германия (14,12%), на третьем месте – США (10,46) и Китай (8,73%).

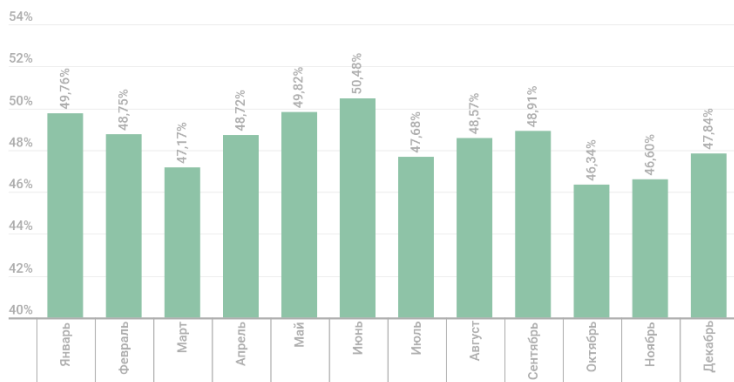


Рис. 3. Доля спама в почтовом трафике русскоязычного сегмента интернета

В почтовом трафике русскоязычного сегмента в сети интернет средняя доля спама составляла 48,38 %. Пик почтового спама приходился на второй квартал 2021 г. Самая низкая доля спама была в 4 квартале.

В июне 2021 г. доля спама в почтовом трафике была на самом высоком уровне и принимала значение в 50 %. Такой рост может быть обусловлен с активизацией мошенников в образовательной сфере, например, продажа школьникам ответов на экзамен на поддельных сайтах.



Рис. 4. Число фишинговых сайтов с 2019 по 2022 гг.

За 9 месяцев 2022 г. число фишинговых сайтов составило более 17,5 тыс. Рост фишинговых сайтов связан с активными действиями мошенников по созданию новых схем отмывания денег у потребителей. Для злоумышленников банковская сфера оказалась самой выгодной, и в мае 2022 г. число таких сайтов выросло в 2,5 раза по сравнению с 2021 г.

После начала пандемии covid-19 много мошенников активизировалась в сфере интернет-ритейла, так как онлайн-магазины стали востребованы из-за возможности получения товара во время закрытых магазинов. К тому же, онлайн-торговля стала одним из популярных видов предпринимательской деятельности. Хакеры маскировали свои сайты под фирменный стиль интернет-магазинов.

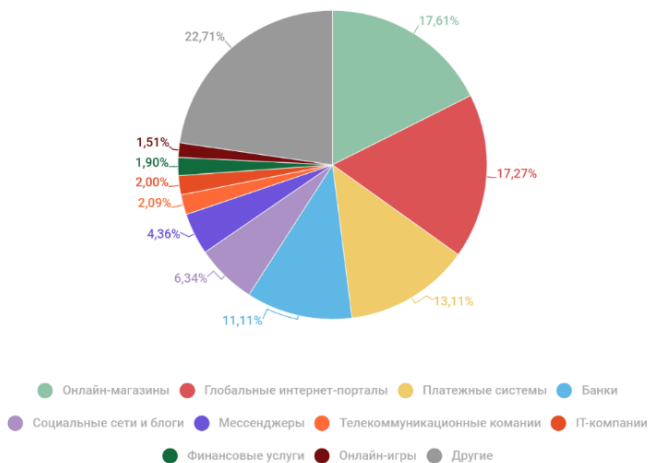


Рис. 5. Распределение организаций, чьих пользователей атаковали фишеры, по категориям

На втором месте находятся глобальные интернет порталы, а на третьем месте платежные системы. Данные сферы обошли банки, мессенджеры и телекоммуникационные компании.

Фишинг в мессенджерах

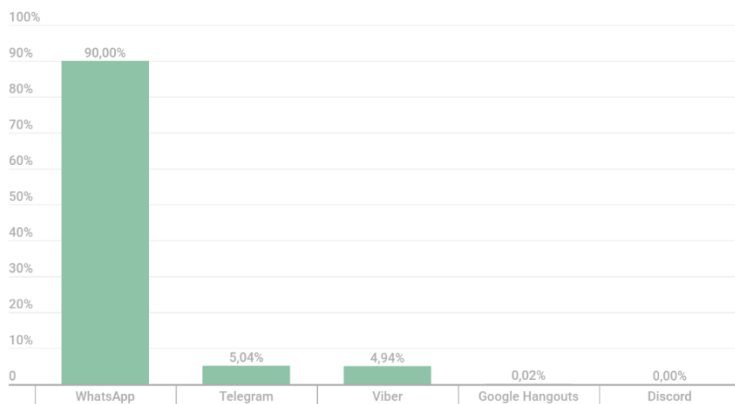


Рис. 6. Фишинговая активность в мессенджерах

В 2021 г. было 341 954 перехода по фишинговой ссылке в мессенджерах. Наиболее активным мессенджером в плане фишинга оказался WhatsApp, около 90%, второе и третье место занимают Telegram и Viber.

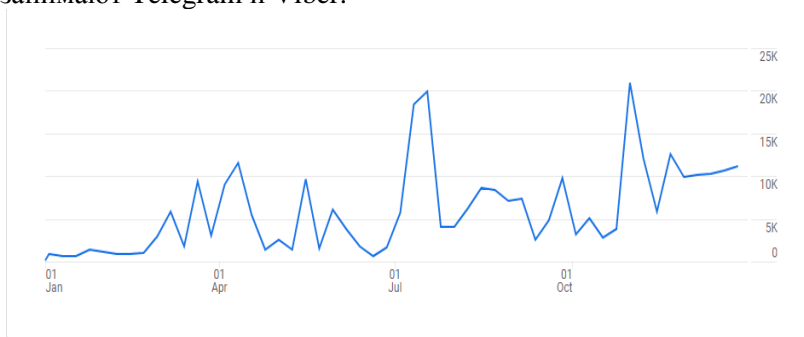


Рис. 7. Фишинговая активность в WhatsApp за неделю

Пользователи WhatsApp переходили по подозрительным ссылкам в среднем 860 раз в день, наименьшая фишинговая активность была в начале года. Но уже к концу осени число перехода по фишинговым ссылкам увеличилась до 10000 кликов в неделю. Такое количество кликов может быть связано с тем, что большинство организаций предпочитают создавать беседы именно в WhatsApp из-за удобного функционала. Также данный мессенджер является наиболее уязвимым из-за слива данных пользователей.

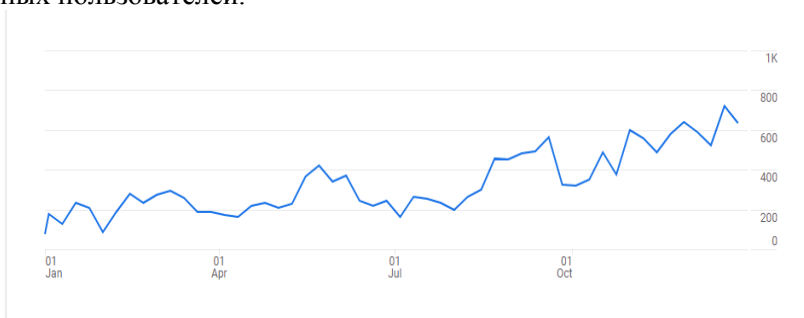


Рис. 8. Фишинговая активность в telegram за неделю

В мессенджере Telegram активность перехода по фишинговым ссылкам была гораздо ниже, чем в WhatsApp, и составила около 45 переходов в день.

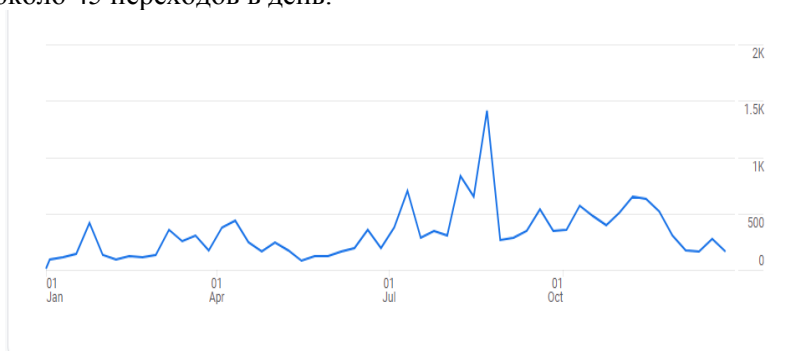


Рис. 9. Фишинговая активность в Viber за неделю

Фишинговая активность в Viber была наравне с мессенджером WhatsApp. Пик перехода по вредоносным ссылкам пришелся на начало осени 2021 года.

Как избежать обмана:

- 1) Необходимо внимательно проверять ссылку, которую прислали на электронную почту или в сообщении. Если название сайта написано неверно, то это первый признак фишинга;
- 2) Не вводить персональные данные при переходе по подозрительным ссылкам;
- 3) Подключение двухфакторной аутентификации для защиты аккаунтов;
- 4) Использовать надежные антивирусные программы.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что все тренды мошенничества, которые появились в 2020 г., перешли в 2021 год. Кроме рассылок во времена пандемии, добавились новые виды деятельности злоумышленников, такие как поддельные сайты онлайн-магазинов, банков и тд. В 2022 г. мошенники разработали схему вымогательства через инвестиционные проекты, розыгрыши призов и предложения получить подарки к знаменательным праздникам и тд.

Список литературы:

1. <https://securelist.ru/spam-and-phishing-in-2021/104407/>
2. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Фишинг>
3. [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Фишинг_\(phishing\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Фишинг_(phishing))
4. <https://rb.ru/story/what-is-fishing/>

PHISHING AS A TYPE OF SCAM

Ustyugova D.V. 5th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: To date, a huge number of Internet users are suffering from the hands of intruders who are trying to steal personal data and money in various ways. Many are concerned about the question, how else can phishing manifest itself? How can phishing attacks be avoided?

Keywords: Phishing, fraud, hacker attacks, internet, personal data.

СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

УДК 388.1
ББК 65.053

ВЛИЯНИЕ ПРОГРАММЫ ПО ВНЕДРЕНИЮ БАНКОВСКОГО ПРОДУКТА НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»)

Абдуллаева Е.С., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: katy.belousova.96@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена разработке мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния ПАО «Сбербанк России», а также произведена оценка эффективности разработанных мероприятий.

Ключевые слова: улучшение финансового состояния, коммерческий банк, ПАО «Сбербанк России», кредитные продукты

ПАО «Сбербанк России» является ликвидным банком, способным обеспечить полное исполнение своих обязательств.

Анализируя экономические нормативы ликвидности Сбербанка, выявлены следующие проблемы:

- банк ведет осторожную политику управления долгосрочной ликвидностью. Норматив долгосрочной ликвидности

банка уменьшился на 10,13 % с 65,49 % в 2019 г. до 57,6 % в 2021 г.;

- норматив максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков имеет тенденцию к снижению с 19,99 % до 16,6 %, снижение за весь анализируемый период составило 2,08 %;

- норматив максимального размера крупных кредитных рисков также снизился с 197,5 % до 115,5 % за три года или на 67,75 %.

Представим на рисунке 1 основные направления, связанные с улучшением финансового состояния ПАО «Сбербанк России» 2022 года.

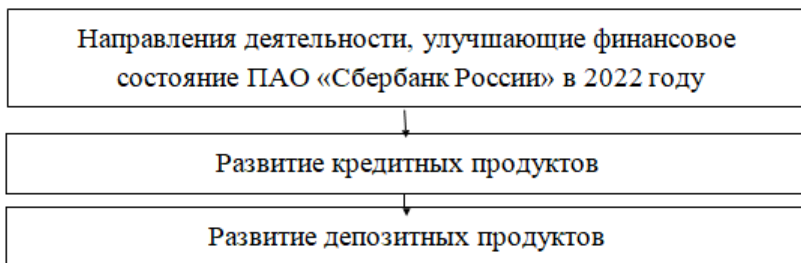


Рис. 1. Схема направлений по улучшению финансового состояния банка в 2022 году

Ключевым направлением развития ПАО «Сбербанк России» в 2022 году является развитие кредитных продуктов, так как именно кредитование выступает основным источником прибыли. Рассматривая отчетность ПАО «Сбербанк России» необходимо отменить проблемы с просроченной задолженностью, что подразумевает необходимость выработки эффективной кредитной политики и разработки мероприятий по снижению уровня риска.

При акцентировании внимания на развитии кредитных продуктов, важно помнить о необходимости развития депозитарных продуктов, так как именно депозитные операции (пассив) являются одним из источников предоставления кредитов.

В рамках развития депозитарных продуктов предлагается открытие вклада «Инвестиционный».

Депозит предлагается размещать сроком на 90 дней, процентная ставка 10,5% годовых, при этом валютой вклада является исключительно рубль. Обязательным условием является размер вклада: от 100 000 (ста тысяч) рублей.

Выплаты процентов подразумеваются в конце действия депозита. Снятие в период действия договора не предусмотрено, при этом возможно неограниченное пополнение.

Предполагается, что данный продукт повысит вклады клиентов банка на 10 %, то есть прогнозируется сумма 2834 млрд. руб. привлеченных средств.

Привлеченные средства благодаря развитию депозитных продуктов, в частности вклада «Инвестиционный» возможно использовать для выдачи в дальнейшем кредитов.

В рамках развития кредитных продуктов, считаем целесообразным разработку новых продуктов в сфере потребительского кредитования, так как оно является наиболее прибыльным.

Предлагаем внедрить кредит на лечение онкологических заболеваний «Сохрани жизнь».

Определим уровень спроса на данный кредит и риск невыплаты кредита.

Составим таблицу 1 по выявляемости злокачественных опухолей и смертности от них, рассчитаем долю смертности в общем количестве выявленных онкобольных и средние значения за пятилетний период.

Динамика, представленная в таблице 1, позволяет заметить ежегодное увеличение численности онкобольных. Так, максимальный темп роста выявленных случаев в 2021 году составил 142,3 %, хотя в 2020 году был спад выявленных случаев до 86,9 % относительно предыдущего года. Это доказывает ситуацию, когда в 2020 году люди мало уделяли внимания диагностике своего состояния здоровья в области онкологии по причине периода самоизоляции в пандемию. В среднем за пять лет темп роста выявленных случаев онкобольных составил 108,2 % или 645870 человек за пятилетний период исследования.

Таблица 1

**Динамика и структура выявленных онкобольных,
и смертности от новообразований в России за 2017-2021 годы**

| Период | Количество выявленных онкобольных, | Темп роста выявленных случаев (цепной), % | Количество смертей от онкозаболеваний, чел. | Темп роста смертности (цепной), % | Доля смертности в общем количестве выявленных онкобольных, % |
|---------|------------------------------------|---|---|-----------------------------------|--|
| 2017 г. | 617213 | - | 294587 | - | 47,7 |
| 2018 г. | 624709 | 101,2 | 297996 | 101,2 | 47,7 |
| 2019 г. | 640391 | 102,5 | 298699 | 100,3 | 46,6 |
| 2020 г. | 556036 | 86,9 | 295910 | 99,1 | 53,2 |
| 2021 г. | 791000 | 142,3 | 284370 | 96,1 | 36,0 |
| Среднее | 645870 | 108,2 | 294312 | 99,1 | 46,2 |

По причине более эффективной работы по лечению новообразований, применению новых методик лечений и аппаратной диагностики смертность снизилась на 1 % в 2020 году, сравнивая с годом ранее и на 3,9 % в 2021 году, сравнивая с 2020 годом. В среднем за пять лет темп роста смертности составил 99,1 % или 294312 человек.

Доля смертности в общем количестве выявленных случаев онкозаболеваний в среднем составила 46,2 % за пять лет. Наименьшая доля смертности отмечается в 2021 году 36 %, сравнивая с годом ранее, где смертность составляла 53,2 %.

Таким образом, количество новых случаев онкологической болезни увеличивается, поэтому спрос кредит на лечение онкологических заболеваний обладает высоким спросом.

Данный кредит является рискованным. Вероятность летального исхода заемщика составляет 36 % на 2021 год. Страхование кредита снизит риски, пусть стоимость страховки составит 36 %.

Процентная ставка по кредиту 17,5 %.

Проанализировав деятельность других банков, предлагаем процентную ставку на лечение онкологических заболеваний в 17,5 % годовых. С данной ставкой по кредиту на лечение онкологических заболеваний ПАО «Сбербанк России» сможет составить достойную конкуренцию, например, ВТБ (в котором ставка также до 20 % по данному виду кредита). Срок возврата кредита не превышает 5 лет.

Сумма кредита: от 500 тыс. руб. до 2 млн руб.

Можно рассмотреть вариант помощи по возврату кредита от государства.

Например, 30 % от суммы процентов оплачивает государство, остальное онкобольной.

Целевой аудиторией данной программы кредитования могут стать клиенты, в возрасте от 18 до 45 лет.

Разработанные мероприятия по развитию кредитных и депозитных продуктов окажут существенное значение на финансовое состояние банка и позволят высвободить дополнительные средства для дальнейшего развития деятельности. Расчет эффективности предложенных мероприятий содержится в таблице 2.

Таблица 2

Расчет эффективности предложенных мероприятий

| Описание расчетов | Сумма, млрд. руб. |
|---|-------------------|
| Сумма привлеченных средств Планируется повышение суммы вкладов на 10 % от последнего балансового значения: $2576,6 * 0,1 = 257,66$ млрд. руб. $257,66 + 2576,6 = 2834$ млрд. руб. | 2834 |
| Процентный доход Предполагается получение годового процентного дохода в размере: $2834 * 17,5 \% = 495,95$ млрд. руб. | 495,95 |
| Проведем расчет разницы между суммой уплаты процентов по депозитам и суммой полученных процентов по кредиту: $2834 * 10,5 \% = 297,57$ млрд. руб. | 297,57 |
| Чистый процентный доход составит: $495,95 - 297,57 = 198,38$ млрд. руб. | 198,38 |

Окончание табл. 2

| | |
|--|-------|
| Чистая прибыль (прибыль после налогообложения) Чистый процентный доход будет уменьшен на величину налога прибыль: $198,38 - (198,38 * 20\%) = 158,7$ млрд. руб. | 158,7 |
| Собственный капитал банк аможет составить: $5644,5 + 158,7 = 5803$ млрд. руб. | 5803 |
| Экономическая эффективность (процентные доходы/процентные расходы): $495,95/297,57 = 1,7$ | 1,7 |

Экономическая эффективность составляет 1,7, что больше 1, поэтому проект следует считать жизнеспособным и прибыльным.

Предполагается, что чистый процентный доход составит 198,38 млрд. руб. Положительный результат свидетельствует об экономической эффективности предлагаемых мероприятий.

В таблице 3 рассчитаем показатели эффективности предлагаемых мероприятий, их доходность и рентабельность.

Таблица 3

**Расчет результативности мероприятий
ПАО «Сбербанк России»**

| Показатель | До внедрения | После внедрения | Изменения,+/- |
|--------------------------------------|--------------|-----------------|---------------|
| Прибыль, млрд. руб. | 1245,9 | 1404,6 | 158,7 |
| Привлеченные средства, млрд. руб. | 2576,6 | 2834 | 257,66 |
| Собственный капитал, млрд. руб. | 5644,5 | 5803 | 158,7 |
| Активы, млрд. руб. | 41165,5 | 41463,1 | 297,57 |
| Экономическая рентабельность (ЭР), % | 3,6 | 4,0 | 0,4 |

Мероприятия эффективны, так как прибыль увеличится на 158,7 млрд. руб., привлеченные средства на 257,7 млрд. руб.,

экономическая рентабельность составит 4 %, что больше показателя до внедрения мероприятий на 0,4 %.

Предложенный вариант развития кредитного и депозитного продукта эффективнее развития 2021 года (рисунок 2).

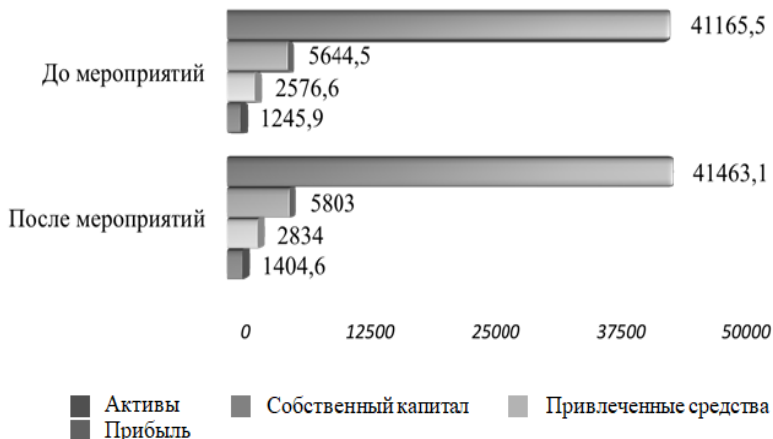


Рис. 2. Сравнение финансовых показателей ПАО «Сбербанк России» до и после внедрения мероприятий, млрд. руб.

Все финансовые показатели ПАО «Сбербанк России» после внедрения мероприятий имеют тенденцию роста, что доказывает эффективность от внедрения данных мероприятий в программе развития банковского продукта.

Список литературы:

1. Бахитова Е. С. Деятельность ПАО «Сбербанк» по работе с физическими лицами / Е. С. Бахитова, Г. Т. Анурова // Экономическое и социальное развитие Хабаровского края: материалы конкурса выпускных квалификационных работ студентов направлений (Комсомольск-на-Амуре, 29 мая 2021 года) / Под ред. Т.Б. Ершовой. – Комсомольск-на-Амуре: АмГПУ, 2021. – С.31-47.

2. Годовой отчет Публичного акционерного общества «Сбербанк России» за 2019 год [Электронный ресурс] – Режим до ступа: [https:// docs. yandex. ru/ docs/ view?](https://docs.yandex.ru/docs/view?)

tm=1650171074&tld=ru&lang=ru&name=sberbank_ifrs_ye2019_rus.pdf (дата обращения: 17.05.2022).

3. Годовой отчет Публичного акционерного общества «Сбербанк России» за 2021 год [Электронный ресурс] – Режим до ступа: [https:// docs. yandex. ru/ docs/ view? tm=1650170313&tld=ru&lang=ru&name=ifrs_rus_2021_lskfj.pdf](https://docs.yandex.ru/docs/view?tm=1650170313&tld=ru&lang=ru&name=ifrs_rus_2021_lskfj.pdf) (дата обращения: 17.05.2022).

4. Устав ПАО «Сбербанк России» утвержден годовым Общим собранием акционеров 29 мая 2019 г. [Электронный ре-сурс] – Режим доступа: [https://www.sberbank.com/common/img/ uploaded/files/pdf/normative_docs/ustav_pao_sberbank_24052019.p df](https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/pdf/normative_docs/ustav_pao_sberbank_24052019.pdf) (дата обращения: 15.05.2022).

DEVELOPMENT OF MEASURES TO IMPROVE THE FINANCIAL CONDITION OF A COMMERCIAL BANK (USING THE EXAMPLE OF SBERBANK OF RUSSIA PJSC)

Abdullaeva E. S., Student of 6th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

*The article is devoted to the development of measures to im-
prove the financial condition of the commercial bank of PJSC Sber-
bank of Russia, as well as the calculation of the effectiveness of the
proposed measures.*

*Keywords: financial condition improvement, commercial
bank, Sberbank of Russia PJSC, credit products.*

УДК 331.215.1
ББК 65.241

МОТИВАЦИЯ И СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА В ОРГАНИЗАЦИИ

Березина К.К., студент 6 курса
Научный руководитель: к.э.н., доцент Я.А. Долганова
Электронный адрес: xenua.berezina2015@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В статье рассматриваются способы стимулирования работников. Недостатки разных способов стимулирования. Предложен механизм создания стимулирования работников.

Ключевые слова: стимулирование, мотивация, система стимулирования, работники, заработная плата, материальное стимулирование, нематериальное стимулирование.

Актуальность темы, связана с тем, что экономическая нестабильность в мире является фактором усиления конкуренции между организациями. Одним из ведущих экономических показателей является производительность труда. В связи с этим, чтобы повысить эффективность работы компании, большинство работодателей стали искать различные методы мотивации сотрудников. Так как большинство руководителей в какой-то промежуток времени понимают, чтобы удержать высококвалифицированных кадров и усилить эффект от остальных требуется, разработать политику мотивирования работников.

Выявление и использование резервов роста является наиболее важной задачей при анализе и планировании производительности, необходимостью поиска возможностей для повы-

шения производительности труда. Повышение мотивации сотрудников – это один из способов.

Многие работодатели считают, что материальная система стимулирования является базовой. Отчасти это правильно, потому что наиболее важным фактором удержания сотрудников является большая заработная плата. Однако материальная мотивация сотрудника не всегда приводит к ожидаемым результатам.

Выделяются две группы мотивирующих факторов – материальное и нематериальное стимулирование, если опираться на научные публикации отечественных и зарубежных ученых: материальное стимулирование основано на системе экономического вознаграждения сотрудников. Материально-денежное стимулирование – это поощрение работников денежными выплатами по результатам трудовой деятельности. Применение материально-денежных стимулов позволяет регулировать поведение объектов управления на основе использования различных денежных выплат и санкций [3].

Ведущей выплатой вознаграждения за труд является заработная плата, которая может состоять из оклада, который будет фиксировано выплачиваться сотруднику и дополняющей – премии.

Так же способ поощрения сотрудника в материальном ключе может распространяться не только как выплата, но и для удовлетворения потребностей в моральном и психологическом аспекте.

К данной категории можно отнести

- Медицинское страхование;
- Бесплатное питание;
- Предоставление путевок в детские лагеря и т.д.

Суть данного метода стимулирования заключается в том, что сотрудник организации фактически не получает денежные средства, которые может потратить. А получает приятный бонус, который может возместить часть затрат в сфере отдыха, связи или оплаты какого-либо услуги или товара. В основном организации предоставляют такие бонусы однократно, например, на профессиональные праздники или на международные праздники.

По статистике только крупные компании имеют возможность вводить постоянное нематериальное стимулирование, так как данный метод является трудоемкими для введения и поддержки.

В долгосрочной перспективе заработная плата стала мощной движущей силой повышения производительности [4]. Используя только деньги как единственный способ мотивации, невозможно добиться отличных результатов, достигнув приемлемого уровня соответствия стандартам.

Работодатели «вознаграждают» сотрудников за хорошую работу – позитивное стимулирование. Негативное стимулирование подразумевает «наказание» за нарушение требований или правил (опоздание на работу, отлынивание от работы). Все эти экономические стимулы имеют свои ограничения.

При применении теории мотивации Ф. Герцберга «Гигиенические факторы» [8] и С. Адамса «Теория справедливости» [10] с точки зрения сокращения неудовлетворенности работников наиболее действенным методом материального стимулирования, являются премии и надбавки за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных.

Вознаграждение считается нестандартной денежной выплатой, потому что выплачивается исключительно в конкретных обстоятельствах [1]. Включение стимулирование работы имеет решающее значение в системе мотивации. Необходимо контролировать и поддерживать трудовые стандарты, прежде чем можно будет стимулировать результаты. Краткосрочное решение заключается в увеличении вознаграждения, связанного с показателями эффективности (результаты, выполненная рабочая нагрузка и подотчетность).

При решении проблемы управления организацией есть недостатки. Вовлеченность не влияет на общее количество участников, а привлекает именно те категории сотрудников, которые сами заинтересованы в своей работе [9].

Следовательно, для достижения максимальной эффективности нельзя полагаться только на финансовые стимулы. Использование внутренней мотивации своих сотрудников необходимо для достижения новых высот. С материальной мотивацией связаны: результаты понимания общих ценностей и целей, при-

сутствие вдохновляющей атмосферы сотрудничества, уважение к руководителю и стимулированная работа

Способность человека реализовывать личные и профессиональные потребности осуществляет и стимулирование нематериальных функций [5].

Увеличение уровня вовлеченности каждого сотрудника, а также эффективный способ нематериального стимулирования персонала, рассматривается как метод геймификации. Уменьшение формализации и диверсификации рабочих процессов, улучшение взаимодействия сотрудников в команде и использование условных вознаграждений, персональный рейтинг, полученный в ходе профессиональной деятельности.

Улучшение уже имеющихся бизнес-процессов посредством добавления новых элементов, путем метода игрового мышления, поможет сотрудникам активизировать социально-психологическую, личную мотивацию и коммуникативные связи.

Оценивать плюсы и минусы каждого метода стимулирования работника не имеет смысла, так как для каждого работника компании в разных сферах услуг потребность мотивационных стимулов будет разной. В зависимости сколько сможет выделить денежных средств организация для проведения данных мероприятий. Как и отмечалось выше сотрудники более заинтересованы в материальной составляющей заработной плате.

Рассмотрим выводы из опроса среди работающего круга лиц, которые приняли участие на сайте: "Kadrobot.com" 14.09.2022 г. [11].

Приняли участие 57 респондентов, основная сфера опроса: телекоммуникация, информационные технологии, обслуживающие услуги как питание, отели торговля, реклама, маркетинг. У 75 % опрошенных в компаниях существует мотивационная система. В следствие исследования было выявлено, что из материального самым популярным была оплата за повышение квалификации или обучения в учебных заведениях. Вторым фактором послужило оплачиваемое медицинское страхование и оплата мобильной связи.

Так же был пункт опроса нематериальная составляющая стимулирующего характера. Большинство была выделена воз-

возможность работать из дома и посещение работы в удобное время – 35%, но с выполнением своих функций. Но часть респондентов отметили благоприятную атмосферу в коллективе, то есть проведение корпоративных мероприятий, таких как празднования дней рождений, день компании, совместные поездки на природу, в общей совокупности 65%.

Резюмируя, можно выделить процесс создания механизма стимулирования сотрудников организации, который действует сразу по нескольким направлениям, а именно:

- при переходе от оплаты процесса к оплате за результат необходимо увязать результаты работы сотрудника с его заработной платой. Внятно описать должностные инструкции каждого работника, систему премирования сделать прозрачной;

- предоставить возможности для профессионального и карьерного развития: ввести уровни должностей, основанные на уровне квалификации, рабочей нагрузке и сложности выполняемой работы, а также психоэмоциональной нагрузке сотрудников. В соответствии с уровнем квалификации и стажем работы внедрить систему, которая является не только вертикальной, но и горизонтальной.

Так же при разработке системы стоит принять во внимание ряд некоторых факторов:

- Механизм «обратной связи» для руководителей и подчиненных. Это поможет упростить некоторые недопонимания в коллективе при принятии или улучшении внедряемой системы мотивации. А также есть возможность получить от сотрудников предложения или идеи для улучшения рабочего процесса.

- Моральное поощрение сотрудников. Предлагается четкое распределение вознаграждения, стимулов к количеству и качеству выполненной работе. Решение на вознаграждения может оцениваться по концу месяца, квартала или года, по выручке или объему продаж и т.д. Если сотрудник активно участвует в проектах, которые приносят организации выручку, по завершению, получает подарок от организации.

При применении дополнительных поощрений сотрудник будет понимать, что идейность и работа будут вознаграждены.

Таким образом, можно сделать вывод что система мотивации персонала как и денежная, так и нематериальная, должна

иметь четкую концепцию и занесена в управленческие документы организации. Для создания такой системы иногда могут потребоваться инвестиции, но после ввода данных мер эффективность работы возрастет в несколько раз.

Список литературы:

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 22.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.11.2021).

2. Веснин, В. Р. Менеджмент: учебник // В. Р. Веснин. М.: Проспект, 2017 – 512 с

3. Дубинина У.И. Теоретическая база для построения системы нематериальной мотивации как эффективный способ повышения лояльности персонала // Academy. – 2017. – №10 (25). – С. 55-61.

4. Ефимов О.Н. Экономика предприятия: учебное пособие / Ефимов О.Н. – Саратов: Вузовское образование, 2014. – 732 с. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/23085.html>(дата обращения: 10.01.2022).

5. Кижаяев А.С., Котляревский А.А. Сущность и особенности нематериального стимулирования // Волгоград. – 2016. – № 1 (3). – С. 251-254.

6. Маркс, К. (1961) Критика Готской программы // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 19.М.: Госполитиздат. С. 9–32.

7. Першина Е.Г., Масленников П.В., Подзорова Г.А. Использование геймификации в управлении персоналом на предприятии // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2017. – №2 (96). –С. 10.

8. Херцберг Ф., Моснер Б., Блох Б. Мотивация к работе. Москва, Вершина, 2017 – 240 с.

9. Хоуден, Дж. (2011) Искусство вовлечения: как максимально полно раскрыть потенциал своих сотрудников / пер. с англ. В. С. Ивашенко. М.: Эксмо. – 300 с.

10. Цыпленкова М.В., Моисеенко И.В., Гуремина Н.В., Бондарь Ю.А. ОСНОВЫ МЕНЕДЖМЕНТА (УЧЕБНОЕ ПОСО-

БИЕ) // Международный журнал экспериментального образования. – 2014. – № 11-1. – С. 103-103; URL: <https://expeducation.ru/ru/article/view?id=6244> (дата обращения: 10.01.2022).

11. Исследование о мотивации персонала в 2022 году: сайт Kadrobot.com[сайт]. – URL: <https://vc.ru/hr/501726-issledovanie-o-motivacii-personala-v-2022-godu-statistika-i-analiz>

MOTIVATION AND STIMULATION OF LABOR IN ORGANIZATION

Berezina K.K., 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The article discusses ways to stimulate employees. Disadvantages of different methods of stimulation. A mechanism for creating employee incentives is proposed.

Key words: incentives, motivation, incentive system, employees, wages, material incentives, non-material incentives.

УДК 331.215.1
ББК 65.245

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОПЛАТЫ ТРУДА ПО СИСТЕМЕ ГРЕЙДОВ В МАЛОМ И СРЕДНЕМ БИЗНЕСЕ

Березина К.К., студент 6 курса
Научный руководитель: к.э.н., доцент Я.А. Долганова
Электронный адрес: xenua.berezina2015@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: В статье рассматривается использование оплаты труда по системе грейдов. Представлены основные характеристики и особенности системы. Проанализирована целесообразность построения системы грейдов в компаниях, относящихся к субъектам МСП, выявлены преимущества и недостатки данной системы вознаграждения, сделаны выводы об эффективности ее применения.

Ключевые слова: система оплаты труда, малый и средний бизнес, система мотивации, ценность, система грейдов, грейдирование, сотрудники компании, справедливая оплата труда.

Заработная плата – основополагающая мотивация труда. Система грейдов помогает выстроить систему оплаты труда рационально, с учетом заслуг работников и личного вклада каждого в общее дело.

Грейдирование – это группировка должностей в иерархической структуре организации в соответствии с ценностью каждой позиции для организации. Группировка осуществляется на основании получаемых сотрудниками «баллов» при оценива-

нии определенных критериев. Чаще всего оцениваются следующие критерии: сложность работы, ответственность, самостоятельность в работе, опыт работы, квалификация, уровень коммуникаций, управление подчиненными, цена ошибки, влияние на конечный результат и др.

Подсчитываются оценки, и на основании формируются грейды (обычно от 5 до 20). Представляет собой группу (класс, ранг) должностей, имеющих сравнительно одинаковую ценность для компании и, следовательно, зарплату в определенных пределах. Чем больше баллов набирает работник, тем выше уровень должностного оклада [2].

Система грейдов – это, по сути, процедура оценки и ранжирования, направленная на определение реальной ценности той или иной должности или работника [3, с. 86]. Эффективная система мотивации побуждает сотрудника стремиться к увеличению материального вознаграждения за счет уровня своей квалификации и участия в наиболее прибыльных (как правило, наиболее сложных и долгосрочных) проектах [4].

Сама методика оплаты труда по системе грейдов была разработана в США компанией *HayGroup* в конце 40-х гг. прошлого века. У нас данную систему начали использовать только спустя несколько десятилетий.

В последнее время тема использования оплаты труда по данной системе в отечественных компаниях становится все популярнее. Все больше фирм приходят к тому, что организация оплаты труда в соответствии с системой грейдов – это способ обеспечить справедливую оплату труда и повысить мотивацию сотрудников. Активно применяется не только в крупных фирмах, но и в малом и среднем предпринимательстве (МСП).

Ранее считалось, что применение оплаты труда по системе грейдов в небольших компаниях неэкономично, поскольку это требует больших затрат времени и ощутимых финансовых вложений. Кроме того, сам процесс очень трудоемкий.

Это действительно так, если мы говорим о методе, предложенном Хеем, здесь требуются серьезные математические расчеты, использование профильно-направляющих таблиц и т.д. Количество грейдов в оригинальной методике было равно 32.

В настоящее время в отечественном малом и среднем бизнесе массово внедряются упрощенные версии грейдирования, адаптируемые под каждое предприятие, в которых существует индивидуальная специфика, наиболее значимые факторы в работе, предыстория оплаты труда. Очень сложные математические расчеты здесь не используются, а сбор балльных оценок не требует больших трудозатрат. Количество формируемых грейдов чаще всего до 10. Внедрить систему в малом и среднем бизнесе может руководство компанией при участии отдела по управлению персоналом и опытного приглашенного специалиста.

Пример построения матрицы для торговой компании, относящейся к малому бизнесу (49 человека численности; доход за 2021 год составил порядка 260 млн. рублей), представлен в таблице 1.

Таблица 1

Матрица грейдов торгового предприятия

| Грейд | Коммерческое подразделение | Финансовый департамент | Управление персоналом | ИТ |
|-------|----------------------------|------------------------|-----------------------|-------------------------|
| 1 | | Кассир | | |
| 2 | | Бухгалтер | | |
| 3 | | Экономист | Менеджер по персоналу | Системный администратор |
| 4 | Менеджер по продажам | | | Ведущий программист |
| 5 | Руководитель отдела продаж | | | Руководитель службы ИТ |
| 6 | | Главный бухгалтер | Директор по персоналу | |
| 7 | Коммерческий директор | Финансовый директор | | |

В такой компании диапазон окладов («вилка окладов»), может быть, например, таким:

- Грейд 1 – 35-41 тыс. рублей;
- Грейд 2: 42-56 тыс. рублей;
- Грейд 3: 59-73 тыс. рублей;
- Грейд 4: 70-92 тыс. рублей;
- Грейд 5: 86-110 тыс. рублей;

- Грейд 6: 102-136 тыс. рублей;
- Грейд 7: 125-167 тыс. рублей.

То есть, заработная плата менеджера по продажам и ведущего программиста находятся в пределах 70-92 тыс. рублей. Изменение уровня оплаты труда во многом зависит от усилий самого работника. Достичь более высокого уровня в системе можно за счет повышения квалификации, изменения значимости должности, благодаря расширению зоны ответственности и круга обязанностей сотрудника, увеличения объема и (или) сложности выполняемых персоналом работ.

Особенностью системы грейдирования (в отличие от схожей с ней тарифной системы, существовавшей в Советском Союзе) является то, что в ней вполне вероятна ситуация, когда уникальный специалист находится на более высокой ступеньке, чем его руководитель. Поскольку при проведении объективного оценивания сотрудника, то талантливый менеджер по продажам, который успешно продает товары даже самым сложным клиентам, а результаты работы, превышают результаты нескольких аналогичных менеджеров, будет крайне ценен для торговой компании. И, вероятно, что у рядового сотрудника уровень будет выше, чем руководителя отдела продаж, а заработная плата – больше.

Появление методики однозначноразграничило «оплату по должности» и «оплату по индивидуальным достижениям» [6]. Изучив систему грейдов компании, новый работник сможет ясно понять, как будет производиться оплата его труда, почему его денежное вознаграждение будет именно таким, а не выше или ниже.

Задуматься о системе грейдов стоит, прежде всего, тем компаниям малого и среднего бизнеса, которым свойственно следующее:

- произвольное повышение окладов и тотальные прибавки;
- необоснованно высокая оплата труда новых работников; несопоставимые тарифные сетки разных подразделений;
- формальный характер нормативных актов, касающихся оплаты труда на предприятии;

- отсутствие связи между эффективностью, успешностью, результатами работы и величиной оплаты труда (лучший и худший зарабатывают одинаково);

- большинство сотрудников считают принцип оплаты труда на предприятии несправедливым.

Несмотря на плюсы системы грейдов у нее также есть недостатки (таблица 2).

Таблица 2

Преимущества и недостатки применения системы грейдов в малом и среднем бизнесе [1],[5]

| Преимущества | Недостатки |
|---|---|
| Оптимизация организационной структуры компании | Ощутимые затраты (особенно для малого бизнеса) на разработку, внедрение и поддержание системы в рабочем состоянии |
| Начисление оплаты труда сотрудникам фирмы становится более гибким и прозрачным | Существует необходимость в привлечении внешних консультантов |
| Система грейдов позволяет дать оценку каждому сотруднику на предмет его эффективности | Некоторые оцениваемые критерии тяжело поддаются формализации, из-за чего возникают сложности справедливого оценивания сотрудников |
| Позволяет снизить издержки на выплату средств неэффективным работникам (или же вовсе «отсеять» бесполезных сотрудников) | Большая вероятность субъективного подхода при оценивании сотрудников |
| Способствует повышению профессионализма сотрудников и прозрачности их карьерных перспектив | Вероятны организационные, финансовые и психологические проблемы перехода между грейдами |
| Эффективность фонда оплаты труда повышается (≈10-30%) | Непростой психологический климат в коллективе во время разработки и внедрения системы грейдов |

Около десяти лет назад оплата труда по системе грейдов была разработана и внедрена в региональных филиалах Национального банка «Траст». Директор по персоналу данного банка Р. Шатохин считает, что данная система вот уже много лет помогает экономить благодаря оптимизации фонда оплаты труда. Внедрение в региональных филиалах сопровождалось унификацией их структуры, в результате чего до 26 % персонала оказа-

лись в back-офисе. Поскольку в соответствии с тенденциями на рынке, такие сотрудники имеют более низкую заработную плату, это получило отражение и в принятой системе [5]. В первое время в филиалах увеличилась текучесть кадров с 15% до 30%. Руководство предвидело это и вполне осознанно пошло на этот шаг, внедряя новую систему оплаты труда. После того, как ситуация с текучестью выровнялась, а грейдинг основательно закрепился в работе филиалов, фонд оплаты труда каждого филиала сократился как минимум на 10%, что является серьезной экономией.

Таким образом, каждая организация малого и среднего бизнеса получает прямую финансовую выгоду, внедряя оплату труда по системе грейдов. Конечно, организация теперь может обоснованно платить большие деньги лучшим сотрудникам, а меньшие – тем, кто находится на низших тарифных позициях. Но финансовой экономии здесь может не возникать. Эффективность может выражаться в правильном распределении задач по специалистам, в решении социальных задач фирмы, в побуждении работников к достижению личных и общих целей, в формировании программ карьерного роста и т.д. Нужно понимать, что в систему сначала нужно инвестировать, и лишь потом ожидать каких-то положительных результатов. Малый бизнес должен рассчитывать эти траты особенно тщательно.

Хотя для внедрения оплаты труда по системе оценивания потребуется достаточно много временных и материальных ресурсов, в результате компания получит инструмент, объединяющий в себе всеосновные элементы управления персоналом [7]: оплату труда, оценку, аттестацию работников, а также их обучение, мотивацию и управление карьерой.

Список литературы:

1. Артеменко Е. С. Особенности системы грейдов // Шаг в науку. – 2019. – №. 2. – С. 100-102.
2. Ракоти В. Д. Оклады, ставки, грейды и бонусы, или как оплачивать труд в условиях цифровой экономики // Социально-трудовые исследования. – 2019. – №. 4. – С. 66-80.
3. Рахимова А. М. Грейдовая система как метод повышения мотивации персонала // Инновационная траектория развития современной науки: становление, развитие, прогнозы. – 2020. – С. 84-88. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42395421&> (дата обращения: 24.02.2021).
4. Сысоева Е. В. Совершенствование компонентов кадровой стратегии в эффективности деятельности организации // Инновации и инвестиции. – 2020. – №. 11. – С. 153-157. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44493530&>(дата обращения: 24.10.2022).
5. Углова И. А., Маничкина М. В. Совершенствование оплаты труда на основе системы грейдов // Социальная модернизация: российская специфика и некоторые уроки. – 2020. – С. 174-198.
6. Хафизова О. В. Оплата труда методом грейдирования: системный анализ ценностного обмена // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2019. – №. 5. – С. 135-139.
7. Чуланова О. Л. Эффективность внедрения технологии грейдинг при мотивации и стимулировании персонала //Материалы Афанасьевских чтений. – 2017. – №. 2 (19). – С. 77-85. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=29332778> (дата обращения: 24.10.2022).

**EFFICIENCY OF LABOR PAYMENT
BY THE GRADE SYSTEM
IN SMALL AND MEDIUM BUSINESSES**

Berezina, K. K. 6th-year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract. The article discusses the use of wages according to the grade system. The main characteristics and features of the grade system are presented. The feasibility of building a grading system in small and medium-sized businesses has been analyzed, the advantages and disadvantages of this remuneration system were identified, conclusions about the effectiveness of its application are made.

Keywords: wage payment system, small and medium businesses, motivation system, value, grade system, grading, company employees, fair pay.

УДК 338.45
ББК 65.053

АНАЛИЗ ОТДЕЛЬНЫХ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПАО «СУРГУТНЕФТЕГАЗ»

Бродникова В.В., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Я.А. Долганова
Электронный адрес: Vika.Brodnikova.2000@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. В статье проведен анализ деятельности ПАО «Сургутнефтегаз», рассмотрена деятельность службы управления собственной безопасностью, а также выявлены проблем и разработаны рекомендации для их устранения.

Ключевые слова: ПАО «Сургутнефтегаз», кадровые ресурсы, технологические и производственные ресурсы, платёжеспособность, финансовая устойчивость, рентабельность, внешняя среда, внутренние факторы, служба безопасности.

Необходимым фактором, обуславливающим эффективность и устойчивость предприятия, является наличие высокого уровня безопасности. Чтобы предприятию устранить риски, связанные с убытками и нарушениями конфиденциальности, важно своевременно выявлять проблемы, прогнозировать угрозы, а также применять современные методы и инструменты для обеспечения безопасности. В этом и заключается актуальность темы.

Одной из крупнейших в России нефтяных и газодобывающих компаний является ПАО «Сургутнефтегаз», зарегистрированная 6 мая 1993 года с юридическим адресом: г. Сургут, ул. Григория Кукуевицкого, дом 1, корпус 1. Генеральный директор (с 18 сентября 2002 года) – Богданов Владимир Леонидович [6].

Основной вид деятельности по ОКВЭД: добыча нефти (06.10.1). Также присутствуют дополнительные виды: добыча нефтяного газа (06.10.3); добыча природного газа (06.20.1); разработка гравийных и песчаных карьеров, добыча глины и каолина (08.12) и другие [5].

Деятельность ПАО «Сургутнефтегаз» систематически подвергается рискам (финансовым, правовым, ресурсным, кадровым и прочим), в частности, связанным с особенностями нефтегазовой отрасли. Для предупреждения рисков ПАО «Сургутнефтегаз» имеет службу управления собственной безопасностью, деятельность которой регламентируется законодательством РФ и внутренней документацией («Положение о службе управления собственной безопасностью», «Положение об учёте и режиме хранения материальных ценностей», должностные инструкции и прочее).

Так как обеспечение безопасности деятельности компаний способствует сохранению или увеличению занимаемой доли на рынке, представим долю ПАО «Сургутнефтегаз» в объёме добычи нефти в России за 2020 год (рисунок 1).

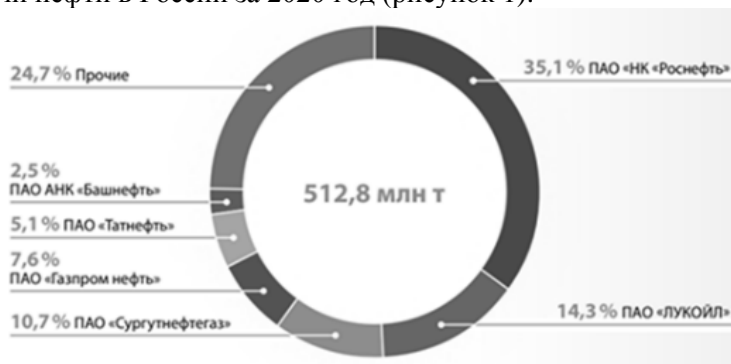


Рис. 1. Доли компаний в объёме добычи нефти в России в 2020 году, источник: [4]

В 2020 году ПАО «Сургутнефтегаз» добыл 54,8 млн. тонн нефти, то есть, 10,7% от общего объёма добычи нефти. Компания уступает ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Лукойл». В 2021 году положение ПАО «Сургутнефтегаз» и главных конкурентов на рынке осталось неизменным: ПАО «НК «Роснефть»

добыла 170,73 млн. тонн, ПАО «Лукойл» – 75,73 млн. тонн, ПАО «Сургутнефтегаз» – 55,45 млн. тонн[4].

Следовательно, уже на данном этапе можно говорить об эффективной работе службы безопасности ПАО «Сургутнефтегаз», что отражается в стабильности занимаемой компанией доли на рынке.

Деятельность службы управления собственной безопасностью в ПАО «Сургутнефтегаз» в большинстве своём ориентирована на обеспечение экономической безопасности и имеет следующие цели:

- эффективное использование ресурсов;
- обеспечение финансовой устойчивости, рентабельности, платёжеспособности;
- устойчивое функционирование в условиях нестабильных факторов внешней и внутренней сред.

Проведём оценку степени достижимости данных целей на момент 2019-2021 гг.

1. Использование ресурсов

Важным для компании видом ресурсов является кадровый. ПАО «Сургутнефтегаз» выступает одним из крупнейших работодателей в РФ и имеет следующую динамику численности персонала за 2019-2020 гг. (таблица 1).

Таблица 1

Среднесписочная численность персонала ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2020 гг.

| Показатель | 2019 год | 2020 год | Изменение | |
|--|-------------|-------------|-----------|-----------|
| | | | Абс-ое | Отн-ое, % |
| Среднесписочная численность персонала, <i>из них:</i> | 112,8 | 111,9 | -0,9 | 99,2 |
| занято в подразделениях сектора нефтегазодобычи | 101,6 | 100,8 | -0,8 | 99,2 |
| занято в сфере переработки нефти | 7,8 | 7,8 | 0 | 0 |
| занято в сбытовом секторе | 3,4 | 3,3 | -0,1 | 97,1 |

Источник: составлено автором на основе проведенных расчетов [1; 2]

Согласно данным годовых отчетов ПАО «Сургутнефтегаз», в динамике за 2 года численность персонала сократилась

на 0,8%, при этом численность в сфере переработки нефти осталась неизменной.

Кадровая политика ПАО «Сургутнефтегаз» направлена на повышение профессионального уровня сотрудников, обеспечение максимальной реализации их потенциала, создание условий для личной заинтересованности в высоком качестве труда. Так, в 2020 году:

1) пересмотрены 36 образовательных программ повышения квалификации по рабочим профессиям, а обучение по основным направлениям деятельности прошли 1,9 тыс. человек;

2) 1,2 тыс. человек прошли обучение по направлениям эффективности продаж, стандартов обслуживания на автозаправочных станциях и основ мерчандайзинга;

3) на конец года 2,7 тыс. человек состояли в резерве кадров на руководящие должности, из них 1,4 тыс. прошли стажировку.

Помимо кадровых ресурсов, ПАО «Сургутнефтегаз» активно использует и оптимизирует технологические и производственные. Так, в 2020 году:

1) Было проведено 191 мероприятие по освоению новых технологических процессов, видов производств, оборудования. Общий экономический эффект – более 11,1 млрд. руб.;

2) Было проведено 68 опытно-промышленных работ по тестированию образцов новой техники и технологий, 80,9% (55 работ) из которых имели положительный результат;

3) 100% объектов производства собственной энергогенерации, переработки газа, трёхфазных установок, кустовых насосных станций находятся под контролем автоматизированных систем управления[2].

2. Обеспечение финансовой устойчивости, рентабельности, платёжеспособности

Для оценки данных показателей за основу были приняты показатели бухгалтерского баланса ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2021 гг.

В первую очередь, определим уровень платёжеспособности ПАО «Сургутнефтегаз» (таблица 2).

Таблица 2

**Коэффициенты платёжеспособности
ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2020 гг.**

| Наименование коэффициента | Норма | 2019 год | 2020 год | 2021 год |
|---------------------------------------|------------|----------|----------|----------|
| Общий показатель платёжеспособности | От 1 | 6,35 | 9,01 | 5,52 |
| Коэффициент утраты платёжеспособности | Не менее 1 | - | 7,26 | 2,92 |

Источник: составлено автором на основе проведенных расчетов [1; 2]

Общий показатель платёжеспособности на протяжении 3 лет превышает нормативное значение, что говорит о способности ПАО «Сургутнефтегаз» погашать краткосрочные и долгосрочные обязательства перед кредиторами за счёт всех активов. Коэффициент утраты платёжеспособности также превышает нормативное значение, что говорит о наличии реальной возможности не утратить свою платежеспособность.

Далее определим уровень финансовой устойчивости ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2021 гг. (таблица 3).

Таблица 3

**Коэффициенты финансовой устойчивости
ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2020 гг.**

| Показатель | Норма | 2019 год | 2020 год | 2021 год |
|---|------------|----------|----------|----------|
| Коэффициент привлечения заемного капитала | Меньше 0,7 | 0,06 | 0,05 | 0,07 |
| Коэффициент автономии | 0,4-0,6 | 0,94 | 0,95 | 0,93 |
| Коэффициент финансовой устойчивости | Более 0,6 | 0,97 | 0,97 | 0,95 |
| Коэффициент финансирования | Более 1 | 15,91 | 18,84 | 13,39 |

Источник: составлено автором на основе проведенных расчетов [1; 2]

Все коэффициенты финансовой устойчивости ПАО «Сургутнефтегаз» соответствуют нормативным значениям, следовательно, компания минимально зависима от заёмных средств, а более 90% ее имущества сформировано за счёт собственных средств, однако, присутствует сдерживание темпов развития компании, так как абсолютный отказ от заёмных средств ис-

ключает дополнительный источник финансирования прироста активов, которые увеличивают доход.

Можно заключить, что ПАО «Сургутнефтегаз» является финансово независимым и финансово устойчивым.

И в завершении определим уровень рентабельности ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2021 гг. (таблица 4).

Таблица 4

**Показатели рентабельности ПАО «Сургутнефтегаз»
за 2019-2020 гг.**

| Показатель | 2019 год | 2020 год | 2021 год | Изменение | |
|--------------------------------------|-------------|-------------|-------------|---------------|---------------|
| | | | | 2020/ 2019 | 2021/ 2020 |
| Чистая рентабельность продаж | 6,75 | 68,68 | 27,18 | 61,93 | -41,50 |
| Рентабельность активов | 2,31 | 14,88 | 9,25 | 12,57 | -5,63 |
| Рентабельность собственного капитала | 2,46 | 15,73 | 9,85 | 13,27 | -5,89 |

Источник: составлено автором на основе проведенных расчетов [1; 2]

Согласно данным, в динамике за 3 года ПАО «Сургутнефтегаз» стал получать на 20 копеек чистой прибыли с каждого рубля выручки больше, также повысилась эффективность использования активов и собственных средств.

Таким образом, ПАО «Сургутнефтегаз» за 2019-2021 гг. смогла соблюсти цель по обеспечению финансовой устойчивости, платёжеспособности и рентабельности.

3. Устойчивое функционирование в условиях изменчивости и влияния внешних и внутренних факторов

Для анализа данной цели через инструмент PEST-анализ выявим внешние факторы, оказывающие влияние на деятельность ПАО «Сургутнефтегаз» (таблица 5).

Изучив факторы внешней среды, можно заключить, что многие из них (например, рост инфляции, политическая нестабильность) представляют угрозу и способны оказать негативное влияние на деятельность компании. Следовательно, ПАО «Сургутнефтегаз» необходимо выстраивать деятельность, согласно состоянию внешней среды, для минимизации рисков сокращения доходности и занимаемой на рынке доли.

Таблица 5

PEST-анализ ПАО «Сургутнефтегаз»

| Политические факторы | Экономические факторы |
|--|--|
| а) ужесточение государственного регулирования цен на энергоресурсы; б) увеличение налогов на добычу нефти; в) ужесточение экологических нормативов; г) усиление политической нестабильности в стране и введение санкций против РФ, что повлекло снижение объёмов экспорта нефти и нефтепродуктов за рубеж. | а) рост темпов инфляции [3] который ведёт к увеличению себестоимости продукции, что вынуждает повышать цены; б) наличие сильных конкурентов (ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Лукойл»); в) рост цен на необходимые для осуществления деятельности ресурсы. |
| Социальные факторы | Технологические факторы |
| а) переход автовладельцев на экоплативо, что снижает спрос на бензин; б) наличие на рынке труда высококвалифицированных специалистов, которых компания способна привлечь; в) миграция населения в зарубежные страны, что отражается на спросе; г) снижение реальных доходов населения (по итогам 3-го квартала 2022 года снизились на 3,4% по сравнению с тем же периодом прошлого года [8]), что также отражается на спросе. | а) постоянное совершенствование технологий в области переработки нефти, которые позволяют получать более чистую и конкурентоспособную продукцию; б) появление более современного и менее энергоёмкого оборудования, что позволяет снизить себестоимость товара. |

Источник: составлено автором

Далее построим матрицу SWOT-анализа (таблица 6).

Таблица 6

SWOT-анализ ПАО «Сургутнефтегаз»

| Сильные стороны | Слабые стороны |
|--|--|
| а) сформированный положительный имидж компании, б) одна из крупнейших компаний, занимающая лидерские позиции в нефтегазовой отрасли; в) наличие большого количества высококвалифицированных кадров, ведение эффективной кадровой политики; г) наличие финансовой устойчивости и высокой степени платежеспособности; д) большая сбытовая сеть; е) активное внедрение и применение новых технологий, программ автоматизации и цифровизации. | а) необходимость крупных вложений в разработку и освоение новых месторождений; б) снижение численности персонала; в) снижение чистой прибыли в динамике. |

Окончание табл. 6

| Возможности | Угрозы |
|---|---|
| а) применение современных технологий, отвечающих требованиям экологической безопасности; б) реализация эффективной маркетинговой кампании; в) увеличение масштабов производства и сбыта; г) освоение новых месторождений; д) укрепление имиджа за счет сотрудничества со СМИ и социальной политики. | а) длительный срок окупаемости проектов; б) активная деятельность конкурентов, влекущая снижение доли рынка компании; в) дальнейшая миграция населения, влекущая отток трудовых ресурсов. |

Источник: составлено автором

ПАО «Сургутнефтегаз» имеет большое количество сильных сторон и возможностей, при грамотной реализации которых компания будет способна укрепить свои позиции на рынке, улучшить экономическую эффективность деятельности, а также минимизировать угрозы и устранить слабые стороны.

Для предупреждения и снижения влияния отраслевых рисков служба управления собственной безопасностью в ПАО «Сургутнефтегаз» мониторит конъюнктуру рынка для оценки текущей деятельности и планирования будущей в области товарных потоков, инвестиционных программ и проектов, сокращения издержек на основе различных ценовых сценариев. При этом ПАО «Сургутнефтегаз» за счёт существующих внутренних резервов имеет возможности сохранить стабильный производственный процесс на время ценовых колебаний без привлечения заёмного финансирования.

Так как деятельность ПАО «Сургутнефтегаз» подвержена финансовым рискам (связаны с инфляцией, валютой и т.п.), которые могут оказывать негативное влияние на прибыль и стоимость финансовых активов, служба управления собственной безопасностью регулярно проводит анализ волатильности курсов валют и ее влияния на финансовые результаты деятельности, на основании которого определяются параметры и структура размещения финансовых резервов, осуществляется текущее планирование движения денежных средств.

Кроме того, служба управления собственной безопасностью в ПАО «Сургутнефтегаз» отвечает за защиту сведений, подлежащих отнесению к коммерческой тайне, и защиту персональных данных. Так, в компании действует Положение о политике ПАО «Сургутнефтегаз» в области обработки и безопасности персональных данных.

С целью обеспечения выполнения норм ФЗ «О персональных данных» и Трудового кодекса РФ ПАО «Сургутнефтегаз» считает важнейшей задачей обеспечение легитимности обработки и безопасности персональных данных (ПДн) в своей деятельности. Для решения данной задачи в компании введена и проходит периодический пересмотр (контроль) система защиты ПДн [7].

Для улучшения деятельности службы управления собственной безопасностью ПАО «Сургутнефтегаз» рекомендуется:

1) Обращаться к профильным компаниям, сотрудники которых имеют соответствующую подготовку, практический опыт и официальную лицензию на оказание услуг, за помощью в принятии решений и разработке мероприятий для повышения безопасности компании.

2) Сотрудничать с правоохранительными органами для получения необходимой информации о будущих партнёрах и сотрудниках, с целью минимизации рисков нарушения конфиденциальности данных.

3) Регулярно осуществлять аудит безопасности компании с помощью привлечения внешних аудиторов с целью проведения независимой, полной и объективной проверки защищённости компании, выявления уязвимых мест и недоработок в концепции существующей защиты компании. Порой служба безопасности может допускать ошибки, а такие уязвимые места в системе безопасности компании, как сомнительные новые сотрудники, излишняя самостоятельность персонала, недостаток технического оснащения, могут рано или поздно вызвать утечку конфиденциальной информации и другие проблемы, нарушающие безопасность компании.

Таким образом, в условиях повышенных рисков информационной безопасности ПАО «Сургутнефтегаз» на регулярной основе проводит мероприятия, направленные на обеспечение

защиты объектов критической информационной инфраструктуры от киберугроз. Принимаемые меры по защите информации направлены на обеспечение непрерывности производственного процесса, соблюдение конфиденциальности информации, повышение знаний и ответственности работников, а также содействуют предотвращению компьютерных атак на информационную инфраструктуру компании.

Список литературы:

1. Годовой отчет ПАО «Сургутнефтегаз» 2019 год. – [Электронный ресурс]. – https://www.akm.ru/upload/akmrating/Surgutneftegaz_annual_report_2019.pdf (дата обращения: 10.12.2022).
2. Годовой отчет ПАО «Сургутнефтегаз» 2020 год. – [Электронный ресурс]. – https://www.akm.ru/upload/akmrating/SURGUTNEFTEGAS_annual_report_2020.pdf (дата обращения: 10.12.2022).
3. Динамика потребительских цен // Банк России. – [Электронный ресурс]. – https://cbr.ru/analytics/dkp/dinamic/CPD_2022-08/ (дата обращения: 10.12.2022).
4. Добыча нефти в России // TAdviser. – [Электронный ресурс]. – <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 10.12.2022).
5. Контрагент ПАО "СУРГУТНЕФТЕГАЗ" // Бухгалтерский учет, налогообложение, аудит в РФ. – [Электронный ресурс]. – https://www.audit-it.ru/contragent/1028600584540_pao-surgutneftegaz (дата обращения: 10.12.2022).
6. ПАО «Сургутнефтегаз» // Rusprofile. – [Электронный ресурс]. – <https://www.rusprofile.ru/id/1016624> (дата обращения: 10.12.2022).
7. Положение о политике ПАО «Сургутнефтегаз» в области обработки и безопасности персональных данных // Официальный сайт ПАО «Сургутнефтегаз». – [Электронный ресурс]. – https://www.surgutneftegas.ru/responsibility/personnel_policy/politika-v-oblasti-obrabotki-i-bezopasnosti-personalnykh-dannykh/ (дата обращения: 10.12.2022).

8. Снижение реальных доходов россиян ускорилось к осени // РБК. – [Электронный ресурс]. – <https://www.rbc.ru/economics/02/11/2022/6362802c9a7947d5c397cd54> (дата обращения: 10.12.2022).

ANALYSIS OF THE ELEMENTS OF THE ECONOMIC SECURITY OF PJSC "SURGUTNEFTEGAZ"

Brodnikova V.V., student of 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. The article analyzes the activities of PJSC "Surgutneftegaz", examines the activities of the own security management service, as well as identifies problems and develops recommendations for their elimination.

Keywords: PJSC Surgutneftegaz, human resources, technological and production resources, solvency, financial stability, profitability, external environment, internal factors, security service.

УДК 336.7
ББК 65.38

РАЗВИТИЕ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Гольцова А.С., студентка 5 курса
Научный руководитель – доцент Н.В. Караева
Электронный адрес: goltsova11@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматриваются особенности развития молодежного предпринимательства, перспективы, тенденции и его механизмы. Предложены инструменты, улучшающие бизнес-показатели начинающих молодых предпринимателей. Приведены конкретные примеры мер поддержки для данной категории предпринимателей.

Ключевые слова: молодежное предпринимательство, личный бренд, образование, механизмы регулирования, цифровизация, развитие, инструменты для бизнеса, прибыль.

В рамках функционирования современной экономической системы в государстве все больше молодых людей вовлекается в сферу предпринимательской деятельности. Следует уделить пристальное внимание особенностям развития молодежного предпринимательства, проблемам, способам поддержки, так как от этого зависит общий уровень благосостояния населения, экономического развития в целом.

Для того чтобы начать и не совершить ошибок, начинающий молодой предприниматель может использовать инструменты поддержки, предлагаемые государством. Немаловажно также предпринимательское образование, построение личного бренда,

юридическая грамотность, законодательные механизмы регулирования, влияние цифровизации и сферы IT.

Прежде всего, необходимо развивать компетенции молодых предпринимателей. При поддержке агентства стратегических инициатив и Министерства экономического развития РФ проводится программа массового развития компетенций в области ведения бизнеса и предпринимательского мышления. Данная образовательная программа проводится онлайн в формате соревнования по управлению и стратегии. В основе лежит комплексный компьютерный бизнес-симулятор, а именно учебная модель деятельности коммерческой компании производственной сферы, выходящей на рынок. В рамках программы участники разрабатывают стратегию и принимают управленческие решения в условиях конкуренции по направлениям: стратегическое планирование, управление производством, контроль продаж, управление персоналом, финансами и т.д. При этом происходит развитие как личных навыков (softskills), так и бизнес навыков (hardskills). В проекте помимо действующих предпринимателей могут принимать участие лица в возрасте до 30 лет, включая студентов и школьников [1]. Для них это хорошая возможность получить практический опыт в управлении.

Для школьников также был запущен пилотный образовательный проект в виде соревнования Global Management Challenge – Junior. Действует ещё один образовательный проект по менеджменту «Управляй», рассчитанный на участников в возрасте 18-25 лет. Моделируемая среда позволяет безопасно прочувствовать весь уровень ответственности и сложности управления. Для студентов действует образовательная программа – акселератор RAISE. Цель, которой создание реальных проектов, решающих актуальные проблемы населения, формирование партнёрского взаимодействия между властью и бизнесом.

Данные программы дают возможность правильно выявлять актуальные проблемы, потребности населения, разрабатывать методы решения этих проблем, эффективно находить и использовать ресурсы, выстраивать полезные взаимовыгодные отношения с представителями органов власти и бизнеса, измерять результаты реализации проектов, включая социальные и другие эффекты.

Следующий инструмент, оказывающий немаловажное влияние на успех ведения предпринимательской деятельности молодыми людьми – это личный бренд. Правильное позиционирование своего продукта или услуги принесет молодому бизнесмену новые предложения, хорошую репутацию, деньги, клиентов, новые проекты, решение существующих проблем, и приведет в конечном итоге к развитию бизнеса и успешной карьере.

Клиентам личный бренд молодого предпринимателя принесет также пользу, а именно, снижение уровня сомнений, экономии времени, интерес, развитие, вдохновение. Личный бренд раскрывает глубинные цели, миссию, мотивацию, личные ценности предпринимателя, показывает его опыт и экспертизу [2].

Через нетворкинг и социальные сети молодой предприниматель может заразить своей мечтой, целью, идеей, найти партнеров и получить необходимую поддержку.

Следует также уделить внимание правовым аспектам молодежного предпринимательства. Юридическая грамотность является основой успешного старта и устойчивого развития бизнеса. В настоящее время действует несколько проектов в виде деловых игр, акселераторов, образовательных туров для школьников. Согласно российскому законодательству, регистрация ИП или статуса самозанятой возможна с 14 лет, только при наличии согласия родителей. Эмансипированным лицам 16-17 лет согласие не требуется. Зарегистрировав себя в качестве индивидуального предпринимателя или самозанятого, молодой человек имеет право заключать сделки, открывать счета в банке, вести трудовую деятельность совместно с учёбой. Также у них возникает гражданская, административная, уголовная ответственность [3].

К сожалению, существующая законодательная база не всегда оказывает стимулирующее воздействие, а иногда тормозит развитие молодежного предпринимательства. Несмотря на наличие акселераторов и конкурсов молодых предпринимателей имеются пробелы в законодательном механизме регулирования. На данный момент отсутствуют алгоритмы внедрения мер поддержки. Деньги государства или грантов носят разовый характер. Существуют высокие риски и сложности деловых взаимоотношений с несовершеннолетними.

Для того чтобы законодательные механизмы работали, нужно создать и поддерживать взаимовыгодные и удобные условия. Для этого уже были сделаны первые шаги. 29 сентября 2020 года Правительственная комиссия по законопроектной деятельности рассмотрела поправки о дополнительном налоговом вычете для самозанятых до 18 лет [3]. Необходимо продолжать совершенствовать алгоритм получения статуса предпринимателя, пересматривать Трудовой кодекс, давать возможность трудиться, сколько хочется. Важно снижать административный контроль и давление, создавать налоговые преференции для юных предпринимателей, стимулировать инвесторов на вложения в стартапы юных предпринимателей. Также следует стимулировать обслуживающие структуры для оказания услуг молодым предпринимателям (банки, аутсорсинговые компании по сопровождению бизнеса), кредитование и выдачу грантов, создание школьных акселераторов.

Также цифровизация и сфера IT позволяют развить в себе навыки предпринимателя и стать лидером в своей нише. Цифровые технологии и стремительное развитие IT сегодня являются лифтом для молодых и амбициозных [4]. Рынок IT растет в России и в мире, смена технологий уравнивает опытных и новичков, гибкий ум способен компенсировать отсутствие опыта, опыт набирается быстро, также как и растет доход. Есть возможность работать удаленно.

Классическая автоматизация в сочетании с новыми технологиями образует кросс-технологичные решения. Это умеренные инновации, не несущие большого риска для юного предпринимателя. Также это отличная возможность выйти компании на зарубежный рынок. Для успешного развития собственного дела также необходимо выстраивать прочные доверительные отношения как внутри компании с сотрудниками, так и с клиентами, решать проблемы сразу, не пренебрегать системой наставничества. На начальном этапе следует также исключить излишний риск, не инвестировать слишком долго. Соблюдая эти правила, молодой специалист сможет построить успешную карьеру.

Основные этапы на пути молодого предпринимателя: прежде всего, необходимо найти себя и свое призвание. Следу-

ющим шагом будет преодоление страхов. Затем необходимо поставить цели и двигаться к ним. Далее необходимо осознать ценность себя и своего труда. Главным фактором успеха будет являться любовь к своему делу.

Для того, чтобы найти свое призвание молодому предпринимателю необходимо честно определить увлечения, предмет гордости, интереса и изучения. Список повседневных дел помогут найти себя и свое призвание.

Также важно преодолеть собственные страхи. Как утверждал Джек Кэнфилд, многие люди не двигаются с места, потому что им важно ощущение надежности. Изменения пугают их. Но реальность такова: все жизненные награды находятся вне зоны комфорта. Необходимо смириться с этим. Страх и риск – обязательные стадии, если вы хотите жить интересно [5].

Молодежное предпринимательство – это именно тот вектор, от стимулирования и развития которого, зависит уровень развития экономики государства в целом. Поэтому важно поставить цели и двигаться к ним. Лучше всего разбивать планирование на такие временные отрезки как один год, три года, пять лет, десять лет.

Необходимо осознавать ценность себя и своего труда. Для этого следует произвести расчет себестоимости, материалов, определить стоимость вашего времени или стоимость одного часа, накладные расходы, а также другие факторы, влияющие на стоимость.

Создание правильной обстановки, грамотное планирование личного времени, наполнение энергией, постоянное обучение, реклама собственного дела, делегирование помогут создать молодому предпринимателю гармоничные условия для развития собственного дела.

Таким образом, используя правильно предложенные инструменты для развития собственного бизнеса, молодые предприниматели смогут правильно выстроить взаимовыгодные отношения с представителями органов государственной власти, бизнеса, занять свою нишу на рынке и построить успешную карьеру.

Список литературы:

1. Шоптенко В.В. Предпринимательское образование: как развивать компетенции молодых предпринимателей. [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/upload/medialibrary/ddb.pdf> (дата обращения 11.12.2022).
2. Личный бренд через нетворкинг и социальные сети. [Электронный ресурс]. URL: https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/upload/medialibrary/9da/Sazonova_Irina_Networking.pdf (дата обращения 11.12.2022).
3. Правовые аспекты молодежного предпринимательства. [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/upload/medialibrary/a5b/pdf> (дата обращения 12.12.2022).
4. Как цифровизация и сфера IT позволяют развить в себе навыки лидера и стать предпринимателем. [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/upload/medialibrary/pdf> (дата обращения 12.12.2022).
5. Как творчество превратить в бизнес. С чего начать и где искать мотивацию. [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/upload/medialibrary/1a2/.pdf> (дата обращения 13.12.2022).

DEVELOPMENT OF YOUTH ENTREPRENEURSHIP

Goltsova A.S., Student of the 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Summary: This article discusses the features of the development of youth entrepreneurship, prospects, trends and its mechanisms. Tools are proposed that improve the business performance of young entrepreneurs. Specific examples of support measures for this category of entrepreneurs are given.

Key words: youth entrepreneurship, personal brand, education, regulatory mechanisms, digitalization, development, business tools, profit.

УДК 338.2
ББК 65.050

КОНЦЕПТУАЛИЗАЦИЯ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Гурашпишвили Г.З., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Г.В. Толпышев
Электронный адрес: jguraspivili@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье предложена концепция риск-ориентированного управления на предприятии. Выдвинуты основные принципы риск-менеджмента. Концепция риск-ориентированного управления предприятия заключается во взаимосвязи, взаимоопределении и взаимодополнении теоретико-методологических основ безопасно ориентированного управления с прикладными аспектами риск-менеджмента.

Ключевые слова: риск, управление рисками, риск-менеджмент, риск-ориентированное управление.

Для обеспечения безопасности хозяйствующего субъекта риск – ориентированное управление становится необходимостью [11]. Этот вид управления предусматривает концентрацию ограниченных ресурсов предприятия в зонах максимального риска для предупреждения его реализации и причинения убытков, через комплекс действий по идентификации, анализ, оценки и обработки рисков [2].

Основным стержнем риск-ориентированного управления является не отделенность от бизнес-процессов предприятия как самостоятельного вида деятельности, а наоборот интеграция в процессы от самой низкой ступени к самой высокой, с макси-

мальным привлечением каждого сотрудника для достижения общей корпоративной цели.

Основной задачей риск-ориентированного управления для обеспечения безопасности предприятия не зависимо от сферы его применения, вида деятельности или размера хозяйствующего субъекта заключается в достижении поставленных целей за счет снижения рисков. Этот вид управления по сравнению с традиционным контролем или классическим риск-менеджментом в современных условиях хозяйствования является более обоснованным путем обеспечения сосредоточенности на зонах повышенного риска, интеграции во все бизнес-процессы, что позволяет вовремя реагировать и принимать превентивные меры, выявлять и устранять слабые места и избегать негативных последствий реализации рисков.

Основными принципами риск-ориентированного управления предприятия являются:

- интегрированность – внедрение управления рисками во все бизнес-процессы предприятия с привлечением всех сотрудников;
- распределение ресурсов – ресурсы предприятия распределяются не равномерно, а с учетом вероятности и величины риска;
- соразмерность – меры и средства, которые будут расходоваться на обработку риска должны быть пение измеримыми с возможными полученными выгодами;
- гибкость – регулярность проведения пересмотра мер мониторинга и контроля, актуальности применяемых методов;
- открытость – максимальная открытость для стейкхолдеров;
- антиципация – предсказание будущего развития событий при различных сценариях реализации риска.

Основой риск-ориентированного управления является идентификация, анализ и оценка рисков, призванные обеспечить понимание каждым сотрудником уязвимость к риску хозяйственного объекта или бизнес-процесса. Установление контекста управления рисками на предприятии предполагает определение внешних и внутренних параметров, которые должны учитываться при управлении рисками, а также определение области

применения и критериев риска при применении политики управления рисками [3].

В начале внедрения риск-ориентированного управления следует получить общее представление о предприятии, для того, чтобы понять сложности и риски, присущие данному сегменту рынка. Нужно собрать общую информацию, касающуюся предприятия, для эффективной оценки его миссии, стратегии, основных задач, ценностей и др. Данная информация поможет обеспечить согласованность и соответствие между стратегическими целями в области управления рисками и миссией предприятий, корпоративной политикой. Важным является установление внешнего и внутреннего контекста том, что управление рисками реализуется в контексте целей и деятельности предприятия; организационные факторы может быть источником риска; задачи и сфера применения управления рисками могут быть связаны с целями предприятия в целом. Определение внешнего контекста целесообразно проводить используя SWOT-анализ, PEST-анализ, анализ пяти сил Портера или др. Определение внутреннего контекста предполагает анализ структуры и различных ее составляющих, взаимодействие между ними; распределение обязанностей, сферы ответственности, полномочий и обмена информацией на предприятии.

Целью программы по управлению рисками является поддержка деятельности по управлению рисками, обеспечение ответственности предприятия законодательным, нормативным и контрактным требованиям, демонстрация «duediligence». В зависимости от определения, целью может быть конечная система, среда ее развития или ее операционную среду. В процессе работы указанные цели могут трансформироваться в функции безопасности и последующим внедрением в информационную систему.

Предприятие должно установить размер и вид риска, который он может или не может принять с учетом целей. Также необходимо определить критерии для оценки весомости рисков и для поддержки процессов принятия решений. Критерии риска необходимо обязательно согласовывать с моделью управления рисками и адаптировать с учетом конкретных целей и области деятельности.

При риск-ориентированном управлении предприятие должно определить сферу применения и границы, которые относятся к процессу управления рисками. Процесс управления рисками может применяться ко всему хозяйственному субъекту или к определенным сферам деятельности таким образом:

- организационные подразделения: департамент, офис, проект, филиал и др.;
- бизнес-процессы: управление продажами, снабжение, процесс найма персонала и др.;
- местонахождение: главный офис, нахождение сервера, определенное место географически;
- активы: файлы клиентов, базы данных, штат сотрудников, торговая марка, мебель и др.;
- технологии: сервер, прикладные программы, сетевые системы, 4-5G интернет и др.

Важно определить ограничения, оказывающие влияние на сферу применения риск-ориентированного управления: ограничения, связанные с уже существующими процессами; технические ограничения; финансовые ограничения; экологические ограничения; временные ограничения; методические ограничения; организационные ограничения.

Оценка рисков при риск-ориентированном управлении предусматривает идентификацию риска, анализ риска и его оценивание. Результатом этих трех этапов является количественная и качественная оценка риска, после которой проводится процедура обработки риска и его принятия.

Анализ рисков включает рассмотрение причин и источников риска, его следствия и вероятности/возможности того, что эти последствия будут иметь место. Факторы, которые влияют на последствия и вероятности / возможности необходимо идентифицировать. Событие может иметь множество последствий и может влиять на множество целей. Существующие меры контроля и их результативность необходимо учитывать. Итак, основной идеей анализа рисков является расчет величины риска.

Предлагается при анализе риска учитывать следующие факторы: вероятность событий и последствий; характер и масштабы последствий; сложность и связанность; временные фак-

торы и волатильность; результативность существующих мер контроля; уровень критичности риска.

Одним из путей риск-ориентированного управления на предприятии является введение должности риск-менеджера или лица, которое было бы ответственным за управление рисками, этот вопрос является актуальным и дискуссионным.

Профессия риск-менеджера требует не только владения экономическими, математическими инженерными методами, но и такими общетеоретическими знаниями по менеджменту, теории вероятности, социальной психологии, экономического анализа и аудита, маркетинга, права, основ страхования и еще многими специфическими знаниями по финансовой математике, управлению непрерывностью бизнеса и др. Следует заметить, что профессионал по управлению рисками должен иметь глобальное, ассоциативное, образное мышление, постоянно развивать опыт и умело пользоваться интуицией.

Должность риск-менеджера должна вводиться на этапе зрелости компании. Введение в штатное расписание такой должности будет обоснованным при условии, что модель бизнес-процессов на предприятии создана и активно работает. При незрелости бизнес-процессов или ненадлежащем уровне корпоративного управления должность риск-менеджера не лучшим образом встроится в общую структуру. Следует отметить, что даже если на предприятии нет отдельного специалиста, который занимался бы управлением рисками сам процесс всегда присутствует. В таких случаях процесс реализуется различными структурными подразделениями, например:

- службой безопасности – в части противодействия мошенничеству и внешним угрозам;
- юридическим подразделением – в части минимизации правовых рисков;
- ИТ-отделом-в части обеспечения целостности, конфиденциальности и доступности информации;
- финансовым подразделением – в части управления финансовыми рисками;
- подразделением внутреннего контроля в части управления операционными рисками и корректностью работы бизнес-процессов.

Поскольку в начале работ по управлению рисками каждое структурное подразделение предприятия находится на разном уровне внедрения элементов риск-менеджмента, необходимо определить, где именно и на каких уровнях управления рисками уже активно применяется, а в каких нужно доработку или полное изменение формата работы.

Итак, концепция риск-ориентированного управления предприятия заключается во взаимосвязи, взаимоопределении и взаимодополнении теоретико-методологических основ безопасно ориентированного управления с прикладными аспектами риск-менеджмента.

Список литературы:

1. Баканов М. И. Анализ коммерческого риска / М. И. Баканов, В. А. Чернов // Бух. учет. – 1993. – № 10. – С. 9–19.

2. Герасименко А. Н., Пасека, С. Р. Концептуальные основы риск – ориентированного подхода к управлению в процессе обеспечения системы экономической безопасности предприятий различных отраслей народного хозяйства. // Ученые записки университета – «КРОК». – 2019 – №4(56). – С. 148-155.

3. Герасименко А. Н. Интеграция риск-ориентированного подхода к управлению в процессе обеспечения экономической безопасности. // Эффективная экономика: электрон. журн. – 2019. – № 9. Режим доступа: http://www.economy.nauka.com.ua/pdf/9_2019/61.pdf. (дата обращения: 09.04.2021)

4. Герасименко А. Н. Особенности построения реестра рисков на основе индуцированных событий. Формирование рыночных отношений в России. // Сборник научных трудов. Ко. – 2018. – №. 2. – С. 102-107.

5. Донец Л.И. Экономические риски и методы их измерения: Учебное пособие / Л.И. Донец. – М.: Центр учебной литературы, 2016. – 312 с.

6. Ильяшенко С.М. Экономический риск: Учебное пособие. 2-е изд., Доп.перераб. / С.Н. Ильяшенко. – М.: Центр учебной литературы, 2014. – 220 с.

7. Тарасова К. И. Субъективная точка зрения предпринимателей на проблему рисков //К. И. Тарасова // Спецпроект: анализ научных исследований. материалы VIIМеждународной практической конференции (14-15 июня 2012). – 2017 – С. 92-95.

8. Тулуб А. Н. Управление рисками компании на основе международных стандартов риск-менеджмента. World science. Warsaw: RS Global Sp. z O.O. 2018. № 3(31), vol.4. P. 16-20

9. Тэпман Л.Н. Риски в экономике: Учеб. пособие для вузов / Л.Н. Тэпман. /Под ред. проф. В.А. Швандара. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 380 с.

10. Устенко О. Л. Предпринимательские риски: основы теории, методология оценки и управление / О. Л. Устенко. – К.: «Всесвито», 1996. – 146 с.

11. Herasymenko O. Risk-oriented enterprise policy: basic aspects. Bulletin of the Cherkasy University. Economic Sciences. 2019. Issue 4 гг. 133-139.

CONCEPTUALIZATION OF RISK-BASED MANAGEMENT IN THE ENTERPRISE

Guraspivili G.Z., Student of 6rd Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

The article proposes the concept of risk-based management in the enterprise. The basic principles of risk management are put forward. The concept of risk-based management of an enterprise consists in the relationship, mutual determination and complementarity of the theoretical and methodological foundations of safe-oriented management with the applied aspects of risk management.

Keywords: risk, risk management, risk management, risk-oriented management.

УДК 338.1
ББК 65.301

АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Дубовских Д.Р., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: vzakone2016@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

На деятельность коммерческих предприятий, оказывают влияние внешние и внутренние факторы, а также множества иных обстоятельств, случаются ситуации, которые оказывают негативное влияние на финансовое состояние и финансовые результаты предприятий. В особо тяжелых случаях наступают их банкротство. Для того чтобы избежать таких радикальных мер, а также помочь предприятиям восстановить силы, существует антикризисное управление, целью которого является выявление их текущих проблем, а также разработка мероприятий по их устранению.

Ключевые слова: предприятие, кризис, антикризисные меры, антикризисное управление

Антикризисное управление предприятием представляет собой комплекс мероприятий, позволяющих определить его текущие проблемы, оценить степень их негативного влияния, выявить резервы по выходу из кризисной ситуации.

Соответственно, антикризисное управление требуется тем предприятиям, которые столкнулись с определенными сложностями, грозящими им серьезными финансовыми проблемами, вплоть до полного банкротства.

На наступление кризисной ситуации на предприятии имеют влияние как внешние факторы, так и внутренние факторы.

К внешним факторам можно отнести:

- текущую экономическую и политическую ситуацию в стране, и в мире, если предприятие функционирует на мировом рынке (например, возможны перебои с поставками сырья и комплектующих материалов, полный отказ от сотрудничества и т.д.);

- внесение изменений в законодательные акты, действие которых непосредственно связано с деятельностью предприятия (например, запрет или какие-то ограничения на функционирование определенных отраслей и т.д.);

- изменение уровня жизни населения, в том случае, если они являются прямыми потребителями/клиентами предприятия (рост безработицы, снижение доходов, инфляция) окажет отрицательное влияние на уровень продаж;

- появление новых конкурентов либо активное развитие/расширение уже существующих конкурирующих компаний [2].

Представленные внешние факторы окажут негативное влияние на деятельность предприятия, поскольку начнется сокращение продаж, простой оборудования, рост расходов, и, как следствие, банкротство.

На внешние факторы предприятие никак повлиять не может, поскольку они возникают вне зависимости от его действий. На первый план выходит гибкость менеджмента, способность предприятия реагировать на возникающие препятствия.

Внутренние факторы непосредственно зависят от предприятия, поскольку возникают от действий либо бездействий его руководства и сотрудников.

Рассмотрим основные причины, требующие антикризисного управления на предприятии, возникающие вследствие влияния внутренних факторов (рис. 1).

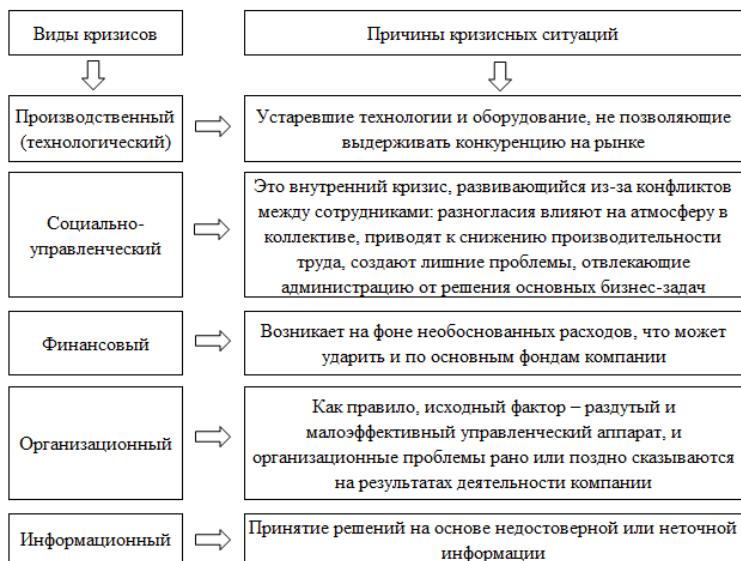


Рис. 1. Виды и причины кризисных ситуаций на предприятии [3]

Как видно на рисунке 1, причин кризисных ситуаций достаточно много, и они касаются абсолютно всех сфер деятельности предприятия. Более того, они нередко взаимосвязаны между собой, поскольку нерешенная проблема в одной сфере деятельности может повлечь за собой возникновение сложностей и в других направлениях. Их игнорирование может иметь крайне отрицательные последствия для предприятия.

Таким образом, целью антикризисного управления является финансовое оздоровление предприятия, основанное на устранении проблем, а также в выявлении и укреплении его сильных сторон.

К задачам антикризисного управления предприятием можно отнести:

- недопущение наступления банкротства;
- выведение предприятия из кризисной ситуации;
- минимизация негативных последствий кризиса [1].

План антикризисного управления, как правило, состоит из 4 элементов, представленных на рис. 2.

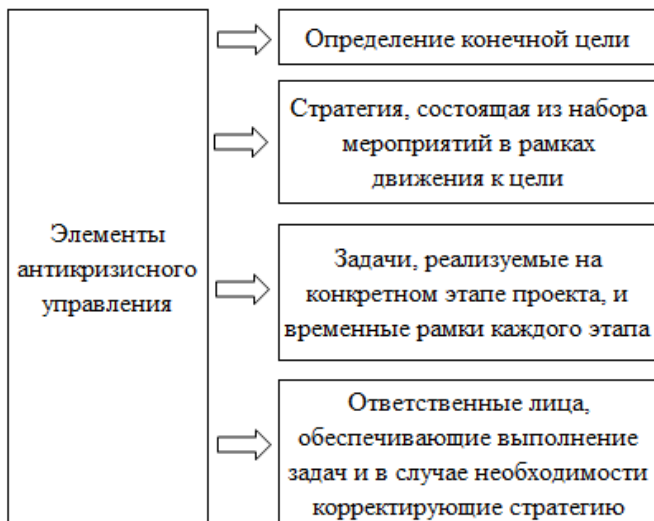


Рис. 2. Элементы антикризисного управления [3]

Алгоритм антикризисного управления предприятием включает в себя следующие этапы:

1. Проведение финансового анализа предприятия. На данном этапе необходимо провести расчет всех основных финансовых показателей, характеризующих деятельность предприятия. Как правило, его проводят в динамике за несколько периодов, чтобы оценить, какие происходили изменения. Результатом данного этапа является выявление существующих проблем.

2. Оценка вероятности наступления банкротства. В настоящее время существует множество различных методик вероятности банкротства. Для более объективной картины необходимо воспользоваться несколькими из них.

3. Подведение итогов проведенного анализа, определение текущего состояния предприятия, а также основных рисков его дальнейшего функционирования.

4. Выбор стратегии антикризисного управления. На данном этапе разрабатываются основные мероприятия по выводу предприятия из кризиса.

5. Оценка результатов. На данном этапе проводится анализ эффективности выбранных мероприятий по выводу пред-

приятия из кризисной ситуации, а также проведение их корректировки в случае необходимости [4].

Таким образом, антикризисное управление предприятием призвано предотвратить возможное наступление его банкротства путем разработки и внедрения соответствующих мероприятий, направленных на устранение проблем и причин возникновения кризисной ситуации.

На примере предприятия ООО «Сезон», осуществляющего пошив спецодежды в Пермском крае, разработаем мероприятия антикризисного управления.

На основании проведенного анализа, были выявлены ряд проблем, для решения которых ООО «Сезон» можно порекомендовать следующие мероприятия:

- освоение новых рынков сбыта путем расширения клиентской базы;
- погашение кредиторской задолженности за счет временно свободных денежных средств.

Мероприятие 1. Освоение новых рынков сбыта путем расширения клиентской базы.

Основной причиной кризисных явлений ООО «Сезон», на наш взгляд, является ограниченный круг клиентов. Предприятие сотрудничает только с бюджетными учреждениями, которые надолго задерживают оплату заказов, вследствие этого, высокая дебиторская задолженность, отсутствие собственных оборотных средств, приходится прибегать к заемному финансированию.

Для разрыва замкнутого круга, ООО «Сезон» необходимо расширить рынок сбыта своей продукции, и добавить к клиентам из бюджетных сфер, коммерческие структуры.

В 2020 г. на предприятии была обновлена производственная база, следовательно, проблем с увеличением нагрузки на швейное оборудование не будет.

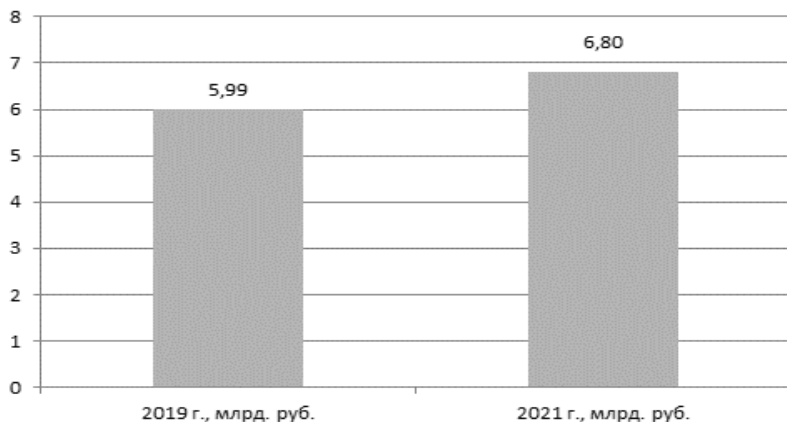


Рис. 3. Динамика рынка спецодежды в Пермском крае, 2019-2021 гг., млрд. руб.

Анализ рынка спецодежды Пермского края по итогам 2021 г. показал прирост объемов продаж на 14% по сравнению с 2019 г. Так, общий объем реализованной спецодежды в 2019 составлял 5,99 млрд. руб., а в 2021 г. он увеличился до 6,8 млрд. руб. (рис.3,4).

Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что пошив спецодежды на территории Пермского края пользуется спросом, который ежегодно увеличивается.

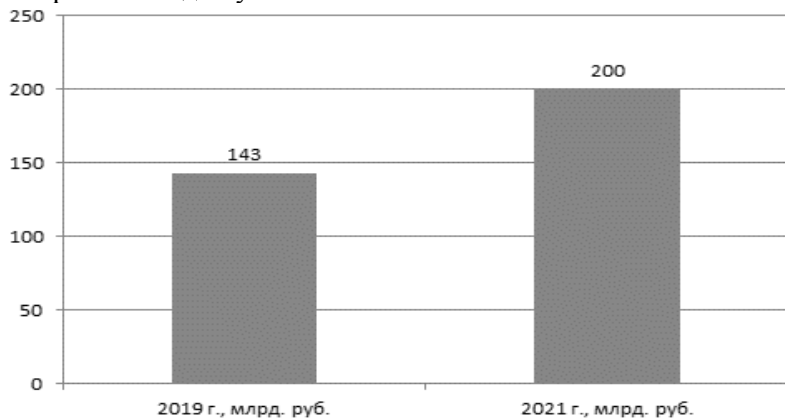


Рис. 4. Динамика российского рынка спецодежды, 2019-2021 гг., млрд. руб.

Российский рынок спецодежды в 2021 г. увеличился на 40% по сравнению с 2019 г., что также показывает рост спроса. По итогам 2019 г. объем продаж составил 143 млрд. руб., а в 2021 г. он увеличился до 200 млрд. руб.

Однако, в текущей экономической ситуации, следует учесть, что часть российского рынка сбыта, составлял экспорт, а, вследствие, введенных против России санкций, по итогам 2022 г. он явно сократится.

Для определения потенциала ООО «Сезон» на рынке Пермского края, необходимо выявить участников рынка спецодежды, которые функционируют на территории края.

Анализ информационной системы «2Гис» показал, что общее количество предприятий по изготовлению спецодежды на территории Пермского края составляет около 30 шт.

Определим потенциал развития ООО «Сезон»:

$6,8 \text{ млрд. руб.} / 30 = 227 \text{ млн. руб.}$

Учитывая, что в 2021 г. ООО «Сезон» получило выручку в размере 31,3 млн. руб., а ее максимальный размер был в 2019 г. в размере 43,7 млн. руб., можно сделать вывод, что ему есть, куда расти.

В первый год работы с коммерческими заказчиками, ООО «Сезон» планирует увеличить свое присутствие на рынке до 0,8% (по итогам 2021 г. доля компании на рынке составляла 0,46%). Исходя из этого, можно составить прогноз выручки:

$6800000 \text{ тыс. руб.} * 0,8\% = 54400 \text{ тыс. руб.}$

Расходы ООО «Сезон» увеличатся пропорционально росту выручки. В них войдут, как дополнительные материалы и прочие комплектующие на пошив спецодежды, так прочие сопутствующие расходы, в том числе, расходы на рекламу и продвижение.

Мероприятие 2. Погашение кредиторской задолженности за счет временно свободных денежных средств

Финансовый анализ ООО «Сезон» выявил временно свободные денежные средства, которые лежат на его счетах. Между тем, с их помощью можно погасить часть кредиторской задолженности, сократив, тем самым, заемный капитал.

В табл. 1 представлен прогноз денежных средств, а также кредиторской задолженности после внедрения данного мероприятия.

Таблица 1

Прогноз денежных средств и кредиторской задолженности ООО «Сезон», тыс. руб.

| Статья баланса | 2021 г., тыс. руб. | Прогноз, тыс. руб. | Абсолютное изменение, тыс. руб. | Относительное изменение, % |
|----------------------------|--------------------|--------------------|---------------------------------|----------------------------|
| Денежные средства | 6205 | 205 | -6000 | 3,3 |
| Кредиторская задолженность | 18373 | 12373 | -6000 | 67,3 |

Благодаря погашению части кредиторской задолженности за счет денежных средств, ее размер сократится на 32,7%, и составит 12373 тыс. руб., против 18373 тыс. руб. в 2021 г.

Таким образом, предложенные мероприятия способствуют преодолению ООО «Сезон» кризисных ситуаций, а также улучшение его деятельности.

Для оценки эффективности разработанных мероприятий, необходимо составить прогнозные отчет о финансовых результатах (табл. 2) и бухгалтерский баланс (табл. 3), а также провести расчет коэффициентов деловой активности (табл. 4) и финансовой устойчивости (табл. 5).

Таблица 2

Прогноз финансовых результатов ООО «Сезон», тыс. руб.

| Наименование статьи отчета | 2021 г., тыс. руб. | Прогноз, тыс. руб. | Абсолютное изменение, тыс. руб. | Относительное изменение, % |
|----------------------------|--------------------|--------------------|---------------------------------|----------------------------|
| Выручка | 31373 | 54400 | 23027 | 173,4 |
| Себестоимость | 27220 | 47197 | 19977 | 173,4 |
| Валовая прибыль | 4153 | 7203 | 3050 | 173,4 |
| Прочие доходы | 1606 | 1606 | - | - |
| Прочие расходы | 1547 | 1547 | - | - |
| Прибыль до налогообложения | 4212 | 7262 | 3050 | 172,4 |
| Налог на прибыль | 523 | 1452 | 929 | 277,6 |
| Чистая прибыль | 3689 | 5810 | 2121 | 157,5 |

Составленный прогноз показывает рост выручки ООО «Сезон» на 73,4%, а чистой прибыли на 57,5%.

Таблица 3

Прогноз баланса ООО «Сезон», тыс. руб.

| Наименование статьи отчета | 2021 г., тыс. руб. | Прогноз, тыс. руб. | Абсолютное изменение, тыс. руб. | Относительное изменение, % |
|---------------------------------|--------------------|--------------------|---------------------------------|----------------------------|
| Внеоборотные активы | 4230 | 4230 | - | - |
| Оборотные активы, в их числе: | 59928 | 59738 | -190 | 99,7 |
| - запасы | 29596 | 35406 | 5810 | 119,6 |
| - дебиторская задолженность | 24127 | 24127 | - | - |
| - денежные средства | 6205 | 205 | -6000 | 3,3 |
| Валюта баланса | 64158 | 63968 | -190 | 99,7 |
| Собственные средства | 22532 | 28342 | 5810 | 125,8 |
| Заемные средства, в их числе: | 41626 | 35626 | -6000 | 85,6 |
| - долгосрочные кредиты и займы | 19015 | 19015 | - | - |
| - краткосрочные кредиты и займы | 4238 | 4238 | - | - |
| - кредиторская задолженность | 18373 | 12373 | -6000 | 67,3 |
| Валюта баланса | 64158 | 63968 | -190 | 99,7 |

Предложенные мероприятия поспособствуют следующим изменениям в балансе ООО «Сезон»:

- величина собственных средств увеличится на 25,8%;
- величина заемных средств сократится на 14,4% за счет снижения кредиторской задолженности на 32,7%;
- величина запасов увеличится на 19,6% за счет расширения клиентской базы и дополнительных заказов.

Таблица 4

Прогноз деловой активности ООО «Сезон»

| Показатели | 2021 г. | Прогноз | Изменения, +/- |
|--|---------|---------|----------------|
| Коэффициент оборачиваемости запасов, в оборотах | 1,1 | 1,5 | +0,4 |
| Длительность оборота запасов, в днях | 327 | 240 | -87 |
| Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, в оборотах | 1,3 | 2,2 | +0,9 |
| Длительность оборота дебиторской задолженности, в днях | 277 | 164 | -113 |
| Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, в оборотах | 1,7 | 4,4 | +2,7 |
| Длительность оборота кредиторской задолженности, в днях | 212 | 82 | -130 |

Прогнозные значения показателей деловой активности ООО «Сезон» значительно улучшатся, благодаря разработанным мероприятиям. Ожидаются следующие изменения:

- оборачиваемость запасов увеличится на 0,4 оборота; это позволит сократить длительность ее одного оборота с 327 до 240 дней;

- оборачиваемость дебиторской задолженности увеличится на 0,9 оборота; это позволит сократить длительность ее одного оборота с 277 до 164 дней;

- оборачиваемость кредиторской задолженности увеличится на 2,7 оборота; это позволит сократить длительность ее одного оборота с 212 до 82 дней.

Таким образом, очевидно, что разработанные мероприятия окажут положительное влияние на финансовый цикл ООО «Сезон», вследствие чего, произойдет увеличение его деловой активности.

Прогноз финансовой устойчивости ООО «Сезон» показывает ожидаемые улучшения, которые станут следствием повышения собственного капитала за счет роста нераспределенной прибыли, а также сокращения заемного капитала за счет погашения кредиторской задолженности.

Таблица 5

Прогноз финансовой устойчивости ООО «Сезон»

| Показатели | Нормативное значение | 2021 г. | Прогноз | Изменение, +/- |
|--|----------------------|---------|---------|----------------|
| Коэффициент автономии (финансовой независимости) | 0,6 и выше | 0,35 | 0,44 | +0,09 |
| Коэффициент зависимости | 0,4 и ниже | 0,65 | 0,56 | -0,09 |
| Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала | ниже 1 | 1,8 | 1,3 | -0,5 |

Таким образом, в завершение поведенных расчетов, необходимо подвести итог.

Для недопущения ухудшения финансовой ситуации в ООО «Сезон», ему были рекомендованы два мероприятия:

- расширение клиентской базы путем охвата новых рынков;
- погашение кредиторской задолженности.

Благодаря разработанным мероприятиям, в ООО «Сезон» ожидаются следующие изменения:

- рост выручки ООО «Сезон» на 73,4%, а чистой прибыли на 57,5%;
- рост собственных средств на 25,8%;
- сокращение заемных средств на 14,4%;
- улучшение показателей деловой активности и финансовой устойчивости.

Следовательно, можно сделать вывод об эффективности предложенных антикризисных мероприятий. Кроме того, данный пример, доказывает о необходимости непрерывной антикризисной диагностики на каждом предприятии.

Список литературы:

1. Антонов Г.Д., Иванова О.П., Тумин В.М., Трифонов В.А. Антикризисное управление организацией. Учебник / Г.Д. Антонов, О.П. Иванов, В.М. Тумин, В.А. Трифонов. – М.: Инфра-М, 2020. – 143 с.
2. Васин С.М., Шутов В.С. Антикризисное управление. Учебное пособие / С.М. Васин, В.С. Шутов. – М.: Риор, 2017. – 272 с.
3. Евграфова И.К. Антикризисное управление / И.К. Евграфова. – М.: Практика, 2021. – 36 с.
4. Ларионов И. К. Антикризисное управление. Учебник / И.К. Ларионов. – М.: Дашков и К, 2021. – 380 с.
5. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации. Учебник. Инфра-М, 2019. – 368 с.
6. Поздняков В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий. Учебник. Инфра-М, 2018. – 617 с.
7. Попов А.Н., Виноградова Н.П. Экономика антикризисного управления / А.Н. Попов, Н.П. Виноградова. – М.: Юридический центр, 2021. – 284 с.
8. Пястолов С.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. Учебник. Академия, 2020. – 384 с.
9. Рябичева О.И., Ибрагимова Д.Б., Эминова А.М. Антикризисное управление предприятием // Индустриальная экономика. 2022. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/antikrizisnoe-upravlenie-predpriyatiem-3> (дата обращения: 12.12.2022).
10. Суханова С.В. Финансовая устойчивость и платежеспособность как фактор обеспечения стабильности предприятия // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. №4-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-ustoychivost-i-platezhesposobnost-kak-faktor-obespecheniya-stabilnosti-predpriyatiya> (дата обращения: 13.12.2022)
11. Фридман А.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. Практикум. Учебное пособие. – М.: Риор, 2021. – 204 с.

12. Якшигулова И.И. Экономическая сущность и меры антикризисного управления на предприятии // E-Scio. 2022. № 8 (71). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-suschnost-i-mery-antikrizisnogo-upravleniya-na-predpriyatii-1> (дата обращения: 13.12.2022).

ANTI-CRISIS MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF LLC "SEASON"

Dubovskikh D.R. Student of 6th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

The activities of commercial enterprises are influenced by external and internal factors, as well as many other circumstances, there are situations that have a negative impact on the financial condition and financial results of enterprises. In severe cases, they go bankrupt. In order to avoid such drastic measures, as well as to help enterprises recover, there is anti-crisis management, the purpose of which is to identify their current problems, as well as to develop measures to eliminate them.

Keywords: enterprise, crisis, anti-crisis measures, anti-crisis management.

УДК 336.7
ББК 65.05

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»

**Елохова Ю.А., студент 6 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваява
Электронный адрес: eloxova9898@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация: В статье отмечено, что на экономическую безопасность современных организации огромное влияние оказывают внешние факторы, в том числе и на ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ», но не смотря на негативное влияние внешней среды, многие показатели организации улучшились. Узким местом финансовой компании являются кадры. Для совершенствования работы персонала в статье предложено: разработка оптимальной системы оплаты труда сотрудников фирмы, совершенствование графика работы для персонала согласно Трудового Кодекса РФ и т.д.

Ключевые слова: выручка, прибыль, экономическая безопасность, расходы, факторы, внешняя среда, факторы, пандемия.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что обеспечение экономической безопасности коммерческой организации направлено на снижение возможных рисков и соблюдение экономических интересов.

Начиная с 2020 года на современные коммерческие предприятия действовали внешние негативные факторы:

1. Из-за распространения пандемии Covid-19 в 2020 году формируются неустойчивые условия внешней среды, негативно

влияющих на обеспечение экономической безопасности хозяйствующих субъектов.

2. В 2022 году проведение России «специальной военной операции» по защите граждан Донбасса.

Поэтому в свете последних событий, происходящих на постоянно меняющейся мировой экономической и геополитической арене, очень сложно давать четкий прогноз развитию, как финансовой системе нашей страны, так и стран мирового сообщества [2], а также коммерческих организации, таких как ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ».

ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» является юридическим лицом, работающим по адресу ул. Сибирская, д. 30. Компания работает финансовым посредником. Выручка и расходы по обычным видам деятельности показаны на рисунке 1.

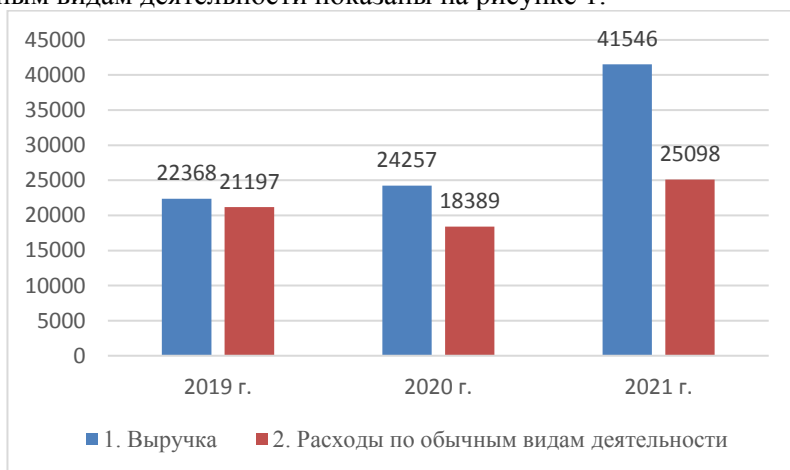


Рис. 1. Выручка и расходы по обычным видам деятельности ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»

Увеличение выручки предприятия произошло практически в два раза, при том, что расходы по обычным видам деятельности увеличились не значительно, что привело к увеличению показателя прибыли предприятия показанных на рисунке 2.

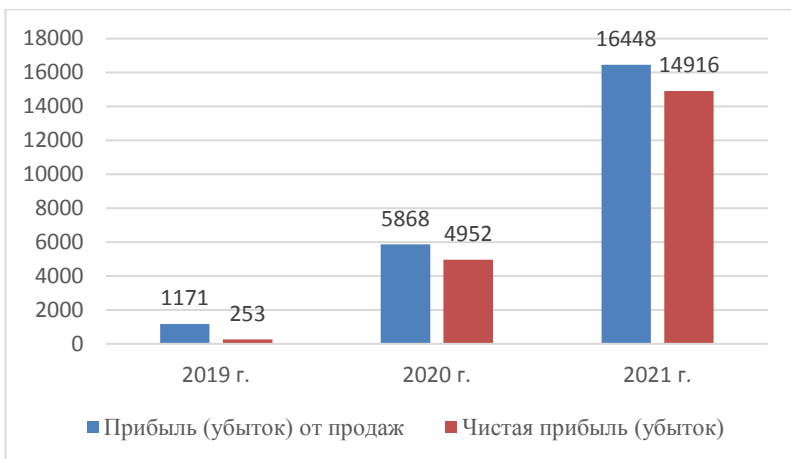


Рис. 2. Показатели прибыли ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»

Из анализа рисунка следует, что в 2021 году показатели прибыли увеличились практически в три раза по сравнению с 2020 годом. Еще одним показателем экономической безопасности является рентабельность, которая показана на рисунке 3.

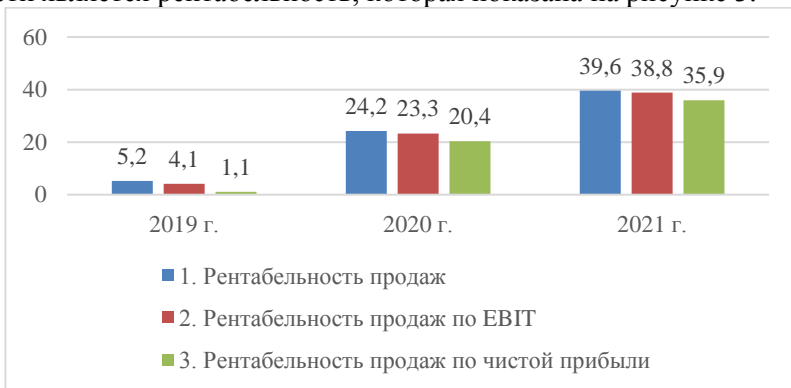


Рис. 3. Показатели рентабельности ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»

Современные авторы Бочкова Е.С., Митина И.А. утверждают, что важным элементом и основной целью полноценного и эффективного обеспечения экономической безопасности коммерческого российского предприятия является поддержание ин-формационной, финансовой и кадровой составляющей [1]. По-

этому составляющие экономической безопасности современной организации включают:

- кадры,
- поставщики,
- финансы,
- информация,
- оборудование.

Оценка экономической безопасности ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» представлена в таблице 1 по 10 балльной системе, оценка 10 обозначает, что составляющая экономической безопасности находится на высоком уровне. Чем выше балл, тем лучше.

Таблица 1

**Оценка экономической безопасности
ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» в 2022 году**

| Составляющая экономической безопасности | Значение в баллах |
|---|-------------------|
| Кадры | 5 |
| Поставщики | 10 |
| Финансы | 8 |
| Информация | 9 |
| Оборудование | 7 |

Конкурентным преимуществом компании является то, что она имеет доступ к инсайдерской информации и в любой момент может должным образом среагировать на внешнюю ситуацию.

Из анализа таблицы 1 следует, что узким местом предприятия являются кадры. А важнее всего на данном предприятии мотивация персонала, которая является важным инструментом повышения производительности труда. От внедрения эффективных мер мотивации зависит результат работы любой компании. Проблемы работы персонала фирмы и пути их решения представлены в таблице 2. Данные проблемы выявлены в ходе опроса руководства предприятия. Проблемы с кадрами подтверждает коэффициент текучести кадров, который с 2019 по 2021 год увеличивается (рисунок 4).

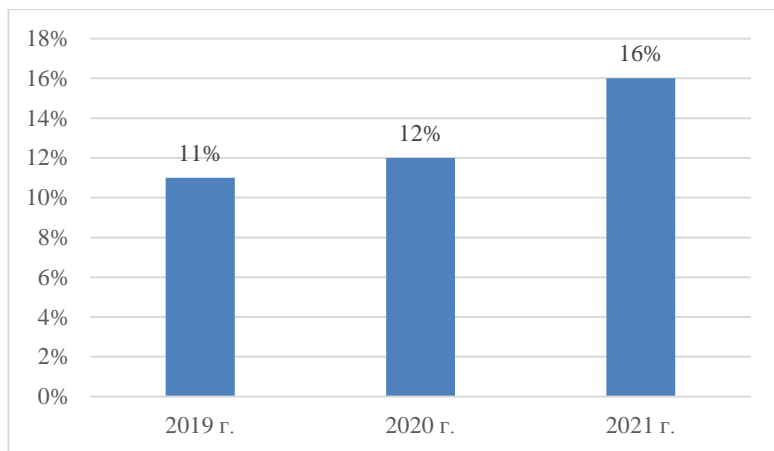


Рис. 4. Коэффициент текучести кадров ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»

Из анализа рисунка 4 следует, что Коэффициент текучести кадров ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» увеличивается с 11 % до 16 %.

Таблица 2

Проблемы работы персонала фирмы и пути их решения

| Проблема | Решение |
|--|---|
| Неудовлетворенность уровнем заработной платой | Разработка оптимальной системы оплаты труда сотрудников фирмы |
| На многих аналогичных предприятиях для финансовых консультантов применяется гибкий график труда, поэтому финансовые сотрудники уходят в фирмы-конкуренты | Совершенствование графика работы для персонала согласно Трудового Кодекса РФ. |
| Отсутствие навыков у персонала, для предоставления высокого сервиса | Обучение персонала фирмы |

Для совершенствования работы персонала в таблице 2 предложено: разработка оптимальной системы оплаты труда сотрудников фирмы, совершенствование графика работы для персонала согласно Трудового Кодекса РФ и т.д.

Суть мероприятия по совершенствованию оплаты труда финансовых консультантов ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ», которых в штате более 60 % показана в таблице 3.

Таблица 3

Совершенствование оплаты труда ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» для финансовых консультантов

| До мероприятий | После мероприятий |
|--|--|
| Оклад – 26 000 руб. Премия – 5 % от выручки | Оклад – 26 000 руб. Премия – 5 % от выручки фиксированный бонус за отсутствие претензий к обслуживанию со стороны клиентов в размере 5000 руб. в месяц |

Прогноз экономической безопасности ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» после внедрения предложенных мероприятий представлен в таблице 4.

Таблица 4

Прогноз экономической безопасности ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» после внедрения предложенных мероприятий

| Составляющая экономической безопасности | Значение в баллах |
|---|-------------------|
| Кадры | 8 |
| Поставщики | 10 |
| Финансы | 8 |
| Информация | 9 |
| Оборудование | 7 |

Таким образом, экономическая безопасность ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» после внедрения предложенных мероприятий повысится на три пункта.

Список литературы:

1. Бочкова Е.С., Митина И.А. проблемы экономической безопасности предприятия на современном этапе // Мировая наука 2022. проблемы и перспективы развития. международные коммуникации. материалы VI международной научно-практической конференции. Саратов, 2022. С. 6-11.

2. Латыпов Р.Ф. Специальная военная операция на Украине: ситуационный анализ // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2022. № 2 (164). С. 134-137.

3. Соколенко И.О. Мотивация персонала финансовой организации // Актуальные вопросы современной экономики. 2022. № 6. С. 431-433.

IMPROVEMENT OF ECONOMIC SECURITY OF POLYGARCH-FINAM LLC

Elokhova Yu.A., Student of 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: The article notes that the economic security of modern organizations is greatly influenced by external factors, including LLC "POLYGARCH-FINAM", but despite the negative impact of the external environment, many indicators of the organization have improved. The bottleneck of a financial company is personnel. To improve the work of personnel, the article proposes: the development of an optimal system of remuneration for employees of the company, the improvement of the work schedule for personnel in accordance with the Labor Code of the Russian Federation, etc.

Keywords: revenue, profit, economic security, expenses, factors, external environment, factors, pandemic.

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Зайцева Е.С., студент 5 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.В. Рейхерт

Электронный адрес: miss.ekaterina200017@yandex.ru

Смоленский государственный университет

214000 г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

Аннотация. В статье раскрыто понятие «финансовые инструменты», рассмотрены основные их виды, проанализированы статистические данные Московской международной валютной биржи (ММВБ) о количестве сделок с первичными и производными финансовыми инструментами. Выделены факторы, препятствующие более активно использовать производные инструменты на российском финансовом рынке.

Ключевые слова: финансовый рынок, акция, облигация, производные финансовые инструменты, объемы торгов.

Развитие финансовых рынков является основой для наиболее успешного функционирования экономики в целом, совершенствование которой возможно за счет изменений его основных элементов, в первую очередь, финансовых инструментов [5, с.104].

От того, как и насколько развит финансовый рынок и его инфраструктура зависит инвестиционная активность населения, его благосостояние и это является одним из факторов экономического роста страны [6, с.79].

Для того чтобы разобраться в сущности понятия «финансовые инструменты» необходимо обратиться к Федеральному закону № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», в котором упоминается соответствующее определение. Так, согласно данному За-

кону, под финансовым инструментом понимается ценная бумага или производный финансовый инструмент [7].

Выделяют два основных вида финансовых инструментов, которые необходимо различать между собой.

К таковым относятся первичные финансовые инструменты и вторичные финансовые инструменты (рис. 1).



Рис. 1. Виды финансовых инструментов

Первичные финансовые инструменты предполагают покупку или поставку соответствующего отдельного вида финансового актива. На заключительном этапе данный процесс приводит к проявлению взаимных финансовых требований.

Вторичные финансовые инструменты принято называть и производными финансовыми инструментами (ПФИ). Они представляют собой некий договор, предусматривающий необходимость обеспечить исполнение прав и обязанностей между сторонами, заключившим его.

Ключевым аспектом в данном вопросе, характеризующим сущность понятия производных финансовых инструментов является то, что данный договор связан с изменением уровня цены некоторого актива, который взят за основу, что в последующем приводит к изменению финансового результата для каждой из

сторон (как положительному, так и отрицательному) в зависимости от конкретной ситуации [2, с.215].

Безусловно, все составляющие, входящие в финансовые инструменты находятся в систематической динамике, изменении, развитии. В первую очередь, это характеризуется тем, что периодически старые их виды, сменяются новыми, которые имеют особые качества, свойства, характеристики, черты, а также особые цели и задачи, стоящие перед ними [3, с.122].

Это и вызывает большой интерес для более детального изучения как финансовых инструментов в целом, так и отдельные их части, элементы, разновидности, что возможно благодаря трудам известных ученых, рассматривающих данные аспекты с различных точек зрения.

Рассмотрим и проанализируем статистические данные за 2021 год, касающиеся первичных финансовых инструментов (рис. 2).

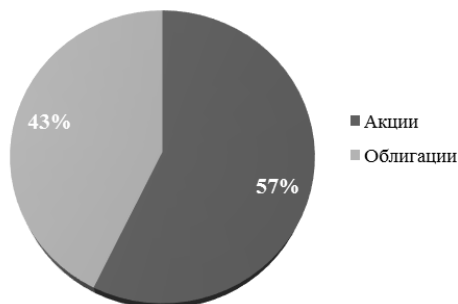


Рис.2. Структура объема торгов первичных финансовых инструментов
Источник: официальный сайт ММВБ [8]

Анализируя данные объемов торгов акциями и облигациями, следует отметить, что доля облигаций в общем объеме составляет 43% (на 22433 млрд руб.), а доля акций – 57% (на 29997 млрд руб.).

Структура объема торгов производными финансовыми инструментами за 2021 год представлена на рисунке 3.

Следует отметить, что наибольшую их долю составляют «операции РЕПО», составляющие 62% (на 420811 млрд руб.) от общего объема, а наименьшую долю составляют «опционы», составляющие 1% (на 6768 млрд. руб.).

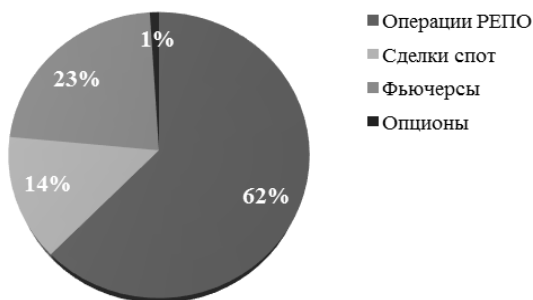


Рис. 3. Структура объема торгов производными финансовыми инструментами
 Источник: официальный сайт ММВБ [8]

Изменение объемов торгов на ММВБ в разрезе первичных и производных финансовых инструментов проиллюстрировано на рисунке 4.



Рис. 4. Динамика изменения объемов торгов, млрд. руб.
 Источник: официальный сайт ММВБ [8]

Исходя из представленной диаграммы видно, что наибольший объем торгов приходится на рынок производных финансовых инструментов, который наиболее прогрессивно развивается из всех сегментов российского финансового рынка.

Именно операции с производными финансовыми инструментами получают все более широкое распространение, позво-

ляя как получать спекулятивную прибыль, так и проводить с помощью них хеджирование рисков [4, с.179].

В результате использования производных финансовых инструментов участники рынка получают ряд экономических выгод (рис. 5).

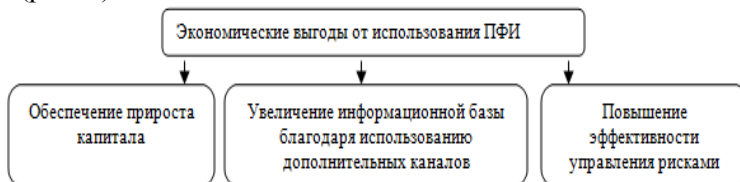


Рис. 5. Экономические выгоды от использования ПФИ

Экономические выгоды от использования производных финансовых инструментов разнообразны, однако в настоящее время выделяют множество проблем, которые препятствуют их развитию и использованию (рис. 6) [1].

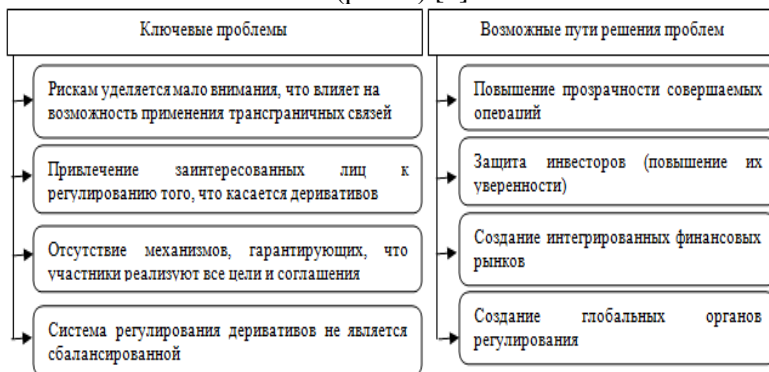


Рис. 6. Проблемы использования производных финансовых инструментов и пути их решения

Анализируя ключевые проблемы, которые препятствуют получению экономических выгод от использования производных финансовых инструментов, становится ясно, что они возникают в результате ряда провоцирующих их факторов. Безусловно, данный перечень не является исчерпывающим и подлежит более расширенному толкованию. Однако, несмотря на разнообразие данных проблем, отличающихся друг от друга отдель-

ными чертами, есть возможность и пути их предотвращения. Что в конечном итоге будет способствовать несомненному применению производных финансовых инструментов последующем расширению их ассортимента, что и является важным.

Таким образом, финансовые инструменты, в первую очередь, представляют собой особую экономическую категорию, возникновение которой стоит наравне с поэтапным возникновением, совершенствованием и стабилизации рынка ценных бумаг.

При этом является немаловажным то, что финансовые инструменты состоят из многочисленного перечня составляющих их механизмов, которые в свою очередь, характеризуются осуществлением особой организационно финансовой деятельности.

При условии успешного и рационального улучшения и развития финансовых инструментов появится возможность формирования ряда экономических выгод, которые положительно отразятся на изменении финансового рынка, в процессе осуществления международных расчетов и связанных с ними валютных операций.

Список литературы:

1. Мельникова Н.С., Коннова А.В., Логвинова А.С. Проблемы и пути их решения на рынке производных финансовых инструментов в современных условиях//Научный результат. Экономические исследования. Т.5. №2. 2019. Режим доступа – URL:

http://rllinguistics.ru/media/economic/2019/2/Экономические_исследования_ОКОН-59-66.pdf (дата обращения: 10.01.2023)

2. Макшанова, А. В. Производные финансовые инструменты: понятие, виды и основные стратегии использования//Молодой ученый. 2014. № 11 (70). С. 214-216.

3. Производные финансовые инструменты: оценка стоимости деривативов: учебник для вузов/И. С. Иванченко. – М: Издательство Юрайт, 2019. 261 с.

4. Рейхерт Н.В. Особенности российского рынка корпоративных облигаций//InternationalJournalofAdvancedStudies. 2018. Т. 8. № 3-2. С. 177-186.

5. Рейхерт Н.В. Финансовый рынок России: проблемы и его развитие в рамках реализации государственной программы//В сборнике: Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. сборник XV Международной научно-практической конференции. Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. Волгоград. 2020. С. 102-109.

6. Рейхерт Н.В. Экономический рост России: оценка и прогнозы//Наука Красноярья. 2019. Т. 8. № 4-3. С. 73-83.

7. Федеральный закон от 22.04.1996 г. N 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг». Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Режим доступа – URL: <https://www.consultant.ru> (дата обращения: 10.01.2023).

8. Официальный сайт ПАО Московская международная валютная биржа. Режим доступа – URL: <https://www.moex.com/ru> (дата обращения: 10.01.2023).

FINANCIAL INSTRUMENTS: CONCEPT, TYPES AND DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

Zaitseva E.S., Student of 5th Year

Smolensk State University

4 Przhevalsky Str., Smolensk, 214000

Annotation. The article reveals the concept of "financial instruments", considers their main types, analyzes the statistical data of the Moscow International Currency Exchange (MICEX) on the number of transactions with primary and derivative financial instruments. The factors hindering the more active use of derivatives in the Russian financial market are identified.

Key words: financial market, share, bond, derivative financial instruments, trading volumes.

УДК 330.1
ББК 65.29

ПРОБЛЕМАТИКА ВЕНЧУРНОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Красильникова А.А., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент, Я.А. Долганова
Электронный адрес: portalla@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Существующий венчурный бизнес в России имеет свою проблематику и особенности существования и развития, чем определяет важные аспекты при формировании венчурных инвестиций. Сложность венчурного бизнеса заключается в разносторонних факторах, влияющих на успешность дальнейшей реализации проекта. Актуальность данной статьи заключается в раскрытии факторов и выявлении основных проблем, в том числе о недостоверном или необъективном понимании ситуации на рынках России с точки зрения венчурного бизнеса.

Ключевые слова: венчурный бизнес, проблематика, венчурные инвестиции, риск, инновация, инвесторы, прибыль.

Научно-технический прогресс, создание новых инновационных технологий, развитие международного рынка, международный информационный обмен, – все эти процессы послужили причиной появления венчурного предпринимательства в России. Особую актуальность венчурный бизнес приобретает в конце XX-го века, в том числе за счет внесения понятия «венчурных инвестиций» в нормативно-правовые акты и получения соответствующей государственной поддержки [1].

Венчурный бизнес интересен своей концепцией: в основу существования заложены принципы распределения и разделения риска, поэтапное финансирование, исключительная инвестиционная активность, основанная на риске, выходящий инновационный продукт и его распространение, недолгий жизненный цикл проекта.

Одной из особенностей венчурного бизнеса является наличие стадий, определяющих создание, разработку и производство исходного продукта, а также дальнейшее развитие и применение на рынке. Стадии венчурного бизнеса можно подразделять на основные и дополнительные, так как их можно объединять или разделять в зависимости от главных процессов, происходящих внутри. Исходя из этого, некоторые исследователи выделяют от 4 до 7 стадий существования данного вида бизнеса [2,3,4]. К данным стадиям можно отнести следующие:

1. Посевная стадия. На данном этапе имеется уникальная концепция, идея, разработка, которую предприниматели стремятся воплотить в жизнь, однако еще не имеют средств для этого, располагая только собственными накоплениями и исследованиями рынка. Инвестор играет ключевую роль – именно в эту стадию вложения являются максимально рисковыми, однако при успешном выходе проекта венчурный инвестор получит сверхприбыль. Также дальнейшим разработкам может поспособствовать краудфандинг. Период этапа – от года до трех лет.

2. Стартовая стадия. Данная стадия является наиболее ресурсоемкой и определяет дальнейшее существование бизнеса. Startup- проект проводит последние испытания и предоставляет готовый продукт, заключаются договора, начинается раскрутка бизнеса. Согласно статистике, именно на этой стадии происходит гибель 70% проектов [2]. Проекты оказываются нерентабельными и не оправдывают вложенные в них финансы. Однако «выжившие» проекты могут принести от 40 до 60% прибыли.

3. Стадия раннего развития. Этап раннего развития характеризуется реализацией проекта на рынке сбыта продукции, активного производства, маркетинга, завершения исследований, более безопасного финансирования. Инновационным продуктом интересуются другие инвесторы, поэтому финансирование уве-

личивается, а риски снижаются. Эта стадия приносит до 30% доходности.

4. Стадия расширения. На данной стадии идет наращивание объемов производства, завоевание доли на рынке, увеличение количества персонала и основных производственных фондов, стабилизация прибыли, – всестороннее развитие. Риски на этой стадии составляют примерно 30-40%.

5. Финальная стадия или стадия «выхода». Итоговый бизнес-проект достиг своего пика, приобретает статус стабильно функционирующего. Риски минимальны – составляют около 10%. На данном этапе проект имеет определенную рыночную стоимость, поэтому главной целью становится продажа акций.

Рисковое предпринимательство в первую очередь обращено в сторону венчурных инвесторов, – именно они выступают главными бизнес-акселераторами, менторами, и снабжают новые стартапы финансами с целью получения в будущем максимальной прибыли. На всех стадиях развития бизнес-проекта инвесторами могут быть венчурные фонды, бизнес-ангелы, акселераторы, государственные фонды и гранты [3]. Финансовыми партнерами могут быть как отечественные, так и иностранные вкладчики. Каждый из них, инвестируя в венчур, имеет риск прогореть с данным проектом на любой стадии, однако при выигрышной ситуации получает прибыль сверх своих вложений. Именно этим отличается венчурный бизнес – вкладываться можно на разных стадиях, однако сам риск на каждой стадии будет различным, ровно, как и последующая, возможная прибыль.

Таким образом, суть венчурного бизнеса, отличающего его от иных видов, заключается в инновации, рисковом вложении на разных стадиях и максимизации прибыли.

Как правило, успешный венчурный бизнес-проект существует около пяти-семи лет, за это время проходя через весь цикл своего существования. Однако из множества интересных инновационных проектов лишь единицы доживают до последней стадии, забирая огромную прибыль и, как итог, занимая существенную долю на рынке.

Согласно исследованию, у российского венчура имеются свои особенности и проблематика, а также производятся стати-

стические и иные исследования рынка, благодаря которым можно выявить явные недостатки этой системы [5, 6].

Негативная тенденция развития обусловлена сразу несколькими внутренними и внешними факторами.

Сущность венчура является одним из главных факторов не успешности проекта. Вкладывая в рисковые проекты, инвестор всегда имеет риск потерять всю сумму без возможности возврата. При большом количестве неудачных проектов сложится негативное впечатление и репутация, что может послужить поводом для отказа в финансировании иных проектов. В этот же пункт включается нестабильность и несовершенство, так как проект является инновационным и требует большое количество доработок и высокую заинтересованность рынка.

Вложение в более поздние стадии – это особенность российского рынка венчура. Оценивая имеющийся риск, имеется сравнительно небольшое количество кандидатов на ранние вложения в первые две стадии. Именно стартапы без сторонних вложений находятся в «долине смерти», часть из которых, безусловно, гибнет от недостатка финансирования [7]. Поздние стадии венчурного бизнеса являются более стабильными и имеют больше шансов выжить среди иных конкурентных проектов, а также могут привлечь других инвесторов, снижая финансовую нагрузку.

Вкладчиков из России сравнительно немного, поэтому часть из них работают через венчурные фонды и объединяются с бизнес-акселераторами. Следствием таких решений являются вложения в более поздние стадии, из-за чего начальные инновационные проекты остаются незамеченными и большинство погибает, так и не дойдя до ранней стадии. Это значительно сокращает выбор для вкладчиков, но и при этом снижает дальнейшую конкуренцию.

Не вовлеченность частных компаний. Изначально РВК задумывалась для привлечения в российское инвестирование отечественных компаний. Дальнейший опыт показал, что частные компании мало заинтересованы в инвестировании в инновационные проекты, так как сами могут являться финансово-неустойчивыми. Помимо этого, вложение в краткосрочный проект может быть нерентабельным из-за недостаточного своевре-

менного изучения рынка сбыта и отсутствия дальнейших положительных прогнозов [10]. Поэтому для поддержания венчура были привлечены государственные фонды и банки.

Снижение государственной поддержки также является немаловажной угрозой для развития российского венчура. С условием редких пособий, тяжелым инновационным климатом, отсутствием четкого понимания венчурного бизнеса в законодательстве, ситуация усугубляется за счет ведения протекционистской политики, ограничивающей доступ иностранным инвестициям и компаниям к российскому рынку. Также необходимо отметить ряд мероприятий, «олицетворяющих» отношение властей к венчуру: в 2017 году были закрыты дочерние фонды РВК, многие из которых инвестировали в первые стадии проектов [8], что стало предпосылкой для усугубления венчурного рынка, а в 2020 году была реализована реформа институтов развития, в результате которой РВК была отнесена к Российскому фонду прямых инвестиций, что означало свободный выбор назначаемого капитала в РВК для поддержки со стороны государства [9].

Сильным ударом для отечественного венчурного бизнеса стали **санкции**. Ограничения банковских переводов из-за рубежа и санкционная политика в отношении банков поставили под вопрос не только стабильность существования венчура в России, но и дальнейшее развитие российских компаний в других странах. У местных бизнесменов оставалось два варианта: оставаться в России, надеясь на господдержку, или уехать за рубеж, где для развития венчура нужно предоставить более интересный проект, чем у местных компаний, что крайне сложно реализовать.

Последствия пандемии сыграли решающую роль для многих отечественных и иностранных компаний. Венчурный бизнес в России, как и МСП, оказался в шоковом состоянии, ведь пандемия показала, кто действительно способен удержаться при полном локдауне рынка. К сожалению, при вложенном в сущность венчура высоком риске, не способном обеспечивать постоянное устойчивое состояние и развитие, а также при недостаточной или несвоевременной государственной поддержке, российский венчурный бизнес потерял все свои позиции, сокра-

тив количество проводимых операций и сведя вложения к минимуму.

Подводя итог, стоит отметить негибкость российского рынка, закоренелость системы, недостаточную поддержку инновационной активности со стороны государства и нежелание инвесторов меняться. Усугубляют ситуацию внешние факторы, ограничивающие взаимодействие с иностранными инвестициями. Венчурному бизнесу в России на данном этапе предоставлено «свободное плавание», при котором никем не берется ответственность за его развитие, даже при наличии перспектив. Проблематика, за исключением внешних непредвиденных факторов, решается, а становление венчурного бизнеса на рынке российских и иностранных инвестиций означало бы развитие внешне-торговых и иных отношений, обмен опытом и информацией с зарубежными коллегами, что помогло бы укрепить позиции венчура в стране.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»
2. Шевелева К.И., Шуринова В.А., Стефанова Н.А. Венчурные инвестиции в России: особенности, тенденции и актуальные проблемы // Креативная экономика. – 2021. – Том 15. – № 2. – С. 295-308. – doi: 10.18334/ce.15.2.111606
3. Венчурное предпринимательство – особенности и примеры // [Электронный ресурс]. -URL: <https://www.gd.ru/articles/10969-venchurnoe-predprinimatelstvo>
4. Олейник Г.В. Венчурный бизнес в России. Опыт российской венчурной компании / Г.В. Олейник. // Экономика, управление, финансы: теория и практика. – 2019. – Том 1. – №2. – С. 126-130. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38518220>
5. Что произошло с российским венчуrom в 2022 году // [Электронный ресурс]. -URL: <https://incrossia.ru/understand/russian-venture-2022/>
6. Венчурный рынок России в 2020 году // [Электронный ресурс]. -URL: <https://incrossia.ru/understand/vc-2020/>

7. Что такое «долина смерти» для стартапа: примеры и стратегия выживания // [Электронный ресурс]. -URL: <https://admitad.pro/ru/blog/chto-takoe-dolina-smerti-dlya-startapa>

8. Директор дочерних фондов РВК об их закрытии // [Электронный ресурс]. -URL: <https://rb.ru/longread/rvc-funds/>

9. Трансформация российских институтов развития: в чем смысл // [Электронный ресурс]. -URL: <https://ria.ru/20210322/reforma-1602404882.html>

10. Мотовилов О.В. Лукашов Н. В. Венчурное финансирование в России и его налоговое стимулирование / О.В. Мотовилов Н.В. Лукашов//Вестник Санкт-Петербургского университета – 2013. –Сер. 5 Вып. 3

PROBLEMS OF VENTURE BUSINESS IN RUSSIA

Krasilnikova A.A., Student of 4th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract. The existing venture business in Russia has its own problems and features of existence and development, which determines important aspects in the formation of venture investments. The complexity of the venture business lies in various factors that affect the success of the further implementation of the project. The relevance of this article lies in the disclosure of factors and identification of the main problems, including an unreliable of the situation in the Russian markets from the point of view of the venture business.

Key words: venture business, problems, venture investments, risk, innovation, investors, profit.

УДК 336.7
ББК 65.38

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО УК «АКВАРЕЛИ»

Рзаева У.С., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: shavrus@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: в современных условиях развития количество факторов, оказывающих негативное воздействие на деятельность организаций, непрерывно возрастает, соответственно, для обеспечения устойчивого развития и стабильного функционирования предприятий требуется совершенствование управления экономическими рисками на основе проводимой оценки.

Ключевые слова: анализ экономических рисков, оценка экономических рисков, экономические риски, экономические риски предприятия, снижение степени экономического риска, система управления рисками, оценка экономических рисков организации, экономические риски предприятия.

Экономический риск – объективно существующая в присутствии финансово-хозяйственной деятельности организации условиях неопределенности потенциальная возможность (вероятность) получения организацией потерь (убытков), отсутствия запланированных доходов и (или) наступления иных неблагоприятных последствий вследствие возникновения различных событий, связанных с внутренними и (или) внешними факторами деятельности данной организации [6, с. 29].

Классификация экономических рисков представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Виды экономических рисков

Любые риски (экономические не исключение) возможно сгруппировать по таким методологическим основаниям, как характер (сущностные особенности экономических рисков) и содержание проявления (рис. 2).

Рассматривая систему управления рисками на отдельном предприятии в самом начале необходимо обеспечить соответствие условий и возможностей развития бизнеса складывающейся или ожидаемой рыночной конъюнктуре, соответствие структуры выпускаемой продукции или оказываемых услуг будущему спросу на них [3, с. 57].



Рис. 2. Формы экономических рисков

В сфере жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ), необходимо отметить, что одним из источников формирования потребностей в экономической безопасности при обострении конкурентных отношений является сфера экономических взаимоотношений конкурентной среды между поставщиками жилищно-коммунальных услуг и управляющими компаниями (УК) по жилому и нежилому фонду строений и помещений [2, с. 182].

В более узком смысле управление рисками сводится только к обеспечению безопасности предприятия на основе учета неблагоприятных факторов и ситуаций, и снижения или ликвидации их самих или последствий их влияния как составной части общего процесса антикризисного управления на предприятии [4, с. 112].

Идентификация и анализ риска предполагают качественную и количественную оценку и в общей сложности сводится к определению величины возможного ущерба и анализе вероятности неблагоприятного события. Необходимо отметить, что в России действует Национальный стандарт РФ ГОСТ Р 58771-2020 «Менеджмент риска. Технологии оценки риска» (утв. и введен в действие приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 17 декабря 2020 г. № 1405-ст [1]), положения которого могут применяться при разработке Концепции управления рисками для обеспечения экономической безопасности.

Для оценки рисков применяются различные методы, к качественным методам оценки риска относят такие методы, при которых устанавливаются возможные риски проекта, определяются источники и факторы, оказывающие влияние на проявление риска, и наиболее подверженные риску области. К таким методам относят:

- методы сбора новой информации (анкетирование, случайный опрос, плановые и внеплановые проверки, метод Дельфи, экспертный метод);

- анализ существующей информации (мониторинг учетных документов, данные финансового анализа);

- методы моделирования (анализ технологических карт производственных процессов, формирование и анализ организационной структуры);

- эвристические методы [6, с. 180].

Для оценки финансовой составляющей экономической безопасности организации проводится финансовый анализ, применяются показатели ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости, определяется их динамика, тенденции, делается вывод о финансовом состоянии предприятия.

По результатам оценки экономических рисков определяются мероприятия, направленные на управление выявленными рисками и снижение их влияния.

В сфере ЖКХ одной из проблем является отсутствие мобильности в управленческой деятельности, т.к. многие функции управляющих компаний имеют государственное регулирование. В большей степени это касается регулирования тарифов и нормативов коммунальных услуг, т.е. организации не имеют возможности материального стимулирования расчетов с населением и юридическими лицами [5, с. 20].

Риски снижения конкурентоспособности организаций жилищно-коммунального хозяйства не могут быть снижены за счет изменения тарифов, в данном случае возможно применение таких методов, как создание дополнительных услуг населению и повышение квалификации персонала.

Нами проводились анализ экономических рисков и оценка системы управления рисками в ООО УК «Акварели», организации, осуществляющей управление эксплуатацией жилого фонда за вознаграждение или на договорной основе. Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности ООО УК «Акварели» показал улучшение финансовых результатов деятельности предприятия в 2019-2021 годах и выход из убыточного состояния 2019 года. Оценка рисков показала, что ООО УК «Акварели» имеют следующие основные риски:

- политические риски – заключаются в том, что управление делится между государственными органами и предприятиями, предоставляющими ЖКУ;

- правовые риски – связаны с разночтениями и изменениями жилищного законодательства, что осложняет эффективность деятельности частных операторов;

- экономические риски – результаты финансовой деятельности предприятия, ликвидность, финансовая устойчивость УК, платежеспособность населения.

Оценка финансовой составляющей экономической безопасности организации показала абсолютную финансовую устойчивость, однако, существует финансовый риск в отношении ликвидности и платежеспособности предприятия. У ООО УК «Акварели» недостаточно денежных средств для покрытия краткосрочной задолженности в ближайшей перспективе.

Расчет балльной оценки демонстрирует катастрофическую степень экономического риска в 2019 году, в 2020 и 2021 годах ООО УК «Акварели» испытывает высокую степень риска экономической безопасности (табл. 1).

Таблица 1

Расчет балльной оценки степени экономического риска в ООО УК «Акварели» за 2019 – 2021 годы

| Показатель | Годы | | | Изменение |
|--|--------|--------|-------|-------------|
| | 2019 | 2020 | 2021 | 2021 к 2019 |
| Коэффициент быстрой ликвидности | 0,68 | 1,19 | 1,55 | 86,55 |
| Коэффициент капитализации | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Валовая рентабельность продаж | 0,02 | 0,07 | 0,05 | 0,03 |
| Валовая рентабельность собственного капитала | -0,33 | -18,18 | 1,37 | 1,7 |
| Экономическая рентабельность | -0,05 | 0,51 | 0,24 | 0,29 |
| Коэффициент эффективности оборотных средств | -19,63 | 40,75 | 20,27 | 39,9 |
| Балльная оценка Р | -19,31 | 24,34 | 23,48 | х |

Таким образом, по результатам проведенного анализа можно отметить следующее: среди неудовлетворительных показателей финансового положения организации можно выделить коэффициенты текущей и абсолютной ликвидности, которые существенно ниже нормативных значений.

Производственная деятельность показывает негативную тенденцию развития в связи с ростом длительности операционного и финансового циклов.

ООО УК «Акварели» обладает высоким уровнем финансовой устойчивости, при этом применяет рискованную стратегию финансирования, используя в качестве основного источника финансирования – кредиторскую задолженность.

Производственные риски предприятия заключаются в состоянии жилищного фонда, управление заключается в возможности обновления и реконструкции помещений (подъездов МКД, состояния водо- и теплоснабжения и т.п.), управление данным риском в ООО УК «Акварели» заключается в выполнении качественных работ по ремонту, для чего тщательно выбираются подрядчики, согласовывается стоимость материалов и услуг, осуществляется контроль качества работ и соответствия материалов установленным ГОСТам и ТУ. Для реализации работ ООО УК «Акварели» составляет годовой план и разрабатывает смету, в которую включаются все представленные выше расходы.

ООО УК «Акварели» в настоящее время имеет существенный коммерческий риск. С целью повышения эффективности управления коммерческими рисками руководство ООО УК «Акварели» настроено на повышение качества обслуживания населения, выполнение взятых обязательств, своевременный ремонт и качественное содержание помещений, привлечение в управление новых многоквартирных домов, жильцы которых испытывают трудности со своими ТСЖ или УК, в том числе новостроек и элитного жилья.

В целях повышения эффективности управления рисками в организации необходимо разработать программу по управлению рисками, которая своевременное выявление и реагирование на новые риски, что позволит принимать управленческие решения с учетом полной информации о рисках. В результате осуществится переход к процессной структуре управления, что создаст условия по легкой настройке управления, понимание руководителей своей ответственности за риски и улучшит взаимодействия между подразделениями, прозрачность процесса управления рисками. Для этого необходимо ввести в штатное расписание организации должность специалиста по управлению рисками.

Первоочередными мероприятиями являются комплексные меры по повышению результатов финансово-хозяйственной деятельности за счет увеличения доходов организации и ускорения оборачиваемости дебиторской задолженности. Учитывая специфику организации такие мероприятия возможны в рамках дополнительных платных услуг ООО УК «Акварели».

Одним из таких мероприятий является сдача в аренду помещений и предоставление площади под рекламу. В трех многоквартирных домах, обслуживаемых ООО УК «Акварели», расположены полуподвальные помещения, входящие в состав общего имущества в доме.

Для реализации данного мероприятия необходимо:

1) провести общее собрание собственников помещений МКД и разъяснить необходимость использования аренды помещений для повышения качества содержания домов и придомовой территории, т.к. на вырученные деньги управляющая компания проведет ряд дополнительных улучшений – организацию детской площадки, площадки для выгула собак, озеленение придомовой территории;

2) получить согласие 2/3 голосов от общего собрания жильцов;

3) заключить договор аренды между ООО УК «Акварели» и собственниками помещений, причем в счет арендной платы организация должна будет выполнять дополнительные работы по содержанию общего имущества.

Полученные в аренду помещения ООО УК «Акварели» необходимо отремонтировать и сдать в субаренду, что принесет дополнительную прибыль.

Следующим мероприятием является организация интернет-площадки, где каждый собственник помещений МКД может заказать онлайн работы. Для решения данной проблемы необходимо обратиться к независимой компании Gorgserv, которая поможет ООО УК «Акварели» оказывать услуги жителям по модели UBER, замыкающей на себе всю цепочку задач: от сбора заявок до подбора мастеров и проверки качества их работы.

В результате внедрения мероприятий общие затраты ООО УК «Акварели» составят 8584,9 тыс. руб., при этом доходы составят 12600,6 тыс. руб. (табл. 2).

Таблица 2

**Расчет экономической эффективности реализации
трех мероприятий, направленных на повышение
улучшение управления рисками**

| Показатель | Доходы, тыс. руб. | Затраты, тыс. руб. |
|--|----------------------|-----------------------|
| Затраты на ввод в штат специалиста по управлению рисками | x | 472,0 |
| Затраты на сдачу помещений в субаренду и под рекламные площади | x | 7792,5 |
| Доходы от сдачи помещений в аренду и под рекламные баннеры | 11376,0 | x |
| Затраты на использование маркетплейса | x | 320,4 |
| Доходы от использования маркетплейса | 1224,6 | x |
| Всего | 12600,6 | 8584,9 |
| Экономический эффект, тыс. руб. | 4015,7 | |
| Экономическая эффективность, % | 146,8 | |

Соответственно, экономический эффект равен 4015,7 тыс. руб. Экономическая эффективность составляет 146,7%.

В результате внедрения предложенных мероприятий, направленных на повышение эффективности управления рисками выручка предприятия увеличивается на 48,34%, увеличивается производительность труда на 18,67%, затраты на рубль реализации снижаются на 9,30% и составляют 0,86 руб./руб., соответственно растет балансовая прибыль и чистая прибыль, которая составляет на конец прогнозного периода 4738 тыс. руб., вырастая в 6 раз.

Оценка степени экономического риска ООО УК «Акварели» до и после внедрения мероприятий демонстрирует улучшение показателей экономической безопасности в прогнозном году (табл. 3).

Таблица 3

**Расчет балльной оценки степени экономического риска
в ООО УК «Акварели» в 2021 и 2023 годах**

| Показатель | 2021 г. | 2023 г. | Изменения, (+/-) 2023 к 2021 |
|--|---------|---------|------------------------------------|
| Коэффициент быстрой ликвидности | 1,55 | 0,46 | -1,09 |
| Коэффициент капитализации | 0 | 0,00 | 0,00 |
| Валовая рентабельность продаж | 0,05 | 0,14 | 0,09 |
| Валовая рентабельность собственного капитала | 1,37 | 0,87 | -0,50 |
| Экономическая рентабельность | 0,24 | 6,50 | 6,26 |
| Коэффициент эффективности оборотных средств | 20,27 | 16,59 | -3,68 |
| Балльная оценка Р | 23,48 | 24,55 | 1,07 |

Итоговая балльная оценка увеличивается на 1,07 балла и составляет 24,55 баллов. Однако, уровень экономической безопасности остается высоким. В перспективе расходы организации на внедрение мероприятий сократятся, планируется осуществление ряда других мероприятий, предложенных в предыдущем разделе, соответственно, можно говорить о тенденции укрепления экономической безопасности ООО УК «Акварели».

Таким образом, в связи с тем, что на предприятиях жилищно-коммунального хозяйства управление экономическими рисками весьма проблематично: невозможно регулировать тарифы, самостоятельно разрабатывать льготные и акционные мероприятия по сокращению тарифов на коммунально-жилищные услуги, необходимо использовать такие возможности как внедрение новых технологий (специализированных программ по выявлению рисков и своевременному реагирования на новые), привлечение специалистов по управлению рисками, оказание дополнительных платных услуг и эффективного использования нежилых помещений.

Список литературы:

1. Национальный стандарт РФ ГОСТ Р 58771-2020 «Менеджмент риска. Технологии оценки риска» (утв. и введен в действие приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 17 декабря 2020 г. N 1405-ст). – М.: Стандартинформ, 2021.

2. Азарская, М.А. Информационное обеспечение управления рисками экономической безопасности предприятия / М. А. Азарская, В. Л. Поздеев // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2021. Том 5. №3 (19). С. 179-192.

3. Балдин К.В. Управление рисками в инновационно-инвестиционной деятельности предприятия. – 5-е изд. – М.: Дашков и К, 2021. – 283 с.

4. Воронцовский, А. В. Управление рисками : учебник и практикум для вузов / А. В. Воронцовский. – 4-е изд. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 485 с.

5. Каменева Е.А. Организационно-финансовые риски управляющих субъектов в жилищно-коммунальном хозяйстве: содержание и пути минимизации / Е.А. Каменева, М.Д. Мионов. – Текст и: непосредственный // Финансы и кредит. – 2021. – № 46 (574). – С. 19-26

6. Касьяненко, Т. Г. Анализ и оценка рисков в бизнесе : учебник и практикум для СПО / Т. Г. Касьяненко, Г. А. Маховикова. – 4-е изд. – М. : Издательство Юрайт, 2021. – 381 с.

ANALYSIS AND ASSESSMENT OF ECONOMIC RISKS OF THE COMPANY LLC UK «AQUARELI»

Rzaeva U.S. student of 6th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

In modern conditions of development, the number of factors that have a negative impact on the activities of organizations is continuously increasing, respectively, in order to ensure sustainable development and stable functioning of enterprises, it is necessary to improve the management of economic risks based on the assessment.

Keywords: analysis of economic risks, assessment of economic risks, economic risks, economic risks of the enterprise, reduction of the degree of economic risk, risk management system, assessment of economic risks of the organization, economic risks of the enterprise.

УДК 336.7
ББК 65.38

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРОБЛЕМЫ, УГРОЗЫ И РИСКИ

**Таиров К.А., магистр 1 курса направления
«Управление рисками и экономическая безопасность»
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: tairovka@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы экономической безопасности деревообрабатывающих предприятий, проблемы, угрозы и риски экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, деревообрабатывающая промышленность, внешние и внутренние угрозы

Современный мир и события в нём диктует для Российской Федерации особую значимость в обеспечении своей экономической безопасности, а в особенности своих национальных интересов. Большая часть промышленных предприятий Российской Федерации в настоящий период ведут свою деятельность в условиях внешних и внутренних рисков. В связи с этим решение проблемы обеспечения экономической безопасности для организаций являются первостепенными. Для этого необходимо организовать безопасное функционирование и развитие промышленного комплекса.

Деятельность любого предприятия предполагает противодействие рискам, в свою очередь это предусматривает под собой создание такой системы управления, которая будет учитывать

все стандарты, включая международные, постоянные нововведения и совершенствования управленческой технологий является неотъемлемой частью в деятельности организации.

Современные жизненные условия диктуют существования следующих базовых уровней экономической безопасности: экономическая безопасность на уровне государства и на уровне самого предприятия (хозяйствующего субъекта).

На государственном уровне экономическая безопасность определяется своей комплексностью на всех уровнях деятельности государственного образования, его цель в защите финансово-экономической и политико-правовой сфере, его цель гарантировать продовольственную безопасность, обеспечивать стабильно функционирования всех важных общественных институтов.

Уровень хозяйствующего субъекта предполагает собой функционирующую систему обособленного элемента, деятельность которого направлена на защиту своих активов и прочих его элементов.

Экономическая эффективность деятельности предприятия определяется его всеохватывающим способом к решению проблем безопасности в различных сферах, таких как: финансовая, правовая и кредитная. Основой для экономической безопасности предприятия является передача в область охраны интеллектуальной собственности хозяйствующего субъекта. Организации заинтересованы в сохранении своих финансовых схем работы с клиентами, своих ноу-хау и т.д.

Зарубежные и отечественные ученые имеют разные подходы к определению экономической безопасности, далее рассмотрим некоторые из них.

Так, например, по определению безопасности предприятия данные авторами А.П. Судолатовым и С.В. Пекаревым: «Безопасность предприятия – это такое состояние правовых экономических и производственных отношений, а также материальных, интеллектуальных и информационных ресурсов, которое выражает способность предприятия к стабильному функционированию» [1]. Как мы можем заметить, в данном определении отсутствует ссылка на какие-либо угрозы.

Автор Г.Б. Клейнер дает следующее определение: «Экономическая безопасность предприятия – это такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска» [1].

Отрасль деревообрабатывающей промышленности в нашей стране является одной из перспективных отраслей. Российская Федерация как страна, имеет большие запасы полезных ресурсов и ископаемых, однако они распределены неравномерно по всей стране, данная неравномерность требует дифференцируемого подхода к вопросу распределения ресурсов между всеми регионами. На вопрос дифференциации распределения ресурсов в стране также влияет различия в природно-климатических условиях по всей стране в целом, природно-климатические условия по стране очень сильно различаются. Эти и другие факторы, являются неотъемлемыми, при формировании политики экономической безопасности в стране, а также при разработке стратегии экономического роста в целом.

Деревообрабатывающая промышленность стремительно развивается, это сопряжено, в первую очередь, с наличием огромного количества запасов древесины. Россия является страной, которая обладает большим количеством леса, почти 50 % территории Российской Федерации покрыто лесами. Последние пять лет можно наблюдать значительный рост доходов федерального бюджета за недропользование лесными ресурсами. Однако нельзя не отметить и роста теневого бизнеса, связанного с лесозаготовкой, так последние 20 лет органами внутренних дел выявлено большое количество экологических преступлений, а также огромное количество фактов незаконной вырубке лесного массива, более 292 000 фактов, выявлено [2, 3].

Лесная промышленность является комплексом отраслей промышленности, заготавливающих и обрабатывающих древесину. Деревообрабатывающая промышленность, включает в себя совокупность предприятий, которые занимаются механической и, от части, химико-механической обработкой и переработ-

кой древесины. Целлюлозно-бумажная промышленность, гидролизная и лесохимическая промышленность, это такая промышленность, деятельность которой связана с химической переработкой древесины, а также иных видов не древесных продуктов леса.

В Российской Федерации среди всех областей и регионов есть лидеры в области лесопереработки и таковыми считаются Краснодарский край, а также области Вологодская и Иркутская. 35% всех поставок древесины в стране предоставляют эти регионы, а также Архангельская область, Кировская область, Карелия, Республика Коми и Пермский край.

Крупнейшими предприятиями лесопромышленного комплекса являются АО «Группа Илим», Сокольский деревообрабатывающий комбинат, ООО «Сургутмбель», Онежский лесопильный и деревообрабатывающий комбинат и другие [2, 3].

Обеспечение экономической безопасности деревообрабатывающей сферы в современной экономической, политической и пандемической (Covid-19) ситуации, является тем обстоятельством, когда решения в области экономической безопасности должны приниматься одновременно взвешенно и быстро, наряду с вызовами внешних и внутренних угроз [4].

Острым вопросом в данной отрасли является замена устаревшего оборудования на новое и современное, а также модернизация производственных приборов и устройств, для изготовления качественной и конкурентоспособной продукции.

Современная ситуация как экономическая, так и экологическая, говорит о том, что необходимость применения новых технологий безотходного производства и уменьшения опасных выбросов в атмосферу, является неотъемлемой частью улучшения деятельности современного предприятия. Основной проблемой является пагубное влияние на экологию, это связано с тем, что производство требует огромного количества лесоматериалов в целом, производится вырубка лесов в большом объеме, однако не проводятся мероприятия, направленные на возобновления насаждений лесных массивов [5].

Лесная промышленность обладает крайней нестабильной динамикой. Это связано с тем, что большое количество предприятий ликвидируются в связи с нестабильной экономической

ситуацией, однако, есть и те, которые развиваются и функционируют, но большинство из них, не могут похвастаться высокотехнологичным оборудованием.

ООО «Сургутмебель» на сегодняшний день является одним из крупных деревообрабатывающих предприятий в Ханты-Мансийском АО с развитым многопрофильным производством, который включает в себя заготовку и переработку древесины по полному циклу. Это изготовление оконных и дверных блоков, и изготовление мебели из массива древесины, проектирование и производство мобильных зданий «КОМФОРТ-С», производство быстровозводимых модульных зданий ит.д. При этом используется высокотехнологичное оборудование с ЧПУ, новые технологии [6].

С 2008 года в ООО «Сургутмебель» налажено производство пеллет, которые производятся из отходов основного вида деятельности предприятия – щепы. Пеллеты активно используются для отопления котельных и электростанций. Они же являются экономичным и экологичным видом топлива. С 2016 года ООО «Сургутмебель» наращивает свои мощности, покупает высокотехнологичное оборудование компании SRM (Голландия) и начинает производить более 2000 т в месяц. Биотопливо изготавливается по международным стандартам. Пеллеты экспортируются в Англию, Швецию и Данию, а также широко используются и на местном рынке [6].



Рис. 1 Пеллеты, высокотехнологичный вид топлива[6]

Пеллеты – это высокотехнологичный, экономичный и экологичный вид топлива. Это цилиндрические прессованные гранулы из раздробленной и высушенной сосновой щепы и опила, без клея и химических добавок.

Для сравнения экономичности сравним наиболее распространенные виды топлива. Пеллеты по стоимости 1 кВт получения тепла стоит на втором месте после природного газа (табл. 2).

Таблица 1

Сравнение видов топлива

| Вид топлива | Теплотворность, кВт·ч/кг | Усредненный КПД установки, % | Стоимость, руб/кг | Стоимость 1 кВт получения тепла |
|-------------------|--------------------------|------------------------------|-------------------|---------------------------------|
| Природный газ | 9,4 | 94 | 2,5 | 0,5 |
| Уголь | 5,5 | 75 | 5,0 | 1,6 |
| Сжиженный газ | 11,7 | 90 | 18,0 | 2,5 |
| Пеллеты | 5,0 | 90 | 5,0 | 1,33 |
| Дизельное топливо | 10,3 | 90 | 4,0 | 1,33 |
| Электричество | 1,0 | 98 | 3,5 | 3,5 |

За последние годы ООО «Сургутмебель» наращивает объемы производства древесных топливных гранул (пеллет), однако не дотягивает до плановых показателей. Так, например, в 2019 году было произведено 12915 т. гранул, а в 2020 году по плану – 13 900 т., а по факту – 10 611 т., невыполнение плана на 3289 т. составило 76,3%. Причиной послужили запреты с коронавирусом «COVID-19», а также ограничения и санкции.

ООО «Сургутмебель» зарекомендовал себя как производитель высококачественного материала и свою продукцию поставляет во многие регионы России, а также ряд стран ближнего зарубежья (Азербайджан) и дальнего зарубежья (Дания, Швеция, Англия). Постоянно развивает собственную розничную и дилерскую сеть в регионы, через магазины OBI, Леруа Мерлен, Строительный двор.

Предприятие полностью обеспечено собственными древесными ресурсами, размер разрешенной древесины составляет 92 тыс. куб. м хвойной древесины. Заготовка и вывоз древесины ведется собственным лесозаготовительным участком, который оснащен современными комплексами для сортиментной заготовки древесины и автопарком лесовозной техники. Предприятие обладает всеми необходимыми ресурсами для обеспечения полного цикла производства.

Из-за внешнеэкономической ситуации ООО «Сургутмбель» попал в санкционный список, данная ситуация неблагоприятно сказывается на деятельности предприятия, в первую очередь на экспорте.

В связи с этим, хочется отметить, что создания условий для экономической безопасности предприятия «Сургутмбель», невозможно без создания и проработки целого комплекса мероприятий направленных на создание достаточного уровня экономической безопасности и его контроля в течении всего времени деятельности предприятия.

Также необходимо на предприятии ООО «Сургутмбель» создать условия для технологической независимости; повысить уровень квалификации персонала и эффективность корпоративных НИОКР, свети к минимуму количество негативного воздействия на окружающую среду.

Список литературы:

1. Марченкова, Л.М. Анализ состояния экономики России и перспектив ее развития в период пандемии COVID-19 [Электронный ресурс] / Л.М. Марченкова // Бюллетень науки и практики. – 2022. – №2. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sostoyaniya-ekonomiki-rossii-i-perspektiv-ee-razvitiya-v-period-pandemii-covid-19> (дата обращения: 24.04.2022).

2. Ленкова, В.В. Проблемы и перспективы развития лесопромышленного комплекса ХМАО-Югры [Электронный ресурс] / В.В. Ленкова, О.В. Костина // УЭКС. – 2019. – №4 (98). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-i-perspektivy-razvitiya-lesopromyshlennogo-kompleksa-hmao-yugry> (дата обращения: 20.04.2022).

3. Амбрутис, В.Ю. Стратегическое управление повышением эффективности экспорта продукции лесопромышленного комплекса Дальнего Востока в страны Северо-Восточной Азии [Электронный ресурс] / В.Ю. Амбрутис, Н.М. Шум // Власть и управление на Востоке России. – 2020. – №2 (91). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskoe-upravlenie-povysheniem-effektivnosti-eksporta-produktsii-lesopromyshlennogo-kompleksa-dalnego-vostoka-v-strany> (дата обращения: 10.04.2022).

4. Григорьев, А.Ю. Леса России и изменение климата: аналитический доклад [Электронный ресурс] / А.Ю. Григорьев и др. – Российский социально-экологический союз, 2021. – URL: https://rusecounion.ru/sites/default/files/inline/files/Russian_forests_and_climate_change_2021.pdf (дата обращения: 23.04.2022). – Текст: электронный.

5. Клейн, Д.А. Стратегические направления развития лесопромышленного комплекса [Электронный ресурс] / Д.А. Клейн // Сервис в России и за рубежом. – 2021. – № 5 (97). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskie-napravleniya-razvitiya-lesopromyshlennogo-kompleksa> (дата обращения: 23.04.2022). – Текст: электронный.

6. Официальный сайт «Сургутмебель» <http://surgutmebel.ru/> – отчёт по результатам мониторинга 2021. (Дата обращения: 21.04.2022)

ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE: PROBLEMS, THREATS AND RISKS

Tairov K.A., Student of 1th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The article deals with the issues of economic security of woodworking enterprises, problems, threats and risks of economic security of the enterprise.

Key words: economic security, woodworking industry, external and internal threats, goals, tasks.

УДК 33.006.071
ББК 65.2/4

НЕЛЕГАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РОССИИ

Яковлева И.А., студент 5 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.В. Рейхерт

Электронный адрес: akovlevairina19@gmail.com

Смоленский государственный университет

214000 г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

Аннотация. В статье рассмотрены основные виды нелегальной деятельности, присущие финансовому рынку России. Проанализированы статистические данные о количестве правонарушений, выявленные ЦБ РФ совместно с правоохранительными органами, отмечены организационные формы нелегального бизнеса. Автором дана оценка эффективности действий ЦБ РФ и правоохранительных органов по выявлению и предупреждению нелегальной деятельности в финансовой сфере страны.

Ключевые слова: нелегальная деятельность, финансовый рынок, экономические преступления, профессиональные участники рынка.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что с 2014 года финансовый рынок России находится под давлением санкционных ограничений стран Запада и США. В связи с этим Россия вынуждена была предпринять ряд контрмер в финансовой сфере относительно недружественных стран. Все это негативно сказалось на различных секторах финансового рынка России [3, с.104].

Цель исследования: проанализировать статистические данные об осуществлении нелегальной деятельности на российском финансовом рынке и сделать выводы о том, насколько ме-

ры, предпринятые ЦБ РФ эффективны в данном направлении. Методы: описательный, анализ, сравнение, обобщение.

Статистика экономических преступлений, связанных с осуществлением нелегальной деятельности на финансовом рынке, каждый год возрастает. Для пресечения и выявления нелегальной деятельности на финансовом рынке, Банк России, совместно с правоохранительными органами, Федеральной налоговой службой (ФНС) России, Федеральной антимонопольной службой (ФАС) России, Роскомнадзором, регистраторами доменных имен, ведут активную борьбу.

Нелегальная деятельность на финансовом рынке – это деятельность на финансовом рынке, осуществляемая лицами, не имеющими соответствующей лицензии Банка России и не включенными в государственные реестры Центрального Банка, в том числе и финансовые пирамиды [2, с.106].

Банк России каждый год публикует у себя на официальном сайте статистику выявленных субъектов, осуществляющих нелегальную деятельность на финансовом рынке. За 2021 год большую часть составили онлайн-субъекты (79%), эти проекты имели небольшой срок существования, офлайн-субъекты составили 21%.

Появление субъектов с признаками нелегальной деятельности связано с геополитической ситуацией в стране, были введены санкции, как раз они и повлияли на легальную часть финансового рынка. Из-за этого инвесторы и стали искать новые способы легкого заработка. На данную ситуацию обратили внимание «нелегалы», в следствие чего появились финансовые пирамиды [7, с. 558].

Деятельность нелегальных субъектов на финансовом рынке приводит к потере личных средств граждан, оказывает негативное влияние на их благосостояние, а также негативно воздействует на конкурентную среду на рынке, снижая уровень экономической безопасности регионов и страны в целом [1, с. 198].

Наиболее распространенными видами нелегальной деятельности на финансовом рынке являются:

- деятельность нелегальных кредиторов;

- деятельность финансовых пирамид;
- нелегальные профессиональные участники рынка ценных бумаг.

В таблице 1 представлен анализ и сравнение статистических данных ЦБ РФ за полугодие 2021-2022 гг. о количестве субъектов нелегальной деятельности на финансовом рынке России.

Таблица 1

Количество субъектов с признаками нелегальной деятельности на финансовом рынке, ед.

| Наименование | 2020г. | 2021г. | Изменение(+,-) | Первое полугодие 2021г. | Первое полугодие 2022г. | Изменение (+,-) |
|--|--------|--------|----------------|-------------------------|-------------------------|-----------------|
| Нелегальные кредиторы | 821 | 948 | +127 | 344 | 363 | +19 |
| Финансовые пирамиды | 222 | 871 | +649 | 146 | 954 | +808 |
| Нелегальные профессиональные участники финансового рынка | 395 | 860 | +465 | 239 | 671 | +432 |
| Всего | 1549 | 2679 | +1130 | 729 | 2288 | +1459 |

Источник: данные ЦБ РФ

Таким образом, за первое полугодие 2022 года Банк РФ выявил 2288 субъектов с признаками нелегальной деятельности, где большую часть составляют финансовые пирамиды (прирост составил 808 ед), что больше чем в прошлом году более чем в 4 раза и больше чем за весь 2021 год. Также значительно выросло число нелегальных профессиональных участников финансового рынка (на 432 ед). Сравнивая первые 6 месяцев 2021 года и 6 месяцев 2022 года, можно сказать, что общее количество субъектов за 1 полугодие 2022 года в 3 раза больше, чем количество компаний за аналогичный период.

За первые 6 месяцев 2022 года статистика, опубликованная Банком России, показывает, что было выявлено 477 субъектов с признаками деятельности нелегального кредитора, а также

186 организаций, неправомерно осуществляющих микрофинансовую деятельность [9].

Структура организационных форм субъектов на финансовом рынке, осуществляемых нелегальную деятельность представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Формы организации субъектов с признаками нелегальной деятельности кредиторов, 1-е полугодие 2022 г, *Источник: данные ЦБ РФ*

Таким образом, по данной диаграмме можно сделать вывод, что среди всех нелегальных субъектов, большую долю занимают общества с ограниченной ответственностью (42%) и Интернет – проекты (33%). Такие субъекты злоупотребляют доверием потребителей, называя себя микрофинансовыми организациями. Правонарушители активно создают специальные сайты и Telegram-каналы, где указана информация о возможности взять потребительские займы.

Банк России активно отслеживает компании, которые исключены из реестров, для предупреждения незаконной деятельности. На официальном сайте публикуется список компаний, с выявленными признаками незаконной деятельностью на финансовом рынке, который регулярно обновляется. Основной целью публикации Списка является предупреждение граждан о деятельности недобросовестных субъектов для снижения рисков их вовлечения в мошеннические схемы [8, с. 210].

С каждым годом субъектов с признаками нелегального профессионального участника рынка становится все больше.

Профессиональные участники финансового рынка (брокеры, дилеры, компании доверительного управления и др.) должны иметь разрешение (лицензию) для осуществления своей деятельности и предоставления финансовых услуг. Нелегальные профессиональные участники конечно же ее не имеют, поэтому выявить их сразу невозможно или очень трудно, пока они не начнут действовать [4, с.138].

ЦБ РФ выявил 671 субъект с признаками нелегального профессионального участника рынка ценных бумаг в I полугодии 2022 года, среди которых 630 занимали нелегальные форекс-дилеры. Как ни странно, но за такой же период, но уже 2021 года большинство выявленных нелегальных профессиональных участников рынка ценных бумаг предлагало услуги форекс-дилеров-226 субъектов [9].

Такая статистика обусловлена с тем, что компании, которые позиционируют себя как участники финансового рынка, выигрывают от повышенного интереса граждан к инвестициям особенно в последнее время. В таких случаях нелегальные компании успешно используя Интернет и цифровые технологии, создают фиктивные сайты с показателями торгов, уверяя потенциальных клиентов в выгоде инвестирования, тем самым обманывают участников рынка [6, с. 281].

Банк России продолжает взаимодействовать с органами, осуществляющими правоохранительную деятельность, а также с ФАС РФ, с ФНС РФ и информирует их о выявленных признаках нелегальной деятельности. Кроме того, регулятор через регистраторов доменных имен и прокуратуру инициировал блокировку и ограничение доступа к сайтам, на которые распространяется информация о нелегальных финансовых услугах.

Таким образом, за первое полугодие 2022 правоохранительными органами было выявлено и возбуждено:

- более 45 уголовных дел;
- около 200 административных дел по различным статьям КоАП РФ, (в том числе 105 – по статье за незаконное осуществление профессиональной деятельности по предоставлению потребительских займов).

Так же правоохранительные органы:

- приняли более 365 иных мер реагирования;

- ограничили доступ более чем к 3,5 тыс. сайтов нелегальных участников финансового рынка и финансовых пирамид[9].

Меры, предпринятые ЦБ РФ по выявленным нарушениям в отношении нелегальной деятельности на финансовом рынке (рис. 2).

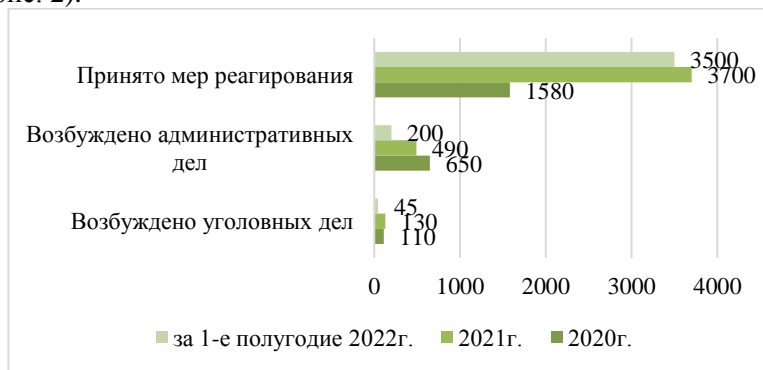


Рис. 2. Меры ЦБ РФ на нелегальную деятельность субъектов на финансовом рынке, *Источник: данные ЦБ РФ*

Подводя итоги, можно сказать, что экономических преступлений с каждым годом становится все больше и больше, что отрицательно влияет на экономическую безопасность страны в целом, так как финансовый сектор является основой для развития экономики. Банк России должен более активно осуществлять контроль на финансовом рынке и для того, чтобы снизить возрастающую статистику экономических преступлений следует выявить типичные схемы злоумышленников и продолжать вести борьбу с ними [5, с.76].

Список литературы:

1. Economic space in the era of integration digitalization. Novikova N., Lukasheva O., Luchkin A., Abramova M., Andreeva T., Afanasyeva N., Bashmakova N., Belokopytov A., Bereznyak I., Golysheva E., Gulevich Y., Zhuravleva O., Kirichenko E., Kovaleva E., Kramlikh O., Lapitskaya L., Lapshova O., Lyoshina M., Makhmutkhodzhaeva L., Minko M. et al. Smolensk, 2022. 347с.

2. Завгородняя К.А., Михайлова Е.Н. Мисселлинг – недобросовестное поведение на финансовом рынке//Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 3-1 (85). С. 105-109.

3. Рейхерт Н.В. Финансовый рынок России: проблемы и его развитие в рамках реализации государственной программы//В сборнике: Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. сборник XV Международной научно-практической конференции. Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. Волгоград. 2020. С. 102-109.

4. Рейхерт Н.В. Деятельность профессиональных участников рынка ценных бумаг в России//Европейский журнал социальных наук. 2017. № 9. С. 137-140.

5. Сапожникова С.М., Рейхерт Н.В. Особенности организации финансового мониторинга в России//Наука Красноярья. 2019. Т. 8. № 2. С. 72-82.

6. Сапожникова С.М., Рейхерт Н.В. Применение цифровых технологий в финансовом секторе экономики//В сборнике: Актуальные проблемы теории и практики управления. Сборник научных статей IX Международной научной конференции. 2019. С. 279-285.

7. Свечкарева А.П., Власьева Д.В. Профессиональные участники фондового рынка России//В сборнике: Актуальные вопросы развития национальной экономики. Материалы I Всероссийской с международным участием научно-практической конференции. Пермь, 2022. С. 553-559.

8. Фомченкова О.Н., Николаева А.В. Роль Центрального банка в защите прав потребителей финансовых услуг//Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 2 (84). С. 207-211.

9. Официальный сайт ЦБ РФ. Режим доступа: <https://cbr.ru/>

ILLEGAL ACTIVITIES ON FINANCIAL MARKET OF RUSSIA

Yakovleva I. A., Student of 5th Year

Smolensk State University

4, Przhevalsky Str., Smolensk, 214000

Annotation. The article considers the main types of illegal activities inherent in the Russian financial market. Statistical data on the number of offenses identified by the Central Bank of the Russian Federation together with law enforcement agencies are analyzed, organizational forms of illegal business are noted. The author assesses the effectiveness of the actions of the Central Bank of the Russian Federation and law enforcement agencies to identify and prevent illegal activities in the financial sector of the country.

Key words: illegal activity, financial market, economic crimes, professional market participants.

СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ

УДК 336.7

ББК 65.38

РЕГИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ РЫНКА ТРУДА

Анфалова Д.С., студент 5 курса

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина

Электронный адрес: anfalova.dashuta2321@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация (резюме): в данной статье описывается современное состояние регионального рынка труда, его проблемы тенденции и решения. Также дан прогноз на его будущее развитие учитывая современные реалии.

Ключевые слова: трудовая деятельность, регионы, рынок труда, трудовые ресурсы.

Состояние экономики региона и его конкурентоспособность напрямую связаны с ситуацией на региональном рынке труда. Эффективность использования рабочей силы в регионе влияет на экономический рост и качество жизни населения. Наиболее важными экономическими показателями качества жизни в регионе являются среднемесячная заработная плата, средний размер пенсий, валовый региональный продукт, размер прожиточного минимума в регионе. [1] Общеизвестно, что основным источником экономического роста региона являются

трудовые ресурсы, их качественные и количественные показатели.

В настоящее время основным фактором роста экономики региона является его способность привлекать трудовые ресурсы. В особенности повышать их количество и компетенцию [2].

Основными показателями рынка труда регионов являются:

- Занятость – данный показатель является деятельностью населения региона, который удовлетворяет их личные и общественные потребности.

- Численность безработных – в данный показатель входят такие субъекты хозяйственной деятельности как студенты, инвалиды, пенсионеры, а также лица трудоспособного возраста, но не имеющих постоянных источников доходов.

Одной из главных проблем рынка труда регионов является проблема трудового потенциала. Данная проблема характеризуется недостаточной подготовленностью трудоспособного населения к осуществлению современной трудовой деятельности. Также к числу главных проблем можно отнести низкий уровень оплаты труда, низкое доверие потенциальных работников к участникам экономического рынка, климатические особенности некоторых регионов России, а также трудовая миграция населения из регионов. [3]

Проблема миграции трудового населения из регионов в столичные регионы может иметь как положительные, так и отрицательные стороны. К положительным относится ситуация, когда рынок определенной профессии в регионе переполнен и он может себе позволить отдавать трудовые ресурсы в другие менее наполненные регионы. К отрицательным же, например, можно отнести вынужденный отток квалифицированных кадров из регионов России. Данная проблема проявляется, если оплата труда в регионе не может быть конкурентно способна с оплатой труда в мегаполисе.

Согласно данным Росстата на 2020 год наибольший отток трудоспособного населения страны отмечен в Чукотском автономном округе (– 177,4 на десять тысяч человек), в Магаданской области (– 67,4) и Республике Коми (-56,9). А регионами с

наибольшим притоком трудовых ресурсов стали республика Крым (Севастополь) с приростом населения в (+187,7), затем идет Ленинградская (+145,8) и Калининградская (+85,6). [4]

Для обеспечения занятости регионального рынка труда государство для себя выделяет несколько основных методов:

- К первой категории я отношу экономические метода воздействия. К ней можно отнести льготное кредитование предпринимателей, для расширения производства и соответственное создание новых рабочих мест для людей, льготное налогообложение чтобы можно было переносить рабочие места из региона с переизбытком в регионы с недостатком рынка труда, развитие профессионального обучения людей на льготной основе для увеличения числа квалифицированных кадров в регионе.

- Ко второй категории методов можно отнести организационные методы. К ним относятся формирование службы занятости населения, развитие информационных площадок в регионах благодаря чему трудоспособному населению будет проще находить освободившиеся трудовые места. Также в данную категорию можно отнести профессиональную переподготовку кадров и развитие профориентации.

- К третьей группе методов можно отнести административно – правовые. Сюда входит порядок оформления трудовых договоров между работником и работодателем, установления продолжительности рабочего времени, установление минимального размера оплаты труда и минимальной почасовой ставки.[5]

Из недавних инструментов государственной политики по развитию регионального рынка труда можно отметить поощрение переезда трудоспособной части населения в регионы малозаселенные и соответственно со слабо развитым рынком труда. Например, стоит отметить такие программы как дальневосточная ипотека со льготной ставкой либо предоставление земельных участков под строительство для молодых людей, которые переезжают в дальневосточные регионы. Для точечного развития определенных специальностей в регионах также существует множество программ по поддержке, особенно это ощущается в государственном секторе экономики (служба в вооруженных силах, силовых структурах и.т.д.).

При прогнозировании развития регионального рынка труда необходимо учитывать влияние внешних факторов (введение санкции в отношении России и уход иностранных компаний). По данным Росстата в 2022 году резко сократилось число вакансий в ряде отраслей таких как маркетинг, госслужба, страхование, автобизнес, при этом в тоже самое время наблюдается рост занятости в регионах в таких отраслях как туризм, наука и промышленность.

Для примера возьмем крупнейшее предприятие страны АО «АвтоВаз» – это крупнейшая автомобилестроительная компания, расположенная в городе Тольяти (Приволжский федеральный округ). Являясь крупнейшим работодателем региона из – за полученных санкций от западных стран по прогнозам аналитиков, рискуем сократить занятость на своем предприятии на 12%. Также сокращение выпуска автомобильной промышленности будет оказывать влияние и на множество поставщиков автомобильного гиганта, что также окажет негативное влияние на занятость в регионе.

По прогнозам ведущих экономических аналитиков Центробанка в ближайшие пять лет Россия будет наблюдать снижение рынка труда в особенности таких отраслей как автомобильная промышленность, производство ювелирных изделий, деревообрабатывающая промышленность, производство ювелирных изделий, а также существенный дефицит кадров в наукоемких отраслях. В большинстве своем это будет касаться крупных градообразующих предприятий поскольку перестройка работы в них будет продолжаться более длительное время. [6]

Также существенное сокращение рабочих мест будет сопровождать добывающие отрасли такие как металлургия, страховая отрасль, добыча алмазов, нефтегазовой отрасли, банковский сектор). Все это связано с введением против нашей страны ряда санкционных ограничений.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что на данном этапе, когда идет перераспределение логистических цепочек и переоборудование производства ввиду санкции против России, рынки труда регионов будут нуждаться в поддержке государства для сохранения стабильных показателей, а также их дальнейшего развития.

Список литературы:

1. Еременко И.А., Безуглова М.Н., Гедиева И.М. Проблемы трудоустройства выпускников вузов (на примере Ростовской области) // Молодой ученый. 2016. №10. С. 691-693.
2. Полетых Е.В., Чикотаева А.А., Минюхина Я.О. Проблема занятости и безработицы молодежи // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2015. № 11–3. С. 174–176.
3. Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 13 февраля 2019 г. № 207-р. URL: [https:// www. econo- my.gov.ru/material/file/a3d075aa813dc01f981d9e7fcb97265f/130219_207-p. pdf](https://www.economy.gov.ru/material/file/a3d075aa813dc01f981d9e7fcb97265f/130219_207-p.pdf).
4. 200 крупнейших частных компаний России – 2020. Рейтинг Forbes. URL: <https:// www.forbes.ru/rating/409143-200-krupneyshih-chastnyh-kompaniy-rossii-2020-reyting-forbes>
5. Кабашова Е.В. Статистический анализ основных показателей и последствий демографического старения населения в Приволжском Федеральном округе // Успехи современной науки и образования. 2016. Том 3. №7. С. 79 – 82.
6. Стаурский С.С., Стаурский Е.С. Концепция развития регионального рынка труда Омской области. Ч. 1. // Омский научный вестник. 2014. 2 (126) С. 62 – 64

REGIONAL DEVELOPMENT OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE

Anfalova D.S., Student of 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract (summary): this article describes the current state of the regional labor market. Its problems, trends and solutions. A forecast for its future development is also given, taking into account modern realities.

Keywords: labor activity, regions, labor market, labor resources.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ И РИСКОВ В РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ

**Вавилова Л.В., магистрант направления
Управление рисками и экономическая безопасность
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: Cool.zanoza2011@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Муниципальные программы играют важную роль в решении проблем развития муниципального образования. Рассматривается оценка эффективности муниципальных программ городов-миллионников, интегральная методика оценки эффективности реализации программ, а также риски и их отражение в муниципальных программах и стратегиях социально-экономического развития муниципального образования.

Ключевые слова: муниципальная программа, эффективность муниципальных программ, интегральная оценка, стратегия социально-экономического развития муниципального образования, риски в реализации муниципальных программ.

Каждое административно-территориальное образование в Российской Федерации имеет локальные органы муниципальной власти. Каждый орган местного самоуправления в целях решения задач по развитию муниципального образования утверждает муниципальные программы, обеспечивающие достижение целей и приоритетов социально-экономического развития подведомственной территории [13].

Актуальность темы обусловлена высоким значением муниципальных программ в развитии как конкретной муници-

пальной территории, так и всей страны в целом. Возможность всесторонней оценки реализации муниципальных программ, а также оценка возможности риска социально-экономического развития муниципальных территорий позволит повысить возможность эффективного достижения целей программ и, в конечном итоге, ключевых установок социально-экономического развития муниципалитета.

Муниципальная программа представляет собой совокупность взаимосвязанных мероприятий, реализуемых органами местного самоуправления в целях развития муниципального образования [11]. Каждый орган местного самоуправления разрабатывает собственные программы, способствующие развитию подведомственной им территорий [9]. Оценка эффективности реализации всех муниципальных программ осуществляется ежегодно [9].

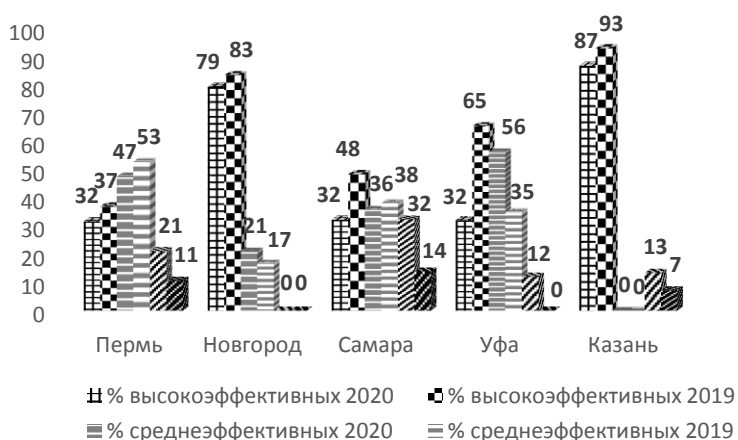


Рис.1. График оценки эффективности городов-миллиоников Приволжского федерального округа за 2019-2020 гг.

Проведенный анализ городов-миллиоников по Приволжскому федеральному округу (Пермь, Казань, Нижний Новгород, Самара и Уфа) за 2019-2020 гг. показал, что по степени эффективности программы можно отнести к высокоэффективным, среднеэффективным и низкоэффективным. Так, в частности, в городах Новгород и Казань преобладают программы высокоэффективные (от 79 до 93%), в городах Самара и Уфа встречаются

как среднеэффективные, так и высокоэффективные программы, в то время как в городе Перми преобладают программы среднеэффективные (47-53%).

Во всех городах доля низкоэффективных программ не поднималось выше 30%, а в городе Нижний Новгород вообще не встречались низкоэффективные программы за рассматриваемый период.

Стоит отметить, что данный анализ носит относительный характер, так как каждый орган местного самоуправления разрабатывает собственную методику оценки эффективности реализации муниципальных программ [11].

Можно выделить следующие проблемы формирования методик оценки эффективности муниципальных программ:

- формирование муниципалитетами в границах одного субъекта различных методик оценки эффективности;
- отсутствие установленной законодательством унифицированной методики оценки эффективности реализации муниципальных программ;
- различные подходы формирования методик оценки эффективности программ: так в некоторых случаях оценка осуществляется как отношение нефинансовых результатов к затратам программы, а также как отношение только затратных показателей [13].

В основе интегральной оценки эффективности лежит методика суммирования средневзвешенных результатов эффективности муниципальной программы по качественным и количественным критериям. Данная оценка считается наиболее комплексной и часто применяемой в оценке эффективности реализации программ. [12].

Анализ методик оценки эффективности реализации муниципальных программ городов-миллиоников Приволжского федерального округа показал, что интегральная методика применяется в 4 городах: Перми, Нижнем Новгороде, Самаре и Уфе. В городе Казани используется методика бюджетной эффективности, где муниципальные программы по степени эффективности подразделяются на: муниципальные программы, находящиеся

ниже уровня окупаемости и программы, находящиеся в точке равновесного возврата вложенных бюджетных средств.

Рассмотрим детально интегральную оценку города Перми. Методика сформирована путем суммирования оценки подпрограмм программы по результатам исполнения поставленных задач, результатов оценки достижения целей программы с учетом оценки достижения показателей целей программы, а также результатов освоенного объема финансирования. Расчет осуществляется с применением весовых коэффициентов по формуле:

$$O = O_{ц} \times 0,60 + O_{рп} \times 0,39 + O_{оф} \times 0,01, \text{ где}$$

$O_{ц}$ – средневзвешенное значение эффективности достигнутых целей;

$O_{рп}$ – средневзвешенное значение эффективности реализации подпрограмм;

$O_{оф}$ – средневзвешенное значение эффективности освоенного объема финансирования;

0,60, 0,39 и 0,01 – весовые коэффициенты [8].

По результатам оценки присваивается соответствующий балл и дается характеристика эффективности реализации программы (табл. 1).

Таблица 1

**Шкала оценки эффективности реализации программы
(интегральной оценки)**

| Оценка эффективности ($O_{инт}$), балл | Характеристика эффективности реализации программы |
|--|---|
| от 2,85 до 3,00 | высокая эффективность |
| от 2,10 до 2,84 | средняя эффективность |
| менее 2,10 | низкая эффективность |

Всего в муниципальном образовании город Пермь в 2019 и 2020 годах было реализовывано 19 муниципальных программ. При этом самую высокую оценку эффективность получили муниципальные программы по развитию культуры и спорта, соци-

альной поддержке и формированию комфортной городской среды.

Около 7 муниципальных программ в указанные годы имеют высокую эффективность реализации, около половины программ – среднюю эффективность, в 2019 году – низкую эффективность имеют 2 программы, а в 2020 году – 4 программы. В их числе программы по развитию образования, перевозкам городским транспортом и управлению имуществом (Таблица 2).

Таблица 2

**Характеристики эффективности подпрограмм
муниципальных программ города Перми в 2019-2020 гг.**

| № п/п | Наименование муниципальных программ (коэффициент эффективности) | Подпрограммы | | |
|-------|---|--------------------|--------------------|-------------------|
| | | высоко-эффективная | средне-эффективная | низко-эффективная |
| 1 | Общественное согласие (высокоэффективная – 2,98/ среднеэффективная – 2,60) | 1/1 | 0/1 | 1/0 |
| 2 | Безопасный город (среднеэффективная – 2,82/высокоэффективная – 2,89) | 2/2 | 0/1 | 1/0 |
| 3 | Социальная поддержка и обеспечение семейного благополучия (высокоэффективная – 2,91/ среднеэффективная – 2,75) | 3/3 | 0/1 | 1/0 |
| 4 | Культура города Перми (высокоэффективная – 2,95/ высокоэффективная – 2,98) | 4/4 | 1/0 | 0/1 |
| 5 | Молодежь города Перми (среднеэффективная – 2,84/высокоэффективная – 2,86) | 1/1 | 1/1 | 0/0 |
| 6 | Развитие физической культуры и спорта (высокоэффективная – 2,91/ высокоэффективная – 2,88) | 2/1 | 0/1 | 0/0 |
| 7 | Доступное и качественное образование (высокоэффективная – 2,93/ низкоэффективная – 1,78) | 4/3 | 3/1 | 0/3 |

Окончание табл. 2

| | | | | |
|---|---|-------|-------|------|
| 8 | Развитие сети образовательных организаций (низкоэффективная – 1,91/ низкоэффективная – 0,90) | 1/0 | 1/1 | 1/2 |
| 9 | Экономическое развитие (среднеэффективная – 2,84/среднеэффективная – 2,86) | 1/0 | 2/3 | 0/0 |
| 10 | Управление муниципальным имуществом (высокоэффективная – 2,76/ низкоэффективная – 1,18) | 1/0 | 0/1 | 1/1 |
| 11 | Организация дорожной деятельности* (среднеэффективная – 2,78/среднеэффективная – 2,73) | 1/2 | 2/0 | 0/2 |
| 12 | Благоустройство города (среднеэффективная – 2,72/среднеэффективная – 2,64) | 0/0 | 2/1 | 0/1 |
| 13 | Организация регулярных перевозок автомобильным и городским наземным электрическим транспортом (низкоэффективная – 1,61/ низкоэффективная – 0,96) | 0/0 | 1/0 | 1/2 |
| 14 | Обеспечение жильем жителей города Перми (среднеэффективная – 2,78/среднеэффективная – 2,73) | 1/1 | 2/3 | 1/0 |
| 15 | Развитие системы жилищно-коммунального хозяйства (среднеэффективная – 2,76/среднеэффективная – 2,78) | 1/1 | 4/4 | 1/1 |
| 16 | Формирование современной городской среды (высокоэффективная – 2,95/ высокоэффективная – 2,96) | 1/1 | 1/1 | 0/0 |
| 17 | Градостроительная деятельность (среднеэффективная – 2,68/высокоэффективная – 2,88) | 1/2 | 2/2 | 1/0 |
| 18 | Управление земельными ресурсами (среднеэффективная – 2,70/среднеэффективная – 2,74) | 1/1 | 0/0 | 1/1 |
| 19 | Охрана природы и лесное хозяйство (высокоэффективная – 2,89/ среднеэффективная – 2,44) | 1/1 | 1/1 | 0/0 |
| Количество подпрограмм, по которым проведена оценка эффективности | | 28/25 | 24/23 | 8/13 |

* число подпрограмм в 2020 году по сравнению с 2019 годом выросло

Более глубокий анализ программ по подпрограммам позволил выявить следующие закономерности:

- у эффективных программ встречаются низкоэффективные подпрограммы. Например, в 2019 году среди 7 эффективных программ были неэффективные подпрограммы (муниципальные программы № 1, 3, 1), в 2020 году из 6 всего 1 (№ 4);

- в рамках низкоэффективных программ могут быть высокоэффективные подпрограммы (в 2019 году программа № 8, в 2020 году – № 7 и 10);

- из 60 оцененных подпрограмм в 2019 году были низкоэффективными 8 (13%), в 2020 году из 81 подпрограммы – 13 (21 %), что, скорее всего, объясняется осложнением экономической ситуации в связи с коронавирусной инфекцией.

Одним из методов оценки эффективности программ выступает метод учета оценки рисков их реализации [12].

Оценить степень риска социально-экономического развития муниципальных образований в настоящее время проблематично по причине отсутствия единой методики. Риск – это возможность неполучения желаемого результата в будущем [2]. В связи с чем можно сделать вывод, что существует возможность спрогнозировать степень риска, но данная оценка будет относительной. При регулировании риска органы местного самоуправления обязаны принимать оперативные обдуманные решения, так как они напрямую влияют на соотношение затрат и результатов. В связи с чем возможность минимизации рисков непосредственно связана с эффективной реализацией программ [10].

Управление рисками социально-экономического развития муниципалитетов представляет собой комплекс применяемых мер, обеспечивающий получение положительных результатов при наличии неопределенности в работе или возможности прогноза рисков события, а также позволяющий разработать и принять исчерпывающие меры по уменьшению или полному отсутствию его отрицательных последствий [2].

Среди основных проблем управления рисками муниципальных программ можно выделить отсутствие установленных законодательством механизмов управления. В настоящее время управление рисками при реализации программ носит условный характер и часто не учитывается при их формировании [12].

Анализ отражения рисков в документах стратегического планирования городов-миллионников Приволжского федерального округа показал, что лишь в муниципальных программах города Нижнего Новгорода указаны риски реализации муниципальных программ. Данные риски носят общий характер и не имеют специфики целей и задач муниципальной программы.

В городах Пермь, Самара и Казань подходы по управлению рисками представлены в Стратегиях социально-экономического развития муниципалитетов. Риски в данных городах указаны в соответствии с функционально-целевыми направлениями и соответствуют стратегическим задачам и целям развития муниципалитета.

Стоит отметить, что в стратегии городского округа город Уфа Республики Башкортостан полностью отсутствуют вызовы, так и угрозы, и риски.

В Стратегии социально-экономического развития муниципального образования город Пермь до 2030 года отмечены риски по стратегическим направлениям развития, на которые может оказать влияние администрация города посредством организационных, финансовых и контролирующих мероприятий в пределах своих полномочий, например:

- отток квалифицированных кадров,
- нехватка мест в образовательных организациях,
- недостаточное присутствие в экономике города крупных инвесторов международного уровня,
- высокая степень износа инфраструктуры,
- наличие автомобильных дорог, не соответствующих нормативным требованиям,
- высокий уровень преступности.

Для благоприятного социально-экономического развития муниципальных образований управление рисками является неотъемлемой составляющей планирования. Из чего следует, что при реализации муниципальных программ управление рисками не должно игнорироваться, а должно стать одной из важнейших задач [12].

В заключении отметим, что проведение оценки эффективности муниципальных программ способствует определению пу-

ти благоприятного развития территории в целом, однако в методике отсутствует единый комплексный подход.

Проведенный анализ на примере города Перми показал, что при оценке эффективности муниципальных программ целесообразно осуществлять не только оценку программ в целом, но и ее отдельных подпрограмм. Установлено, что у высокоэффективных программ могут быть низкоэффективные подпрограммы и наоборот.

Оценка рисков муниципальных образований показала, что управление рисками в настоящее время имеет условный характер. В порядках разработки, реализации и оценки муниципальных программ, а также стратегиях социально-экономического развития многих муниципалитетов отсутствуют требования к оценке рисков и разработке мер по их минимизации. Важность решения данной проблемы обусловлена необходимостью развития механизмов управления рисками и повышением квалификации специалистов, для принятия оперативных и обдуманных решений в целях благоприятного социально-экономического развития муниципального образования.

Список литературы:

1. Бурдуковская А.П. Проблемы реализации государственных программ и пути их решения // *YoungScientist*. 2018. № 14 (200). – с. 177.
2. Овчинникова, О. П. Управление рисками социально-экономического развития муниципальных образований // *Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе*. – 2014. – № 3 (11). – с. 56
3. Официальный портал Казани <https://kzn.ru/>
4. Официальный сайт Администрации города Нижний Новгород <https://нижнийновгород.рф/>
5. Официальный сайт администрации города Перми <https://www.gorodperm.ru/>
6. Официальный сайт Администрации городского округа город Уфа Республики Башкортостан <https://ufacity.info/>
7. Официальный сайт Администрации городского округа Самара <https://www.samadm.ru/>

8. Постановление администрации г. Перми от 25.09.2013 № 781 «Об утверждении Порядка принятия решений о разработке муниципальных программ, их формирования и реализации»

9. Становихина А.М. Муниципальная программа как инструмент прогрессивного преобразования // YoungScientist. 2017. № 36 (170). – с. 49.

10. Терехин. В.И. Эффективность управления социально-экономическим развитием административно-территориальных образований: монография // М.: ИНФРА-М. 2013. – 316 с.

11. Федченко Е.А., Бурякова А.О. Оценка эффективности государственных программ // Вестник университета. 2020. № 12. – с. 76.

12. Чумаков М.В., Елизарова А.А., Берендеева А.Б. Анализ эффективности и рисков в реализации государственных программ, проектов, стратегий в регионах России // Экономические науки. 2021. – с. 65.

13. Яруллин Р.Р. Оценка эффективности реализации муниципальных программ // Экономические науки. 2018. – с. 81.

14. <http://www.consultant.ru>

ANALYSIS EFFICIENCY AND RISKS IN THE IMPLEMENTATION OF MUNICIPAL PROGRAMS

Vavilova L.V., master's student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract. Municipal programs play an important role in solving the problems of municipal education development. The article considers the evaluation of the effectiveness of municipal programs of cities with a population of more than one million, an integral methodology for evaluating the effectiveness of program implementation, as well as risks and their reflection in municipal programs and strategies of socio-economic development of the municipality.

Keywords: municipal program, efficiency of municipal programs, integrated assessment, strategy of socio-economic development of the municipality, risks in the implementation of municipal programs.

УДК 336.7
ББК 65.38

ПРОБЛЕМА ПОВЫШЕНИЯ ПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА В РОССИИ И ПУТИ ЕЁ РЕШЕНИЯ

Гагарина А.С., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: Anna.chirkova2000@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Актуальность качественного реформирования существующей в России пенсионной системы назрела уже давно, в силу таких обстоятельств как её неэффективность, низкий уровень пенсий, не способный обеспечить нормального уровня жизни российских пенсионеров. Выход из ситуации был найден Правительством в повышении возраста выхода на пенсию. Однако, такая мера повлекла множество масштабных проблем, требующих незамедлительного решения. В статье представлен анализ причин, вызвавших необходимость проведения реформирования пенсионной системы, определены проблемы повышения пенсионного возраста и направления решения на текущую и долгосрочную перспективу.

Ключевые слова: пенсионная система, возраст, повышение пенсионного возраста, проблемы, реформа, старение, трудоспособное население.

Каждому государству необходима действенная и эффективная пенсионная система, способная обеспечить достойный уровень жизни населения достигшего пенсионного возраста. За последнее десятилетие пенсионная система РФ претерпела значительные реформирующие воздействия, последним из которых

стало повышение пенсионного возраста для российских граждан.

Данная реформа вызвала неоднозначную оценку и обострила множество проблем в российском обществе, так как решение о повышении возраста выхода на пенсию существенно отодвинуло от населения долгожданное право на получение государственного обеспечения.

Федеральный закон от 3 октября 2018 года, под № 350-ФЗ утвердил поступательное повышение пенсионного возраста граждан на пять лет. То есть с 60 лет до 65, для мужчин и с 55 лет до 60 лет – для женщин.

Увеличение возрастной границы выхода на пенсию, согласно закону, должны проводиться поэтапно, начиная с 2019 года, до 2028 года включительно.

Причинами, обусловившими необходимость такой коренной реформации пенсионной системы России стали следующие [3]:

- увеличением ожидаемой продолжительности жизни населения;
- снижением рождаемости;
- старение населения;
- естественная убыль населения;
- сокращение населения трудоспособного возраста;
- получение доходов в теневом секторе – серые заработные платы, с которых нет отчислений в пенсионный фонд, как следствие снижение доходов фонда;
- рост нагрузки на трудоспособное население.

Взаимосвязь данных причин обуславливает рост количества пенсионеров, в расчёте на количество трудоспособных граждан, как следствие нехватка ресурсов для выплаты достойных пенсий и их индексации.

Рассмотрим данные причины более детально.

Несоответствие возраста выхода на пенсию, который был установлен ещё в 1930-е годы, с ожидаемой продолжительности жизни.

По сравнению периодом с 1961-1962 гг. ожидаемая продолжительность жизни для всего населения выросла на 4 года в 2018 году и составила в среднем 72,91 лет[5].

К 2018 году значение ожидаемой продолжительности жизни для мужчин составило 67,75 лет, что на 7,75 лет больше старого возраста выхода на пенсию (60 лет) и на 2,75 лет больше нового установленного пенсионного возраста (65 лет).

Женское население продемонстрировало лучшую динамику ожидаемой продолжительности жизни.

В 2018 году показатель ОПЖ составил 77,8 лет, что на 17,8 лет больше вновь установленного возраста выхода на пенсию (60 лет).

Так, у людей, которые первыми достигнут нового пенсионного возраста, вероятность не дожить до него для женщин составляет 6,5%, а для мужчин – 17,4% [3].

Следовательно, определенная доля женщин и значительная часть населения среди мужчин, могут просто не дожить до выхода на пенсию.

Данное обстоятельство обостряет и актуализирует такую причину как снижение отчислений граждан в пенсионный фонд. Боясь не дожить до выхода на пенсию, люди начинают использовать теневые схемы получения доходов, чтобы иметь возможность тратить деньги в настоящее время.

Снижение пенсионных отчислений существенно обостряет проблемы выплаты страховых пенсий.

Снижение рождаемости. По данным Росстата, с 1960 по 2000 гг. значение суммарного коэффициента рождаемости снижалось с 2,5 до 1,2.

Однако, начиная с 2003 года, наблюдается положительная динамика, выраженная в постепенном росте коэффициента суммарной рождаемости. В итоге, отмеченной тенденции, в 2015 году коэффициент составил 1,77. Однако, уже с 2016 по 2018 гг. вновь можно наблюдать снижение уровня рождаемости. Коэффициент составил значение 1,62 в 2017 году, снизившись до 1,5 в 2019-2020 годах. Что означает «1,5 ребёнка» в расчёте на одну женщину.

Представленная динамика отражена на графике (рис. 1).



Рис. 1. Динамика суммарного коэффициента рождаемости в Российской Федерации, в период: с 1960 по 2020 года [4]

Низкое значение суммарного коэффициента рождаемости обостряет ещё одну актуальную проблему – устранения старения населения.

Предположение о том, что старение население обусловлено снижением его смертности, ошибочно, так как в большей степени, данный факт обусловлен именно снижением рождаемости.

В результате снижения уровня рождаемости возникает демографическое старение населения «снизу».

Сокращение удельного веса населения трудоспособных возрастов, приросте доли населения пенсионного возраста.

В результате наблюдается регрессивный тип воспроизводства населения и возрастание нагрузки на трудоспособных граждан.

Проследить динамику возрастной структуры населения РФ, можно по таблице 1 [5].

С 1970 по 1989 гг. наблюдается прогрессивная возрастная структура населения, то есть число людей моложе трудоспособного возраста было выше числа людей старше трудоспособного возраста. Формирование пенсионных начислений не было проблемой, вследствие преобладания в возрастной структуре трудоспособного населения. Однако, начиная с 2002 года, населения старше трудоспособного возраста ежегодно увеличивается, при снижении населения младше трудоспособного возраста.

Усугубило проблему и сокращение с 90 157 тыс. человек до 81 362 тыс. человек по причине увеличившегося количества, выходящих на пенсию, и низкой рождаемости.

Таблица 1

**Распределение населения РФ
по возрастным группам, тыс. чел.**

| Года | Все население | Моложе трудоспособного | Трудоспособное | Старше трудоспособного |
|------|---------------|------------------------|----------------|------------------------|
| 1970 | 129941 | 37145 | 72752 | 19987 |
| 1979 | 137410 | 31974 | 82959 | 22436 |
| 1989 | 147022 | 35995 | 83746 | 27196 |
| 2002 | 145167 | 26327 | 88942 | 29778 |
| 2006 | 143236 | 23671 | 90157 | 29408 |
| 2010 | 142857 | 23126 | 87983 | 31714 |
| 2011 | 142865 | 23209 | 87847 | 31809 |
| 2013 | 143347 | 24110 | 86137 | 33100 |
| 2014 | 143667 | 24717 | 85162 | 33788 |
| 2016 | 146545 | 26360 | 84199 | 35986 |
| 2017 | 146804 | 26895 | 83224 | 36685 |
| 2018 | 146880 | 27254 | 82264 | 37362 |
| 2019 | 146781 | 27430 | 81362 | 37989 |
| 2020 | 146171 | 27419 | 81062 | 37690 |

Итак, сокращение рождаемости, наличие людей моложе трудоспособного возраста и росте доля людей старше трудоспособного возраста, привело к старению населения. Из-за нехватки экономически активного населения для осуществления полноценного пенсионного обеспечения возникает рост демографической нагрузки на трудоспособное население.

Таким образом, можно сделать вывод, что повышение возраста выхода на пенсию было обосновано несколькими причинами, основными среди которых выступают снижение численности населения РФ и его старение.

Обратимся к исследованию основных проблем повышения пенсионного возраста в РФ.

С повышением пенсионного возраста возникает проблема нехватки рабочих мест, как для молодых специалистов, так и для людей предпенсионного возраста.

Несмотря на меры, предпринимаемые правительством для решения проблемы сокращения и увольнения людей предпенси-

онного возраста, у работодателей остаётся множество возможностей для вытеснения данной категории населения из своего рабочего коллектива.

Работодатели же стремятся к омоложению своего коллектива, в силу таких обстоятельств как: молодые сотрудники более производительны, реже болеют и уходят на больничные, более коммуникабельны, лояльны к работодателю в стремлении к карьерному росту и легко обращаются с офисной техникой, различными техническими новинками, программным обеспечением и пр. В то время как возрастные сотрудники, всеми этими преимуществами не обладают, а напротив, требуют большие затраты на содержание из-за различных надбавок за стаж, разряды, оплату больничных листов и прочих аналогичных причин.

При этом вновь найти работу людям предпенсионного возраста достаточно сложно. Высококласные специалисты и люди с высшим образованием, находящиеся в предпенсионном возрасте, вынуждены соглашаться на малооплачиваемый и низкоквалифицированный труд, чтобы дожить до получения пенсии.

Итак, в результате повышения возраста выхода на пенсию высвобождается значительное количество населения в границах вновь установленного «трудоспособного» возраста, при этом, соответственно обостряется проблема безработицы и трудоустройства всех категорий населения, однако особенно остро эта проблема встаёт для людей старшего возраста.

Неуверенность в эффективности и надёжности пенсионной системы. Постоянное реформирование пенсионной системы, особенно повышение возраста выхода на пенсию, существенно подорвало доверие сегодняшней населения к пенсионной системе. Помимо низких размеров пенсий, не способных обеспечить достойный уровень жизни среднестатистического российского пенсионера, повышение пенсионного возраста обострило у населения недоверие к пенсионной системе, и, в частности, к тому, смогут ли люди вообще дожить до пенсии.

Отсутствие у граждан уверенности в надёжности пенсионной системы порождает ещё одну проблему: нет стимулов к добровольным пенсионным накоплениям. Испытывая неуверенность в возможности воспользоваться своими накоплениями в

старости, граждане не стараются сформировать эти накопления в трудоспособном возрасте. Данную проблему обостряет и быстрое обесценивание добровольных пенсионных накоплений. Подвергаясь инфляции, добровольные пенсионные накопления граждан обесцениваются в большей степени, чем повышается их доходность от управления этими средствами как государственными, так и негосударственными пенсионными фондами [2].

Немаловажно и социально-психологическое восприятие населением реформы повышения пенсионного возраста. Повышение пенсионного возраста было воспринято населением как мера, ухудшающая положение и качество жизни. В возрасте 60-65 лет у большинства людей уже имеются проблемы со здоровьем, и работать, как раньше они уже не могут. Соответственно, поднятие пенсионного возраста обостряет проблему как сохранения здоровья граждан старящего поколения, так и непосредственно проблему восприятия людьми самих целей поднятия пенсионного возраста [1].

Представим пути решения каждой из выделенных проблем.

Для решения проблемы трудоустройства людей предпенсионного возраста, государство должно разрабатывать различные программы для переквалификации таких работников, адаптации их к новым жизненным обстоятельствам. Необходимы программы трудоустройства для людей старшего возраста, в том числе с использованием таких новых форм осуществления трудового процесса как удалённая работа, частный семейный бизнес и пр. Как правило, работники предпенсионного возраста имеют огромный опыт в своей профессии, который они могли бы успешно передавать новым сотрудникам на постоянной и возмездной основе. В связи с этим, актуальна и такая мера поддержки граждан предпенсионного возраста, как устройство на крупные предприятия в качестве наставников, консультантов или кураторов.

Решить проблему недоверия граждан к надёжности пенсионной системы можно только посредством надёжных госу-

дарственных гарантий. Необходимы гарантии возврата добровольных пенсионных накоплений, при этом не обесцененных за годы вложения, а с гарантированной доходностью. Только в этом, случае, население будет заинтересовано в формировании своей накопительной пенсии, на добровольных началах.

Для решения проблемы социально-психологического восприятия населением повышения пенсионного возраста необходим комплекс мер, включающих: формирование здоровьесберегающей культуры, развитие здоровьесберегающих технологий, формирование стремлений к активному долголетию.

Для поддержания здоровья населения, работникам предприятий старшей возрастной категории, должны регулярно предоставляться возможности для прохождения углублённой диспансеризации, проводится скрининги по выявлению профессиональных заболеваний, предоставляться возможности получения санаторно-профилактического лечения и отдыха, за счёт бюджетных средств. Либо субсидирование санаторно-профилактического лечения [6].

Для решения проблемы повышения пенсионного возраста в перспективе, необходимы меры, направленные на увеличение численности активного и трудоспособного населения. Снижение суммарного коэффициента рождаемости, говорит о том, что необходимо принятие государственных мер по увеличению рождаемости. В настоящее время, реализуется целый комплекс таких мер: материнский капитал, система пособий по беременности и родам, выплаты по уходу за детьми и пр. Данные меры принесли свои результаты, что выразилось в повышении коэффициента рождаемости, относительно 2000 годов, однако оказались недостаточно эффективными в настоящем. Для повышения рождаемости, в первую очередь необходимы меры, направленные на обеспечение семей с детьми собственным жильём. Отсутствие собственного жилья или его малые размеры, не стимулируют население к расширению семьи и рождению детей. Решение данной проблемы кроется не в предоставлении льготных условий ипотеки для многодетных семей, или частичным её субсидированием. Неэффективность данной меры обусловлена

настолько высокой стоимостью жилья и высокими ставками по ипотеке, что среднестатистическая семья, даже на условиях частичного субсидирования ипотеки, например, за счёт использования средств материнского капитала, не может качественно улучшить свои жилищные условия. Только полное государственное субсидирование приобретения нового жилья для семей с детьми, будет способствовать повышению рождаемости, а значит увеличению количества молодёжи и трудоспособных граждан в перспективе, омоложению структуры населения.

Таким образом, в процессе исследования были определены причины, обусловившие необходимость пенсионного возраста в РФ. К ним отнесены: старение населения, низкая рождаемость и снижение численности российского населения. Были выявлены проблемы повышения пенсионного возраста, а именно: нехватка рабочих мест и рост безработицы, в результате в результате выбытия из состава пенсионеров значительного количества населения, в границах вновь установленного «трудоспособного» возраста; отсутствие доверия у населения к надёжности пенсионной системы, как следствие, отсутствие мотивов и стимулов к формированию отчислений из официальной заработной платы и добровольных накоплений; социально-психологическое восприятие населением реформы повышения пенсионного возраста, как меры, ухудшающей положение и качество жизни. Для решения выявленных проблем были предложены меры их устранения, позволяющие нивелировать данные проблемы как в текущей, так и долгосрочной перспективе.

Список литературы:

1. Кривошеина А.С., Савостина И.В. Проблемы управления пенсионными накоплениями // Россия: тенденции и перспективы развития. – 2021. -№16-1.

2. Кулькова И. А. Влияние повышения пенсионного возраста на репродуктивные намерения женщин // Социологические исследования. 2021. № 5. С. 94-101.

3. Старшее поколение / Федеральная служба государственной статистики//<https://rosstat.gov.ru/folder/13877>

4. Суммарный коэффициент рождаемости в России на 2020 = 1,504. СКР. Число детей на 1 женщину// <http://www.statdata.ru>

5. Трудовые ресурсы, занятость и безработица / Федеральная служба государственной статистики// <https://rosstat.gov.ru>

6. Цветкова Г.А. О проблемах пенсионного обеспечения и трудовой занятости пенсионеров в России // Интерактивная наука. – 2021. – №5(60).

THE PROBLEM OF RAISING THE RETIREMENT AGE IN RUSSIA AND WAYS TO SOLVE IT

Gagarina A.A., Student of 5th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The relevance of a qualitative reform of the existing pension system in Russia is long overdue, due to such circumstances as its inefficiency, low level of pensions, unable to provide a normal standard of living for Russian pensioners. The government found a way out of the situation by raising the retirement age. However, this measure led to many large-scale problems that need to be addressed immediately. The article presents an analysis of the reasons that necessitated the reform of the pension system, identifies the problems of raising the retirement age and the direction of the solution for the current and long term.

Keywords: pension system, age, raising the retirement age, problems, reform, aging, able-bodied population.

УДК 338.222
ББК 65.012

КРИТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ ПОТРЕБЛЕНИЯ И ИХ ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ

**Гасымов А.А., студент 1 курса,
направления подготовки «Сервис»
Нанакина Ю.С., доцент кафедры технологии,
экономики и сервиса
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
ФГБОУ ВО Шуйский филиал Ивановского
государственного университета,
155900, Ивановская область, г. Шуя, ул. Кооперативная, д.24**

Аннотация. Сегодня потребители являются активным экономическим субъектом макромоделей хозяйственных отношений, а расходы потребления домашних хозяйств могут составлять $\frac{1}{2}$ ВВП страны, поэтому даже малейший изменения в динамике отражаются серьезным макроэкономическим спадом или подъемом. Во все времена объемы сбережений населения считались важным индикатором экономического роста страны, определяя капиталоемкость национального потенциала государства, общий уровень благосостояния и «экономическую удовлетворенность» домашних хозяйств. Поэтому, чтобы определить ряд закономерностей развития эффективного потребительского спроса, а вместе с тем и увеличения прироста национального дохода, необходимо провести теоретический анализ подходов и точек зрения на систему факторов и моделей принятия многозадачных потребительских решений и сберегательных стратегий в современных ограниченных социально-экономических условиях.

Ключевые слова: «абсолютный доход», подходящая модель потребления, сберегательная модель потребления, кредитная модель потребления.

Теоретический анализ подходов микро и макроэкономической науки необходимо начать с фундаментальных моделей сферы потребления. Дж. М. Кейнс рассматривал «абсолютный доход» (располагаемый доход) главной движущей потребительской силой [8, с.90], которая обладает психологическими причинно-следственными связями в совокупности с уровнем потребительско-сберегательных расходов. Из этого можно заключить следующее: если доходная часть бюджета домохозяйства ниже среднего (рассчитанного на данный период) уровня, то на практике члены домохозяйства направляют ее только на потребительские расходы, не планируя сбережений. На психологическом уровне потребитель демонстрирует ряд привычек к определенному стилю и уровню потребления в таком случае и при появлении дополнительных доходов, не сразу понимает, куда направить освободившийся поток средств. Если «новый» приток денежных средств сохраняет свой уровень в краткосрочном периоде, то скорость и объемы потребления могут увеличиваться, но непропорционально объемам полученных доходов. Тенденция сохраняется и в обратном направлении – снижения доходов, в связи с чем, сокращая сбережения, потребители стараются сохранить текущий уровень жизни. Здесь необходимо говорить о действии и психологических законов, которые определяют функциональную зависимость между уровнем дохода и накопительными возможностями домохозяйств. Анализ данных показателей в совокупности с предельной склонностью к потреблению (MPC) и сбережению (MPS) позволяет определять тенденции в потребительском поведении будущего периода.

Данный подход исследовался рядом ученых, однако остается некое противоречие: какой уровень доходной части бюджета можно считать устойчивой величиной в функциональной модели потребления. Среди таких моделей можно назвать:

- модель «абсолютного дохода» Дж. М. Кейнса [8];
- модель циклических изменений функции потребления Э. Хансена и Р.Харрода;
- модель временного тренда Смитизиса, Ливингстона, Мосака;
- модель предшествующего дохода Д. Робертсона;
- модель относительного дохода Дж. Дьюзенбери;

- модель пикового дохода Т. Девиса [3];
- модель распределения доходов Н. Калдора [3];
- модель потребительского стандарта Т. Брауна [4];
- модель распределительного лага Л. Клейна;
- модель межвременного выбора И. Фишера;
- модель «перманентного» дохода М. Фридмана;
- модель «жизненного цикла» Модильяни-Андо-

Бранберга;

- модель «случайного блуждания» Р. Холла.

Итак, в экономической науке о потреблении исходными предпосылками неоклассической модели потребительского поведения можно назвать:

А) оптимальность – максимальное получение прибыли, потребительского эффекта, выгоды;

Б) результативность (повышение эффективности своей деятельности в формировании и развитии потребления в части доходов);

В) равная справедливость (право иметь равную возможность);

Г) расширение ответственности за собственное поведение в формировании доходной и расходной части;

Д) учет рыночных механизмов/законов в развитии экономического поведения агентов потребительских отношений;

Е) учет человеческой природы (изначально человек по сути своей корыстен, осторожен), которая зависит от внешних условий и факторов.

В современных условиях развития экономической науки часто применяются такие макроэконометрические модели потребления (на основе анализа макромоделей рынка благ), в которых используются гетерогенные агенты (с многообразием свойств, признаков и факторов), методы программирования и динамики, а также закон общего равновесия, что обладает следующими достоинствами: универсальность, мощьность, интерпретируемость. Особый интерес вызывает модель перекрывающихся поколений в данном подходе моделирования (OLG, Самуэльсон и Даймонд, 1965 г.). В данной модели можно выделить две группы потребителей, потребительские стратегии / полезности которых не совпадают: молодежь и пенсионеры. Одни направляют доходную часть бюджета на формирование сберегательных стратегий, что становится потенциальным ка-

питалом в будущих периодах времени. Вторая группа может сократить возможности первых в части потребления, так как тратят только на потребление, если рассуждать в рамках динамического развития рынка, неверно определяя норму сбережений, что влечет к неэффективности потребительских решений и экономики в целом.

В современных условиях модели потребления дополняются экзогенными и эндогенными факторами развития рынка, среди таковых моделей можно назвать:

- модель самострахования Аягари (1994 г.), в основе которой определенным образом основным учетным фактором становится личная неопределенность, которая дает более сильные колебания среднедушевых доходов в потреблении, что мотивирует домашние хозяйства пользоваться «безрисковыми» активами и позволяет увеличивать уровень сбережений с ростом риска трудового дохода.

- модель кредитных рисков Кийотаки-Мура (1997 г.) где эндогенные факторы и ограничения играют важную роль в распределении доходов и при этом ряд авторов предлагают следующие варианты решения проблемы: залоговые и поручительные механизмы; наличие контрактных/договорных отношений.

Данные варианты достаточно актуальны будут в регионах депрессивного типа, таких как Ивановская область, где трудно потребовать оплатить кредитные долги заемщиков, ничем не подкрепленные в текущем периоде времени.

- модель Круселла-Смита (1998 г.) представляет собой модель с подстраховкой в условиях риска и неопределенности. Предпосылками данной модели являются следующие положения: сбережения частично выполняют роль «буферных запасов», служащих подушкой безопасности в условиях рисков и экономических потрясений; эндогенное распределение «богатства» через потребительские функции. Это часто подвергается критике со стороны, например, ученых Крюгер Д. и Пери Ф., которые на основе эмпирических исследований доказали обратное.

«Парадокс моделей заключается в сочетании «формальной изошренности» с «методологической элементарностью, зарывающей путь к содержательным обобщениям» – утверждает Бродский Б.Е. [6, с.197] Кризисные периоды, санитарно-

эпидемиологические условия, опыт различных видов национальных экономик трудно оценивать с точки зрения макроэкономических моделей экономики.

Наша точка зрения близка к позиции Дж. Акелрофа и Р. Шиллера [2, с.25], мы утверждаем, что развитие социально-экономических процессов важно анализировать с учетом социально-психологических особенностей потребительского / человеческого поведения (настроение, мотивы, эмоции). Иррациональное начало любого экономического процесса придает анализу «живую» окраску и практичность, что необходимо учитывать в моделировании. Именно отсюда имеет любое начало кризиса, перестройки мирохозяйственных связей (что лежит в основе поведенческой макроэкономики). При этом стоит учитывать нерациональность экономических субъектов. И тогда матрица поведенческой макроэкономики будет включать в себя «иррациональность реакций», «неэкономические мотивы». Следует заключить, что макроэкономическая действительность невозможна без психологических переменных. Поэтому появление экономической психологии вполне оправдано – это оптимизм, пессимизм, оппортунизм, риски и вирусы в поведении экономических агентов, в том числе и потребителей. Это «новое измерение» существующих макроэкономических моделей, которые не должны игнорировать подобные неэкономические категории, что усилит эффективность управления ими.

В современных условиях развития сервиса и потребления меняются характер, объемы, тенденции, инфраструктура потребительских процессов. Потребительская квалификация становится основой рационализации и управления экономической деятельностью субъектов. Возникает новый образ потребителя, основанные не только на положительных, но и на отрицательных моментах (психологические девиации, диссонансы). Например, при усилении мотивации возникает умственная перегрузка и снижение производительности, что противоречит классической теории экономической мотивации. Для каждого потребителя существует свой нормативный уровень мотивации дающий оптимальную производительность. При этом необходимо помнить, что психологические установки подвержены

инерциальному движению, которое изменить и остановить невозможно, из-за чего и возникает «асимметрия поведения» [10].

Сложность данной модели в том, что ни одна даже динамическая модель не позволит описать весь массив экспериментальных данных, связанных с множеством образцов поведения, но они могут помочь в прогнозе и оценке ряда потребительских закономерностей: «неполные контракты», «неэгоистичное поведение» экономических агентов, «бескорыстие».

Модель потребления домашних хозяйств – это формы экономического поведения субъектов/членов домашнего хозяйства, которые отражают эффективное использование денежных средств, через демонстрацию положительной динамики платежеспособного спроса и формирование сбережений. Эта модель строится на прямых факторах (доход, накопления, ставки %) и косвенных факторах (налоговые ставки, инфляция, безработица).

Сохранить стабильность потребления на протяжении всего жизненного цикла становится основной стратегией домашних хозяйств. Механизмом выравнивания будут служить сбережения. Ряд экономистов считают понятие «сбережения» довольно широко. И выплата долга по займу, например, так же считается сбережением [7, с.32]. Итак, мы можем заключить, что ряд домохозяйств для обеспечения нивелирования потребления во времени используют сбережения и займы.

Однако российские домохозяйства довольно часто сталкиваются с неопределенностью доходов, что оказывает значительное влияние на потребление. На основе теории «случайного блуждания» (см. выше) изменения в потреблении так же случайны и неопределенны. Исходя из данного заключения, можно определить три модели потребления [1, с.621]:

- 1) Подходящая модель потребления;
- 2) Сберегательная модель потребления;
- 3) Кредитная модель потребления.

Механизм реализации данных моделей на практике объясняется на основе теории межвременного замещения, при которой потребители – члены домашнего хозяйства делают выбор между текущим потреблением и будущим (сбережением), оценивая разные жизненные периоды с точки зрения ожидаемых доходов.

Таким образом, на основе представленных теоретических моделей сформулируем «потребительский портрет» домохозяйств на практике.

«Домохозяйства подоходной модели потребления». Домохозяйства данной модели потребления достаточно молодые относительно жизненного цикла, поэтому обладают низкой платежеспособной активностью, причем у них отсутствуют дорогостоящие активы, которые бы позволяли бы им воспользоваться кредитными механизмами возмещения текущего потребления. Такие ограничения как возраст, недоверие, отсутствие стажа и как следствие отсутствие мотивации к сберегательным стратегиям в потребительской деятельности. Поэтому для данных потребителей характерна кейнсианская модель потребления. На основе эмпирических исследований Ф. Хаяши ограничения по ликвидности испытывают 20% американских семей, ограничения ликвидности при этом сокращают потребление на 5,5 % по сравнению с желаемым уровнем. Однако для российской практики можно определить иные данные. По исследованиям Дж. Сакс и Ф. Ларрен примерно 1/3 российских домохозяйств сегодня сталкиваются с ограничениями по ликвидности, где потребление зависит от располагаемого дохода, а не от среднего уровня благосостояния в течении жизни (домохозяйства безработных, пенсионеров, студентов, малоимущих и многодетных семей. Для подобного рода семей повышение уровня потребления зависит от социальной политики государства (объема пособий) и реципроктных отношений со старшими поколениями. В данном случае оптимизация потребления осуществляется за счет ориентации на собственные доходы.

«Домохозяйства сберегательной модели потребления» – это такой тип потребительского поведения домохозяйств, у которых в силу возраста и опыта, появляются ценные активы, квалификация, опыт, что позволяет им иметь профицитный семейный бюджет, накопительную часть которого они могут тратить на управление сбережениями. Накопительный эффект ограничивает, конечно, их текущее потребление, но усиливает силу и возможности потребления «будущих периодов».

Однако процессы потребления и сбережения явно взаимосвязаны и могут переходить «друг в друга»: сбережения – это

отложенное потребление; повышение уровня качества питания, образования, медицину; приобретение товаров длительного пользования, формирование запасов; сбережения можно рассматривать как дополнительный источник дохода в будущем. В реальной жизни мотивы сбережений различны: мотивированные, сознательные, немотивированные [9].

На практике среди мотивов сбережений можно рассмотреть: накопления в течении жизни для усиления благосостояния; межвременное замещение настоящее потребление будущим потреблением; сглаживание потребления; предосторожность; наследство и др.

В широком смысле сбережения находятся в противостоянии с массой денежных средств в обороте. Ведь при увеличении массы денежных средств повышаются и потребности. И сегодня необходимо увеличивать потребность в сбережениях как фактор развития общества в целом, обеспечивая рациональность семейного бюджета, свободу потребления, доверие к банковскому сектору, выступая источником «длинных денег», формируя резервные фонды домохозяйств, их долгосрочные стратегии частного инвестирования и как следствие инвестирование в национальную экономику, обеспечение социального страхования и снижения уровня риска.

«Домохозяйства кредитной модели потребления» – это форма потребительского поведения, где текущее потребление выше текущего дохода, а дефицит бюджета покрывается за счет займов и кредитов. Итак, если потребительская стратегия основана на займе, то домохозяйства практически тратят свой будущий доход. Можно отметить, что домашние хозяйства становятся как заемщиками, так и кредиторами (давая долг). Но в сумме заемные средства в итоге больше поэтому создается «эффект близорукости». Среди основных мотивов «близорукого потребительского поведения» можно выделить: желание обладать товарами и услугами в настоящем, сглаживание потребления с риском, повышение статуса (демонстрационный эффект), форсмажор, двойное кредитование (оплата взятых ранее кредитов). Бодрийяр Ж. интерпретирует кредит как «дисциплинированный процесс вымогательства сбережений и регулирования спроса» [5, с.111]. В реальной жизни кредитное поведение домашних хозяйств намного сложнее.

Исходя из выше сказанного, кредитная модель поведения домохозяйств может быть как сдерживающим, так и развивающим фактором функционирования национальной экономики, что определяет необходимость в постоянном мониторинге возможностей и обязательств данных экономических агентов. От этого может зависеть уровень благосостояния домохозяйств, а также их финансовая устойчивость и социально-экономическое развитие регионов и страны в целом.

Представленные теоретико-практические модели потребления домохозяйств могут служить основой для построения программ социально-экономического развития регионов различного типа, выстраивания потребительских отношений с муниципальными властями и предпринимательскими структурами, макроэкономических прогнозов структуры и качества потребления, моделей развития потребительских рынков и банковского сектора. Для домохозяйств подобные «портреты» могут служить базовым образцом поведения на различных этапах жизненного цикла, а также основой для формирования потребительских и сберегательных моделей поведения в ограниченных условиях функционирования экономических отношений с целью рационализации личного потребления, гибкого планирования бюджетов, выстраивания оптимальных кредитных отношений с банковскими структурами.

Список литературы:

1. Автономов В. Современные подходы к экономическому моделированию чувство справедливости // Экономический журнал ВШЭ.- 2006 – № 4.- С. 620-635.
2. Акерлоф Дж., Шиллер Р. *Spiritus Animalis*, или как человеческая психология управляет экономикой и почему это важно для мирового капитализма / Пер. с англ. Д. Прияткина; М.: ООО «Юнайтед Пресс», 2011. – 288с.
3. Архитектор макроэкономики. Библ. эконом. спецкурсов. – Ростов н/Д., 1997.- Вып.1.- С.168-174.
4. Бодкин Р. Кейнсианские эконометрические концепции: потребительские и инвестиционные функции / Современная экономическая мысль/ Пер. с англ. – М., 1981.
5. Бодрийяр Ж. Общество потребления. Его мифы и структуры. – М. Культурная революция: Республика. – 2006.

6. Бродский Б.Е. Макроэкономика: продвинутый уровень. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2012. – 324с.
7. Долан Э., Линдсей Д. Макроэкономика / Пер. с англ. В.Лукашевича. – СПб., 1997.
8. Кейнс Дж.М. Общая теория занятости, процента и денег. Гл. 13.- М.: Прогресс, 1978.
9. Мацуляк И.Д. О финансах домашних хозяйств // Финансовая экономика. – 2011. – № 5-6.- С. 5-20.
10. Нанакина Ю.С., Рябова О.Н. Информационные каскады как форма управления потребительским поведением//Век качества.-2021.-№4.-С.73-84.

CRITICAL ANALYSIS OF CONSUMPTION PATTERNS AND THEIR PRACTICAL APPLICATION

Gasimov A.A., student of 1 th year
Nanakina Yu.S., Associate Professor of the Department
of Technology, Economics and Service
 Shuya Branch of Ivanovo State University,
 24, st. Cooperative, Shuya, Ivanovo region, 155908

Abstract. Today, consumers are an active economic entity of the macromodel of economic relations, and household consumption costs can be 1/2 of the country's GDP, so even the slightest change in dynamics is reflected in a serious macroeconomic decline or rise. At all times, population savings were considered an important indicator of the country's economic growth, determining the capital intensity of the state's national potential, the general level of well-being and the "economic satisfaction" of households. Therefore, in order to determine a number of patterns in the development of effective consumer demand, and at the same time an increase in national income growth, it is necessary to conduct a theoretical analysis of approaches and points of view on a system of factors and models for making multitasking consumer decisions and savings strategies in modern limited socio-economic conditions.

Key words: "absolute income", income consumption model, savings consumption model, credit consumption model.

УДК 336
ББК 65.01

ВЛИЯНИЕ ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЙ УГРОЗЫ COVID-19 НА ПАССАЖИРОПОТОК РОССИЙСКИХ АВИАКОМПАНИЙ

Колбин М.Л. студент 4 курса

Научный руководитель: д.э.н., профессор **Н.П. Паздникова**

e-mail: kolbin.studpsu@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 Пермь, ул. Букирева 15

***Аннотация:** Надежное и безопасное авиасообщение важно для экономики любой страны. Авиаперевозки зачастую зависят от социально-экономического развития страны. Закрывание государственных границ практически парализовало авиасообщение международных и внутренние перевозок период пандемии COVID-19. Введение правительством локдауна привело к убыткам российских авиакомпаний.*

***Ключевые слова:** пандемия COVID-19, расходы авиакомпаний, перевозки пассажиров, воздушный транспорт, авиаперевозки, лоукостер, группа компаний, воздушное сообщение.*

На международном и внутреннем уровне воздушным транспортом осуществляется перевозки пассажиров и грузов. Тем самым обеспечивая социально-экономические связи между городами, странами, континентами, а также поддерживает жизнедеятельность в удаленных уголках мира.

Для России с ее обширной территорией авиаперевозки имеют особое значение в рамках социально-экономического развития, международной торговли и туризма. Для большинства жителей различных округов Российской Федерации авиапере-

возки это один из быстрых способов перемещения, получения необходимых товаров и медицинской помощи.

В основном работа воздушного транспорта связана с перевозкой пассажиров. Надежное и безопасное авиасообщение способствует повышению экономической активности людей, расширяет возможности населения для труда и отдыха.

В 2020 году пандемия COVID-19 нанесла значительный урон на авиаперевозки не только в России, но и по всему миру. В целях ограничения физических контактов между людьми авиасообщение было приостановлено как внутри страны, так и между странами и континентами. Прерывание пассажирских авиаперевозок нанесло сильнейший удар, по экономии предприятий авиационной отрасли продемонстрировав значение гражданской авиации для существования и развития воздушных связей.

Причинами нанесения ущерба авиакомпаниям стали следующие.

Во-первых, количество рейсов авиакомпаний было сокращено, а некоторые полностью прекратились из-за опасности заражения при перелете вследствие непосредственного контакта с потенциальными переносчиками коронавируса.

В самом начале самолеты, по сути, перевозили короновирусную инфекцию из страны в страну. Вследствии роста заболеваемости увеличивался, и авиасообщение решено было приостановить как вид деятельности авиакомпаний.

Во-вторых, снижение спроса на авиаперевозки произошло на фоне снижения экономической деятельности и мобильности населения в связи с введением режима самоизоляции. Количество авиаперелетов коррелирует с динамикой ВВП. Когда экономика развивается, люди чаще летают по деловым и личным причинам. В условиях пандемии авиаперелеты стали крайне опасными и дорогими для большинства населения. [2]

Одна из основных причин убытка авиакомпаний в период пандемии COVID-19– это падение спроса на авиаперевозки и снижение пассажиропотока в связи с ведением ограничений на фоне роста заболеваемости COVID-19. Пассажиропоток снизился на 46%, до 69 млн чел. По приказу правительства с 27 марта

2020 года Россия приостановила все авиасообщения с другими странами

По данным Росавиации у российской авиакомпании «Аэрофлот» перевозка пассажиров упала на 61%, до 14,6 млн. чел. Международные перевозки российских авиакомпаний упали в 4,2 раза [1]. Пассажиропоток в России за 2020 год в целом снизился на 46%. Единственная российская авиакомпания, закончившая 2020 год с чистой прибылью лоукостер «Победа» 1,4 млрд. руб. против 4,9 млрд. руб. в 2019 году.

Группа компаний «Аэрофлот» в ее состав входят: («Аэрофлот», «Россия», «Победа» и «Аврора») согласно данным бухгалтерской отчетности по итогам 2020 года получила 123 млрд. руб. чистого убытка по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО). В докризисном 2019 году ее чистая прибыль составляла 13,5 млрд. руб. Общая выручка группы «Аэрофлот» за год снизилась на 55,4 % до 302 млрд. руб., при этом выручка от регулярных пассажирских перевозок снизилась на 59,5 % и составляет 225,7 млрд. руб., что связано с снижением пассажиропотока на фоне пандемии коронавируса. В 2020 году «Аэрофлот» перевез 30,2 млн. пассажиров, что на 50,3 % ниже результата 2019 года. При этом выручка от грузовых перевозок выросла на 38,8% до 26,7 млрд. руб. по причине переориентации части широкофюзеляжных самолетов для грузоперевозок [3].

Общий долг группы компаний «Аэрофлот» увеличился на 31,1 % до 751 млрд. руб. При этом в 2020 году группа компаний «Аэрофлот» обеспечила себя необходимыми ресурсами ликвидности, включая средства от дополнительной эмиссии акций в размере 80 млрд. руб. и кредитными линиями обеспеченными государственными гарантиями на сумму 70 млрд. руб. [6]

Несмотря на все трудности 2020 года, ни одна из российских авиакомпаний за время пандемии не обанкротилась. Многие сократили маршруты до минимума, но продолжали обслуживать внутренние рейсы.

В 2021 году Россия возобновила воздушное сообщение с 43 странами, но в целом не вернулась к докризисному состоянию. По данным Росавиации с начала 2021 года российские авиаперевозчики обслужили 43,9 млн. пассажиров (включая внутренние и международные перевозки), что на 58 % больше,

чем за первое полугодие 2020 года (27,8 млн. чел.). По данным IATA, внутренние пассажирские авиаперевозки превысили «доковидный» уровень. В мае 2021 года их объем был выше, чем в мае 2019 на 22,6 %. [5] Тем самым Россия показала самые высокие в мире темпы прироста внутренних авиаперевозок [4].

Пандемия COVID-19 разрушила многолетнее развитие воздушного транспорта. Ограничение авиасообщения моментально сказалось на разных секторах экономики от туризма до срочной доставки грузов и др.

Приостановление авиаперевозок, безусловно, мешает экономическому восстановлению на глобальном, национальном и региональном уровнях. Правительство принимает усилия для её восстановления.

Правительство выделяет в качестве мер поддержке авиаперевозчиков субсидию из федерального бюджета в связи со снижением пассажиропотока. Средства можно потратить на зарплаты авиационному персоналу (не менее 60 % от общего объема субсидии), платежи в адрес российских лизинговых компаний (не более 30 % от общего объема), оплату стоянки воздушных судов (не более 10 % от общего объема), а также на операционную деятельность и содержание имущества.

Российские авиакомпании, выполняющие грузовые перевозки также получает субсидии на возмещение операционных расходов. На эти цели выделено 2,9 млрд. рублей. Размер субсидии для авиакомпаний зависит от объема грузоперевозок.

Для поддержки международных перевозок в России разработано собственное приложение «Путешествуй без COVID 19», которое содержит результаты ПРЦ-теста выданного не ранее чем за три дня до поездки.

Полное восстановление авиакомпаний в 2022-2023 гг. маловероятно из-за сохраняющихся карантинных мер, специальной военной операции, введением санкций в отношении России, сокращением числа бизнес поездок, снижением доходов населения, роста цен на авиабилеты. Точные сроки восстановления авиакомпаний сложно прогнозировать ввиду постоянно меняющихся условий.

Список литературы:

1. Коренько А. Убыток российских авиаперевозчиков в 2020-м достиг почти 125 млрд руб. URL: <https://www.rbc.ru/finances/14/04/2021/607406a69a7947fb223bd328>(дата обращения: 15.11.2022)
2. Subramanian S. Covid-19 has grounded airline industry will-it ever take off again? URL: <https://www.scmp.com/magazines/post-magazine/longreads/article/3103928/covid-19-has-grounded-airline-industry-will-it> (дата обращения: 15.11.2022).
3. Аэрофлот получил 123 млрд. рублей чистого убытка по МСФО в 2020 году URL: <http://www.ato.ru/content/aeroflot-poluchil-123-mlrd-rublej-chistogo-ubytko-po-msfo-v-2020-godu>(дата обращения: 15.11.2022).
4. Открывая небо – как восстанавливается мировая авиация после пандемии? URL: <https://www.finam.ru/publications/item/otkryvaya-nebo-kak-восстанавливается-мировая-авиация-после-пандемии-20210610-195011/>(дата обращения: 16.11.2022).
5. Федеральное агентство воздушного транспорта URL: <https://favt.gov.ru/deyatelnost-vozdushnye-perevozki-perevozki-passazhirov/> (дата обращения: 28.11.2022).
6. Паздникова Н.П. Методический подход к оценке эффективности и рисков муниципальных программ // Экономика и предпринимательство. 2015. № 3 (56). С. 248-250.

IMPACT OF THE EPIDEMIOLOGICAL THREAT OF COVID-19 ON THE PASSENGER FLOW OF RUSSIAN AIRLINES

Kolbin M.L. 4th year student ,
Perm State National Research University

***Abstract:** Reliable and safe air communication is important for the economy of any country. Air transportation often depends on the socio-economic development of the country. The closure of state borders practically paralyzed international and domestic air traffic during the COVID-19 pandemic. The government's introduction of a lockdown led to losses for Russian airlines.*

***Keywords:** COVID-19 pandemic, airline expenses, passenger transportation, air transport, air transportation, low-cost airline, group of companies, air service.*

УДК 336.7
ББК 65.38

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Кузнецова Ж.В., студент 5 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.П. Паздникова
Электронный адрес: zhannakuznecova2000@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

В статье рассмотрено значение продовольственной безопасности как части национальной экономики. В настоящее время угроза продовольственной безопасности остается актуальной, так как в обществе присутствует экономическая и политическая нестабильность. Обеспечение продовольственной безопасности имеет особое значение в период применения санкций со стороны запада. Продовольственная безопасность способствует тому, чтобы государство имело возможность обеспечивать население необходимыми продовольственными запасами в необходимом объеме для поддержания комфортной жизни и здоровья граждан.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, национальная экономика, национальная безопасность, экономика, продовольственные товары, импорт, потребление.

Продовольственная безопасность относится к главным приоритетам обеспечения национальной безопасности на долгосрочную перспективу, служит гарантом сохранения ее суверенитета, важной частью социальной и экономической политики. Самое главное, в чем заключается обеспечение продовольствен-

ной безопасности – это повышения уровня населения путем предоставления качественного продовольствия российским гражданам, поддержание жизни всех социальных слоев на достойном и качественном уровне [1].

Практически 50 отраслей связаны с аграрной сферой, а в сельской местности живет более 30% граждан РФ. Агропромышленный комплекс это один из ключевых секторов экономики, так как он составляет 8,5% валового внутреннего продукта, а также он составляет практически 50% розничного товарооборота. Именно поэтому от развития агропромышленного комплекса зависит обеспечение продовольственной безопасности, а также поддержание здоровья и жизни граждан РФ [2].

В последние годы заметно увеличивается уровень потребления некоторых категорий продукции, но всё равно остается крайне актуальной проблемой то, что уровень все равно не достигает рациональных норм потребления, иногда даже доходя до 40 процентов. Уровень потребления в регионах сильно отличается по нормам, наблюдается дифференциация населения по уровню доходов и социальному статусу. Это ведет к тому, что малообеспеченные группы населения потребляют продуктов продовольствие в разы меньше нормы, чем группа к наибольшими финансовыми возможностями. Именно поэтому важно обеспечивать продовольственную безопасность в стране, чтобы обеспечить достойное качество жизни каждому гражданину в плане удовлетворения базовой потребности в виде питания жизненно необходимыми продуктами иметь к ним физический и экономический доступ.

Один из главных приоритетов государства является поддержание оптимального уровня продовольственной безопасности страны, так как от этой проблемы зависит не только экономическая, но также политическая и социальная стабильность в обществе. Продовольственная безопасность Российской Федерации и входящих в её территории регионов является одной из частей экономической безопасности. Она определяет насколько государство способно обеспечить население страны необходимым уровнем продовольствия для удовлетворения базовых потребностей человека и его здоровый образ жизни.

Продовольственную безопасность стоит рассматривать не только как обеспечение каждого гражданина необходимыми продуктами питания в необходимом объеме. Продовольственная безопасность должна включать возможность всех граждан получать качественные и безопасные продукты питания для поддержания и ведения активного уровня жизни с потреблением всех необходимых микро- и макроэлементов, а также витаминов и минералов. Каждый человек имеет право на высокое качество продуктов питания, поэтому качество продукции должно быть среди главных приоритетов в обеспечении продовольственной безопасности [3].

Важной задачей государства является обеспечить продовольственную безопасность страны с помощью предотвращения внутренних и внешних угроз. Существуют различные виды внешних и внутренних угроз продовольственной безопасности. Так, российские исследователи к угрозам продовольственной безопасности страны относят: поставки некачественного импортного продовольствия, зависимость от импортной продукции, имущественная дифференциация, различные природные катаклизмы, снижения уровня производства на агропромышленных предприятиях, недостаточность собственных средств на промышленных предприятиях, изношенная сельскохозяйственная техника, недостаток квалифицированных кадров в сельской местности [4].

В таблице 1 показана товарная структура импорта продовольственных товаров. Заметно, что сильно сократился импорт мяса и морепродуктов. Если в 2016 году эта цифра составляла 1445,2 тысяч тонн, то в 2021 году уже составила 958,4 тысяч тонн. Молочная продукция и молоко наоборот стали импортироваться больше. Также заметно, что импорт злаков стал планомерно с 2016 по 2021 год с 734,4 до 597,3 тысяч тонн. Импорт яблок, картофеля и томатов также снизился. В целом структура положительная в плане того, что необходимо замещать импортную продукцию на отечественную.

Таблица 1

**Товарная структура импорта некоторых
продовольственных товаров за период 2016–2021 гг.**

| Наименование продукции | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|---------------------------------------|--------|--------|-------|-------|-------|-------|
| Мясо и морепродукты, тыс. тонн | 1445,2 | 1245,6 | 1416 | 1055 | 1088 | 958,4 |
| Молоко и молочные продукты, тыс. тонн | 540,7 | 476,2 | 535,7 | 398,3 | 490,0 | 559,7 |
| Картофель, тыс. тонн | 549,3 | 274,8 | 554,6 | 552,4 | 296,0 | 315,8 |
| Томаты, тыс. тонн | 665,5 | 447,7 | 505,3 | 559,3 | 545,7 | 479,0 |
| Яблоки, тыс. тонн | 880,3 | 664,7 | 698,8 | 834,6 | 692,9 | 735,1 |
| Злаки, тыс. тонн | 734,4 | 930,8 | 737,5 | 617,0 | 507,3 | 597,3 |

Обеспечение продовольственной безопасности играет огромную роль для Российской Федерации. Продукты продовольственной продукции должны быть доступны любому гражданину РФ независимо от уровня дохода и быть безопасными. Обеспечение рациональных норм каждому гражданину страны – это один из факторов высокого уровня жизни населения и одно из необходимых условий для поддержания здоровья на достойном уровне. Поддержание уровня продовольственной безопасности на высоком уровне позволяет обеспечить качественные и безопасные продукты для ведения активного образа жизни граждан РФ [5].

На данный момент требуется повышать уровень продовольственной безопасности, так как существуют неблагоприятные внешние и внутренние факторы, которые непосредственно влияют на её уровень. Это касается низкой физической доступности населения к продуктам, высоким спросом на продовольственные товары, которые отечественный производитель не производит на нужном уровне. Вследствие этого требуется импортировать товары, а тенденция продовольственной безопасности РФ является снизить импорт продовольственных товаров и повысить как можно больше самообеспеченность продукции.

Потребности в продовольственной продукции растут в связи с увеличением населения в стране, поэтому важно постоянно находится в развитии и искать новые пути повышения качества продукции и ее производства. Спрос на сельскохозяйственные продукты будет только расти, поэтому нужна модернизация данной области экономики. В мире существует проблема недостатка продовольствия, которая ведет к уменьшению количества населения, поэтому необходимо поддерживать данный сектор для поддержания здоровья и жизни населения, в том числе обеспечить более высокую продолжительность жизни и сократить риск различных заболеваний [6].

Проблемы продовольственной безопасности требуют решения и по большей части зависят от состояния товаропроводящей инфраструктуры, которая является объединением предприятий, задействованных в товарно-материальных потоках с начала производства продукции и до конечной точки в виде потребления продукции. По статистике, примерно 1/3 продукции теряется в процессе доставки товаров до мест потребления, поэтому из-за данного фактора снижается физическая доступность населения продовольственными товарами. Поэтому требуется обеспечить качественную логистику продовольственной продукции. Для этого разрабатываются специальные платформы и системы, товар маркируется специальным образом.

Одной из главных отраслей агропромышленного комплекса является сельское хозяйство, которое помогает обеспечить граждан качественной продовольственной продукцией и сырьем промышленности. Необходимо привлекать инновации и инвестиции для поддержки отечественного производителя. Это позволяет внедрить новые способы развития агропромышленного сектора, производить больше продукции с меньшими потерями в том числе. Также данные меры помогут в том числе повлиять положительно на экономический рост в стране в целом. Сельское хозяйство, которое является важнейшим элементом существования человека, сталкивается с проблемами, связанными, с климатическими условиями, техническими трудностями, изменениями структуры спроса на товары. В следствии этого возникают задачи по улучшению качества техники, поисков способов поддержки со стороны государства, новых методов посадки

удобрений и в целом преобразованием данного сектора экономики [7].

Россия полностью обеспечивает своих граждан основными видами продуктов питания, которые необходимы для поддержания активного и здорового образа жизни. В основном наша страна закупает у зарубежных партнёров продовольственные товары, которые из-за географических и климатических особенностей отсутствуют или не производятся на территории России. Таким образом, российский внутренний рынок потребления защищён от рисков продовольственного дефицита.

Проанализировав данные за 2021 и 2022 год, можно сделать вывод, что наибольшие изменения наблюдаются в урожайности картофеля и овощей: по сравнению с 2021 годом объём производства картофеля снизится на 11,4 млн тонн, а овощей – на 8 млн тонн. Но, несмотря на это, Российская Федерация на 100% способна обеспечить себя зерном, мясом, сахаром, растительным маслом и рыбой, а вот уровень производства таких товаров, как яйца, картофель, овощи, некоторые фрукты, составляет около 80-85% от общего потребительского спроса [8].

В условиях ужесточения экономических санкций и политического давления на РФ со стороны ряда западных стран, прогнозируется достаточно неблагоприятная ситуация и рост финансовых рисков для российского экспорта в целом, в том числе в сфере экспорта агропромышленных товаров и продуктов питания. По данным Федерального центра «Агроэкспорт» Минсельхоза России, экспорт продукции АПК в 2022 г. составит порядка 6400 тыс. тонн, что в 11 раз меньше, чем за 2021 год (71 068 тыс. т) [9].

По его словам, Минсельхоз рассчитывает, что урожай зерна составит около 123 млн тонн, масличных – 22,6 млн тонн, сахарной свеклы – 41,5 млн тонн, картофеля в организованном секторе – 6,8 млн тонн, овощей открытого грунта в организованном секторе – 5,2 млн тонн. Общая посевная площадь по планам в 2022 году составит 81,3 млн гектаров, что почти на миллион гектаров больше, чем годом ранее [10].

Следует решать проблему экономической и физической доступности продукции так, чтобы каждый гражданин получал уровень продовольствия, согласно рациональным нормам по

мировым стандартам потребления и поддерживать отечественных производителей сельскохозяйственной продукции. Со стороны государства существует поддержка сельскохозяйственных предприятий в том числе, включающая в себя предоставление различных льгот, субсидий, возмещение расходов, стимулирование различных частей производства и другие за счёт средств федерального бюджета.

Таким образом, настоящий кризис в 2020-2022 годы показывает, что перебои поставок приводят к дефициту продукции в одних их стран, а в других наблюдается избыток и невозможность их поставок из-за закрытых границ. Российская экономика хотя и является частью мировой продовольственной системы, но в то же время требуется признать факт, что любая неблагоприятная ситуация может стать следствием введения правительствами других государств различных торговых ограничений. В основном наша страна закупала у зарубежных партнёров продовольственные товары, которые из-за географических и климатических особенностей отсутствуют или не производятся на территории России. Сейчас данная возможность ограничена, и Российская Федерация вынуждена искать новые способы решения поставок продовольствия и сделать все возможное для развития отечественных производителей.

Список литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 21.01.2020 № 20 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации». URL: <http://kremlin.ru/acts/bank/45106/>.

2. Назарчук А. АПК на современном этапе экономической реформы: о концепции аграрной политики и продовольственного обеспечения Российской Федерации // Экономист. 2009. № 5. С. 34-44.

3. Гумеров Р.Р. Продовольственная безопасность России: проблемы и угрозы // ЭКО. – 2016. – №5 ГУМЕРОВ Р.Р.

5. Гумеров Р. Обеспечение продовольственной безопасности страны: удался ли доктринальный документ // Российский экономический журнал. – 2010. – № 2. – С. 11-22.

6. Суровцев В.В. Инновационное развитие как фактор продовольственной безопасности // Экономист. – 2010.

7. Статистические материалы по развитию агропромышленного производства России. – Москва: Россельхозакадемия, 2014.

8. Распоряжение Правительства РФ от 02.10.2014 № 1948-р «ОБ утверждении плана мероприятий («дорожной карты») по содействию импортозамещению в сельском хозяйстве на 2014–2015 годы». Собрание законодательства РФ. 13.10.2014. № 41., ст. 5566.

9. Солдатова Светлана Сергеевна, Кондрашева София Романовна СПЕЦИФИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ // StudNet. 2022. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-obespecheniya-prodovolstvennoy-bezopasnosti-rossii-v-sovremennyh-ekonomicheskikh-usloviyah>.

10. Коммерсантъ – Новости. [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/5251151>.

FOOD SECURITY AS A COMPONENT OF THE NATIONAL SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

KuznetsovaZh.V., 5th year student

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

The article considers the importance of food security as part of the national economy. Currently, the threat to food security remains relevant, as there is economic and political instability in society. Ensuring food security is of particular importance during the period of the application of sanctions by the West. Food security contributes to the State being able to provide the population with the necessary food supplies in the necessary volume to maintain a comfortable life and health of citizens.

Keywords: food security, national economy, national security, economy, food products, imports, consumption.

УДК 332.12
ББК 65.04

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Кустова К.С., студент 5 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваяева
Электронный адрес: ksenyakustova@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Демографические вопросы являются одними из важнейших в условиях развития региона. В данной статье проанализированы актуальные проблемы региональной экономики, которые непосредственно влияют на социально-экономическое развитие Пермского края. Для разрешения выявленной проблемы были проанализированы демографические показатели региона, а также было проведено исследование рынка труда в регионе.

Ключевые слова: миграционная убыль населения, численность безработных, размер доходов, рынок труда, развитие региональной экономики, Пермский край, демографические показатели.

С целью определения актуальных проблем экономики Пермского края, ее развития, а в дальнейшем и нахождения действенных путей решения сложившихся проблем, необходимо оценить основные показатели развития региональной экономики края.

Таблица 1

**Основные социально-экономические
показатели Пермского края [5]**

| Показатель | 2019 | 2020 | 2021 |
|---|-----------|-----------|------------|
| Численность населения, тыс. чел. | 2 599,30 | 2 579,30 | 2 556,90 |
| Естественный прирост, ед. чел. | -7 777,00 | -14 742,0 | -19 143,00 |
| Миграционный прирост, тыс. чел. | -3 763,00 | -5 030,00 | -3 137,00 |
| Средняя численность занятых, тыс. чел. | 1 161,80 | 1 161,10 | 1 187,00 |
| Численность безработных, тыс. чел. | 63,10 | 70,50 | 57,00 |
| Средний уровень доходов, руб. | 30 587,80 | 29 937,20 | 32 745,00 |
| Средний уровень расходов, руб. | 29 426,60 | 28 013,20 | 32 235,00 |

Как можно заметить, анализ данных показывает, что в исследуемый период в Прикамье наблюдается сокращение численности населения. В 2021г. показатель уменьшился на 2% по сравнению с 2019г. (рис. 1).

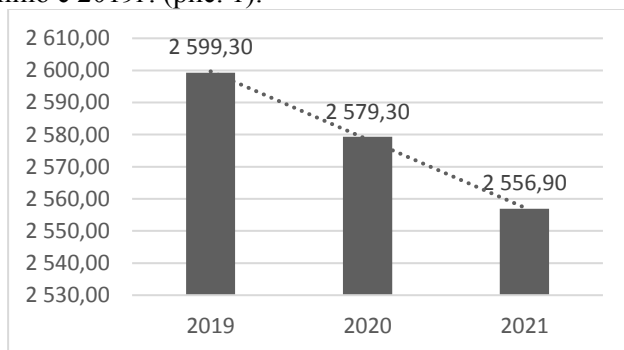


Рис. 1. Изменение численности населения Прикамья, тыс. чел.

Вместе с этим важно обратить внимание на рост естественной убыли населения, которая была связана со сложной эпидемиологической ситуацией в крае и стране в целом, в период начиная с 2019г. по 2021г., значение существенно превышало

показатель рождаемости. Поэтому, данный показатель является одним из наиболее значимых факторов сокращения населения Пермского края. (рис. 2).



Рис. 2. Динамика убыли населения Прикамья

Как мы можем с вами заметить, в рамках исследуемого периода наблюдается рост показателя естественной убыли населения. Так, темпы роста показателя в 2021г. оказались впечатляющими и составили 246,15% к 2019 г.

Также стоит обратить внимание на другой показатель, оказывающий влияние на численность населения региона – миграционная убыль населения. Здесь крайне важно заметить, что в 2021г. значение показателя стало ниже значения 2019 г., а темпы роста составили 83,36%. Однако, ситуация с миграционной убылью стабилизировалась, поскольку на протяжении трех лет отсутствует ярко выраженная тенденция.

Еще одним фактором, который оказывает влияние на стабилизацию миграционного снижения численности населения Пермского края, является уровень безработицы.

Статистические данные показывают, что в 2020г. количество безработных жителей Прикамья было наибольшим по сравнению с двумя другими исследуемыми годами, однако в 2021г. показатель опустился ниже значения в 2019 г. на 11%, а потому можно связать это с миграционной убылью населения.

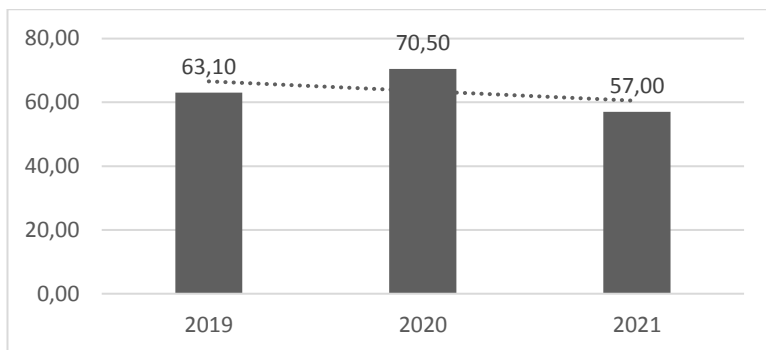


Рис. 3. Численность безработных, тыс. чел.

Так, коэффициент корреляции между миграционной убылью населения и численностью безработных составляет 0,99%, то есть, существует высокая степень связи между показателями, посему можно заключить, что появление новых рабочих мест на рынке труда Пермского края способствует удержанию трудоспособного взрослого населения региона.

Тем не менее, все равно, очень важно, установить, что помимо количества вакантных рабочих мест на уровень миграции населения влияет и размер заработной платы в регионе, которая абсолютно не соответствует ожиданиям лиц, желающих трудоустроиться.

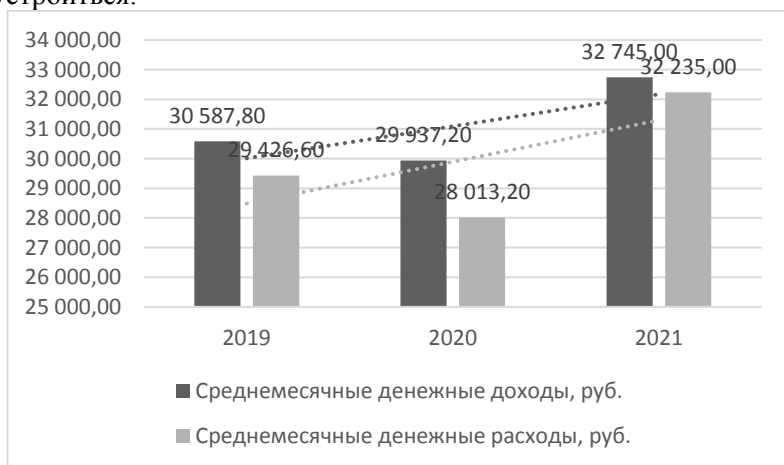


Рис. 4. Размеры среднемесячных доходов и расходов жителей Прикамья

Так, средний размер доходов в Пермском крае увеличился на 7,05%, по сравнению с 2019 г., а размер расходов – на 9,55%.

Несмотря на рост средней заработной платы в регионе, такой незначительный прирост не в состоянии «обогнать» инфляцию в России, которая на сегодняшний день составляет 12,63% [8], данное значение считается высоким показателем, в связи с чем мы можем наблюдать отток населения региона.

Затрагивая вопрос оттока рабочей силы, нельзя не упомянуть выпускников образовательных учреждений. Так, ежегодно в Пермском крае выпускается около 11 тыс. студентов [9], однако молодые высококвалифицированные специалисты спешат покинуть регион в поиске желаемых уровня дохода, рабочей должности и лучших условий для жизни в целом. На сегодняшний день, рабочие сайты предлагают выпускникам образовательных учреждений различных видов недостаточное количество рабочих мест:

Таблица 2

Вакантные места в Пермском крае

| | «headhunter» | «работа.ру» | «авито» | «зарплата.ру» |
|---------------------------|--------------|-------------|---------|---------------|
| Количество вакансий, тыс. | 4,9 | 3,2 | 4,4 | 3,6 |

Как можно заметить, количество выпускников высших учебных заведений в несколько раз превышает число актуальных вакансий на рынке труда Пермского края, в связи с чем бывшие студенты вынуждены переезжать в другие регионы, чтобы самореализоваться и обеспечить себя достойной заработной платой, которая будет удовлетворять их потребности, а также за лучшим качеством жизни.

Наиболее привлекательными городами для мигрантов из Пермского края являются Москва и область, Санкт-Петербург, Екатеринбург и Краснодар [1]. Происходит это вследствие того, что доходы населения в указанных регионах в разы превышают доходы населения в Пермском крае (табл. 3, рис.4).

Москва и Санкт-Петербург являются городами федерального значения именно поэтому происходит так называемая «утечка мозгов» из регионов в столичные города. «Бегство человеческого капитала» происходит тогда, когда люди достигли

карьерного пика и больше не видят потенциала находясь в своем родном регионе, а для роста и развития им необходима релокация.

Однако важно заметить, что Екатеринбург и Краснодар незначительно обгоняют Пермский край по размерам среднего дохода населения, потому следует добавить, что Краснодар привлекает жителей Прикамья уровнем жизни и климатом, в то время как Екатеринбург предоставляет наибольшее количество рабочих мест для жителей города, а также считается культурным и деловым центром с большим количеством перспектив и мест для досуга, поэтому так популярен среди молодых людей.

Таблица 3

**Среднемесячные доходы населения
за 2021 г., тыс. руб. [3, 4, 6, 7]**

| Регион | Среднемесячные доходы, тыс. руб. |
|--------------------|----------------------------------|
| Москва | 77,3 |
| Московская область | 47,0 |
| Санкт-Петербург | 68,7 |
| Екатеринбург | 37,2 |
| Краснодар | 36,2 |

Таким образом, необходимо заметить, что, несмотря на отток «молодых специалистов» из Пермского края в поисках более высокой заработной платы и лучших условий, миграционная убыль населения, как выяснилось ранее, в 2021 г. снизилась. Такое явление, как нам кажется, можно связать с внедрением удаленной работы, которая продолжает пользоваться популярностью по сей день и увеличением количества самозанятых, а это, в свою очередь, могло оказать положительное влияние на средний размер доходов и расходов жителей Пермского края.

Тем не менее, в целях снижения миграционной убыли населения Правительству Пермского края необходимо уделять большее внимание рынку труда, а также привлечение молодежи к занятости в регионе. Этого можно достигнуть путем совер-

шенствования инвестиционной привлекательности региона, что может повлечь за собой появление новых востребованных вакансий, которые будут подходить людям с совершенно разными рабочими специальностями и навыками, такие предложения на рынке труда будут пользоваться спросом среди выпускников образовательных учреждений Пермского края, а также других регионов. Как нам кажется, данная мера позволит оказать позитивное влияние на такую проблему, как миграция населения в Пермском крае.

Список литературы:

1. Латышева А.И., Лоскутникова Н.А. Анализ миграционных процессов Пермского края в контексте социально-экономической привлекательности региона // Концепт. 2018. №10. [Электронный доступ]: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-migratsionnyh-protsessov-permskogo-kraya-v-kontekste-sotsialno-ekonomicheskoy-privlekatelnosti-regiona>
2. Погосян А. Э., Кормилицын К. О., Боркова Е. А. Формирование привлекательности рабочих мест в условиях цифровой экономики // Креативная экономика. – 2020. – Т. 14. – №. 7. – С. 1311-1324.
3. «Социально-экономическое положение г. Москвы в январе-декабре 2021 года» // Управление Федеральной службы государственной статистики по г. Москве и Московской области [Электронный доступ]: <https://mosstat.gks.ru/>
4. «Доклад о социально-экономическом положении Краснодарского края», 2021 г. // Управление Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю и Республике Адыгея [Электронный доступ]: <https://krsdstat.gks.ru/>
5. «Пермский край в цифрах», 2022 г. // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [Электронный доступ]: <https://www.permstat.gks.ru/>
6. «Социально-экономическое положение Санкт-Петербурга в январе-декабре 2021 года» // Управление Федеральной службы государственной статистики по г. Санкт-

Петербургу и Ленинградской области [Электронный доступ]:
<https://petrostat.gks.ru/>

7. «Социально-экономическое положение Свердловской области за январь-декабрь 2021 г.» // Управление Федеральной службы государственной статистики по Свердловской области и Курганской области [Электронный доступ]: <https://sverdl.gks.ru/>

8. «Уровень инфляции в Российской Федерации в 2022 году» // СтатБюро [Электронный доступ]: <https://www.statbureau.org/ru/russia/inflation>

9. «Студенты Пермского края», 2020 г. // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [Электронный доступ]: <https://permstat.gks.ru/>

MODERN PROBLEMS OF POPULATION MIGRATION IN THE PERM REGION

Kustova K.S., 5th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: Demographic issues are among the most important in the development of the region. This article analyzes the current problems of the regional economy, which directly affect the socio-economic development of Perm Krai. For solving the problem, demographic indicators of region were analyzed

Keywords: migration attrition, number of unemployed, income, labor market, regional economic development, Perm Krai, demographics.

УДК 338
ББК 65.9

БЕДНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**Мельникова А.Д., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: Sacha2000.11@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация. В рамках статьи рассмотрена проблема низкого уровня жизни населения в РФ как одна из значимых угроз экономической безопасности. Представлены основные макроэкономические показатели экономической безопасности РФ и уровень бедности. Выявлены причины бедности и предложены пути их устранения.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, бедность, низкий уровень жизни, дифференциация доходов, социальное явление, малоимущее население.

В современном мире существует большое количество факторов, которые способны оказать негативное влияние на безопасность страны и представить угрозу ее национальным интересам. В связи с этим, чтобы в условиях глобализации обеспечить стране стабильность и непрерывное развитие, необходимо особое внимание уделять экономической безопасности.

Экономическое неравенство и дифференциация доходов, доступ к материальным благам и последующая социальная несправедливость – значимая проблема в Российской Федерации. Страна, которая имеет самые большие объемы запасов природных ресурсов в мире, пригодные для возделывания культур

сельского хозяйства площади и огромные территории для проживания, не должна содержать указанных проблем.

Однако в последнее время уровень бедности населения в России растет, способствует разрушению экономики и является одной из наиболее главных угроз для страны и ее экономической безопасности. В этом и заключается актуальность данной темы.

Научная литература содержит широкий перечень определений экономической безопасности. Так, Л. И. Абалкин, русский финансист и академик, ещё в 1994 году утверждал, что под экономической безопасностью следует понимать комплекс условий, благодаря которым формируется стабильность и независимость экономики страны, а также возможность изменяться и совершенствоваться [3].

Со слов В. А. Савиной, экономическая безопасность – это система защиты интересов РФ, к которым относятся субъекты страны, народное хозяйство и его отрасли, а также лица, ведущие предпринимательскую деятельность [9].

Так, экономическую безопасность можно трактовать, как устойчивое динамическое равновесие экономики государства, которое способно анализировать и вовремя реагировать на внешние и внутренние факторы, риски, а также защищать государственные интересы в экономике на мировой арене.

Экономическая безопасность страны является сложной структурой, которая включает следующие важные элементы:

1) Экономическая независимость, то есть достижение той степени эффективности и качества производства, которая обеспечивает конкурентоспособность продукции и предоставляет возможность стране принимать равноправное участие в мировых обменах и связях коопераций.

2) Стратегическая стабильность экономики государства – формирование гарантий, условий для реализации инновационной, предпринимательской деятельности, а также удержание факторов, дестабилизирующих экономическую и социальную ситуации.

3) Саморазвитие, прогресс системы экономики, формирование благоприятного климата для инноваций, инвестиций, оп-

тимизации производства, роста производительности труда и прочего [6].

Рассмотрим основные макроэкономические показатели РФ за 2019-2021 гг., отражающие уровень экономической безопасности (таблица 1).

Таблица 1

**Основные показатели экономической безопасности
РФ за 2019-2021 гг. [4; 14]**

| Наименование показателя | Значения | | | Изменение 2021/2019 | |
|---|----------|----------|----------|---------------------|-------|
| | 2019 год | 2020 год | 2021 год | Абс-е | Отн-е |
| Объём ВВП, млрд. руб. | 109 242 | 106 968 | 130 795 | 21 553 | 119,7 |
| Численность населения с доходом ниже прожиточного минимума, % | 12,3 | 12,1 | 13,1 | 0,8 | 106,5 |
| Уровень безработицы, % | 4,6 | 5,8 | 4,8 | 0,2 | 104,4 |
| Уровень инфляции, % | 3,0 | 4,9 | 7,4 | 4,4 | 246,7 |
| Добыча полезных ископаемых, млрд. руб. | 18 324 | 14 294 | 10 586 | -7 738 | 57,8 |
| Доходы консолидированного бюджета, млрд. руб. | 39 498 | 37 857 | 48 118 | 8 621 | 121,8 |
| Расходы консолидированного бюджета, млрд. руб. | 37 382 | 42 151 | 47 073 | 9 691 | 125,9 |

Окончание табл. 1

| | | | | | |
|---|--------|--------|--------|--------|-------|
| Дефицит (-), профицит (+) бюджета, млрд. руб. | +2 115 | -4 294 | +1 046 | -1 069 | 49,4 |
| Расходы на национальную оборону, млрд. руб. | 2 999 | 3 171 | 3 113 | 114 | 103,8 |
| Расходы на социальную политику, млрд. руб. | 13 023 | 14 770 | 15 360 | 2 337 | 117,9 |
| Расходы на здравоохранение, млрд. руб. | 3 790 | 4 939 | 2 780 | -1 010 | 73,4 |

Согласно данным таблицы, в динамике за рассматриваемый период происходит рост объёма ВВП и уровня инфляции. Также наблюдается увеличение расходов консолидированного бюджета, в частности, из-за роста расходов на национальную оборону и социальную политику, в связи с сохраняющимся уровнем безработицы и уходом зарубежных компаний с российского рынка [10].

Снижение доходов населения отражает показатель численности населения с доходом ниже прожиточного минимума, который за 2019-2021 гг. также увеличился, на 6,5%.

Среди наиболее важных показателей, характеризующих экономическую безопасность страны, является уровень бедности, поскольку она влечет за собой определенные риски, связанные с повышением социальной напряженности в обществе и развитием преступности [8].

Под бедностью принято понимать такое экономическое состояние, положение индивида (группы людей), при котором у него отсутствует возможность удовлетворять свои минимальные потребности для поддержания жизнедеятельности, сохранения работоспособности, сохранения рода и увеличения потомков [7]. То есть, при бедности, существующие у человека мате-

риальные возможности для удовлетворения потребностей ниже, чем уровень потребностей [5].

Согласно статистике Росстата, за 2020 год был зафиксирован рост бедности на пике пандемии – на 1,8 млн. человек. Результаты 2-го квартала 2020 года, на который пришелся разгар пандемии, показали, что у 19,9 млн. граждан (13,5% от общей численности населения) заработная плата была ниже порога прожиточного минимума [13].

По подсчетам 3-го квартала 2020 года, численность бедных граждан снизилась и составляла 18,8 млн. человек, а по итогам 4-го данный показатель составил уже 13,5 млн. человек (-28,2%), в процентном соотношении – это 9,2% от всего населения. Такое достаточно стремительное снижение количества бедных было связано с тем, что у граждан произошёл рост доходов за счёт программ социальной поддержки незащищённых слоёв населения [11].

В 2021 году по итогам января-сентября уровень бедности составил 11,8%, что составляет 17,2 млн. человек. А за весь 2021 год уровень бедности составил 11%. Отметим, что в рамках анализа за 2021 год в расчёт была взята величина прожиточного минимума равная 11 653 тыс. рублей [2].

Проведя анализ статистических данных, можно заключить, что показатели бедности имеют выраженную сезонность: в 1-ом квартале они максимальны, в 4-ом – минимальны за счёт выплаты премий.

Также важно подчеркнуть, что снижение уровня бедности по итогам 2021 года связано с увеличением социальных выплат для граждан (за год их размер составил более 14,5 трлн. руб.) [12], а также с восстановлением экономической активности, которая способствовала росту занятости и увеличению оплаты труда.

Представим данные среднего дохода на одного члена семьи по данным опроса ВЦИОМ в % в таблице 2.

Таблица 2

Средний доход на одного члена семьи
по данным опроса ВЦИОМ, %

| | Ноябрь, 2019 г. | Ноябрь, 2020 г. | Ноябрь, 2021 г. |
|----------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| до 5 000 руб. | 11 | 10 | 9 |
| 5 000 – 8 000 руб. | 16 | 15 | 14 |
| 8 000 – 10 000 руб. | 16 | 15 | 16 |
| 10 000 – 15 000 руб. | 22 | 25 | 28 |
| от 15 000 руб. | 28 | 27 | 31 |
| затрудняюсь ответить | 6 | 8 | 8 |

Показатель бедности отличается некоторой специфичностью, поскольку, несмотря на то, что большая часть из опрошенных ответили, что средний доход на одного члена семьи составляет 10-15 тысяч рублей и больше, для многих людей бедность означает отсутствие возможности приобрести жильё и транспортное средства. Другие характеризуют бедность как использование денег лишь на обеспечение минимальных потребностей, то есть, покупку недорогих продуктов питания и базовой одежды.

К основным социально-экономическим процессам, которые провоцируют рост бедности, относят:

1. Снижение реальных доходов населения;
2. Девальвацию валюты и кризисные процессы;
3. Неравенство трудоспособного населения на рынке труда.

Основные группы малоимущего населения России за 2018-2020 гг. представлены в таблице 3.

Проанализировав все цифры распределения численности малоимущего населения России, можно сказать, что наиболее большой вероятностью попасть в категорию бедных людей есть у трудоспособного населения – мужчин в возрасте от 18 до 65 лет и женщин в возрасте от 18 до 60 лет.

Таблица 3

Распределение численности малоимущего населения России по полвозрастным группам, в % [14]

| | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. |
|---------------------------------|---------|---------|---------|
| Малоимущее население, всего | 100 | 100 | 100 |
| дети до 16 лет: | 39,9 | 41 | 39,7 |
| до 3 лет | 7,3 | 7 | 5,8 |
| 3-6 лет | 11,2 | 10,7 | 9,9 |
| 7-15 лет | 21,4 | 23,3 | 23,9 |
| люди от 18 до 29 лет | 12,1 | 10,6 | 11,9 |
| В трудоспособном возрасте | 53,7 | 52 | 55,2 |
| муж. | 25,9 | 24,8 | 26,6 |
| жен. | 27,8 | 27,2 | 28,6 |
| Старше трудоспособного возраста | 6,5 | 6,9 | 5,2 |
| муж. | 1,7 | 1,7 | 1,2 |
| жен. | 4,8 | 5,2 | 4 |

Стоит отметить, что в динамике за 3 года сократилось количество малоимущих старше трудоспособного возраста на 1,3%, а также детей до 3-ех и от 3 до 6 лет. Вероятно, это связано с тем, что в период пандемии государство делало выплаты семьям с детьми и пенсионерам.

С точки зрения социальной сферы жизнедеятельности, к причинам бедности можно отнести:

- экономические (растущий уровень безработицы, невысокие зарплаты и др.);
- демографические (наличие неполной семьи, иждивенцев);
- политические (военные межгосударственные конфликты, миграция населения);
- социально-медицинские (наличие у человека инвалидности или хронических заболеваний, достижение престарелого возраста);
- образовательные (низкий уровень образования или его отсутствие, отсутствие проф. подготовки и т.п.);

–региональные (неравноправное развитие отдельных субъектов страны).

В России проблема бедности присутствовала во все время ее существования в большей или меньшей степени. В настоящее время одной из важнейших задач, стоящих перед государством, является снижение уровня бедности до 6,6% к 2024 году [1].

Для достижения задачи и борьбы с бедностью на территории Российской Федерации предлагаются следующие для реализации мероприятия:

1. Инвестиции в развитие провинциальных городов России и возрождение в них предприятий.

Мероприятие обеспечит рабочие места для населения, что снизит процент безработицы. А также поможет удержать жителей провинций, в частности, молодёжь, что повлияет на распределение доходности всего населения страны.

2. Организация средних и крупных производств сельского хозяйства с привлечением государства и различных негосударственных инвесторов (уже применяется на территории некоторых субъектов, например, в Татарстане Краснодарском крае). Мероприятие направлено на повсеместное обеспечение населения рабочими местами и развитие внутреннего сельскохозяйственного производства с возможностью поддержания импорта.

3. Поднятие минимального уровня оплаты труда до уровня развитых стран. С финансовой точки зрения, Россия обладает необходимым для этого потенциалом и ресурсами.

В основе рекомендаций заложена мысль о необходимости повышения занятости населения, с возможностью более высокой оплаты труда, вне зависимости от географического расположения местности и количества населения в ней.

Таким образом, подводя итог, отметим, что чрезмерная дифференциация доходов и растущая бедность населения негативно влияют как на демографию, так и на экономику страны, поскольку усугубляют социальные противоречия, а также служат высоким барьером для развития интеллектуального, экономического и производственного потенциала. Так, экономическое неравенство и бедность являются проблемой не одного гражданина и/или хозяйствующего субъекта, но и всей страны. В связи с чем, снижение уровня бедности – это важнейшая зада-

ча государства, от решения которой во многом зависит уровень экономической безопасности Российской Федерации.

Список литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Российская газета. 9 мая 2018 г. № 97с.

2. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 2 июля 2019 г. № 461н «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации за I квартал 2019 года» // Российская газета от 24 июля 2019 г. № 160.

3. Абалкин Л. И. Экономическая безопасность России : угрозы и их отражение / Л. И. Абалкин // Вопросы экономики. – 1994. – № 12. – С. 4-13.

4. Батова Б. З. Основные угрозы экономической безопасности России и пути их устранения // Фундаментальные исследования. – 2021. – № 11. – С. 39-44.

5. Белоусова С. В. Бедность и неравенство в свете современных подходов преодоления российской бедности // Столыпинский вестник. – 2021. – Т. 3. – № 4.

6. Дзгоева Д. Б. Проблемные вопросы обеспечения экономической безопасности страны / Д. Б. Дзгоева // Индустриальная экономика. – 2020. – № 3. – С. 18-21.

7. Камилова Н. А., Мусинова З. Проблема бедности и пути ее решения в современном мире // Архивариус. – 2020. – № 3 (48). – С. 108-114.

8. Кузьмицкая, К. А. Бедность населения как индикатор национальной экономической безопасности / К. А. Кузьмицкая, Е. С. Попова // Молодой ученый. – 2022. – № 18 (413). – С. 177-180.

9. Лев М. Ю. О возрастании значимости исследований национальной безопасности в современной экономической науке / М. Ю. Лев // Экономическая безопасность. – 2022. – Том 5. – № 1. – С. 303-338.

10. Шогенова Д. Х. Угрозы экономической безопасности России в условиях санкций / Д. Х. Шогенова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 4-2 (86). – С. 234-238.

11. Как в России считают бедных // Рамблер. – [Электронный ресурс]. – https://finance.rambler.ru/economics/42761617-kak-v-rossii-schitayut-bednyh/?utm_content=finance_media&utm_medium=read_more&utm_source=sorylink (дата обращения: 13.12.2022).

12. Новости Росстата на 11 марта 2022 // Федеральная служба государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/157001> (дата обращения: 13.12.2022).

13. Росстат зафиксировал рост бедности на пике пандемии // РБК. – [Электронный ресурс]. – <https://www.rbc.ru/economics/18/09/2020/5f64ba649a794707f1dd59d1> (дата обращения: 13.12.2022).

14. Федеральная служба государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 13.12.2022).

POVERTY AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY

Melnikova A.D, student of 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. The article considers the problem of the low standard of living of the population in the Russian Federation as one of the significant threats to economic security. The main macroeconomic indicators of the economic security of the Russian Federation and the level of poverty are presented. The causes of poverty are identified and ways to eliminate them are proposed.

Keywords: economic security, threats, poverty, low standard of living, income differentiation, social phenomenon, poor population.

УДК 332.05
ББК 65.04

ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ (НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ)

Морозова Е.В., студент 6 курса
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваева
Электронный адрес: Liza.yarikova@bk.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, Россия, г.Пермь, ул. Букирева 15

Аннотация: Уровень и качество жизни населения это один из элементов диагностики экономической безопасности. На территории России в 2020-2022 года в рамках реализации национальных целей развития реализуются программы по повышению качества и уровня жизни населения. В статье рассматриваются основные направления повышения уровня и качества жизни населения в Пермском крае – итоги реализации и направления развития.

Ключевые слова: доходы, качество жизни, население, Пермский край, уровень жизни, экономическая безопасность.

Экономическая безопасность регионов является составляющей национальной безопасности. Экономическая безопасность региона это способность экономической системы обеспечивать устойчивое развитие национального хозяйства, а также формирование экономической основы для реализации государственных интересов, в том числе уровня и качества жизни населения.

Большая территория России обусловила неоднородное развития и разный уровень жизни населения страны. Одним из индикаторов уровня жизни населения являются доходы. По ито-

гам 2021 году в стране сформирована большая дифференциация доходов населения. Разница между доходами населения разных регионов доходит до разрыва в 3-5 раз. Самый высокий уровень доходов по данным статистики в Чукотском АО – 97358 рублей, один из высоких уровней доходов населения Московской области – 53792 рубля. Пермский край относится к Приволжскому федеральному округу. В рамках Приволжского федерального округа максимальные доходы у населения Нижегородской области – 37577, минимальные доходы в Саратовской области – 26219. В Пермском крае доходы составляют 32745 (таблица 1). При этом Пермский край по уровню доходов находится в середине и федерального рейтинга. Дифференциация доходов населения является одной из проблем уровня жизни населения России.

Таблица 1

Среднедушевые денежные доходы регионов России

| Субъект страны | Уровень дохода в 2021 году |
|-----------------------|----------------------------|
| Московская область | 53792 |
| Пермская область | 32745 |
| Нижегородская область | 37577 |
| Саратовская область | 26219 |
| Чукотский АО | 97358 |
| Республика Ингушетия | 17954 |

Одной из особенностей уровня жизни населения Пермского края является большая дифференциация населения с доходами ниже прожиточного минимума – это выделение трех групп населения с доходами до 14000 рублей. В Пермском крае проводится анализ дифференциации доходов населения выделяются следующие группы: до 7000 рублей (3%), от 7000 до 10000 рублей (6%); 10000-14000 (11%); 14000-19000 (14%); 19000-27000 (19%); 27000-45000 (26%); 45000-75000 (15%); более 75000 (6%) (рисунок 1).

В дифференциации доходов населения удельный вес составляет группа населения с доходами 27000-45000 рублей. При этом группа населения с доходами до 14000 рублей составляет 20%, что 1/5 населения.

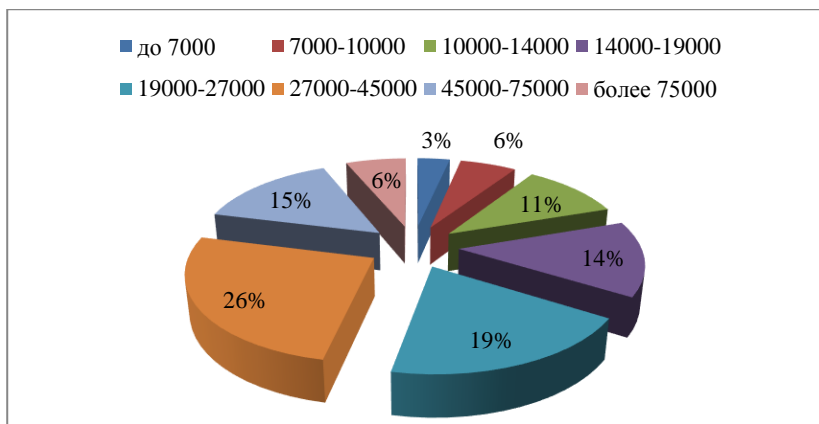


Рис. 1. Распределение населения Пермского края по величине среднедушевых доходов в 2021 году

Помимо проблемы высокой большого разрыва в доходах населения, в Пермском крае актуальны проблемы высокого уровня бедности. Если рассматривать предшествующий пятилетний период в Пермском крае можно отметить замедление темпов снижения доли населения с доходами ниже прожиточного минимума. В период с 2017-2021 гг. доля населения с низкими доходами снизилась на 17%. Но если в 2019 году темпы снижения доли населения с низкими доходами составляла 7,4%, то в 2021 году темпы снижения составили 4,9% (рисунок 2).

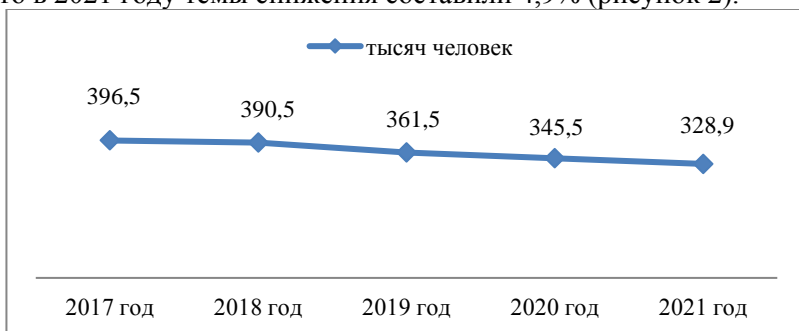


Рис. 2. Динамика численности населения Пермского края с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в 2017-2021 года

Таким образом, согласно одному из главных индикаторов уровня жизни населения – доходов населения Пермского края можно сказать, что в данном регионе проблема низкого уровня жизни стоит достаточно остро.

Уровень жизни населения напрямую зависит от качества жизни населения – уровня образования, здравоохранения, культуры и спорта, комфортности среды.

Если обратиться к статистическим данным развития уровня здравоохранения, то можно отметить, что в 2017 – 2021 году снижается численность врачей на 6%, численность больничных организаций на 23,6%, численность музеев на 8%, численность учителей в организациях, осуществляющих общеобразовательную деятельность на 3,7% (таблица 2).

Таблица 2

**Динамика индикаторов качества жизни населения
Пермского края в 2017-2021 года**

| Индикаторы качества жизни | 2017 год | 2019 год | 2021 год |
|--|----------|----------|----------|
| Численность учителей, в организациях, осуществляющих общеобразовательную деятельность, человек | 19397 | 19332 | 18687 |
| Численность врачей, тысяч человек | 13,4 | 13,1 | 12,6 |
| Число больничных организаций | 89 | 77 | 68 |
| Число музеев | 63 | 59 | 58 |

Проблема снижения уровня и качества жизни в настоящее время остро стоит перед населением Пермского края.

Для решения проблемы снижения уровня и качества жизни населения ещё в 2020 году началось реализация программы по повышению уровня и качества жизни населения Пермского края. Программа направлена по повышению уровня и качества жизни населения, снижения уровня бедности, доступности здравоохранения и образования, повышение эффективности и прозрачности государственного управления. В рамках реализации программы на 2020 год освоено 212135 млн. рублей. Удельный вес в расходах составляют расходы на здравоохранение – 26,7%

от общего объема расходов, образование и молодежная политика – 17,8%, развитие транспортной системы – 13,2%, развитие агропромышленного комплекса региона -11,1% (таблица 3)

Таблица 3

**Расходы Пермского края на реализацию
государственных программ**

| | | |
|---|-------|------|
| Качественное здравоохранение | 56558 | 26,7 |
| Образование и молодежная политика | 37790 | 17,8 |
| Развитие транспортной системы | 27949 | 13,2 |
| Развитие агропромышленного комплекса | 23585 | 11,1 |
| Градостроительная и жилищная политика | 7491 | 3,5 |
| Экономическая политика и инновационное развития | 7591 | 3,6 |
| Региональная политика и развитие территорий | 11681 | 5,5 |
| Пермский край – территория культуры | 5571 | 2,6 |

Несмотря на то, что программа активно реализуется и в настоящее время уже есть заметные результаты в целом в регионе проблема низкого уровня и качества жизни сохраняется. В первую очередь решение этих проблем должно быть обусловлено решением проблемы низкого уровня доходов и дифференциации доходов населения. В первую очередь это поддержка наиболее уязвимых слоев населения – пенсионеров и семей с детьми. Действующие в настоящее время федеральные и региональные программы поддержки не решают всех проблем.

Решение сложившихся проблем должно осуществляться как на федеральном, так и на региональном уровне поступательно и решать сформировавшиеся проблемы:

-во-первых, должен быть изменен порядок расчета прожиточного минимума. В настоящее время размер прожиточного минимума не учитывает расходы на коммунальные услуги (которые составляют удельный вес в расходах населения). Если уменьшить доходы на эту статью расходов, то численность

населения, которые смогут получить государственную поддержку увеличится, а следовательно, и численность населения с доходами ниже прожиточного минимума уменьшится;

- проблема снижения специалистов в области образования и здравоохранения вызывает наибольшую тревогу. Для изменения этой тенденции необходимо не только популяризировать профессии врачей и педагогов, но и вводить дополнительные стимулирующие выплаты – например, выплата за преданность профессии;

- на региональном уровне необходимо сформировать систему поддержки семей с детьми, начиная с рождения первого ребенка. Например, региональный материнский капитал за первого и второго ребенка.

Таким образом, проблема низкого уровня и качества жизни населения в Пермском крае на 2021 год стоит очень остро. Это подтверждают официальные данные статистики. Это создает угрозу экономической безопасности Пермского края. С 2020 года по поручению президента страны реализуется программа повышения уровня и качества жизни. В Пермском крае эта программа тоже стартовала, но к настоящему времени не принесла желаемых результатов, поэтому необходимо помимо разработанных использовать новые инструменты повышения уровня и качества жизни населения.

Список литературы:

1. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России. Учебное пособие М.: БИНОМ, 2018, 132с.
2. Государственные программы Пермского края – <https://permkrai.ru/government/activity/state-program>.
3. Сайт Российской статистики – www.gsk.ru
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю – www.permstat.gsk.ru

**IMPROVING THE LEVEL AND QUALITY
OF LIFE OF THE POPULATION OF RUSSIA
(ON THE EXAMPLE OF THE PERM REGION)**

Morozova E. V., Student of 6th Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The level and quality of life of the population is one of the elements of the diagnosis of economic security. In the territory of Russia in 2020-2022, as part of the implementation of national development goals, programs are being implemented to improve the quality and standard of living of the population. The article discusses the main directions of improving the level and quality of life of the population in the Perm Region – the results of implementation and prospects for development.

Keywords: income, quality of life, population, Perm Region, standard of living, economic security.

УДК 37.088
ББК 320.42

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ОБРАЗОВАНИЯ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИЧНОСТИ, ОБЩЕСТВА, ГОСУДАРСТВА

Рябухин В.В., к.п.н., доцент
Электронный адрес: v_gyabukhin@mail.ru
**Пермский государственный гуманитарно-педагогический
университет,
614990, г. Пермь, ул. Сибирская, 24**

Аннотация. На основе интерпретационного подхода статья описывает угрозы экономической безопасности для личности, общества и государства, которые содержит процесс цифровой трансформации образования.

Ключевые слова. Экономическая безопасность, личность, общество, государство, образование, цифровая трансформация.

Результаты современных исследований позволяют утверждать, что экономическая безопасность личности, общества, государства является главным фактором устойчивого стратегического развития [12]. Обоснованы риски сознательного или неосознанного превращения цифровизации из высокоэффективного средства в цель внесения позитивных управляемых изменений в жизнедеятельность личности, общества, государства [5]. Представляется очевидным, что система образования может или минимизировать и профилактировать эти риски, или, напротив, стать катализатором процесса попадания человеческого сообщества в глобальный «цифровой концлагерь» [5]. Выполненные в методологии интерпретационного подхода в последние десятилетия наблюдения трендов цифровизации российского образования позволяют констатировать следующее.

В меньшей степени отрицательные последствия «цифровизации» демонстрирует современное дошкольное образование России. «Оцифрованность» обучения, воспитания, развития дошкольника в соответствии со сложившимися у креативно-цифровой бюрократии [17] стереотипами управления определяется как обеспеченность образовательного процесса разнообразными гаджетами [14]. Триумфальное шествие «цифровизации» начинается в общеобразовательной школе: здесь получили широкое распространение разнообразные «технологические карты»; параллельное формирование трёх наиболее распространённых “skills:” hard, soft and self у педагогов и обучающихся; безапелляционность количественной оценки результатов образования [14]. Сложившиеся реалии создали возможность разработки и реализации проектов, основанных на спекуляциях количественными результатами, в частности, в основной школе.

Проект «500+» [14], авторами которого являются научно-педагогические работники лидера цифровой трансформации образования России – ГНИУ ВШЭ, предложил количественную оценку качества школьного образования по «цифровым» результатам Всероссийских проверочных работ. В ходе реализации проекта с использованием значительных административных ресурсов (региональных органов управления образованием) было изготовлено очередное «новое платье короля». Образовательные организации, учащиеся которых плохо выполняли ВПР, были отнесены к так называемым «ШНОР» – школам с низкими образовательными результатами. Улучшение этих результатов с затратами обширных человеческих, информационных, организационных и финансовых ресурсов – главная цель и смысл проекта. Очевидна нерелевантность количественных показателей качества образования, обоснованных разработчиками проекта: для подростка – учащегося 5-х – 9-х классов – учебно-познавательная деятельность не является ведущей. В Пермском крае в число ШНОР попали образовательные организации, входящие в топ-10 по результатам ЕГЭ.

Незнание элементарных основ возрастной и педагогической психологии может быть оправдано формальной специализацией ВШЭ – экономические знания. Однако игнорирование позиции одного из мировых лидеров теории и практики управ-

ления человеческими ресурсами – А. Маслоу: «Зачем хорошо делать то, что не надо делать вообще» [6] делает обоснованными сомнения в профессиональной компетентности или в добросовестности бенефициаров проекта. В ходе его реализации все руководители выявленных ШНОР были разделены на «хороших» и «плохих». «Хорошие» озабочены сложившимся положением дел, готовы интенсивно работать над «улучшением цифры», так как одна из главных смысловых манипуляций, реализованных проектом, состоит в том, что результаты ВПР напрямую связаны с развитием у школьника мотивации к получению высшего образования. «Плохие» руководители ШНОРов не считают релевантной информацию о количественных результатах ВПР, для них приоритетны патриотизм, гражданственность, гендерная и этническая идентичность, хорошие человеческие отношения и привязанности.

Очевидна принадлежность описанного проекта к тренду всеобщей цифровизации: максимально формализовать процессы и результаты педагогического взаимодействия для последующих манипуляций с субъектами управленческой деятельности, а в образовании это и руководитель, и педагог. Ещё один пример подобного рода находим в тексте проекта «Государственной программы Российской Федерации развития образования на 2013 – 2020 годы». Авторы этого проекта предложили «креативно-цифровую» интерпретацию понятия «коэффициент децильности»: отслеживать динамику показателей 10 % школ страны с худшими результатами ЕГЭ в сравнении с результатами 10 % школ с лучшими показателями.

В качестве примера негативной «цифровизации» высшего образования может быть приведено содержание стратегического видения будущего Пермского государственного национального исследовательского университета «Амбиции 2030» [9]. К 2030 году в университете будут созданы мегафакультеты, которые смогут решать научные задачи и проводить исследования мирового уровня, формируя у обучающихся в дополнение к популярным, и уже перечисленным, исследовательские навыки. «Амбиции 2030» представляют собой проекцию федеральной программы «Приоритет 2030». Согласно тексту «Программы...» студент и выпускник университета будут обладать высоким

уровнем функциональной грамотности прежде всего, в обработке информации. Налицо редукция функционального назначения организации высшего образования вида «университет». В соответствии с результатами многолетних исследований Т.В. Черниговской [16] информация не тождественна знанию. Более двадцати лет назад В.В. Гузеевым [4] было доказано, что знание – результат преобразования в сознании человека экстериторных в интриторные объекты. Главный фактор результативности преобразования фактов (экстериторные объекты) в представления (интриторные объекты) и, далее, в знания (интриторные объекты) – личностная и профессиональная культура в её первоначальном смысле: возделывание, воспитание, формирование, развитие, почитание [3]. Самой высокой ступенью развития культуры должно быть университетское образование. Основное отличие выпускника университета от выпускника ПТУ прошлых лет состояло в том, что «университант» мог самостоятельно, быстро и точно определить ментальные механизмы преобразования фактов в знания.

«Цифра» – неотъемлемый атрибут показателей, необходимых для государственной аккредитации вуза. Наиболее одиозные: балл ЕГЭ абитуриентов; сохранность контингента обучающихся не менее 90 % (в этом отечественные «креативные бюрократы» обогнали американских коллег – 70%); процент трудоустройства выпускников. Нерелевантность перечисленных показателей для оценки качества работы вуза представляется очевидной.

Наиболее деформированной процессами цифровой трансформации представляется сфера онлайн дополнительного образования взрослых. Рассмотрим процесс и результаты деятельности популярной платформы Skillbox [10].

Услугодатель гарантирует интересное обучение и трудоустройство. Направленность менее 20% предлагаемых для обучения занятий соответствует содержанию Общероссийского классификатора профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов (ОКПДТР) [7]. Она также не соответствует перечню направлений деятельности самозанятых [8]. Полностью соответствуют ОКПДТР профессии «бухгалтер» (срок обучения 6 месяцев – далее срок обучения будет указываться в

скобках); режиссёр (24); режиссёр монтажа (12). Обучение по направлениям деятельности, нормативно не неподтверждённым ОКПДТР: «Графический дизайнер»(24); «3 D дженералист» (11); «Python-разработчик» (10); «Бизнес-аналитик (13); «Сценарист» (12); «Data scientist»(12). По последнему направлению организованы междисциплинарные занятия: математика, программирование, машинное обучение. «Data scientist» должен разбираться в деятельности компании и отрасли; его функциональное назначение – сбор и анализ данных, построение моделей, их обучение и тестирование. Приведём отзывы и рекомендации некоторых услугополучателей [10]: «для того, чтобы успешно выучиться на режиссёра, необходимо слушать не менее двух видеоуроков в месяц»; «на данный момент я получил порядка 6 дипломов по различным направлениям в онлайн университете Skillbox за все время обучения с ними, а это уже почти 3 года» [10]. Комментарии представляются излишними, сделаем единственный акцент на том, что образовательная организация, правильное название которой “Diletant factory”, именуется «университетом». Парадокс ситуации в том, что учредители и услугодатели фабрики навыков демонстрируют только один, четвёртый разрыв GAP-модели А. Парашурамана, Л. Зейтамл, Л. Бери [6] – создание ложного представления об услуге. Вероятно, это не сильно усложняет обещанную учредителями помощь в трудоустройстве: гораздо сложнее найти работу квалифицированному специалисту, чем «цифровому подёнщику».

Таким образом, цифровая трансформация образования России в её существующем виде создаёт ряд угроз экономической безопасности.

Для личности. Превращение в «цифрового подёнщика», рабски обслуживающего сферу ИТ; подготовка человека к соревнованию с роботом при заранее прогнозируемом результате: в функциональной грамотности робот безупречен.

Для общества. Ценность робота выше ценности человека; омерщвление человеческого и социального капиталов.

Для государства. Потеря культурной, гражданской, этнической идентичности.

Список литературы:

1. Национальная доктрина образования в Российской Федерации до 2025 года//Постановление Правительства Российской Федерации от 24.10.2000 №751 «О национальной доктрине образования в Российской Федерации». – М., 2000. – 47 с.
2. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации». – М., 2017. – 96 с.
3. Большой энциклопедический словарь. – СПб.: Норинт. – 2001., 1144 с.
4. Гузеев В.В. Методы и организационные формы обучения. М.: Народное образование, 2001. – 347 с.
5. Катасонов В.Ю. Мир под гнётом цифры или Дорога в электронный концлагерь. – М.: Библиотека РЭОШ. – 2018. – 237 с.
6. Классики менеджмента/Под ред. М. Уорнера / Пер. с англ. под ред. Ю.Н. Каптуревского. – СПб., 2001. – 1168 с.
7. Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов (ОКПДТР)/<http://www/profstadart.rosmintrud.ru>.
8. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ/ <http://www.nalog.gov.ru/>.
9. Официальный сайт Пермского государственного национально-исследовательского университета/ <http://www.psu.ru>.
10. Официальный сайт он-лайн образовательной платформы skillbox/ <http://www.skillbox.ru/>
11. Руденко М.Н. Развитие предпринимательства в России. Монография. LAP Lambert Academic Publishing GmbH&Co. KG, Germany, 2011.– 174 с.
12. Руденко М.Н., Кузнецов Д.А. Экономическая безопасность личности, общества, государства: проблемы и пути обеспечения // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – М., «Финансы и кредит», № 22. – 2015.
13. Рябухин В.В. Деформация структуры и содержания функций менеджмента в образовании как угроза социально-экономической безопасности // мат-лы международной конференции «Экономическая безопасность: проблемы перспективы,

тенденции развития» в 2-х Ч./ Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь.- Ч. 1 – 424с., С. 246-250. – 2015.

14.Рябухин В.В. Цифровая трансформация как угроза регресса образования в России//Гуманитарные исследования. Педагогика и психология – Электронный научный рецензируемый журнал – №8, 2021, с.67 -72.

15.Рябухин В.В. Эволюция «креативной бюрократии» в снижении качества экономической безопасности/ Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. (9 дек. 2016 г.): в 2 ч. /Перм гос. нац. исслед. ун-т. – Пермь, 2016. –Ч. 2. – 407 с., С. 18–23.

16.Черниговская Т.В. Как научить мозг учиться? – Лекция // – М, Лекторий «Прямая речь», – 2015.

DIGITAL TRANSFORMATION OF EDUCATION AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE INDIVIDUAL, SOCIETY, AND THE STATE

**V. V. Riabukhin, Ph. D, assistant professor
of management FBGOU VPO**

Perm State University of Humanities and Education University,
24, ul. Siberian, Perm, 614990

Summery: Based on the interpretative approach, the article describes the threats to economic security for the individual, society and the state that the process of digital transformation of education contains.

Keywords: Economic security, personality, society, state, education, digital transformation.

УДК 338.124.4
ББК 65.262

ВЛИЯНИЕ КРИЗИСА В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ НА СИСТЕМУ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Скурыдина Е.И., студент 6 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: skurydina_e@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные проблемы банковской системы, возможные причины возникновения кризисов в банковской сфере. Анализируются возможные механизмы поддержки банков в кризисное время, предлагаются пути преодоления банковских кризисов.

Ключевые слова: кризис, банки, банковская сфера, экономика, финансы.

Банки в современном мире являются ведущим элементом финансовой системы и экономики любого государства. Банковская система, выполняя возложенные на нее функции, оказывает сильное влияние на все экономические процессы посредством организации денежного обращения и предоставления комплекса финансовых услуг. При эффективном функционировании банковской системы, благодаря расширению возможностей предприятий по привлечению финансовых ресурсов, сохранению и приумножению сбережений граждан, создает условия для полноценного развития национальной экономики, обеспечивая устойчивый экономический рост. Поэтому важно, чтобы банковская система функционировала и развивалась стабильно.

Однако для рыночной экономики характерны спады и кризисы, поскольку она развивается циклически. Экономиче-

ский спад может привести к кризису в банковском секторе. В то же время экономический кризис может быть вызван проблемами в банковском секторе страны [1].

В мировой истории банковские кризисы происходят на регулярной основе в различных странах. С развитием глобализации банковские кризисы могут распространиться на несколько стран, целые регионы или даже на весь мир. В этом их опасность. Кризис в банковском секторе опасен еще и тем, что финансовой системе трудно возобновить нормальную экономическую деятельность в будущем.

Самыми разрушительными по своим последствиям для экономики являются системные банковские кризисы, которые Россия пережила в 1998, 2008 и 2014 г.

В 1998 году в отличие от 1995 года масштабный отток средств с депозитов произошел не только в частных банках, но и в банках с государственным участием, т.е. банковская система полностью утратила доверие населения. Примечательным также является тот факт, что системные банковские кризисы сопровождаются валютными кризисами, девальвацией рубля.

Самым тяжелым по последствиям был кризис 1998 года, однако именно он подтолкнул российские банки к изменению кредитной политики и создал условия для развития банковской системы в нашей стране. К настоящему времени российская банковская система уже может считаться сформировавшейся и устойчивой, это подтверждает то, как она справилась с пандемией и кризисом начала 2022 года [1].

В качестве вывода можно отметить, что за 30 лет своей истории российская банковская система пережила пять крупных кризисов, два локальных и три системных. Банковские кризисы 1990-х гг. отражают сложный процесс приспособления банковских систем к новым макроэкономическим условиям. Кризис 1995 года уникален, тем что будучи исключительно межбанковским, он мгновенно оказал влияние на другие сегменты финансового рынка. Если судить по спаду в кредитовании, сокращению количества банков, динамике финансовых рынков, то кризис 1998 года был более существенным для РФ. Кризис 2004 года был кризисом доверия и на рынке МБК, и на рынке депозитов. Кризис 2008 года был спровоцирован внешними

факторами и причинами, он сопровождался валютным кризисом и кризисом фондового рынка.

Кризис 2014 года был системным, связан со снижением ликвидности и валютным кризисом. Банковские кризисы опасны тем, что их последствия могут распространиться не только на финансовую систему, но и на всю национальную экономику, вызвав экономический спад.

От системных банковских кризисов страдают и сами банки (снижение прибыли, банкротства), и предприятия нефинансового сектора (дорогостоящее заемное финансирование), и население (потеря сбережений), и государство (увеличение бюджетных расходов на преодоление последствий кризиса, сокращение налоговых поступлений в бюджет) [1].

Сегодня российская банковская система достаточно стабильна, обладает достаточным капиталом и ликвидностью для бесперебойного функционирования. Важную роль в преодолении банковских кризисов и снижении остроты их последствий играет политика центрального банка как регулятора банковского сектора. Банковские кризисы затрагивают как развитые страны, так и развивающиеся государства. В некоторых странах, например, как показал проведенный во второй главе анализ, в России, банковские кризисы за период 1980-2000-х гг. происходили несколько раз. Таким образом, можно утверждать, что в мире накоплен значительный и разнообразный опыт преодоления банковских кризисов, борьбы с ними и снижения негативных последствий их развертывания для национальной экономики.

Интерес представляет опыт других стран по преодолению банковских кризисов.

Например, в странах Скандинавии в 2008-2009 гг. эффективному и быстрому выходу из кризиса способствовала своевременная оценка реальных потерь и направление дополнительных ресурсов на их возмещение с целью скорейшего восстановления финансовой системы. В Корее были созданы специальные компании, которые занимались проблемными активами (они выкупались по цене меньшей их балансовой стоимости) [2].

Италия столкнулась с банковским кризисом и во время, и после мирового финансового кризиса 2008-2009 гг. Кризис разразился в 2016 году и стал следствием проводимой в конце

2000-х – начале 2010-х гг. политики в банковской сфере. В 2016 году объем проблемных кредитов Италии превысил в три раза средний показатель по Еврозоне. Помимо безнадежных кредитов перед итальянскими банками традиционно стоят такие проблемы, как: хронически низкая доходность на фоне рекордно низких процентных ставок, недостаточная капитализация и высокие затраты. Такие проблемы стали следствием того, что Италия не проводила рекапитализацию в 2008-2010 гг., не создавала банков проблемных активов. Решение возникших проблем потребовало правительственной помощи банковскому сектору, проводились мероприятия по рекапитализации банков. Центральный банк осуществлял государственные инвестиции, Правительство приняло меры поддержки банков, в том числе путем докапитализации [2].

Также было принято решение о создании банка или фонда, в который будут переводиться проблемные активы. Однако его реализация затянулась, фонд объемом 20 млрд евро был создан только в конце 2021 года [5].

Исследование мер разных стран в преодолении банковских кризисов показывает, что повсеместно наблюдается увеличение роли государства в этом процессе. К основным мерам государственной поддержки банковского сектора в условиях кризиса можно отнести:

- а) восполнение ликвидности посредством кредитов центрального банка;
- б) повышение уровня достаточности капитала;
- в) выкуп государством или центральным банком безнадежных активов;
- г) оценка возможных будущих потерь с последующей разработкой наиболее негативных сценариев кризиса;
- д) проведение рекапитализации;
- е) снижение налоговой нагрузки;
- ж) реализация программ реструктуризации кредитов и увеличение государственных гарантий.

Усиление государственного вмешательства в банковскую сферу имеет как положительные, так и отрицательные последствия. Банковские системы разных стран благодаря поддержке правительств и центральных банков, как правило, вполне

успешно действует в период кризиса, достаточно быстро преодолевая наиболее сложные стадии кризисной ситуации. Это позволяет минимизировать отрицательные последствия банковского кризиса для самих банков, для населения, для предприятий, для государства.

Однако активное участие государства не дает банкам возможности использовать собственные инструменты в период кризиса. Поэтому опыт самих банков в этом отношении очень мал. Если предоставить банковскому сектору возможность самостоятельно развиваться, то постепенно будет заметен рост влияния частных банков и уменьшение роли государства. Это повлияет на развитие нормальной конкуренции, эффективность банковских операций, управление рисками, качество банковских услуг. Это позволит как российской, так и зарубежной банковской системе выйти на новый уровень, быстрее реагировать в период кризиса [3].

Таким образом, можно заключить, что в мировой практике накоплен обширный опыт использования разнообразных мер по государственной поддержке банков в периоды банковских и финансовых кризисов, как локальных, так и системных. Для России этот опыт представляет большой интерес и должен подвергаться тщательному анализу для определения пригодности его использования в отечественной банковской сфере.

В 2022 году на Россию обрушилась очередная волна санкций со стороны США, Евросоюза и других стран в связи с началом специальной военной операции.

К 7 марта 2022 года Россия стала мировым лидером по количеству наложенных санкций, обойдя Иран. К 22 марта число российских физических и юридических лиц, находящихся под санкциями, достигло 7116. С 28 февраля 2022 года Евросоюз запретил операции с валютными резервами ЦБ РФ.

США включили крупнейшие российские банки в санкционный список SDN, что означает блокировку корреспондентских счетов, остановку всех транзакций в долларах, а также риск вторичных санкций за сотрудничество с ними. Под полные блокирующие санкции попали такие банки как Сбербанк, Альфа-банк, ВТБ, Совкомбанк, Новикомбанк, Промсвязьбанк, «Откры-

тие», а также Транскапиталбанк. [1] Для многих из этих банков аналогичные ограничения ввели Евросоюз и Великобритания.

Для стабилизации ситуации ЦБ в конце февраля повысил ключевую ставку до 20% годовых, сделав привлекательным размещение средств на депозитах, ввел ряд послаблений для банков по расчету нормативов, что позволило банкам высвободить часть капитала.

Также были введены ограничения на снятие валюты со счетов в банках и требование об обязательной продаже 80% валютной выручки для экспортеров, что поддержало рубль. На данный момент ключевая ставка снижена до 7,5 %. Снижение ключевой ставки будет способствовать структурной перестройке экономики, не создавая проинфляционных рисков [6].

Кризис 2022 года стал одним из самых серьезных вызовов, с которыми сталкивается российская экономика с 1990-х годов. Меры, принимаемые Правительством Российской Федерации и Банком России, будут способствовать структурной трансформации экономики, переходу к новым равновесным тенденциям [3].

Несмотря на сильное давление, в 2022 г. российский банковский сектор демонстрирует устойчивость и адаптацию. В условиях все еще действующего запрета на раскрытие информации ряд ключевых цифр подтверждают улучшение ситуации. К примеру, Сбербанк как основной игрок в сектора показал прибыльность по РСБУ за 10 месяцев года: 50 млрд руб. Тем не менее банки все еще подвержены влиянию макроэкономической конъюнктуры [2].

Банки почти весь год боролись за стабилизацию ситуации, хотя, как казалось еще весной, это будет непросто. В результате банковское регулирование в значительной степени адаптировано для сохранения жизнеспособности сектора и возможности кредитования экономики в необходимых количествах.

Ряд действий Центрального банка привел к еще большей концентрации на рынке: к 1 ноября 2022 года в России осталось 327 банков, в начале года их было 370.

Кроме того, ЦБ в течение года регулярно предоставлял банкам необходимые объемы ликвидности посредством аукционов «тонкой настройки». В свою очередь, Правительство приняло ряд антикризисных программ льготного кредитования малых

и средних предприятий, а также объявило о других мерах поддержки реального сектора экономики и занятости.

В конце концов, 2022 год для российских банков оказался не таким сложным, как могло показаться. Более того, уже во второй половине года многим кредитным организациям удалось выйти на прибыльную траекторию. Кроме того, сектор не нуждался в системной докапитализации, хотя отдельным банкам может потребоваться какая-то помощь собственников.

Можно сказать, что меры Центрального банка были очень эффективными и своевременными, они позволили сектору успешно пройти самый сложный период с вполне приемлемым уровнем потерь, считают аналитики [5].

Однако риски для российской экономики и банковского сектора остаются высокими, утверждают эксперты. По прогнозам ЦБ, самая низкая точка падения экономики России состоится в первой половине 2023 года. В то же время нельзя исключать новые потрясения, учитывая возможное дальнейшее усиление санкций и напряженную геополитическую среду. В этом контексте бизнес российских банков останется под давлением.

В 2023 году должен быть реализован новый принцип регулирования: учет приоритетов структурной реструктуризации экономики при определении уровня риска активов банков.

В этой ситуации также можно говорить о возможностях, которые несет санкционный кризис – это переориентация на другие источники импорта и направления экспорта, а также замещение импорта-прежде всего технологически более простой товар.

Но стоит отметить и положительные моменты введения санкций, это дало определенный импульс развитию экономики страны, использованию потенциала Российской Федерации. Ограничения позволили России снизить зависимость страны от импортной продукции и найти новые источники доходов от экспорта.

Развитие собственных ферм и венчурных производств приведет к повышению общего уровня инвестиций. Это может привести к увеличению ВВП страны, снижению уровня безработицы и многим другим положительным последствиям. Кроме того, ограничение западных стран в поставках технологий при

эффективной политике российского государства может привести к тому, что страна будет создавать собственные технологии, которые могут даже превосходить западные.

Дальнейшее развитие российской экономики в целом и банковской системы зависит от способности коммерческих банков адаптироваться к нынешним тяжелым условиям санкционного давления на Россию и ограничений доступа к мировым финансовым ресурсам. Правильные действия властей и Центрального банка Российской Федерации позволят экономике России быстро восстановиться после введенных санкций, а также обеспечить стабильную экономическую ситуацию и благополучие граждан.

Список литературы:

1. Торлина Д.Ю. Причины банковских кризисов в современной России // Тенденции и перспективы развития банковской системы в современных экономических условиях. Материалы международной научно-практической конференции. – Брянск: Брянский государственный университет, 2018. С.330-333.

2. Бердышев А.В., Кошелева А.А., Ядыкина А.А. Зарубежный и российский опыт преодоления банковских кризисов // Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития. Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. / Отв. ред. А.А. Горохов. – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2017. С.55-60.

3. Гарышинова, А. Р. Влияние экономических санкций на денежно-кредитную политику ЦБ РФ / А. Р. Гарышинова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 22 (417). – С. 158-161. – URL: <https://moluch.ru/archive/417/92350/> (дата обращения: 22.12.2022).

4. Калиничева Е.Ю., Чистякова М.К., Алентьева Н.В. Современные аспекты антикризисного регулирования банковской деятельности // Аграрный сектор экономики России: опыт, проблемы и перспективы развития. Материалы всероссийской

(национальной) научной конференции / Науч. редактор Е.В. Бураева, сост. Н.В. Польшакова. – Орел: ОрлГАУ, 2021. С.395-401.

5. Фиापшев А.Б. Структура российской банковской системы и её влияние на развитие конкуренции на рынке банковских услуг // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2019. Т.8. №1 (26). С.360-364.

6. Шурдумова Э.Г., Богатырева А.А. Банковские кризисы в современной экономике и направления их регулирования // Вектор экономики. 2019. №12 (42). С.112-114.

THE IMPACT OF THE CRISIS IN THE BANKING SECTOR ON THE SYSTEM OF THE NATIONAL ECONOMY

Skurydina E.I., 6th year student

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

This article discusses the main problems of the banking system, possible causes of crises in the banking sector. Possible mechanisms for supporting banks in times of crisis are analyzed, and ways to overcome banking crises are proposed.

Keywords: crisis, banks, banking, economy, finance.

«УТЕЧКА УМОВ» – УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ

Суровцева А. С., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: surovtsewa.a@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: в статье рассматриваются актуальность, возможные причины и угрозы «утечки умов» из России, осуществлен анализ миграционной ситуации, в том числе высококвалифицированных кадров. Рассмотрены мероприятия по улучшению миграционной ситуации в России.

Ключевые слова: интеллектуальная эмиграция, иммиграция, научные исследования, социальное развитие, научные кадры, современные технологии, стагнация, импорт.

Мировая глобализация является неотъемлемой частью экономической безопасности и суверенитета любой страны. Всеобщую значимость в рамках экономического и социального развития государства приобретает международная миграция населения, а именно интеллектуальные ресурсы страны. Непрерывность развития современных технологий предполагает наличие высококвалифицированных специалистов, обладающих специальными познаниями. Мировой современный рынок труда действует в условиях жесткой конкуренции за опытные научные кадры, которые способны успешно адаптировать научные открытия к условиям отдельных стран. Исходя из этого, все больше повышается роль и значимость «человеческого капитала». Актуальность исследования заключается во влиянии миграционных процессов на экономическую и социальную без-

опасность России, а именно интеллектуальная миграция в зарубежные страны.

Цель исследования: рассмотреть действующие мероприятия для стабилизации ситуации, когда высококвалифицированные научные кадры осуществляют выезд из Российской Федерации для трудоустройства за рубежом. Проанализировать динамику интеллектуальной миграции за пределы России, а также въезд новых кадров на ее территорию.

В исследовании применены следующие методы: графический, аналитические и экономико-математические.

Статистическая база: нормативно-правовые источники, федеральные сайты статистики, социологические исследования, национальные базы данных.

Само явление миграции не является чем-то новым и уникальным. В 2 – 5 веках нашей эры зафиксирована первая массовая миграция, известная под названием Великое переселение народов. Результатом Великих географических открытий в конце 19 века стал массовый отток европейцев в колонии. А уже в 20 веке начался обратный процесс [1].

Главной причиной «утечки умов» в России является экономическая нестабильность, которая выражается постоянным ростом цен и отсутствием индексации заработной платы. Средняя номинальная начисленная заработная плата за 5 лет выросла на 18077 рублей, или на 46,15% в 2021 году относительно 2017 года [1]. В это же время стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг выросла на 3938,76 рублей, или на 26,62% и стала равна 18728,18 рублей (рис.1) [2]. Таким образом, можно говорить о том, что в среднем за 5 лет около 34,5% заработной платы граждан уходит на приобретение минимального потребительского набора.

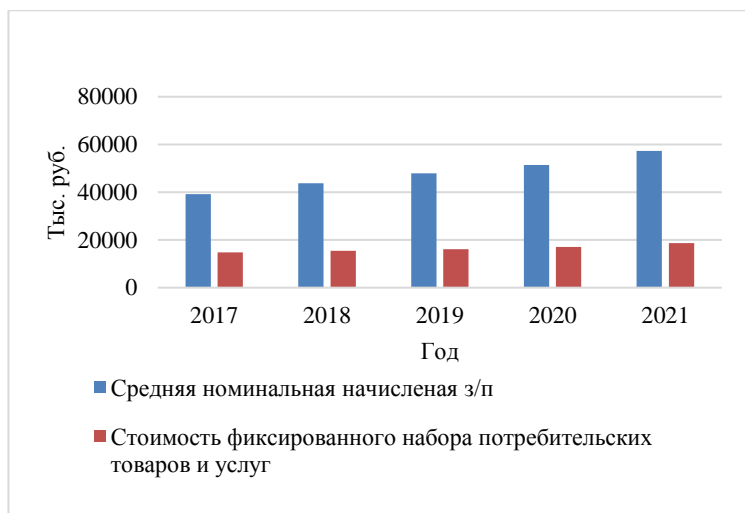


Рис. 1. Сравнение средней номинальной заработной платы и стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг

Согласно данным таблицы 1 в динамике средняя заработная плата ученых в России за пять лет выросла на 29957 тысяч рублей, или на 44,19% и в 2021 году составила 97746 тысяч рублей [1]. Несмотря на то, что существует положительная тенденция заработка ученых в России, она по-прежнему остается на низком уровне относительно стран зарубежья.

Таблица 1

Средняя з/п работников в области научных исследований и разработок в России

| | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|-----------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Средняя з/п, тыс.руб. | 67789 | 77695 | 82863 | 87831 | 97746 |

Отмечается значительная дифференциация уровня средней заработной платы научных сотрудников в Германии, России и США (рис.2). В 2021 году в Германии она была больше чем в России почти в два раза и составила 181539 тысяч рублей. А в США она была выше в 3,5 раза и составила 340400 тысяч рублей [3]. Это может создать риск миграции научных кадров из

РФ, поскольку уровень жизни и оплата труда будут предпочтительнее в зарубежных странах.

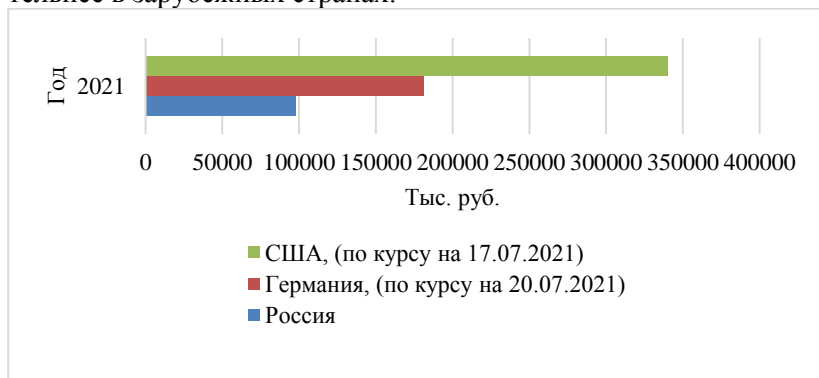


Рис. 2. Дифференциация уровня средней заработной платы научных сотрудников в Германии, России и США

Второй причиной «утечки умов» является недостаток финансирования научной сферы (рис.3). Темп прироста расходов на науку из средств федерального бюджета за 5 лет составил 65,8 % и в 2021 году они были равны 626574,3 млн. рублей. Внутренние затраты на научные исследования к 2021 году увеличились почти в 1,5 раза и составили 1193578,5 млн. рублей, из них расходы на приобретение оборудования были всего 3,2 %. Тем не менее, темп прироста затрат на приобретение оборудования оказался самым высоким и был равен 74,7 % [1].

К началу 2017 года насчитывалось около 36000 тысяч единиц высокотехнологического оборудования, а к концу 2021 года значение увеличилось примерно в 1,3 раза и составило около 47000 тысяч единиц. Прирост составил 30,5 %. При этом в 2021 году доля научного и технологического оборудования производства в РФ была около 46 %. На Евросоюз пришлось 25 %, США – 15 %, Азия – 12 %, другие страны – 2 % [4].

Вышеприведенные данные свидетельствуют о высокой зависимости России от импортного научного оборудования (54%). Есть острая необходимость в развитии отечественного производства высокотехнологического оборудования, а также, в недопущении отставания страны на мировом рынке от лидирующих государств.

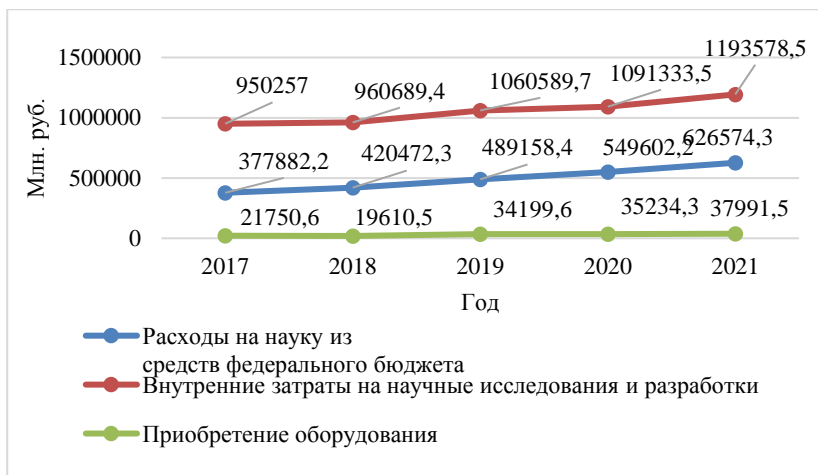


Рис. 3. Темпы прироста расходов на науку с 2017 по 2021 гг.

Немаловажной причиной «утечки умов» в России является бюрократизм и взяточничество. На протяжении пяти лет наблюдается рост экономических преступлений. К 2021 году темп прироста относительно 2017 года составил 12 %, а темп прироста такого преступления как дача взятки (статья 290 УК РФ) составил 57,5 % [5]. Данные факты говорят о том, что проблема никак не решается, а наоборот усугубляется.

Помимо этого, причинами интеллектуальной миграции могут быть: незащищенность прав собственности на продукт интеллектуального труда, ухудшение межнациональных отношений, колебания курса национальной валюты и т.д.

Совокупность причин формирующих отток интеллектуального потенциала страны напрямую порождает угрозу экономической безопасности, а именно ведет к стагнации национальной экономики. В 1990 году Россия была лидирующим государством по числу ученых, но за три десятилетия их количество снизилось с 992 тыс. до 340 тыс., то есть на 66 % [6].

В период с 2017 по 2021 год наблюдается спад иммиграции интеллектуальных кадров в Россию, число прибывших сократилось на 26,3 % (рис.4). При этом в 2021 году прибыло рекордное количество кандидатов наук – 543 человек, а темп прироста в 2021 году относительно 2017 по числу въехавших док-

торов наук составил 157 %, работников, имеющих высшее профессиональное образование 68,9 %. То есть, можно утверждать, что за последние три года имелся беспрецедентный рост иммиграции в РФ.

В этот же период наблюдается сокращение числа выбывших квалифицированных кадров на 49,2 %. Рекордным по уровню эмиграции был 2018 год: докторов наук – 157, кандидатов наук – 280, лиц с высшим образованием – 68675 [1].

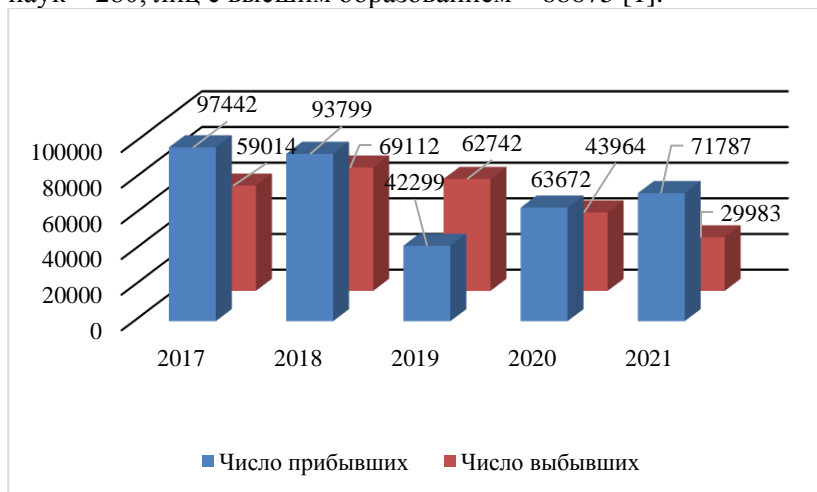


Рис. 4. Эмиграция и иммиграция высококвалифицированных кадров в 2017 – 2021г.

Доля эмигрировавших в связи с учебой от общего числа за пять лет варьировалась в пределах от 5,58 % до 7,67 %, в связи с работой от 7,44 % до 8,16 %, из-за обострения межнациональных отношений от 0,02% до 0,03%. Выбывших по первой причине максимальное значение было достигнуто в 2017 году – 292234 тыс. человек, по второй в 2019 году – 300899 тыс. человек, по третьей причине соответственно в 2021 году – 887 человек. При этом в период с 2020 по 2021 год наблюдался рост выбывших по всем трем причинам смены места жительства. Это связано с тем, что в период пандемии COVID-19 (2019 – 2020г.) границы России были закрыты, но после их открытия (2020 – 2021 гг.) россияне активно начали выезжать из страны [7].

В 2018 году наблюдается рекордное количество эмигрировавших в страны СНГ – 61249 тыс. человек, Германию – 1770 тыс. человек и Китай – 500 человек. В совокупности это на 57,6 % больше, чем в 2021 году. В 2017 году рекордное количество высококвалифицированных кадров уехало в США – 572 человека. При этом, аналогично в период с 2020 – 2021 года наблюдается рост выбывших в США, Германию и Китай [1].

Большинство в 2018 году уехало из-за экономического кризиса, а также из-за недовольство политической ситуацией. Россияне также уезжали в Центральную, Северную и Южную Европу. К сожалению, возвращение в Россию рассматривало около трети эмигрантов [8]. Можно сделать прогноз о том, что в 2022 – 2023 годах может произойти аналогичная ситуация в связи с обострением конфликта на Украине.

Мнения экспертов разделились на две группы. Главный ученый секретарь РАН Николай Долгушкин отметил, что с 2012 года число высококвалифицированных кадров и ученых сократилось в пять раз, а также, добавил, что такая ситуация складывается только в одной развивающейся стране – России. Он выделил несколько ключевых причин: недостаток финансирования сферы науки, отсталая инфраструктура и «кадровый, интеллектуальный потенциал».

Пресс – секретарь президента России Дмитрий Песков не видит угрозу в оттоке научных кадров. Он добавил, что процесс эмиграции в России является двусторонним явлением. Более того отметил, что каждая личность вправе сама выбирать место учебы и работы, ориентируясь на свои собственные интересы, комфорт и перспективность выбора [9].

В настоящее время Россия не может отказываться от своего научного потенциала во избежание нарушения целостности экономики, утраты конкурентоспособности государства и лидирующих позиций на мировом рынке. Из-за обостряющихся межнациональных отношений, страна должна рассчитывать на собственные современные передовые технологии, современное отечественное оборудование и возможности. Необходима разработка эффективных мер по сдерживанию «утечки умов».

В период с мая 2017 года по ноябрь 2025 года в РФ реализуется приоритетный проект «Экспорт образования», в рамках

которого реализуется повышение привлекательности российского образовательного процесса для иностранных граждан, а также, условий пребывания в России. Проект способствует продвижению российских образовательных программ на международном уровне, совершенствует нормативную базу, которая регламентирует прием иностранных студентов и преподавателей. По результатам проекта количество иностранных студентов в российских вузах к 2025 году должно увеличиться с 220 тыс. до 710 тыс. человек, то есть на 69 % [10].

Более того, получить российское образование (дошкольное, начальное общее, основное и среднее общее, профессиональное) иностранный гражданин может за счет бюджетных ассигнований в соответствии с международными договорами РФ [11].

В рамках государственной программы «Глобальное образование» гражданин РФ с высшим образованием, но не ниже бакалавра имеет возможность вернуться в страну и от трех лет работать по своему профилю на предприятии, которое предусмотрено программой. «Глобальное образование» имеет 3 уровня подготовки (магистратура, ординатура, аспирантура), 5 направлений обучения (наука, инженерия, образование, медицина, управление в социальной сфере). В рамках программы участвуют 32 страны. В 2017 году в РФ вернулось порядка ста выпускников, оплата учебы которых была осуществлена государством. Более того, рабочее место выпускникам было обеспечено [12]. При этом, в России нет комплексной системы мер поддержки выпускников зарубежных вузов.

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что в последние годы наблюдалась тенденция к снижению масштабов выезда в зарубежные страны. По одной из причин эта тенденция была обусловлена пандемией COVID-19, а значит в дальнейшем после открытия границ существует вероятность угрозы большего числа желающих уехать в страны зарубежья. Более того, обострение межнациональных отношений также мотивирует граждан к смене места жительства, учебы и работы. Основными странами, куда эмигрируют россияне являются страны СНГ и Германия, хотя в последние годы доля в эмиграционном потоке снизилась. Стоит отметить, что главными «поставщиками» умов

в Россию также являются страны СНГ и Германия. Отношение приехавших граждан из этих стран к уехавшим было более чем в два раза.

В настоящее время России необходимо проводить комплексную иммиграционную политику в области поддержки и адаптации высокопрофессиональных кадров, вернувшихся из стран зарубежья. Это будет способствовать не только компенсации «утечки умов», но сэкономит ресурсы на их обучение и переподготовку. Высококвалифицированные кадры, получившие опыт за рубежом, имеют большой потенциал к разработке и внедрению отечественного высокотехнологического оборудования, тем самым решая проблему зависимости РФ от импортных технологий и оборудования.

Список литературы:

1. Материалы «Федеральной службы государственной статистики». [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://rosstat.gov.ru/>
2. ЕМИСС. Стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://www.fedstat.ru/indicator/31052>
3. zarplata-es.com. Зарплаты в Германии. [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://zarplata-es.com/zarplaty-v-germanii-po-atlasu/>
4. Материалы «Российского центра открытых инноваций». [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://innoscope.ru/analytics/stats/>
5. Материалы «Генеральной прокуратуры РФ». [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf>
6. Коммерсантъ. Число уезжающих из России ученых выросло в пять раз с 2012 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://www.kommersant.ru/?from=logo>
7. Материалы «Министерства внутренних дел РФ». [Электронный ресурс]. – Режим доступа – <https://мвд.рф/dejatelnost/statistics/migracionnaya/5/>

8. Ведомости. «Утечка мозгов» из России усилилась. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2018/01/23/748694-utechka-mozgov>

9. Рамблер. Экономисты рассказали о масштабной «утечке умов» из России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <https://news.rambler.ru/science/46286922-ekonomisty-rasskazali-o-masshtabnoy-utechke-umov-iz-rossii/>

10. Официальный сайт Правительства РФ.[Электронный ресурс]. – Режим доступа -<http://government.ru/info/27864/>

11. Статья 78. Федерального закона от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»

12. Глобальное образование. Центр трансформации образования СКОЛКОВО. [Электронный ресурс]. – Режим доступа - <https://www.skolkovo.ru/>

"BRAIN DRAIN" – A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Surovtseva A. S., Student of 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: the article discusses the relevance, possible causes and threats of the "brain drain" from Russia, analyzes the emigration situation, including highly qualified personnel. Proposed measures to improve the migration situation in Russia.

Key words: intellectual emigration, immigration, scientific research, social development, scientific personnel, modern technologies, stagnation, import.

УДК 330.3
ББК 65.05

ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО НЕРАВЕНСТВА НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

Федосеев И.А., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент **Я.А. Долганова**
Электронный адрес: **Ivan.Fedoseevw@yandex.ru**
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

***Аннотация:** В статье рассмотрено влияние социально-экономического неравенства, как угроза экономической безопасности России. Проанализировано влияние уровня доходов на другие составляющие экономической безопасности страны, такие как: преступность, уровень рождаемости и смертности. Обосновано, что высокий уровень социально-экономического неравенства негативно влияют на экономическую безопасность страны.*

***Ключевые слова:** неравенство, экономическая безопасность, дифференциация доходов, бедность, прожиточный минимум.*

Экономическая безопасность – это состояние защищенности национального хозяйства от внешних и внутренних угроз, при котором оно способно обеспечивать поступательную и социально-политическую стабильность в условиях наличия неблагоприятных внешних и внутренних факторов. Экономическая безопасность государства определяется уровнем развития производственных сил и состоянием социально-экономических отношений, развитием научно-технического прогресса и исполь-

зованием его достижений в национальном хозяйстве, внешне-экономическим обменом и международной обстановкой.

Большая разница доходов населения любой страны представляет собой серьезную опасность для демографической и социальной безопасности государства, а значит, в комплексе влияет и на экономическую безопасность всего государства. В России наблюдается довольно серьезное расслоение в доходах населения. Подобная ситуация начала складываться еще в процессе перехода от плановой экономики к рыночной в начале 90 гг. В последующие годы ситуация не изменилась в лучшую сторону.

Смотря на опыт других стран, когда неравенство между странами начало расти, поскольку уровень развития стал отличаться и бедные люди в развитых странах стали лучше обеспечены, чем бедные люди в остальных менее развитых странах, можно сделать вывод, что обеспечение экономической безопасности выступает гарантом суверенитета страны и региона, а также состояние экономической безопасности показывает успех достижения поставленных целей и задач. При этом стоит понимать, что, с одной стороны, неравенство в обществе – вполне естественно, учитывая различия интересов, жизненных позиций, ценностей присущим каждой личности. С другой стороны, мы не можем не учитывать влияние разницы в доходах населения на другие составляющие экономической безопасности.

Уровень жизни населения в Российской Федерации в общем виде может быть охарактеризован с помощью следующих социально-экономических показателей, отраженных в таблице 1.

Среднедушевые доходы населения по официальной статистике имеют тенденцию к росту, наблюдается спад в 2020 году, прежде всего это обусловлено пандемией COVID – 19. Размер назначенных пенсий также увеличивается.

Таблица 1

Показатели уровня жизни в РФ [2]

| Показатели | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |
|---|---------|---------|----------|
| Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), руб. | 35506 | 36 240 | 40 272 |
| Реальные располагаемые денежные доходы населения, в % к предыдущему году | 106,4 | 102,1 | 111,1 |
| Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, руб. | 47867 | 47 531 | 51066 |
| Средний размер назначенных пенсий, руб. | 14102,1 | 14904,4 | 15 744,6 |
| Величина прожиточного минимума | 10890 | 11300 | 11653 |
| Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, тыс. человек в % от общей численности населения | 12,7% | 16,1 | 18,8 |

При этом, численность населения с доходами ниже прожиточного минимума также увеличивается. Сравним темпы роста инфляции и индексации доходов населения России в таблице 2.

Таблица 2

Показатели уровня жизни в РФ [2]

| Показатели | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |
|---------------------------|---------|---------|---------|
| Прожиточный минимум, руб. | 10890 | 11300 | 11653 |
| Инфляция, % | 3,05 | 4,91 | 8,39 |
| Индексация, % | 5,86 | - 0,43 | 7,47 |

Исходя из данных таблицы, мы видим, что даже официальные темпы роста инфляции превышают размер индексации доходов населения. Этим, прежде всего и обуславливается рост бедного населения. При этом стоит подчеркнуть, что положение людей по сей день остается неравным, не смотря на активное ведение социальной политики государством. Социально-экономическая неравенность населения остается актуальной проблемой для любой страны и Россия, к сожалению, не исключение. Прожиточный минимум в нашей стране рассчитывается по

потребительской корзине, в которую входят продукты питания 50% от ее стоимости и остальное на оплату услуг и непродовольственных товаров. Для примера возьмем сумму прожиточного минимума на 2022 год в 13 919 руб. и подсчитаем: средняя оплата ЖКХ на 2022 год составляет 3722 рублей, на продукты питания отведено 50% от стоимости потребительской корзины и равно 6 960 рублей, остается 3 237 рублей на одежду и лекарства. Расчет довольно грубый, но он полностью отражает ситуацию половины населения России, особенно пожилых людей, живущих на одну лишь пенсию. Стоит понимать, что прожиточный минимум обусловлен экономической ситуацией в стране, к примеру, в странах Европы, а конкретней в таких странах как Люксембург, Франция, Германия прожиточный минимум составляет (для удобства в рублях) 154 тыс. рублей, 97 тыс. рублей и 96 тыс. рублей соответственно. Среднестатистический Француз, при минимальной оплате труда равной 97 тысяч рублей или 1 254 евро за коммунальные услуги в среднем отдаст 25% от прожиточного минимума, на еду в среднем 400 евро и остается на одежду и развлечения около 500 евро. И еще раз смысл не показать, что где-то живется лучше, а то, что у нас действительно все печально и те 18 млн. человек живущие за чертой бедности лишь «число» или «очень плохая статистика» над которым борется правительство, но оно не борется с самой проблемой и ее последствиями.

По статистическим данным, в России за чертой бедности живут более 18 млн. человек – это примерно 12% населения. В 2022 году в Российской Федерации, прожиточный минимум равен 13919 рублей, в тоже время у 45% граждан доход составляет 15 тыс. руб., то есть разница минимальна. Можно допустить, что половина населения страны так или иначе, исходя из статистических данных, живет на черте или за чертой бедности, которые заинтересованы, тем чтобы зарабатывать себе на проживание, работая на низкооплачиваемых должностях. То есть возможный этап развития страны может быть отложен или вообще не начнется из-за большого расхождения в социально-экономическом неравенстве общества.

Проанализируем влияние уровня доходов населения на другие составляющие экономической безопасности страны.

Наличие социально-экономического неравенства населения приводит к снижению потенциального спроса, а значит, влияет на развитие крупного, среднего бизнеса в тех масштабах, которые встречаются в более развитых странах.

Проблема неравенства населения не дает полноценно развиваться бизнесу, инфраструктуре страны, обеспечивающую комфортную общественную жизнь людей. Наличие людей с низким уровнем дохода приводит к росту других негативных явлений в обществе. Например, рост преступности. Для наглядности приведем данные краткой характеристики преступности в РФ в таблице 3.

Таблица 3

Краткая характеристика преступности в РФ

| Преступления | 2020 | 2021 |
|-------------------------------------|---------|---------|
| Зарегистрировано всего преступлений | 152 170 | 159 200 |
| Хищение чужого имущества: | 79 889 | 80 077 |
| Кража | 33 933 | 54 000 |
| Грабеж | 5 934 | 3 500 |
| Разбойное нападение | 16 434 | 415 |
| Мошенничество | - | 22 200 |

По данным МВД России зарегистрированных преступлений стало больше на 2,9%, чем в аналогичный период прошлого года. Это еще одна проблема не благополучного населения. Недостаточные доходы, невозможность обеспечить достойный уровень жизни себе и своей семье подталкивает людей на разные виды преступлений, делая социальную среду опасней для всех слоев населения.

Отсутствие денежных средств у семьи влияет на уровень рождаемости. Проанализируем темпы рождаемости и смертности населения России в таблице 4.

Таблица 4

Показатели уровня рождаемости и смертности в РФ [4]

| Показатели | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |
|--------------------------|-----------|-----------|-----------|
| Число родившихся человек | 1 484 517 | 1 435 750 | 1 402 834 |
| Число умерших человек | 1 800 683 | 2 124 479 | 2 445 509 |
| Естественный прирост | -316 166 | - 668 839 | - 32 916 |

За три приведенных в таблице года наблюдается естественная убыль населения. Одной из причин снижения рождаемости автор считает отсутствие должного уровня дохода, позволяющего полноценно обеспечивать воспитание ребенка. В России наблюдается снижение количества браков, что также влияет на уровень рождаемости. На снижение количества браков также влияет и тот факт, что доходы населения падают и содержать семью становится все труднее с каждым годом.

В истории России уже был подобный урок, 90 гг., когда уровень расслоения населения был особенно велик, а уровень жизни достаточно низок, рождаемость сильно упала. В настоящее время это выражается в снижении количества трудоспособного населения. Рост числа пенсионеров является угрозой увеличения расходов на поддержание социальной инфраструктуры, которое поддерживает людей пенсионного возраста, это, в свою очередь, потребует рост числа налогов, что создаст социально-экономические проблемы. Также старение населения приводит к снижению рождаемости и росту смертности и заболеваемости, это приводит к сильному давлению на здравоохранительную систему, которая и так не может справляться со всеми функциями. В это же время происходит старение трудоспособного населения. Ухудшается здоровье, профессиональные навыки ухудшаются и воспринимать что-то новое становится сложнее. При количественном и качественном снижении трудового потенциала экономический рост в стране становится трудной задачей. Снижение количества населения в России становится особой угрозой для его экономики. Из-за того, что с каждым годом, количество населения и занятых лишь убывает происходит снижение производительности труда на предприятиях в регионе, что в свою очередь тормозит экономический рост в крае. Также это является угрозой для покупательной активности, ее всегда поддерживала рождаемость, но из-за того, что рождаемость падает – падает и покупательная активность в крае, падает внутренний спрос, будь то спрос на продовольственные товары, или же на недвижимость.

Еще одним последствием низкого уровня доходов населения является маргинализация общества. Маргинализация общества – одна из острейших проблем современной России, веду-

щая к замедлению развития социального и человеческого капитала. Мировая практика показывает, что социальная атмосфера служит необходимой средой для самореализации личности и раскрытия заложенного в ней природного потенциала. Социальный фон задает определенные стандарты самовыражения человека, способствует конвертации его талантов в экономической и культурной плоскостях, является неотъемлемой частью процесса формирования гражданского общества.

Так же хотелось бы отметить, что в современное время в обществе ценится усваивание информации и применения полученных умений на практике, то есть в потенциале людей – новый фактор неравенства, именуемый интеллектуальным капиталом. В прогностических и социологических работах 70–80-х гг. прошлого века доминировали утверждения, что информация более демократичный источник власти, утверждается, что при одинаковой доступности образования у всего населения появляются одинаковые шансы, независимо от социального статуса и наличия каких-либо привилегий, тем самым уравнивая социальное положение. Но доступность образования в настоящее время в большинстве случаев определяется возможностью его оплачивать.

В России в конце 2020 г. проживали 103 долларовых миллиардера, так же в списке «Forbes» включенных в список 200 самых богатых бизнесменов России нижняя планка состояния оценивалась в сумму не менее 400 миллионов долларов. Это не включая теневого миллиардеров нашей необъятной страны. Один процент самых состоятельных граждан России имеют 40% всех доходов, тем временем как в США аналогичный один процент состоятельных граждан 8% национальных богатств.

Итак, итоги 2021 г. также очевидным образом подчеркивают стратегическую важность снижения в стране уровня бедности, создания действенной системы адресной социальной поддержки, бюджетного маневра в пользу развития человеческого капитала, качественного улучшения институтов, без чего невозможна инвестиционная модель устойчивого роста. В комплексе мер, формирующих систему экономической безопасности, решающее значение должно принадлежать тем мерам, которые будут упреждать зарождение новых угроз.

Грамотная социальная политика – одна из самых важных составляющих комплексного и сбалансированного развития, повышения уровня экономической безопасности России. Выделение социальной политики в качестве самостоятельного блока в рамках стратегического планирования социально-экономического развития страны способствует формированию оптимального набора действий для согласованной деятельности по комплексному и сбалансированному развитию России.

Список литературы:

1. Иноземцев В. (2003) Глобализация и неравенство: что – причина, что – следствие? // Россия в глобальной политике. № 1. С. 158–175.
2. Федеральная служба государственной статистики [электронный ресурс]: официальный сайт. Режим доступа: <https://rosinfostat.ru/uroven-bednosti/> дата обращения: 12.11.2022
3. Министерство Внутренних Дел Российской Федерации [электронный ресурс]: официальный сайт. Режим доступа: <https://мвд.рф/Deljatelnost/statistics> дата обращения: 10.03.2021
4. Федеральная служба государственной статистики [электронный ресурс]: официальный сайт. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/vpm> дата обращения: 12.11.2022

THE IMPACT OF SOCIO-ECONOMIC INEQUALITY ON RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY

Fedosev I.A. Student of 6th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Summery: *The article examines the impact of socio-economic inequality as a threat to Russia's economic security. The influence of the income level on other components of the country's economic security, such as crime, birth rate and mortality, is analyzed. It is proved that a high level of socio-economic inequality negatively affects the economic security of the country.*

Keywords: *inequality, economic security, income differentiation, poverty, living wages.*

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Юрчук А.О., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Г.В. Толпышев
Электронный адрес: yurchukarina@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена выявлению проблем обеспечения и факторов повышения уровня продовольственной безопасности России. Обеспечение достаточного предложения агро-пищевой продукции соответствует измерениям продовольственной проблемы, которые международными организациями определяются как наличие продовольствия в стране и его физическая доступность. Обеспечение продовольственной безопасности на каждом уровне предопределяется внутренними и внешними факторами. Выявление данных факторов позволяет разработать стратегию продовольственной безопасности в стране.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, потребление, продукты питания, агропищевой сектор, протекционизм, сельскохозяйственная продукция, доступность, платежеспособность.

Продовольственная безопасность является важным элементом экономической политики государства, которое направлено на обеспечение стабильного производства продуктов питания, доступности их получения и использования населением соответственно к физиологическим нормам потребления за счет собственного производства и поступления от импорта. продо-

вольственная определяется способностью или неспособностью страны самостоятельно противостоять угрозам национальным экономическим интересам.

Продовольственная проблема имеет несколько уровней: глобальный, региональный (несколько стран континента), национальный (таблица 1). На уровне отдельной страны и домохозяйства продовольственная проблема принимает форму продовольственной опасности. А в стратегических документах государств мира по обеспечению продовольственной безопасности имеются специальные разделы по продовольственным проблемам [7, с. 19]. Как справедливо отметил академик И. Лукинов: «Продовольственная безопасность представляет собой основную составляющую общеэкономической безопасности любой страны» [4].

Таблица 1

Иерархические уровни продовольственной проблемы

| Уровни продовольственной проблемы | Проявления проблемы |
|---|--|
| Глобальный | Продовольственная проблема на многих континентах мира |
| Региональный | Продовольственная проблема межгосударственных региональных образований |
| Национальный | Продовольственная опасность страны |
| Групповой (пенсионеры, безработные, дети и др.) | Продовольственная проблема отдельных социальных групп населения страны |
| Уровень административной единицы государства | Продовольственная опасность в области, районе |
| Домохозяйство (физическое лицо) | Продовольственная опасность семьи (личности) |

Глобальную продовольственную проблему ученые рассматривают в различных плоскостях [2, с. 14]:

- рост численности населения как фактора повышения спроса на агро-пищевые товары;
- тенденции увеличения объемов производства сельскохозяйственной продукции и продуктов питания;

- использование и сохранение земли как главного природного фактора, что обеспечивает потребности человечества в продовольствии;

- развитие аграрной науки как главный фактор обеспечения роста агро-пищевых ресурсов планеты.

Важным аспектом продовольственной проблемы исследователи отмечают экологический, характеризующий способность государства к сохранению естественной равновесия при производстве сельскохозяйственной продукции, ее переработке, реализации и потреблении продуктов питания [11, с. 17]. Экологический аспект должен учитываться при усовершенствовании экономического механизма обеспечения продовольственной безопасности государства.

Рассматривая сущностные аспекты продовольственной проблемы и продовольственной безопасности, исследователи не приходят к единому мнению и предлагают собственные, кое-где противоречивые видения [8]. По мнению О. И. Гойчук, продовольственная проблема сейчас рассматривается как в узком смысле-нехватка вследствие определенных факторов и причин отдельных видов агро-пищевых товаров или продовольствия в целом, так и в широком смысле-комплекс экономико-политических и экономико-социальных проблем, касающихся не столько производства, сколько распределения и потребления продуктов питания [9].

А. А. Колесняк доказывает, что сущность продовольственной проблемы заключается в функционировании механизма обеспечения агро-пищевыми товарами различных по своим социально-экономическим состояниям групп населения страны, то есть – обеспечение продовольственной безопасности. Стоит согласиться с его мнением, что продовольственная безопасность является многосторонней задачей, которая охватывает производство, распределение, обмен и потребление агро-пищевых товаров в мире и отдельных государствах [1].

На основе анализа работ ученых можно сделать вывод, что детерминантами обеспечения продовольственной безопасности государства являются формирования высокой платежеспособности населения и достаточного предложения агро-пищевой продукции.

Решение проблемы обеспечения продовольственной безопасности является важным приоритетом государственной политики любого государства и объектом научных исследований.

Залогом эффективности системы продовольственной безопасности (обеспечение которой является многоаспектной проблемой и предполагает учет многих факторов) является наличие процедур комплексной диагностики ее состояния, которая позволяет учесть взаимосвязь различных факторов. Адекватная система показателей должна характеризовать состояние основных факторов продовольственной безопасности.

Предлагается рассмотреть следующие важнейшие факторы [7]:

- уровень и структура конечного потребления продуктов питания;

- состояние продовольственного потенциала сфер АПК и природных ресурсов сельскохозяйственного назначения;

- объемы и структура экспорта-импорта продовольствия в регионе, которые характеризуют межрегиональный аспект производства;

- качество и безопасность продовольствия.

Международные организации наработали отдельные предложения по решению продовольственной проблемы. Однако им не удалось предложить общую стратегию совершенствование экономического механизма обеспечения продовольственной безопасности, поскольку такой документ должен учитывать очень много интересов разных сторон, а обеспечение продовольственной безопасности остается одной из главных нерешенных проблем человечества [6, с. 76].

Для России актуальной остается адаптация имеющихся предложений и рекомендаций, и выбор соответствующих стратегических направлений усовершенствования экономического механизма обеспечения продовольственной безопасности государства. Стоит согласиться с мнением, что «... в условиях глобализации страны конкурируют в выборе стратегий формирования национальных моделей преобразований, способных стимулировать хозяйственный прогресс и повышение благосостояния народа» [12, с. 77].

Для каждой из стран мира по степени решения продовольственной проблемы является характерной ситуация в отношении сельского населения [8]:

- в странах первой группы в сельской местности проживает небольшая доля (меньшинство) населения, однако среди бедного населения наибольшую долю составляют сельские жители;

- в странах второй группы почти половина населения проживает в сельской местности, при этом доходы сельских жителей являются меньшими по сравнению с городскими;

- в странах третьей группы в сельской местности проживает основная масса населения, сельское хозяйство для них является основным источником доходов, которые не позволяют преодолеть бедность.

Страны каждой из групп разнятся уровнем потребления продовольствия:

1. Страны, где население потребляет пищевых продуктов более среднемировой уровень.

2. Потребление продовольствия соответствует среднемировому уровню.

3. Потребление пищевых продуктов населением ниже среднемирового уровня.

Исследования показывают, что характеристика экономики России больше соответствует второй группе стран. Поэтому при формировании стратегических направлений совершенствования механизма обеспечения продовольственной безопасности необходимо предусмотреть вероятность перехода в другую группу.

Анализ научных источников позволяет сделать вывод, что продовольственная проблема имеет дуалистический характер. Ее дуализм проявляется в несоответствии между предложением агро-пищевой продукции и спросом на нее, который ограничивается платежеспособностью населения. На глобальном уровне дуализм продовольственной проблемы прослеживается в наличии двух миров (групп государств) с полярным уровнем производства и потребления продовольствия. В экономически развитых странах производится половина мирового зерна, 55 % молока, 45 % мяса, а проживает лишь 1/5 населения мира. Малоразвитые страны производят лишь четверть зерновых мира, десятую часть молока и мяса при 2/5 населения мира.

На уровне отдельной страны, например России, дуализм продовольственной проблемы оказывается у существования параллельно с достаточно состоятельной частью населения, не имеющее проблем с питанием, группы граждан, для которых продовольственная проблема является весьма актуальной. По оценкам Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО) в 2017-2019 годах в экономически развитых странах мира 15,7 млн. человек голодают, то есть не менее одного года эти люди потребляют продуктов питания на уровне, который не обеспечивает потребности их организма в энергии [2, с. 8]. В этом случае продовольственная проблема является следствием бедности. Даже в США около 13 млн. человек из-за бедности и неэффективность механизмов решения продовольственной проблемы сталкиваются с проблемой голода [3, с. 6].

Можно сделать вывод, что детерминантами решения продовольственной проблемы являются обеспечение достаточного предложения агро-пищевой продукции и соответствующей платежеспособности населения. Определены детерминанты полностью вписываются в определение продовольственной безопасности и продовольственной проблемы международными организациями.

Обеспечение достаточного предложения агро-пищевой продукции соответствует измерениям продовольственной проблемы, которые международными организациями определяются как наличие продовольствия в стране и его физическая доступность. Обеспечение высокой платежеспособности населения соответствует измерению «экономическая доступность продовольствия» [7, с. 18].

В исследованиях международных экспертов отмечается, что снижение уровня бедности в стране приводит к повышению экономической доступности продовольствия и способствует обеспечению продовольственной безопасности. Голод и бедность взаимосвязанными экономическими явлениями [10, с. 30]. Наличие голода является не только проявлением продовольственной проблемы в стране, но и свидетельством неурядиц в социально-экономической системе государства. Для стран второй группы по степени решения продовольственной проблемы наличие голода является свидетельством неэффективной работы

экономического механизма обеспечения продовольственной безопасности. Довольно часто причиной голода является не нехватка пищевых продуктов, а низкие доходы граждан, при которых продовольствие для них становится недоступным. При низких доходах люди лишены возможности увеличить долю расходов на агро-пищевые товары в совокупных расходах домохозяйств (она и так слишком высокой, превышая 50 %, при 10-20 % в экономически развитых странах).

Для борьбы с угрозой продовольственной безопасности России должна быть разработана не только стратегия развития, но и механизм обеспечения предусматривает реформирование всего АПК. Механизм обеспечения продовольственной безопасности страны включает [13, с. 182]:

- мониторинг экономики с целью выявления и прогнозирования внутренних и внешних угроз продовольственной безопасности;

- создание нормативно-правовой базы безопасности АПК;

- кредитование и поддержка государством национального производителя пищевых продуктов, обеспечение его конкурентоспособности;

- партнерство и кооперация производителей пищевых продуктов;

- высокий уровень защиты здоровья и жизни потребителей пищевых продуктов;

- сбалансированность пищевых продуктов различных возрастных и профессиональных групп населения.

Фундаментальной основой обеспечения национальной продовольственной безопасности и продовольственной независимости государства в современном мире является эффективным и устойчивое развитие ее агропромышленного комплекса, прежде всего, его главной сферы – сельского хозяйства, так как его высокоэффективное функционирование определяет уровень производства аграрной продукции и сырья, а следовательно-и потребление основных продуктов питания, от чего зависит здоровый развитие населения [5].

Таким образом, учитывая отечественные реалии и практические аспекты перспективной реализации концепции продовольственной безопасности в нашей стране обязательно следует

включать необходимость самообеспечения страны основными продуктами питания, учитывать рост потребности в качественной и безопасной продовольственной продукции при условии ожидаемого повышения покупательской способности отечественного потребителя и необходимость всесторонней поддержки отечественного товаропроизводителя.

В последние годы все большее влияние на развитие идей продовольственной безопасности производит концепция устойчивого развития, которая предполагает взаимосвязь и соблюдение рациональных пропорций действия экономических, экологических, технологических и социально-демографических факторов на сельскохозяйственное производство.

Обеспечение продовольственной безопасности на каждом уровне предопределяется внутренними и внешними факторами. На состояние внутренней продовольственной безопасности каждого уровня частично влияет продовольственная безопасность низшего уровня иерархии.

Результаты проведенного исследования показывают, что необходимого уровня продовольственной безопасности в России еще не достигнуто. Несоответствие современного уровня развития национального агропродовольственного рынка привело к несбалансированности питания населения, в результате чего структура потребления питания людей и многих важнейших продовольственных товаров существенно отличается от рекомендованных научно обоснованных норм питания. Угрозу продовольственной безопасности составляет недостаточный социально-экономический уровень жизни населения – низкие доходы и рост цен на продукты питания. В контексте обеспечения продовольственной безопасности важным направлением государственной экономической и социальной политики является финансовая поддержка малообеспеченных граждан и повышение жизненного уровня населения.

Среди основных рисков, которые могут препятствовать обеспечению продовольственной безопасности государства, отмеченные: низкая платежеспособность населения, значительная зависимость отечественного агропищевого сектора экономики от внешнеэкономической политики, неэффективная деятельность торговых сетей по отношению к поставщикам и потреби-

телям агро-пищевой продукции. Торговые сети являются проблемным элементом в функционировании экономического механизма обеспечения продовольственной безопасности России. Они завышают торговые надбавки, необоснованно затягивающие расчеты с поставщиками агро-пищевых товаров, навязывают дополнительные и ненужные услуги, перекалывающие риски на товаропроизводителей, дискриминирующие интересы малых и средних предприятий.

Список литературы:

1. Гридин С. Б. Продовольственная безопасность в системе социально – экономических показателей: автореф. дис. на соискание наук. Степени канд. социолог. наук: спец. 22.00.03 «Экономическая социология и демография» С. Б. Гридин. – М., 2019. – 20 с.

2. Диуф Ж. Продовольственная безопасность в мире / Ж. Диуф // Международная жизнь. – 2019. – № 6. – С. 5.

3. Калинин М. Продовольственная безопасность: мнимая и реальная / М. Калинин// – Режим доступа: <http://www.day.kiev.ru/uk/article/ekonomika/prodovolcha-bezpeka-uyavna-irealna> (дата обращения: 20.09.2022)

4. Кленнерт К. Продовольственная безопасность и полноценное питание. Ответы на глобальные вызовы / Кленнерт К. // – Режим доступа: http://www3.giz.de/imperia/md/content/anternet2008/portaliz/umweltundernaehrung/russian_fns-reader.pdf (дата обращения: 21.09.2022)

5. Козак К. Б. Научные основы исследования продовольственной безопасности России / К. Б. Козак // экономика пищевой промышленности. – № 2. – 2019. – С. 5-10.

6. Лукинов И. И. Продовольственная безопасность и ее острота в мировом измерении / И. И. Лукинов // экономика АПК. – 2018. – № 4. – С. 33.

7. Мудрак Р. П. Продовольственная безопасность России в условиях глобализации / Р. П. Мудрак // экономический журнал-XXI. – 2018. – № 1-2. – С. 34-37.

8. Немченко В. В. Продовольственная безопасность: макро-и микроэкономические аспекты / В. В. Немченко,

А. В. Немченко // Экономика пищевой промышленности. – № 2. – 2019. – С. 16-18.

9. Продовольственная безопасность в России ухудшилась. Обзор основных индикаторов за 2019 год.- Режим доступа: <http://edclub.com.ru/analitika/prodovolcha-bezpeka-v-ukrayini-pogirshylasyaoglyad-osnovnyh-indykatoriv-za-2015-rik> (дата обращения: 17.09.2020)

10. Резникова А. С. продовольственная безопасность в условиях глобализации экономики: теория, методология, практика / А. С. Резникова // авт. д. э. н. . – 2019. – 52 с.

11. Скрипчук П. М. Концептуальные основы продовольственной безопасности национальных экономик / П. М Скрипчук, А. Е. Хоменко // актуальные проблемы международных отношений. – 2018. – Выпуск 119 (часть II). – С. 96-106.

12. Ушачев И. Г. Стратегические направления обеспечения продовольственной безопасности России / И. Г. Ушачев // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2018. – № 5. – С. 7-11.

13. Ушачев И. Г. Развитие аграрной реформы и обеспечение продовольственной безопасности России / И. Г. Ушачев // Круглый стол по вопросам продовольственной и аграрной политики. – 2016. – № 1. – С. 19.

PROBLEMS OF ENSURING AND FACTORS OF INCREASING THE LEVEL OF FOOD SECURITY

Yurchuk A. O., Student of 3rd Year

Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

The article is devoted to identifying problems of ensuring and factors of increasing the level of food security in Russia. Ensuring a sufficient supply of agro-food products corresponds to the measurement of the food problem, which is defined by international organizations as the availability of food in the country and its physical availability. Ensuring food security at each level is determined by internal and external factors. Identification of these factors makes it possible to develop a strategy for food security in the country.

Keywords: food security, consumption, food, agri-food sector, protectionism, agricultural products, availability, solvency.

СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА

УДК 336.7

ББК 65.38

ЛЕСОМАТЕРИАЛЫ КАК ОБЪЕКТ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

Алешкина Э.Э., студент 5 курса

Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина

Электронный адрес: alyoshkina.2000@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Статья посвящена анализу таможенного контроля лесоматериалов и поиску путей решения проблем, возникающих при оформлении таможенного контроля лесоматериалов. Выполнен анализ методов таможенной идентификации лесоматериалов, применения различных методов экспертизы таможенными органами, а также обеспеченности таможенных органов специализированными техническими средствами.

Ключевые слова: круглые лесоматериалы, вывоз леса и лесопроизводства, идентификационная экспертиза лесоматериалов, портативный прибор идентификации «Кедр-М», выпуск экспортируемых лесоматериалов.

Тема контроля лесоматериалов при производстве таможенной процедуры экспорта актуальна, так как при недостоверной идентификации лесоматериалов при таможенном оформле-

нии на экспорт отправляется незаконно вырубленный лес и, таким образом, государство терпит убытки. Вывоз необработанного лесоматериала вредит экономической безопасности страны и ставит ее под угрозу.

Лесоматериалы считаются сложным объектом таможенного контроля, как для участников внешнеэкономических отношений, так и для самих таможенных органов в силу ряда причин.

Во-первых, лесоматериалы – это стратегически важный товар для России. Во-вторых, незаконный вывоз лесоматериалов – частое правонарушение в таможенной сфере. В-третьих, проведение идентификации лесоматериалов требует определенных навыков и умений от таможенного инспектора. Объясняется это тем, что определить физические и химические характеристики, такие как сортиментность, т.е. породу дерева, влажность, диаметр, объем довольно трудно без дополнительных технических средств контроля.

Россия занимает первое место по экспорту пиломатериалов – 21% в мировом экспорте, и второе место по экспорту делового круглого леса – 11% в мировом экспорте, уступая Новой Зеландии – 16% в мировом экспорте. Главными странами-импортерами российской лесной продукции являются Финляндия и Китай, а также страны входящие в СНГ: Узбекистан, Таджикистан, Азербайджан и страны участники ЕАЭС: Казахстан, Белоруссия, Киргизия и Армения, а также Япония, Иран, Израиль и Египет.

Регионами с наибольшими объемами экспорта круглых лесоматериалов являются Хабаровский край (2,8 млн. кв. м), Вологодская область (2,1 млн. кв. м), Иркутская область (2 млн. кв. м), Приморский край (1,4 млн. кв. м), Ленинградская область (1,2 млн. кв. м), Красноярский край (850 тыс. кв. м), Карелия (750 тыс. кв. м). На долю этих субъектов приходится 70% всего экспорта необработанных лесоматериалов страны.[1]

Таблица 1

**Данные о различных методах экспертизы лесоматериалов,
проведенных таможенными органами**

| <i>Год/метод и количе- ство</i> | <i>Органо- лептический</i> | <i>Измери- тельный</i> | <i>Инструмен- тальный</i> | <i>Информаци- онно – ана- литический</i> |
|---|--------------------------------|----------------------------|-------------------------------|--|
| 2017 | 652 | 352 | 337 | 392 |
| 2018 | 590 | 390 | 350 | 390 |
| 2019 | 678 | 478 | 437 | 392 |
| 2020 | 510 | 460 | 418 | 420 |
| 2021 | 428 | 420 | 445 | 467 |

В период с 2017-2021 годы количество органолептических методов экспертизы снизилось в 2 раза (с 652 экспертиз в 2017 году до 328 экспертиз в год в 2021 году). Это связано с тем, что в целом количество проводимых экспертиз непосредственно товарной группы 4403 «Лесоматериалы обработанные и необработанные» уменьшилось. Больше всего проводились экспертизы органолептическим методом, это самый доступный способ идентификации лесоматериалов (проводится с помощью органов чувств человека).

На втором месте идет измерительный метод с помощью линейки, вилки, штангенциркуля и скобы, а также специальных технических средств таможенного контроля «Кедр» и «Кедр-М». Увеличение частоты использования данного метода связано с, во-первых, более пристальным вниманием таможни к вывозимому лесоматериалу и, во-вторых, повышением квалификации таможенников для работы с более сложными техническими средствами измерения характеристик лесоматериалов.

За 5 лет инструментальный метод стал чаще использоваться таможенными органами. Данные таблицы за указанный период показывают, что количество измерений с 2017 года увеличилось к 2021 году с 337 до 445 экспертиз в год, что говорит о более тщательном подходе к экспертизе древесины и лесоматериалов. Инструментальный метод подразумевает под собой использование специальных инструментариев для определения химических, физических характеристик состава.

Показатели информационно-аналитического метода за 5 лет также подросли с 392 до 467 – на 19%. С усилением тамо-

женного контроля вывоза лесоматериалов и более широкого доступа таможенников к различным информационным базам ФОИВ увеличивается и частота применения данного метода экспертизы.

Таблица 2

**Данные об обеспеченности таможенных органов
специализированными техническими средствами**

| <i>Год/количество в технических средствах на ТПП</i> | <i>Кедр и Кедр-М</i> | <i>Лесная вилка</i> | <i>Лесная скоба</i> | <i>Влагомер</i> |
|--|----------------------|---------------------|---------------------|-----------------|
| 2017 | 170 | 450 | 550 | 540 |
| 2018 | 180 | 502 | 560 | 543 |
| 2019 | 190 | 509 | 569 | 547 |
| 2020 | 195 | 510 | 580 | 548 |
| 2021 | 200 | 510 | 587 | 550 |

На основании данных таблицы 2 можно сделать вывод, что обеспеченность таможенных органов специализированными техническими средствами ТСТК Кедр и Кедр-Мниже, чем механическими средствами измерения длины и радиуса бревен.

Количество технических средств для автоматизированного измерения характеристик древесины Кедр и Кедр-Мв динамике с 2017 года по 2021 год показывает тенденцию на увеличение числа техники на таможенных постах. Причиной может послужить плавный переход таможен на автоматические средства таможенного досмотра в связи с простотой и удобством получения результатов. Однако недостаточная квалификация и компетентность сотрудников таможен на местах препятствует должному использованию продвинутых средств досмотра *Кедр и Кедр-М*.

Обеспеченность таможен лесными вилками, скобами и влагомерами на должном уровне. С 2017 года численность вилок, скоб и влагомеров постепенно увеличивается для должного проведения измерений и экспертизы лесоматериалов.

Таблица 3

**Численность квалифицированных
сотрудников таможенных органов**

| <i>Год</i> | <i>Количество таможенных инспекторов, прошедших подготовку по экспертизе лесоматериалов</i> | <i>Численность сотрудников таможенных органов</i> |
|------------|---|---|
| 2017 | 5 670 | 7 500 |
| 2018 | 5 662 | 7 760 |
| 2019 | 5 693 | 7 950 |
| 2020 | 5 750 | 8 008 |
| 2021 | 5 782 | 8 008 |

За период с 2017 по 2021 год наблюдается тенденция на увеличение численности сотрудников таможенных органов. С 2017 года численность сотрудников увеличилась незначительно – на 846 человек – к 2021 году. Причиной является применение автоматизированных средств таможенного контроля и сокращение бюджетных расходов на финансирование таможенных постов.

Количество квалифицированных сотрудников таможенных органов, имеющих знания в области экспертизы лесоматериалов, остались на прежнем уровне. В 2018 году количество сотрудников сократилось в связи с их увольнением. В 2019 году их число увеличилось на 31 человек, в связи с повышением квалификации новоприбывших сотрудников. В 2020 году численность сотрудников увеличилась еще на 58 человек, и вместе с тем увеличилось количество квалифицированных сотрудников на 57 человек. В 2021 году общее количество сотрудников таможенных органов осталось на прежнем уровне, а численность квалифицированных кадров увеличилась на 32 человека. Данные цифры говорят о том, что таможня постепенно увеличила численность сотрудников на 500 человек за 5 лет, но в связи с проводимой оптимизацией и автоматизацией таможенных органов численность квалифицированных таможенников увеличилась лишь на 100 человек, что все еще считается недостаточным для проведения достоверной таможенной экспертизы лесоматериалов.

Таблица 4

**Данные об обеспеченности таможенных органов
доступом к системе ЛесЕГАИС**

| <i>Год</i> | <i>Наличие доступа к системе ЛесЕГАИС у таможенных постов</i> | <i>Эффективность работы таможенных постов по проведению экспертизы лесоматериалов</i> |
|------------|---|---|
| 2017 | частичная | средняя |
| 2018 | частичная | средняя |
| 2019 | есть | нормальная |
| 2020 | есть | нормальная |
| 2021 | есть | нормальная |

На основании таблицы 5 можно сделать вывод о том, что с переходом таможенных органов на доступ к системе ЛесЕГАИС эффективность работы таможенных постов стала выше.

С 2017 года по 2018 годы, имея частичный доступ к системе ЛесЕГАИС, некоторые таможенные посты испытывали проблемы с качественной проверкой документов экспортеров леса, в связи, с чем назвать такую работу таможенников эффективной нельзя.

В 2019 году с вводом обязательного использования системы ЛесЕГАИС таможенными органами, эффективность работы таможенных постов увеличилась.

Таблица 5

**Данные о количестве деклараций на лесоматериалы
и количестве выявленных правонарушений**

| <i>Год</i> | <i>Количество деклараций на лесоматериалы</i> | <i>Количество выявленных правонарушений</i> |
|------------|---|---|
| 2017 | 10 497 | 3562 |
| 2018 | 10 107 | 2391 |
| 2019 | 9 864 | 1974 |
| 2020 | 7 732 | 1134 |
| 2021 | 6 073 | 1984 |

За период с 2017 по 2021 год количество деклараций на лесоматериалы уменьшилось – с 10 497 до 6 073 – в связи с увеличением заградительных пошлин с 40% с 2017 года и до 80% в 2021 году.

Количество выявленных правонарушений за 5 лет сократилось на 45% – с 3562 до 1984. Причиной служит то, что общее количество декларируемых лесоматериалов уменьшается, следовательно, уменьшается количество правонарушений. Также усиление таможенного контроля и досмотра лесоматериалов значительно повлияло на сокращение правонарушений экспортерами.

Таким образом, на основании данных таблиц 1-5 можно прийти к выводу, что таможенными органами предпринимаются попытки перейти на автоматизированные системы контроля осмотра и досмотра древесины. Однако данные мероприятия не до конца удалось применить на практике, так как отсутствие должной подготовки при внедрении мер автоматизированных систем учета древесины тормозят работу внешней торговли и доставляют участникам ВЭД неудобства.

Что касается квалифицированных кадров, то численность квалифицированных сотрудников в таможне остается на прежнем уровне (около 5600 человек), число сотрудников таможни выросло за 5 лет на полтысячи. Данное количество сотрудников недостаточно для должного проведения таможенного контроля древесины и последующей ее экспертизы, что существенно усложняет работу таможенников.

Для решения проблемы, касающейся применения поштучного метода учета древесины, следует ввести обязательство для применения поштучного учета древесины для таможенных органов на уровне федеральной таможенной службы, так как это вышестоящий орган и все решения, принимаемые им, обязаны для исполнения всеми подчиненными таможнями. Переход к новым стандартам ведения лесозаготовительного бизнеса может негативно отразиться на участниках ВЭД и для минимизации этих рисков переход должен осуществляться постепенно и максимально щадяще для лесного бизнеса.

Чтобы решить проблемы с некорректной работой приложения ЛесЕГАИС, нужно подключить технический персонал, разработчиков приложения, чтобы все тщательно перепроверить и настроить должную работу системы для дальнейшего избегания возможных будущих эксцессов. Мероприятия по усовершенствованию самого приложения и

Проблема неприменения продвинутых технических средств таможенного досмотра идентификации лесо- и пиломатериалов «Кедр» и «Кедр-М» решается контролем со стороны руководства таможенных органов использования сотрудниками таможенных органов портативных средств и вводом в должностную инструкцию обязанностей по их использованию.

Для повышения уровня квалификации экспертного персонала Федеральной таможенной службе Российской Федерации потребуется увеличить количество проводимых аттестационных мероприятий, а также добавить специальные ежегодные стажировки, позволяющие обучать действующие кадры. Такие стажировки можно проводить как в государственных специализированных научно-исследовательских институтах, так и в коммерческих лабораториях, занимающихся экспертизой лесоматериалов.

Однако, все принятые меры по минимизации рисков принятые таможней на данный момент все еще недостаточно эффективны и нужны новые и более эффективные способы решения проблем связанных с незаконным провозом незадекларированной древесины. Применение систем автоматизированного учета древесины ЛесЕГАИС, автоматических средств контроля по типу «Кедр» эффективнее, чем прежние традиционные методы контроля и измерения характеристик древесины, однако они имеют свои существенные недостатки. По-прежнему неизвестны масштабы проблемы лесоматериалов: сколько реально не выявленных правонарушений связано с провозом ценных пород, сколько недостоверно задекларированной древесины вывезено, сколько совершено подмен ценной породы дерева на менее ценную.

Решением проблемы, возникающей при проведении экспертизы лесоматериалов, подмены одной породы дерева на другую более ценную и с большей таможенной стоимостью, является обязательное применение автоматизированных таможенных средств контроля и повышение квалификации сотрудников таможенных органов.

Из вышеперечисленных рекомендаций можно сделать вывод, что совершенствование таможенной экспертизы лесоматериалов требует больших расходов для бюджета, но польза для

общества и государства превышают расходы на реализацию мероприятий по усовершенствованию работы таможенных органов,

Список литературы:

1. Торговля лесной продукцией. Крупнейшие страны-экспортеры лесной продукции Эл.ресурс: <https://www.fao.org/forestry/statistics/80938@180724/ru/>

2. Лес останется в России Эл.ресурс: <https://www.kommersant.ru/doc/4511593>

3. Проблемные вопросы использования технических средств таможенного контроля при перемещении пиломатериалов через таможенную границу ЕАЭС Денисова Н.А., Наливайко Ю.А. Эл.ресурс: <https://core.ac.uk/download/pdf/267894373.pdf>

4. Совершенствование таможенного контроля экспорта лесоматериалов товарной позиции 4403 ТН ВЭД ЕАЭС Е.Н. Салимоненко, В.А. Фролова Эл.ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-tamozhennogo-kontrolya-eksporta-lesomaterialov-tovarnoy-pozitsii-4403-tn-ved-eaes>

TIMBER AS AN OBJECT OF CUSTOMS CONTROL

Aleshkina E.E., Student of 5th Year

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation: The article is devoted to the analysis of the customs control of timber and the search for ways to solve problems that arise during the execution of customs control of timber. The analysis of methods of customs identification of timber has been carried out. An analysis was made of the use of various methods of examination by customs authorities, an analysis of the provision of customs authorities with specialized technical means.

Keywords: timber, wood, export of wood and timber products, timber identification, portable identification device «cedar», exported timber release

СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 388.1
ББК 65.053

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ БАНКА)

Абдуллаева Е.С., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н, доцент В.А. Волостнова
Электронный адрес: katy.belousova.96@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет,
614068, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье проведен анализ финансового состояния коммерческого банка ПАО «Сбербанк России».

Ключевые слова: коммерческий банк, финансовый анализ, ПАО Сбербанк

На основании публикуемой консолидированной отчетности представляется возможность проведения вертикального и горизонтального анализов [2, 3].

Анализ динамики показателей активов баланса ПАО «Сбербанк России» показал, что в 2021 году валюта баланса увеличилась на 14,3 % относительно 2020 года. За анализируемый период величина валюты баланса имела тенденцию к увеличению (на 37,4 %), это с положительной стороны характеризует деятельность банка и говорит о его стабильном развитии.

Увеличение активов в 2021 году, сравнивая с 2019 годом произошло в результате увеличения средств в банке на 26,4 % (или 320,3 тыс. руб.), отложенные налоговые активы выросли на

51,7 % (или 12 тыс. руб.), кредиты, выданные клиентам увеличились на 15,9 %, что в абсолютном выражении на 3709, 1 тыс. руб. Отметим, что внеоборотные активы и активы группы выбытия возросли на 524,9 тыс. руб. Отметим, что вместе с тем прочие активы ПАО «Сбербанк России» увеличились на 37,6 % (+ 327 тыс. руб.).

Увеличение основных средств, нематериальных активов и материальных запасов составило 9,7 %, рост в сумме составил 132,7 тыс. руб., что подчеркивает улучшение финансовых результатов, а именно выручки, это оказывает позитивное влияние на непрерывное получение финансового результата в виде чистой прибыли.

За период с 2019 по 2021 года наибольшую долю в составе активов ПАО «Сбербанк России» занимает кредиты и авансы клиентам более 65 %. Данные активы постепенно снижались с 67,97 % до 65,82 % в рамках рассматриваемого периода. Данные изменения могут свидетельствовать о снижении деловой активности банка, вместе с тем снижается риск невозвратности выданных кредитов.

Доля денежных средств за весь период исследования уменьшилась с 6,95% до 5,85 % от всех активов банка. Их величина в период с 2019 по 2021 гг. выросла на 326,1 тыс. руб. и составила 621718630 тыс. руб. Темп их роста 15,7 %, это свидетельствует о увеличении ликвидных ресурсов банка.

Основными источниками формирования имущества ПАО «Сбербанк России» являются обязательства, доля которых за три года увеличилась на 1,3 % и составила 86,3 % в 2021 г., что характеризует ухудшение структуры баланса и увеличения риска утраты финансовой устойчивости.

Собственный капитал за три года увеличился на 1157,8 тыс. руб., однако его доля в структуре источников формирования имущества банка уменьшилась с 15 % до 13,7 %, что также отрицательно характеризует банковскую деятельность и свидетельствует о снижении деловой активности и как следствие, увеличение платежеспособности ПАО «Сбербанк России».

Рассматривая пассивную часть баланса ПАО «Сбербанк России», целесообразно обратить внимание на то, что значительную долю занимают обязательства банка, а именно средства

физических лиц, доля которых ежегодно уменьшается с 47,4 % до 43,4 %, что также свидетельствует о снижении деловой активности банка. Отметим увеличение средств корпоративных клиентов на 3092,8 тыс.руб. или на 42 %, их структура незначительно увеличилась с 24,6 % до 25,4 %. В структуре собственных средств банка наибольшая доля в 2019 году принадлежала нераспределенной прибыли 13,5 %, доля резко снизилась с 13,5 % до 0,03 %, это свидетельствует о том, что прибыль 2020-2021 годов была использована для целей улучшения технологического развития банка, увеличения средств фондов.

В целом, пассивы баланса ПАО «Сбербанк России» увеличились за счет средств клиентов и средств корпоративных клиентов, что является основой развития банковской деятельности.

Динамика активов и пассивов баланса ПАО «Сбербанк России» в период с 2019 по 2021 гг. отражена на рисунке 1.

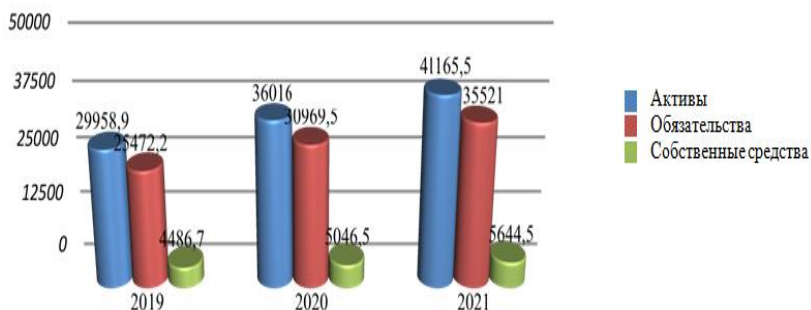


Рис. 1. Динамика активов и пассивов ПАО «Сбербанк» за 2019 – 2021 гг.

Все статьи баланса имеют устойчивую тенденцию увеличения в течение трехлетнего периода исследования.

Анализ финансового состояния банка в рамках данного исследования основывается на сопоставлении нормативно-установленных показателей ликвидности, которые установлены Центральным Банком России и показателей деятельности ПАО «Сбербанк России».

В таблице 1 отражены данные по нормативно-установленным показателям ликвидности ПАО «Сбербанк России» за 2019-2021 гг.

Таблица 1

**Экономические нормативы достаточности капитала
и ликвидности ПАО «Сбербанк России», % [1]**

| Норматив | Норматив | 2019 | 2020 | 2021 | 2020 г. к 2019 г. | 2021 г. к 2020 г. |
|--|----------|--------|--------|-------|----------------------|----------------------|
| Норматив достаточности базового капитала банка | min 4,5 | 7.88 | 9.94 | 10.7 | 2.06 | 0.76 |
| Норматив достаточности основного капитала банка | min 6 | 7.88 | 9.94 | 10.7 | 2.06 | 0.76 |
| Норматив достаточности собственных средств банка | min 8 | 11.87 | 13.64 | 14.9 | 1.77 | 1.26 |
| Норматив мгновенной ликвидности банка Н2 | min 15 | 116.35 | 216.97 | 161.1 | 100.62 | -55.87 |
| Норматив текущей ликвидности банка | min 50 | 154.37 | 301.65 | 263.8 | 147.28 | -37.85 |
| Норматив долгосрочной ликвидности банка | max 120 | 65.49 | 55.36 | 57.6 | -10.13 | 2.24 |
| Норматив максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков | max 25 | 19.99 | 17.91 | 16.6 | -2.08 | -1.31 |

Продолжение таблицы 1

| | | | | | | |
|--|---------|------------|------------|-------|--------|--------|
| Норматив максимального размера крупных кредитных рисков | max 800 | 197.5 1 | 129.7 6 | 115.5 | -67.75 | -14.26 |
|--|---------|------------|------------|-------|--------|--------|

ПАО «Сбербанк России» выполняет установленные Банком России нормативы. Однако в ходе анализа видим негативные изменения:

- банк ведет осторожную политику управления долгосрочной ликвидностью. Н4 уменьшился на 10,13% с 65,49% в 2019 . до 57,6% в 2021 г.;

- Н6 имеет тенденцию к снижению с 19,99 % до 16,6 %, снижение за весь анализируемый период составило 2,08 %;

- К9также снизился с 197,5 % до 115,5 % за три года или на 67,75 %.

Эффективность использования капитала и активов за три года исследования возросла. Рентабельность капитала банка за весь период исследования возросла на 4,3 %, рентабельность активов банка в 2021 году составила 0,1 %.

Основные показатели финансовых результатов ПАО «Сбербанк России» за 2019-2021 гг. представлены на рисунке 2.

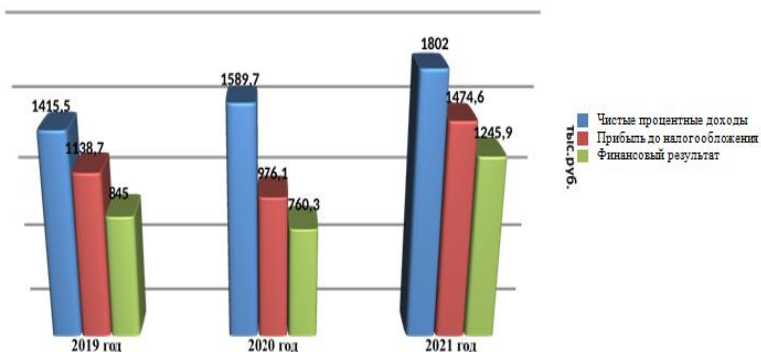


Рис. 2. Основные показатели финансовых результатов ПАО «Сбербанк России» за 2019-2021 гг.

В ПАО «Сбербанк России» имеется тенденция стабильного ежегодного роста основных показателей финансовых результатов. Так, чистые процентные расходы возросли на 386,5 млрд. руб., прибыль до налогообложения на 335,9 млрд. руб., финансовый результат на 409 млрд. руб.

Чистая прибыль ПАО «Сбербанк России» по итогам 2021 года превысила 1,2 трлн. руб., это рекордная чистая прибыль за три года. Существенный рост финансовых результатов обусловлен тем, что в рамках рассматриваемого периода были существенно снижены резервы под вероятные потери по ссудам, а также рост ключевой ставки Банка России.

Анализ эффективности деятельности ПАО «Сбербанк России» продолжим на основе оценки рентабельности, представленной на рисунке 3.

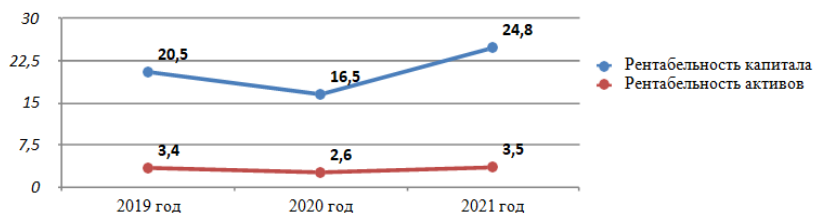


Рис. 3. Основные показатели рентабельности ПАО «Сбербанк России»

Рентабельность капитала банка в 2021 году составила 24,8 %, что больше, чем в 2020 году на 8,3 % и на 4,3 %, сравнивая с показателями 2019 года.

Рентабельность активов банка в 2021 году составила 3,5 %, что больше, чем в 2020 году на 0,9 % и на 0,1 %, сравнивая с показателями 2019 года.

В целом, эффективность использования капитала и активов за три года исследования возросла.

На основании анализа финансовых результатов ПАО «Сбербанк» за 2019-2021 годы выявлена устойчивая динамика и стабильное положение банка.

Особое значение при анализе финансового состояния коммерческого банка является оценка рейтинга кредитоспособности, который присваивают аккредитованные рейтинговые агентства.

Рассмотрим рейтинги кредитоспособности ПАО «Сбербанк России» на 15.01.2022.

Агентство Moody`s оценивает кредитоспособность как Вaa3 (Самый низкий рейтинг в инвестиционной категории), при чем прогнозное значение стабильно.

Агентство Fitch в рамках долгосрочной перспективы выставил оценку ВВВ- (Хорошая кредитоспособность), в рамках краткосрочной перспективы F2 (Хороший уровень кредитоспособности). Прогноз также стабильный.

Аналитическое кредитное рейтинговое агентство (российское рейтинговое агентство) поставило ПАО «Сбербанк России» оценку AAA(RU) (Наивысший уровень кредитоспособности).

Можно сказать о том, что ПАО «Сбербанк» обладает стабильностью и способностью быстро погасить задолженность по своим обязательствам.

Банк выполняет свои нормативы, минуя штрафные санкции, однако руководство постоянно ведет разрабатывает пути увеличения роста финансовых результатов.

Выделим проблемы, тормозящие развитие банка, среди них следующие:

- банк ведет осторожную политику управления долгосрочной ликвидностью, Н4 снизился с 65,49% в 2019 г. до 57,6% в 2021 г.;

- норматив Н6 имеет тенденцию к снижению с 19,99 % до 16,6 %, снижение за весь анализируемый период составило 2,08 %;

- норматив Н7 также снизился с 197,5 % до 115,5 % за три года или на 67,75 %.

Эффективность использования капитала и активов за три года исследования возросла. Рентабельность капитала банка за весь период исследования возросла на 4,3 %, рентабельность активов банка в 2021 году составила 0,1 %.

В ПАО «Сбербанк России» имеется тенденция стабильного ежегодного роста основных показателей финансовых результатов. Так, чистые процентные расходы возросли на 386,5 млрд. руб., прибыль до налогообложения на 335,9 млрд. руб., финансовый результат на 409 млрд. руб.

ПАО «Сбербанк России» получил чистую прибыль, которая в 2021 году превысила 1,2 трлн. руб., это рекордная чистая прибыль за три года.

Свидетельствует о снижении деловой активности банка динамика снижения средств физических лиц, доля которых ежегодно уменьшается с 47,4 % до 43,4 %.

Анализ динамики показателей активов баланса ПАО «Сбербанк России» показал, что в 2021 году валюта баланса увеличилась на 14,3 % относительно 2020 года. За анализируемый период величина валюты баланса имела тенденцию к увеличению (на 37,4 %), это с положительной стороны характеризует деятельность банка и говорит о его стабильном развитии.

Увеличение активов в 2021 году, сравнивая с 2019 годом произошло в результате увеличения средств в банке на 26,4% (или 320,3 тыс. руб.).

В целом, ПАО «Сбербанк России» выполняет все нормы Банка России, установленные Инструкцией. Увеличение активов в 2021 году, сравнивая с 2019 годом произошло в результате увеличения средств в банке на 26,4% (или 320,3 тыс. руб.)

Эффективность использования капитала и активов за три года исследования возросла, показатели рентабельности имеют тенденцию роста.

Список литературы:

1. Анализ риска ликвидности ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kuar.ru/banks/1481/reportings/ns/> (дата обращения: 15.05.2022).

2. Годовой отчет Публичного акционерного общества «Сбербанк России» за 2019 год [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https:// docs. yandex. ru/ docs/ view?tm=1650171074&tld=ru&lang=ru&name=sberbank_ifrs_ye2019_rus.pdf](https://docs.yandex.ru/docs/view?tm=1650171074&tld=ru&lang=ru&name=sberbank_ifrs_ye2019_rus.pdf) (дата обращения: 17.05.2022).

3. Годовой отчет Публичного акционерного общества «Сбербанк России» за 2021 год [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https:// docs. yandex. ru/ docs/ view?>

tm=1650170313&tld=ru&lang=ru&name=ifrs_rus_2021_lskfj.pdf
(дата обращения: 17.05.2022).

4. Калугина Н. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Практикум : учебное пособие / Н. А. Калугина. – Брянск : [б. и.], 2020. – 289 с.

5. Официальный сайт Рейтинги банков: Банки и компании // Продукты и услуги [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.banki.ru/banks/ratings/> (дата обращения 18.05.2022).

6. Свердлина Е. Б. Мониторинг финансового состояния организации / Е. Б. Свердлина // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2020. – № 3. С.154-159.

7. Устав ПАО «Сбербанк России» утвержден годовым Общим собранием акционеров 29 мая 2019 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/pdf/normative_docs/ustav_pao_sberbank_24052019.pdf (дата обращения: 15.05.2022).

ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF A COMMERCIAL ENTERPRISE (USING THE EXAMPLE OF A BANK)

Abdullaeva E. S., Student of 6th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

The article analyzes the financial condition of the commercial bank of PJSC Sberbank of Russia.

Keywords: commercial bank, financial analysis, Sberbank PJSC

УДК 338.246.2
ББК 65.59 (4)/65.59 (8)

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ОТРИЦАТЕЛЬНОГО САЛЬДО ТОРГОВОГО БАЛАНСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПУТЕМ ОПТИМИЗАЦИИ ИМПОРТА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ

**Замушинская О.А., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент К.А. Марусева
Электронный адрес: maruseva@yandex.ru
Белорусский государственный экономический университет,
220070, г. Минск, пр. Партизанский, 26**

Аннотация: в статье рассматривается один из возможных методов уменьшения отрицательного сальдо торгового баланса Республики Беларусь, анализируются «проблемные» категории потребительских товаров и пути сокращения их импорта.

Ключевые слова: торговый баланс, экспорт, импорт, внешнеторговая деятельность, потребительские товары, отрицательное сальдо, внешняя экономика.

Развитие экономики любой страны непосредственно связано с внешнеторговой деятельностью. В настоящее время внешняя торговля выступает неотъемлемой частью всего механизма функционирования каждого государства в отдельности и мирового пространства в целом. В условиях глобализации ни одна современная страна не может полноценно развиваться без налаживания механизма взаимодействия с другими государствами, в том числе и взаимодействия по поводу обмена товарами потоками.

В рамках мировой экономики каждая отдельная национальная экономика рассматривается как комплексная система международного сотрудничества хозяйствующих субъектов, а

не как отдельные замкнутые хозяйственные системы. Таким образом, внешняя торговля играет важную роль в развитии национальной и мировой экономики.

В современных условиях все чаще объектом изучения в рамках экономического развития выступают глобализационные процессы, интеграция стран, процесс формирования все более открытых экономик и их тесных взаимосвязей. Многие ученые рассматривают данные вопросы в рамках внешнеэкономического развития стран. Одним из ключевых инструментов в области регулирования внешнеэкономических процессов из всей системы возможных рычагов выступает внешнеэкономическая политика. Иногда государственные органы могут злоупотреблять данными рычагами и вводить жесткие ограничения, не оценив дальнейшие последствия таких действий. Часто решение ввести запреты и ограничения не улучшает бизнес-климат, особенно если экономика страны находится в острой фазе экономического спада.

Цель данной работы с помощью аналитических методов проанализировать импорт потребительских товаров Республики Беларусь, который значительно превышает экспорт, и выделить те категории, импорт которых можно сократить с целью достижения положительного сальдо торгового баланса.

Все товары, которые участвуют во внешнеторговой деятельности, согласно разработанной классификации можно разделить на три группы: потребительские, инвестиционные и промежуточные товары. Сокращение импорта группы промежуточных товаров окажет незамедлительное влияние на темпы экономического роста, так как экономика Республики Беларусь непосредственно зависима от импортных ресурсов, комплектующих сырья и материалов. На данной стадии развития экономики Республики Беларусь отказ от импорта инвестиционной группы товаров окажет пагубное влияние на нее. Можем сделать вывод, что наиболее благоприятной группой товаров для цели сокращения импортных операций, которое не приведет к серьезным последствиям для экономического развития страны, выступают потребительские товары (таблица 1) [1].

Таблица 1

Потребительские товары, импорт которых значительно превышает экспорт в 2021 году

| Код ВЭД | ТН | Наименование | Импорт, тысяч долл. США | Экспорт, тысяч долл. США | Сальдо, тысяч долл. США |
|-----------|----|---|-------------------------|--------------------------|-------------------------|
| Раздел 12 | | Обувь, головные уборы, зонты; искусственные цветы; гетры и аналогичные изделия; их детали | 861671,90 | 528 646,50 | 333025,40 |
| Раздел 04 | | Готовые пищевые продукты; алкогольные и безалкогольные напитки и уксус; табак и его заменители; соки фруктовые и овощные | 1 990 498,80 | 1 628 018,20 | 362 480,60 |
| 1806; 19 | | Шоколад и прочие готовые пищевые продукты, содержащие какао; готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия; макаронные изделия; хлеб | 533617,50 | 241034,80 | 292582,70 |
| 21 | | Разные пищевые продукты | 577 581,40 | 145 064,60 | 432 516,80 |
| 2104 | | Супы и бульоны готовые, гомогенизированные продукты | 4 207,0 | 2 400,6 | 1 806,40 |

Примечание – Источник: [1]

Стоит отметить, что суммарное превышение импорта приведенных небольших групп товаров (20,4 % экспорта и 13 % импорта всех потребительских товаров в 2021 г.) над экспортом равняется почти 3 млрд. долл. США. Несмотря на то, что данные группы товаров не такие крупные, однако такое превыше-

ние импорта составляет большую часть отрицательного сальдо торгового баланса, которое на данном этапе развития экономики является проблема внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь. Стоит обратить внимание на те категории товаров, которые производятся на территории Республики Беларусь, при этом такое производство не требует множества импортных промежуточных товаров. К ним можно отнести обувь, головные уборы, гетры и аналогичные товары, готовые пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки, табак, шоколад, хлеб, мучные кондитерские изделия, макаронные изделия, соки фруктовые и овощные и пр. [1].

Импорт обуви, головных уборов и аналогичных товаров значительно превышает ее экспорт, что увеличивает общее отрицательное сальдо торгового баланса республики более чем на 333 млн. долл. США. В целях протекционизма отечественных производителей данной отрасли была повышена импортная пошлина на кожаную обувь, однако рост цен на зарубежную обувь не оказал влияния на предпочтения покупателей.

Необходимо взять вектор в другом направлении развития обувной промышленности и применять другие меры для ее развития. Стоит отметить, что белорусская обувь славится в обществе своим качеством, однако большее внимание потребители обращают на дизайн и дифференциацию моделей, на что и следует направить усилия отечественным производителям.

Импорт алкогольных и безалкогольных напитков превышает экспорт на 362 млн. долл. США. Мы видим несколько направлений для решения данной проблемы. В первую очередь, на повышение экспорта благоприятно повлияет поиск новых рынков сбыта. Также стоит больше внимания уделить вопросу продвижения и брендинга белорусских марок.

Что касается импорта хлеба, шоколада и мучных кондитерских изделий, то в 2004 г. Министерство иностранных дел Республики Беларусь уже проводило антидемпинговое расследование в отношении импорта кондитерских изделий, однако какие-либо меры приняты не были, т.к. демпинговая ценовая политика предприятий-импортеров не была доказана [2].

Импорт данной категории товаров превышает более чем на 293 млн. долл. США. Проблемные стороны похожи на выше-

описанные. Хотя и белорусские изделия отличаются высоким качеством: они изготовлены из натуральных продуктов, – однако уступают разнообразием товарного ряда.

Анализ продуктов, относящихся к группе прочих пищевых продуктов, показывает, что речь идет в основном о жевательной резинке, смесях витаминов и минеральных веществ, которые используются в качестве биологически активных добавок к питанию. Говоря о жевательной резинке, стоит отметить, что импорт в основном осуществляется из Российской Федерации, на которой данный товар производится под контролем известных западных марок. Жевательную резинку представляется тяжело заместить отечественным товаром, так как у потребителей сформировалось четкое предпочтение определенных марок, которое тяжело изменить даже более низкими ценами. Импорт витаминов и минеральных веществ демонстрирует аналогичную ситуацию, однако в данном случае потребители отдают предпочтение таким странам-производителям, как Германия, Венгрия, Швейцария, Чехия, Польша, США и др.

Стоит также рассмотреть такую группу товаров, как гомогенизированные продукты. Современная практика развитых государств свидетельствует о благоприятном влиянии запрета ввоза подобных товаров. Это демонстрирует заботу государства о здоровье населения. Также стоит отметить, что данные меры сократят отрицательное сальдо торгового баланса почти на 1,5 млн. долл. США [1].

Таким образом, для сокращения импорта необходимо определить приоритетные категории товара, импорт которых может быть сокращен за счет развития соответствующих отраслей отечественного рынка. При этом стоит отметить, что на практике меры ограничения импорта в условиях открытости экономики, а также границ с определенными государствами не приносит необходимого результата.

Белорусские товары отличаются своим высоким качеством, однако в современных условиях конкуренции на практике этого не достаточно. Стоит перенаправить силы от снижения издержек на продвижение товаров, брендинг, повышение их конкурентоспособности и разработку новых продуктов для пополнения товарного ряда. Важно отметить, что потребительские

товары – это та группа товаров, в которой при достижении определенного качества и удовлетворении различных вкусов и предпочтений потребителей перестает играть ведущую роль ценовой фактор.

Таким образом, в данной работе мы рассмотрели возможные направления оптимизации отрицательного сальдо торгового баланса. Данная проблема является многогранной и может решаться за счет грамотного снижения импорта. Что касается импорта потребительских товаров, то за счет оптимизации только этой группы отрицательного сальдо торгового баланса Республики Беларусь может потенциально уменьшиться на сумму около 2 млрд. долл. США. Однако для этой цели необходимо уделять большее внимание предпочтениям, желаниям и вкусам местного потребителя, направлять усилия и ресурсы на продвижение и брендинг отечественной продукции.

Список литературы:

1. Экспорт и импорт потребительских товаров [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/vneshnyaya-torgovlya/godovye-dannye/eksport-i-import-tovarov-6-znakov-tn-ved-eaes/2020-2021/> – Дата доступа: 05.12.2022.

2. Уведомление о начале расследования, предшествующего введению специальных защитных мер в отношении импорта кондитерских изделий на таможенную территорию Республики Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://mfa.gov.by/press/news_mfa/eb17046d60236f47.html – Дата доступа: 06.12.2022.

SOLVING THE PROBLEM OF THE NEGATIVE TRADE BALANCE OF THE REPUBLIC OF BELARUS BY OPTIMIZ- ING THE IMPORT OF CONSUMER GOODS

Zamushinskaya O.A., Student of 4th Year

Belarusian State University of Economics,
15, Partizansky Ave., Minsk, 220070

Abstract: the article discusses one of the possible methods of reducing the negative trade balance of the Republic of Belarus, analyzes the "problematic" categories of consumer goods and ways to reduce their imports.

Keywords: trade balance, export, import, foreign trade activity, consumer goods, negative balance, external economy.

НЕДОБРОСОВЕСТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ УЧАСТНИКОВ ФИНАНСОВОГО РЫНКА

Понедельник А.П., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.В. Рейхерт
Электронный адрес: ponedelnik.nastya@mail.ru
Смоленский государственный университет
214000 г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

Аннотация. В статье рассмотрены основные виды недобросовестных практик поведения на финансовом рынке. Проанализированы статистические данные о количестве жалоб на участников финансового рынка, связанных с мисселингом. Отмечены основные средства противодействия недобросовестным практикам участников финансового рынка со стороны ЦБ РФ.

Ключевые слова: недобросовестное поведение, финансовый рынок, мисселинг, мискондакт, непрозрачное ценообразование.

На сегодняшний день несмотря на мировой финансовый кризис и введенные санкции против России большую популярность и интерес среди населения и различных организаций занимают вложения в различные инструменты финансового рынка, что положительно сказывается не только на отдельном субъекте хозяйствования, но и на экономике страны в целом [4, с.107].

Выгоды для участников финансового рынка очевидны: инвесторы получают определенный опыт инвестирования и дополнительный доход от вложений, а эмитенты возможность расширять объемы производства, увеличивать капитализацию своего бизнеса и реализовать необходимые проекты [5, с.81].

Но все чаще встречаются случаи недобросовестного поведения его участников, что негативно влияет на деятельность рынка в целом. Один из разновидностей такого недобросовестного поведения – мисселинг [2, с.105].

Мисселинг или «неправильная продажа» представляет собой опрометчивое изменение сведений о продукте или услуге для выгодного завершения продажи. Финансовые продукты часто «неправильно продаются», ложным путем убедив клиента совершить покупку, в потребности которой он не нуждается [1, с.84].

Сам по себе термин «мисселинг» затрагивает только один из вариантов недобросовестного поведения, поэтому Банк России в информации от 2 августа 2021 года объявил о классификации основных видов недобросовестных практик на финансовом рынке и разработал ряд терминов.

Общим понятием для всех недобросовестных практик является *misconduct* – («ненадлежащее поведение»), содержащее в себе в каждом определенном случае сразу несколько видов недобросовестных практик. Рассмотрим каждый из них более подробно.

1. *Misinforming (недобросовестное информирование)*. Представляет собой изменение и/или предъявление клиенту неполной информации о финансовом продукте (услуге). К примеру, обещание высокого дохода по неинвестиционным продуктам. Происходит принуждение клиента к приобретению продукта или услуги, неполное осведомление и умалчивание конкретных важных сведений.

2. *Unsuitableselling (продажа неподходящих продуктов)*. Суть данного вида недобросовестного поведения заключается в том, что происходит продажа финансовых продуктов/услуг, не соответствующих интересам клиентов в силу того, что не учитываются осведомленность, склонность к риску, возраст и другие характеристики клиента. Чаще всего для *Unsuitableselling* характерно то, что финансовые продукты реализуются среди социально незащищенных слоев населения (инвалиды, семьи с низким уровнем дохода, матери-одиночки и т.д.) и граждан пенсионного возраста, гарантируя им получение стабильной долговременной прибыли. При условии же досроч-

ного выхода из этих продуктов сумма первоначальных инвестиций не будет возмещена.

3. *Mispricing (непрозрачное ценообразование)*. В данном случае клиента «обольщают» размером комиссий или стоимостью финансового продукта. Обман заключается в предложении либо сложных тарифов, в которых скрыта переплата, либо навязывание клиенту заплатить за дешевую услугу по высокой стоимости. Существует множество финансовых продуктов, стоимостные характеристики которых (процентная ставка, комиссии и т.д.) нарушают интересы клиента. Среди них можно назвать:

1) Рекомендация клиенту приобрести тот или иной финансовый продукт, цена за который значительно отклоняется от показателей подобных сделок на рынке.

2) Не пояснение клиенту данных о полной стоимости финансовых продуктов, а также о расходах, излишне уплачиваемых при их приобретении и хранении.

4. *Tiedselling (связанная продажа)*. Стандартным выражением рассматриваемого вида недобросовестного поведения считается убеждение клиента в оформлении договора страхования при получении им кредита, в то время как кредитная организация так или иначе должна представить вариант с аналогичными сроками и суммой без страхования. Суть рассматриваемой деятельности, практикуемой банками, заключается в предоставлении клиенту какой-либо финансовой услуги в том случае, если он приобретает какую-либо другую услугу, а именно:

1) Вовлечение договора обязательного пенсионного страхования в состав документов, которые необходимы для выдачи договора займа.

2) Одобрение в выдаче кредита только в том случае, если будет приобретен конкретный страховой продукт.

3) Не отражение в заявлении на предоставление потребительского кредита дополнительной платной услуги, например, справки на круглосуточное квалифицированное юридическое сопровождение.

5. *Misselling (подмена продукта)*. Смысл данного определения заключается в том, что происходит реализация финансового продукта (услуги), выдавая за другой продукт (услугу). К примеру, продажа инвестиционных облигаций под видом депо-

зита, но более выгодного. Это может быть предоставление услуг компаний, которая не имеет лицензию Банка России, под видом лицензированной деятельности.

Проведя анализ статистических данных, о количестве жалоб на участников финансового рынка можно отметить, что в I полугодии 2022 г. в Банк России поступило 195,5 тыс. обращений от потребителей финансовых услуг и инвесторов (рис. 1).

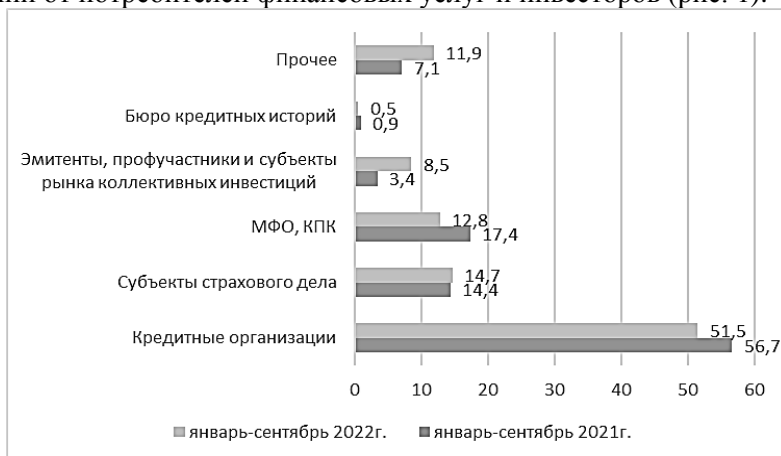


Рис. 1. Распределение поступивших жалоб за январь-июнь 2021г. и 2022 г., %
 Источник: официальный сайт ЦБ РФ [9]

Это на 36,3 % больше, чем за аналогичный период прошлого года. Основным поводом роста стало воздействие санкций на работу финансовых институтов. Всего поступило более 33000 жалоб на санкции (16,7 % от общего числа за шесть месяцев), в основном на банки и брокерские конторы.

В январе-июне 2022 года количество жалоб, поступивших по вопросам мисселинга, выросло на 32,9 % по сравнению с январем-июнем 2021 года и составило 2,9 тыс. (рис.2).

Как показывает график, большая часть недовольств за первые полугодия 2021-2022 гг. относилась к деятельности банков (51,8 % и 52,5 % соответственно) и на субъекты страхового дела (34,0 % и 26,8 % соответственно), а на профессиональных участников рынка ценных бумаг пришлось по 9,9 % в 2021 году и 10,7 % в 2022 году. Малая часть пришлась на управляющие компании.

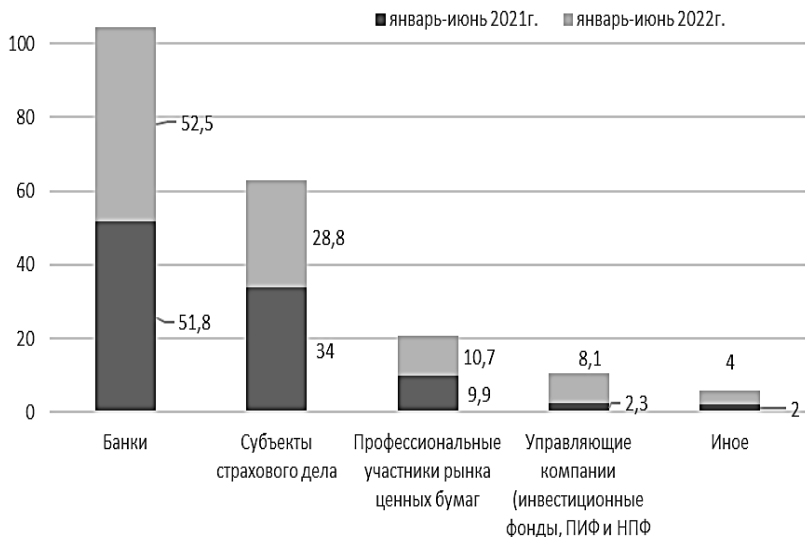


Рис. 2. Распределение поступивших жалоб, связанных с мисселингом по категориям участников финансового рынка, %
 Источник: официальный сайт ЦБ РФ [9]

Важно рассмотреть распределение жалоб, связанных с мисселингом, в разрезе тематик (рис.3).

Как можно заметить, что за январь-июнь 2021-2022 гг. большая часть жалоб относилась к теме реализации инвестиционного страхования жизни (ИСЖ). За рассматриваемый период она уменьшилась в 2022 году по сравнению с 2021 годом и составила 52,3 % в 2021 году и 39,5 % в 2022 году. Уменьшение также можно проследить по тематике реализации услуг брокера (8,3% в 2021 г., а в 2022 г. – 6,8 %).

Однако по большему количеству направлений наблюдается увеличение количества жалоб. Так, по реализации ИСЖ наблюдается рост с 16 % в 2021 году, до 17,9 % в 2022 году, по реализации услуг доверительного управляющего значение в 2021 году составляло 8,8 %, а в 2022 г. –11,9 %. Также рост наблюдается по реализации инвестиционных паев ПИФ и иное.

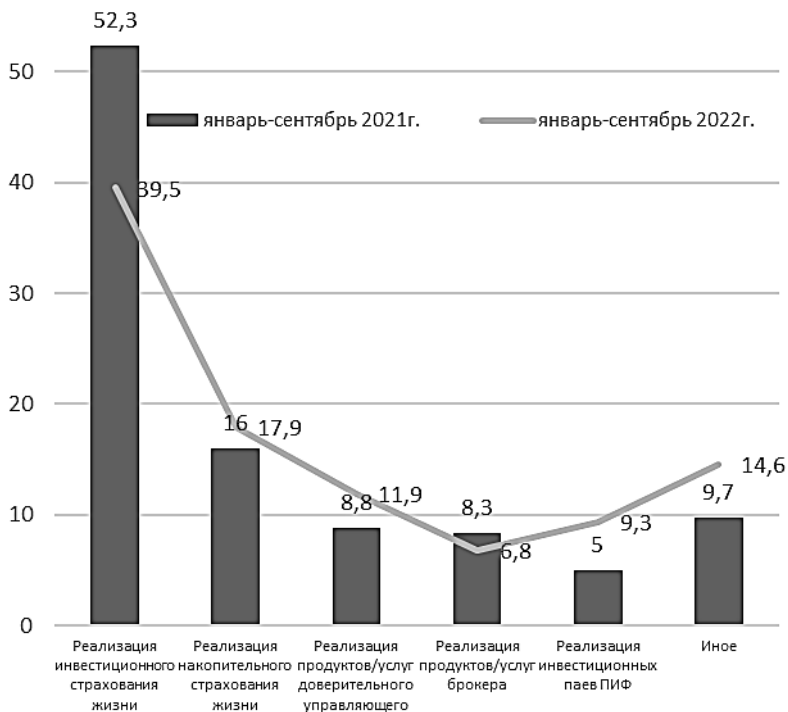


Рис. 3. Распределение жалоб, связанных с мисселингом по тематикам, %
 Источник: официальный сайт ЦБ РФ [9]

Основным поводом активирования вышеперечисленных видов недобросовестных практик участников на российском финансовом рынке стало возрастание уровня инфляции и уменьшение ключевой процентной ставки, что в то же время подтолкнуло банки к снижению доходности депозитов. Большинство инвесторов психологически не готовы к низкой процентной ставке, предлагаемой банками [6, с. 133].

Эффективным средством противодействия недобросовестным практикам участников финансового рынка, а вместе с тем и одним из основных нормотворческих инструментов развития финансового рынка России считается принятие Закона о финансовом омбудсмене (Федеральный закон от 4 июня 2018 года № 123-ФЗ «Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг»).

Принятие указанного Федерального закона является главной ступенью развития финансового рынка в целом с точки зрения его правового регулирования. В результате его утверждения граждане РФ имеют возможность в досудебном порядке решать вопросы, возникающие при выдаче кредита, а также в спорных ситуациях в сфере страхования.

Следует отметить, что в целях противоборства указанным практикам при участии ЦБ в 2021 году были приняты законы, которые позволяют установить единые для рынка правила продажи финансовых продуктов. Законодатели обязали все финансовые учреждения информировать своих клиентов (в электронной или печатной форме) о предоставляемых финансовых продуктах, их особенностях и рисках, которые они несут.

С 1 октября 2021 года было принято решение о введении обязательного тестирования неквалифицированных инвесторов, которое позволяет определить уровень осознания ими своих рисков в связи приобретением сложных финансовых продуктов.

Также важно, чтобы сами клиенты внимательно анализировали договор и приложения к нему и подписывали только в том случае, если все пункты понятны [8, с.209].

Очень важно, чтобы на финансовом рынке был создан особый механизм контроля, который позволял бы не только выявлять нарушения участников рынка, но и предупреждать их [7, с.79].

Недобросовестные продажи негативно влияют не только на клиентов финансовых институтов, но и на их деловую репутацию и доверие к ним [3, с.311].

Таким образом, проблема недобросовестного поведения участников финансового рынка по реализации финансовых продуктов на данный момент является одной из самых значительных.

Список литературы:

1. Дендиберя М.Ю. К вопросу о «мисселинге» как разновидности недобросовестных финансовых операций // Сибирская финансовая школа. 2020. №3. С. 82-88.
2. Завгородняя К.А., Михайлова Е.Н. Мисселинг – недобросовестное поведение на финансовом рынке // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 3-1 (85). С. 105-109.
3. Нурмухаметов Р.К., Новикова Т.Р. Некоторые вопросы формирования доверительной среды на финансовом рынке // Актуальные вопросы современной экономики. 2019. №1. С. 306-316.
4. Рейхерт Н.В. Финансовый рынок России: проблемы и его развитие в рамках реализации государственной программы//В сборнике: Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. сборник XV Международной научно-практической конференции. Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. Волгоград. 2020. С. 102-109.
5. Рейхерт Н.В. Экономический рост России: оценка и прогнозы // Наука Красноярья. 2019. Т. 8. № 4-3. С. 73-83.
6. Рейхерт Н.В. Влияние инфляционных процессов на потребительский спрос населения // Экономический журнал. 2018. № 3 (51). С. 121-138.
7. Сапожникова С.М., Рейхерт Н.В. Особенности организации финансового мониторинга в России // Наука Красноярья. 2019. Т. 8. № 2. С. 72-82.
8. Фомченкова О.Н., Николаева А.В. Роль Центрального банка в защите прав потребителей финансовых услуг//Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 2 (84). С. 207-211.
9. Официальный сайт ЦБ РФ. – [Электронный ресурс]. Режим доступа – URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения 09.01.2023).

UNFAIR BEHAVIOR OF FINANCIAL MARKET PARTICIPANTS

Ponedelnik A.P., Student of 5th Year
Smolensk State University
4, Przhevalsky Str., Smolensk, 214000

Annotation. The article considers the main types of unfair practices of behavior in the financial market. Statistical data on the number of complaints against financial market participants related to misselling are analyzed. The main means of counteracting unfair practices of financial market participants by the Central Bank of the Russian Federation are noted.

Keywords: dishonest behavior, financial market, misselling, misconduct, non-transparent pricing.

УДК 336.6
ББК 65.26

КОМПЛЕКСНЫЙ ВНУТРЕННИЙ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Чубарова Н.Э. ассистент кафедры финансов
Электронный адрес: n.chubarova-0204@mail.ru
Белорусский государственный экономический университет
220070 Минск, Республика Беларусь,
Проспект Партизанский, 26

***Аннотация.** Оборотный капитал – важнейшая компонента любого бизнеса. Он функционируют на всех этапах процесса производства, обеспечивая его непрерывность. Поиск путей повышения эффективности использования оборотного капитала приводит к необходимости разработки оптимального варианта системы управления оборотными средствами на основе комплексной системы внутреннего финансового контроля в организации.*

***Ключевые слова:** оборотный капитал, оборотные средства, финансовый контроль, контрольные процедуры, непрерывность контроля, комплексный контроль, результативность финансового контроля.*

В настоящее время любой субъект хозяйствования стремится к стабильному функционированию и развитию, поскольку из-за влияния внешних шоков многие из них оказались в затруднительном финансовом положении.

Эффективное функционирование предприятия, заключающееся в улучшении финансово-экономических показателей, повышении производительности труда, увеличении объема выпускаемой продукции, выполняемых работ, предоставляемых услуг, снижении их себестоимости, предполагает рациональное использование оборотных средств.

Сегодня оборотный капитал предприятий является одной из ключевых компонент, благодаря которой формируется значительная часть всех активов, предназначенных для бесперебойной текущей деятельности субъекта хозяйствования. Ограниченный оборотный капитал и малоэффективное управление им имеют негативные последствия: замедление оборачиваемости и, следовательно, снижение деловой активности, понижение ликвидности и платежеспособности, а также уменьшение прибыли, что в целом негативно сказывается на финансовом положении организации.

Зачастую при управлении оборотным капиталом контрольная функция рассматривается только в рамках анализа, однако в современных условиях совершенствование управленческой деятельности невозможно без принятия во внимание проблемы внедрения системы внутреннего контроля [1].

Так, актуальным является исследование вопроса применения эффективной системы внутреннего контроля оборотных средств на предприятии, поскольку такая система позволяет своевременно отмечать риски, связанные с инвестициями в имущество предприятия, оптимизировать расходы и своевременно принимать различные решения.

Оборотный капитал представляет собой одну из наиболее изучаемых категорий, однако до сих пор остаётся предметом научных дискуссий. Так, по мнению Вахрушевой Н.А., «оборотные средства – это важнейшая экономическая категория, которая содержит в себе совокупность материальных и денежных ценностей предприятия, находящихся в постоянном кругообороте и меняющие свою натуральную форму в течение одного производственного цикла» [2]. На основе указанной дефиниции можем выделить следующие отличительные признаки оборотных средств предприятия:

- смена формы с денежной на товарную и наоборот во время стадий закупки, потребления и реализации;
- полное изменение вещественной формы в течение одного оборота;
- всецелый перенос стоимости на производимую продукцию, работы, услуги;
- нахождение в непрерывном кругообороте.

Экономическая сущность оборотных средств определяется их ролью в обеспечении непрерывности процесса воспроизводства, при котором оборотные фонды и фонды обращения проходят как сферу производства, так и сферу обращения. Чтобы быстро реагировать на происходящие изменения, финансовой службе организации необходимо разработать единую систему внутреннего контроля, сочетающую в себе контрольные процедуры, проводимые с определённой периодичностью, и управленческую документацию, которая будет составлена по результатам выполнения процедур.

В силу уникальности каждого отдельно взятого предприятия, его отраслевых особенностей, стадии жизненного цикла и др. оказалось довольно затруднительно разработать базовые нормы, стандарты или принципы проведения внутреннего контроля на законодательном уровне, поэтому решение данной проблемы ложится на плечи менеджмента. Чтобы наладить систему внутреннего контроля управляющим необходимо провести исчерпывающее исследование всех существующих факторов, показателей, особенностей деятельности и возможных инструментов и моделей [3].

Стоит отметить, что проблема усложняется еще и масштабом деятельности субъекта хозяйствования, поскольку контроль должен осуществляться во всех структурных подразделениях и быть ориентирован на предотвращение нарушений. Налаживание такой системы очень затратно и трудоемко для любого предприятия.

Для того, чтобы установить систему контроля, руководство может наделить дополнительными должностными обязанностями уже работающих сотрудников или заняться внедрением автоматизированной информационной системы для управления оборотными фондами [4].

Для своевременного контроля за оборотными активами финансовый аналитик должен изучить их структуру в определенный момент времени – на определенных стадиях кругооборота оборотных средств. Таким образом, для целей контроля можно выделить четыре основных этапа [5, с. 64]:

- 1) поступление сырья, материалов, комплектующих изделий;

2) оплата закупленного сырья, материалов, комплектующих изделий;

3) отгрузка готовой продукции;

4) оплата заказчиком отгруженной ему продукции.

Рассмотрим данные этапы более подробно. Первый контрольный пункт «поступление сырья, материалов, комплектующих изделий» – начало производственного цикла, а также начало оборота кредиторской задолженности перед различными поставщиками. Полученная на данном этапе информация используется:

а) отделом производства и отгрузки при расчетах:

- длительности производственного цикла;

- коэффициента нарастания затрат в незавершенном производстве;

б) структурными подразделениями, которые непосредственно хранят сырье, материалы и приобретенные комплектующие изделия (мастерские, цеха, отделы материально-технического обеспечения и т. д.) при расчете нормативов оборотных средств.

Второй контрольный пункт «оплата закупленного сырья, материалов, комплектующих изделий» – это начало финансового цикла, а также окончание периода оборота кредиторской задолженности. Следовательно, интервал между первым и вторым этапами кругооборота оборотных средств определяет период обращения кредиторской задолженности; данный показатель очень важен для финансового управления компании, поскольку с его помощью можно определить степень финансовой устойчивости и независимости компании.

Третий контрольный пункт «отгрузка готовой продукции» обозначает окончание производственного цикла и одновременно является началом периода оборота дебиторской задолженности. Таким образом, можем отметить:

- период между первым и третьим этапами отражает продолжительность производственного цикла – того периода, в течение которого оборотный капитал проходит все стадии обработки, производится готовая продукция, соответствующая техническим требованиям, данная продукция отгружается заказчи-

ку или покупателю и товарно-транспортные накладные выставляются на учет в бухгалтерию;

- любая промежуточная точка, расположенная между контрольными пунктами первого и третьего этапа, характеризует соответствующую стадию незавершенного производства.

Четвертый контрольный пункт «оплата заказчиком отгруженной ему продукции» характеризует окончание финансового цикла, а также окончание периода оборота дебиторской задолженности. Исходя из этого, можем отметить:

- период между контрольными пунктами второго и четвертого этапов – это финансовый цикл, то есть период, в течение которого денежные средства организации имели материально-вещественную форму (сырье, расходные материалы, покупные комплектующие, незавершенное производство, остатки готовой продукции);

- любая промежуточная точка, расположенная между контрольными пунктами второго и четвертого этапов, характеризует стадию материализации денежных средств компании в ее оборотный капитал, соответствующий этой точке.

Реализация контрольной функции в системе управления производственным процессом основывается на определенных информационных потоках, которые должны быть содержательными, объективными и обоснованными. Это комплекс сообщений, которые описывают состояние и развитие производительных сил и производственных отношений, а также экономические процессы и явления на предприятии.

Все многообразие используемой в контроле информации объединяется в информационную систему, включающую в себя учетную, плановую, технологическую и организационно-правовую информацию. Контроль осуществляется использованием инструментария экономического анализа. Так, для рационального управления необходим синтез анализа, контроля и соответствующей информационной системы [1].

В отношении осуществления непрерывного контроля эффективности использования оборотных средств существуют следующие основные аспекты:

- мониторинг расходования денежных средств – в частности, необходимо провести анализ их фактического движения,

составить прогноз движения денежных потоков (по поступлениям и выбытиям), рассчитать потребность в денежных средствах;

- текущий контроль дебиторской задолженности – стоит проанализировать её уровень в предшествующих периодах, выявить тенденции, проработать стратегию в части условий предоставления отсрочек и кредитов различным покупателям, определить операции по взысканию дебиторской задолженности, внедрять результаты мирового опыта по рефинансированию дебиторской задолженности. Также в данном аспекте важен мониторинг соотношения дебиторской и кредиторской задолженности предприятия, поскольку высокие объемы дебиторской задолженности повышают риск снижения ликвидности, финансовой устойчивости и платёжеспособности предприятия, что может сделать его финансово зависимым от заемных источников;

- текущий контроль кредиторской задолженности – включает процедуры аналогичные контролю дебиторской задолженности (ретроспективный анализ, контроль состояния расчетов, поиск эффективных способов рефинансирования задолженности). Благодаря контролю кредиторской задолженности предприятие может предупредить признаки снижения платёжеспособности и финансовой устойчивости;

- мониторинг запасов – предполагает ретроспективный анализ и выявление тренда, определение целей формирования запасов и, соответственно, их норм и оптимальных размеров – всё это необходимо для того, чтобы производственная деятельность осуществлялась без простоев, а излишне сформированные запасы могли быть включены в оборот [6].

Для обеспечения непрерывности контрольной деятельности также возможна разработка внутренней документации, фиксирующей регламент и результаты контрольных процедур, например [4]:

- регламент управления дебиторской задолженностью, определяющий процедуры, которые будут проводиться на определенных этапах управления дебиторской задолженностью в зависимости от времени её оплаты или задержки, а также структурные подразделения, ответственные за выполнение данных процедур. Такой регламент позволяет разграничить функции всего персонала по контролю дебиторской задолженности;

- отчет о динамике номенклатуры товарно-материальных ценностей, на основе которого можно отслеживать фактическое движение товарно-материальных ценностей. Стоит отметить, что благодаря автоматизации данной формы отчетности и внедрению ее непосредственно на складах, можно отслеживать товарно-материальные ценности в режиме реального времени;

- платежный календарь, который отражает запланированные денежные потоки по всему предприятию, что позволит также контролировать финансовые потребности различных структурных подразделений и их соответствие фактическим денежным ресурсам, находящимся в распоряжении компании.

Таким образом, поддержание непрерывности текущей деятельности предприятия, ключевым элементом которой является оборотный капитал, возможно при применении контроля. Внутренний контроль, являясь неотъемлемой частью системы менеджмента, при помощи контрольных процедур и усовершенствованных информационных систем позволяет собрать информацию, необходимую для принятия управленческих решений относительно оборотных средств, направленных на обеспечение финансовой стабильности и эффективного функционирования предприятий.

Список литературы:

1. Шебанова, Е.О. Учет и контроль как функции управления материальными оборотными средствами/ Е.О. Шебанова, В.В. Давыдова// Системное управление. – 2012. – № 1(14). – с. 33.

2. Бельчина, Е.М. Финансы организации: учебное пособие / Е.М. Бельчина. – Минск: БГАТУ, 2018. – 304 с.

3 Рудика В.І. Фінансовий контролінг в системі менеджменту підприємства/ Рудика В.І. [и др.]//Економічний простір. – 2017. – №12. – с. 140 – 151.

4 Лим, О. Система внутреннего контроля оборотных средств (нюанасы) [Электронный ресурс]/ О. Лим. – Nalog-Nalog. ruбухгалтерские новости и статьи, 2020. – Режим доступа: https://nalog-nalog.ru/analiz_hozyajstvennoj_deyatelnosti_ahd/sistema_vnutrennego_kontrolya_oborotnyh_aktivov_nyuansy/. – Дата доступа: 25.10.2022.

5 Романенко, И.В. Управление финансами предприятия/ И.В. Романенко// Экономика. Бизнес. Право. – 2018. – №10-12 (28). – с. 46 – 78.

6 Новиков, Ю.И. Анализ и контроль эффективности использования оборотных средств[Электронный ресурс]/ Ю.И. Новиков [и др.]// Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. –2018. – №4(15). –CyberLeninka – научная электронная библиотека. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-i-kontrol-effektivnosti-ispolzovaniya-oborotnyh-sredstv>. – Дата доступа: 12.10.2022.

COMPREHENSIVE INTERNAL FINANCIAL CONTROL OF THE WORKING CAPITAL OF THE ORGANIZATION

Chubarova N.E., assistant of the Finance Department
Belarusian State University of Economics
26, Partizansky Avenue, Minsk, Republic of Belarus, 220070

***Annotation.** Working capital is the most important component of any business. They function at all stages of the production process, ensuring its continuity. The search for ways to improve the efficiency of working capital use leads to the need to develop an optimal variant of the working capital management system based on an integrated system of internal financial control in the organization.*

***Keywords:** working capital, working capital, financial control, control procedures, continuity of control, integrated control, effectiveness of financial control.*

СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 657.6
ББК 65.052.2

ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Дайнеко А.С., студент 3 курса
Девятова Д.С., студент 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.С. Нечехина
Электронный адрес: nns@usue.ru
Уральский государственный экономический университет,
620144 г. Екатеринбург, ул. 8 Марта / Народной Воли, 62/45

Аннотация. Ведение хозяйственной деятельности на предприятии, особенно с нарастанием неопределенностей в настоящее время, постоянно сопровождается всевозможными рисками, осуществление которых может доставить серьезные проблемы предприятию. Поэтому такие риски требуют эффективного управления во избежание форс-мажорных ситуаций. Статья посвящена теоретико-методическим аспектам оценки финансовых рисков предприятия, проанализировано понятие финансовый риск, предложена методика расчета финансовых показателей по данным бухгалтерской отчетности. В данной статье рассмотрены финансовые показатели деятельности АО «Нижне-Исетский завод металлоконструкций», дана оценка финансовых рисков и выдвинуты предложения по управлению рисками.

Ключевые слова: финансовый риск, бухгалтерская отчетность, предпринимательская деятельность, оценка риска, управление рисками, финансовая устойчивость.

© Дайнеко А.С., Девятова Д.С., 2023

Прежде всего, необходимо обозначить и дать определение дефиниции финансовый риск. Под этим мы понимаем вероятное событие, которое может произойти под воздействием непредвиденных обстоятельств и повлечь за собой потерю финансовых ресурсов.

Так оценка и анализ финансовых рисков будут служить превентивной мерой банкротства, потери активов, несостоятельности.

Отчетность, в том числе бухгалтерская (финансовая), составляется для удовлетворения ее пользователей необходимой информацией. Рассмотрение отчетности в целях выявления и управления рисками предполагает расчет показателей финансовой устойчивости с помощью соотношения тех или иных статей отчетности. По определению финансовых выдвигается суждение о степени финансовых рисков, связанных с финансовой устойчивостью предприятия, его платежеспособностью, ликвидностью, возможностью банкротства и т.п. [4].

Интегральное управление рисками организации представляет собой совокупность приемов и способов, позволяющих оценить и провести определенные мероприятия для предотвращения рисков, способных возникнуть из различных источников. Также данные приемы и способы дают возможность осуществить контроль и мониторинг выявленных рисков с целью выполнения стратегического плана компании и повышения ее цены для субъектов, имеющих интерес к этому, в краткосрочной и долгосрочной перспективе.

На сегодняшний день комплексные подходы по управлению рисками отсутствуют [1]. Однако экономические источники литературы включают в себя перечень различных подходов, помогающих оценить риск деятельности организации. Общая оценка финансового состояния компании представляет собой совокупность финансовых показателей, отражающих взаимодействие с финансовыми ресурсами и соотношение с финансовыми рисками на основе сформировавшихся результатов экономической деятельности организации.

В данной статье, на наш взгляд, является целесообразным рассмотреть взаимосвязь финансовых показателей с финансовыми рисками, а также оценить ее на примере конкретного предприятия.

Среди рассмотренных финансовых показателей будут такие показатели как коэффициент абсолютной ликвидности, критическая оценка, текущая ликвидность, ликвидность при мобилизации средств, обеспеченность собственными оборотными средствами, финансовая независимость (автономия), маневренность собственных оборотных средств, соотношение заемных и собственных средств (коэффициент левериджа), финансовая устойчивость, экономический смысл которых в последствии будет раскрыт.

Для более легкого восприятия сопоставим финансовые показатели и финансовые риски и представим полученный результат в таблице 1.

Таблица 1

Оценка финансовых рисков на основе значений финансовых показателей [4]

| № п/п | Финансовые показатели | Вид риска | Значение показателя | Оценка риска |
|-------|---|---------------------------------------|-------------------------------------|------------------------------|
| 1 | Коэффициент абсолютной ликвидности | Риск потери ликвидности | Менее 0,1 0,2 – 0,4 Более 0,5 | Высокий Средний Низкий |
| 2 | Критическая ликвидность | Кредитный риск | Менее 0,9 1,0 – 1,9 Более 2 | Высокий Средний Низкий |
| 3 | Текущая ликвидность | Риск неплатежеспособности | Менее 0,9 1,0 – 2,0 Более 2,1 | Высокий Средний Низкий |
| 4 | Ликвидность при мобилизации средств | Риск потери ликвидности | Менее 0,4 0,5 – 0,7 Более 0,8 | Высокий Средний Низкий |
| 5 | Обеспеченность собственными оборотными средствами | Риск неплатежеспособности | Менее 0,1 0,2 – 0,4 Более 0,5 | Высокий Средний Низкий |
| 6 | Финансовая независимость (автономия) | Риск потери ликвидности | Менее 0,4 0,5 – 0,7 Более 0,8 | Высокий Средний Низкий |
| 7 | Маневренность собственных оборотных средств | Риск снижения финансовой устойчивости | Менее 0,1 0,2 – 0,4 Более 0,5 | Высокий Средний Низкий |
| 8 | Соотношение заемных и собственных средств | Риск неплатежеспособности | Более 1,5 0,8 – 1,5 Менее 0,7 | Высокий Средний Низкий |
| 9 | Финансовая устойчивость | Риск снижения финансовой устойчивости | Менее 0,6 0,7 – 1,9 Более 1,0 | Высокий Средний Низкий |

Раскроем экономический смысл представленных финансовых показателей:

1. Коэффициент абсолютной ликвидности – это показатель, отражающий долю краткосрочных и долгосрочных обязательств, которая может быть покрыта с помощью денежных средств и их эквивалентов, представленных в виде рыночных ценных бумаг и депозитов.

2. Критическая (быстрая) ликвидность – это показатель, отражающий возможность погашения текущих обязательств в том случае, если положение предприятия станет критическим. Рассчитывается как отношение ликвидных активов к краткосрочным обязательствам.

3. Текущая ликвидность – это показатель, отражающий долю обязательств, которая может быть погашена предприятием в случае своевременной оплаты существующих обязательств по займам и кредитам, а также кредиторской задолженности.

4. Ликвидность при мобилизации средств – это показатель, отражающий, насколько платежеспособность предприятия зависит от материально – производственных запасов и затрат с целью определения возможности погашения краткосрочных обязательств.

5. Обеспеченность собственными оборотными средствами – это показатель, отражающий, насколько предприятие обеспечено собственными оборотными средствами, которые являются необходимым элементом для ее финансовой устойчивости.

6. Финансовая независимость (автономия) – это показатель, отражающий, способно ли предприятие использовать собственные источники денежных средств в общей сумме источников и быть независимым от заемных средств.

7. Маневренность собственных оборотных средств – это показатель, отражающий соотношение собственных оборотных средств к собственному капиталу предприятия, т.е. показывающий долю собственных источников, находящуюся в мобильной форме.

8. Соотношение заемных и собственных средств (финансовый леверидж) – это показатель, отражающий соотношение заемных средств предприятия и ее собственного капитала.

9. Финансовая устойчивость – это показатель, отражающий, в каком состоянии находятся счета предприятия, и обеспечивающий его постоянную платежеспособность.

В соответствии с данными показателями проводится анализ по каждому году в отдельности, а затем выделяются присутствующие предприятию риски и их уровень. Благодаря этому анализу предприятие получает полное представление о финансовом состоянии.

Перейдем к оценке взаимосвязи финансовых показателей с финансовыми рисками на примере конкретного предприятия. В качестве анализируемого предприятия нами было выбрано АО «Нижне-Исетский завод металлоконструкций» (АО «НИЗМК»), анализируемый период: 2020 – 2021 гг. Результаты расчета показателей и оценки рисков представлены в таблице 2.

Таблица 2

Оценка финансовых рисков АО «НИЗМК»

| Показатель | Формула расчета | Оценка риска | |
|---|--|------------------|------------------|
| | | 2020 г. | 2021 г. |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | $\frac{(F_1 [1240] + F_1 [1250])}{(F_1 [1500] - F_1 [1531])}$ | 0,003 высокий | 0,002 высокий |
| Критическая ликвидность | $\frac{(F_1 [1230] + F_1 [1240] + F_1 [1250])}{(F_1 [1500] - F_1 [1531])}$ | 0,37 высокий | 0,42 высокий |
| Текущая ликвидность | $\frac{F_1 [1200]}{(F_1 [1500] - F_1 [1531])}$ | 1,44 средний | 2,30 низкий |
| Ликвидность при мобилизации средств | $\frac{F_1 [1210]}{(F_1 [1520] + F_1 [1510] + F_1 [1550])}$ | 1,11 низкий | 1,92 низкий |
| Обеспеченность собственными оборотными средствами | $\frac{(F_1 [1300] + F_1 [1531]) - F_1 [1100]}{F_1 [1200]}$ | 0,31 средний | 0,32 средний |
| Финансовая независимость (автономия) | $\frac{(F_1 [1300] + F_1 [1531])}{F_1 [1600]}$ | 0,39 высокий | 0,29 высокий |
| Маневренность собственных оборотных средств | $\frac{(F_1 [1300] - F_1 [1100])}{F_1 [1300]}$ | 0,67 низкий | 1,00 низкий |

Продолжение табл. 2

| Показатель | Формула расчета | Оценка риска | |
|---|--|-----------------|-----------------|
| | | 2020 г. | 2021 г. |
| Соотношение заемных и собственных средств | $\frac{(F_1 [1400] + F_1 [1500])}{F_1 [1300]}$ | 1,52 высокий | 2,46 высокий |
| Финансовая устойчивость | $\frac{(F_1 [1300] + F_1 [1400])}{F_1 [1700]}$ | 0,40 высокий | 0,61 высокий |

Исходя из представленных данных в таблице, можно сделать вывод о том, что финансовые показатели АО «Нижне-Исетский завод металлоконструкций» за 2020-2021 гг. имели разный уровень риска, начиная от низкого и заканчивая высоким.

В указанном временном промежутке уровень риска коэффициента абсолютной ликвидности был высоким, что связано с отсутствием возможности предприятия покрыть долю заемных средств в краткосрочной и долгосрочной перспективе, поскольку размер денежных средств и их эквивалентов был недостаточным для этого (денежных средств и их эквивалентов меньше, чем заемных средств). Снижение уровня риска потери ликвидности может быть осуществлено за счет устранения дефицита денежных средств путем увеличения запасов и, следовательно, нахождения новых потребителей, повышая дебиторскую задолженность, но при этом предприятию следует сокращать длительность отсрочки платежей, что в последствии позволит нарастить объем оборотных денежных средств [5].

Коэффициент критической (быстрой) ликвидности также показывает высокую степень риска: и в 2020, и в 2021 году его значение меньше 0,9. Это свидетельствует о том, что высоколиквидные текущие активы, такие как дебиторская задолженность, финансовые вложения и денежные средства не покрывают краткосрочные обязательства, а значит существует риск потери платежеспособности. Так, при условии своевременного погашения дебиторской задолженности предприятия, оно сможет покрыть только немногим больше трети краткосрочных обязательств. То есть значение данного показателя снижает уве-

ренность в оплате предприятием задолженности по первому требованию. Если же предприятие решит закрыть текущую задолженность, то оно понесет убытки. Так как допустимым является значение показателя от 0,7, а желательным – значение, стремящееся к 1, то предприятию необходимо проводить в скором времени масштабные мероприятия по снижению степени рассмотренного риска. Решением может быть снижение краткосрочных обязательств предприятия, что возможно и за счет переориентирования на долгосрочные заимствования. Предприятию также необходимо вести постоянную работу с дебиторской задолженностью в целях обеспечения возможности ее обращения в более ликвидную часть активов – денежные средства, которыми можно быстро погасить кредиторскую задолженность.

Уровень риска текущей ликвидности за 2020-2021 гг. был низким, что позволяет сделать вывод о том, что предприятие своевременно осуществляло оплату текущих обязательств, за счет чего риск неплатежеспособности был минимальным.

Показатель ликвидности при мобилизации средств на АО «НИЗМК» превосходит нормативный в 1,5 раза в 2020 году и почти в 3 раза в 2021 году. Это говорит о том, что на предприятии более чем достаточно материально-производственных запасов для покрытия краткосрочных обязательств, а именно, в 2020 году краткосрочные обязательства могли полностью покрыться лишь запасами и в 2021 году запасы могли покрыть почти двойной размер краткосрочных обязательств. При этом высокое значение указанного показателя характеризует платежеспособность завода как слишком зависимую от мобилизации запасов и их преобразования в денежные средства при возникновении требования погашения обязательств. Другими словами, у рассматриваемого предприятия присутствует риск несвоевременного погашения обязательств из-за зависимости от низколиквидных средств. Недостаток также в том, что реализация запасов не всегда возможна, что в свою очередь чревато вероятностью сбыта имущества по цене ниже рыночной или оформлением невыгодных займов. Отметим, что показатель вырос в отчетном году на 73%, что говорит о возрастании зависимости платежеспособности предприятия от наличия запасов. Здесь пред-

лагается снизить запасы, переведя их в более ликвидные активы, что решит также проблему критической ликвидности.

Уровень риска обеспеченности собственными оборотными средствами за указанный временной промежуток был средним, исходя из того, что предприятие недостаточно обеспечено собственными оборотными средствами[3]. Для снижения уровня риска неплатежеспособности, на наш взгляд, следует осуществить продажу ценных бумаг, избыточных производственных запасов.

Коэффициент автономии характеризующий долю собственного капитала предприятия в совокупности активов, составляет 0,39 и 0,29 в 2020 и 2021 гг. соответственно, что показывает высокую зависимость предприятия от кредитных ресурсов и высокую степень риска потери ликвидности. Со снижением доли собственного капитала на 10% предприятие стало еще более зависимым от заемных источников финансирования и менее финансово устойчивым. В связи с тем, что предприятие не является фондоемким – доля оборотных активов значительно преобладает над внеоборотными – у предприятия не должно быть необходимости в крупном долгосрочном финансировании. В данной ситуации можем порекомендовать предприятию принять меры по реструктуризации долга, включая снижение процентных ставок по кредитам, продление срока действия договора, получение кредитных каникул и т.п. Также решением будет увеличение собственного капитала за счет дополнительных вложений учредителей. Важнейшим источником увеличения собственного капитала является прибыль, поэтому предприятию нужно стремиться к ее наращению. Улучшить положение может и работа с дебиторской задолженностью.

Уровень риска маневренности собственных оборотных средств за 2020-2021 гг. был низким, что говорит о том, что риск снижения финансовой устойчивости был минимальным. Данный уровень риска достигнут за счет достаточного размера собственного капитала предприятия.

Соотношение заемных средств и собственного капитала на АО «НИЗМК» в процентном выражении было равно в 2020 году 60,4% к 39,6%, а в 2021 году 71,1% к 28,9%. Таким образом, соотношение заемных средств к собственным указывает на

то, что на 1 рубль вложенных в активы собственных средств предприятие привлекло 1,5 и 2,5 рублей заемных средств в 2020 и 2021 гг. соответственно. При оптимальном значении коэффициента финансового левериджа не более 1,5 и допустимом не более 2, на предприятии наблюдается довольно неустойчивое финансовое состояние и высокий риск неплатежеспособности в связи со структурой пассива баланса (соотношением заемных и собственных средств). При данном значении финансового левериджа предприятию труднее привлечь дополнительное кредитование. По урегулированию ситуации предлагаем предприятию изменить структуру капитала, активно работать с кредиторской задолженностью и займами, снизить кредитную нагрузку и/или по возможности увеличить долю собственных средств.

Уровень риска финансовой устойчивости за указанный временной промежуток был высоким, исходя из чего, можно сделать вывод о том, что на предприятии не обеспечивается постоянная платежеспособность [6]. Уровень риска снижения финансовой устойчивости может быть устранен с помощью устранения чрезмерной доли используемых заемных средств, которая приводит к несбалансированности положительного и отрицательного денежных потоков предприятия.

Таким образом, финансовое состояние АО «НИЗМК» в целом можно охарактеризовать как удовлетворительное, так как половина проанализированных показателей близки к нормативным значениям. Но выявлены следующие неудовлетворительные показатели: высокая зависимость от заемных средств, коэффициент быстрой ликвидности существенно ниже норматива. Следует отметить, что при проведении указанных в анализе мероприятий предприятие АО «НИЗМК» сможет снизить уровень имеющихся рисков финансовых показателей.

Список литературы:

1. Базовые принципы формирования отчетности в современных реалиях // Актуальные вопросы развития финансовой сферы: Сборник научных статей VI Международной научно-практической конференции, Махачкала, 16 апреля 2022 года / Дагестанский государственный университет народного хозяй-

ства. – Махачкала: Общество с ограниченной ответственностью «АЛЕФ», 2022. – С. 257-262. – EDN RMDKES.

2. Мустафина, О. В. Показатели и методы оценки достоверности учетной и отчетной информации / О. В. Мустафина, Н. С. Нечухина // Бухгалтерский учет, анализ и аудит: современное состояние и перспективы развития : материалы XII Международной научно-практической конференции, Екатеринбург, 19 апреля 2021 года / Уральский государственный экономический университет. – Екатеринбург: Уральский государственный экономический университет, 2021. – С. 82-88. – EDN AJOOJT.

3. Строкина, А. Д. Проблемы достоверности бухгалтерской отчетности и пути их решения / А. Д. Строкина // Наука молодых – будущее России: сборник научных статей 6-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых, Курск, 09–10 декабря 2021 года. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2021. – С. 417-421. – EDN GBBZDF.

4. Совершенствование оценки финансовых рисков предприятия на основе данных отчетности// Современные технологии управления. ISSN 2226-9339. – №8 (44). Режим доступа: <https://sovman.ru/article/4407/>

5. Центр раскрытия корпоративной информации информационного агентства «Интерфакс» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://e-disclosure.ru/>

6. Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы / А. А. Алетдинова, И. А. Аренков, Р. Р. Афанасьева [и др.]. – Санкт-Петербург : Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого", 2017. – 807 с. – ISBN 978-5-7422-5881-0. – DOI 10.18720/IEP/2017.4. – EDN ZFCQAV.

ASSESSMENT OF FINANCIAL RISKS OF AN ENTERPRISE BASED ON ACCOUNTING STATEMENTS

Daineko A.S., Devyatova D.S., Students of 3th Year

Ural State University of Economics

62/45, 8 Marta str./Narodnaya Volya, Yekaterinburg, 620144

Abstract. The conduct of economic activity at the enterprise, especially with the increase in uncertainties at the present time, is constantly accompanied by all kinds of risks, the implementation of which can cause serious problems to the enterprise. Therefore, such risks require effective management in order to avoid force majeure situations. The article is devoted to the theoretical and methodological aspects of assessing the financial risks of an enterprise, the concept of financial risk is analyzed, a method for calculating financial indicators based on accounting data is proposed. This article discusses the financial performance of JSC "Nizhne-Iset Plant of Metal Structures", an assessment of financial risks is given and proposals for risk management are put forward.

Keywords: financial risk, accounting, entrepreneurial activity, risk assessment, risk management, financial stability.

УДК 657
ББК 65.052

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА

Зырянова Л.О., магистрант 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.С. Нечехина
Электронный адрес: lozuryanova@ya.ru
Уральский государственный экономический университет
620144 г. Екатеринбург, ул. 8 Марта/Народной Воли, 62/45

Аннотация: Цель аудиторской проверки состоит в повышении уверенности пользователей в достоверности финансовой отчетности. Недостаточное внимание к бухгалтерскому учету, ведет к финансовой нестабильности компании. Для верной проверки информации аудиторю необходимо собрать все данные.

Ключевые слова: аудит, аудитор, аудиторская проверка, бухгалтерский баланс, бюджет.

Аудиторская проверка ставит перед собой достижение важной цели – повышение уверенности пользователей в достоверности финансовой отчетности. Это возможно посредством формирования и выражения мнения аудита, что подтверждается международными стандартами аудита, и о чем свидетельствует законодательство в целом. Интерес потенциальных внешних пользователей отчетной информации напрямую зависит от качественно сформированной информации, которая выражается как в активах и пассивах, так и в доходах и расходах, учитывая более прозрачное отражение фактов хозяйственной деятельности бухгалтерской отчетности [1, с.30].

Аудитор в своей деятельности должен основываться на таком показателе, как соответствие финансовой отчетности действительной концепции соответствия и достоверности. Отсюда

главная цель: удостовериться в факте верных сведений, содержащихся в бухгалтерской отчетности, в соответствии с чем, выяснить истинное отношение пользователей к тому, что в ней отражает компания. Аудитор выявляет степень надежности такой информации, а также уровень ее достоверности [2].

Необходимо отметить, что проведенные исследования в области аудиторских проверок показывают прямую зависимость между финансовым благополучием компании и недостаточным вниманием к бухгалтерскому учету, что проявляется в воздействии такого внимания на общую стабильность компании. Чтобы это выявить необходимо отметить несколько факторов. Это в первую очередь, определить обязательства, и оценить, верно ли они были сформулированы в организации. Далее, документально подтвердить расходы и оценить комплекс мер, который в своей совокупности и по мнению аудитора, достаточен для стабильных взаимоотношений между партнерами, а также верной стратегии развития компании и принятия всех необходимых решений. Нельзя не отметить, что ошибки возникают не только в результате небрежного отношения к этому сотрудников. Одной из причин служит также и отсутствие нужного количества времени для проведения аудита, в следствие чего компания сталкивается с проблемными местами и пробелами в данной области.

Дополнительные права, выражающиеся в ограничении доступа к информации, содержащейся в аудиторских отчетах, в 2022 году получили ряд организаций. Основным условием для получения такого права была обязанность в предоставлении финансовых отчетов, формирующие онлайн-публичный ресурс (ГИР БО).

Такая ограниченность подразделяется на полную и частичную, или иными словами, когда информацию можно ограничить полностью или по решению организации.

Ограничения связаны с определенными обстоятельствами, с которыми сталкивается компания в своей предпринимательской деятельности, включая риск раскрытия информации, который проявляется в ограничительных мерах от зарубежных государств. Но такое ограничение временно (до 31 декабря 2022 года).

Планирование включает в себя два ключевых аспекта: во-первых, проанализировать и выбрать дальнейшее стратегическое развитие, и во-вторых, разработать четкий план аудита. Необходимо учитывать такие важные составляющие, как: стабильность развития предприятия и ее непрерывная деятельность; влияние внешней среды; взаимоотношения с другими предприятиями; увеличение выпускаемой продукции и количества покупателей для данной продукции, а также дальнейший рост объема производимой продукции.

Предполагается, что наиболее благоприятным может стать использование инструментов прогнозирования бухгалтерского баланса и бюджетирования.

Общий аудит включает в себя все необходимые услуги для составления и анализа прогнозной финансовой отчетности.

Прогнозная отчетность включает в себя отдельные элементы. Когда составляется прогнозный бухгалтерский баланс, требуется собрать всю необходимую информацию, которая в последствии понадобится для проведения аудита прогнозной финансовой отчетности. Такие данные могут включать в себя любого рода информацию, отражающую внутренние процессы организации, опыт и квалификацию сотрудников, а также иные данные, которые могут понадобиться в рамках системы внутреннего контроля. Элементами могут выступать как отдельный показатель, так и более стандартная и привычная форма финансовой отчетности [4, с.53]. Наиболее точные показатели бюджета зависят от данных за предыдущие периоды.

На основании данных экспертов по аудиту, существенные отклонения от плановой нормы начинаются с 40%, это говорит об ошибках, которые может допустить организация в отчетности [5, с.145]. Такие ошибки могут возникнуть по разным причинам, как в связи с чрезвычайными обстоятельствами, так и не верно предоставляемой информацией. Главной особенностью в данном случае будет являться стратегия компании, от которой организация не должна отходить при наличии таковых неточностей.

Для предотвращения или уменьшения подобных ошибок следует проверять данные показатели, и при необходимости корректировать. В зависимости от внутренней составляющей компании это следует проводить раз в месяц, полгода или квар-

тал. Это поспособствует уменьшению ошибок в расчетах, улучшению качества результата, а также позволит выявить пробелы внутреннего контроля в компании. Из этого следует, что качественная корректировка показателей позволит наиболее точно оценить и в дальнейшем запланировать все необходимые показатели по бюджету.

На основании мнения экспертов, все отклонения, которые в общем итоге составляют менее 15% можно пропустить, но когда ситуация противоположна, а этот процент увеличен и сведен к перевыполнению или невыполнению, то не учесть такие показатели нельзя и пропустить соответственно тоже [5, с. 152].

Для того, чтобы наиболее верно проверить информацию, аудиторам в первую очередь предстоит собрать все необходимые для этого данные. Если имеются какие-либо корректировки в части оценочной информации, то аудитору следует включить это в аудиторское заключение. Это учитывается для последующей фиксации действующих отклонений. При этом, необходимо довольствоваться и данными, сделанными за предыдущий отчетный период. Это необходимо, когда начинается подготовка оценочной финансовой информации будущего отчетного периода. Тогда, сделанные ранее выводы тоже должны учитываться.

Бюджетирование позволяет улучшить качественную составляющую планирования деятельности компании, а также устранить все пробелы соотношения реальных показателей и планируемых.

Таким образом, прогнозирование определяет итоговые результаты деятельности компании, при этом являясь одной из основных составляющих всей системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля организации [6, с.234]. Это свидетельствует о важности применения такого инструмента аудиторской практики в целях дальнейшего развития предприятия.

Список литературы:

1. Мартынова Т.А., Дейнега В.Н., Толмачева О.И., Тхагапсо М.Б., Черминская Л.Г., Сапунова Е.В., Галицкая Ю.Н., Вайкок М.А., Гукасян З.О., Гриценко А.Н., Халыпина О.Г., Ли О.М., Соломаха Е.П. Учетно-аналитическое обеспечение управления бизнес-структурами в условиях неопределенности внешних факторов / Отчет о НИР // Кубанский государственный технологический университет. – Краснодар, 2019. – 39 с.

2. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ («Об аудиторской деятельности») (последняя редакция). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

3. Финансовый учет и отчетность: учеб. пособие / З.О. Гукасян [и др.]. – Краснодар: Изд-во ФГБОУ ВО «КубГТУ», 2021. – 224 с.

4. Галицкая Ю.Н., Войнова В.В. Методические подходы к анализу финансовых результатов предприятия // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – № 5-1. – С. 50-53.

5. Сафонова М.Ф., Петух А.В. Организационно-методические аспекты аудита прогнозной финансовой информации с учетом требований международных стандартов аудита // Международный бухгалтерский учет. – 2020. – №2. – С. 143-167.

6. Рыбьянцева М.С., Галицкая Ю.Н. Информационное обеспечение прогнозирования финансовой несостоятельности вероятности банкротства малых предприятий // Естественно-гуманитарные исследования. – 2019. – №25 (3). – С. 232-238.

7. Necheukhina, N. S. The genesis of accounting and analytical support for management of revenues and expenditures of economic agents in the retail segment of the consumer market / N. S. Necheukhina, O. V. Mustafina // St.Petersburg State Polytechnical University Journal. Economics. – 2018. – Vol. 11. – No 2. – P. 70-80. – DOI 10.18721/JE.11207. – EDN XPLOLR.

9. Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы / А. А. Алетдинова, И. А. Аренков, Р. Р. Афанасьева [и др.]. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Санкт-Петербургский политехнический уни-

верситет Петра Великого", 2017. – 807 с. – ISBN 978-5-7422-5881-0. – DOI 10.18720/IEP/2017.4. – EDN ZFCQAV.

10. Экономика и промышленная политика: теория и инструментарий/ коллективная монография под ред. д-ра экон.наук, профессор А.В. Бабкина, СПб.: Изд-во СПбГУ, 2014. – 629 с.

FEATURES OF THE AUDIT OF THE BALANCE SHEET

Zyryanova L.O., 3rd year undergraduate

Ural State University of Economics

62/45, 8 Marta str./Narodnaya Volya, Yekaterinburg, 620144

Annotation: The purpose of the audit is to increase the confidence of users in the reliability of financial statements. Insufficient attention to accounting leads to financial instability of the company. To correctly verify the information, the auditor needs to collect all the data.

Keywords: audit, auditor, audit, balance sheet, budget.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЗАРУБЕЖНЫХ И ОТЕЧЕСТВЕННЫХ МОДЕЛЕЙ ДИАГНОСТИКИ БАНКРОТСТВА

Осипова Е.В. студент 2 курса,
Шарапова Н.В., д.э.н., профессор
Электронный адрес: garnetleoz@mail.ru,
Sharapov.66@mail.ru
Уральский государственный экономический университет,
620144 г. Екатеринбург ул. 8 марта 62

Аннотация: Статья предполагает рассмотрение имеющих моделей оценки вероятности возникновения банкротства. Отражены сильные и слабые стороны зарубежных и отечественных подходов.

Ключевые слова: банкротство, рентабельность, инфляция, финансовые риски, прогнозирование, модель Э. Альтмана, экономика.

Факт хозяйственной деятельности организации предполагает наличие анализа её результатов, а также финансового положения. Однако, следует выделить наиболее перспективное направление в процессе изучения. Банкротство является достаточно противоречивым элементом рыночной экономики.

Часть экономистов определяет его положительное воздействие, другая часть фиксирует риски в неэффективном инвестировании и потере возможностей. Прогноз банкротства в новых реалиях определяет слабые стороны в деятельности организации, позволяет заблаговременно их нейтрализовать. Актуальность диагностики финансовой устойчивости организации подкрепляется необходимостью соблюдения законодательных требований по

уплатам обязательных платежей, ведения деятельности согласно принятым регламентирующим документам.

Статистические данные представляют следующее: в 2021 году количество корпоративных банкротств выросло на 3,9% до 10319 шт. [2, с.75]. Количество граждан, включая индивидуальных предпринимателей, признанных банкротами в 2021 г., составило 192846, что на 62% больше, чем в 2020 г.

Таким образом, рост банкротства среди граждан и корпоративного сектора подтверждает риск сохранения позиций экономических субъектов и снижение их роли в сфере экономики и финансов.

Отраслевой разрез по факту банкротства отражает более высокую подверженность следующих сфер: торговля, недвижимость и строительство. Сфера торговли является наиболее рискованной в связи с большим количеством малых предприятий, их низкой устойчивостью в рыночной экономике.

Однако, в сфере недвижимости раскрываются более существенные неудобства. Банкротство компаний-застройщиков несет после себя потерю накоплений участников долевого строительства, возникновение судебных разбирательств, сокращение рабочих мест большого количества работников.

Для снижения воздействия банкротства на экономику в целом и экономических субъектов в частности, актуальной является реформа данного института, а также корректировка законодательства, введение реабилитационных процедур.

Исследования банкротств формируются на бухгалтерских показателях. Укрепляя сосредоточение на изучении финансового состояния организации, следует рассмотреть следующие варианты его оценки.

Так, принято выделять основной набор коэффициентов, благодаря которым возможно проводить оценку вероятности банкротства с помощью зарубежных и российских моделей. Авторами зарубежных моделей принято считать Э. Альтмана, Ж. Конана, М. Голдера, Ж. Лего, Р. Лиса, Г. Спрингейта, Р. Таффлера, Г. Тишоу.

Подход Э. Альтмана считается основополагающим для других экономистов, несмотря на то, что показатель рентабельности не везде находит своего отражения. Существует несколько

ко модификаций моделей, в число которых входит: пятифакторная, модифицированная (усовершенствованная) пятифакторная, двухфакторная, четырехфакторная (промежуточная) [4, с.36].

Достоинством двухфакторной модели Э. Альтмана некоторые пользователи определяют легкость применения при ограниченном объеме данных. Однако, эти ограничения сказываются на отсутствии высокой точности в прогнозах.

Также, следует отметить высокую точность прогноза в том случае, если период оценки не превышает года. Однако, недостатком является сложность использования для российских компаний, в связи с особенностями российской экономики.

Несмотря на это, наиболее показательным является модификация в виде пятифакторной модели, куда относится: отношение оборотного капитала к сумме активов предприятия; отношение суммы, распределенной прибыли к сумме активов предприятия; отношение суммы прибыли до налогообложения к общей стоимости активов; отношение рыночной стоимости собственного капитала бухгалтерской стоимости всех обязательств; отношение объема продаж к общей величине активов организации.

Недостатком данной модификации является отсутствие учета влияния инфляции на показатели, различие в рыночной и балансовой стоимости активов. В четырехфакторной модели основная роль применяется в отношении прибыли от реализации к краткосрочным обязательствам [1, с.113]. Применяется для оценки ситуации в общем виде.

Ж. Конан совместно с М. Голдером выделяют фактор, определяемый отношением расходов по обслуживанию займов к выручке от реализации. В данном случае отражается невысокая точность получаемых прогнозов.

Относительно модели Р. Таффлера и Г. Тишоу следует отметить, что четырехфакторная модель реализована на основе соотношения активов, выручки, прибыли и обязательств. Показателем, который определяется как доминирующий фактор при влиянии на конечный вариант, называется рентабельность.

По содержательности модель Р. Таффлера представляется ближе к отечественным реалиям [7, с.115]. Применение модели направлено на организации, акции которых котируются на рын-

ке. Однако, следует отметить, ориентиром модели является фактор финансовой устойчивости, основанный на структуре капитала предприятия, ликвидности, краткосрочной и долгосрочной задолженности. Однако, недостатком является использование устаревших данных.

Г. Спрингейтв основу своей модели включил пошаговый дискриминантный анализ, в дальнейшем использовано отношение оборотных средств к общей сумме активов.

Р. Лисом разработана модель, при использовании которой следует учитывать некоторое завышение параметров, т.к. не учитывается финансовая деятельность и налоговый режим [5, с. 111]. Преимущество модели раскрывается в зависимости от величины активов вне зависимости от характера статьи, доходной или расходной.

В целом, зарубежная модель отличается наиболее системным подходом, универсальностью применения, в связи с опытом регулирования процессов на разных рынках.

Исходя из наблюдений относительно представленных моделей оценки риска банкротства, следует отметить, что наиболее качественный подход к этому процессу осуществляется благодаря фиксации 4-5 показателей. Несмотря на необходимость большого количества данных, реализация достоверности информации

В целом, применение на практике зарубежных моделей может вызвать трудности, в связи с фиксированием иных темпов инфляции и циклов макро- и микроэкономики. Помимо данных факторов можно выделить другой уровень производительности труда.

В ряде случаев возникают трудности в использовании зарубежных моделей для диагностирования банкротства. Так, для решения данной ситуации, применительно к принципам взаимодействия на территории России, предлагается использование отечественных моделей оценки банкротства.

Среди российских моделей возможно выделить модель О. Зайцевой, Р. Сайфуллина и Г.Кадыкова, Г.В. Савицкой. Модель О.Зайцевой раскрывает конкретность нормативных значений. В модель входят следующие показатели: коэффициент убыточности, отношение кредиторской задолженности к дебиторской за-

долженности, соотношение краткосрочных обязательств и ликвидных активов, отношение чистого убытка к объему продаж продукции.

Однако, существующая «необходимость привлечения данных по бухгалтерской отчетности за предыдущие периоды ограничивает возможности» [9] использования модели при проведении внешнего анализа.

Наиболее универсальная рейтинговая модель диагностики риска банкротства выявлена Р. Сайфуллиным и Г. Кадыковым. Основой модели являются следующие показатели: коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент оборачиваемости активов, «рентабельность продаж, рентабельность собственного капитала» [8].

Недостатком модели определяют отсутствие учета отраслевых особенностей предприятия, использование усредненных нормативных значений финансовых показателей.

Логит-регрессионная модель диагностики риска банкротства Савицкой Г.В. отличается быстротой исследования и точностью выявления степени банкротства.

Используется доля собственного оборотного капитала в формировании оборотных активов, коэффициент оборачиваемости оборотного капитала, коэффициент финансовой независимости организации и рентабельность собственного капитала [6, с. 603].

Для российских организаций спектр оценки рисков банкротства является недостаточно изученным, т.к. в каждой сфере имеются свои особенности.

С одной стороны, отсутствие единой системы оценивания является показателем отсутствия наиболее качественной модели анализа, с другой стороны, наличие множества вариантов позволяет подстраиваться под каждую конкретную организацию.

Таким образом, существование нескольких моделей фиксирует возможность подбора параметров оценки рисков банкротства под конкретные реалии экономических параметров.

Использование бухгалтерских показателей целесообразно для констатации проявившихся угроз. Для реализации наиболее точных прогнозов рекомендуется анализировать не только ста-

тистические данные, но и их прогнозные значения. Это позволит учитывать факторы, способствующие угрозам в будущие периоды.

Значительный успех в прогнозировании и анализе возможен при использовании нескольких моделей оценки вероятности банкротства одновременно. Таким образом, разный подход к определению одного финансового положения, позволит предоставить более системный подход.

Список литературы:

1. Астафьева, Е.А. К вопросу о моделях оценки риска банкротства [Текст] / Е.М. Астафьева//Актуальные проблемы экономики, учета, аудита и анализа в современных условиях: Сборник научных статей Международной научно-практической конференции. Научное издание, Курск, 2021. – С.111-116.

2. Булычева, М.Д. Банкротство предприятий: оценочные показатели и метод прогнозирования [Текст] /М.Д. Булычева//Журнал У. Экономика. Управление. Финансы, 2022. – №2(28). –С.73-78.

3. Герасименко, О.А. Информационно-аналитическое обеспечение оценки финансового состояния организации [Текст]/О.А. Герасименко, Ю.А. Усачева // Экономика и бизнес: теория и практика, 2020. – №11-1(69). – С.199-204.

4. Митчина, Т.Е. Модель Альтмана как метод оценки степени риска банкротства на примере предприятия ООО «Агро-эко-Воронеж [Текст] /Т.Е. Митчина, А.В. Патева/2020. –С.35-38.

5. Оськина, А.С. Методологические основы анализа финансового состояния предприятий [Текст]/ А.С. Оськина // Молодой ученый, 2019. –№49(287). – С.110-113.

6. Погребцова, Е.А. Оценка риска банкротства предприятий: сравнение моделей и особенности применения их на практике [Текст]/ Е.А. Погребцова // Актуальные вопросы современной экономики, 2021.– №12.– С.599-607.

7. Трушина, Н.Н. Сравнительная характеристика моделей оценки вероятности банкротства предприятия [Текст]/ Н.Н.

Трушина//Экономика и бизнес:теория и практика, 2020. –№9-2(67). –С. 113-118.

8. Фарвазова Э.А., Медведева Т.Н., Шарапова В.М. Методические подходы к оценке эффективности организационно-экономического механизма хозяйствования аграрных предприятий // Вестник Сургутского государственного университета. 2020. № 1 (27). С. 102-111.

9. Шарапова Н.В., Осипова Е.В. Совершенствование учёта и аудита показателей финансового состояния организации /В сборнике: Экономический рост как основа устойчивого развития России: сборник научных статей участников 6-й Всероссийской научно-практической конференции. Курск, 2021. С. 430-433.

ASSESSMENT OF THE FINANCIAL STATE OF THE ORGANIZATION WITH THE USE OF FOREIGN AND DOMESTIC MODELS OF BANKRUPTCY DIAGNOSTICS

Osipova E.V., 2nd year student

Sharapova N.V., Doctor of Economics, Professor

Ural State University of Economics

62, March 8 st., Yekaterinburg, 620144

Annotation: The article involves consideration of the available models for assessing the probability of bankruptcy. The strengths and weaknesses of foreign and domestic approaches are reflected.

Keywords: bankruptcy, profitability, inflation, financial risks, forecasting, E. Altman model, economics.

УДК658
ББК 65.052.2

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА

**Шарапова Н.В., д.э.н., доцент, профессор кафедры
бухгалтерского учета и аудита
Мустафина О.В., к.э.н., доцент кафедры
бухгалтерского учета и аудита,
Целищева Н.Г., студент 1 курса магистратуры
Уральский государственный экономический университет,
620144, г. Екатеринбург, ул. 8 Марта/Народной Воли, 62/45**

Аннотация. Исследуемое научное направление является многогранным и не ограничивается фундаментальными стандартизированными основами (принципами). Основа любого научного исследования предопределяется становлением и развитием базовых фундаментальных основ области научного познания. Статья посвящена выработке фундаментальных положений (принципов) формирования информации в учетно-аналитическом обеспечении (УАО) экономического субъекта. Тема является актуальной, так как возникает необходимость формирования достоверной и актуальной информации на основании которой, стейкхолдеры принимают решения по развитию и осуществлению хозяйственных сделок в рамках обычной и прочей деятельности.

Ключевые слова: учетно-аналитическое обеспечение (УАО), учетное обеспечение, аналитическое обеспечение, учет, анализ, планирование, контроль, контроллинг, принципы

Современное управление экономическим субъектом немислимо без УАО, которое представляется как результат эволюционного развития экономической науки в отношении

© Шарапова Н.В., Мустафина О.В., Целищева Н.Г., 2023

учета, анализа, планирования и бюджетирования. И это является очевидным, ведь в своем большинстве ученые экономисты и практики (финансовые менеджеры), считают УАО основным инструментом управления экономическим субъектом. В современной экономической литературе можно встретить достаточно изысканий в отношении фундаментальных основ УАО. Исследованию данных вопросов, посвящены научные труды отечественных ученых, таких как С.А. Бороненкова, С.И. Крылов, М.И. Кутер, Н.П. Любушин, М.В. Мельник, О.В. Мустафина, Н.С. Нечехина, Г.С. Савицкая, З.В. Удалова, Л.В. Усатова, А.М. Фридман, Л.И. Хоружий, А.В. Чепулянис, А.Д. Шеремет, Т.Г. Шешукова и др. При этом нет единой точки зрения в отношении дефиниции УАО. Так, по мнению М. И. Кутера, УАО представляется как «...взаимосвязь оперативного, бухгалтерского (финансового и управленческого) и статистического учетов за счет общности методологии учета во всем хозяйстве государства, а также показателей прогнозирования, учета и отчетности» [5].

В свою очередь, Л.И. Хоружий говорит, что УАО «информационный инструментарий, позволяющий управленческому персоналу действовать, реализуя взаимосвязи между целями организации, средствами их достижения и результатами деятельности» [13].

С.А. Бороненкова и А.В. Чепулянис склоняется к позиции, что УАО – это прежде всего единство взаимосвязи и взаимодействия систем учета, анализа, контроля, информационного и организационного обеспечения, объединенных информационными потоками и каналами связи для принятия ориентированных на стратегическую перспективу управленческих решений, с целью достижения конкурентной устойчивой величины [14].

Н.С. Нечехина и О.В. Мустафина определили, что УАО составная часть обеспечения управления, в которой учетные и аналитические данные объединяются в один процесс, что обеспечивает учет, анализ, планирование (бюджетирование) и контроль в целях общего информационного обеспечения процесса принятия управленческого решения [8].

Таким образом, УАО представляет информационную основу для управления и в УАО формируется учетная и аналитическая информация на основании, которой принимаются управленческие решения и по средствам чего, осуществляется процесс управления экономическим субъектом. Для наглядности компоненты структуры УАО можно представить, как комбинированная модель взаимосвязи четырех составляющих, что можно видеть на рис. 1.

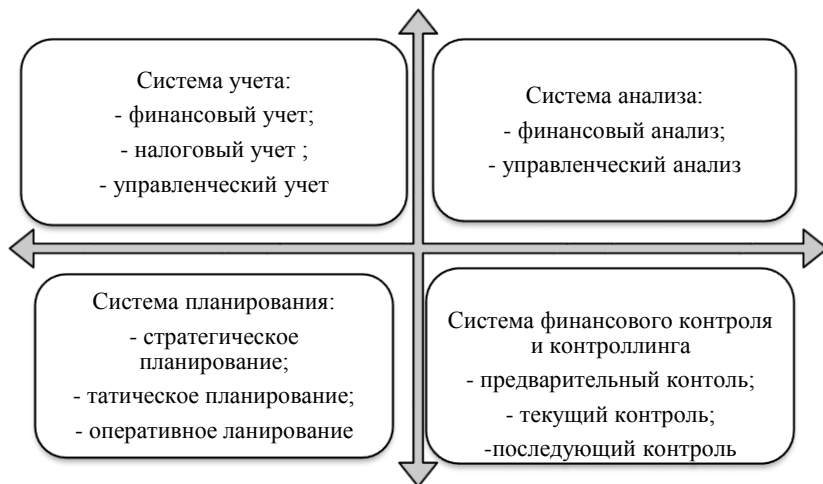


Рис. 1. Компоненты структуры учетно-аналитического обеспечения экономического субъекта (авт.)

Учетная информация формируется при помощи видов учета, таких как: бухгалтерский учет, управленческий учет, налоговый учет. Бухгалтерский учет, по мнению З.В. Удаловой, является основной базовой составляющей УАО [11].

В свою очередь, аналитическая информация – это результат аналитического исследования сформированной, сгруппированной и обобщенной информации об имуществе и источниках его формирования, а также хозяйственных процессах и результатах деятельности в системе учета. При этом плановая информация формируется в системе планирования, которая представляет процесс финансовых планов и нормативов. Ос-

новой целью системы планирования является повышение эффективности управления [9].

Таким образом, УАО – это комплексная информационная система управления, которая представляет сложный функциональный комплекс и включает в себя структурные компоненты учета, анализа, планирования и контроля для обеспечения процесса управления экономического субъекта. Поэтому для эффективного УАО необходимо выработать фундаментальные принципы, связанные с формированием информации в системах учета, анализа, планирования и контроля.

Принцип – это основной закон или правило, являющееся прочной основой практической деятельности [6]. Принципы УАО являются фундаментальной истиной, из которой вытекают основные доктрины и предпосылки [2]. В Большой Советской энциклопедии, «принцип (от лат. *principium* – начало, основа) – основное исходное положение какой-либо теории, учения, науки и т.д.; взгляд на вещи» [1]. По мнению И.В. Понкина принципы «...фундаментальное положение концепции, теории, науки; элемент внутренней убежденности по отношению к реальной действительности, разумности, рациональности, релевантности; фундаментальная закономерность явления или процесса; руководящее начало в определенной сфере или технологии» [10].

Таким образом, принципы УАО – это совокупность фундаментальных правил в рамках системы управления экономического субъекта, для целей формирования учетной и аналитической информации. Существуют различные точки зрения в отношении принципов УАО, тем не менее, принципы УАО являются весьма иллюзорными. В рамках системы управления, конкретного экономического субъекта принципы УАО, должны быть относительно устойчивыми.

В нашем понимании, всю совокупность, таких фундаментальных принципов необходимо классифицировать на такие как:

- принципы управления, которые лежат в основе управления экономическим субъектом [7];

- учетные принципы, которые позволяют сформировать информацию в конкурентной системе видов используемого учета в УАО [6];

- принципы внешнего и внутреннего анализа, которые используются аналитиками при исследовании сформированных аналитических данных в учетном обеспечении УАО [3];

- принципы планирования, обеспечивающие реализацию выбранной альтернативы будущего развития [4];

- принципы финансового контроля и контроллинга, как инструмент саморегулирования и осуществления состояния управления [12].

В таблице 1, представлены фундаментальные принципы УАО экономического субъекта.

Таблица 1

**Принципы учетно-аналитического обеспечения
управления экономического субъекта (авт.)**

| Наименование | Описание |
|--|---|
| Общие принципы управления (менеджмента) | |
| Принцип научности | Использование достижений науки и передового опыта методов управления и законов экономического развития |
| Принцип комплексности | Общее управление экономическим субъектом во взаимосвязи и взаимозависимости |
| Принцип системности | Экономический субъект – объект, как сложная динамическая система, состоящая из элементов |
| Принцип интегрированности | Объединение отдельных элементов УАО в единое целое и использование для управления |
| Принципы учетного обеспечения (системы учета) | |
| Принципы бухгалтерского учета | |
| Принцип объективности | Все хозяйственные операции должны отображаться в бухгалтерском учете методом сплошной записи на счетах, предусмотренных Планом счетов, в рублевом эквиваленте |
| Принцип двойной записи | Любое движение активов и пассивов отображается одновременно в дебете одного счета и в кредите другого на основании первичной документации |
| Принцип последовательности | Указывает, что нормы и правила учета последовательно применяются от одного периода к другому |
| Принцип начислений | Информация отображается в учете по мере возникновения в том отчетном периоде, в котором была совершена, а не по факту оплаты |
| Принцип соответствия | Доходы экономического субъекта должны быть соотнесены соответствующими расходами |

Продолжение табл. 1

| Принципы налогового учета | |
|---|--|
| Принцип непрерывности | Учет фактов хозяйственной деятельности ведется непрерывно с момента регистрации экономического субъекта до даты ликвидации снятия с налогового учета |
| Принцип временной определенности | Позволяет учитывать доходы и расходы как кассовым способом, так и методом начисления |
| Принцип последовательности | Указывает, что нормы и правила налогового учета последовательно применяются от одного налогового периода к другому |
| Принцип обоснованности признания фактов хозяйственной жизни | Подразумевает, что налогоплательщик (экономический субъект) производит экономически оправданные и документально подтвержденные факты хозяйственной жизни и в случае необходимости сможет доказать их обоснованность в соответствии с законодательными нормами (или нормами делового оборота) |
| Принцип равномерности признания | Помогает распределить расходы равномерно, заработанным доходам на протяжении более чем одного отчетного периода |
| Принципы управленческого учета | |
| Принцип предоставления информации | Менеджерам экономического субъекта различных уровней предоставляется только необходимая информация, которая влияет на принятие решений |
| Принцип обоснованности | Образование расходов должно быть обоснованным и способствовать возникновению прибыли предприятия, а не убытков |
| Принцип консолидации информации | Консолидация сведений о фактах хозяйственной жизни осуществляется в системе учета по центрам ответственности |
| Принцип достижения и выполнения | Достижение выполнения производственных планов, смет, бюджетов, что является наиболее приоритетным направлением |
| Принципы аналитического обеспечения (система анализа) | |
| Принципы внешнего (финансового) анализа | |
| Принцип встраиваемости в систему управления и УАО | Внешний финансовый анализ, является элементом системы управления экономическим субъектом. Результаты финансового анализа свидетельствуют о сложившихся результатах деятельности |
| Принцип единства анализа и синтеза | Первоначально исследуются показатели обобщающие, а затем разбиваются на составные части и исследуются по отдельности и во взаимосвязи |
| Принцип конструктивности | Предполагает целевую направленность адресность. Анализ проводится на достоверных данных учета |
| Принцип преемственности | Соблюдение единых принципов аналитической работы |

Окончание табл. 1

| Принципы внутреннего (управленческого) анализа | |
|--|--|
| Принцип сравнимости | Анализируемые данные должны быть сопоставимы |
| Принцип осторожности | Отсутствие противоречивости в информации, которая подвергается анализу |
| Принцип точности | Результаты анализа должны отражать действительность, а также должны быть понятными и без ошибок |
| Принцип объективности | Обеспеченность доказательств и выводов |
| Принципы видов планирования (система планирования) | |
| Принцип необходимости | Обязательное использование планов и плановых показателей для выработки направлений деятельности экономического субъекта |
| Принцип единства | Уровни задач и управления взаимосвязаны друг с другом |
| Принцип непрерывности | Свойство величины переменной, которая оказывает непосредственное влияние на плановый показатель. Любой плановый показатель – это показатель, который является результатом цикличности планов |
| Принципы контроля и контроллинга (система финансового контроля и контроллинга) | |
| Принцип движения и тождества | Для эффективного и устойчивого функционирования экономического субъекта необходимо развитие и рост |
| Принцип гибкого контроля | Необходимо варьировать методы и формы контроля в зависимости от обстоятельств развития экономического субъекта |
| Принцип организационного обеспечения | Необходимость выделения структурной единицы системы финансового контроля и контроллинга |

Таким образом, состав принципов УАО экономического субъекта определяется, прежде всего, общими принципами системы управления, а также составными компонентами структуры УАО. Все перечисленные принципы являются базовой (фундаментальной) основой УАО экономического субъекта. Следует обратить внимание на то обстоятельство, что разработанные принципы УАО экономического субъекта могут изменяться. Такое изменение будет зависеть от компонентов структуры УАО.

Список литературы:

1. Большая советская энциклопедия / Под редакцией А.М. Прохорова. – 3-е издание. – Москва: Советская энциклопедия, 1977. – 624 с.
2. Бычкова С., Бадмаева Д. Бухгалтерский учет и анализ: Учебное пособие. Стандарт третьего поколения. – СПб.: Питер, 2015. – 512 с.
3. Губертов Е. А., Грибкова Д.О. Экономическая сущность, принципы и задачи анализа финансового состояния предприятия // Территория науки. – 2017. – № 6. – С. 101-106.
4. Касарим А. Д. Сущность и принципы прогнозирования и планирования деятельности предприятия в условиях рынка / А. Д. Касарим // Экономическая среда. – 2013. – № 4(6). – С. 41-46.
5. Кутер М. И. Теория бухгалтерского учета: учебник / М.И. Кутер. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Финансы и статистика, 2003. – 639 с.
6. Мустафина О.В. Развитие учетно-аналитического обеспечения доходами и расходами на предприятиях торговли [Текст]: дис... канд. эконом. наук: 08.00.12: – УрФУ, Екатеринбург, 2021 – 255 с. <https://dissovet2.urfu.ru/mod/data/view.php?d=12&rid=3001>
7. Назимко В.К., Цхададзе Н.В. Принципы управления организацией: прошлое, настоящее, будущее. Вестник экономической безопасности. 2021;(2):313-8.
8. Нечухина Н.С., Мустафина О.В. Системы учетно-аналитического обеспечения доходов и расходов различных сегментов потребительского рынка / Бухгалтерский учет, анализ и аудит: современное состояние и перспективы развития: Материалы IX Международной научно-практической конференции, Екатеринбург, 2018. С. 80-84.
9. Планирование и управление дискретным производством: Монография / Капулин Д.В., Царёв Р.Ю., Носкова Е.Е. – Краснояр.: СФУ, 2016. – 194 с.
10. Понкин, И. В. Понятие «принцип» в праве / И.В. Понкин // Юридическая техника. – 2020. – № 14. – С. 281-283.
11. Удалова, З. В. Современные концепции формирования учетно-аналитического обеспечения управления сельскохозяйственными организациями: теория и методология / З. В. Удалова. – Ростов-на-Дону: ЮФУ, 2011. – 526 с.

12. Синявец Т. Д. Теоретико-методологические основы контроллинга системы управления персоналом / Новосибирск: Издательство Сибирского отделения РАН, 2014. – 372 с.

13. Хоружий Л. И. Проблемы теории, методологии, методики и организации управленческого учета в сельском хозяйстве / Л.И. Хоружий. – Москва: Финансы и статистика, 2004. – 495 с.

14. Чепулянис А. В., Бороненкова С.А. Теоретико-методические основы стратегического учета и анализа затрат/монография – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 218 с.

FUNDAMENTAL PRINCIPLES OF ACCOUNTING AND ANALYTICAL SUPPORT OF AN ECONOMIC ENTITY

**Sharapova N.V., Doctor of Economics, Associate Professor,
Professor of Accounting and Audit Department,**

Mustafina O.V., Candidate of Economics,

Associate Professor of Accounting and Audit Department,

Tselishcheva N.G., 1st year student of the Magistracy

Ural State University of Economics,

62/45, 8 Marta str./Narodnaya Volya, Yekaterinburg, 620144

Annotation. The scientific direction under study is multifaceted and is not limited to fundamental standardized fundamentals (principles). The basis of any scientific research is predetermined by the formation and development of the basic fundamentals of the field of scientific knowledge. The article is devoted to the development of the fundamental provisions (principles) of the formation of information in the accounting and analytical support (UAO) of an economic entity. The topic is relevant, as there is a need to form reliable and up-to-date information on the basis of which stakeholders make decisions on the development and implementation of business transactions in the framework of ordinary and other activities.

Keywords: accounting and analytical support (UAO), accounting support, analytical support, accounting, analysis, planning, control, controlling, principles.

СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ

УДК 338.2

ББК 65.6

«ЗЕЛЕНАЯ» ЭКОНОМИКА КАК НОВЫЙ ТИП ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Кохан О.А., студент 6 курса

Научный руководитель – доцент Н.М. Караваяева

Электронный адрес: kokhanolga99@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация. В статье рассмотрены особенности формирования и развития зелёной экономики. Проанализированы цели данной концепции в контексте развития экономики государства. Рассмотрены возможности формирования зелёной экономики на ближайшие периоды времени в России.

Ключевые слова: экономическое развитие, зелёная экономика, кризис, окружающая среда, концепция развития.

В последние годы в мире произошли крупные и быстрые изменения, в первую очередь тенденций в экономике, основанных на знаниях, что является следствием достижений в науке, которые повлияли на все аспекты и на всех уровнях и формируют контуры новой эры качества в процессе устойчивого экономического развития.

В результате изменений, происходящих на всех уровнях общественного взаимодействия и хозяйственной деятельности, актуальность приобрел вопрос разработки новой модели экономического развития и роста. В данном контексте для всех стран

мира целесообразно совершить переход от традиционной модели экономики к новому типу – зеленой экономике в глобальном масштабе.

Зеленая экономика – одна из важных тем, которая вызвала интерес экономических исследователей из-за ее огромного воздействия на окружающую среду, с одной стороны, и на общество, с другой стороны, из-за ухудшения экологической ситуации с течением времени и обострения экологических нарушений и вызовов во всех странах, что сделало ее изучение насущной необходимостью [2].

Согласно Программе Организации Объединенных Наций по окружающей среде, «зеленая» экономика определяется как «экономика, которая приводит к улучшению благосостояния людей и социального равенства при значительном снижении экологических рисков и экологической нехватки ресурсов. Можно рассматривать также зеленую экономику в ее простейшем виде, как экономику деятельности, при которой подразумевает сокращение выбросов углерода, повышение эффективности использования ресурсов и принятие во внимание интересов всех социальных групп.

Необходимость перехода на «зеленую экономику» возникла в мире в XXI веке, глобально эта проблема стала вырисовываться в результате многочисленных кризисов, которые затронули мировое сообщество, а именно:

- Финансовый кризис 2008 года: он считается худшим финансовым кризисом со времен Великой депрессии, который привел к потере многих рабочих мест и возможностей получения дохода в различных секторах экономики.

- Продовольственный кризис: количество голодающих в мире превысило один миллиард в 2009 году в результате роста цен на продукты питания и уровня безработицы из-за финансового кризиса.

- Обострение глобальных экологических рисков: климатический кризис стал глобальным приоритетом, требующим согласованных усилий по противодействию, адаптации и смягчению серьезных изменений климата в результате тирании экономической модели, основанной в основном на экономическом росте, измеряемом валовыми отечественный продукт, не обра-

щая внимания на его негативные последствия для окружающей среды [2].

Перед зеленой экономикой поставлены следующие цели:

- увязка требований достижения развития всех видов с защитой окружающей среды;

- изменение курса, взятого странами и мегаполисами в отношении природных ресурсов, с одной стороны, и человеческих ресурсов, с другой;

- достижение устойчивого развития и повышения способности рационального использования природных ресурсов, повышения эффективности их использования, сокращения отходов и снижения негативного воздействия развития на окружающую среду;

- достижение экономического процветания и социальной защиты путем создания богатства и разнообразных возможностей трудоустройства, искоренения бедности и достижения долгосрочного экономического процветания;

- экологизация большинства секторов экономики снизит выбросы парниковых газов, загрязнение отходами и риски для здоровья [3].

Секторы, связанные с зеленой экономикой:

- Возобновляемая энергия: представлена энергией солнца, ветра и биотоплива.

- Зеленые здания: использование экологически чистых материалов, снижение потребления энергии и воды.

- Экологичный транспорт: полагаться на автомобили, которые частично или полностью работают на электричестве.

- Управление водными ресурсами: повторное использование воды, сбор речной воды.

- Переработка: повторное использование отходов для производства других продуктов более низкого качества.

- Управление земельными ресурсами: через органическое земледелие, лесовосстановление.

- Туризм: за счет расширения создания туристических комплексов и увеличения количества зеленых насаждений и искусственных водоемов.

В России за последние годы произошел в некотором роде информационный бум в отношении к зеленой экономике и ее значении для развития государства [1]. Несмотря на активный

переход к данному типу экономики в Европе, в России делаются незначительные шаги в сторону этой концепции и сам термин в кругу экономистов и чиновников не находит должной популярности. Анализ литературы по данной теме позволяет сделать вывод, что переход к «зеленой» экономике в РФ затруднен из-за бюджетных ограничений и малоактивной государственной экологической политикой. В большинстве стран мира реализуются именно государственные программы по развитию зеленой экономики. К сожалению, препятствием к внедрению зеленых технологий в настоящий момент в РФ стало большое количество примененных к государству санкций и действующий конфликт на Украине.

Таким образом, можно сделать вывод, что необходимо преобразовать ход экономики из экономики, которая зависит от эксплуатации природных ресурсов без их учета, в экономику, которая стремится их сохранить. Следовательно, переход к «зеленой» экономике не будет изолирован от внесения серьезных изменений в инвестиционные и производственные системы, которые будут происходить только через экономику, основанную на знаниях и осведомленности [4]. Переход к зеленой экономике – это возможность и одновременно проблема не только для экономики окружающей среды, но и для экономики в целом.

Чтобы осуществить глобальный переход от индустриальной экономики, основанной на растрате природных ресурсов, к эффективной экономии ресурсов, основанной на знаниях и их использовании, необходимо провести ряд изменений на законодательном уровне.

Переход к зеленой экономике становится закономерным, так как в глазах многих людей «зеленая» экономика является неизбежной необходимостью, вызванной состоянием ухудшения окружающей среды, которое сегодня переживает мир. Поэтому усилия правительств и многих национальных и международных организаций должны быть объединены с потребителями, в дополнение, конечно, к наличию условий, способствующих этому для роста, процветания и социальной справедливости, которая состоит в основном из интегрированного набора систем и механизмов на национальном и государственном уровнях.

Список литературы:

1. Распоряжение Правительства РФ от 09.06.2020 № 1523-р «Об утверждении Энергетической стратегии Российской Федерации на период до 2035 года» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/w4sigFOiDjGVDYT4IgsApssm6mZRb7wx.pdf> (дата обращения 10.12.2022).

2. Архипова В.В. «Зеленые финансы» как элемент новой экономики в контексте мировой и российской финансов систем / В.В. Архипова // В сборнике: Новая экономика: институты, инструменты, тренды Материалы всероссийской научно-практической конференции. В 3-х частях. Под редакцией О.В. Пилипенко, С.Ю. Глазьева, А.Э. Айвазова, А.Г. Зайцева, Н.В. Спасской, Е.В. Такмаковой. – 2019. – С. 20-24.

3. Зеленый курс России: доклад Greenpeace [Электронный ресурс. Режим доступа: https://greenpeace.ru/wp-content/uploads/2020/09/GC_A4_006.pdf (дата обращения 30.03.2021).

4. Татуев А.А. Новые векторы в формировании механизмов зеленых финансов на рубеже десятилетий / А.А. Татуев // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. – 2019. – № 4. – С. 147-151.

«GREEN» ECONOMY AS A NEW TYPE OF ECONOMIC DEVELOPMENT

Kochan O.A., 6nd year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Annotation. The article considers the features of the formation and development of the green economy. The goals of this concept are analyzed in the context of the development of the state economy. The possibilities of forming a green economy for the coming periods of time in Russia are considered.

Key words: economic development, green economy, crisis, environment, development concept.

УДК 504.75
ББК 20.1

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРМСКОГО КРАЯ

**Кустова К.С. студент 5 курса,
Научный руководитель – доцент Н.М. Караваява
Электронный адрес: ksenyakustova@gmail.com
Пермский государственный национальный
Исследовательский университет,
614068 г. Пермь, ул. Букирева, 15**

Аннотация: Важность обеспечения окружающей нас среды в состоянии безопасности невозможно переоценить. Люди все больше осознают, какой ущерб они наносят природе своими действиями. Несмотря на это, экологическая обстановка в России продолжает ухудшаться, в особенности в промышленных городах и регионах. Так, антропогенный фактор становится определяющим в ухудшении окружающей нас среды. На примере Пермского края предлагается произвести оценку состояния экологической безопасности региона и дать возможные рекомендации для ее обеспечения.

Ключевые слова: экология, экологическая безопасность, ущерб, промышленность, промышленные регионы, Пермский край, источники загрязнения.

Пермский край считается развитым промышленным регионом, занимающим шестое место среди остальных субъектов Приволжского федерального округа по обеспечению экологической безопасности. Очевидно, что главными источниками загрязнения являются автомобильный транспорт и промышленные предприятия. [3]

Указанные источники наносят колоссальный ущерб атмосферному воздуху региона, его водным объектам, а также флоре и фауне, населяющей территорию Пермского края. Эти угрозы

формируют целый перечень проблем не только для природного и животного мира, но и для самого человека, что повлечет за собой возникновение рисков для демографической обстановки в регионе.

Говоря о вреде, наносимом человеку, стоит упомянуть, что выбросы в атмосферный воздух являются главной причиной респираторных заболеваний рабочих на таких предприятиях. Помимо этого, изменение химического состава воздуха влечет за собой развитие сердечно-сосудистый заболеваний, которые возникают благодаря нарушению гормонального фона человека.

Так, по данным Пермьстата, число больных, у которых были выявлены болезни сердца, превысило аналогичный показатель по Российской Федерации на 16% [7].

Нельзя также забывать, что загрязненная окружающая среда повышает риск возникновения онкологических заболеваний. Так, ежегодный средний прирост онкологических заболеваний составляет 3%, что, безусловно, можно связать с плохой экологической обстановкой на территории Пермского края.

По данным общественной организации «Зеленый патруль» Пермский край спустился с пятнадцатого до двадцать девятого места с 2018 г. Экологический рейтинг субъекта рассчитывался по следующим показателям:

- Природоохранный индекс;
- Промышленно-экологический индекс;
- Социально-экологический индекс.

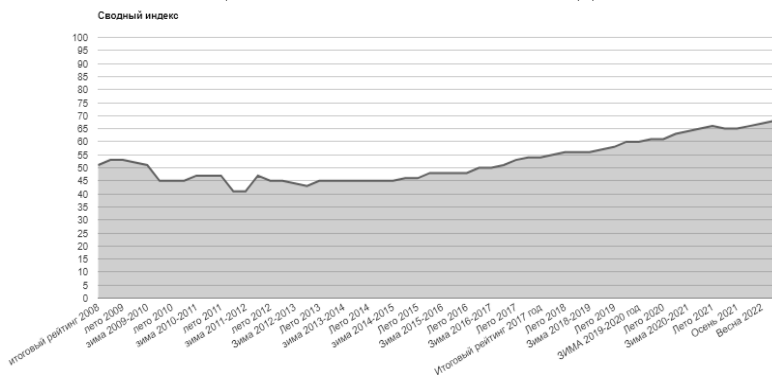


Рис.1. Сводный экологический индекс Пермского края [6]

Несмотря на то, что общая экологическая оценка региона растет, «Зеленый патруль» утверждает, что Пермский край только теряет позиции, в сравнении с другими регионами, из чего можно сделать вывод, что темпы обеспечения экологической безопасности региона недостаточны.

Тем не менее, определение причин и оценка ущерба, который систематически наносится экологии региона есть серьезная проблема.

Суть проблемы заключается в том, что мониторинг атмосферного воздуха фиксирует исключительно выбросы предприятий, а для оценки нанесенного ущерба необходимо устанавливать факт совершения правонарушения.

Прокуратурой Пермского края отмечается, что ведомства, осуществляющие надзор в сфере экологической безопасности, совершают выездные проверки лишь после совершения преступления против экологии. Стоит отметить, что Росприроднадзор привлекает нарушителей к ответственности, но не за нанесенный ущерб, а за выявления нарушения технологического процесса, ответственность за которые значительно ниже. [2]

Другой значимой проблемой является утилизация и переработка отходов производства и потребления. На сегодняшний день в Пермском крае образуется около 1 000 различных видов отходов. Эти отходы не проходят первичную сортировку, поскольку в этом нет заинтересованности предприятий, в связи с чем все большее количество отходов производства и потребления размещается на специализированных для этого объекта или подлежит захоронению за пределами населенных пунктов.

В целях обеспечения экологической безопасности региона государству необходимо предоставить меры поддержки для организаций, осуществляющих переработку отходов производства и потребления. Также предлагается предоставить преференции производителям продукции из сырья, полученного в ходе переработки.

На территории Пермского края за последние пять лет было замечено снижения объема сточных вод, за счет чего увеличилась доля образования отходов потребления и производства. Тем не менее, следует заметить, что уровень переработки отходов начал расти.

Так, «Комбинат благоустройства» при сотрудничестве с «Горнозаводскцемент» занимаются созданием проекта, целью которого является переход производства цемента с газового топлива на альтернативное, образующееся в ходе переработки промышленных и бытовых отходов. [4]

Помимо этого, на Межрегиональном онлайн-марафоне было оглашено, что за до 2030 г. планируется повысить долю перерабатываемых отходов до 52%. [4]

Компанией «Метафракс», специализирующаяся на производстве метанола и его производных, также вносит вклад в обеспечение экологической безопасности Пермского края для обезвреживания выбросов, применяя их закрытое сжигание. Также «Метафракс» в 2021 г. ввела в эксплуатацию новый производственный комплекс АКМ, который повторно использует углекислый газ, выделяющийся при производстве метанола. [1]

Очевидно, что промышленные предприятия должны соблюдать законодательство о природопользовании и прилагать все усилия для снижения и предотвращения ущерба окружающей среде от отходов производства. Однако не стоит забывать, что ущерб экологии наносится и за счет высокого потребления электроэнергии.

В рамках реализации концепции «Зеленый бизнес» Сбербанком начало использоваться энергоэффективное оборудование, что позволяет снизить «углеродный след» от ведения собственной деятельности. Вместе с этим Сбербанк снижает использование бумаги в документообороте, практикует сортировку отходов и их сдачу на переработку.

В 2019 году Сбербанк профинансировал проекты в области альтернативной энергетики, выступил консультантом проекта «Чистый воздух». В Перми Сбербанк поддержал экологический месячник по обустройству долин малых рек Перми. [4]

Кроме названных крупных предприятий, расположенных на территории Пермского края, в развитии «экологической порядочности» принимают участие и более мелкие компании, которые ставят перед собой целью просвещение населения и формирование благоприятной информационной среды в области экологической безопасности. Так, например, «Буматика» и «Доброshop» пытаются донести до граждан важность распро-

странения экологически чистых продуктов, использование «безвредных» упаковочных материалов, а также сортировку и переработку отходов потребления.

Разумеется, что смягчить последствия от нанесенного ущерба экологии возможно путем глобальной высадки лесных массивов, однако на текущий момент времени не представляется возможным произвести корректную эффективность этой меры, поскольку климатические факторы аналогично влияют на экологию.

Тем не менее, следует заметить, что Пермский край является одним из самых зеленых регионов, поскольку общая площадь лесных массивов превышает 84% от площади субъекта. Как мы можем заметить, многочисленные посадки и уже имеющиеся леса оказывают влияние на общий уровень экологии в регионе, что показывают данные об оценке экологического индекса Пермского края (рис. 1).

Эксперты считают, что Пермскому краю необходимо привлечь до 6 млрд. руб. инвестиций в сфере управления отходами для оснащения новыми средствами мониторинга в промышленных отраслях. [5]

Экологическая безопасность является наиболее важной отраслью для каждого человека в мире. В Пермском крае, как и во всех других регионах России, имеются проблемы с состоянием окружающей среды, которые пока еще не поздно решить. На данный момент предпринимаются меры по улучшению экологической ситуации. Необходимо и дальше продолжать разработку и развитие экологических проектов, экологической культуры населения, уделять этому достаточно внимания, только так получится избежать экологических катастроф, к которым могут привести экологические проблемы.

Список литературы:

1. «В Прикамье возведут уникальный химический завод» // RG.RU. URL: <https://rg.ru/>
2. «Кто загрязняет воздух в Кировском районе? Properm.ru узнали главных нарушителей» // PROPERM.RU. URL: <https://properm.ru/>
3. «Минприроды: в Прикамье увеличилось количество выбросов от автотранспорта» // РБК. URL: <https://perm.rbc.ru/>
4. «Экология России. Региональный аспект» Межрегиональный онлайн-марафон ИД «Коммерсантъ» // Kommersant events. URL: <https://events.kommersant.ru/>
5. КГБУ «Аналитический центр». URL: <http://www.analitcentr.ru/>
6. Общероссийская Общественная организация «Зеленый патруль». URL: <https://greenpatrol.ru/>
7. Управление Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Пермскому краю. – URL: <http://59.rospotrebnadzor.ru>.

ENVIRONMENTAL PROBLEMS OF THE PERM REGION

Kustova K.S., 5th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614068

Abstract: The importance of the state of the environment in a state of safety cannot be overestimated. People are becoming more and more aware of the damage they are doing to their nature. Despite this, the environmental situation in Russia is deteriorating, especially in industrial cities and regions. Thus, the anthropogenic factor becomes perceived in the deterioration of the environment. In order to exceed the Perm limit, one has to take into account the state of ecological safety in the region and possible recommendations for its occurrence.

Keywords: ecology, environmental safety, damage, industry, industrial regions, Perm region, pollution sources.

УДК 665.6
ББК 33.51

ИССЛЕДОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ПОТЕНЦИАЛ БИОТОПЛИВА

Сафонов А.О., д.т.н., профессор
Бондарев А.Е., курсант 3 курса
Электронный адрес: aosafonov@gmail.com
«Военный учебно-научный центр Военно-воздушных сил
«Военно-воздушная академия имени профессора
Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина» (г. Воронеж)
Министерства обороны Российской Федерации
394064 г. Воронеж, ул. Старых Большевиков, 54 а

Развитие рынка биотоплива может оказывать влияние на объемы продовольствия и экологию. Для определения проблем был проведен анализ по трем направлениям: анализ жизненного цикла, материальных условий и нефинансовых условий. Результаты анализа показывают, что существует проблема сокращения производства продовольствия, повышения на него цен, сокращения продуктивных земель.

Ключевые слова: анализ, биотопливо, рынок, углерод, финансы, экология, эффект.

Расширение производства биотоплива как энергоносителя может быть решением энергетических, технологических и экологических задач, так как он содержит энергию, выработанную растениями от солнца. Такого вида энергия считается нейтральной по углеродному балансу, потому что углекислый газ, выделяемый при сжигании, является высвобождением CO₂ ранее поглощенным из воздуха и земли растениями [1]. Однако в настоящее время становится ясно, что биотопливо не является простым в производстве энергоносителем, учитывая сырье и энергию, необходимые для его получения, а также внешние

условия косвенные рыночные или финансовые условия, обусловленные производством биотоплива в промышленных объемах. Эти условия рассмотрим по трем направлениям: жизненный производственный цикл, материальные или производственные условия и не финансовых условия.

Во-первых, анализ жизненного производственного цикла биотоплива позволяет сделать вывод, что учет использованной энергии и выделенных парниковых газов подразумевает применение ископаемых энергоносителей. Это обстоятельство предполагает дополнительные выбросы углекислого газа суммарно к CO_2 , образуемому непосредственно в производстве.

Во-вторых, изготовление биотоплива в промышленных объемах является причиной проявления внешних финансовых условий. Это обстоятельство может стать следствием повышения рыночных цен на продовольствие и изменений в перераспределении сельскохозяйственных земель.

В-третьих, различные внешние условия порождают ряд проблем, связанных с использованием земельных ресурсов, выбросами углекислого газа при одновременном росте дефицита воды и загрязнением атмосферы. Эти аспекты политики в области биоэнергоносителей перспективно могут быть причиной изменения ожидаемой прибыли от их использования и влияния на климат. В результате может возникнуть необходимость пересмотра затрат на производство биотоплива, а также изменение возможного влияния биоэнергетики в достижение программных целей различных задействованных в этом процессе субъектов [2].

При анализе жизненного цикла биотоплива существует устойчивое заблуждение о том, что использование 1 литра этанола тождественно сжиганию 1 литра бензина. Во-первых, этиловый спирт имеет меньшую энергетическую плотность, чем бензин при одинаковых объемах. Во-вторых, поскольку нефть, природный газ или каменный уголь применяется при производстве биотоплива и обработке сырья для его получения, удельный объем биоэнергетики должен учитывать затраты на ее производство при рассмотрении энергетического баланса. Анализ жизненного цикла включает весь технологический процесс с учетом объединения всех ресурсов, включая доставку готового продукта до потребителя. Рассматриваемый анализ обычно

применяется при определении энергетического баланса. Однако его также можно использовать для общего расчета выбросов CO₂, расходов воды и использования всех видов сырья. В этом случае можно получить показатель применения чистой энергии или чистых продуктов. Также можно принять условие, что солнечная энергия биотоплива, имеющаяся в сырье, будет иметь нулевую стоимость и поэтому не учитывается в балансе. Таким образом, производство биотоплива имеет выгоду в энергии, а не ее потерю. Однако может получиться так, что эта выгода будет ощутимо меньше, чем содержание энергии в топливе.

Если принимать во внимание цели уменьшения добычи ископаемого топлива и загрязнения окружающей среды, можно провести анализ вклада биотоплива. Имеется ряд методов, чтобы выразить корреляцию между энергозатратами полезных ископаемых, применяемых для получения биотоплива и энергией, содержащейся в нем.

Отношение затрат при применении ископаемых энергоносителей к энергии в них является кратким показателем. Для ископаемых энергоносителей такое соотношение будет, несомненно, больше единицы, так как определенное количество ископаемого топлива требуется для добычи, доставки и производства бензина из нефтяного сырья. Оценки таких показателей будут ориентировочно 1,15 для дизеля и 1,23 для бензинового топлива. При рассмотрении биотоплива эти показатели значительно изменяются ряда факторов. Проведенные предварительные исследования и расчеты показывают, что показатели составляют 0,66 для этилового спирта из кукурузы, 0,38 для биодизельного топлива из соевого растительного масла и 0,08 для этилового спирта из древесной целлюлозы.

По причине того, что биотопливо получают с применением нефти, природного газа или каменного угля, включая различные удобрения для выращивания кукурузы, оно не может считаться углеродно-нейтральным. По алгоритму баланса энергии, также можно провести оценку выбросов углекислого газа в период жизненного цикла для биотоплива. Эта оценка существенно зависит от вида процесса и типов применяемого ископаемого энергоносителя. Оценки этилового спирта из сельско-

хозяйственного сырья могут обеспечить снижение выбросов углекислого газа до 20%.

Анализ позволяет выполнить оценку энергетического эффекта или выбросов вредных газов в атмосферу при использовании биотоплива. Однако такой анализ может не раскрыть достоверную картину общего эффекта от внедрения биотоплива, так как не учитывает все факторы, например, условия реакции или рыночные изменения.

Далее рассмотрим финансовые внешние условия, влияющие на рынок продуктов и ресурсов в связи с расширением потребления биотоплива, а также дальнейшие внешние условия, проявляющиеся при этих изменениях и оказывающие влияние как на производство энергоносителей, так и на объем образующих вредных газов, которые увеличивают парниковый эффект. Далее проанализируем финансовые условия и цены на продовольственные товары. Расширение использования биотоплива создает предпосылки для изменения внешних финансовых условий. Это происходит по причине изменения спроса и предложения на рынках энергетики, сырья и продукции. При этом значимость влияния внешних условий будет определяться политикой, реализуемой для субсидирования потребления биотоплива, а также долей затрат на биотопливо, которые в конечном счете оплачивает потребитель. Как было отмечено, получение и использование биотоплива можно активизировать с помощью дотаций, изменения нормативных документов или другими путями. Настоящая оценка подразумевает, что субсидии на биотопливо рассчитываются в зависимости от стоимости бензина или традиционного дизельного топлива.

Рост потребления биотоплива может уменьшить спрос на бензин, что скажется на снижении цен этого вида жидкого топлива. При этом очевидно снижение стоимости бензина приведет к повышению его потребления. Это обстоятельство должно быть учтено при разработке и реализации обязательных нормативных требований к биотопливу. Например, требование замены 10 % бензина более дорогим биотопливом в США повышает его стоимость. В перспективе выполнить достоверный анализ с выводом о влиянии этого обстоятельства в каждый данный момент времени затруднительно, но полученный результат будет не

очень значительный. По этой причине им можно пренебречь при проведении количественной оценки.

Рассмотрим сырье и материалы, используемые при производстве биотоплива, включая зерновые отходы после брожения и дистилляции при производстве кукурузного этанола или соевую муку. Они могут быть использованы как составляющая корма для животных, и как следствие конкурировать с имеющимся производством кормов для сельскохозяйственных нужд. В определении энергии биотоплива этот факт может подлежать учету. В энергетическом анализе также должны быть учтены «кредиты» на попутную энергию.

Выращивание сырья для производства биотоплива предполагает использование значительных сельскохозяйственных площадей. Использование земельных ресурсов в этом направлении приводит к их уменьшению для производства продовольственных продуктов, кормов для животных и иных сельскохозяйственных потребностей. Такое смещение в землепользовании повышает цену земельных ресурсов и уменьшает объемы продовольствия и кормов. Все это ведет к следующим важным последствиям: повышению цен на продукты и увеличению сельскохозяйственного производства в других сферах, ранее не задействованных.

В настоящее время имеется тенденция роста мировых цен на продукты питания. При этом цены на рис, кукурузу, злаковые, сою, бобовые выросли в ряде регионов в 2 раза. Это повышение приводит к политическим протестам, митингам, массовым беспорядкам во многих странах. Сейчас в многочисленных исследованиях часто наблюдается анализ причинно-следственных связей, повлиявших на заметное увеличение мировых цен на продукты питания. В большинстве исследований ученые делают вывод, что причиной этому является ряд факторов, например, заметный экономический рост в странах Азии. Такая картина стала причиной повышения спроса, изменения климата во всех регионах Земли, болезней жизненно важных сельскохозяйственных растений, девальвации курсов валют [3]. Ряд ученых также пришли к заключению, что политика в отношении производства биотоплива имеет в перспективе важные последствия. При этом анализ увеличения стоимости продо-

вольствия, продуктов питания, связанного с нормативными документами в отношении биотоплива, доходит до 75%. Используя многофакторный анализ, например, пришли к неоспоримому заключению, что около 25 % инфляции цен на продукты питания в 2017–2018 годах связано с расширением рынка биотоплива [4]. Корреляция между биотопливом и ростом рыночных цен на продовольствие привлекла внимание к потенциальному отрицательному финансовому влиянию увеличения объемов производства биотоплива и стала препятствием повышения политической поддержки в сфере биотоплива во многих странах мира.

Определим внешние факторы и изменения в землепользовании. Причинно-следственные связи изменений спроса или предложения определяются в экономике нейтрально как финансовые внешние факторы. Такие факторы могут заключаться в улучшении благосостояния населения, если они действуют в результате решений, направленных на компенсацию проблем рынка. Увеличение цен на продукты питания, обусловленное расширением производства и потребления биотоплива, является причиной влияния внешних финансовых изменений. Это снижает продовольственную безопасность развивающихся странах и потенциально приводит к ряду самых неожиданных проблем.

Следует отметить, что земельные рынки также будут претерпевать значительные изменения. Для организации предприятий по производству биотоплива необходимо получение растительного сырья, что повышает спрос и усугубляет дефицит пригодной для возделывания земли. В общем случае постоянное повышение площади используемых земель может происходить не в том месте, где производится сырье для организации биотопливных предприятий. Конечно, если получение сырья для биотоплива сокращает производство продуктов питания в одном районе, повышение цен на продовольствие, будет приводить к тому, что земли будут использоваться в других регионах. Это закономерное обстоятельство регулирования рынка, может быть ключевым и в некоторой степени спорным вопросом для производства биотоплива. Увеличение производства сырья на ранее свободных землях приводит значительному высвобождению углерода, который накапливался в почве. Такие косвенные внеш-

ние факторы, проявляющиеся от расширения рынка биотоплива, могут стать причиной повышения выброса углекислого газа сверх обещанного уменьшения выбросов в результате замены бензина биотопливом. Следовательно, при оценке биотоплива следует определить масштабы влияния изменений в землепользовании.

Анализ этих изменений должен содержать учет как сокращения выбросов углекислого газа в результате замены традиционных энергоносителей биотопливом, так и повышение выбросов в результате изменений в землепользовании [5]. Сравнительный анализ жизненного цикла показал уменьшение выбросов CO_2 на 18...20 % для этилового спирта кукурузного сырья. Учет влияния условий землепользования дал предполагаемое повышение выбросов на 93 %. При этом более поздние суждения, основанные на пересмотренных глобальных зависимостях, прогнозируют меньшие эффекты землепользования. При производстве кукурузного этанола отмечается, что эффекты землепользования сравнительно малы, поэтому общий эффект от перехода на этанол из кукурузы показывает небольшое сокращение выбросов вредных веществ, как указано в работе [5]. В случае производства этанола из сахарного тростника в Бразилии и анализ жизненного производственного цикла прогнозирует уменьшение выбросов парниковых газов на 70...75 %. Однако учет изменений в перераспределении земли дает повышение на 125% по сравнению с традиционным бензином. Этот значительный эффект наблюдается в странах Южной Америки, где сахарный тростник вытесняет пастбища. В свою очередь пастбища вытесняют естественные лесные массивы и места обитания диких животных [6].

Рассмотрим отдельно проблему развития аграрных районов. Прогнозируемый рост количества рабочих мест и развитие сельских районов обычно указываются правительствами различных стран в качестве положительных причин для развития рынка биотоплива. Привлекательной стороной является утверждение о том, что биотопливо дает возможность обеспечить энергетическую устойчивость, достичь решения экологических задач и в то же время создать социальные условия для увеличения количества рабочих мест и стимулировать экономику в

целом. Однако не существует достаточных доказательств того, что развитие рынка биотоплива окажет большое положительное влияние на увеличение количества рабочих мест в сельских территориях. Типичный завод по производству этанола с современным уровнем автоматизации мощностью 400 миллионов литров в год нуждается в организации всего 40 рабочих мест. Субсидии на этиловый спирт, например, в США в настоящее время составляют приблизительно 0,1 доллара за литр, что тождественно 1 миллиону долларов в среднем на одно рабочее место в год. Некоторые аналитики оценивают значительный рост рабочих мест в сопутствующих сферах. Однако такие прогнозы опираются на статические упрощенные региональные модели затрат-выпуска и не могут показать долгосрочные изменения общего равновесия, включая корректировки числа рабочих мест между задействованными в производстве регионами. Исследование влияния биотоплива на изменения в сельскохозяйственной сфере между регионами, пришло к заключению, что мощности изготовления целлюлозного этанола будет увеличиваться в южных районах, но не создадут большой дополнительной экономической выгоды.

Конкретные условия политики, принятые для расширения рынка биотоплива, могут оказать влияние на эффективность его производства, рыночную стоимость, а также связанные с этим внешние финансовые условия и иные обстоятельства [7]. Одним из важных факторов остается влияние политических решений стран на цены на жидкое топливо. Имеющееся условие о смешивании более дорогостоящего биотоплива с нефтяным топливом, введенное независимо от других доктрин, может препятствовать развитию автомобилестроения и, следовательно, уменьшать потребление ископаемого топлива. Требование добавления 10 % биоэтанола в бензин имело бы указанный эффект, если бы не дополнительная субсидирующая политика производства этилового спирта. Во многих странах стоимость производства этанола примерно на 30...40% выше, чем стоимость бензина, а субсидия на этанол также доходит до 40%.

Следует отметить, что суммарный эффект сочетания политик в отношении биотоплива точно определить не всегда представляется возможным. Базируясь на оценке производства

этанола из кукурузного сырья можно предположить, что обязательное использование смесевое топлива приводит к повышению или снижению цен на него в зависимости от относительной гибкости предложения. Однако налоговые преференции на биотопливо всегда будет являться причиной снижения цен на топливо и, следовательно, повышения его потребления. Если налоговая политика будет направлена на решение о смеси биотоплива, то влияние налоговой льготы будет состоять в субсидировании потребления биотоплива. Это станет причиной увеличения потребления нефти и эмиссии CO₂. Также политика в отношении биотоплива может усугубить неэффективность сельскохозяйственных субсидий или наоборот.

Список литературы:

1. Сафонов, А.О. Экологические предпосылки создания мобильных биотопливных установок [Электронный ресурс] / А.О. Сафонов, А.Е.Бондарев, С.В. Манохин // Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования: материалы X Международной научно-практической конференции (11 ноября 2021 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет – Пермь, 2021. – 5,0 Мб; с. 453. – Режим доступа <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2021.pdf>. – Заглавие с экрана.

2. Сафонов, А.О. Аналитический обзор экономических оценок эффективности производства, реализации и транспортировки биотоплива [Электронный ресурс] / А.О. Сафонов, А.Е. Бондарев, С.В. Манохин // *Актуальные вопросы развития национальной экономики*: мат. VIII Международной заочной научно-практической конференции, 19 апреля 2019 г. – Пермь: ФГБОУ ВО «Пермский государственный национальный исследовательский университет», – 2019. С. 121-130.

3. Abbott, D. Research economic of biofuel for transport industry [Text] / D. Abbott, W. Mitchell // Farm Foundation Issue Report, – 2018, p. 1245-1257.

4. Hoffman, D. Model estimates food-versus-biofuel trade-off [Text] / D. Abbott, W. Mitchell // California Agriculture, Vol. 77(2), – 2019, p. 304-316.

5. Copella, F. Use croplands for biofuels increases greenhouse gases through emissions [Text] / F. Copella, J. Helmut, B. Wang // Science express, Vol. 48, – 2020, p. 45-57.

6. Graham, D.J. Indirect land-use changes can overcome carbon savings from biofuels in Brazil [Text] / D.J. Graham, S. Tiffany // Proceedings of the national Academy of Sciences, Vol. 62 (1), – 2021, p. 45-57.

7. Сафонов, А.О. Современные методы определения и оценки параметров производства биотоплива [Текст] / А.О. Сафонов, К.А. Королева, Т.А. Незовибатко // Инновационные подходы к развитию науки и производства регионов: мат. Национальной научно-практической конференции, 12 – 14 февраля 2019 г. – Тверь: ФГБОУ ВО «Тверская государственная сельскохозяйственная академия», – 2019, с. 103-106.

RESEARCH THE ECONOMIC ASPECT SAFFECTING THE POTENTIAL OF BIOFUEL

Safonov A.O. Scientific adviser –

Doctor of Technical Sciences, Professor

Bondarev A.E., 3rd year student

**«Military Educational and Scientific Centre of the Air Force
N.E. Zhukovsky and Y.A. Gagarin Air Force Academy» (Voro-
nezh) the Ministry of Defence of the Russian Federation
54 a, Starykh Bolshevikov Str., Voronezh, 394064**

The development of the biofuel market may have an impact on food supply and the environment. To identify the problems, an analysis was carried out in three areas: analysis of life cycles, material conditions and non-financial conditions. The results of the analysis that there is a problem of reducing food production, increasing production, reducing land productivity.

Keywords: analysis, biofuel, market, carbon, finance, ecology, effect.

Научное издание

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РАМКАХ
РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы I Всероссийской с международным участием
научно-практической конференции

(ПГНИУ, 16 января 2023 г.)

Издается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Е.В. Черных*

Объем данных 3,98 Мб
Подписано к использованию 28.03.2023

Размещено в открытом доступе
на сайте www.psu.ru
в разделе НАУКА / Электронные публикации
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Управление издательской деятельности
Пермского государственного
национального исследовательского университета
614990, г. Пермь, ул. Букирева