

ПЕРМСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ  
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ  
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО  
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы X Международной  
научно-практической  
конференции

(11 ноября 2021 г.)



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное автономное  
образовательное учреждение высшего образования  
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР «ЭКОМЕН» (ЭСТОНИЯ)  
НПО «ИМПУЛЬС»

**ПРОГНОЗИРОВАНИЕ  
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ  
В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО  
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Материалы X Международной  
научно-практической конференции

(11 ноября 2021 г.)



Пермь 2021

УДК 338.27  
ББК 65.054.3  
П783

**Прогнозирование** инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования [Электронный ресурс]: материалы X Международной научно-практической конференции (11 ноября 2021 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2021. – 5,0 Мб ; 453 с. – Режим доступа <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2021.pdf>. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-3743-0

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на X Международной научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, тенденций, перспектив инновационной экономики России, ее регионов, поиск решений по вопросам развития национальной экономики и прогнозирования развития экономики России; обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 338.27  
ББК 65.054.3

*Издается по решению ученого совета экономического факультета  
Пермского государственного национального исследовательского университета*

*Редакционная коллегия:*

**М. Н. Руденко**, зав. кафедрой предпринимательства  
и экономической безопасности, д.э.н., профессор;

**Ю. Д. Субботина**, зам. зав. кафедрой предпринимательства  
и экономической безопасности, к.э.н., доцент

ISBN 978-5-7944-3743-0

© ПГНИУ, 2021

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ.....</b>	<b>8</b>
<b>Мартен Е.В.</b> Дистанционный способ работы: актуальная и серьезная проблема информационной безопасности хозяйствующих субъектов страны.....	8
<b>Панюшкина Е.В.</b> Приоритетная задача инновационного развития экономики в рамках рационального природопользования.....	19
<b>СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ.....</b>	<b>25</b>
<b>Веревкина О.Д.</b> Влияние антикризисного управления на обеспечение экономической безопасности предприятия на примере компании ООО МК «Вектор Альфа».....	25
<b>Гилева Д.Р.</b> Субсидиарная ответственность лиц, контролирующих должника.....	35
<b>Гилязитдинова Л.Р.</b> Актуальные проблемы малого и среднего предпринимательства в России на современном этапе развития.....	42
<b>Голубева К.Э.</b> Влияние моратория на возбуждение дел о банкротстве на наиболее пострадавшие от пандемии отрасли.....	50
<b>Деменева А.О., Руденко М.Н.</b> Разработка антикризисной стратегии производственного предприятия.....	57
<b>Долбова Ю.К.</b> Новейшие информационные технологии как способ повышения эффективности деятельности таможенных органов.....	63

<b>Калинина И.И.</b>	
Банкротство физических лиц в России в период пандемии.....	72
<b>Картавкин А.С.</b>	
Обеспечение экономической безопасности в рамках гособоронзаказов.....	82
<b>Каштанов В.В.</b>	
Производственный контроль на предприятиях.....	90
<b>Кожевникова А.О.</b>	
Использование специальных экономических знаний в уголовном судопроизводстве.....	97
<b>Конищев А.О.</b>	
Антикризисное управление субъектом: вопросы и ответы.....	107
<b>Кошкарлова Т.Д.</b>	
Анализ антикризисного управления предприятия (на примере ООО «ПНДК»).....	116
<b>Кретинина Я.Д.</b>	
Банкротство юридических лиц.....	127
<b>Магамадов А.А.</b>	
Управление рисками при обеспечении экономической безопасности предприятий, организаций, компаний.....	136
<b>Мартен Е.В.</b>	
Фиктивные и подложные документы как объекты судебной экономической экспертизы.....	146
<b>Миранович М.А.</b>	
Комплексный подход оценки управления финансовыми показателями как основа экономической безопасности организации.....	155
<b>Нурменов А.К.</b>	
Итоги моратория на возбуждение дел о банкротстве.....	162
<b>Нурменов А.К.</b>	
Судебная экономическая экспертиза электронного документа	168
<b>Русских Т.В.</b>	
Перспективы и последствия изменений законодательства о банкротстведля арбитражных управляющих.....	174
<b>Савинова В.В.</b>	
Система управления экономической безопасностью предприятия.....	181

<b>Томина А.А.</b>	
Конкурентоспособность аэропортов в условиях кризиса.....	194
<b>Трубина И.В.</b>	
Пути совершенствования системы управления рисками в Пермском государственном гуманитарно-педагогическом университете.....	202
<b>Трушкова М.А.</b>	
Диагностика банкротства и пути финансового оздоровления организации (на примере ООО «Золотой компас-тур»).....	211
<b>Юдина Ю.А.</b>	
Оценка инвестиционной привлекательности ООО«Уралводоканал».....	222
<b>Юдина Ю.А.</b>	
Роль судебной экономической экспертизы в выявлении экономических преступлений.....	232
<b>СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ.....</b>	<b>240</b>
<b>Петухова Е.И.</b>	
Теоретические основы системы управления персоналом.....	240
<b>СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ.....</b>	<b>247</b>
<b>Воротов М.Д.</b>	
Экспертные ошибки: причины и профилактика.....	247
<b>Иванова Д.М.</b>	
Проблемы занятости и безработицы в Пермском крае: пути решения.....	255
<b>Калинина И.И.</b>	
Рынок труда России в период пандемии.....	265
<b>Караваева Н.М.</b>	
Кадровый потенциал региона и особенности его формирования.....	272
<b>Киктев А.А., Воробьева В. А.</b>	
Тенденции развития экономики Смоленской области.....	282

<b>Козлова С.А., Нанакина Ю.С.</b>	
Информационно-инновационный тренд развития потребления...	289
<b>Кряжова А.В.</b>	
Оценка угроз в демографической сфере и их влияние на экономическую безопасность страны.....	298
<b>Рапилова Е.С.</b>	
Анализ рисков от коррупционной деятельности в Пермском крае.....	306
<b>Сафин М.И.</b>	
Трудовые ресурсы и оценка их воздействия на экономический рост.....	315
<b>Фадеева К.О.</b>	
Социально-экономическое неравенство в условиях пандемии...	321
<b>Халилова К.С.</b>	
Анализ результатов исследования системы мотивации и удовлетворенности трудом работников топливно-энергетического комплекса.....	332
<b>Хлебников В.Ю., Хлебников Н.В., Хлебникова А.В.</b>	
Теоретико-методологические аспекты проведения экспертного аудита в области регионального развития и территориального планирования.....	340
 <b>СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА.....</b>	
	347
<b>Мерц Н.А.</b>	
Выявление факторов, влияющих на инновационное развитие компаний нефтегазовой отрасли в России.....	347
 <b>СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ.....</b>	
	356
<b>Жуйкова Е.А.</b>	
Методические подходы к формированию оптимального портфеля индивидуального инвестора.....	356
<b>Картавкин А.С.</b>	
Инвестиции в производственной сфере и устойчивое развитие.....	367

<b>Каюмова С.В.</b>	
Инвестиционный рынок: сущность и механизм функционирования.....	375
<b>Кольчурина В.А.</b>	
Исследование финансового состояния организации (на примере ПАО «Уралкалий»).....	384
<b>Кулешова А.М., Майорова Е.В.</b>	
Финансовый контроль регионального отделения Фонда социального страхования.....	394
<b>Лыкова А.Ю.</b>	
Инструменты обеспечения финансовой безопасности предприятия в условиях кризисных явлений экономики (на примере ООО «СМТ ХИММАШСЕРВИС»).....	402
<b>Тивилев С.Д., Васильев И.В.</b>	
Финансовая несостоятельность физических лиц: основные тенденции и последствия.....	411
<b>СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ.....</b>	<b>418</b>
<b>Варавва М.Ю.</b>	
Концепция «зеленой» экономики: актуализация в изменившихся условиях.....	418
<b>Женихова Е.А.</b>	
Эколого-экономические риски: научные суждения и практика..	425
<b>Кожевина О.В., Беляевская-Плотник Л.А.</b>	
Аналитический доклад по вопросам использования кросс-факторного моделирования оценки экономической безопасности регионов при переходе на «зеленое» предпринимательство.....	435
<b>Сафонов А.О., Бондарев А.Е., Манохин С.В.</b>	
Экологические предпосылки создания мобильных биотопливных установок.....	445



**СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ,  
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ  
СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-  
КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ**

---

**УДК 334.024  
ББК 65.050**

**ДИСТАНЦИОННЫЙ СПОСОБ РАБОТЫ: АКТУАЛЬНАЯ  
И СЕРЬЕЗНАЯ ПРОБЛЕМА ИНФОРМАЦИОННОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ  
СУБЪЕКТОВ СТРАНЫ**

**Мартен Е.В., студент 5 курса**

**Научный руководитель – к.э.н., доцент Я.А. Долганова**

**Электронный адрес: [marten.el@yandex.ru](mailto:marten.el@yandex.ru)**

**Пермский государственный национальный  
исследовательский университет**

**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: пандемия, начавшаяся в конце 2019 года, привела не только к тому, что резко вырос показатель смертности, но и к тому, что пострадала экономическая составляющая Российской Федерации. Однако, столкнувшись с переходом на дистанционный тип работы, многие хозяйствующие субъекты не были готовы к этому, и это привело к возникновению рисков, которые существенно сказались на информационной безопасности хозяйствующих субъектов и, как следствие, на их деятельности в целом. В процессе исследования данной темы были использованы такие методы как анализ нормативно-правовых актов, анализ данных и обобщение результатов исследований показателей по данной тематике.*

*Ключевые слова: информация, информационная безопасность, дистанционный тип работы, экономическая безопасность, информационные ресурсы, риски информационной безопасности.*

Информация всегда была и остается ценным ресурсом для человечества. Информация может содержать различные сведения о работе тех или иных стратегически важных предприятий, организаций, отраслей, а также о различных государственных программах, которые осуществляются на территории каждой страны мира. Обеспечение сохранности информации – одно из приоритетных направлений осуществления национальной безопасности Российской Федерации [5]. В соответствии с Доктриной информационной безопасности Российской Федерации под национальными интересами Российской Федерации в информационной сфере понимаются «объективно значимые потребности личности, общества и государства в обеспечении их защищенности и устойчивого развития в части, касающейся информационной сферы» [4].

С конца 2019 года - начала 2020 года все страны мира столкнулись с резкой вспышкой заболеваемости и высоким уровнем смертности от неизвестной болезни, ныне именуемой «коронавирусная инфекция» или «COVID-19». Пандемия привела не только к тому, что резко вырос показатель смертности во многих странах, но и к тому, что сильно пострадала экономическая составляющая каждой из стран, в том числе и Российской Федерации.

Предприятия всех отраслей народного хозяйства в разной степени не были готовы к подобному развитию событий и, как следствие, к переводу работников отдельных подразделений на дистанционный тип работы. Именно поэтому информационная безопасность некоторых предприятий, которая имела низкую защищенность, в рамках организации дистанционного типа работы подверглась возникновению рисков, связанных с ухудшением как информационной безопасности конкретных

хозяйствующих субъектов, так и отраслей народного хозяйства в целом.

Переход на дистанционный тип работы оказал двойное влияние на информационную безопасность. Во-первых, такой тип работы позволил руководителям организаций и предприятий скоординировать работу части своих работников таким образом, чтобы они смогли осуществлять свою работу, не выходя из дома, и тем самым обезопасив себя от возможности заражения и распространения вируса между другими работниками. Во-вторых, работая дистанционно, предприятия продолжили функционировать, и тем самым сохранили имеющиеся значения показателей экономической деятельности с небольшими изменениями. Однако, не обошлось и без негативного влияния, в первую очередь удар пришелся на информационную безопасность предприятий.

Одним из ключевых рисков информационной безопасности, который оказывает наиболее сильное негативное воздействие на информационную безопасность как каждого предприятия, так и страны в целом, выступает утечка информации, в том числе и персональных данных.

Проанализируем данные, характеризующие степень утечки данных до введения дистанционного типа работы и после. Так по данным сайта Экспертно-аналитического центра компании InfoWatch, базирующегося на разработке решений для обеспечения информационной безопасности, за 9 месяцев 2020 года число утечек в России по сравнению с аналогичным периодом в 2019 году увеличилось на 5,6 %, в мире же ситуация обстоит совсем иначе, здесь число утечек за то же период наоборот сократилось на 7,4 % (см. рисунок 1) [6].

Такое изменение данного показателя InfoWatch объясняет тем, что «рост числа выявляемых утечек продолжился даже несмотря на пандемию, что возможно сопоставить со скачкообразным ростом числа заявок на приобретение или «пилотирование» продуктов для контроля утечек и мониторинга действий работников» [6]. Однако, целесообразно сделать вывод о том, что пандемия сыграла огромную роль в том, что рост числа утечек информации продолжается, так как для

злоумышленников открылись новые каналы для совершения хакерских атак и кражи ценной информации.

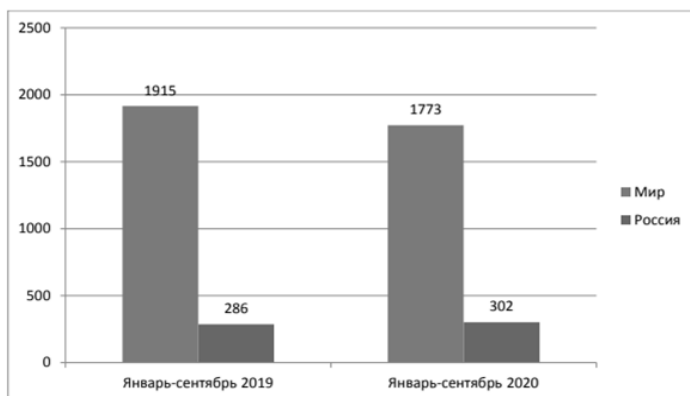


Рис. 1. Число зарегистрированных утечек (случаи): Россия - Мир, январь-сентябрь 2020 г. и январь-сентябрь 2019 г. [6]

К тому же, по результатам исследований, проведенных Экспертно-аналитическим центром InfoWatch было выявлено, что большинство утечек в период с января по сентябрь 2020 года было совершенно внутренними нарушителями, в мире - внешними злоумышленниками (см. рисунок 2) [6].

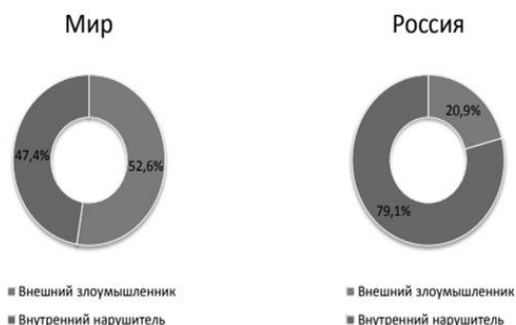


Рис. 2. Распределение утечек по вектору воздействия: Россия - Мир, январь-сентябрь 2020 года [6]

Исходя из этих данных, можно сделать вывод о том, что в некоторой степени пандемия и переход части работников на

дистанционный тип работы привели к увеличению числа утечек изнутри, однако, данные утечки могут быть как умышленными, так и случайными. В данной ситуации соотношение этих двух видов утечек в январе-сентябре 2020 года составляет 77 % и 23 % соответственно (см. рисунок 3) [6].

Вместе с тем, на сайте компании «PositiveTechnologies» выложены результаты исследования «Актуальные киберугрозы: итоги 2020 года», которые отражают ситуацию, связанную с осуществлением кибератак в период до и в период пандемии.

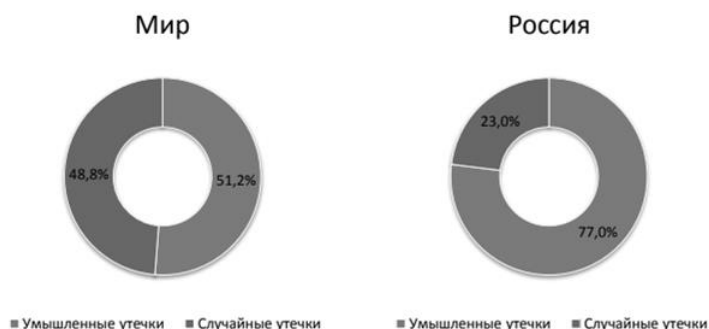


Рис. 3. Распределение утечек внутреннего характера по умыслу: Россия - Мир, январь-сентябрь 2020 года [6]

Во-первых, анализируя полученные результаты, стоит отметить, что в 2020 году наибольшее количество украденных данных при атаках на организации - это персональные данные, на втором месте - учетные данные, а на третьем - коммерческая тайна (см. рисунок 4) [8]. Это говорит о том, что при атаках в первую очередь пострадали работники организаций, на которые были совершены атаки, что отрицательно сказывается на личной информационной безопасности каждого из работников хозяйствующего субъекта. Информационная безопасность организаций - это своего рода система, которая носит комплексный характер, что означает, что каждый её элемент играет важную роль в ее обеспечении. Кроме того, утечка персональных данных отрицательно скажется и на репутации, и на финансово-хозяйственной деятельности организации, в том числе в случаях, если организация будет вынуждена

выплатить штрафы и совершить выплаты компенсаций работникам, пострадавшим от атак, что серьезно может повлиять на показатели, характеризующие прибыль. Исходя из ниже представленных результатов, сильно пострадали и сами организации, и их финансово-экономическая деятельность, так как были украдены учетные данные и такие данные как коммерческая тайна (23 % и 21 % соответственно).



Рис. 4. Типы украденных данных (в атаках на организациях) [8]

Во-вторых, по результатам выше упомянутого исследования, также были определены основные категории организаций, на которые были совершены атаки.

Согласно данным рисунка 5, можно сделать вывод о том, что наиболее сильное негативное воздействие атаки оказали на такие отрасли как государственные учреждения, промышленные предприятия и медицинские организации (19 %, 12 % и 9 % соответственно) [8]. Данные организации играют важную роль в обеспечении экономической деятельности. Функционирование и обеспечение их информационной безопасности оказывают значительное влияние на информационную безопасность страны, а также на всю систему обеспечения национальной безопасности России. Также, говоря о промышленных предприятиях, стоит отметить, что число атак на данные предприятия выросло на 91 % в 2020 году по сравнению с 2019 годом [8]. Основное вредоносное программное обеспечение,

которое применялось при атаке на промышленные предприятия медицинские учреждения, это так называемые шифровальщики.



Рис. 5. Категории организаций, ставших жертвами атак [8]

Кроме всего выше сказанного, по данным статистики, представленной «Лабораторией Касперского», Российская Федерация находится на 5 месте в топе 10 стран по количеству срабатываний в категории «Спам» за период с 8 сентября по 6 октября 2021 года (см. рисунок 4) [7].

Рассылка спама — это также одна из серьезных проблем информационной безопасности хозяйствующих субъектов. В первую очередь это также, как и утечка персональных данных, влияет на личную информационную безопасность каждого из работников организации. В виду того, что рассылка спама может осуществляться в разных видах, её влияние распространяется не только на персональные данные работников, но и на данные об организации и её финансово-хозяйственной деятельности.

## Спам

Период времени: Месяц

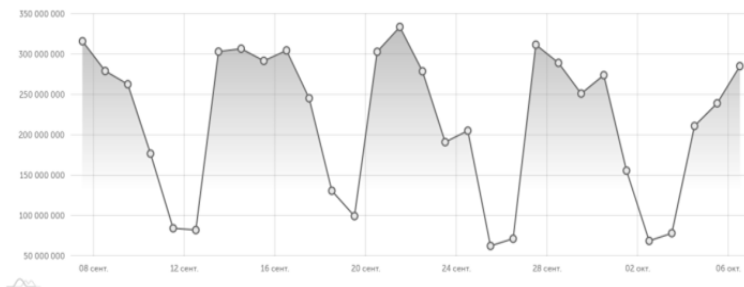


Рис. 6. Количество срабатываний в категории «Спам» за период с 8 сентября по 6 октября 2021 года [7]

Как и в случае с утечкой данных, рассылка спама также выступает серьезной угрозой в первую очередь для информационной безопасности хозяйствующего субъекта, так как высок риск кражи как персональных данных, так и данных о деятельности организации (коммерческая тайна, данные об используемых технологиях и т.д.). Вместе с тем, при рассылке спама серьезный вред наносится и финансовой составляющей, так как основная цель киберпреступника - это финансовая выгода, которую он может получить, осуществляя различные действия такие как, например, рассылка различных вредоносных программ, фишинг, рассылка антирекламы или же обычной рекламы и т.д. Таким образом, киберпреступник, ворует данные с целью их дальнейшей продажи или же шантажа, получает денежные средства, что и является его основной целью, вследствие чего у хозяйствующего субъекта возникают финансовые проблемы и иногда довольно серьезные, а также страдают и сами работники субъекта.

Исходя из выше представленного анализа показателей определенных категорий рисков информационной безопасности при организации дистанционной работы, стоит сделать вывод о том, что при переходе на удаленный тип работы и руководителям, и работникам при осуществлении своего рабочего функционала из дома не стоит забывать о должном



обеспечении информационной безопасности как на самом предприятии, так и за его пределами. Сохранение должного уровня обеспечения информационной безопасности позволит каждой организации, которая была вынуждена отправить своих работников на дистанционную работу, продолжить их деятельность, сохранить высокие показатели экономической деятельности и «не затеряться» среди конкурентов своего рынка и отрасли, а наоборот приобрести преимущество над конкурентами. Как уже было сказано ранее, переход на дистанционный тип работы оказал двоякое влияние на информационную безопасность предприятий и страны в целом. Несмотря на то, что есть положительное воздействие, негативные последствия такого перехода оказали более значительное влияние. Во-первых, это значительно ударило по информационной безопасности каждого из хозяйствующих субъектов, которые воспользовались таким типом работы. Во-вторых, это, в какой-то степени, повлияло и на изменение важнейших экономических показателей, которые характеризуют деятельность хозяйствующих субъектов. Кроме того, такая система работы позволила хакерам и другим преступникам, совершающих противоправные действия в информационной сфере, расширить область совершения своих действий. Благодаря тому, что возможности преступников значительно были расширены, они приступили к активному преобразованию имеющихся видов информационных средств, а также созданию новых более разрушительных. Ввиду чего растет преступность в информационной сфере, что в свою очередь отрицательно влияет на информационную безопасность хозяйствующих субъектов.

## Список литературы:

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. от 28.06.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2021).
2. Федеральный закон от 8 декабря 2020 г. № 407-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации в части регулирования дистанционной (удаленной) работы и временного перевода работника на дистанционную (удаленную) работу по инициативе работодателя в исключительных случаях».
3. Федеральный закон от 27 июля 2006 № 149-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации».
4. Указ Президента РФ от 5 декабря 2016 г. № 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации».
5. Указ Президента РФ от 2 июля 2021 г. № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации»
6. Данные официального сайта компании InfoWatch [Электронный ресурс]. URL: <http://www.infowatch.ru/> (дата обращения: 06.10.2021).
7. Данные официального сайта «Лаборатория Касперского» [Электронный ресурс]. URL: <http://statistics.securelist.com/> (дата обращения: 06.10.2021).
8. Данные официального сайта компании «PositiveTechnologies» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ptsecurity.com/> (дата обращения: 10.10.2021).

**REMOTE TYPE OF WORK: THE CURRENT AND SERIOUS  
PROBLEM OF INFORMATION SECURITY OF BUSINESS  
ENTITIES OF THE COUNTRY**

**Marten E.V., Student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: the pandemic, which began at the end of 2019, led not only to a sharp increase in the death rate, but also to the fact that the economic component of the Russian Federation suffered. However, faced with the transition to a remote type of work, many enterprises were not ready for this, and this led to the emergence of risks that significantly affected the information security of business entities and, as a result, their activities in general. In the process of researching this topic, methods such as analysis of regulatory legal acts, data analysis and generalization of the results of research on indicators on this topic were used.*

*Keywords: information, information security, remote type of work, economic security, information resources, information security risks, information risks.*

УДК 338.1  
ББК 65.05

**ПРИОРИТЕТНАЯ ЗАДАЧА ИННОВАЦИОННОГО  
РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В РАМКАХ  
РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

**Панюшкина Е.В., к.э.н., доцент  
кафедры «Экономика транспорта»  
Электронный адрес: paniushkina@mail.ru  
Петербургский государственный университет путей  
сообщения Императора Александра I,  
190031, г. Санкт-Петербург, Московский пр., д. 9**

*Аннотация: в статье рассматриваются проблемы инновационного развития при дальнейшем использовании линейной модели обращения с ресурсами. Воспринимаемые экономикой внешние и внутренние вызовы побуждают изменять бизнес-логику при создании экономики замкнутого цикла. Меняющиеся приоритеты переформатируют предпринимательскую деятельность, выдвигая на первый план экологически ответственное поведение экономических агентов.*

*Ключевые слова: экономика замкнутого цикла, эффективные экономические механизмы, новый формат бизнес-логики, конструктор-трансформер моделей.*

Одной из приоритетных задач российской экономики является поиск новых источников экономического роста в рамках рационального природопользования. К сожалению, стагфляционная ловушка и короновирусные ограничения уже длительное время сдерживает возможности экономики, не позволяя наращивать темпы развития.

Структурная модернизация традиционных секторов экономики не дает масштабировать сферы обновления,

обеспечивающие выход на формирующиеся высокотехнологичные рынки.

Данные барьеры укрепляются различной продолжительностью локдаунами и свертыванием предложения бизнеса. Комплексом негативных факторов влияния реагирует окружающая среда, уже неспособная воспринимать вызовы неэффективного природопользования, влекущие за собой значительные риски потерь всех форм капитала. Истощение ряда критически важных запасов, изменение климата, в том числе опасных гидрометеорологических явлений (наводнений, паводков, сходов снежных лавин и селевых потоков, ураганов, шквалов), рост техногенной нагрузки и загрязнение природной среды, дефицит качественных водных ресурсов, потеря биоразнообразия и др. Это далеко неисчерпывающий перечень угроз ограничений для защиты общества и создания трамплина прорывным точкам экономического роста.

Прогнозировать устойчивое инновационное развитие национальной экономики в данных условиях крайне затруднительно, однако, не невозможно. Ограниченность и редкость ресурсов задают векторы выявления наиболее перспективных для России областей развития науки и технологий, обеспечивающих реализацию конкурентных преимуществ страны. В частности, создание инновационной платформы для создания отечественной экономики замкнутого цикла на основе накопления и применения лучших практик.

Используемая в России линейная модель обращения с ресурсами увеличивает объемы отходов производства и потребления, накопленного экологического ущерба, вызванного в том числе низкой культурой экологического поведения. Произведенные и завезенные объемы товарной массы ежедневного выпуска после использования превращаются в мусор, более 90 % которого преимущественно захоранивается на российских полигонах в связи с недостаточностью мощностей и технологий по утилизации отходов. Инновационные решения в этой сфере позволят вовлекать в оборот до 50 % вторичного сырья из отходов в строительстве, сельском хозяйстве, промышленности. В результате объем захоронений к 2030 году сократится вдвое [1].

Тем не менее сферы для реализации экономических интересов есть. Направления для перехода на экономику замкнутого цикла могут быть различными, однако, результатами всегда должны быть минимизация отходов, возможность их вторичной и третичной переработки, возобновление использованных ресурсов. Достижение данных результатов требует времени, но не принимает отказа и ссылку на нерешаемые проблемы. Экологический баланс уже нарушен, что не позволяет использовать прежние модели нерационального природопользования. Мировой опыт имеет примеры повторного использования порядка 9 % материалов. Так, Германия использует около 70 % всего объема отходов, Швеция – более 50 % [2]. Причем Швеция готова забирать у соседних европейских стран вторичное сырье и перерабатывать его в ликвидный материал. Ускорение в условиях, когда вторичное использование сырья обходится производителю значительно дороже, придают стимулирующие механизмы и новые управленческие технологии. Российской экономике для инновационного прорыва требуется вторичная переработка не только для собственных нужд, но и для проникновения на рынок вторично переработанных материалов для масштабирования экономики замкнутого цикла, нацеленной на внедрение технологических и социальных инноваций.

Переход к экономике замкнутого цикла в Европе начался посредством мотивации производителей к использованию определенного количества вторсырья в производстве собственной продукции. Ожидается, что с 2023 года в любой пластиковой бутылке, используемой в качестве тары, будет обязательно содержаться 25 % вторсырья [3]. Разницу в стоимости оригинального и вторичного сырья будут компенсировать за счет источников специализированных фондов. Благодаря компенсационным механизмам должен сработать мультипликативный эффект.

Мировым сообществом рассматривается ультимативное решение в части прямого запрета на использование сложно перерабатываемых и не перерабатываемых упаковочных материалов или продукции. В идеале общество должно иметь биоразлагаемые упаковки и товары. Путь к этому будет

позапным, так как бизнес должен воспринять как норму предпринимательской деятельности экологически ответственное поведение.

Другим не менее проблемным и плохо восстанавливаемым редким ресурсом является пресная вода, доступ к которой является одним из глобальных вызовов, сокращающих ее объемы. По прогнозам специалистов, к 2050 г. глобальный спрос на воду увеличится на 55 % по сравнению с уровнем 2000 г. При этом 3,9 млрд чел. (примерно 40 % населения планеты) будут испытывать серьезный недостаток воды, а около 1,4 млрд чел. окажутся лишенными доступа к санитарно-техническим средствам, порядка 240 млн чел. (в основном в сельской местности) – к чистой воде [4, с. 6].

Несмотря на то, что Россия принадлежит к числу государств, наиболее обеспеченных водными ресурсами, они неравномерно распределены по территории страны, что под влиянием климатических изменений создает в некоторых областях проблему дефицита водных ресурсов. Дефицит водных ресурсов для обеспечения нужд питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения складывается в периоды малой водности в Республике Калмыкия, Белгородской и Курской областях, Ставропольском крае, отдельных районах Южного Урала и юга Сибири, а также для обеспечения сельскохозяйственных нужд на территории Саратовской, Астраханской, отдельных частях Волгоградской и Оренбургской областей, на Северном Кавказе.

Экономика замкнутого цикла должна вновь предложить эффективные экономические механизмы, стимулирующие бизнес к активному внедрению прогрессивных водосберегающих технологий производства, систем оборотного и повторно-последовательного водоснабжения и сокращению непроизводительных потерь воды.

Среднемноголетние возобновляемые водные ресурсы России составляют 10 процентов мирового речного стока (2 место в мире после Бразилии) и оцениваются в 4,3 тыс. куб. км в год [5]. Применение водных ресурсов в современной экономике должно применяться в новом формате – бизнес-логике циклической экономики.

Новый формат бизнес-логики представляет собой конструктор-трансформер моделей мини-циклов. Например, модель продления срока службы товаров позволяет замедлить смену фаз общественного воспроизводства, сокращая тем самым темпы образования новых отходов. Или модель шеринга, снижающая спрос на новые товары из-за возможности их совместного использования. Мини-циклы позволят сделать переоценку использованных капиталов (финансового, человеческого и природного) и создадут новую маршрутизацию потоков добавочной стоимости.

Бизнес-логика в условиях ускорения процессов цифровизации скорее всего будет искать мотивацию в пересмотре действующей системы налогообложения: сдвиг следует ожидать в части обнуления НДС на вторичные материалы, снижения налогов на трудовые ресурсы и их повышение при использовании недр, применения штрафов при сжигании отходов, выдачи бонусных сертификатов при применении технологий повторного использования воды и инноваций в низкоуглеродных решениях.

### **Список литературы:**

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 6 октября 2021 г. № 2816-р «Перечень инициатив социально-экономического развития Российской Федерации до 2030 года». – Электронный ресурс: <http://government.ru/news/43451/>

2. Оболенский Е.С. Экономика мусорной катастрофы России. – Электронный ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomika-musornoj-katastrofy-rossii/viewer>

3. Серебряный И. В России запретят пластик. Но не весь. – Электронный ресурс: <https://expert.ru/2021/05/28/v-rossii-zapretyat-plastik-no-ne-ves/>

4. Проскуракова Л.Н., Саритас О., Сиваев С.Б. Водохозяйственный комплекс: глобальные вызовы и долгосрочные тенденции инновационного развития / Л.Н. Проскуракова, О. Саритас, С.Б. Сиваев; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2015. – 84 с.



5. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 27 августа 2009 г. № 1235-р «Об утверждении Водной стратегии Российской Федерации на период до 2020 года». – Электронный ресурс:  
<https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/2069399/>

**PRIORITY TASK OF INNOVATIVE ECONOMIC  
DEVELOPMENT WITHIN THE FRAMEWORK  
OF THE RATIONAL NATURE MANAGEMENT**

**Panyushkina E.V., Associate Professor  
of the Department of «Transport Economics»  
Emperor Alexander I**

St. Petersburg State Transport University  
9, Moskovsky av., St. Petersburg, Russia, 190031

*Annotation: the article discusses the problems of innovation development with the further use of the linear model of resource management. The external and internal challenges perceived by the economy prompt to change the business logic when creating a closed-cycle economy. Changing priorities reformat entrepreneurial activity, bringing to the fore the environmentally responsible behavior of economic agents.*

*Keywords: closed-cycle economics, effective economic mechanisms, new business logic format, model transformer constructor.*

## СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

---

УДК 338.24

ББК 65.01

### ВЛИЯНИЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ООО МК «ВЕКТОР АЛЬФА»

Веревкина О.Д., студент 6 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский

Электронный адрес: oliav375@mail.ru

Пермский государственный национальный

исследовательский университет,

614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: в статье рассмотрена взаимосвязь антикризисного управления и экономической безопасности предприятия. На практическом примере проведена оценка вероятности наступления кризиса в деятельности ООО МК «Вектор Альфа» и определены основные антикризисные мероприятия для обеспечения оптимального экономического состояния.*

*Ключевые слова: антикризисное управление, экономическая безопасность, финансовые результаты, рентабельность, имущественное положение, антикризисные меры*

Актуальность исследования обусловлена значимостью антикризисного управления в организации для обеспечения ее экономической безопасности. Эти вопросы становятся важными

---

© Веревкина О.Д., 2021

для эффективности функционирования организации на всех видах рынков в связи с неблагоприятными современными экономическими условиями ведения любого бизнеса. Проблемы, связанные с пандемией, негативно повлияли не только на физических лиц, но и, в большей степени, на субъекты экономики. И своевременные эффективные меры антикризисного характера позволят организациям обеспечить эффективное экономическое развитие и снизить риск вероятного банкротства.

До рассмотрения практических аспектов, необходимых мероприятий антикризисного характера, для обеспечения экономической безопасности ООО МК «Вектор Альфа», целесообразно изучить теоретические аспекты сущности, принципов, механизма антикризисного управления и экономической безопасности предприятия.

Н.Д. Корягин связывает изучаемое явление с системным характером, в том числе с разработкой определенных антикризисных процедур самостоятельно организациями [5, с. 51].

По мнению А.Т. Зуб под понятием антикризисного управления необходимо рассматривать обязательный элемент управления экономическим субъектом (предприятием). Эта система должна быть сформирована с учетом комплексности и системности всех характерных направлений и должна быть направлена на процедуру предотвращения и устранения неблагоприятных явлений и ситуаций, которые могут негативно повлиять на функционирование организации на рынке в условиях внутренней и внешней среды [3, с. 41].

А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова и М.В. Каркавин дополняют это определение: главной целью антикризисного управления, которая заключается в обязательном стратегическом характере, является эффективным условием устранения временных затруднений организации [4, с. 39].

Авторы акцентируют внимание на превалировании собственных средств в процессе осуществления антикризисных мероприятий без обращения к заемным ресурсам.

С.М. Васин и В.С. Шутов рассматривают антикризисное управление в виде возможности организации в предвидении

кризисной ситуации и ее опасностей, анализа симптомов и предвестников кризиса, а также практических разработок и реализации комплекса мер, направленных на нейтрализацию существующих угроз, предотвращения новых кризисных ситуаций и эффективного прогнозирования возможных рисков [2, с. 47].

Как отмечает Е.И. Кузнецова, экономическая безопасность предприятия является структурным элементом работы организации, направленным на обеспечение финансовой, производственной, кадровой, правовой и информационной безопасности [6, с. 58].

Н.А. Пименов, исследуя данное явление, акцентирует внимание на финансовых ресурсах и финансовых рисках и сущность экономической безопасности компании в форме финансового успеха рынке [7, с. 63].

Следует акцентировать внимание на том, что определение понятия экономической безопасности предприятия, и система предупреждения кризисов и рисков довольно актуальна на современном экономическом этапе развития России.

Так, пандемия и проблемы экономического характера «обнажили» финансовые кризисы многих экономических субъектов. В результате для многих организаций возникла необходимость изучения вопросов финансового риска, особенностей его возникновения, а также разработки основных мер для устранения финансовых кризисов [8, с. 40].

А.В. Богомолов справедливо говорит о том, что основным элементом экономической безопасности предприятия является кризис и угроза, механизм предупреждения кризисных явлений, а при наступлении таковых – на устранение в максимально короткие сроки и с минимальными финансовыми потерями [1, с. 148].

В.Ш. Урагалиев прямо говорит о том, что между антикризисным управлением организацией и ее экономической безопасностью присутствует прямая зависимая связь, так как в основе экономической безопасности лежит кризисная ситуация, которая может наступить или уже наступила в деятельности хозяйствующего субъекта [9, с. 347].

Таким образом, определено, что для обеспечения экономической безопасности экономического субъекта важную роль принимает существующая система антикризисного управления, которая уже имеется в организации или вынужденно внедряется при наступлении кризисных явлений и угроз функционирования.

Далее, на примере конкретного объекта (ООО МК «Вектор Альфа») проведем оценку вероятности наступления кризисных ситуаций и рассмотрим направления для повышения экономической безопасности анализируемой организации.

Организация осуществляет деятельность на территории Пермского края (территориально в г. Березники) с 2010 года и специализируется на оптовой продаже молочных продуктов, яйца и пищевых жиров.

ООО МК «Вектор Альфа» реализует торговые функции в форме оптового посредника и обеспечивает продукцией организации, расположенные в городах Березники, Соликамском, Красновишерском муниципальных районах, а также в Чернушке и Губахе.

Имидж компании обеспечен участием в государственных закупках и доверием бюджетных организаций в поставке реализуемой продукции для государственных нужд.

Оценка текущего экономического положения ООО МК «Вектор Альфа» может быть достоверно проанализирована на основе отчета о финансовых результатах за последние два года (таблица 1).

По результатам анализа показателей, представленных в таблице 1, можно сделать выводы о том, что за последние два года организация показывает положительный экономический рост. Несмотря на общие неблагоприятные условия ведения бизнеса, связанные с экономическим кризисом и «коронавирусными» препятствиями, выручка увеличивается на фоне снижения себестоимости. Условием такой положительной динамики стал характер реализуемой продукции, а именно характерные особенности продуктов питания, от которых население не может отказаться.

Таблица 1

**Динамика финансовых результатов ООО МК «Вектор  
Альфа» за 2019-2020 гг., в тыс. рублей**

Показатель	Период гг.		Изменение	
	2019	2020	В тыс. руб.	В %
Выручка от продаж	237605	242114	4509	1,9
Себестоимость продаж	198925	194531	-4394	-2,2
Валовая прибыль	38680	47583	8903	23,0
Коммерческие расходы	33802	45198	11396	33,7
Прибыль от продаж	4878	2385	-2493	-51,1
Проценты к уплате	525	404	-121	-23,0
Прочие доходы	390	1517	1127	289,0
Прочие расходы	368	368	0	0,0
Прибыль до налогов	4375	3130	-1245	-28,5
Чистая прибыль	3500	2492	-1008	-28,8

За период 2019-2020 гг. выручка увеличилась на 1,9 % на фоне снижения себестоимости на 2,2 %, что позволило обеспечить прирост валовой прибыли на 23,0 %.

В тоже время, отрицательно на формирование прибыли от продаж повлиял рост коммерческих расходов на 51,1 %. И даже увеличение прочих расходов в 2,9 раза не позволило организации увеличить чистую прибыль, которая за последние два года снизилась на 28,8 %.

Таким образом, основной кризисной ситуацией является увеличение коммерческих расходов, которые необходимо тщательно анализировать и выявлять обоснованные резервы их снижения.

Еще одним из важнейших показателей оценки экономической эффективности организации является рентабельность, динамика которой отражена в таблице 2.

В соответствии с данными таблицы 2 уже «прослеживаются» явные проблемы и в финансовом аспекте организации. Как уже было отмечено, рентабельность продаж и рентабельность затрат снижается ввиду существенного прироста коммерческих расходов.

Рентабельность собственного капитала за два последних года снижается на фоне существенного снижения

рентабельности собственного капитала. В ресурсной структуре ООО МК «Вектор Альфа» не достаточно собственных ресурсов для покрытия текущих расходов, а средства, вложенные в развитие бизнеса снижают доходность для учредителей.

Таблица 2

**Динамика показателей рентабельности ООО МК «Вектор Альфа» за 2019-2020 гг., в %**

Показатель рентабельности	Показатель за период, г.г		Изменение, +/-
	2019	2020	
Рентабельность продаж	2,05	0,99	-1,07
Рентабельность затрат	2,45	1,23	-1,23
Рентабельность активов	12,46	7,05	-5,41
Рентабельность собственного капитала	43,63	23,70	-19,93

Следовательно, целесообразно определить основные проблемы в рамках имущественного положения анализируемой организации за счет анализа бухгалтерского баланса (таблица 3).

Таблица 3

**Динамика показателей имущественного положения ООО «Вектор Альфа» за 2019-2020 гг.**

Показатель	Период гг.		Изменение	
	2019	2020	В тыс. руб.	В %
Основные средства	8295	13378	5083	61,3
Запасы	2845	8654	5809	204,2
НДС	0	43	43	-
Дебиторская задолженность	16179	12950	-3229	-20,0
Денежные средства	467	318	-149	-31,9
Всего активы	28094	35343	7249	25,8
Уставной капитал	10	10	0	0,0
Нераспределенная прибыль	8012	10504	2492	31,1
Долгосрочные заемные средства	4899	800	-4099	-83,7
Краткосрочные заемные средства	0	4539	4539	-
Кредиторская задолженность	15173	19490	4317	28,5
Всего пассивы	28094	35343	7249	25,8

По результатам анализа таблицы 3 можно выделить положительные характеристики управления финансовым положением ООО МК «Вектор Альфа».

Отмечается рост основных средств, указывающих на инвестиции компании в производственное развитие, а также на увеличение капитала и резервов. В компании отмечается снижение дебиторской задолженности, несмотря на неблагоприятные экономические условия и финансовые проблемы многих организаций в связи с пандемией и снижением финансовых ресурсов.

Отрицательной тенденцией является рост запасов, который говорит об ухудшении сбытовой политики и возможного роста неликвидных запасов. Учитывая небольшой срок годности продуктов питания, низкая эффективность программ сбыта может привести к существенным убыткам ввиду необходимости списания запасов по истечению срока годности. Также наблюдается отрицательное снижение денежных средств, рост краткосрочных займов и увеличение кредиторской задолженности.

В динамике можно выделить снижение объема долгосрочных заемных средств на фоне увеличения займов краткосрочного характера. Последние всегда предоставляются с более высокой процентной ставкой в сравнении с долгосрочным кредитованием и приносят компании дополнительные расходы на обслуживание кредитных обязательств.

Таким образом, оценка общего экономического и финансового положения ООО МК «Вектор Альфа» указывает на следующие кризисные ситуации, которые неблагоприятно влияют на экономическую безопасность организации:

1. Рост коммерческих расходов, который, несмотря на увеличение выручки и меньший темп прироста себестоимости, повлиял на снижение чистой прибыли.

2. Существенный прирост запасов на фоне снижения суммы денежных средств, который указал на низкую эффективность сбытовой политики и увеличение доли неликвидных запасов.

3. Увеличение краткосрочных займов, как менее выгодного способа корпоративного кредитования и более высокой процентной ставкой по сравнению с формами долгосрочного кредитования.



Следовательно, для повышения экономической безопасности ООО МК «Вектор Альфа» в условиях внедрения антикризисных мероприятий необходимо:

1. Провести тщательный анализ динамики и структуры коммерческих расходов, выявив обоснованные резервы для их снижения. Например, возможно внедрение мероприятий по снижению расходов на транспортировку и тару, оптимизации рекламных мероприятий за счет внедрения более дешевых, но и более эффективных инновационных методов рекламирования и продвижения компании на рынке.

2. Проанализировать запасы на предмет их ликвидности и реализовать менее ликвидные товары со скидкой для оптовых покупателей. За счет этого будут высвобождены денежные средства, которые необходимо направить на закупку самых ликвидных товарных групп.

3. Рассмотреть возможности замены краткосрочного займа на долгосрочное финансирование ввиду меньшей процентной ставки.

По результатам проведенного исследования следует сделать выводы о том, что система антикризисного управления организацией и ее экономическая безопасность находятся в тесной взаимосвязи. Антикризисное управление представляет собой элемент общей системы управления организаций и направлен на выявление, устранение, предупреждение и ликвидацию кризисных условий и явлений функционирования организации. Основным элементом риска ухудшения экономической безопасности выступает кризис и кризисные явления.

На практическом примере ООО МК «Вектор Альфа» были определены основные меры антикризисного характера для обеспечения оптимального уровня экономической безопасности. В ходе проведенного анализа отмечено, что в краткосрочный период анализируемой организации необходимо снижать коммерческие расходы, повышать эффективность управления запасами и обеспечить снижение суммы краткосрочных займов.

### Список литературы:

1. Богомолов В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: Учебное пособие / В.А. Богомолов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. 279 с.
2. Васин С.М. Антикризисное управление: Учебное пособие / С.М. Васин, В.С. Шутов. М.: Риор, 2018. 288 с.
3. Зуб А.Т. Антикризисное управление организацией: Учебное пособие / А.Т. Зуб, Е.М. Панина. М.: Форум, 2018. 239 с.
4. Ивасенко А.Г. Антикризисное управление: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова, М.В. Каркавин. М.: КноРус, 2018. 208 с.
5. Корягин Н.Д. Антикризисное управление. М.: Юрайт, 2020. 368 с.
6. Кузнецова Е.И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. М.: Издательство Юрайт, 2018. 294 с.
7. Пименов Н.А. Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности: учебник и практикум для академического бакалавриата / Н.А. Пименов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2018. 326 с.
8. Рудакова О.Ю. Вопросы обеспечения экономической безопасности организации // Управление современной организацией: опыт, проблемы и перспективы. 2020. № 11. С. 38-44.
9. Уразгалиев В.Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / В.Ш. Уразгалиев. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2019. 675 с.

**THE INFLUENCE OF ANTI-CRISIS MANAGEMENT ON  
ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE  
ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF THE COMPANY LLC  
MK «VECTOR ALFA»**

**O.D. Verevkina, student of 6<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article examines the relationship between crisis management and economic security of an enterprise. On a practical example, an assessment of the probability of a crisis in the activities of LLC MK "Vector Alpha" was carried out and the main anti-crisis measures were determined to ensure an optimal economic state.*

*Keywords: anti-crisis management, economic security, financial results, profitability, property status, anti-crisis measures*

УДК 347.736.5  
ББК 67.4

## СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЛИЦ, КОНТРОЛИРУЮЩИХ ДОЛЖНИКА

Гилева Д.Р., студент 5 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн  
Электронный адрес: dianagileva8@gmail.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: в данной статье рассматривается вопрос субсидиарной ответственности контролирующих лиц. Субсидиарная ответственность на данный момент является одним из ключевых инструментов, применяемых в процедурах банкротства. С помощью неё появляется возможность удовлетворить требования кредиторов, именно тогда, когда сделать это за счет имущества должника не представляется возможным.*

*Ключевые слова: субсидиарная ответственность, закон о банкротстве, банкротство, контролирующее лицо, должник, кредитор, юридическое лицо.*

Субсидиарная ответственность представляет собой право на взыскание неполученного долга, с другого обязанного лица, в случае невозможности уплаты его первым лицом [2]. То есть, другими словами она возлагает дополнительную ответственность на третье лицо и используется для восстановления прав кредиторов.

В вопросах о субсидиарной ответственности контролирующих лиц следует обращаться к Федеральному закону № 127-ФЗ от 26.10.2002 «О несостоятельности

(банкротство)» (далее – Закон о банкротстве), а также главами 25 и 59 Гражданского Кодекса РФ [1].

Рассмотрим, что из себя представляет контролирующее должника лицо:

Контролирующее должника лицо (далее – КДЛ) представляет собой физическое или юридическое лицо, имеющее не более, чем за три года право давать обязательные для исполнения должником указания или возможность иным образом определять действия должника (статья 61.10) [2].

Привлечение к субсидиарной ответственности КДЛ является способом удовлетворения требований кредиторов, пострадавших от незаконных действий такого лица. Вследствие которого можно обратиться взысканию его имущества.

В Законе о банкротстве вносятся значительные изменения, они касаются и субсидиарной ответственности КДЛ. В практике таких дел есть случаи, когда в качестве КДЛ признаются [4]:

1. члены семьи руководителя;
2. заместители руководителя;
3. наследники КДЛ;
4. внешний юрист.

При всем этом КДЛ может стать и целая юридическая фирма (например, Дело № А41-78395/2016), а также рядовые менеджеры, проработавшие несколько дней или месяцев [3]. Эти изменения вызывают вопросы об обоснованности и правомерности субсидиарной ответственности КДЛ в делах о банкротстве.

Для раскрытия темы рассмотрим динамику банкротства компаний в РФ в целом. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Динамика банкротств компаний  
в Российской Федерации за 2015-2019 гг.**

Год	2015	2016	2017	2018	2019
Количество	13044	12549	13541	13117	12401

Количество банкротств компаний в период с 2017 по 2019 гг. снизилось на 8,4 %. При этом требования о

привлечении к субсидиарной ответственности появляются всёчаще (рис. 1). Предполагается, что этот механизм способствует борьбе с контролируемым банкротством. В теории это, действительно, так, но на практике всё может быть иначе.

Для более детального анализа данной темы были выбраны два показателя: количество заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности и размер субсидиарной ответственности. Все данные представлены в период за 2015-2019 гг.

Первым и немаловажным показателем является количество заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности. Данные представлены на рисунке 1 в виде графика.



Рис. 1. Количество заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности за 2015-2019 гг.

По данным, можно сделать вывод, что в период с 2015 по 2019 гг. наблюдается стабильный рост количества поданных заявлений о привлечении КДЛ к субсидиарной ответственности. В 2015 г. было подано 444 заявления, а в 2019 г. было подано уже 6 103 заявлений. За 5 лет число заявлений увеличилось почти в 14 раз.

Такие значительные изменения в особенности за 2018 - 2019 год можно связать с тем, что есть случаи, когда КДЛ привлекают за единственную сделку, а это не всегда правильно. Ведь основанием для привлечения ответственности в данном случае являются показания свидетелей без четкого определения объективного банкротства, за счет этого может повышаться

количество удовлетворенных заявлений. Это относится к вопросам стандартов привлечения к субсидиарной ответственности КДЛ.

Ещё одной причиной роста заявлений может быть выше упомянуто расширение круга, привлекаемых к ответственности лиц. На практике эти изменения нельзя назвать хорошими ведь в этом случае рассматриваются дела, где ответчиком является несколько десятков человек, и большую часть из них нельзя отнести к КДЛ. Встает вопрос о правомерности удовлетворенных заявлений. Ведь в этом случае стираются грани между индивидуальным предпринимателем и юридическим лицом. В таких случаях субсидиарная ответственность утрачивает свою главную функцию и существует только для того, чтобы найти человека, который понесет «ответственность».

Далее рассмотрим размеры субсидиарной ответственности в РФ за 2015-2019 гг.



Рис. 2. Размер субсидиарной ответственности за 2015-2019 гг.

Из рисунка 2 можно сделать следующий вывод: размер субсидиарной ответственности подвергся резкому росту в 2018 и 2019 году. Так, по сравнению с 2017 годом размер субсидиарной ответственности вырос на 227,1 млрд. рублей, а в 2018 году на 110,2 млрд. рублей. Безусловно, нужно учитывать тот факт, что рост размера субсидиарной ответственности вызывает: увеличение объема обязательств и всех непогашенных требований кредиторов.

Необходимо отметить, что в Законе о банкротстве нет четкого соотношения между убытками и субсидиарной

ответственностью. По Закону взысканию подлежат убытки, которые не обеспечены размерами субсидиарной ответственности. В реальной практике по делам о банкротстве взысканию подлежат различные средства в хаотичном порядке.

Причиной увеличения размера ответственности может быть и так называемое «задвоение» ответственность. Так нарушается принцип недопустимости двойной ответственности одного лица за одно и то же нарушение (например, взыскание материального ущерба и убытков в рамках дела и привлечение к субсидиарной ответственности, несмотря на то, что экономический интерес в этих делах один и тот же).

По рисунку 1 и 2 можно сделать общий вывод, что в первую очередь, в законную силу должны вступать поданные заявления о привлечении к ответственности за убытки, а затем уже заявления о привлечении к субсидиарной ответственности тех же лиц. Это поможет избежать споров по делу и сомнений в правомерности и обоснованности действий.

Исходя из вышесказанного, можно сказать, что банкротства в РФ снижается, но наблюдается рост доли поданных заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности. Безусловно количество заявлений и размеры субсидиарной ответственности КДЛ растут, но эффективен ли этот рост. И выполняет ли при этом субсидиарная ответственность свою главную функцию.

Анализ данной темы показывает, что законодательство о субсидиарной ответственности подвергается изменениям, ужесточаются требования и предписания к КДЛ, но при этом эффективность их вызывает вопросы. Эти вопросы касаются таких тем, как:

1. Стандарты привлечения к субсидиарной ответственности КДЛ;
2. Круг лиц, привлекаемых к субсидиарной ответственности;
3. Соотношение ущерба и субсидиарной ответственности.

Принятые меры по данным вопросам очень важны для привлечения к субсидиарной ответственности КДЛ. В теории они должны работать эффективно, но как показывает практика, в настоящее время они требуют более четких положений.



Субсидиарная ответственность является механизмом, который защищает от незаконных действий. Поэтому необходимо сформировать единый подход к применению этих положений. В работе представлены только три проблемных вопроса по данной теме, они являются основными, хоть и в действительности их гораздо больше. В делах, касающихся данной теме присутствуют указанные вопросы, поэтому более детальная проработка устранит недопонимания и разногласия между участниками дела. В настоящий момент это уже поможет решить споры в делах о банкротстве по субсидиарной ответственности, а также отбросит сомнения экспертов в данном вопросе о правомерности и обоснованности тех или иных решений суда.

### **Список литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая и вторая) 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (ред. 28.06.2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (22.10.2020).

2. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021 с изм. и доп., вступ. в силу с 18.10.2021) // [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (22.10.2021).

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве» от 29.12.2017 // [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru> (22.10.2021).

4. АКГ «Деловой Профиль» Кто и как может попасть под субсидиарную ответственность при банкротстве: анализ судебной практики. URL: <https://delprof.ru> (дата обращения 22.10.2021).

5. Лотфуллин Р.К. Субсидиарная и иная ответственность контролирующих должника лиц при банкротстве // М. – 2021. – С. 61-85.

**SUBSIDIARY LIABILITY  
OF PERSONS CONTROLLING THE DEBTOR**

**Gileva D.R., Student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: This article discusses the issue of subsidiary liability of controlling persons. Subsidiary liability is currently one of the key tools used in bankruptcy procedures. With the help of it, it becomes possible to satisfy creditors' claims, precisely when it is not possible to do this at the expense of the debtor's property.*

*Keywords: subsidiary responsibility, bankruptcy, bankruptcy law, controlling person, debtor, creditor, legal entity.*

УДК 334.021  
ББК 65.292

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ

Гилязитдинова Л.Р., студент 5 курса  
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина  
Электронный адрес – youmakeyourluck19@gmail.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: в статье рассмотрена проблематика осуществления хозяйственной деятельности предприятиями среднего и малого предпринимательства в России на современном этапе развития. Дается определение понятия «малое и среднее предпринимательство», описываются проблемы осуществления предпринимательской деятельности в современных условиях, исследуются статистические данные и определяются возможные направления государственной поддержки развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации с учетом текущей ситуации.*

*Ключевые слова: предпринимательство, хозяйственная деятельность, пандемия, кризис, экономика, инфляция, платежеспособность населения.*

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что развитие малого и среднего предпринимательства играет важную роль в превращении экономики в конкурентоспособную. Малое и среднее предпринимательство – главный субъект инноваций, оно может существенно повлиять на вклад в улучшение производственного процесса в технически продвинутых областях. Однако в современных условиях

предпринимательство малого масштаба в России столкнулось с множеством проблем, которые в значительной степени изменили подходы к ведению хозяйственной деятельности и обусловили необходимость поиска новых подходов к его государственной поддержке.

Если говорить о малом и среднем предпринимательстве, то под данным понятием принято понимать формирование хозяйственной деятельности некоторыми субъектами рынка, которые имеют определенные признаки, относящие данное предприятие к малому или среднему.

В.Я. Горфинкель дает следующее определение: «малое и среднее предпринимательство – это совокупность малого и среднего масштаба предприятий, которые осуществляют хозяйственную деятельность в соответствии с законодательством [1, с. 10].

В свою очередь, Н.П. Кондраков утверждает, что «малое и среднее предпринимательство – это хозяйственная деятельность, осуществляемая субъектами экономики при определенных, установленных законом критериях, конституирующих сущность этого понятия» [2, с. 19].

Таким образом, среднее и малое предпринимательство – все хозяйствующие субъекты небольшого масштаба, которые осуществляют свою хозяйственную деятельность в соответствии с российским законодательством.

В нашей стране предпринимательство небольшого размера имеет свои особенности, связанные с проблемами организации и ведения собственной хозяйственной деятельности. Однако в последние годы малое и среднее предпринимательство столкнулось с новым видом проблем, к которым оказались готовы не все. В первую очередь это связано с пандемией коронавируса и введенными ограничительными мерами.

Пандемия внесла свои коррективы в экономические процессы в мире, приобрели популярность такие термины, как «карантин» и «локдаун». Однако предпринимателей в основном интересуют не глобальные макроэкономические тренды, а текущие дела выживания. Особенно уязвимыми к экономическим последствиям пандемии оказались

представители малого и среднего предпринимательства [3, с. 187].

Первая волна пандемии COVID-19 и введенный в Российской Федерации карантин сформировали новые условия для ведения предпринимательской деятельности в стране. Вследствие введения карантина российские компании лишились потока клиентов, заморозили инвестиции и производственные цепочки. Большинство секторов пережили сильнейший спад.

Сегодня малые и средние предприятия находятся в наиболее сложной ситуации, поскольку не имеют достаточного количества финансовых ресурсов, чтобы оставаться «на плаву». Введенный из-за COVID-19 карантин на некоторое время привел к вынужденному временному закрытию многих малых и микропредприятий. В основном это такие сферы, как торговля (почти все кафе, заведения быстрого питания), сфера услуг (парикмахерские, учреждения отдыха, клубы, библиотеки и т.д.) и некоторые другие (заправки, службы каршеринга и т. д.). Меньшее влияние испытали предприниматели, которые работают с непищевыми товарами, в сфере недвижимости, консалтинговых, юридических услуг и др. Однако большую часть предпринимателей ждали непредвиденные убытки, а для некоторых из них и вынужденное прекращение деятельности.

Становится очевидным, что последствия ограничительных мер из-за пандемии для многих российских предприятий могут привести к значительному упадку.

Отдельно следует упомянуть о высокой динамике инфляции и падении реальных доходов россиян. Это крайне неблагоприятные факторы, которые усложняют ведение коммерческой деятельности и вносят ряд дополнительных рисков и без того шаткое положение экономических субъектов малого масштаба.

В целом, исследование деятельности малого и среднего предпринимательства в настоящее время позволило определить следующие актуальные проблемы:

- новые ограничительные меры на ряд сфер предпринимательской деятельности;
- дефицит ликвидности;

- масштабное сокращение и сужение структуры потребительского спроса;
- расторжение цепей создания добавленной стоимости и поставки;
- высокая инфляция;
- банкротство многих контрагентов и поставщиков;
- неопределенность на внешних рынках, прежде всего по посткарантинным объемам, срокам и возможностям восстановления экспорта.

Для выявления мнений самих предпринимателей о текущих проблемах периодически проводятся опросы. Результаты одного из таких опросов по наиболее острым проблемам, возникшим у российских предпринимателей из-за пандемии COVID-19, перечислены на рисунке 1.

Итак, исходя из результатов проведенного опроса, были определены самые важные проблемы, беспокоящие российских предпринимателей в условиях пандемии. Наиболее острой оказалась проблема выполнения контрагентами своих обязательств, что обусловлено введенными ограничениями и большим количеством банкротств. Многие отметили снижение платежеспособного спроса среди потребителей, а также снижение доступности сырья и материалов. Кроме того, изменения в период пандемии коснулись организации денежных потоков и доступа к рабочим местам.



Рис. 1. Наиболее острые проблемы, возникшие у компаний из-за пандемии COVID-19, % [4]

Распределение компаний по сокращению/приросту выручки в условиях пандемии изображено на рисунке 2.

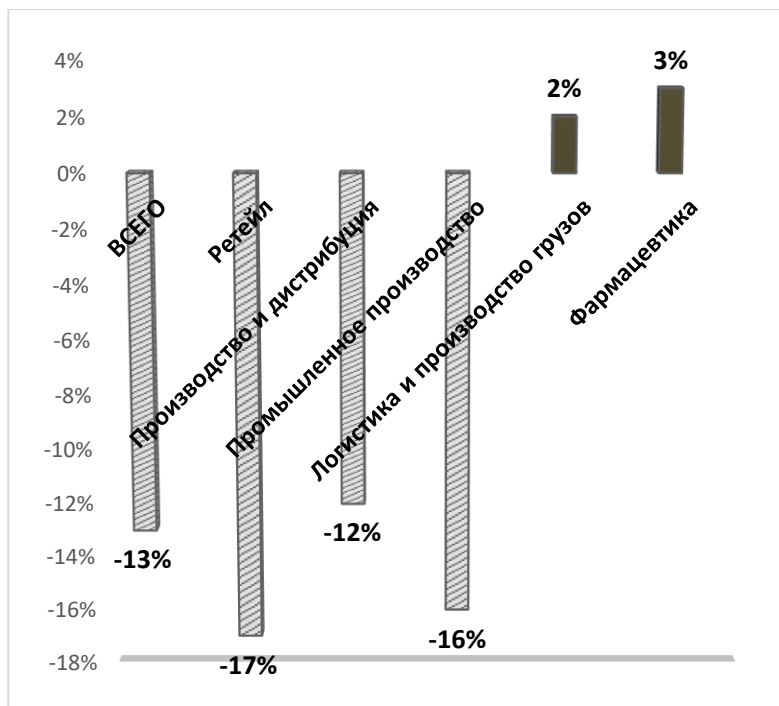


Рис. 2. Динамика выручки в различных отраслях в условиях пандемии [5]

Как видно из рисунка 2, общая ситуация в стране остается преимущественно негативной, так как с пользой для себя использовать сложившиеся в пандемию обстоятельства смогли лишь 5 % российских предпринимателей.

В настоящее время государство пытается найти компромисс между обеспечением здоровья людей и поддержанием экономической сферы, однако, это не всегда удачные шаги что в ту, что в другую сторону. Но осуществление взвешенной государственной финансовой политики поддержки малого и среднего предпринимательства является необходимой составляющей современной финансовой политики.

Основными антикризисными мерами преодоления последствий пандемии COVID-19, приоритетами поддержки и развития малого и среднего предпринимательства в России могут стать:



- устранение административных барьеров для ведения бизнеса малого масштаба;
- изменение налоговой системы, на основе внедрения рациональных налоговых новаций, упрощение налогового администрирования;
- повышение доступности для малого предпринимательства финансирования в банковском и небанковском секторах на основе упрощения требований к заемщикам и залугу;
- повышение уровня цифровизации государственных услуг и предпринимательских компетенций малого и среднего предпринимательства, увеличение объемов и форм электронной коммерции;
- запуск и популяризация государственных онлайн-платформ, с помощью которых будет предоставляться информационная поддержка субъектам малого и среднего предпринимательства по поиску деловых партнеров и финансирования.

Таким образом, современные кризисные условия стали для всех предпринимателей хорошим испытанием и уроком. Кто-то не смог адаптироваться и стал банкротом. Те же, кто способен принимать нестандартные решения в быстро изменяющихся условиях не только остался работать, но и смог открыть для себя новые пути увеличения прибыли. В кризисных условиях именно помощь государства малому и среднему предпринимательству может привести к улучшению экономической ситуации. Несмотря на трудную экономическую ситуацию, сложившуюся в связи с пандемией COVID-19, предпринимательство малого масштаба должно развиваться и расти, ведь оно формирует наиболее гибкий, креативный сектор экономики, который может быстро отреагировать на изменившиеся условия и обеспечить повышение динамики последующего восстановления российской экономики в целом.

### Список литературы:

1. Горфинкель В.Я. Малое предпринимательство: организация, управление, экономика / В.Я. Горфинкель – М.: ИНФРА-М, 2019 – 89 с.

2. Кондраков Н.П. Основы малого и среднего предпринимательства / Н.П. Кондраков. – М.: Инфра-М, 2017. – 192 с.

3. Носова В.А. Падение малого бизнеса в России из-за пандемии коронавируса // ВУЗ и реальный бизнес. – 2020. – Т. 1. – С. 186-194.

4. Как коронавирус меняет работу малого и среднего бизнеса [Электронный ресурс] – URL: <https://ach.gov.ru/news/kak-koronavirus-menyaet-rabotu-malogo-i-srednego-biznesa-zakrytie-magazinov-podderzhka-gosudarstva-i>

5. Исследование влияния пандемии COVID-19 на российский бизнес [Электронный ресурс] – URL: <https://roscongress.org/materials/issledovanie-vliyaniya-pandemii-covid-19-na-rossiyskiy-biznes-/>

### **CURRENT PROBLEMS OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP IN RUSSIA AT THE CURRENT STAGE OF DEVELOPMENT Gilyazitdinova L.R., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article deals with the problems of economic activity by medium and small entrepreneurship in Russia at the current stage of development. The definition of the concept of "small and medium-sized entrepreneurship" is given, the problems of entrepreneurial activity in modern conditions are described, statistical data are investigated and possible directions of state support for the development of small and medium-sized entrepreneurship in the Russian Federation are determined, taking into account the current situation.*

*Keywords: entrepreneurship, economic activity, pandemic, crisis, economy, inflation, population's ability to pay.*

УДК 347.736  
ББК 65.290

## **ВЛИЯНИЕ МОРАТОРИЯ НА ВОЗБУЖДЕНИЕ ДЕЛ О БАНКРОТСТВЕ НА НАИБОЛЕЕ ПОСТРАДАВШИЕ ОТ ПАНДЕМИИ ОТРАСЛИ**

**Голубева К.Э., студент 5 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн  
Электронный адрес: ksygolubeva01@gmail.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: пандемия коронавирусной инфекции стала сильным ударом для российской экономики. С целью минимизации экономических последствий Covid-19, Правительством Российской Федерации были внесены коррективы в ФЗ № 127 «О несостоятельности (банкротстве)», которые включали введение моратория на возбуждение дел о банкротстве по заявлениям, подаваемым кредиторами в отношении отдельных должников.*

*Ключевые слова: банкротство, пандемия Covid-19, мораторий, фирмы, ущерб, кредиторы, пострадавшие отрасли.*

В начале 2020 года на территории Российской Федерации были зафиксированы первые случаи заражения коронавирусной инфекцией. С целью замедления распространения болезни Правительством страны был предпринят ряд мер, которые были направлены не только на защиту здоровья населения, но и на минимизацию экономических последствий пандемии. Рассматривая данные меры необходимо акцентировать внимание на установлении режима самоизоляции на территории России весной 2020 года, которое подразумевало введение нерабочих дней с сохранением заработной платы. В связи с этим

была приостановлена работа многих компаний и предприятий, что оказало негативное влияние на их финансовую составляющую. Из-за существенного снижения их доходности, в виду наличия ограничений в передвижении граждан (Правительство Российской Федерации рекомендовало гражданам выходить из дома в случае крайней необходимости (поход в магазин или аптеку)), многие фирмы оказались на грани банкротства. Согласно Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ, поднесостоятельностью (банкротством) следует понимать признанную арбитражным судом или наступившую в результате завершения процедуры внесудебного банкротства гражданина неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам [1].

Как следует из вышеуказанного определения, юридическое лицо может быть признано несостоятельным в случае отсутствия возможности удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам. Статистика дел о банкротстве российских фирм в период с 2015 по 2019 годов не имела сильных отклонений. Предполагалось, что пандемия Covid-19 спровоцирует рост количества фирм-банкротов на территории Российской Федерации, однако, несмотря на нестабильную обстановку в стране и мире, согласно данным Единого федерального реестра сведений о банкротстве [3], количество сообщений о признании юридического лица банкротом в 2020 году сократилось, что отражено на рисунке 1.



Рис. 1. Количество сообщений о признании юридического лица банкротом

Сокращение количества сообщений о признании юридического лица банкротом в 2020 году на более чем 19 %, по сравнению с 2019 годом, может свидетельствовать о возможном улучшении бизнес-стратегий компаний, которые учитывали неблагоприятный исход и, соответственно, формировали запасы на такой случай. Однако, данное предположение можно отнести только к крупному бизнесу, поскольку малый и средний бизнес не сразу смогли подстроиться под новые условия. Некоторые фирмы начали самостоятельно подавать заявление в арбитражный суд о своей несостоятельности, а некоторыми была предпринята попытка «удержаться на плаву».

Некоторые отрасли экономики понесли потери, которые в разы превосходят ущерб, например, продовольственной сферы, сферы ИТ, online-магазинов и т.п. К наиболее пострадавшим отраслям можно отнести деятельность, которая предполагает взаимодействие с большим количеством людей, например, сферу туризма и услуг (в частности, салоны красоты, парикмахерские), сферу общественного питания, сфера культуры и др. Сравнение количества сообщений о введении процедуры банкротства в данных отраслях в период с 2015 по 2020 гг. отражено в таблице 1:

Таблица 1

**Количество сообщений о введении судами процедур конкурсного производства в отношении юридических лиц по отрасли должника [3]**

Отрасль	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Гостиницы и общественное питание	189	187	208	205	222	138
Культура и спорт	52	55	58	51	47	30
Транспортировка и хранение	658	564	618	632	621	444
Финансы и страхование	214	292	315	346	331	255

На основании данных таблицы 1 можно заметить тенденцию к увеличению числа сообщений о введении в отношении юридических лиц процедуры конкурсного производства в период с 2015 по 2018 гг. Вместе с тем, в период с 2019 по 2020 гг. данная тенденция сменяется обратной ей и в

2020 году уже происходит сокращение количества сообщений не менее чем на 20 % в каждой из рассматриваемых отраслей.

Такая ситуация не является случайным стечением обстоятельств и даже имеет свою предпосылку, а именно – «Антиковидный» мораторий на признание несостоятельности в отношении фирм. Данная отсрочка была введена Федеральным законом от 1 апреля 2020 г. № 98-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций» и предполагала приостановление принятия заявлений о банкротстве организаций и индивидуальных предпринимателей (далее – ИП) со стороны кредиторов. Иначе говоря, в отношении организаций и ИП, которые входили в перечень системообразующих и стратегических организаций или же относились к перечню наиболее пострадавших от пандемии отраслей экономики (принадлежность определялась в соответствии с кодами Общероссийского классификатора ОКВЭД 2 по состоянию на 1-е марта 2020 года), не возбуждалось дело о банкротстве, даже при условии наличия всех признаков несостоятельности. Также данный мораторий предоставлял должникам следующие послабления:

- в случае внесения несвоевременной платы по обязательным платежам не начисляются штрафы и пени, а также приостанавливается исполнительное производство по имущественным взысканиям;

- устанавливается запрет на взыскание заложенного имущества, в случае, когда наложения ареста на имущество произошло до начала действия моратория;

- фирмы по-прежнему имеют право подать заявление в арбитражный суд о своей несостоятельности, вместе с тем, облегчается процедура заключения мирового соглашения (оно достигается в случае получения большинства голосов присутствующих на общем собрании кредиторов) [2].

Однако, данная государственная мера минимизации экономических последствий пандемии (мораторий) сработала недостаточно эффективно, что нашло отражение в показателях

совокупного размера требований кредиторов по завершённым делам и суммы удовлетворенных требований (таблица 2) [4]:

Таблица 2

**Соотношение размера совокупных и удовлетворенных требований кредиторов**

Показатель	Сумма	
	2019	2020
Совокупный размер требований кредиторов по завершённым делам (в трлн руб.)	3,3	3,46
Сумма удовлетворенных требований (в млрд руб.)	146,4	111,7

Данные показателей говорят о том, что введенное Правительством Российской Федерации ограничение не оправдало себя, т. к. в «нековидных» условиях сумма удовлетворенных требований составляла чуть более 4 % от общего размера требований кредиторов, а непосредственно в условиях пандемии данная сумма составила 3 %. Такая ситуация сложилась в виду того, что со стороны законодательства поддержка предусматривалась только в отношении должников, а в отношении кредиторов никаких мер принято не было.

Такой недочет сыграл решающую роль после снятия моратория, когда количество дел о банкротстве в сегменте малого и среднего бизнеса начало резко возрастать. Поскольку предприниматели имели возможность не расплачиваться с кредиторами в установленные сроки без каких-либо финансовых последствий, их долги продолжали накапливаться, что в свою очередь привело к большому количеству заявлений о их несостоятельности со стороны кредиторов после снятия моратория (действие моратория продолжалось в период с апреля 2020 года по январь 2021 года) [5].

Не смотря на вышеизложенное, стоит упомянуть и положительное действие ранее упомянутых мер со стороны государства, которые заключались в предоставлении возможности стабильного функционирования фирм во время пандемии (о чем свидетельствуют данные Единого федерального реестра сведений о банкротстве, где упоминается, что количество компаний, признанных банкротами за 2020 год, составило менее 10 тыс. случаев).

Таким образом, можно говорить о том, что основной экономический удар в России пришелся именно на малый и средний бизнес, которым в короткий срок пришлось адаптироваться под новые условия. Предложенные государством отсрочки на обязательные платежи, несомненно, позволили предпринимателям продолжать функционировать в условиях пандемии, однако, отсутствие финансовой поддержки не позволило наиболее пострадавшим фирмам удержаться на рынке после отмены моратория. В виду отсутствия в законодательстве мер поддержки кредиторов, было очевидно увеличение числа заявлений о банкротстве компаний (именно со стороны кредиторов) в начале 2021 года. Можно сказать, что мораторий на возбуждение дел о банкротстве не смог оправдать себя полностью, однако, позволил сдержать масштабное разорение компаний.

### Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О несостоятельности (банкротстве)».
2. Мораторий на банкротство <https://xn--80aesfpebagmfb1c0a.xn--p1ai/what-to-do/business/bankrotstvo.html>
3. Банкротства в России: итоги 2020 года. Статистический релизФедресурса/// FEDRESURS.RU: Единый федеральный реестр юридически значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и иных субъектов экономической деятельности URL: <https://download.fedresurs.ru/news/%D0%91%D0%B0%D0%BD%D0%BA%D1%80%D0%BE%D1%82%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%B0%20%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%80%D0%B5%D0%BB%D0%B8%D0%B7%20%D0%A4%D0%B5%D0%B4%D1%80%D0%B5%D1%81%D1%83%D1%80%D1%81%202020.pdf>
4. Евдокимова Н. Особенности банкротства организации в 2020 году // БухСофт. URL: <https://www.buhsoft.ru/article/2814-bankrotstvo-organizatsii-2020> (дата обращения: 25.10.2021).
5. Постанюк В. Проблемы в бизнесе в период пандемии: выгоднее продать его или стать банкротом // ГАРАНТ.РУ.



URL:<https://www.garant.ru/ia/opinion/author/postanyuk/1401376/>  
(дата обращения: 23.10.2021).

## **THE IMPACT OF THE MORATORIE ON BANKRUPTCY IN THE MOST PANDEMIC INDUSTRIES**

**Golubeva K.E., Student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The coronavirus pandemic has become a severe blow to the Russian economy. In order to minimize the economic consequences of Covid-19, the Government of the Russian Federation made adjustments to the Federal Law No. 127 "On Insolvency (Bankruptcy)", which included the introduction of a moratorium on the initiation of bankruptcy proceedings on applications filed by creditors against individual debtors.*

*Keywords: bankruptcy, Covid-19 pandemic, moratorium, firms, damage, creditors, affected industries.*

УДК 65.01  
ББК

## РАЗРАБОТКА АНТИКРИЗИСНОЙ СТРАТЕГИИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Деменева А.О. - магистрант 2 курса  
Руденко М.Н. - д.э.н., профессор  
Электронный адрес: [rudenko@econ.psu.ru](mailto:rudenko@econ.psu.ru)  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет  
614990, г. Пермь, ул. Букирева,15

*Аннотация: в статье сформулирована роль инвестиций в антикризисном управлении производственного предприятия, приведены размышления о рисках их вложений. Изложены варианты антикризисных стратегий производственных предприятий, их правила и особенности. Описаны этапы разработки антикризисной стратегии предприятия в преодолении финансового стресса, в том числе банкротства.*

*Ключевые слова: инвестиции, кризис, антикризисная стратегия, производственное предприятие, варианты стратегий, механизм реализации.*

Антикризисная стратегия на сегодняшний день актуальна, так как кризис предприятий довольно естественное явление в любое время. В бизнесе всегда выживает сильнейший, наглядным примером являются многие российские предприятия, которые до сих пор борются за выживание бизнеса после периода самоизоляции. При этом инвестиции играют важнейшую роль для сохранения стабильности, прибыльности, конкурентоспособности любого производственного предприятия.

Из вышеизложенного следует, что цель инвестиций в антикризисном управлении предприятием является вывести

деятельность предприятия из состояния кризиса, в состояние экономического роста и благополучия собственников.

Активация данной цели через инвестиционную деятельность предприятия является тем самым важным управленческим решением владельцев бизнес-структур. Топ - менеджерами разрабатывается инвестиционная политика. Содержанием данного документа являются долгосрочные цели, сроки, результат, от данной политики зависит инвестиционная активность предприятия. В случае проведения неэффективной и неполной инвестиционной политики возникает риск дальнейшего разрушения изначально кризисного предприятия.

В учебном пособии Плужникова В.Г. содержится ёмкое определение концепции антикризисного управления – это «создание инструментов, позволяющих сообщить о приближающемся переломном пункте и разработать новый курс развития [3, с. 8].

Безусловно, инвестиции связаны с риском, зависящим от объекта вложения. Нужно понимать, что кризисному предприятию необходимо очень осторожно вкладывать деньги в объекты инвестирования, в зависимости от степени доступности и уровня инвестиционного риска целей и объектов [2, с. 160].

Для выхода из кризиса и начала экономического роста предприятия вкладывают средства в материальное производство.

Наименьшим риском обладают вложения в реконструкцию и ремонт основных фондов. Средний риск возникает при покупке или модернизации основных фондов. Вложение средств в инновации обладают максимальным риском.

Антикризисное управление реализуется с целью обеспечения прочного положения производственного предприятия на рынке и стабилизация его финансового состояния.

Антикризисную стратегию разумно направить на выявление и устранение причин возникновения кризиса.

Чаще всего стратегия антикризисного управления состоит из следующих пунктов:

- Сфера деятельности предприятия, основные направления развития.
- Цель деятельности предприятия.
- Способы и методология достижения цели.
- Кадровая политика.
- Организация производственного процесса.
- Оценка внутренней и внешней среды бизнеса.
- Маркетинговая программа.

Таким образом, антикризисная стратегия выступает гарантом стабильности развития производственного предприятия.

Рассмотрим основные типы антикризисных стратегий, которые позволяют безболезненно преодолеть или минимизировать кризис. Данные типы представим в таблице 1.

Таблица 1

**Типы антикризисных стратегий  
производственного предприятия [1, с. 57]**

Типы стратегий	Варианты стратегии
Рост	1) концентрированный рост, то есть увеличить сбыт существующего продукта; 2) концентрический рост - расширить сегменты рынка; 3) модификационный рост - обслуживать новые потребности.
Стабильность	1) пауза, то есть намерено приостановить рост сбыта; 2) осторожное продвижение - ожидать успех от продвижения начатых программ; 3) без изменений, то есть следовать инертному развитию, при котором прекратить или приостановить перспективные инвестиции; 4) снятие прибыли, иначе прекратить инвестировать в продукт.
Отход	1) «сброс жира» - установить минимально возможный уровень накладных расходов; 2) частичный отказ от операционной независимости, что может коснуться кадров, сбыта, финансов; 3) частично распродать активы, то есть доли предприятия или физические активы; 4) банкротство; 5) ликвидация.

Стратегия роста подходит тогда, когда кризисное предприятие, рассчитывает на успех. При неудачном течении дел разумнее всего реализовать стратегию отхода. Если целью предприятия является накопление денежных ресурсов для реализации проекта инвестирования больше всего подойдет стратегия стабильности.

Стратегия, являясь способом достижения сложной цели, включает свойственные для неё правила, такие как:

1. оценка результатов деятельности, определяющая курс и план;
2. отношения с внешней средой, характеризующие стратегию «продукт-рынок», эти отношения зависят от вопросов: что, кому и сколько поставить;
3. отношения с внутренней средой предприятия, моменты организации внутрипредприятия;
4. повседневная деятельность.

В случае предприятий, которые находятся в кризисном, близком к банкротству состоянии, стратегия разрабатывается на 1–3 года. Однако, антикризисная стратегия не имеет четких рамок по срокам и содержанию, она считается реализованной, как только предприятие стабилизировалось и преодолело кризис.

Посредством анализа внешних факторов, макросреды предприятия и анализа конкурентной среды: конкуренты внутри отрасли, новые конкуренты, товары-заменители выявляются причины кризиса. Самыми распространенными методами являются анализ финансового состояния предприятия, метод создания сценариев, SWOT-анализ, последний способствует выявлению угроз и возможностей внешней среды, её сильных и слабых сторон. Как гласит теория слабого звена Луи Симмонса: «общая сила цепи определяется её слабым звеном». Этот принцип относится к любому производственному и непроизводственному предприятию.

Разработка антикризисной стратегии предприятия состоит из следующих этапов, представленных схематично на рисунке 1.

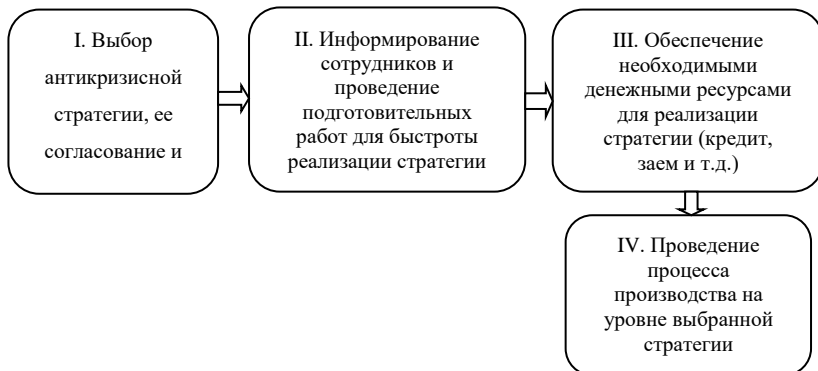


Рис. 1. Этапы реализации антикризисной стратегии [2, с. 258]

Финансовый успех любого производственного предприятия, его крепкая позиция и путь роста зависят от выбора и грамотной разработки антикризисной стратегии. Отличительной особенностью данной стратегии является фокусировка на выявлении слабого звена, из-за которого произошел кризис предприятия и формирование плана действий в кризисных ситуациях.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что финансово нестабильное производственное предприятие может выбрать следующие варианты стратегий: рост, стабильность, отход. Стратегия роста подходит тогда, когда кризисное предприятие, рассчитывает на успех. При неудачном течение дел разумнее всего реализовать стратегию отхода. Если целью предприятия является накопление денежных ресурсов для реализации проекта инвестирования больше всего подойдет стратегия стабильности.

Антикризисная стратегия не имеет четких рамок по срокам и содержанию, она считается реализованной, как только предприятие стабилизировалось и преодолело кризис.

### Список литературы:

1. Антикризисное управление: Учебно-методическое пособие / Марчева И.А. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2018. – 134 с.
2. Орехов В.И. Антикризисное управление: моногр. / В.И. Орехов, К.В. Балдин, Т.Р. Орехова. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 544 с.
3. Плужников В.Г. Антикризисное управление: учебное пособие / В.Г. Плужников, С.А. Шикина; под ред. В.Г. Мохова. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2016 – 112 с.

### **DEVELOPMENT OF AN ANTI-CRISIS STRATEGY OF A MANUFACTURING ENTERPRISE**

**Demeneva A.O. - 2nd year Master's student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article formulates the role of investments in the anti-crisis management of a manufacturing enterprise, provides reflections on the risks of their investments. Variants of anti-crisis strategies of industrial enterprises, their rules and features are described. The stages of the development of the anti-crisis strategy of the enterprise in overcoming financial stress, including bankruptcy, are described.*

*Keywords: investments, crisis, anti-crisis strategy, production enterprise, strategy options, implementation mechanism.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## **НОВЕЙШИЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ**

**Долбова Ю.К., студент 5 курса**  
**Научный руководитель - к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин**  
**Электронный адрес: miss.judolbova2020@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: цель исследования - определение эффективности существующих информационных технологий и систем в таможене, выявление их существенных недостатков, и в свою очередь разработка рекомендаций и предложений по устранению выявленных недостатков и введению новых информационно-технологических систем и программ.*

*Ключевые слова: информационные технологии, информационно-технологические программы, эффективность, таможенная деятельность, таможенная процедура, электронное декларирование.*

Информационные технологии являются неотъемлемой составляющей в деятельности современных таможенных органов. Использование этих технологий повышает качество всех таможенных процедур - таможенного контроля, упрощает и ускоряет процесс декларирования товаров. Без использования информационно-технологических систем в настоящее время фактически невозможно произвести таможенную операцию быстро, качественно и без субъективной стороны работников таможни. [3]



Современная таможенная деятельность невозможна без использования мощных информационных систем и новейших технологий, например таких как, электронное декларирование (электронное декларирование осуществляется за несколько минут, а также минимизирует контакт участника ВЭД с сотрудником таможни и в разы уменьшает возможности появления коррупционных связей); база данных деклараций на товары (в базе можно быстро найти и узнать подробную информацию, взятую из декларации; единая автоматизированная информационная система (ЕАИС объединяет все таможенные органы Российской Федерации в единую информационную систему).

Для повышения эффективности и качества деятельности таможенных органов современным инструментом являются именно информационные технологии.

Информационные технологии для таможенного дела - это не только упрощение и ускорение совершаемых таможенных операций, но ещё реформация самих таможенных органов, снижение коррупционных рисков, изменение подходов управления, а также чистота и прозрачность поступаемых таможенных платежей.

На данный момент в таможенном деле реализованы некоторые программы по информатизации работы таможенных органов: Единая автоматизированная информационная система (ЕАИС), электронное декларирование товаров и транспортных средств, ведомственная интегрированная телекоммуникационная сеть. Современные системы автоматизации содержат сотни баз данных, обеспечивают хранение и статистическую обработку огромного количества документов. [1]

Современные информационно-технологические программы и технологии, используемые таможенными органами:

#### 1. Электронная декларация.

Для повышения качества работы и снижения нагрузки на таможенные органы, решающую роль играют информационные технологии. С 1 января 2015 года Таможенный союз перешёл на полноценное электронное декларирование, что, несомненно, упрощает работу таможен, связанную с процедурой

декларирования товаров. Благодаря электронному декларированию вся процедура проходит быстрее, а также в какой-то степени более объективно. Электронная система оформления деклараций позволяет также задекларировать товар заранее.

С момента запуска процедуры электронного декларирования, она постоянно модернизируется, совершенствуется и обновляется. Например, «каждая электронная декларация требует обработки сотрудниками таможен, в связи с чем за ней тянется длинный бумажный «хвост». Именно вот этот «хвост» постоянно старались сжать и уменьшить. Теперь на бумаге существуют только те документы, по которым есть соответствующие требования международных договоров, например, такие, как сертификаты о предоставлении преференций».

В настоящее время всё же существуют наименее развитые страны, но находящиеся в свободной торговле с Россией и имеющие сертификаты на бумажных носителях, а иногда бумажная форма может быть особенной для определённой страны и всё это вопреки развивающимся технологиям и повышением информатизации во всём мире. В случаях с такими странами со стороны России ничего сделать нельзя, такие документы принимаются и тщательно проверяются, сканируются и добавляются в нашу электронную систему для дальнейшего использования, декларирования и расчёта платежей.

После подачи и оформления электронной декларации следующим шагом является автоматизация дальнейших действий, например, таких, как полностью автоматический выпуск деклараций. На данный момент данная технология в российской таможене находится на этапе разработки.

2. Центры электронного декларирования и электронных таможен.

На сегодняшний день в Российской Федерации существует 12 центров электронного декларирования, которые полномасштабно работают, и ещё 4 центра планируется запустить в ближайшем будущем.

Электронные таможи занимаются проверкой деклараций с помощью системы управления рисками с элементами искусственного интеллекта. Как итог электронная таможня определяет объект контроля и место, где товар находится, а через интернет отправляется команда с информацией, например, о том, у кого необходимо проверить вес, у кого запросить документы о стоимости, у кого провести досмотр. Основной целью электронных таможен является снижение коррупционных рисков и ускорение процессов декларирования с полной автоматизации процессов. Таким образом, получается, что декларации подаются по технологии удаленного выпуска – она подаётся в одно место, а товар физически находится в другом, там, где и находятся посты фактического контроля - в аэропортах, портах и на трассах.

### 3. База данных деклараций на товары (ДТ).

База данных деклараций на товары является основным составляющим элементом системы таможенного оформления. В декларации на товары заключается вся основная информация о товаре, накладные, контракт, паспорт сделки, которая предваряет поставку, книжки перевозчиков и т.п., а также указывается отправитель, получатель, таможенная стоимость, вес и способ доставки. Форма данного документа прописана в структуре базы данных, где каждое его поле имеет под собой свою собственную информацию.

### 4. Технологические карты межведомственного взаимодействия (ТКМВ).

ТКМВ – это унифицированный и стандартизированный электронный документ, в котором определены состав, структура и формат передачи документов и сведений, необходимых для проведения таможенного контроля, а также сроки технической реализации электронного межведомственного взаимодействия. Таможенные органы вместе с органами власти используют ТКМВ с целью сокращения количества подаваемых документов для оформления деклараций на товары участниками внешнеэкономической деятельности. В Российской Федерации на сегодняшний день создано 45 ТКМВ.

### 5. Инспекционно-досмотровый комплекс (ИДК).

Данный комплекс представляет собой контроль в виде сканирования грузов, транспортных средств и лиц.

Большой сканер, напоминающий рентген полностью показывает содержимое груза, программа, а также сам сотрудник таможни тут же анализируют результат сканирования. В результате данной процедуры выявленные подозрения по грузу у программы или/и сотрудника подвергаются дальнейшей, более тщательной проверке, а содержимое груза будет дополнительно подробно досмотрено. Благодаря такому сканеру-рентгену можно моментально определять опасные вещества, например, наркотики или взрывчатку, а также увеличивается скорость прохождения процедуры досмотра. [2]

На данный момент в ФТС России постоянно ведутся работы и создаются проекты по улучшению и модернизации функционирования информационных систем, по увеличению автоматизированных этапов работы таможни. Также продолжается работа по созданию Главного центра обработки данных ФТС России, обеспечивающего круглосуточное функционирование всех информационных систем таможенных органов. Всё это, несомненно, направлено на повышение эффективности и качества деятельности таможенных органов.

Важную информацию об эффективности развития информационных технологий в таможенном деле можно также получить благодаря данным статистики. Анализ статистики показал, что благодаря введению электронного декларирования, упрощение процедуры таможенного контроля и обновление компьютерно-вычислительной техники в ФТС России увеличились значения таких показателей, как внешняя торговля РФ, экспорт/импорт товаров.

Первоочередной задачей таможенных органов для повышения эффективности их деятельности является совершенствование нормативной базы, устранение проблем, которые не позволяли полноценно использовать и применять существующие информационные программы и технологии. Целью Федеральной таможенной службы России можно назвать достижение соответствующего нынешнему времени уровня качественного функционирования таможенных органов.

Таблица 1

**Динамика показателей**

Показатель (млн. долларов)	2016	2017	2018	2019	2020
Внешняя торговля РФ	471 264	588 712,0	692 615,8	672 020,1	~535 850,4
Экспорт России важнейших товаров	287 708,9	359 081,4	451 775,1	424 626,8	~322 013
Импорт России важнейших товаров	183 554,9	228 464,2	240 840,7	247 393,4	~213 837
Количество деклараций на товары, выпущенных в автоматическом режиме (шт.)	29 000	84 000	324 000	643 000	

Для совершенствования деятельности таможен и их сотрудников можно внедрить следующие новейшие информационные технологии и обеспечения.

1. Биометрия. Технологию биометрии можно будет использовать как основной метод контроля, проверки и подтверждения персональной идентификации человека за счёт определённых индивидуальных биометрических данных, например, отпечатки пальцев рук, сканирование радужной оболочки глаза и лица, распознавание голоса и т.д. Биометрические технологии идентификации обладают достаточно высоким уровнем точности, так как биометрические характеристики людей индивидуальны, за счёт этого достигается высокий уровень безопасности и достоверности при проверке предъявленных документов (паспорта, декларации, товарные накладные и другие документы) или специальных паролей, которыми могут быть обеспечены документы.

Ещё один плюс технологии биометрии в том, что с помощью неё можно проводить прочерку идентификации не

только людей, но и представителей флоры и фауны, перемещающих через границу. Благодаря этой технологии можно контролировать перемещение растений и животных, попадающих под действие Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС), таким образом, это поможет вести контроль за незаконной перевозкой животных и растений через границу и, к тому же, в какой-то мере предотвратить исчезновение редких видов, находящихся в Красной книге.

Для облегчения выполнения данной задачи, сотрудникам таможен рекомендуется использовать биометрические технологии в отношении животных. Для определения вида или подвида конкретного животного в таможне применяется Краткий определитель животных и растений, включенных в приложения СИТЕС. Это происходит следующим образом: сотрудник таможенного органа по порядку даёт ответы на вопросы о важнейших внешних признаках и особенностях животного и как итог получает список наиболее допустимых биологических видов. Количественные методы выделения и классификации соответствующих признаков определённого вида или подвида представителя фауны считаются самыми надёжными, поэтому для определения вида (подвида) животного могут использоваться уже созданные биометрические технологии, которые применяются для идентификации человека.

Данный метод контроля поможет устранить подмену особо породистых, а значит достаточно дорогих, и, в некоторых случаях, редких домашних животных при купле-продаже.

К рассматриваемым признакам при контроле относятся: особенности окраса, формы различных частей тела, какие-либо повреждения, а также другие, невидимые индивидуальные характеристики, которые можно определить по структуре радужной оболочки глаза, гранулам в области зрачка, сетчатке глаза и ДНК. [4]

2. Нанотехнологии. Современные нанотехнологии также могут применяться в идентификационном контроле для улучшения проверки подлинности таких документов, как: удостоверения, паспорта, смарт-карты, таможенные декларации

и иные документы. Нанотехнологии позволяют заменить идентификацию по штрих-кодам или подтверждающим документам, легко подделывающимися, ведь такой способ является более достоверным и безопасным. С помощью радиочастотной идентификации совместно со спутниковой системой можно будет отслеживать, а также держать под контролем маршрут транспортировки товаров и грузов. [5]

Таким образом, проведённая работа демонстрирует, что информационные технологии - это незаменимая часть деятельности таможенных органов в настоящее время, которая представляет собой систему для сбора, хранения, поиска, накопления, передачи и распределения информации и данных. Огромное важнейшее значение информационных технологий в таможенной деятельности отмечено в Таможенном кодексе Таможенного союза.

В следствии введения и применения информационных технологий в работе таможенных органов, возможности сотрудников таможенных служб увеличиваются, их действия становятся более точными и прозрачными, так как уменьшается субъективное вмешательство в операции, выполняемые таможенниками, повышается уровень и качество совершаемых операций за счёт соответствия высоким международным стандартам.

Основными направлениями совершенствования информационных технологий для дальнейшей эффективной деятельности таможенных органов были выявлены:

- выход на один уровень информационной обеспеченности с таможенными службами зарубежных стран;
- создание круглосуточной службы поддержки;
- совершенствование кадрового персонала;
- развитие системы информационной безопасности и рисков;
- распространение и внедрение информационных технологий во всех пунктах таможенных органов в Российской Федерации;
- создание системы полного автоматизированного выпуска деклараций. [1]

## Список литературы:

1 Распоряжение Правительства Российской Федерации от 14.12.2005 № 2225-р «Концепция развития таможенных органов Российской Федерации».

2 Интервью первого заместителя руководителя Федеральной таможенной службы России Давыдова Р. «О цифровом развитии таможне» от 27 февраля 2020 г. [Электронный ресурс].

3 Информационные таможенные технологии: Учебник / П.Н.Афонин. – Санкт- Петербург: Троицкий мост, 2012. – 352 с.

4 Биометрия для таможни – таможенное-логистический портал // «Виртуальная таможня» [Электронный ресурс].

5 Информационные технологии в таможенном деле. Таможенные технологии будущего: статья / Шаманская А., 2013 г. [Электронный ресурс].

### **THE LATEST INFORMATION TECHNOLOGY AS A WAY TO IMPROVE CUSTOMS EFFICIENCY**

**Dolbova Yu. K., 5th year student**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The purpose of the study is to determine the effectiveness of existing information technologies and systems in customs, identify their significant shortcomings, and in turn develop recommendations and proposals to eliminate the identified shortcomings and introduce new information technology systems and programs.*

*Keywords: information technology, information technology programs, efficiency, customs activities, customs procedure, electronic declaration.*



УДК 336.7  
ББК 65.38

## БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

**Калинина И.И., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: [irina-kalinina-99@mail.ru](mailto:irina-kalinina-99@mail.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: исследована ситуация массового банкротства граждан в Российской Федерации, вызванная вирусной пандемией SARS-CoV-2. Выявлены антикризисные меры, принимаемые государством для поддержания финансового состояния граждан и компаний. Проанализирована статистика по банкротству граждан за период пандемии. Выявлены факторы, влияющие на инициирование процедур банкротства. Разработаны рекомендации по улучшению финансового состояния граждан Российской Федерации.*

*Ключевые слова: неплатежеспособность граждан, пандемия, процедура банкротства, антикризисные меры, мораторий на банкротство, долги граждан, финансовая грамотность.*

30 января 2020 года Всемирная организация здравоохранения объявила о вспышке заболеваемости вирусом SARS-CoV-2. Позже, 11 марта 2020 года – уже весь мир знал, что это – пандемия, которая неминуемо коснется каждой страны и каждого человека. Сложная сложившаяся ситуация влечет за собой поистине тяжелые времена, сопровождающиеся высокой

заболеваемостью, смертностью, и, как следствие, социально-экономическим кризисом.

Одной из главных последствий кризиса стала неплатежеспособность граждан. В период пандемии многие физические лица прекратили расчеты с кредиторами, а значит, перестали исполнять денежные обязательства и обязанность по уплате обязательных платежей, срок исполнения которых наступил. Более чем 10 % совокупного размера денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, которые имеются у гражданина и срок исполнения которых наступил, не исполнено им в течение более чем одного месяца со дня, когда такие обязательства или обязанность должны быть исполнены. Размер задолженности гражданина превышает стоимость его имущества, в том числе права требования. Наличие постановления об окончании исполнительного производства в связи с тем, что у гражданина отсутствует имущество, на которое может быть обращено взыскание [1].

Процедура банкротства существует уже более 5 лет. За это время ее прошло практически 300 тысяч граждан. На сегодняшний день многие кредитные бюро подводят статистику и говорят, что потенциальных банкротов в стране насчитывается около 1,5 – 8 млн. человек. За прошедший 2020 год процедуру банкротства прошло 110 тыс. граждан. Прошлый год прошел под «знаком» пандемии, существенного кризиса экономики страны.

Что предпринимало государство для того, чтобы помочь гражданам? Во-первых, в апреле 2020 года заработал закон о кредитных каникулах [2]. Многие граждане смогли им воспользоваться. Он давал возможность получить отсрочку выплаты по кредитным обязательствам на 6 месяцев. За это время не нужно было платить ни проценты, ни основной долг. А начисленные проценты за это время выплачиваются гражданами в дальнейшем в течение двух лет. Тем не менее, многие не смогли воспользоваться данной программой, так как не сумели подтвердить снижение своих официальных доходов на 30 % и более. Также стоит отметить, что время этих кредитных каникул быстро закончилось, а многие так и не смогли восстановить свое

финансовое положение и в итоге все равно выпали на просрочку. Также банки уже сами не предлагали никаких интересных условий по реструктуризации и рефинансированию их кредитов.

Второе, что предложило государство – это отсрочку по начислению пеней и штрафов по долгам жилищно-коммунальных платежей [2]. Потому что огромное количество людей просто не смогло выплачивать регулярно платежи за свои квартиры и дома. Данная отсрочка действовала до начала 2021 года. И сейчас наступил тот момент, когда все равно за ЖКХ нужно платить. И штрафы теперь снова начисляются. У государства больше нет дополнительных резервов, и оно не будет поддерживать коммунальные компании.

В-третьих, федеральная служба судебных приставов всячески поддерживала должников [12]. Пенсионерам в частности было предложено платить всего лишь 20 % в рамках исполнительных производств, вместо положенных 50 % от размера их пенсий. Также была предложена рассрочка по выплате в рамках исполнительного производства индивидуальных предпринимателей пенсионеров на два года. Но для многих эти условия все равно были неприемлемы, потому что бизнес просто перестал существовать и платить в принципе уже нечем.

Ниже приведены итоги 2020 года в области экономики, которые существенно повлияли на банкротство в 2021 году и даже, как говорят некоторые эксперты, «создали целую волну банкротств в наступившем году» [11]. Во-первых, существенно выросла безработица. Количество безработных по итогу 2020 года выросло на 1,2 млн человек, что составляет 6,3 % от всего трудоспособного населения страны. Во-вторых, возник существенный рост цен на все потребительские товары. Как фиксирует Росстат, он составил в среднем порядка 14 %. В-третьих, случилось существенное падение доходов россиян. За период с января по сентябрь 2020 года реальные доходы населения снизились на 4,3 %. А за второй квартал 2020 года уже на 8,4 %. В стране наблюдается существенная закредитованность населения. За период прошедшего года количество просроченных кредитов выросло на 22 % и

составило уже 890 млрд. руб. А если говорить о количестве потенциальных банкротов, то оно выросло на четверть - на 25 %. И фактически увеличилось за год на 1 120 тыс. человек. Стоит отметить, что эта цифра в несколько раз больше, чем все количество людей, которые прошли процедуру банкротства за последние пять лет. А это чуть более 300 тыс. человек. Последний фактор, который существенно повлиял на череду банкротств – это отсутствие помощи со стороны государства и банков. Ведь кредитные каникулы перестали работать, а банки неохотно дают реструктуризации. Потому что их тоже никто не поддерживает. И, соответственно, те люди, которые выпали из кредитных каникул и дальше не смогли платить просто оказались на просрочке. А значит, в ближайшее время, кредиторы подадут в суд и не дадут им никаких программ рефинансирования и реструктуризации.

Какие изменения произошли в 2021 году? Во-первых, с 8 января 2021 года закончился мораторий на банкротство индивидуальных предпринимателей и юридических лиц наиболее пострадавших отраслей. Это говорит о том, что в ближайшее время кредиторы подадут заявление о банкротстве данных компаний в арбитражные суды страны. И это, конечно же, отразится и на процедурах банкротства граждан. Потому что огромное количество людей работает в этих компаниях, а значит, после банкротства этих предприятий и граждане также подадут заявление о собственном банкротстве. Пик банкротств компаний, наиболее пострадавших от пандемии придется на осень 2021- весну 2022 года. Так считает Алексей Юхнин руководитель проекта Федресурс, который является крупнейшей площадкой по банкротству в стране [11]. По его словам, с момента отмены моратория должно пройти не менее 9 месяцев, потому что компании должны пройти сначала процедуру наблюдения, а потом они перейдут в процедуру конкурсного производства [3]. Во-вторых, стоит отметить, что в прошедшем году заработала процедура упрощенного банкротства, которая является для граждан абсолютно бесплатной. Она проходит через МФЦ и не требует практически никаких дополнительных затрат со стороны граждан. Но есть определенные ограничения, которые делают эту процедуру

недоступной для большинства населения страны. А именно все долги гражданина должны быть просужены, задолженность по его кредитам должна быть в размере от 50 – 500 тыс. руб., у него не должно быть никакого имущества, кроме единственного жилья, и никаких источников официального дохода. Потому что никакой судебный пристав в здравом уме не закроет исполнительное производство гражданина, если у него есть официальный источник дохода, а значит для большинства граждан, кто официально трудоустроен или является пенсионером упрощенная процедура банкротства просто не подходит. Также в 2020 году было много баталий по поводу единственного жилья, и многие кредиторы доходили до верховного суда, пытаясь забрать дорогостоящее жилье у граждан банкротов и выселить их в жилье меньшей площади. Но верховный суд, в данном случае, занимает позицию граждан и уже не в первый раз отмечает попытки кредиторов выселить граждан в жилье меньшей площади. А значит и в наступившем 2021 году эта позиция будет стабильна.

Подводя итоги 2020 года, можно отметить, что сложившаяся судебная практика в области банкротства занимает в первую очередь сторону граждан, а не кредиторов. Процедура имеет позитивные итоги за пять лет своего существования. Большинство граждан успешно списывают свои долги, если они были длительное время ответственными заемщиками и вели себя добросовестно по отношению к своему кредитору. Процедура банкротства дает возможность широчайшим слоям населения решить проблему со своими долгами раз и навсегда. Но для этого необходимо качественно собрать документы, подготовить заявление о собственном банкротстве.

«Федресурс» представляет таблицу банкротства граждан Российской Федерации [11]. В ней отражено количество решений судов о введении процедур реализации имущества в отношении физических лиц и индивидуальных предпринимателей. Данные представлены за периоды январь - сентябрь 2019 года и январь-сентябрь 2020 года. Первый период, соответствующий 2019 году, был обыкновенным, т.к. о пандемии речи не шло. В январе 2020 года каждый уголок

страны и мира уже знал о пандемии, государство оперативно принимало меры по борьбе с коронавирусной инфекцией. Именно с этого момента начинается крах деятельности многих индивидуальных предпринимателей. Самое большое количество должников оказалось в г. Москве и в целом Московской области. Касательно столичного региона ситуация не изменилась в сравнении с 2019 годом, тогда он тоже занимал лидирующие позиции по количеству граждан-банкротов. Однако стоит отметить, что темпы роста количества процедур банкротства в данном регионе значительно ниже, чем в целом по всей стране. Третье место занимает Самарская область. Здесь за период 2020 года насчитывается 3521 банкрот, что в процентном соотношении с 2019 годом составляет 71,4 %. Например, по сравнению со столичным регионом в Самарской области число банкротств увеличивалось гораздо быстрее. Четвертое место у г. Санкт-Петербург. Здесь число банкротств в сравнении с Самарской областью, конечно, меньше (3513 граждан), однако темпы роста составляют 93,3 %. Пятое место – Краснодарский край с количеством банкротств в 3400 человек (89,5 %). Шестое место – Свердловская область, где граждан-банкротов 3367 (67,9 %). Седьмое место – Республика Башкортостан, число граждан-банкротов 3173, темпы роста 65,9 %. Также в десятку лидеров входят Ростовская область (2441 банкрот, 92,4 %), Челябинская область (2368 банкротств, 70,6 %) и Волгоградская область (2362 банкрота, 75,6 %).

Наиболее пострадавшими отраслями экономики в период пандемии стали транспортная деятельность, культура, организация досуга и развлечений, физкультурно-оздоровительная деятельность и спорт, деятельность туристических агентств и прочих организаций, предоставляющих услуги в сфере туризма, гостиничный бизнес, общественное питание, деятельность организаций дополнительного образования, негосударственных образовательных учреждений, деятельность по организации конференций и выставок, деятельность по предоставлению бытовых услуг населению (ремонт, стирка, химчистка, услуги парикмахерских и салонов красоты), деятельность в области здравоохранения (стоматологическая практика), розничная

торговля непродовольственными товарами, средства массовой информации и производство печатной продукции [4].

Итак, следует выделить и назвать ряд факторов, влияющих на инициирование процедуры банкротства гражданами Российской Федерации [6]:

1) многие россияне не могут продолжать выплачивать кредиты, так как они понесли значительные потери в собственном доходе в период введенных государством «нерабочих дней» и карантина;

2) первая причина является следствием того, что до начала пандемии в стране уже было огромное количество потенциальных банкротов, которые бы и без наступления пандемии подали бы заявление о своей несостоятельности;

3) у 70 % граждан-заемщиков нет имущества, которое можно реализовать в счет долга;

4) причиной огромных долгов является финансовая неграмотность граждан, неумение рассчитывать необходимые выплаты и в целом – выстраивать бизнес;

5) навязчивые агитации банков о «возможностях», которые они предлагают предпринимателям, а именно речь идет о кредитах.

Чтобы решить проблему банкротства граждан в нашей стране нужно смотреть в корень проблемы. Так, среди всех вышеперечисленных причин банкротства граждан можно выделить одну, затрагивающую каждую из остальных причин – это финансовая неграмотность граждан в сфере ведения собственного бизнеса. Проанализируем каждую из причин. Россияне не могут платить по долгам из-за того, что потеряли доход. Почему происходит потеря в доходе? Потому что предприниматели не умеют эффективно распределять финансовые ресурсы так, чтобы обезопасить себя от возможных потерь в будущем. Совершенно естественно, что пандемия стала той стрессовой ситуацией, в которой неграмотно выстроенный бизнес потерпел крах. Финансовая грамотность граждан смогла бы повысить шансы предпринимателей сохранить бизнес в кризисный момент в истории нашей страны. То же самое касается и навязчивых агитаций со стороны банков и их предложением оформить кредит. Финансово подкованный

гражданин не ведется на невыгодные для него условия и предложения, он зарабатывает больше, чем тратит, а разницу между доходами и расходами обязательно инвестирует, чтобы умножить капитал.

Таким образом, финансовая безопасность – это умение гражданина управлять собственными финансовыми потоками (доходами и расходами), грамотно распределять денежные ресурсы, жить по средствам и правильно приумножать имеющийся капитал [6]. Обладание финансовой грамотностью помогает гражданину добиться финансового благополучия и сохранить его на протяжении всей жизни. При наличии подобных знаний человек не существует в ситуации «от зарплаты до зарплаты», а оформляет займы только тогда, когда уверен, что данное действие в будущем принесет ему доход. Финансово грамотные люди не поддаются панике в кризисные моменты жизни, так как у них всегда имеется финансовая подушка безопасности, которая позволяет справиться с форс-мажорными ситуациями.

Для предупреждения наступления банкротства граждан Российской Федерации, имеющих собственный бизнес, предлагается разработать курс по финансовой грамотности, прохождение которого сможет повысить качество управления бизнесом, а также избежать всевозможных финансовых потерь при неблагоприятных условиях. Итак, курс по повышению финансовой грамотности предпринимателей включает в себя программу, в которой рассматриваются несколько базовых тем. Изучение фундаментальных составляющих поможет предпринимателю при построении бизнеса с нуля. Также данная программа полезна предпринимателям уже имеющим опыт работы, она поможет проанализировать деятельность и скорректировать ее наиболее эффективным образом, так, что в будущем фирма будет приносить большой доход. Также курс предлагает погрузиться в управление денежными средствами. Знания в данной сфере помогут владельцу бизнеса контролировать и регулировать денежные операции, привлечь и использовать денежные средства наиболее эффективно, оптимизировать сроки осуществления платежей, ускорить



получение платежей, оптимизировать величину свободного денежного остатка и многое другое.

### Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ.

2. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций» от 01.04.2020 № 98-ФЗ.

3. Постановление Правительства Российской Федерации № 428 от 03.04.2020 «О введении моратория на возбуждение дел о банкротстве по заявлению кредиторов в отношении отдельных должников».

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 26.05.2020 г. № 745 «О внесении изменений в перечень отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции».

5. Алексеева Д.Г. Банковское кредитование. Учебное пособие / Д.Г. Алексеева – 2019. – 128 с.

6. Глухих, П.Л. Основы предпринимательства. Учебное пособие / П.Л. Глухих – 2018. – 197 с.

7. Разумовская Е.А. Финансовое планирование и прогнозирование. Учебное пособие / Е.А. Разумовская – 2017. – 284 с.

8. Сергеев А.А. Бизнес планирование. Учебное пособие / А.А. Сергеев – 2018. – 475 с.

9. Фрицлер А.В. Персональные (личные) финансы. Учебное пособие / А.В. Фрицлер – 2021. – 127 с.

10. Юзвович Л.И. Инвестиции. Учебник для вузов / Л.И. Юзвович – 2016. – 543 с.

11. Федресурс / URL: <https://fedresurs.ru/?attempt=1>.

12. ФНС. Перечень лиц, на которых распространяется действие моратория в соответствии со ст. 9.1 ФЗ от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» / URL: <https://service.nalog.ru/covid/>

**BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS IN THE RUSSIAN  
FEDERATION FROM THE BEGINNING OF THE  
PANDEMIC TO THE PRESENT DAY**

**Kalinina I.I., Student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The situation of mass bankruptcy of citizens in the Russian Federation caused by the SARS-CoV-2 virus pandemic is investigated. Anti-crisis measures taken by the state to maintain the financial condition of citizens and companies have been identified. The statistics on the bankruptcy of citizens during the pandemic period are analyzed. The factors influencing the initiation of bankruptcy proceedings have been identified. Recommendations have been developed to improve the financial condition of citizens of the Russian Federation.*

*Keywords: citizens' insolvency, pandemic, bankruptcy procedure, anti-crisis measures, bankruptcy moratorium, citizens' debts, financial literacy.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РАМКАХ ГОСОБОРОНЗАКАЗОВ

**Картавкин А.С., студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент, М.А. Домбровский**  
**Электронный адрес: aleksey.kartavkin@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в статье представлен оборонно-промышленный комплекс России как одно из важных направлений развития внутренней политики государства, т.к. он является основным поставщиком всей продукции, предназначенной для военных организаций государства, драйвером экономического развития. Несмотря на то, что оборонно-промышленный комплекс имеет значительную поддержку со стороны государства, где важный инструмент - государственный оборонный заказ, он также имеет много проблем. На основании оценки развития оборонно-промышленного комплекса РФ за последние годы, определим основные факторы, воздействующие на уровень экономической его безопасности.*

*Ключевые слова: оборонно-промышленный комплекс РФ, государственная внутренняя политика, государственный оборонный заказ, экономическая безопасность страны, государственная поддержка*

Оборонно-промышленный комплекс РФ представляет из себя наиболее высокотехнологический сегмент отечественной промышленности, который выполняет главную функцию, обеспечивающую оборону страны и безопасность государства.

Кроме того, оборонно-промышленный комплекс вносит большой вклад в процесс инновационного развития. Он выступает в качестве источника благоприятных качественных изменений в связи, транспорте, здравоохранении, топливно-энергетическом комплексе и пр.

Научно-исследовательские предприятия, относящиеся к оборонно-промышленному комплексу РФ, используются для разработки, испытания, производства военной и специальной воздушной, наземной, морской техники, боеприпасов, приборов связи, слежения, амуниции для силовых структур РФ, космической отрасли. Некоторая часть производимой продукции экспортируется. Кроме этого, основной из задач данной отрасли является утилизация вооружения.

В экономическом развитии страны отрасль оборонно-промышленного комплекса РФ занимает одну из главных позиций, где занято более двух миллионов человек. Производство большинства видов военных средств России занимает одно из мест в мировом лидерстве. Кроме этого. В связи с непрекращающейся гонкой вооружений в мире, разрабатываются новые модели техники и системы обороны.

Современный этап развития оборонно-промышленного комплекса РФ заключается в том, что на 2020 год сводный реестр организаций данного направления включал 1281 организацию, при этом, более 80 % подобных организаций пребывают в сфере деятельности МинпромторгаРФ.

Оборонно-промышленный комплекс страны, как было сказано ранее, содержит в себе множество проблем развития, основными из которых являются [1]:

- Сокращение госзаказа, что влечет за собой сокращение рабочих мест;
- Диверсификация комплекса, начавшаяся в 2017 году;
- Потеря научно-технической базы, которая началась в 90-е гг.;
- Нехватка высококвалифицированных молодых специалистов;

– Нехватка инновационных систем, при этом недостаточно используются специальные технологии для отрасли гражданской промышленности;

– Большое количество производственных предприятий данной отрасли не участвуют в мировой кооперационной системе, что приводит к низкому уровню эффективности процессов и способствует не достаточному развитию конкуренции на отечественном рынке.

Необходимо также отметить, что развитие оборонно-промышленного комплекса зависит от множества факторов, влияющих на экономическую его безопасность.

Экономической безопасностью оборонно-промышленного комплекса государства называются условия для обеспечения устойчивого функционирования субъектов хозяйствования, осуществляющих производство продукции в соответствии с государственным оборонным заказом. Она выступает в качестве важного элемента безопасности государства. Основные факторы развития экономической безопасности оборонно-промышленного комплекса РФ [2]:

- Фрагментированность системы ценообразования;
- Банковское сопровождение;
- Влияние экономического кризиса;
- Преступность при реализации гособоронзаказа;
- Недостаточное государственное регулирование;
- Срыв сроков осуществления заказа;
- Детализированная цепочка кооперации;
- Ограничительные меры, обусловленные спецификой военных заказов;
- Режим секретности и т.д.

Проведя оценку основных факторов развития экономической безопасности оборонно-промышленного комплекса страны можно заметить, что они делятся на:

- Экономические;
- Юридические;
- Организационные;
- Ведомственные.

Кроме этого, есть вероятность классифицировать данные факторы на внешние (экзогенные) и внутренние (эндогенные).

Основной документ стратегического планирования анализируемой сферы - «Основы государственной политики в области развития оборонно-промышленного комплекса страны», определяющие принципы, цели, приоритетные направления, задачи политики государства в соответствующей области, механизмы их осуществления.

Минпромторгом России с участием заинтересованных лиц федеральных органов исполнительной и организаций разработал и на государственном уровне утвердил «Основы до 2020 года (в 2010 году)», но на основании изменившихся военно-политических и социально-экономических условий был разработан документ «Основы до 2025 года и дальнейшую перспективу (Указом Президента РФ от 23.02.2017г.)»[3].

На основании современных политических, экономических и технологических условий за прошедший период, с целью обеспечения выполнения государственной программы вооружения и государственного оборонного заказа произведено качественное изменение оборонно-промышленного комплекса, а также [4]:

- произошла реорганизация современной организационно-институциональной структуры оборонно-промышленного комплекса страны,

- обеспечена организация опережающего научно-технологического задела и современных производственных мощностей;

- произведен рост выпуска высокотехнологической конкурентоспособной продукции;

- сформирована нормативно-правовая база с учетом современных условий, которая регулирует разнообразные направления деятельности оборонно-промышленного комплекса страны;

- реализуются современные инструменты государственной поддержки;

- сохраняется и развивается кадровый потенциал оборонно-промышленного комплекса страны.

Кроме того, в рассматриваемый период были приняты важные законодательные и нормативно-правовые документы, такие как [5]:

1) Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе»;

2) Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации», устанавливающий, в том числе, особенности применения мер стимулирования промышленной деятельности в ОПК;

3) Указ Президента Российской Федерации 2 июля 2013 г. «О разработке и реализации государственной программы вооружения»;

4) утвержденные соответствующими постановлениями Правительства Российской Федерации положения о государственном регулировании цен на продукцию, поставляемую по государственному оборонному заказу.

Таким образом, на основании выявленных проблем развития оборонно-промышленного комплекса России, сформируем меры улучшения данного направления и дальнейшего развития (до 2025 года), которое необходимо осуществить за счет поддержания обороноспособности, обеспечивая жизненно важные интересы России в военной и гражданской сферах.

В России разработаны государственные меры воздействия на развитие оборонно-промышленного комплекса страны до 2025 года, основными из которых являются:

- техническое совершенствование;
- оптимизация производственной мощности;
- сохранение России на международном уровне;
- развитие в стране собственного высокотехнологического станкостроения;
- оптимизация квалифицированных кадров в данной области;
- использование научно-технического потенциала оборонно-промышленного комплекса страны.

Таким образом, оценка выявленных перспектив развития оборонно-промышленного комплекса России показала, что на сегодняшний день перед государством стоит серьезная задача,

которая заключается в дальнейшем развитии отечественного оборонно-промышленного комплекса и модернизации все промышленного в целом.

На сегодняшний день предприятия оборонно-промышленного комплекса функционируют по 13 отраслевым планам импортозамещения из 21. Первоначально необходимо уделить внимание таким областям промышленности как:

- медицинская промышленность (доля импорта 70-80 %);
- тяжелое машиностроение (доля импорта 60-80 %);
- станкостроение (более 90 % импорта);
- радиоэлектроника (до 90 % импорта).

Представим оценку изменения государственных расходов на национальную оборону в перспективе (2021-2023 гг.) согласно проекту федерального бюджета на рисунке 1.

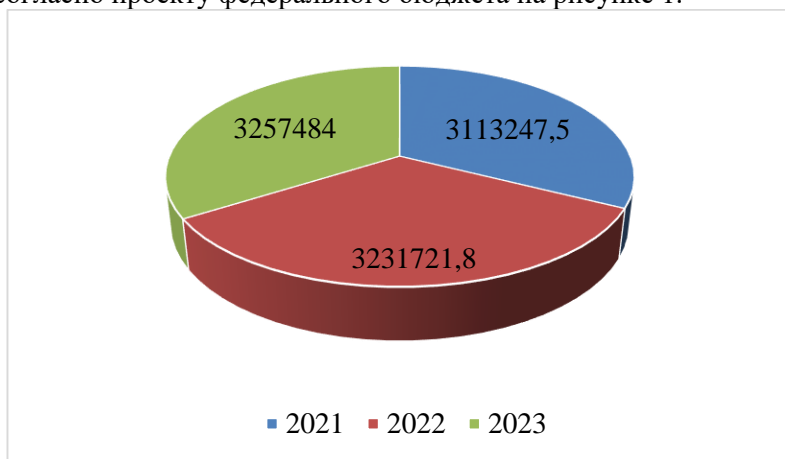


Рис. 1. Динамика государственных расходов на национальную оборону в перспективе (2021-2023гг.) согласно проекта федерального бюджета, млн. руб. [6]

Анализ динамики расходов государственного бюджета на национальную оборону на перспективу показал, что сумма ежегодно увеличивается. Если в 2021 году расходы составили 3113247,5 млн. руб., то в 2023 году их сумма выросла до 3257484 млн. руб.



Кроме того, правительством прогнозируются результаты ВВП, доля которых на национальную оборону составят в 2021 году - 2,7 %, в 2022 году - 2,6 %, в 2023 году - 2,5 %.

Таким образом, делая вывод по проведенному исследованию можно сказать, что развитие оборонно-промышленного комплекса существенно зависит от уровня государственного оборонного заказа. Поддержка предприятия данного направления стимулирует инвестиционную активность в тех областях, которые встроены в кооперационные связи оборонного производства.

В связи с экономическим кризисом в стране, оборонно-строительный комплекс испытывает проблемы. Правительство России предпринимает меры по выходу из кризиса, однако, перспективы пока не утешительные, т.к. наблюдается недостаточная эффективность финансирования, недостаточное квалифицированного персонала, устаревшие основные фонды.

### **Список литературы:**

1. Указ Президента РФ от 23.02.2017 г. Основы до 2025 года и дальнейшую перспективу [Электронный ресурс] – Режим доступа:

<http://static.kremlin.ru/media/acts/files/0001201701160039.pdf>

2. Криворучко А. Основные плановые поставки новейших образцов вооружения, военной и специальной техники идут по графику. Выполнение гособоронзаказа в цифрах и фактах // Красная звезда, 19.12.2018.

3. Орлюк В.А. О санкциях США и ЕС, введенных в отношении российских физических и юридических лиц // Оборонно-промышленный комплекс: управление, экономика и финансы. №1 (27), 2021г.

4. Славинский П.В. Изменения законодательства о порядке определения состава затрат, включаемых в цену продукции по государственному оборонному заказу // Оборонно-промышленный комплекс: управление, экономика и финансы. №1 (27), 2021г.

5. Развитие оборонно-промышленного комплекса России и его экономической безопасности [Электронный ресурс] –

Режим доступа: <https://minpromtorg.gov.ru/activities/industry/sisзадachi/oboronprom/>

6. Расходы России по статье «Национальная оборона»  
[Электронный ресурс] – Режим доступа:  
<https://www.interfax.ru/russia/729383>

## **ENSURING ECONOMIC SECURITY WITHIN THE FRAMEWORK OF STATE DEFENSE ORDERS**

**Kartavkin A.S., Student of 6<sup>th</sup> year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article presents the defense-industrial complex of Russia as one of the important directions in the development of state domestic policy. Despite the fact that the military-industrial complex has significant support from the state, an important instrument of which is the state defense order, it also has many problems. Based on the assessment of the development of the military-industrial complex of Russia in recent years, we will determine the main factors affecting the level of its economic security.*

*Keywords: defense-industrial complex of the Russian Federation, state internal policy, state defense order, economic security of the country, state support.*

УДК 658.5.012.7  
ББК

## ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

**Каштанов В.В., студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.Н. Лавренчук**  
**Электронный адрес: kash171@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в работе представлены важнейшие составляющие производственного контроля, с точки зрения действующего законодательства, понимания процесса организации, а также его регулирования. Приводятся результаты статистического исследования показателей, описывающих текущее положение и развитие систем, способных повысить уровень безопасности общества и отдельных субъектов экономической деятельности.*

*Ключевые слова: производственный контроль, промышленная безопасность, защита интересов граждан, противоправность действий экономических субъектов, нормативная документация, ущерб, травматизм, инновации.*

В современном обществе необходимость поддержания соответствующего уровня безопасности обеспечивается путём разработки нормативной документации, регламентирующей правила производства товаров и оказания услуг, а также правил транспортировки, хранения, учёта ресурсов и материалов различных категорий опасности.

Системный подход к изучению производственного процесса предполагает изучение и разработку методов исследования и конструирования сложноорганизованных объектов [Э.А. Карпов,

2010, с.9]. Карпов описывает производственную систему как совокупность средств производства, материальных и трудовых ресурсов, predetermined производственной технологией преобразования материалов и комплектующих в конечный продукт хозяйственной организации. Хозяйствующие субъекты выступают в роли организационной системы, которая обеспечивает связь людей, предметов и орудий труда, а также хозяйствующие субъекты регламентируют этапы производства и реализации продукции.

В рамках законодательства защита интересов граждан и работодателей осуществляется на уровне уголовного и административного законодательства. В перечень законов стоящих на страже интересов граждан необходимо включить ФЗ-116 «О промышленной безопасности опасных производственных объектов», ФЗ-69 «О пожарной безопасности», ФЗ-52 «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» и другие. Содержание 32 статьи ФЗ-52 предписывает соблюдение требований и выполнение санитарно-противоэпидемических профилактических мероприятий в процессе производства, хранения, транспортировки и реализации продукции, выполнения работ и оказания услуг, а также условий труда индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами [ФЗ-52 «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения», статья 32]. В рамках деятельности опасных промышленных объектов производства контроль исполнения правил, норм и технических регламентов осуществляет РОСТЕХНАДЗОР.

Многообразие организационно-правовых форм субъектов хозяйствования и отраслей экономики служит предпосылками для определения основных источников опасностей. Финансовые риски возможные в случае наступления нежелательных событий могут угрожать интересам, как отдельных субъектов экономической деятельности, так и национальным интересам государства. Защита интересов указанных лиц и государства осуществляется в рамках административного, гражданского, уголовного законодательства, а также в рамках арбитража. Доктор юридических наук Козлов отмечает, что любая отрасль права использует в качестве средств правового регулирования: дозволение, запрет и предписание [Ю.М. Козлов, 2005, с. 19]. Раскрывая сущность этих средств,

автор описывает предписание как возложение прямой юридической обязанности совершать те или иные действия, запрет возлагает обязанность не совершать те или действия, а дозволение предоставляет право выбора. Юридическое понимание производственного контроля сводится к выполнению ряда правил и норм, которое обеспечивает минимизацию ущерба или формирует механизм справедливой компенсации в случае наступления неблагоприятных событий. При этом необходимо отметить, что механизм правового регулирования в большей степени настроен на реализацию превентивных мер.

Для предприятий производственный контроль является частью культуры производства, уровень которой благоприятно воздействует на репутацию и увеличивает стоимость компании. Путём эмпирических наблюдений установлено, что большинство субъектов экономической деятельности пренебрегают и недооценивают культуру производства. Однако международный опыт и практика крупных Российских компаний успешно применяют разработки в области менеджмента и управления качеством продукции. В научной литературе имеются указания на наличие взаимосвязей повышения эффективности производственного процесса и совершенствования системы управления кадрами, которая проявляется в степени реализации трудового потенциала [Шмелева, 2008, с. 316]. При формировании и развитии процессов производственного контроля руководителями предприятий и организаций, одним из инструментов являются аналитические данные о важнейших показателях сферы материального производства – экономический анализ. Получаемая информация может быть подразделена по функциям управления: техническая подготовка, нормативная информация, плановая информация, оперативный учёт, бухгалтерский учёт, статистический учёт, отчётность различных уровней [Шеремет, 2011, с. 66]. В качестве форм документального оформления Савицкая рассматривает аналитический отчёт, справку, заключение [Савицкая, 2009, с. 120]. Автор отмечает, что справка и заключение предназначены для использования внутри организации, а пояснительная записка или аналитический отчёт содержит информацию для внешних пользователей. Принимая во внимание характер противоправности и принцип всеобщего

подчинения законам, с юридической точки зрения данное утверждение подвергается критике в виду того, что органы государственной власти наделены исключительным правом истребования всей документации предприятия в условиях выполнения своих функций в рамках действующего законодательства.

Как уже было отмечено превентивные меры, которые используются при организации и осуществлении производственного контроля обладают большей степенью эффективности чем меры, принимаемые в рамках программ возмещения и компенсации понесённого ущерба. Развитие информационных технологий позволяет использовать современные средства коммуникаций, методы и приёмы анализа и прогнозирования. Телеинформационные компании совместно с крупнейшими корпорациями разрабатывают и внедряют технологии промышленной безопасности на основе беспроводных сетей. Проекты по интеграции беспроводных, автоматизированных систем безопасности являются средством исполнения принятой указом Президента от 02.07.2021 года номер 400 стратегии национальной безопасности РФ. В условиях угрозы Пандемического характера принятый документ является чрезвычайно важным. В качестве национальных интересов в документе прописаны:

- сбережение народа России, развитие человеческого потенциала, повышение качества жизни и благосостояния граждан;
- развитие безопасного информационного пространства, защита российского общества от деструктивного информационно-психологического воздействия;
- охрана окружающей среды, сохранение природных ресурсов и рациональное природопользование, адаптация к изменениям климата и др.

Реализация программ, разработанных для исполнения указа президента не означает и не предполагает единоличного характера со стороны предприятий или только за счёт бюджета. Механизм финансирования должен быть обеспечен совместными усилиями. Выполняя планы по цифровизации и использованию современных технологий безопасности, коммерческие предприятия поднимают

гудвилл, что соответствует главной цели – увеличение стоимости бизнеса, органы государственной власти исполняют свои функции.

На рисунке 1 представлена диаграмма, составленная на основе данных Федеральной службы государственной статистики.



Рис. 1. Динамика показателей травматизма за период от 2018 г. до 2020 г.

Результирующим показателем при анализе системы представленной модели является численность пострадавших, в том числе и со смертельным исходом. Увеличение расходов на мероприятия по охране труда за год, темп роста за период которого составил 133,89 процента, свидетельствует о наличии тенденции к повышению культуры производства. Кроме того, при увеличении количества предприятий за период на 5,90 процента, вырос показатель, характеризующий долю предприятий, на которых несчастные случаи не произошли, темп прироста составил 7,54 процента. Однако в целом низкая эффективность вложений в мероприятия по охране труда очевидна.

Дополнительное финансирование не может само по себе оказать значимое влияние на производственный контроль, так как является фактором экстенсивного характера. В современном обществе достижение необходимых условий и гарантий высокой степени защищённости возможно только через процесс инноваций во всех сферах деятельности человека.

## Список литературы:

- 1 Указ Президента Российской Федерации от 02.07.2021 г. № 400 О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации / <http://www.kremlin.ru/acts/bank/47046>
- 2 Федеральный закон «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» от 21.07.1997 № 116-ФЗ (последняя редакция) / [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_15234/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15234/)
- 3 Федеральный закон «О пожарной безопасности» от 21.12.1994 № 69-ФЗ (последняя редакция) / <http://www.consultant.ru>
- 4 Федеральный закон «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» от 30.03.1999 № 52-ФЗ (последняя редакция) / <http://www.consultant.ru>
- 5 Административное право: учебник / Ю. М. Козлов. - Москва: Юристь, 2005. – 554 с.
- 6 Дорофеев В.Д., Шмелева А.Н., Шестопад Н.Ю. Менеджмент: Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 440 с. – (Высшее образование).
- 7 Карпов Э.А. Организация производства и менеджмент: учебное пособие / Э. А. Карпов. – 4-е изд., стер. – Старый Оскол: ГНТ, 2010. – 768 с.
- 8 Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 536 с. – (Высшее образование).
- 9 Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник. – 3-е изд., доп.– М.: ИНФРА-М, 2011. –352 с. – (Высшее образование).
- 10 Федеральная служба государственной статистики <https://rosstat.gov.ru/>



## **PRODUCTION CONTROL AT ENTERPRISES**

**Kashtanov V.V., 6th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The paper presents the most important components of production control, from the point of view of current legislation, understanding of the organization process, as well as its regulation. The results of a statistical study of indicators describing the current situation and development of systems capable of increasing the level of security of society and individual subjects of economic activity are presented.*

*Keywords: production control, industrial safety, protection of citizens' interests, illegality of actions of economic entities, regulatory documentation, damage, injuries, innovations.*

УДК 330.1:343.7  
ББК 67.53

## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

**Кожевникова А.О., студент 5 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн  
Электронный ресурс: anyakozhev@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и литература юридической направленности определяют понятие «эксперт» во взаимосвязи с термином «специальные знания». Это понятие множество раз исследовалось специалистами данной области. Одним из мнений является то, что специальные экономические знания – это профессиональный опыт определенных лиц, относящийся к области экономических и судебно-бухгалтерских знаний, он применяется для целей уголовного судопроизводства. Рассмотрение ошибок при назначении судебной экономической экспертизы необходимо для оптимизации процесса изучения субъекта экспертизы.*

*Ключевые слова: специальные знания, специальные экономические знания, судебный эксперт, эксперт-экономист, экономические преступления, судебная экспертиза, судопроизводство, экспертное исследование.*

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и литература юридической направленности определяют понятия «специалист» и «эксперт» во взаимосвязи с термином «специальные знания». При этом уголовно-процессуальное

законодательство не содержит в себе определение термина «специальные знания». Однако, это понятие множество раз исследовалось специалистами данной области, что так и не привело к формированию единого подхода.

Мнение авторов при исследовании термина «специальные знания» разделилось на два направления. Одни считают, что оно содержит в себе практические навыки, а другие полагают, что специальные знания не являются составным элементом.

Понятие «специальный» связывается множеством людей с понятием «общий», но в юридическом аспекте оно конкретизируется юридическими знаниями, ограниченными законодательством, а также особыми знаниями и навыками самого эксперта в той или иной области, то есть оно носит профессиональный характер для отграничения его от «общеизвестного».

Учитывая это, рассмотрим далее несколько трактовок различных исследователей, рассматривающих термин «специальные знания», которые являются наиболее значимыми и интересными.

К примеру, доктор юридических наук Сахнова Т.В. в своих работах пишет, что недостаток определения специальных знаний состоит в попытке выделить область «специального» с помощью ограничений, за которые данное явление не должно выходить, что не позволяет в полной мере получить полное определение [4].

Отсюда вытекает определение понятия «специальные знания» доктора юридических наук, профессора Эйсмана А.А., который считал, что специальные знания – это знания, которыми обладает ограниченный круг специалистов, эти знания не имеют массового распространения, не являются общедоступными [6].

Галкин В.М. придерживался того же мнения и рассматривал данный термин со стороны практических навыков, определяя специальные знания как «познания, которые приобретаются людьми в процессе специального образования или профессионального опыта» [1].

Со стороны уголовно-процессуальной науки со своим мнением выступает доктор юридических наук, ученый-

криминалист Сорокотягин И.Н. Он определяет специальные знания в уголовно-процессуальном смысле как «совокупность знаний в науке, технике, искусстве, ремесле, получаемых в процессе специальной подготовки или профессионального опыта и используемых для выявления доказательственной, оперативно-розыскной и иной информации, которая необходима для раскрытия и расследования преступлений» [5]. Также Сорокотягин придает внимание тому, что такое определение содержит не только знания, но и навыки, умения.

Профессор кафедры уголовного процесса Климович Л.П. занимается рассмотрением данного вопроса со стороны экономической точки зрения, также придерживаясь мнения первой группы исследователей. По ее мнению, специальные экономические знания – это «профессиональный опыт определенных лиц, относящийся к области экономических и судебно-бухгалтерских знаний, он применяется для целей уголовного судопроизводства в определенных законом формах» [2].

Вышеизложенное утверждение говорит о том, что структура и объем специальных экономических знаний должны включать в себя знания системы правил, которые регулируют рассматриваемый вид экономической деятельности. Это также способствует доказыванию дел об экономических преступлениях, которые нуждаются в знании и понимании каких-либо созависимых или пересекающихся между собой наук (например, судебная бухгалтерия).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что специальные экономические знания – это знания, навыки и практический опыт специалистов и экспертов конкретных областей экономики. Профессионалы, которые обладают такими знаниями, должны разбираться в экономическом анализе для выявления ошибок и неправомерностей в экономических показателях организаций, что сможет способствовать уголовному судопроизводству в соответствии с законодательством.

Стоит отметить, что именно экономическим специальным знаниям принадлежит особая роль в уголовном, гражданском и административном судопроизводстве.

Процесс обнаружения и расследования экономических преступлений зависит от оперативности и достоверности поступающей информации, а также связан с подробным анализом информации о хозяйственных операциях, содержащихся в отчетах организаций.

Результаты данного процесса и сбор доказательств в итоге может быть неполным или неверным из-за недостаточного объема знаний в экономической сфере, не будет достигнута эффективность проделанной работы.

Особенность процесса расследования экономических преступлений характеризуется тем, что его базовыми инструментами являются профессиональные знания бухгалтерского учета, экономики в целом и полном большом объеме необходимых документов.

Разнообразие экономических, бухгалтерских и иных документов отчетности, необходимых следователю при расследовании экономических преступлений, требует от сотрудника правоохранительных органов специальных знаний в данной области, чего зачастую недостаточно. Отсюда вытекает множество проблем, неправильная квалификация преступлений, что приводит к еще более серьезным ошибкам в их расследовании и доказывании.

Современные условия развития технологий способствуют в улучшении качества совершения преступлений, увеличивая уровень профессионализма, организованности и осведомленности преступников. Это также определяет тот фактор, который требует применения специальных экономических знаний в противодействии экономическим преступлениям и их расследовании. Помимо этого, данный фактор усиливает серьезность условий независимого суда к принятию к рассмотрению результатов расследования и доказательств вины предполагаемых участников преступлений в соответствии с обвинением.

Несмотря на развитие профессиональных навыков дознавателя и следователя в процессе расследования преступлений экономической направленности в течении многих лет работы, их все равно не хватает из-за отсутствия изучения множества экономических нюансов из различных направлений

экономики. Именно это обстоятельство не позволяет всегда верно квалифицировать преступление для возбуждения или отказа в возбуждении уголовного дела.

На рисунке 1 представлены данные о количестве преступлений экономической направленности, уголовные дела о которых направлены в суд Российской Федерации в период с 2016 по 2021 годы.

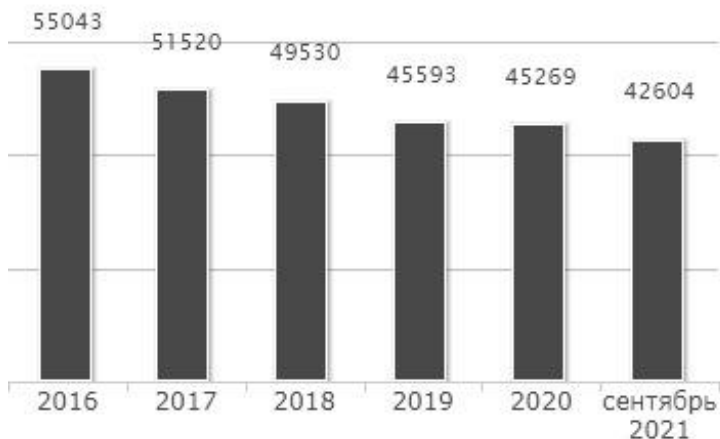


Рис. 1. Количество преступлений экономической направленности, уголовные дела о которых направлены в суд [7]

Причинами снижения данного показателя могут выступать как положительные стороны – к примеру, уменьшение количества совершаемых экономических преступлений в России, так и отрицательные – к примеру, частый отказ в судопроизводстве по делам, по которым правоохранительные органы не собрали достаточное количество документации и доказательств в виду плохой профессиональной подготовки к делам экономической направленности.

Главным фактором вышеописанной ситуации является то, что совершение преступлений экономической направленности преимущественно требует профессиональных знаний об особенностях конкретной отрасли и производства.

Классификация судебно-экономических экспертов производится в соответствии с особенностями их знаний.

Статистика привлечения специалистов определенных видов экономической деятельности за 2020 год по данным интервьюирования судей, следователей, адвокатов и специалистов-экономистов представлена на рисунке 2.



Рис. 2. Статистика привлечения специалистов определенных видов экономической деятельности за 2020 год [3]

На основании данного опроса сделан вывод о том, что наиболее часто в процессуальные действия привлекаются специалисты в области бухгалтерского учета – 40 %, оценочной деятельности – 35 %, анализа финансового состояния организации – 15 % и прочие – 10 %.

Дополнительный фактор состоит в том, что зачастую сложно определить соответствие или несоответствие действий законодательству из-за разнонаправленности и многоаспектности экономических отношений и высокого интеллекта и опыта преступников. Здесь также возникает сложность построения правильной, логичной и понятной структуры доказательств.

Все недостатки правоохранительных органов в рассматриваемом направлении нуждаются в обширном применении специальных экономических знаний, в свою очередь, для этого, согласно статье 195 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, обычно назначается производство судебных экспертиз.

Этап назначения судебной экспертизы может занимать довольно короткий промежуток времени при условии, что не проводится предварительный анализ всех имеющихся

первичных бухгалтерских отчетностей, документов. Следствием этого является то, что недостаточное понимание предмета преступления определяет вопросы следователей к экспертам, которые не относятся к их компетенции. Стоит выделить, что такая спешка может быть вызвана тем, что проведение самой процедуры экономической экспертизы требует довольно долгого промежутка времени.

Стоит помнить о том, что только полнота информации и достаточное количество собранных документов по расследуемому и доказываемому преступлению дают гарантию определения необходимых вопросов, которые ставятся перед назначенными экспертами, для максимально качественных результатов исследования.

Недочеты в работе правоохранительных органов требуют изучения и анализа дополнительных ошибок, представленных далее:

1. Правовой характер вопросов, не относящийся к компетенции эксперта-экономиста. Здесь вопросы, касающиеся оценки правомерности действий подозреваемых в преступлении должностных лиц или интерпретации законов Российской Федерации, выступают за рамки осведомленности и прав экспертов-экономистов и являются исключительной задачей суда и следствия. Назначение судебной экспертизы должно осуществляться человеком, четко понимающим ее задачи и методы. В свою очередь, как уже было сказано ранее, от вопросов, поставленных следствием и судом для экспертного изучения, зависят границы данного изучения, а также срок и качество проводимой экспертизы. До назначения экспертизы также могут быть использованы специальные знания эксперта-экономиста для постановки перед ним верной задачи и правильной формулировки необходимых вопросов.

2. Отсутствие временных рамок исследуемой деятельности субъекта в поставленных перед экспертом вопросах. В таком случае эксперт сам определяет исследуемый период, чем выходит за рамки собственных компетенций.

3. Неоднозначность поставленных перед экспертом-экономистом вопросов, их неверная или недостаточно грамотная формулировка. Здесь, как уже было сказано ранее, до



назначения экспертизы могут быть использованы специальные знания эксперта-экономиста для постановки перед ним верной задачи и правильной формулировки необходимых вопросов.

4. Несоответствие направления деятельности эксперта-экономиста и рода судебной экономической экспертизы, указанного в постановлении суда о назначении экспертизы. Следствием этого выступает то, что содержание вопросов, задаваемых эксперту следствием, не соответствует границам его специальных знаний. Для примера, бухгалтерская экспертиза будет назначена эксперту, специализирующемуся в производстве финансово-экономической экспертизы, откуда вытекает недостоверность его выводов об исследуемой документации.

5. Недостаток представленных эксперту материалов, их ненадлежащий вид и структурированность, что приводит к сложностям в исследовании собранных доказательств и к дополнительным, часто неоднократным запросам дополнительных и связующих документов. Это также затягивает время исследования.

Анализ, проведенный в настоящей статье, позволяет сделать вывод о том, что полный и грамотный анализ документов, записей учета, технических носителей информации, в которых скрыты незаконные хозяйственно-финансовые операции, а также их выдвижение перед судом и следствием в качестве доказательств по расследуемым преступлениям экономической направленности, возможен лишь с помощью специальных экономических и бухгалтерских знаний, выходящих за рамки осведомленности дознавателей, следователей и судей, которыми обладают экономисты, бухгалтеры и эксперты.

### Список литературы:

1. Галкин В.М. Средства доказывания в уголовном процессе / канд. юрид. наук В. М. Галкин; юрид. комис. при Совете Министров РСФСР. Центр. науч.-исслед. ин-т судебных экспертиз. – М.: [б. и.], 1967-1970. – 20 с.
2. Климович Л.П. Судебно-экономические экспертизы: теоретические и методические основы, значение при расследовании преступлений: автореф. дис. д-ра юрид. наук. – Красноярск, 2004. – 16 с.
3. Савицкий А.А. Экономические экспертизы в судопроизводстве России: теория и практика. / Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора юридических наук. / Савицкий А.А. – М., 2021. – 160 с.
4. Сахнова Т.В. Судебная экспертиза. – М., 2013. – 380 с.
5. Сорокотягин И.Н. Специальные познания в расследовании преступлений / И.Н. Сорокотягин. – Ростов н/Д: Изд-во Рост. ун-та, 1984. – 119 с.
6. Эйсман А.А. Заключение эксперта (структура и научное обоснование). – М., 1967. 91 с.
7. Портал правовой статистики. Генеральная прокуратура Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: [http://crimestat.ru/offenses\\_chart](http://crimestat.ru/offenses_chart) (дата обращения 02.11.2021).

**THE USE OF SPECIAL ECONOMIC KNOWLEDGE  
IN CRIMINAL PROCEEDINGS**

**Kozhevnikova A.O., 5th year student**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The Criminal Procedure Code of the Russian Federation and legal literature define the concepts of "specialist" and "expert" in conjunction with the term "special knowledge". This concept has been researched many times by specialists in this field. One of the opinions is that special economic knowledge is the professional experience of certain persons related to the field of economic and forensic accounting knowledge, it is applied for the purposes of criminal proceedings in the forms specified by law. Consideration of errors in the appointment of a forensic economic examination is necessary to optimize the process of studying the subject of the examination.*

*Keywords: special knowledge, special economic knowledge, forensic expert, expert economist, economic crimes, forensic examination, legal proceedings, expert research.*

УДК 334.02  
ББК 65.01

## АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ СУБЪЕКТОМ: ВОПРОСЫ И ОТВЕТЫ

**Конищев А.О., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.П. Паздникова**  
**Электронный адрес: konishev.and@yandex.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: статья посвящена проблеме обеспечения эффективного управления предприятием в условиях кризиса. В данной статье рассмотрены основные положения антикризисного управления предприятием, представлены различные подходы и трактовки антикризисного управления. Отражены основные положения и принципы антикризисного управления и государственного антикризисного регулирования. Выбраны и описаны основные проблемы и этапы антикризисного управления.*

*Ключевые слова: антикризисное управление, государственное регулирование, кризис, банкротство, неплатежеспособность предприятия, финансовая несостоятельность, антикризисная государственная политика.*

Деятельность любого предприятия, функционирующего в условиях современного рынка подвержена влиянию различных рисков событий, протекающих как внутри предприятия, так и во внешнеэкономическом пространстве. Совокупность данных событий может привести к возникновению кризиса и негативно сказаться на его дальнейшей жизнедеятельности.

Для обеспечения устойчивого развития предприятия необходимо проводить постоянный мониторинг рынка, с целью

выявления возможных кризисных ситуаций и разработкой мер по их нейтрализации.

Выбранная тема является актуальной, поскольку кризисным явлениям в условиях рыночной экономики подвержены все субъекты рыночных отношений, начиная с предприятий малого и среднего бизнеса и заканчивая крупными транснациональными корпорациями.

Так, согласно оценке Международного валютного фонда, последствия последнего кризиса, вызванного пандемией COVID-19, привели к сокращению мирового производства в 2020 году на 3,5 %. Для сравнения: в России объем производства сократился на 3,6 %, в Германии – 5,4 %, во Франции – 9,0 %, в Италии – 9,2 %, в США – 3,4 %, в Японии – 5,1 %, а в Китае при этом наблюдался прирост производства на 2,3 %. Данные Росстата, также подтверждают падение производства в России в 2020 году на 3,1 %, но благодаря своевременной государственной поддержке и введению моратория на банкротство, позволило ряду предприятий справиться в той или иной мере с последствиями наступившего кризиса. [4]

В настоящее время в научной литературе нет четкого определения, раскрывающего в полном объеме понятие антикризисного управления. Данной проблематике посвящены многочисленные работы отечественных и зарубежных экономистов таких как А.Г. Грязнова, А.И. Бланк, И.К. Ларионов, З.А. Авдошина, Рассел Акофф, Дейвид П. Нортон, Хунгенберг Харальд, Хан Дитгер.

Антикризисное управление – это механизм защиты предприятия от потенциальных, негативных кризисных ситуаций, основанный на разработке мероприятий по их профилактики, а также минимизации негативных последствий.

Кризисные ситуации на предприятии возникают в результате обострения противоречий в социально – экономической системе предприятия, вызванных негативным воздействием различных внешних или внутренних факторов, нарушающих нормальное функционирование предприятия и представляющих угрозу для его дальнейшего существования.

Основной целью антикризисного управления является разработка и совершенствование программ эффективного управления предприятием в условиях кризиса, которые позволяют предвидеть и подготовиться к возможным кризисным ситуациям, смягчить последствия и выстоять в условиях предстоящих кризисных событий.

Антикризисное управление в организации направлено на достижение следующих целей:

1. создание условий по профилактике возможных кризисных событий;
2. разработка программ по повышению финансовой устойчивости организации;
3. не допустить банкротства и ликвидации предприятия;
4. выведение организации из состояния кризиса;
5. минимизация сопутствующих потерь в кризисный период. [8]

Для достижения выше поставленных целей антикризисное управление финансовой безопасностью предприятия реализует ряд следующих задач:

1. предотвратить еще не наступивший кризис;
2. оценить все риски и минимизировать последствия уже наступившего кризиса;

Для реализации мер антикризисного управления предприятием можно выделить два подхода. Первый подход основан на комплексной оценке финансового состояния предприятия, с целью выявления имеющихся резервов и текущих проблем предприятия на рынке. Данный подход антикризисного управления используется большинством предприятий для мониторинга и стратегического планирования дальнейших действий предприятия в условиях еще не наступившего кризиса.

Задачей второго подхода является вывести предприятие из уже возникшей кризисной ситуации и не допустить его дальнейшей ликвидации.

Антикризисное управление отличается от общего управления механизмом реализации управленческих решений и набором специфических функций. Если главной целью общего управления является поддержание нормального

функционирование предприятия, то целью антикризисного управления защита предприятия от потенциальных угроз и рисков событий, способных спровоцировать на предприятии возникновение различных кризисных явлений.

Развитие системы антикризисного управления позволяет предприятиям заранее подготовиться к возможным кризисным событиям и минимизировать финансовые потери уже наступившего кризиса. Для одних предприятий кризис, это шанс усовершенствовать собственный комплекс мер по мониторингу и оценки рисков и оздоровить свое финансовое состояние. Для других же, это испытания, которые могут привести к необратимым финансовым потерям с последующей ликвидацией компании [1].

Антикризисное управление должно обеспечивать на длительный период такое конкурентное преимущество, которое позволит предприятию выпускать востребованную продукцию и получать достаточный денежный поток для оплаты своих обязательств.

В основу антикризисного управления финансовой безопасностью предприятия легли следующие принципы:

1. Принцип постоянной готовности. Основной целью данного принципа является поддержка финансового равновесия предприятия в динамично меняющихся условиях рынка. Реализация этого принципа обеспечивается за счет контроля и поддержке финансового баланса предприятия на требуемом уровне.

2. Принцип превентивных действий. В основу этого принципа положена профилактика вероятных кризисных событий за счет постоянного контроля за финансовым состоянием предприятия. Поскольку кризис легче предупредить, чем в дальнейшем справляться с его последствиями.

3. Принцип срочности. Данный принцип основан на своевременном выявлении и оценке потенциальных рисков событий, возникающих во время работы предприятия и способных спровоцировать возникновение кризиса.

4. Принцип адекватного ответа. Предполагает привлечения финансовых активов соизмеримых размеру

ущерба, который может понести предприятия в результате наступления кризиса.

5. Принцип сложности решений. Данный принцип направлен на комплексный анализ внешних и внутренних рисков, которые способны нарушить нормальное функционирование предприятия.

6. Принцип альтернативных действий. Предусматривает выбор оптимального решения в сложившейся на предприятии кризисной ситуации из множества альтернативных вариантов.

7. Принцип адаптивного управления. Позволяет предприятию сохранять свою функциональность при динамично меняющихся условиях внешней среды.

8. Принцип приоритетности использования внутренних ресурсов. Нейтрализация кризиса на ранних этапах его зарождения должна осуществляться только за счет собственных резервов предприятия.

9. Принцип оптимальности внешних инструментов реабилитации предприятия. Состав внешних инструментов, используемых предприятием для выхода из кризиса должен соответствовать строго определенным нормам и механизмам антикризисного управления.

10. Принцип эффективности. При реализации мер антикризисного управления, задействованные финансовые ресурсы в сравнении с затратами на преодоление кризиса должны быть эквивалентны. [2]

Данные принципы служат основой организации системы антикризисного управления финансами предприятия.

Проведение антикризисной политики должно основываться на достоверных фактах и результатах, поэтому требуются:

– полностью достоверная и документально подтвержденная информация;

– предварительный расчет экономических коэффициентов, затрагивающих определенные этапы развития предприятия;

– анализ результатов деятельности по всему предприятию и по отдельным участкам;



– квалифицированные специалисты, обладающие компетенциями в области антикризисного управления.

К проблемам антикризисного регулирования можно отнести:

- несогласие руководителей предприятий с давлением со стороны местной администрации;
- нежелание открывать финансовую и производственную информацию о своем бизнесе;
- несовременные методы управления;
- отсутствие управленческого антикризисного опыта у руководителей в подготовке конкретных финансовых предложений.

Если правильно расставить приоритеты, то достижение цели не заставит себя долго ждать. Проведение антикризисной политики комплексно по всему предприятию имеет более высокие темпы устранения проблемы. Если концентрироваться на проблеме одного из подразделений, то можно пренебречь другими, что сильно замедлит темп выведения предприятия из кризиса.

К этапам антикризисного управления относятся:

- 1) диагностика финансового состояния предприятия;
- 2) разработка бизнес-плана финансового оздоровления предприятия;
- 3) управление процессом финансового оздоровления;
- 4) масштаб финансового и экономического кризиса предприятия;
- 5) определение эффективных мер по финансовому оздоровлению компании;
- 6) реализация антикризисных процедур [7].

Антикризисные процедуры, призванные нейтрализовать последствия возникновения кризисных ситуаций, применяются на всех стадиях жизненного цикла компании. В свою очередь, антикризисное регулирование – регулирование на макроуровне, представленное процедурами организационно-экономического и нормативно-правового воздействия государственных органов управления на предприятие-должника, имеет целью в случае неэффективного функционирования предприятия защищать его

от кризисных ситуаций, предотвращать банкротство или ликвидацию.

Меры государственного антикризисного регулирования могут быть направлены на:

1. совершенствование законодательно-правовой базы о банкротстве предприятий;
2. о порядке оказания государственной поддержки неплатежеспособным предприятиям;
3. государственная поддержка, направленная на оздоровление жизнеспособных предприятий;
4. смена собственника предприятий должников;
5. развитие института арбитражных управляющих [6].

Реализация антикризисной государственной политики может осуществляться как инструмент поддержки по различным направлениям. Воздействию на несостоятельное предприятие обязательно должен предшествовать комплексный анализ основных финансово-экономических показателей его деятельности. Поскольку без предварительного анализа, могут быть приняты заведомо ошибочные антикризисные меры, которые еще больше усугубят кризисное состояние организации и могут привести к её ликвидации.

Таким образом основной задачей системы антикризисного управления, является защита предприятия от различных кризисных явлений, связанных как с деятельностью предприятия, так и протекающими по независимым от него причинам. Данная защита осуществляется путем комплексной разработки мероприятий направленных на повышение финансовой устойчивости предприятия в условиях криза, предупреждению возможных кризисных ситуаций и минимизации последствий предстоящих кризисных событий.

### Список литературы:

1. Авдошина, З.А. Антикризисное управление: сущность, диагностика, методики/ Статья/ Набережные Челны, ТИСБИ, 2009. – 30 с.
2. Бланк И.А. Управление финансовыми рисками / Под редакцией И.А. Бланк. – Киев: Ника-Центр, 2017. – 600 с.
3. Грязновой А.Г. Антикризисный менеджмент / Под редакцией проф. Грязновой А.Г. – М.: Ассоциация авторов и издателей «ТАНДЕМ». Издательство ЭКМОС, 1999. – 368 с.
4. Дробот Е.В., Макаров И.Н., Назаренко В.С., Манасян С.М. Влияние пандемии COVID-19 на реальный сектор экономики /Статья/ Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – № 8. – С. 2135-2150.
5. Ларионова И. К. Антикризисное управление: Учебник / Под ред. И.К Ларионова. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков иКЧ 2012. – 380 с.
6. Паздникова Н.П. Регулирование некоммерческого сектора социально-экономической системы региона//Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. – 2015. – № 2 (25). С. 81-88.
7. Скалова Е.А. Особенности антикризисного управления в коммерческих организациях / Е.А. Скалова // Матрица научного познания. – 2020. – № 5. С. 102-106.
8. Смагулова Г.С. Значение антикризисного управления и его основные принципы / Г.С. Смагулова, А.П. Бейсенов, Г.Е. Зияшева // Colloquium-journal. – 2019. – № 28-9 (52). С. 68-70.

**ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF THE SUBJECT:  
QUESTIONS AND ANSWERS**

**Konishchev A.O., 5th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article is devoted to the problem of ensuring effective enterprise management in a crisis. This article discusses the main provisions of anti-crisis management of the enterprise, presents various approaches and interpretations of anti-crisis management. The main provisions and principles of anti-crisis management and state anti-crisis regulation are reflected. The main problems and stages of crisis management are selected and described.*

*Keywords: anti-crisis management, state regulation, crisis, bankruptcy, insolvency of the enterprise, financial insolvency, anti-crisis state policy.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## АНАЛИЗ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ПНДК»)

**Кошкарова Т.Д., студент 6 курса**  
**Научный руководитель - к.ю.н., доцент, Д.В. Головкина**  
**Электронный адрес: tatyana.koshkarova.98@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в теории и практике антикризисного управления, предполагающего максимально рациональное ведение бизнеса в условиях угрозы кризисных ситуаций или в процессе самого кризиса, разработано немало общих и специальных для различных областей хозяйственной деятельности принципов, методов, приемов и инструментов, которые могут использовать руководители субъектов бизнес-среды.*

*Ключевые слова: антикризисное управление, банкротство предприятий, инструмент антикризисного управления, финансовое состояние предприятия, финансовая устойчивость, риск банкротства, оценка вероятности банкротства.*

Любое предприятие представляет собой систему и состоит из взаимосвязанных элементов, связей, отношений. Следовательно, предприятие, как и система, может находиться в устойчивом либо в неустойчивом состоянии. В рыночной экономике кризисное финансовое состояние предприятия может привести его к банкротству.

По мнению С.Э. Жилинского, любая кризисная ситуация начинается с неплатежеспособности [3, с. 152]. Если должник не способен рассчитаться с кредиторами, то становится

несостоятельным, а в дальнейшем может перейти в третье и завершающее качественное состояние – банкрот. Качеством «банкрот» должника наделяет арбитражный суд.

Не менее интересна и точка зрения О.Ю. Дягель, с позиции которой, отличительным признаком банкротства является наличие явных признаков кризиса, финансового, управленческого или экономического. Квалификация типа возникающего кризиса позволяет идентифицировать существующую стадию банкротства [5, с. 114].

Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ трактует понятие несостоятельности (банкротства) как «признанная арбитражным судом или наступившая в результате завершения процедуры внесудебного банкротства гражданина неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [1].

Таким образом, банкротство представляет собой «документально подтвержденный факт неспособности субъекта платить по своим долговым обязательствам и финансировать текущую деятельность из-за отсутствия средств» [4, с. 189]. Вместе с тем банкротство как процедура является попыткой восстановления финансового состояния должника и выработку мер по удовлетворению интересов его кредиторов.

Процесс восстановления платежеспособности имеет тактический, а не стратегический характер. При этом основной целью предприятия в процессе ее деятельности не является восстановления платежеспособности, однако, такое восстановление обеспечивает вероятность сохранения бизнеса и достижения его основных стратегических целей.

Процесс восстановления платежеспособности включает в себя этапы, представленные на рисунке 1.



Рис. 1. Процесс восстановления платежеспособности [2, с. 22]

По результатам комплексного финансово-экономического анализа деятельности предприятия определяют причины неплатежеспособности, резервы и возможности восстановления платежеспособности и размер требований кредиторов. Далее определяется ресурсное обеспечение их реализации, а также существующие ограничения, проводится анализ возможности применения существующих мер, которые подразделяются на возможные и невозможные к применению. Осуществление мер по восстановлению платежеспособности представлен на рисунке 2.

Составной частью процесса антикризисного управления предприятием должно являться налоговое планирование, направленное на минимизацию налоговых платежей путем использования всех особенностей налогового законодательства и учета всех возможных налоговых льгот.

Таким образом, банкротство юридического лица сложный и длительный процесс, в котором предусмотрены различные сценария развития: от полной финансовой «реабилитации» до ликвидации бизнеса, вплоть до уголовной ответственности собственников.



Рис. 2. Порядок реализации мер по восстановлению платежеспособности

Основной задачей является восстановление платежеспособности предприятия, для чего на основе финансово-экономического анализа, оценки внешних и внутренних условий деятельности планируются и реализуются различные мероприятия, в зависимости от состояния предприятия и его отраслевых особенностей.

Так, анализ ликвидности баланса ООО «ПНДК» показал невозможность наиболее ликвидных активов покрыть обязательства (таблица 1). Недостаток составил 28778 тыс. руб. Говоря об оптимальной структуре имущества предприятия по степени ликвидности, необходимо, чтобы размер дебиторской задолженности был равен или выше, чем размер среднесрочных обязательств, в ООО «ПНДК» данное условие выполняется.

Наблюдается платежный недостаток по соотношению группы АЗ и ПЗ – 14913 тыс. руб., т.е. медленно реализуемые активы покрывают лишь 11,7 % обязательств. Минимальное условие финансовой устойчивости также не соблюдено, постоянные пассивы меньше труднореализуемых активов на 38756 тыс. руб. Из четырех соотношений, которые показывают наличие ликвидных активов, за 2018-2020 годы выполняется только одно.

Соответственно, можно сделать вывод, что баланс ООО «ПНДК» на протяжении всего периода не является ликвидным.



Таблица 1

**Анализ ликвидности баланса предприятия  
ООО «ПНДК» за 2018-2020 годы**

Актив			Пассив		
2018	2019	2020	2018	2019	2020
A1=313	A1=1	A1=1155	П1=27939	П1=27922	П1=29933
A2=2282	A2=1896	A2=2606	П2=2438	П2=2438	П2=2438
A3=3406	A3=1739	A3=1967	П3=14380	П3=16880	П3=16880
A4=77	A4=49	A4=27	П4=-38679	П4=-43555	П4=-43496

О неспособности ООО «ПНДК» своевременно погасить свои срочные обязательства свидетельствует значение коэффициента абсолютной ликвидности 0,04, т. е. предприятие способно погасить только 4,0 % своих обязательств. Вместе с тем как положительный фактор можно отметить повышение коэффициента за 2018-2020 годы на 0,04.

Также ООО «ПНДК» не обладает достаточным объемом ликвидных активов, которыми можно погасить наиболее срочные обязательства. Коэффициент быстрой ликвидности ниже нормы и составляет 0,12, при этом наблюдается рост в 2020 году по сравнению с 2018 годом на 0,06.

Коэффициент текущей ликвидности в 2018-2020 годах также ниже нормативного значения, т. е. предприятию недостаточно собственных средств для осуществления деятельности и своевременного погашения срочных обязательств. Средств предприятия даже при условии продажи запасов недостаточно для покрытия краткосрочных обязательств. За исследуемый период коэффициент вырос на 0,06. Значение показателя в 2020 году ниже единицы, соответственно ООО «ПНДК» не сможет восстановить свою платежеспособность.

Финансовое состояние организации в 2020 году является кризисным, так как оно имеет недостаток собственных оборотных средств в размере 45490 тыс. руб., собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов в размере 28610 тыс. руб. и общей величины основных источников формирования запасов в размере 26172 тыс. руб. Трехкомпонентный показатель типа финансовой устойчивости в 2018-2020 годах - (0;0;0).

Динамика коэффициентов финансовой устойчивости показала, что ООО «ПНДК» зависит от внешних источников финансирования. О неоптимальном балансе заемного и собственного капитала предприятия свидетельствует коэффициент автономии, который имеет отрицательное значение, т. е. предприятие имеет неудовлетворительное финансовое положение. Об этом же говорит и отрицательное значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами. Сильную зависимость от заемных средств для формирования своих оборотных активов показывает коэффициент обеспеченности запасов источниками собственных оборотных средств, который ниже нормативного значения.

Коэффициент маневренности в 2020 году составляет 0,61, т.е. собственники предприятия в случае необходимости смогут вывести 61,3 % своего капитала без значительных потерь.

Коэффициент финансовой устойчивости также имеет отрицательное значение, как и обобщающий коэффициент финансовой устойчивости.

Оценка вероятности банкротства предприятия по модели Р. Лиса показала высокую вероятность банкротства (таблица 2).

Анализ вероятности банкротства по моделям Э. Альтмана, Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова также подтвердил высокую вероятность банкротства. ООО «ПНДК» находится в нестабильном финансовом положении, имеет низкую платежеспособность и значительную величину дебиторской задолженности.

Таблица 2

**Прогноз банкротства по 4-факторной модели Лиса**

Показатель	Код	2019	2020	Абс. изм.	Отн. изм.
Оборотный капитал к сумме активов	X1	-0,4569	-0,2917	0,1652	63,84
Прибыль от продаж к сумме активов	X2	-0,0914	0,0010	0,0924	-1,09
Нераспределенная прибыль к сумме активов	X3	-0,0569	0,0007	0,0576	-1,23
Собственный капитал к заемному капиталу	X4	-0,0009	-0,0009	0	100,00
Показатель Лиса	Z	-0,6061	-0,2909	0,3152	48,00
Вероятность банкротства		высокая	высокая	x	x

Следовательно, основными направлениями улучшения финансового состояния ООО «ПНДК» являются улучшение платежеспособности и повышение финансовой устойчивости.

Для восстановления финансовой устойчивости необходимо:

- для сокращения капитала на рубль выручки ускорить его оборачиваемость в текущих активах;
- определить нормы запасов и привести показатели к определенной норме;
- пересмотреть размер и условия краткосрочных и долгосрочных кредитов и оптимизировать их структуру, для своевременного пополнения собственного оборотного капитала, в дальнейшем, при получении прибыли пополнять его из собственных средств.

Учитывая высокую долю кредиторской задолженности, привлечение заемных средств является нецелесообразным, соответственно, необходимо ускорять оборачиваемость дебиторской задолженности и снижать ее объем, а также снижать себестоимость производства на фоне увеличения объемов реализации.

Соответственно, для улучшения финансового состояния организации и результатов его деятельности можно предложить следующие мероприятия:

- 1) увеличить объемы продаж;
- 2) снизить период отсрочки платежей для покупателей (повысить оборачиваемость дебиторской задолженности).

Первым мероприятием является предоставление дополнительной скидки покупателям за увеличение заказа. Для определения таких покупателей необходимо в кредитной политике предприятия на основе реестра старения счетов дебиторов выявить покупателей и заказчиков, которые своевременно осуществляют расчеты. Затем на основании полученных данных определить покупателей со значительными объемами продаж.

ООО «ПермПромСервис» закупило продукции у ООО «ПНДК» в 2020 году на сумму 5624,4 тыс. руб., при этом договорные сроки оплаты покупатель соблюдает неукоснительно. Аналогичная ситуация сложилась и с ООО «НерудСтройКомплект», которое закупило в 2020 году, несмотря на экономическую ситуацию в стране, продукции на сумму 4218,3 тыс. руб.

Данным контрагентам можно предложить дополнительную скидку в 1,5 % при условии увеличения объема закупа на 10 %. Источником финансирования данного мероприятия по сути являются собственные средства предприятия. В этом случае ООО «ПНДК» с одной стороны недополучает выручку в размере представляемой скидки, с другой стороны получает увеличение объемов продаж, что позволяет сокращать себестоимость в части постоянных затрат. Соответственно, данное мероприятие повышает эффективность деятельности.

В этом случае объемы продаж увеличатся на 984,3 тыс. руб. Из-за предоставления дополнительной скидки в 1,5 % объем реализации снизится и составит 10664,6 тыс. руб., следовательно, объем выручки возрастет на 821,9 тыс. руб.

Для реализации второго мероприятия можно использовать политику спонтанного финансирования. исходные данные для расчета – дополнительная скидка покупателям в размере 1 % за ускорение расчетов – 15 дней вместо обусловленных договором 30-45 календарных дней. По опыту – 25 % покупателей принимают указанные условия, соответственно, использование в расчетах с клиентами цены отказа от скидки позволило бы организации своевременно вернуть выручку (при условии, что около 25 % продаж будут рассчитаны по спонтанному

финансированию) в сумме 9280,3 тыс. руб., следовательно, учитывая размеры дебиторской задолженности в 2020 году, возможно ее полное сокращение на 2606 тыс. руб., оставшиеся 6674 тыс. руб. сократят кредиторскую задолженность.

Вместе с тем, необходимо отметить, что эффективность предложенного мероприятия значительно выше, т.к. предприятие может вкладывать своевременно возвращенные деньги в оборот или в акции, потому что увеличивается период оборачиваемости дебиторской задолженности и получать доходы от финансовых вложений.

Экономический эффект от внедрения мероприятий составит 728,2 тыс. руб., экономическая эффективность – 380 %.

Влияние предложенных рекомендаций на изменение основных финансово – экономических показателей деятельности ООО «ПНДК» отражено в таблице 3.

Таблица 3

**Влияние мероприятий на изменение основных финансово – экономических показателей ООО «ПНДК», тыс. руб.**

Показатели	2020 г.	Расчетный год	Отклонение
Выручка от реализации	37496	38224	728
Себестоимость реализованной продукции	37445	38072	627
Прибыль валовая	51	152	101
Прибыль от продаж	51	152	101
Сальдо по прочим операциям	102	102	0
Прибыль до налогообложения	153	254	101
Налог на прибыль	94	156	62
Чистая прибыль	59	98	39
Рентабельность продаж, %	0,14	0,40	0,26
Рентабельность продукции, %	0,16	0,26	0,10
Затраты на 1 руб. реализованной продукции	0,999	0,996	-0,003
Дебиторская задолженность	2606	0	-2606
Кредиторская задолженность	29933	23259	-6674
Среднее время погашения дебиторской задолженности, дней	86,45	49,09	-37,36
Среднее время погашения кредиторской задолженности, дней	278,11	251,49	-26,63

В результате внедрения предложенных мероприятий выручка увеличится на 728 тыс. руб., себестоимость реализации снизится на 627 тыс. руб., чистая прибыль составит 98 тыс. руб. Дебиторская и кредиторская задолженности сократятся, что приведет к ускорению оборачиваемости дебиторской задолженности на 37 дней, кредиторской на 27 дней. Рентабельность продаж возрастет до 0,40 %, рентабельность продукции увеличится до 0,26 %, что указывает на экономическую целесообразность внедрения предлагаемых мероприятий. Соответственно, в результате внедрения мероприятий улучшаются финансовые результаты деятельности ООО «ПНДК», повышается эффективность управления дебиторской и кредиторской задолженностью, улучшается финансовое состояние предприятия.

### Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (последняя редакция) / Собрание законодательства Российской Федерации от 28 октября 2002 г. № 43 ст. 4190.
2. Еримзина М.И. Методические основы оценки вероятности банкротства / М.И. Еримзина, Е.Н. Еримзина // Международный научный журнал «Символ науки». 2017. № 04-1. С. 94-100.
3. Жилинский С.Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности): учеб. для вузов / С.Э. Жилинский. – 15-е изд., пересмотр, и доп. – М.: Норма, 2018. – 944 с.
4. Коноплева М.И. Понятие банкротства / М.И. Коноплева. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 3 (293). – С. 188-190. – URL: <https://moluch.ru/archive/293/66429/> (дата обращения: 28.04.2021).
5. Дягель О.Ю. Банкротство: учет, анализ и аудит: учебное пособие / Краснояр. гос. торг.-экон. ин-т; сост. О.Ю. Дягель Т.П. Сацук, Т.Э. Неупокоева, С.Г. Татаринцева, Е.О. Энгельгардт – 7-е изд. – Красноярск, 2017. – 152 с.

**ANALYSIS OF THE ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF THE  
ENTERPRISE (ON THE EXAMPLE OF LLC «PNDK»)**

**Koshkarova T.D., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: In the theory and practice of anti-crisis management, which assumes the most rational conduct of business in the face of the threat of crisis situations or in the process of the crisis itself, many general and special principles, methods, techniques and tools have been developed for various areas of economic activity, which can be used by the heads of business entities.*

*Keywords: anti-crisis management, bankruptcy of enterprises, anti-crisis management tool, financial condition of the enterprise, financial stability, bankruptcy risk, assessment of the probability of bankruptcy.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## БАНКРОТСТВО ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

**Кретинина Я.Д., студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин**  
**Электронный адрес: y\_kretinina@bk.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: несостоятельность организации – категория, которая является одной из самых старых в экономике. Ключевым аппаратом в экономических процессах служит институт несостоятельности. Он обеспечивает стабильное и устойчивое положение хозяйственного субъекта. Экономика Российской Федерации переживает очередной кризис, вызванный Covid-2019. Больше всех пострадал рынок товаров и услуг, так как им приходилось часто закрываться или уходить на удаленную работу.*

*Ключевые слова: банкротство, юридическое лицо, факторы, подходы.*

Постоянный рост числа обанкротившихся предприятий в Российской Федерации лишь подтверждает актуальный вопрос о выявлении причин, способствующих банкротству.

Банкротство предприятий стало актуальным ещё с начала зарождения рыночной системы.

Это обусловлено тем, что характерная линия рынка связана с отдельными хозяйствующими субъектами в виду конкуренции, то есть с высоким уровнем опасности, что в последствии приведет к краху компании.

Банкротство представляет собой неспособность компании платить по своим обязательствам, то есть выплачивать



заработную плату сотрудникам, выходные пособия, отпуска, рассчитываться с контрагентами.

Главным документом, упорядочивающим процесс банкротства, является Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О несостоятельности (банкротстве)» [1].

В данном законе утверждаются основания для признания юридического лица несостоятельным, то есть банкротом, упорядочивается порядок и условия осуществления мер по предупреждению несостоятельности, обязательные условия проведения процедур, которые применяются в деле о банкротстве, а также иные отношения, которые возникают при неспособности должника удовлетворить в полном объеме требования всех кредиторов.

Признаком несостоятельности организации считается неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, а выплате выходных пособий и об оплате труда сотрудников, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства и (или) обязанность не исполнены им в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены.

В законе нет пункта, обязывающего ликвидировать организацию при наличии признаков несостоятельности. Специальные реорганизационные процедуры созданы для возможности несостоятельной фирмы предотвратить его ликвидацию. Данная процедура основана на назначении судом стороннего управляющего, который распоряжается имуществом юридического лица.

После подачи заявления в суд о банкротстве компании, суд принимает решение о назначении процедуры по оздоровлению, но обязательно до объявления организации банкротом.

Во время процесса банкротства организациями возможно подписание мирового соглашения. Существуют различные процедуры вне суда, в которых должник может решить все свои недопонимания с кредиторами, в последствии, чего должник может продолжить свою предпринимательскую деятельность

либо ликвидировать свое предприятие под контролем кредиторов.

Существуют следующие виды банкротства компании:

- 1) Реальное.
- 2) Техническое.
- 3) Криминальное.

При первом случае процесс банкротства обычно заканчивается ликвидацией организации. Во втором случае можно преодолеть трудности путем правильного руководства и применении ряда антикризисных мер. Последний случай, то есть криминальное банкротство применяется для извлечения какой-либо выгоды.

Реальное банкротство представляет собой неумение компании в указанный период исправить свое финансовое положение и возобновить платежеспособность.

Чаще всего отсутствие денежных средств и платежеспособности является признаком потери капитала. Предприятие обычно не может вести свою обычную предпринимательскую деятельность при приближении капитала к нулю. Единственным способом, указанным в законе, является объявление о несостоятельности фирмы через прохождение юридических процедур.

В период, когда компания не в состоянии оплачивать счета и услуги сторонних фирм, когда фирма находится на постоянной просрочке применяется термин «техническое банкротство». Из чего можно сделать вывод, что признаком технического банкротства является превышение всех его активов над финансовыми обязанностями, но в тоже время кредиторская задолженность должна быть значительно ниже дебиторской. В данной ситуации может помочь грамотное и активное управление руководства.

Криминальным является банкротство, при котором должник скрывает свои финансовые обязательства при оформлении новых кредитов, а также всеми способами пытается скрыть наличие имеющегося у него имущества. Кроме этого, должник перестает платить по своим обязательствам, но продолжает вкладывать большие суммы денег в другие фирмы и приобретать ценности через других подставных лиц.

Большое количество банкротства в Российской Федерации, наблюдаемое в настоящее время, определяет научный интерес как в теории, так и на практике к устранению данного кризиса.

Предпосылками к банкротству чаще всего служат такие параметры, как отклонение от нормы в экономике, что связано с неустойчивой экономической системой.

Из-за большого числа неплатежеспособных предприятий, которые приходят постепенно к банкротству, появляются серьезные кризисы по всему миру. Такие кризисы связаны с понижением цен на товары и услуги, спадом производства, увеличением заемных средств.

В данный момент в Российской Федерации прослеживается очередной кризис, который привел к массовому банкротству. Ведь современные рыночные отношения являются сложной системой взаимоотношений разных экономических субъектов [2].

Стоит отметить, что банкротство предприятий не всегда связано с кризисом в стране или спадом на производстве.

Чаще всего к конкуренции приводят благоприятные условия, в период роста экономики, для увеличения объема производства, расширения выпуска продукции. В такой период неэффективное или несвоевременное управление предприятием может привести к неконкурентоспособному предприятию.

Банкротство предприятий, в свою очередь, является вынужденной мерой, ведь так рынок избавляется от «слабых игроков», которые мешают выйти на рынок сильным эффективным предприятиям.

Рыночная система предопределена отсутствием полной и достоверной информации, что приводит компании к разным трудностям при обсуждении управленческих решений.

Классификация причин банкротства:

1) Банкротство бизнеса. Причина: безграмотное управление компанией.

2) Банкротство собственника фирмы. Причина: недостаток инвестиций, необходимых для нормального воспроизводства или расширения производства.

3) Банкротство производства. Причина: устаревшее оборудования, высокая конкуренция предприятий, производство неконкурентоспособной продукции или услуг. Исправить данную ситуацию можно с помощью полного или частичного перепрофилирования производства.

4) Банкротство, связанное с «недобросовестным менеджментом». Причина: неэффективное управление руководителя.

5) Банкротство, связанное с налоговым законодательством Российской Федерации. Причина: При больших оборотах производства продукции некоторым предприятия тяжело уплачивать крупные суммы по налогам. Также постоянные изменения правил налогового законодательства, предприятие не всегда успевает подстраиваться под них.

Событие или действие, которое в конечном итоге привело к риску банкротства считается причиной банкротства. Они оказывают непосредственное влияние на дальнейшую судьбу фирмы, что может привести к кризису и несостоятельности.

Причины банкротства делятся на две группы, связанные с внешними и внутренними факторами:

1. Внешние (экзогенные) – предприятие не имеет какого-либо влияния на данные факторы. Включают в себя: Факторы социально-экономического развития страны, политическая нестабильность, ситуация на рынке товаров и услуг, правовые факторы, технологические,

2. Внутренние (эндогенные) – факторы, зависящие напрямую от деятельности предприятия. Факторы, связанные с инвестиционной, экономической, финансовой деятельностью, низким уровнем квалификации персонала (см. рис. 1).

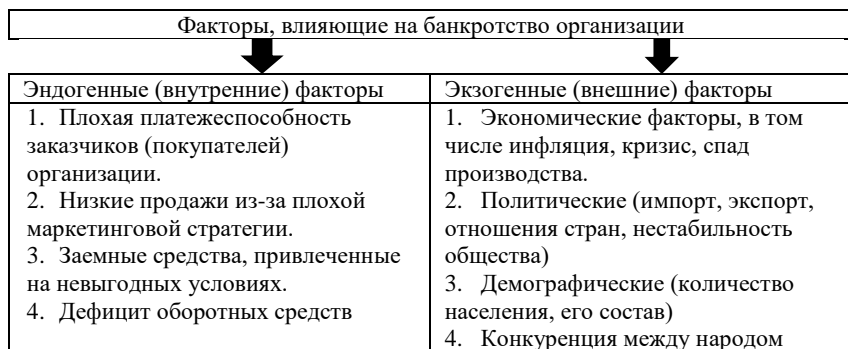


Рис. 1. Факторы, влияющие на банкротство

Некоторые факты оказывают внезапное влияние на фирму, что незамедлительно приводит к несостоятельности. Другие же факторы имеют нарастающий эффект, то есть такие факторы медленно подталкивают организацию к банкротству.

Внешние факторы оказывают наиболее слабое влияние на деятельность фирмы. В то время как, самое сильное и важнейшее влияние на дальнейшую судьбу оказывают внутренние факторы. К примеру, фирма может понести большие и существенные убытки из-за неверных действий руководителей, а также из-за превышения должностных полномочий.

Существует большое количество подходов к причинам банкротства.

Так Е. Торкановский описал четыре основные области, в которых могут существовать причины банкротства фирмы: принцип деятельности, ресурс, стратегия фирмы, качество и уровень маркетинга.

Наиболее распространенной является классификация М.Д. Эймса, которая включает в себя следующие причины банкротства:

- Недостаток профессионализма в управлении фирмой.
- Недостаток денежных средств и инвестиций.
- Экономически невыгодное расположение фирмы.
- Неэффективное использование оборотных средств.
- Большие вложения в инвестирование.
- Плохая кредитная политика.

- Использование средств компании на личные расходы.
- Неожиданный рост фирмы.

Г. Берли наделил данную классификацию дополнительными причинами – низкие продажи и конкуренция. Это говорит нам о попытках исследования причин на макроэкономическом уровне и микроэкономическом.

Различных причин банкротства существует большое количество, но рассматривать их необходимо в совокупности, так как с большой вероятностью к банкротству привел не один фактор. Совокупность всех факторов может привести к негативным последствиям. В то же время, большую сложность представляет собой определение факторов, приведших к банкротству, так как предпринимательская деятельность в Российской Федерации находится на относительно среднем уровне. Следовательно, большую роль играют внешние факторы, связанные с экономикой, политикой, социумом, природой.

В 2020 году на одну открытую компанию приходилось 2-3 компании, которые прекратили свою деятельность. В условиях пандемии большое количество банкротств удалось сдержать. [3]

По итогам 2020 года было подано 7 393 решений суда о банкротстве, что на 19 % меньше, чем в 2019 году. Причина снижения банкротства предельно проста – мораторий, который действовал с апреля по декабрь 2020 года.

Доля принятия реабилитационных процедур, внешнего управления и финансового оздоровления, ко всем процедурам, кроме наблюдения, снизилась до 1,7 % (127 реабилитаций) с 1,8 % (169 реабилитаций.) в те же периоды. [4]

Около четверти автодилеров, работающих в Российской Федерации, находятся на грани банкротства. Продажи легковых автомобилей упали на 22 %. Это связано со стремительным увеличением стоимости автомобилей.

Провоцируют банкротство, помимо внешних и внутренних факторов, также и специфические тенденции, которые характерны для российского рынка, и обусловленные историческим достоянием страны. На первый взгляд можно сказать, что российская экономика полностью перешла в

рыночную, но также прослеживаются «следы» прошлой плановой экономики.

К специфическим факторам относятся следующие:

- Отсутствие плана развития компании в условиях рыночной экономики.

- Слишком высокие цены на транспорт, арендную плату и топливо.

- Незаконное присваивание имущества.

- Низкий процент внедрения инноваций.

- Потеря экономических взаимовыгодных отношений с бывшими советскими странами.

- Сильная конкуренция со стороны импортных товаров.

- Социально-психологические стереотипы. [5]

Помимо вышеперечисленных факторов стоит отметить негативное влияние пробелов в законах на ситуацию с банкротством. Данные пробелы приводят к росту противозаконных действий. Участились случаи криминального банкротства, то есть фиктивного, умышленного и заказного, что в теории преследуется законом.

На функционировании фирмы плохое влияние оказывают кредиты. Ведь кредитная политика в Российской Федерации также содержит ряд пробелов.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон № 127-ФЗ от 26.10.2002 «О несостоятельности (банкротстве)».

2. Причины банкротства <https://cyberleninka.ru>

3. Банкротство <https://www.metronews.ru>

4. Численность банкротства юридических лиц <https://fedresurs.ru>

5. Факторы возникновения банкротства <https://schetuchet.ru>

## **BANKRUPTCY OF LEGAL ENTITIES**

**Kretinina Y.D., 6th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: Organization failure is a category that is one of the oldest in the economy. The institution of insolvency is the key apparatus in economic processes. It ensures a stable and stable position of an economic entity. The economy of the Russian Federation is going through another crisis caused by Covid-2019. The market for goods and services suffered the most, as they often had to close or go to work remotely.*

*Keywords: bankruptcy, legal entity, factors, approaches.*



УДК 336.7  
ББК 65.38

## УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ, КОМПАНИЙ

Магамадов А.А., студент 6 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин  
Электронный адрес: [ivanov@mail.ru](mailto:ivanov@mail.ru)  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: в современных условиях хозяйствования каждое предприятие (организация, компания) должно внимательно рассматривать проблемы управления рисками. Принятие большинства решений в бизнесе осуществляется в условиях, когда не определены будущие факторы внешней и внутренней среды, в условиях выбора направлений действия, когда имеются несколько непрогнозируемых вариантов.*

*Ключевые слова: негативные события и возникновение угроз, внешний риск, внутренний риск, банкротство, платежеспособность, система рисков, риск-менеджмент, анализ рисков.*

При исследовании теоретических основ рисков предприятия (организации) принято понимать и оценивать «риск» как вероятность неполучения запланированного результата (эффекта) при осуществлении деятельности. Если рассматривать данное понятие с точки зрения хозяйственной или предпринимательской деятельности предприятия (организации), то оно будет подразумевать – материальные потери, следовательно, потерю ресурсов, недополучение

доходов и упущенную выгоду, кроме того возможна потеря деловой репутации.

В научной литературе посвященной данной проблематике понятие «риск» напрямую связано с неопределенностью большого количества факторов, которые учитываются при организации предпринимательской деятельности [1], [2], [6].

В научных трудах, посвященных стратегическому управлению зачастую авторы разделяют понятия «риск» и «неопределенность». В соответствии с исследованиями, проведенными П.Г. Грабовым, риск связан с методологической базой теории рисков и технологией, которая позволяет принимать управленческие решения [3, С.87].

В соответствии с исследованиями, проведенными И.Т. Балабановым, стоит отметить наличие связи термина «неопределенности» и тем, что неустранимо воздействуют внутренние и внешние факторы в сочетании, которые практически невозможно оценить [1, с. 178]. По мнению автора, «неопределенность» не исчисляется количественно и характеризуется только с качественной стороны [1, с. 179].

Отечественные и зарубежные исследования позволяют констатировать, что определение уровня риска предприятия осуществляется в соответствии с некоторыми факторами, которые имеют связь с деятельностью предприятия, а также которые не зависят от его деятельности [2], [3], [5], [8]. Считается, что целесообразно осуществить разделение факторов на внутренние и внешние. Формирование первых осуществляется тогда, когда проводится деятельность предприятия. Формирование внутренних осуществляется в независимости от процесса его деятельности. В соответствии с исследованиями, проведенными А.С. Корезиным, внутренние риски предприятия выступают в качестве процессов и явлений, которые формируются по причине деятельности в области управления, производственной деятельности [7, с. 92]. Некоторые авторы считают, что внутренние риски фундаментально формируются посредством того, что прорабатывается и оценивается стратегия развития организации, что определяет формирование финансовых, коммерческих, производственных, кадровых рисков и так далее [8].

В большинстве источников отмечено, что: формирование внутренних рисков управления организацией осуществляется тогда, когда осуществляется хозяйственная деятельность, классификация которой осуществляется в соответствии с промышленной и непромышленной. Суть промышленной стороны деятельности организации состоит в том, чтобы сформировать производственные результаты, обращение и управление [8] и так далее. Под внутренним риском управления предприятием (организацией) стоит понимать любые негативные события и возникновение угроз его (её) деятельности, которые появляются в результате принятия или непринятия управленческого решения. Сущность внутреннего риска заключается в том, что он возникает непосредственно внутри самого предприятия (организации), следовательно, он более управляем. Внутренние риски, как правило, исходят от деятельности руководителя и сотрудников, когда они принимают важные решения в рискованных ситуациях, таким образом, управлять ими легче, чем внешними рисками. Виды внутренних рисков управления предприятием (организацией): менеджмент, кадровый, финансовый, коммерческий, производственный. Общая система внутренних рисков включает в себя различные варианты и сочетания классификации, охватывающие деятельность всего предприятия (организации) или отдельных его (её) структурных подразделений.

Под внешним риском управления предприятием (организацией) стоит понимать любые негативные события и возникновение угроз, которые напрямую связаны с хозяйственной деятельностью, в том числе при взаимодействии с партнерами и контрагентами.

Для экономических рисков характерно выступать в качестве ошибок, которые приводят к тому, что хозяйствующий субъект полностью останавливается, отсутствует сырье и материалы, для выпуска продукции. Не реализуется или не полностью реализуется изготовленная продукция / услуги, несвоевременно или не полностью приходят денежные средства за реализованную продукцию. Не соблюдаются кредитные соглашения, договорные обязательства, инвестиции, отмечается неплатежеспособность, что приводит к банкротству. По мнению

некоторых ученых, чтобы сократить риски, требуется проведение системного анализа предприятия, который направлен в том числе и на то, чтобы проконтролировать и предотвратить или минимизировать риски [5, с. 178]. Так, по мнению К.В. Балдина и С.Н. Воробьева, чтобы эффективно реализовывать риск-менеджмент, требуется постоянно отслеживать возникший риск, его начало осуществляется с момента определения проблем, а его завершение осуществляется, как только будут решены данные вопросы. Следовательно, требуется сменить один одно уязвимое место другим [2, с. 164]. Процесс управления рисками предприятия (организации) осуществляется рядом участников, каждый из которых выполняет обязанности и четко поставленные задачи. К преимуществам риск-менеджмента можно отнести:

1) использование перспективных возможностей, которые позволяют осознать риски и приобрести необходимые навыки управления ими;

2) снижение неопределенности благодаря адекватному планированию и объективному контролю.

В своих исследованиях О.Н. Гримашевич, отмечает, что «на современных стадиях, когда развивается экономическая хозяйственная деятельность, предприятия по большей части избегают рисков и локализуют их» [2, с. 123]. Другая работа автора характеризуется с наличием отсылки на сказанное выше. При первом способе исключаются проекты и программы, в действии которых сомневается предприниматель. При втором способе определяются источники риска, чтобы проконтролировать опасные источники. В работе А.И Муравьева осуществляется определение способов, которые позволяют снизить риски – страхование, самострахование, лимитирование, хеджирование. По мнению автора, использование лимитирования осуществляют чаще всего крупные предприятия с разветвленной структурой. На практике для преодоления последствий как внешнего так риска предприятия необходимо наличие больших финансовых средств, поэтому разрабатываются эффективные решения по их минимизации.

Методика оценки рисков менеджмента предприятия (организации) представлена, как совокупность способов и приемов, применение которых предполагается выполнять в чётко определенной последовательности решая конкретные аналитические задачи. Анализ анализа рисков менеджмента предприятия (организации) представляет собой последовательные этапы и процедуры сборки, когда обрабатываются, упорядочиваются данные, осознаются проблемы, определяются ограничения и критерии, находятся варианты, чтобы решить проблемы и предоставить результат.

При рейтинговом методе ранжируются объекты анализа, выделяется эталонный объект и стандартизируются показатели по сравниваемым объектам анализа. В процессе проведения анализа исходные данные представляются в виде таблицы. Далее определяются максимальные значения по каждому показателю и выделение его в качестве эталона. Расчёт рейтинговой оценки для каждого анализируемого объекта ( $R_j$ ) производится по формуле [24, с.107]:

$$R_j = \sqrt{(1-X_{1j})^2 + (1-X_{2j})^2 + \dots + (1-X_{nj})^2}$$

где ( $i = 1, 2, \dots n$ ) – номера показателей по строкам;

( $j = 1, 2, \dots m$ ) – номера объектов по столбцам.

Таким образом, для объективной оценки системы управления организации показатели, используемые для рейтинга должны быть однонаправленными, то есть иметь общую положительную тенденцию изменения рост или снижение.

Метод ранжирования представляет собой метод сопоставления всех анализируемых объектов и расположение их в порядке предпочтения.]. Расчёт представляется в виде выражения:

$$A \geq E \geq C \geq D \geq B$$

где  $\geq$  – знак предпочтения;

A, B, C, D, E – выступают в качестве объектов анализа, расположение показателей осуществляется по убыванию в рассматриваемом случае. Такой метод обладает существенным достоинством, он достаточно прост в реализации, в качестве

единственного недостатка стоит отметить только то, что невозможно упорядочить большое число объектов. Практическая деятельность показывает, что, если количество объектов превышает 15, такой способ не используется.

Ещё одним методом, анализа системы управления в организации, является балльная оценка. Балльная оценка подразумевает присвоение объектам анализа числовых значение в пределах заданной шкалы с последующим построением цепочки предпочтений. Чтобы оценить кадровые риски, требуется применение метода Дельфи, которые осуществляет реализацию итеративного подхода к тому, чтобы обеспечить кадровую безопасность – оценить полученные результаты и скорректировать предыдущие этапы работы. Когда оцениваются кадровые риски при помощи экспертного метода они минимизируются использованием матрицы по кадровым рискам.

Анализ финансовых рисков предприятия (организации) можно разделить на две группы. Первая анализ рисков текущей финансовой деятельности. Вторая группа представляет собой анализ рисков инвестиционной деятельности. Оценка рисков текущей финансовой деятельности предприятия (организации) заключается в анализе его (её) финансовой устойчивости. изучается важнейшая характеристика финансового состояния предприятия – стабильность его деятельности в долгосрочной перспективе.

Для оценки рисков инвестиционных проектов используют расчёт чистой текущей стоимости проекта (NPV) по формуле:

$$NPV = \sum \frac{CF_n}{(1+k)^n} - I_0$$

где NPV – чистая текущая стоимость проекта, руб.;

$CF_n$  – доходы от инвестиционного проекта;

$I_0$  – стоимость единовременных инвестиционных затрат;

$n$  – количество периодов времени;

$k$  – коэффициент дисконтирования.

Если  $NPV > 0$ , инвестиции целесообразны (финансовый риск минимален), если  $NPV < 0$ , проект нецелесообразен (высокий финансовый риск)

Одним из самых часто используемым методом анализа коммерческого риска является SWOT-анализ, который базируется на сочетании оценки внутренних и внешних факторов развития предприятия (организации).

Для анализа производственного риска предприятия (организации) на практике используется ряд основных показателей, табл. 1, 2.

Таблица 1

**Показатели анализа производственного риска**

Показатель	Алгоритм расчёта
Коэффициент загрузки производственных мощностей в условных единицах продукции	$H = (E - b)^{-1} \times r$
Пропускная способность производственного звена	$P = 1/(R_q \times H)$
Коэффициент выхода продукции с учётом упаковки, транспортировки и хранения	$Q = (E - b)^{-1} \times r + C+S$
Коэффициент потерь в процессе производства	$Y = (E - b)^{-1} \times r - K$

Таблица 2

**Сводные данные для оценки производственных рисков**

Показатели	Коэффициент пропорциональности производственной системы	
	высокий	низкий
Совпадает	Производственные мощности предприятия имеют оптимальную структуру и соответствуют рыночному спросу	Необходимо провести реконструкцию производственных мощностей, направленную на выявление узких мест и повышение их пропорциональности
Не совпадает	Рекомендуется: 1) выполнить маркетинговые исследования, направленные на поиск новых рынков сбыта продукции; 2) провести реконструкцию производственных мощностей с целью повышения соответствия их рыночному спросу	Рекомендуется провести исследования по возможности реконструкции, выполнить экономическое обоснование реконструкции производственных мощностей

Таким образом, на основании результатов руководство предприятия (организации) имеет объективное представление об уровне внутренних рисков и проблемных местах, следовательно, может своевременно принять управленческое решение, направленное на ликвидацию этих рисков или их минимизацию. Можно сделать следующие выводы:

1) для экономических рисков характерно выступать в качестве ошибок, которые приводит к тому, что хозяйствующий субъект полностью останавливается, отсутствует сырье и материал, чтобы выпускать продукцию, не реализуется или не полностью реализуется изготовленная продукция или услуги, несвоевременно или не полностью приходят денежные средства в соответствии с реализацией продукции, не соблюдаются соглашения, по которым предоставляются кредиты, договорные обязательства, инвестиции, отмечается неплатежеспособность, что приводит к банкротству.

2) под внешним риском управления предприятием (организацией) стоит понимать любые негативные события и возникновение угроз, которые напрямую не связаны с хозяйственной деятельностью, в том числе при взаимодействии с партнерами и контрагентами;

3) для преодоления последствий как внешнего так риска предприятия необходимо наличие больших финансовых средств, поэтому разрабатываются эффективные решения по их минимизации;

4) внутренний риск в управлении предприятием (организацией) – это негативные события и возникновение угроз его (её) деятельности, которые появляются в результате принятия или непринятия управленческих решений;

5) сущность внутреннего риска заключается в том, что он возникает непосредственно внутри самого предприятия (организации), следовательно, он более управляем;

б) внутренние риски, как правило, исходят от деятельности руководителя и сотрудников, когда они принимают важные решение в рискованных ситуациях, таким образом, управлять ими легче, чем внешними рисками;

7) общая система рисков включает в себя различные варианты и сочетания классификации, охватывающие



деятельность всего предприятия (организации) или отдельных его (её) структурных подразделений;

8) риск-менеджмент предприятия включает следующие стадии: планирование, организация, контроль и мотивация;

9) для анализа рисков управления используются метод ранжирования и бальная оценка;

10) для оценки кадровых рисков наиболее применим метод Дельфи, позволяющий реализовывать итеративный подход к обеспечению кадровой безопасности;

11) для анализа финансовых рисков применяются относительные показатели финансовой устойчивости, для оценки рисков инвестиционных проектов используют расчёт чистой текущей стоимости проекта;

12) для оценки коммерческого риска используют SWOT-анализ;

13) при анализе производственных рисков применяют коэффициентный метод.

### **Список литературы:**

1. Балабанов И.Т. Риск-менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 2017. – 526 с.

2. Балдин К.В., Воробьев С.Н. Риск-менеджмент: учебное пособие. – М.: Гардарики, 2019. – 285 с.

3. Грабовый П.Г. Риски в современном бизнесе / Грабовый П.Г., Петрова С.Н., Полтавцев С.И. и др. М.: Дело, 2018. – 286 с.

4. Гусев В.С. Экономика и организация безопасности хозяйствующих субъектов /В.С. Гусев, В.А. Демин и др. – СПб.: Питер, 2017. – 436 с.

5. Иода Е.В., Иода Ю.В., Мешкова Л.Л., Болотина Е.Н. Управление предпринимательскими рисками. – СПб.: Питер, 2019. – 416 с.

6. Кабаков В.С. Предпринимательские риски: сущность, виды, возможности управления // Предпринимательские риски. – 2020. – №3. С.78-84.

7. Корезин А.С. Введение в теорию риск-менеджмента. – СПб.: Питер, 2018. – 264 с.

8. Круи М., Галай Д., Марк Р. Основы риск-менеджмента: пер. с англ. / науч. ред. В.Б. Минасян. – М.: Юрайт, 2018. – 416 с.

9. Тэпман Л.Н. Риски в экономике. – М.: Юнити, 2018. – 376 с.

**RISK MANAGEMENT IN ENSURING  
THE ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES,  
ORGANIZATIONS, COMPANIES**

**Magamadov A.A., 5th year student**

*Annotation: In modern economic conditions, every enterprise (organization, company) should pay great attention to the problem of risk management. Many decisions in business have to be made in conditions of uncertainty, when it is necessary to choose a course of action from several possible options, the implementation of which is difficult to predict.*

*Keywords: negative events and threats, external risk, internal risk, bankruptcy, solvency, risk system.*

УДК 340.6  
ББК 65.05

## **ФИКТИВНЫЕ И ПОДЛОЖНЫЕ ДОКУМЕНТЫ КАК ОБЪЕКТЫ СУДЕБНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ**

**Мартен Е.В., студент 5 курса**

**Научный руководитель – к.ю.н, доцент Ж.В. Эстерлейн**

**Электронный адрес: marten.el@yandex.ru**

**Пермский государственный национальный**

**исследовательский университет**

**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: с появлением современных технических средств и новых технологий создание фиктивных и подложных документов стало насущной проблемой для осуществления законной экономической деятельности, в связи с чем растет и уровень преступности в данной сфере экономических преступлений. Поэтому фиктивные и подложные документы зачастую используются в качестве объектов при проведении судебной экономической экспертизы, в частности судебной бухгалтерской экспертизы, тем самым повышая эффективность выявления и раскрытия преступлений в экономической сфере.*

*Ключевые слова: судебная экономическая экспертиза, фиктивные документы, подложные документы, объект судебной экономической экспертизы, судебная экспертиза, судебно-экспертная деятельность, экспертиза.*

В расследовании уголовных дел по экономическим преступлениям огромное значение играет каждый из этапов проведения следственных мероприятий. Одной из важнейших процедур проведения процесса расследования выступает судебная экономическая экспертиза. В соответствии с

Федеральным законом от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» под судебной экспертизой понимается «предусмотренное законодательством Российской Федерации о судопроизводстве процессуальное действие, включающее в себя проведение исследований и дачу заключения экспертом по вопросам, требующим специальных знаний в области науки, техники, искусства или ремесла» [2].

Грамотно проведенная судебно-экономическая экспертиза, а также результаты и выводы, сделанные по окончанию исследования, являются одними из важнейших факторов успешного раскрытия экономических преступлений различной природы и характера. В уголовном законодательстве прописано множество видов экономических преступлений различной степени общественной опасности. Каждый из них при их расследовании так или иначе нуждается в проведении судебно-экономической экспертизы, особенно в случаях, когда расследование заходит в тупик и в дальнейшем полностью зависит от результатов проведенных исследований экспертами-экономистами.

По результатам проведения можно точно определить те или иные обстоятельства расследуемого дела: объект, предмет, кем совершено, при каких обстоятельствах и какое время и т.п. Вместе с тем, важность результатов проведения судебной экономической экспертизы отмечается в постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 № 28 (ред. от 29.06.2021) «О судебной экспертизе по уголовным делам», где обращается внимание на необходимость наиболее полного использования судами достижений науки и техники в целях всестороннего и объективного исследования обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, путем производства судебной экспертизы во всех случаях, когда для разрешения возникших в ходе судебного разбирательства вопросов требуется проведение исследований с использованием специальных знаний в науке, технике, искусстве или ремесле [3].

В течение последних нескольких лет в связи с увеличением числа преступлений, связанных с фальсификацией

документов, выросло и число проводимых экспертиз, объектами которых выступают фиктивные и подложные документы. По результатам таких экспертиз эксперт (или группа экспертов) составляет (составляют) заключение, которое является одним из важнейших и определяющих при вынесении решения судом в уголовном, гражданском и арбитражном судопроизводстве.

Судебная экономическая экспертиза обычно состоит из двух взаимосвязанных типов экспертиз – судебная бухгалтерская и судебная финансово-экономическая экспертиз [4]. Первый тип экспертизы направлен на установление искажений имеющихся учетных данных и их влияние на изменение как качественных, так и количественных показателей, второй тип - на определение финансового состояния и платежеспособности должника, а также нахождение несоответствий в доходах и расходах и т.д. Фиктивные и подложные документы - это те документы, которые очень ценны и важны при проведении экспертизы. Как правило, фиктивными документами являются документы, которые являются фикцией, составленные по образцу настоящих документов и, зачастую, не имеющие основания для их существования. Другими словами, фиктивный документ - это подделка. Под подложными документами понимаются фальшивые документы, которые также, как и фиктивные, составлены по образцу настоящих документов, или же это могут быть сами настоящие документы, но с изменениями, которые не отражают реальное финансово-хозяйственное положение организации. С помощью фиктивных и подложных документов эксперты могут определить расхождения, недостатки, несоответствия и т.п. Подделка документов и создание несуществующих в настоящее время не редкость в ходе осуществления финансово-экономической деятельности различными предприятиями и организациями. Поэтому стоит отметить, что такие документы являются весомыми в ходе объектов экспертизы, чаще всего судебной бухгалтерской.

Важность исследования фиктивных и подложных документов в качестве объектов судебной экономической экспертизы доказывает и существующая статистика по фальсификации документов. Так по данным ФКУ «Главного

финансово-аналитического центра» МВД в период с января по август 2021 года было зарегистрировано 322 случая подделки, изготовления или сбыта поддельных документов, государственных наград, штампов, печатей, бланков, что ниже, чем значение данного показателя за аналогичный период 2020 года (450 случаев) (см. рисунок 1).



Рис. 1. Число зарегистрированных преступлений в категории «подделка, изготовлении или сбыт поддельных документов, государственных наград, штампов, печатей, бланков» в период с 2016 по 2021 гг. (случаев) [6]

Кроме того, в период с января по август 2021 года выявлено 14614 преступлений в категории «изготовление, хранение, перевозка или сбыт поддельных денег и ценных бумаг», что значительно выше, чем значение этого же показателя за аналогичный период в 2020 году (13288 случаев) (см. рисунок 2) [6].

Анализируя показатели, представленные на данных графиках, стоит сделать вывод о том, что число случаев по подделке денег и ценных бумаг выросло по сравнению с аналогичным периодом в 2020, 2019, 2019 и 2017 годах, однако, этот показатель в 2021 году ниже, чем в 2016 году. Говоря о подделке документов, государственных наград, штампов, печатей, бланков, то здесь стоит отметить, что в 2021 году в период за январь-август наблюдается снижение числа

преступлений в данной категории. Снижение данного показателя наблюдался и за аналогичный период с 2016 по 2019 год.

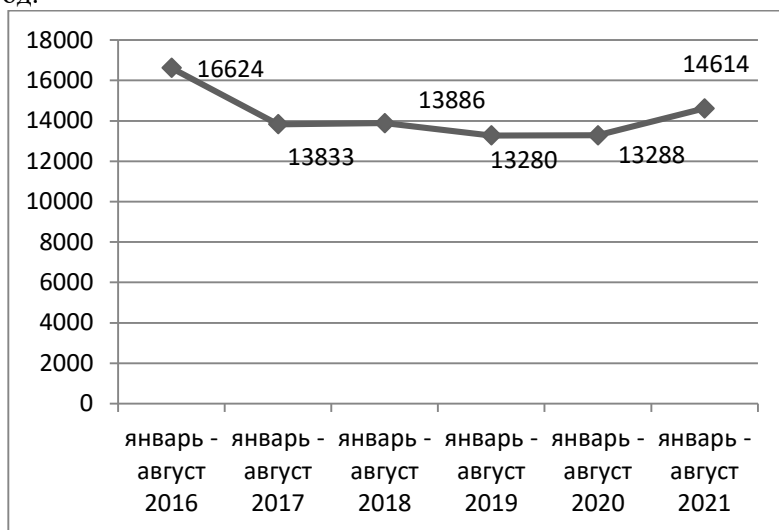


Рис. 2. Число выявленных преступлений в категории «изготовление, хранение, перевозка или сбыт поддельных денег и ценных бумаг» в период с 2016 по 2021 гг. (случаев) [6]

В период до возникновения пандемии на протяжении трёх лет с 2017 по 2019 годы наблюдался значительный рост преступлений в сфере фальсификации документов, так, например, по данным МВД в 2017 и 2018 годах были выявлены 36 тысяч и 35,8 тысяч преступлений, связанных с подделкой документов, соответственно [6]. Наиболее популярным видом фальсификации документов стало подделывание водительских прав. Вместе с тем, по данным Роскомнадзора за первые 4 месяца 2019 года было заблокировано около 4,6 тысяч ресурсов, которые предлагали услугу оформления паспорта гражданина Российской Федерации и других поддельных документов. В сравнении с аналогичных периодов в 2018 году данный показатель был значительно ниже, было выявлено всего 1000 подобных ресурсов [7].

Анализируя ситуацию в России за период во время пандемии, то стоит отметить, что в связи с массовой

заболеваемостью граждан призывают ставить прививки, которые способствуют защите организма от COVID-19. Однако, многие граждане совсем не охотно записываются на вакцинацию из-за определенных причин, в том числе из-за того, что они недавно переболели, из-за имеющихся серьезных заболеваний, ввиду чего люди получают отвод от вакцинации, или банально потому, что граждане не хотят вакцинироваться. Последние две причины благоприятно сказались на сферу фальсификации документов. Преступники нашли новый незаконный источник заработка – подделка ПРЦ-тестов и отводов от вакцинации. Только в Москве за период с января по октябрь 2021 года по данным МВД было возбуждено около 70 уголовных дел из-за поддельных ПЦР-тестов и отводов от вакцинации. В большей степени такими услугами воспользовались люди, которые не хотели ставить прививку или туристы, которые хотели как можно скорее пересечь границу и не ждать долго результатов тестов [6].

Говоря о судебной практике, связанной с фиктивными и поддельными документами, то здесь можно привести следующий пример. 24 июля 2020 года Советским районным судом г. Нижнего Новгорода был вынесен приговор в отношении гражданина Булыгина А.А., который участвовал в сообществе, осуществляя незаконную банковскую деятельность. Целью данного сообщества было использование реквизитов фиктивных организаций, подготовка документов для образования фиктивных юридических лиц, использование их реквизитов фиктивных юридических лиц и индивидуальных предпринимателей для осуществления незаконных банковских операций, ведение и сдача налоговой и бухгалтерской отчетности по фиктивным юридическим лицам, изготовление фиктивной первичной бухгалтерской документации и ее предоставление в контролирующие органы и кредитные учреждения, а также изготовление фиктивных документов комиссий по трудовым спорам, фиктивных договоров займа между формально-легитимными организациями и подставными лицами [9].

Еще один пример это обвинение, выдвинутое в отношении генерального директора компании



«Уралспецмонтаж», в мошенничестве с бюджетными деньгами на сумму свыше 54 миллионов рублей. По данным следствия, в период с 2016 по 2020 год обвиняемым в органы федерального казначейства представлены фиктивные документы по выполнению строительных работ в рамках государственного контракта [8].

Анализируя выше указанную статистику, можно сделать вывод о том, что фальсификация документов осуществляется в различных сферах и различными способами. Эти моменты необходимо учитывать при проведении экспертизы, объектом которой являются фиктивные и подложные документы. Это может выступать одной из проблем её проведения. Помимо выше указанной проблемы на современном этапе проведения экспертизы имеется ряд и других, которые в некоторой степени замедляет процесс проведения судебно-экономической экспертизы, тем самым оказывая негативное влияние на ход расследования в целом. Первоначальной проблемой выступает проблема, связанная с классификацией видов экспертизы. Ввиду того, что существуют различные подходы к классификации, то легко запутаться с тем, какие виды в целом существуют и какова их характеристика. Ещё одной достаточно важной проблемой в ходе проведения экспертизы выступает разногласия экспертов при проведении экспертизы и оформлении заключения, если экспертиза осуществляется не одним экспертом, а целой группой.

Подводя итоги, хотелось бы сказать, что процесс расследования – это тяжелый и зачастую очень длительный и трудоемкий процесс, который требует много сил и ресурсов и именно судебная экономическая экспертиза ускоряет и облегчает его. В целях обогащения, присвоения чужих денежных средств и имущества себе, а также при уклонении уплаты налогов в бюджет руководители компаний готовы пойти на всё, в том числе и совершить преступления, связанные с подделкой документов, их изготовление, хранение или сбыт [ст. 327, 1]. Совершая подобные действия, руководители не осознают, что при их поимке они потеряют намного больше, чем приобрели, подделывая документы и создавая несуществующие. Экспертиза фиктивных и поддельных

документов дает больше шансов для раскрытия того или иного вида экономического преступления. Благодаря анализу подобных документов эксперты могут установить множество ключевых моментов, что позволит значительно сократить количество времени, затрачиваемого на процесс расследования и поимку преступников, а также сократить материальные и нематериальные ресурсы, используемых в ходе расследования. Фиктивные и подложные документы как объекты судебной экономической экспертизы позволяют определить каковы материальные потери, а также, в некоторых случаях, и круг лиц, причастных к совершению преступления экономической направленности. Их исследование позволяет не только сократить время проведения самого процесса расследования, но и сократить число экономических преступлений в сфере осуществления финансово-экономической деятельности предприятиями, а также способствует повышению уровня обеспечения экономической безопасности страны и каждого её субъекта.

### **Список литературы:**

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2021).
2. Федеральный закон от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ (ред. от 1 июля 2021) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации».
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21 декабря 2010 г. № 28 (ред. от 29.06.2021) «О судебной экспертизе по уголовным делам».
4. Письмо ФССП России от 18.09.2014 N 00043/14/56151-ВВ «О Методических рекомендациях» (вместе с «Методическими рекомендациями по порядку назначения и производства судебных экспертиз в рамках доследственных проверок и расследования преступлений, подследственных Федеральной службе судебных приставов», утв. ФССП России 15 сентября 2014 г. № 0004/22).

5. Ткаченко Ю.А. Судебная экономическая экспертиза: учебное пособие / Ю.А. Ткаченко. – Белгород: Издательство БГТУ, 2016. – 197 с.

6. Данные официального сайта Министерства внутренних дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://мвд.рф/> (дата обращения: 15.10.2021).

7. Данные официального сайта Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций [Электронный ресурс]. URL: <https://rkn.gov.ru/> (дата обращения: 20.10.2021).

8. Данные официального сайта Следственного комитета Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <https://sledcom.ru/> (дата обращения: 20.10.2021).

9. Данные официального сайта базы судебных нормативных актов [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/> (дата обращения: 20.10.2021)

## **FICTITIOUS AND FORGED DOCUMENTS AS OBJECTS OF FORENSIC ECONOMIC EXPERTISE**

**Marten E.V., Student of 5<sup>th</sup> year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: With the advent of modern technical means and new technologies, the creation of fictitious and forged documents has become an urgent problem for the implementation of legitimate economic activity, and therefore the crime rate in this area of economic crimes is also growing. Therefore, fictitious and forged documents are often used as objects in the conduct of forensic economic expertise, in particular forensic accounting expertise, thereby increasing the effectiveness of detection and disclosure of crimes in the economic sphere.*

*Keywords: judicial economic expertise, fictitious documents, forged documents, object of judicial economic expertise, forensic examination, forensic expert activity, expertise.*

УДК 338.1  
ББК 65.05

## **КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД ОЦЕНКИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ КАК ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

**Миранович М.А., студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: miranovich.masha@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет**  
**614990, Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: экономический анализ продвинулся вперед в создании систем оценки экономической безопасности. Основным критерием экономической безопасности выступает процесс сохранения либо активного формирования путей нахождения источников финансирования в кризисный период организации. Показатели финансовых значений служат индикаторами оценки экономической безопасности, а их динамика свидетельствует об экономическом развитии в целом. Отклонение от нормативных значений или отрицательное изменение того или иного показателя дает сигнал о возникновении проблемы, а значит, риск утраты экономической безопасности в организации возрастает. Мониторинг, комплексное рассмотрение системы показателей, управление ими и углубленный анализ позволит формировать совокупное состояние, оценивающие экономическую безопасность хозяйствующего субъекта.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовые показатели, организация, риск, управление, корреляция, теснота связи, комплексный подход.*

Система оценок экономической безопасности организации развивается на основании продвижений экономических наук. Множество трудов посвящены системам оценок экономической безопасности на основе показателей финансовых коэффициентов и предполагают комплексный подход [2].

Комплексный подход управления финансовыми показателями организации заключается в формировании процесса распределения финансовыми ресурсами компании, таким образом, чтобы сохранить показатели ликвидности, финансовой устойчивости, финансовой активности, платежеспособности и т.д. в нормативном состоянии [1, с. 39]. В свою очередь, соблюдение этих критериев (показателей) в оптимальном значении приводит к тому, что риски несостоятельности организации сводятся к минимуму, а, следовательно, экономическая безопасность находится в надежном положении. Не эффективное управление финансово-экономическими показателями компании может привести к повышению риска потери стабильности и формированию кризиса, процессу банкротства и ликвидации организации [4, с. 87].

По своей сущности экономическая безопасность организации связана с движением финансовых, материальных, денежных ресурсов компании. Так, например, стабильность финансового положения предприятия, обеспечиваемую высокой долей собственного капитала в общей сумме используемых финансовых средств, характеризуется финансовой устойчивостью [4, с. 92]. Одной из характеристик финансовой устойчивости организации является степень покрытия оборотных активов определенными источниками финансирования. Кроме того, финансовая устойчивость дает возможность оценить уровень риска деятельности предприятия с позиций сбалансированности доходов и расходов.

Следовательно, невозможность покрытия расходов организацией приводит к тому, что компания вынуждена брать дополнительные заемные средства (кредиты, займы) на покрытие текущих расходов, за счет чего повышаются обязательства предприятия. Невыплата взятых организацией на

себя обязательств повышают риски потери финансовой устойчивости и приближают юридическое лицо к банкротству, а это значит, экономическая безопасность организации дестабилизируется [3, с. 187].

Далее необходимо подчеркнуть, что управление экономической безопасностью, основываясь на исследовании и поддержании коэффициентов в оптимальном положении, занимает довольно длительный и объемный процесс, состоящий из нескольких стадий (этапов).

Для начала необходимо найти и провести динамический анализ всех финансовых показателей. Отметим, что показатели ликвидности, платежеспособности, рентабельности и финансовой устойчивости организации находятся в постоянной взаимосвязи между собой, поскольку для расчетов их показателей необходимо применять расчеты дебиторами и кредиторами, материальными средствами, запасами, денежными средствами и финансовыми вложениями, займами, и другими активами, и обязательствами, которые существуют в организации [3, с. 189].

Далее при применении комплексного подхода управления экономической безопасностью организации, требуется раскрыть насколько показатели коэффициентов зависят друг от друга с помощью корреляционного анализа. В рамках корреляционного анализа используют линейный коэффициент корреляции, который характеризует степень тесноты лишь линейной зависимости. В противном случае применяют нелинейную зависимость между явлениями, и линейный коэффициент корреляции теряет смысл.

Линейный коэффициент корреляции принимает значение в пределах  $-1 < r_{xy} < 1$ , тогда качественная оценка тесноты связи величин  $X$  и  $Y$  может быть выявлена на основе шкалы Чеддока, которую мы представим в таблице 1:

Таблица 1

**Качественная оценка тесноты связи на основе  
корреляционного анализа**

Теснота связи	Значение коэффициента корреляции при наличии	
	Прямой связи	Обратной связи
Слабая	0,1 – 0,3	(-0,1) – (-0,3)
Умеренная	0,3 – 0,5	(-0,3) – (-0,5)
Заметная	0,5 – 0,7	(-0,5) – (-0,7)
Высокая	0,7 – 0,9	(-0,7) – (-0,9)
Весьма высокая	0,9 – 0,99	(-0,9) – (-0,99)

В свою очередь, линейная вероятностная зависимость случайных величин заключается в том, что при возрастании одной случайной величины другая имеет тенденцию возрастать (или убывать) по линейному закону. Эта тенденция к линейной зависимости может быть более или менее ярко выраженной, т.е. более или менее приближаться к функциональной.

Однако, прежде чем, начинать применять корреляционный анализ и определить тесноту, необходимо применить формулу, при помощи которой проводится расчет корреляции (формула 1):

$$R = \frac{\sum(X_i - X_{\text{сред}})(Y_j - Y_{\text{сред}})}{\sqrt{\sum(X_i - X_{\text{сред}})^2 \sum(Y_j - Y_{\text{сред}})^2}} \quad (1)$$

где:  $X_i$  и  $Y_j$  - переменные показатели, зависящие от периода;  
 $X_{\text{сред}}$  и  $Y_{\text{сред}}$  – среднее значение  $X_i$  и  $Y_j$ .

Затем определяется теснота взаимосвязи пар. Например, текущей ликвидности и рентабельности активов, либо абсолютной ликвидности, рентабельности активов и рентабельности продаж. Наглядно приведем пример текущей ликвидности и рентабельности активов организации «XXX» и оценим корреляцию.

В таблице 2 представлены показатели текущей ликвидности и рентабельности активов организации «XXX» и методика расчета дополнительных значений, применяемых для расчета корреляции:

Таблица 2

**Показатели текущей ликвидности и рентабельности активов  
организации «XXX» и методика расчета дополнительных  
значений, применяемых для расчета корреляции**

№ стр	Периоды	Текущая ликвидность (X)	Рентабельность активов (Y)	$X_i - X_{ср}$	$Y_j - Y_{ср}$	$X - X_{ср} * Y - Y_{ср}$	$(X - X_{ср})^2$	$(Y - Y_{ср})^2$
1	2	3	4	5=3-9стр	6=4-9стр	7=5*6	8=5*5	9=6*6
1	1	1,24	0,061	0,028570	-0,013090	-0,000374	0,000816	0,000171
2	2	0,35	0,01	-0,861430	-0,064090	0,055209	0,742062	0,004108
3	3	1,15	0,084	-0,061430	0,009910	-0,000609	0,003774	0,000098
4	4	1,32	0,086	0,108570	0,011910	0,001293	0,011787	0,000142
5	5	0,85	0,1125	-0,361430	0,038410	-0,013883	0,130632	0,001475
6	6	2,55	0,08	1,338570	0,005910	0,007911	1,791770	0,000035
7	7	1,02	0,0851	-0,191430	0,011010	-0,002108	0,036645	0,000121
8	Сумма					0,047440	2,717486	0,006150
9	Среднее значение	1,21143	0,074856					

Используя представленные данные в таблице 2, можно найти корреляцию, применяя формулу 1:

$$R = 0,047440 / (2,7177486 * 0,006150)^{0,5} = 0,366953$$

Полученную корреляцию 0,366953 сравниваем с диапазонами тесноты связи в таблице,  $1:0,366953 \approx 0,37$  находится в диапазоне между 0,3-0,5, следовательно, умеренная прямая связь.

Экономически эти показатели очень взаимосвязаны, для их расчетов используются в основном одни и те же значения. Таким образом, управляя определенным показателем и уровнем



риска потери необходимо оценивать и учитывать взаимосвязь всех показателей, исследуемых в организации.

### **Список литературы:**

1. Банк С.В., Тараскина А.В. Система показателей комплексного анализа финансового состояния хозяйствующего субъекта // Экономический анализ: теория и практика. – 2019. № 5 – с. 37.

2. Васильев А.А. Модели управления предприятиями Межвузовский сборник трудов молодых ученых по итогам работы межвузовского аспирантского семинара / ВолгГТУ. – Волгоград, 2018 – 0,16 п.л.

3. Волнин В.А., Королева А.А. Анализ и оценка риска несбалансированной работы предприятия и его экономическая безопасность. // «Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет, анализ», 2019. – № 2.

4. Ступаков В.С., Токаренко Г.С. Риск менеджмент 2019. – 284 с.

5. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа. М.: Инфра-М, 2018. – 208 с.

**AN INTEGRATED APPROACH TO FINANCIAL  
PERFORMANCE MANAGEMENT AS THE BASIS OF  
ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION**

**Miranovich M.A., 6th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: Economic analysis has advanced in the creation of systems for assessing economic security. The main criterion of economic security is the process of preserving or actively forming ways to find sources of financing during the crisis period of the organization. Indicators of financial values serve as indicators for assessing economic security, and their dynamics indicate economic development as a whole. Deviation from the normative values or a negative change in one or another indicator gives a signal about the occurrence of a problem, which means that the risk of loss of economic security in the organization increases. Monitoring, comprehensive review of the system of indicators, their management and in-depth analysis will allow us to form an aggregate state that assesses the economic security of an economic entity.*

*Keywords: economic security, financial indicators, organization, risk, management, correlation, tightness of communication, integrated approach.*

УДК347.736  
ББК 65.9(2Рос)

## ИТОГИ МОРАТОРИЯ НА ВОЗБУЖДЕНИЕ ДЕЛ О БАНКРОТСТВЕ

**Нурменов А.К., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: nurmenov@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: мораторий на возбуждение дел о банкротстве, является одним из способов государственной поддержки бизнеса, пострадавшего больше всего от ограничений в период пандемии. Данная статья посвящена итогам действия данной поддержки. Проанализирована статистика банкротств компании.*

*Ключевые слова: банкротство, экономический кризис, коронавирус, пандемия, тенденции банкротства, мораторий, платежеспособность.*

Мораторий – это отсрочка платежей из-за чрезвычайных обстоятельств (кризис, война, эпидемия и др.) устанавливаемая правительством. Например, мораторий на банкротство, который был введен правительством РФ в апреле 2020 года из-за распространения новой коронавирусной инфекции covid-19. Данный мораторий направлен на снижение рисков банкротства предприятий в связи с введением карантинных мер.

В федеральном законе № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» была добавлена новая статья № 9.1 «Мораторий на возбуждение дел о банкротстве» [1]. И первым же пунктом данной статьи раскрывается цель введения поправок в

законодательства – это обеспечение стабильности экономики РФ [2]. Изначально срок действия моратория был до 6 октября 2020 года включительно, но в октябре произошел существенный прирост заболеваемости covid-19. И поэтому был продлен срок действия моратория до 7 января 2021 года постановлением правительства РФ от 01.10.2020 № 1587 [4].

Мораторий на подачу заявления о банкротстве действует как со стороны кредитора, так и со стороны должника. До принятия моратория кредитор мог возбудить исполнительное производство и принудительно взыскать долг или мог подать заявление о банкротстве. С введением это становится невозможным и при использовании моратория кредитор лишается ранее перечисленных прав.

Преимущества, которые дает мораторий для предприятий:

1. Фирмы могут не заявлять о собственной неплатежеспособности;
2. За неисполнение обязательств по кредитам банки не применяют штрафы и неустойки;
3. Имущества, находящееся в залоге, не допускает обращение взыскания;
4. Упростилась процедура мирового соглашения;
5. Приостановлены исполнительные производства, начатые до введения моратория.

Но есть и минусы, например, предприятиям, которые попали под действие моратория, запрещается выплачивать дивиденды и выводить долю учредителей из активов предприятия. Также существует вероятность признания ничтожными сделок о продаже имущества.

Постановлением Правительства РФ от 3 апреля 2020 г. № 434 был утвержден список отраслей российской экономики, которые больше всего пострадали из-за введенных ограничений против распространения коронавирусной инфекции. В данный перечень входят: транспортная деятельность, гостиничный бизнес, общественное питание, деятельность туристических агентств и прочих организаций, предоставляющих услуги в сфере туризма и др. [3]. Также был составлен перечень системообразующих компаний и были определены стратегические компании.

На 1 октября 2020 года действие моратория, по данным ФНС России, распространялось на 517 тыс. юридических лиц и 1,61 млн индивидуальных предпринимателей.

Из статистики Федресурса следует, что по сравнению с первым полугодием 2021 года, в том же периоде 2019 года количество банкротств было ниже на 19,2 %, а затем увеличилось на 9,2 % в 2020 году (рисунок 1) [5].

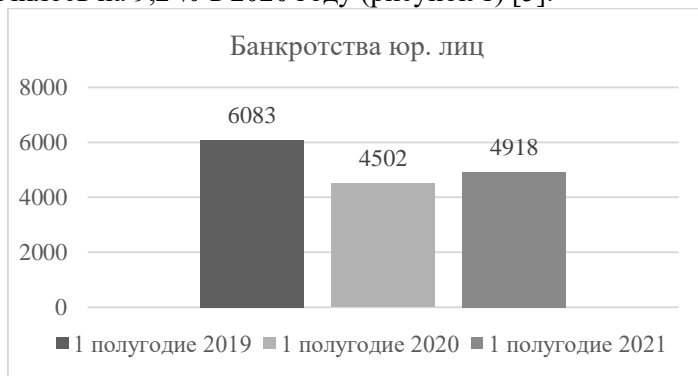


Рис. 1. Банкротства юридических лиц за 1 полугодие с 2019 по 2021 год [5]

Число введенных судами процедур наблюдения за первую половину 2021 года выросло по сравнению с первой половиной 2019 года на 26,1 %, и также сократилось к 2020 году на 26,1 % (рисунок 2) [5].

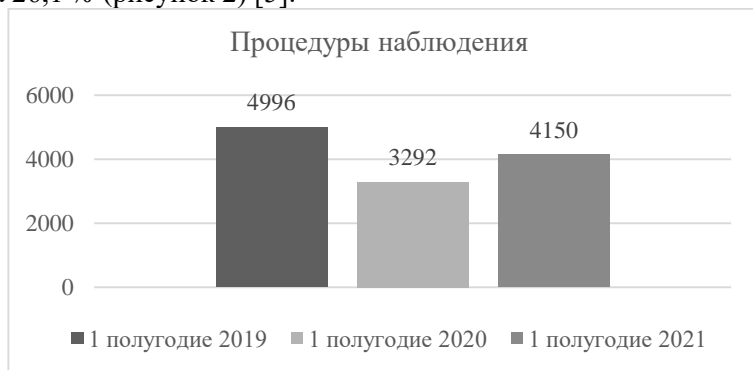


Рис. 2. Процедуры наблюдения 1 полугодия с 2019 по 2021 год [5]

С введением моратория должники и кредиторы столкнулись с некоторыми проблемами. Одной из которых стала правовая неопределенность по применению ряда изменений, во многом это обусловлено неожиданным внесением мораторных поправок.

Еще одной проблемой стало то, что под действие моратория попадали организации, которые имели в основном виде деятельности ОКВЭД из перечня постановления правительства от 3 апреля 2020 г. № 434. В данную ситуацию попали компании, занимающиеся в сфере, которой решено помочь, но при этом основным не является. Например, стоматологические клиники в документах указывали один из трех кодов ОКВЭД, и только один из них попал в список наиболее пострадавших.

Также должники встали перед выбором, использовать мораторий или нет, так как вне зависимости от того, когда наступило банкротство (до моратория, во время моратория или после его отмены) есть риск привлечения к субсидиарной ответственности. Так как необоснованное использование моратория может расцениваться как введение в заблуждение кредиторов о реальном финансовом состоянии фирмы.

Одна из проблем кредиторов была в лишение на 9 месяцев возможности забирать заложенное имущество у компаний, которые попали под мораторий. Также существует риск не получить ничего, после завершения действия моратория, если должник спрячет имущество. В случаях, когда компания не спаслась, в отношении нее вводят одну из банкротных процедур, что говорит о том, что удовлетворение требований кредитора опять откладывается на неопределенное время. Как итог – потраченные деньги и время кредитора.

Другая проблема, с которой могли столкнуться кредиторы, это банкротство крупного должника-контрагента, и в следствии этого привело бы к банкротству самого кредитора, так называемый эффект домино. Данная проблема произошла с логистической компанией «Восо-логистик» и ее контрагентом Почта России, которая как стратегическое предприятие оказался под действием моратория. Это привело к тому, что логистическая компания не может получить долг в размере

28 млн. руб. за оказанные ей услуги. И в итоге «Восо-логистик» оказалась на грани банкротства.

Не всем компаниям помогли меры поддержки, которые оказывало государство во время пандемии. Эксперты полагают, что рост числа банкротств еще только предстоит. К этому мнению подводят неблагоприятные условия рынка, многократное увеличение заболевших за сутки (может привести к очередным ограничениям).

Таким образом, данная мера позволила защитить бизнес от банкротств, а также государство от более напряженной экономической ситуации в стране. Данный опыт позволит государству более правильно использовать данный инструмент и внести некоторые коррективы в законодательство о банкротстве, что уже разрабатывается правительством.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций» от 01.04.2020 № 98-ФЗ (последняя редакция)//URL:[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_349080/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349080/) (дата обращения: 21.09.2021).

2. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_39331/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/) (дата обращения: 25.09.2021).

3. Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 № 434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции» URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_349344/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349344/) // (дата обращения: 25.09.2021).

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 1 октября 2020 г. № 1587 «О продлении срока действия моратория на возбуждение дел о банкротстве по заявлению кредиторов в отношении отдельных должников» // URL:

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_363871/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_363871/) // (дата обращения: 21.09.2021).

5. Единый федеральный реестр юридически значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и иных субъектов экономической деятельности (Федресурс) [Электронный ресурс] – URL: <https://fedresurs.ru/> (дата обращения 28.09.2021).

## **THE RESULTS OF THE MORATORIUM ON THE INITIATION OF BANKRUPTCY CASES**

**Nurmenov A.K., student of 5th year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The moratorium on the initiation of bankruptcy cases is one of the ways of state support for businesses that have suffered most from restrictions during the pandemic. This article is devoted to the results of this support. The statistics of the company's bankruptcies are analyzed.*

*Keywords: bankruptcy, moratorium, economic crisis, solvency, coronavirus, business support, bankruptcy trends.*



УДК 33.024.3  
ББК 65стд1-87

## СУДЕБНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТА

**Нурменов А.К., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж. В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: nurmenov@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в данной статье проанализировано понятия электронного документооборота, электронного документа и электронной подписи, рассмотрены основные правовые акты и нюансы экспертизы электронного документа.*

*Ключевые слова: электронный документ, судебная экономическая экспертиза, мошенничество, электронная подпись, экспертиза, кража, электронный документооборот*

Электронный документооборот (ЭДО) – это операции с финансовыми и юридическими документами, которые имеют электронный вид. Так согласно федеральному закону «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 28.11.2018 № 444-ФЗ с 2021 года все организации обязаны сдавать годовую бухгалтерскую отчетность в электронном виде [2]. До 2021 года были исключения для компаний, относящихся к малому бизнесу, который могли сдать в бумажном виде.

Простыми словами, электронный документ – это тестовый файл, подписанный специальной электронной подписью (ЭП). Более точное определение дано в федеральном законе № 149 «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [1].

ЭД способен выполнять все те же функции что и бумажные документы. К преимуществам можно отнести: ускоренный обмен документами, позволяет экономить время и снижает затраты предприятия.

Пример ЭДО при обмене документами между компаниями:

1. Одна из компаний формирует документ, например, официальное письмо;

2. Затем подписывает его электронной подписью и с помощью специальных систем отправляет в другую организацию;

3. Компания-получатель прочитывает документ и подписывает его электронной подписью;

4. Затем в первую организацию приходит уведомление, после которого предпринимаются действия, указанные в документе (перевод оплаты, отгружать товары).

Электронный документ имеет ту же юридическую силу, что и бумажный. Все изменения и исправления легко проверяются.

Основной закон об ЭДО — это федеральный закон № 63 «Об электронной подписи», регулирующий использование электронных подписей, которые дают электронным документам юридическую силу [3].

Статья 2 федерального закона № 63 дает определение электронной подписи и других используемых определений в ФЗ [3]. Электронная подпись – это информация в электронной форме, присоединённая к другой информации в электронной форме, которая позволяет определить лицо, которое подписывает электронный документ.

Согласно статье 5 федеральному закону № 63 существуют два вида электронной подписи [3]:

1. Простая электронная подпись (для подтверждения используются пароли, коды и другие средства);

2. Усиленная электронная подпись (создается помощью криптографического преобразования информации с использованием ключа электронной подписи; позволяет обнаружить факт внесения изменений в электронный документ после его подписания).

Также усиленных электронных подписей бывает два вида: квалифицированные (обязательно указан ключ проверки в квалифицированном сертификате) и неквалифицированные.

Частями 2 и 3 статьей 6 федерального закона № 63-ФЗ установлено [3]:

- Подписанный документ на бумажном носителе приравнивается к электронному документу подписанной простой электронной подписью или неквалифицированной электронной подписью

- Подписанный бумажный документ с печатью приравнивается к электронному документу, подписанный усиленной электронной подписью.

Следующие нормативные правовые документы не менее важны, так как регламентируют ЭДО в России:

- Налоговый кодекс Российской Федерации (например, статья 93 – представление электронных документов в налоговую, статья 169 регулирует составление счетов-фактур в электронном виде);

- Гражданский кодекс Российской Федерации (например, статьи 160 и 434 – о возможности обмена документами в электронном виде);

- № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 (во второй статье дано определение электронному документу и другим терминам);

- № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 (в статье 9 указано возможность составление первичного документа в различных видах: в бумажном и электронном (подписанного с электронной подписью).

Также ЭДО регулируется множествами различных приказов и постановлений. Например, приказ Минфина России от 05.02.2021 № 14-н «Об утверждении Порядка выставления и получения счетов-фактур в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи с применением усиленной квалифицированной электронной подписи».

Таким образом, судебная экономическая экспертиза электронного документа сводится к проверке электронной

подписи. Так как электронная подпись дает юридическую силу. А остальные проверки содержания электронного документа схожи с обычными бумажными документами, только вся работа проводится с помощью компьютера, что упрощает экспертизу.

Экспертиза подлинности электронного документа включает в себя:

- Определение сертификатов (нужны для проверки электронной подписи);
- Проверка электронной подписи документа с использованием сертификатов;
- Проверка цепочки всех сертификатов включая корневого сертификата;
- Проверка действительности сертификатов;
- Проверка отсутствия сертификата в списке отозванных.

Проверка достоверности электронной подписи в документе возможна с помощью:

- Специальных плагинов для документов Word, PDF других (КриптоПро);
- Онлайн сервисы (КриптоПро DSS);
- Использование портала Госуслуг.

Если с проверкой подлинности ЭП все в порядке, то бывают случаи подделки, кражи или передачи электронной подписи другому лицу.

В случае добровольной передачи такое возможно, например, когда руководитель передает электронную подпись сотруднику для выполнения должностных полномочий. Но передавать электронную подпись не рекомендуется, так как она служит идентификации лица. В статье 10 федерального закона № 63 указано, что владелец обязан обеспечить конфиденциальность ЭП [3]. Если произошло незаконное использование электронной подписи, например, сотрудник, совершающий действие получил финансовую выгоду, то руководитель может обвинить лицо в мошенничестве. Ответственность за данное действие накладывается на основании статьи 159 УК РФ. Сотрудник может украсть ЭП и совершить другие незаконные действия и доказать, что руководитель не использовал в тот момент подпись практически

невозможно. Потому что действие выполняется без свидетелей и через ПК.

Подделать электронную подпись практически невозможно, но если есть инструменты, большое количество знаний и других средств, то вполне вероятно это совершить.

Для пресечения незаконных действий государство с 2022 года передает право выдавать электронную подпись федеральной налоговой службе. Так ФНС сформирует свою базу, о выданных электронных подписях, а также пресечет поток незаконно выданных ЭП для номинальных руководителей. Кроме этого, каждый год государство ужесточает требования удостоверяющим центрам.

Таким образом, можно сделать вывод:

1. Электронный документооборот позволяет экономить время и снижает затраты предприятия, но при этом появились новые методы мошенничества и другие незаконные действия;

2. Для пресечения незаконных действий с электронной подписью государство каждый год ужесточает правила использования и требования к удостоверяющим центрам;

3. Основным законом об ЭДО — это федеральный закон № 63 «Об электронной подписи», регулирующий использование электронных подписей;

4. Судебная экономическая экспертиза электронного документа сводится к проверке электронной подписи, так как она дает юридическую силу электронному документу;

5. Первое что проверяют это подлинность электронной подписи, но бывают случаи подделки, кражи или передачи электронной подписи другому лицу;

6. Государство с 2022 года передает право выдавать электронную подпись федеральной налоговой службе.

## Список литературы:

1. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ (последняя редакция)//URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_61798/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/) (дата обращения: 01.10.2021).

2. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 28.11.2018 № 444-ФЗ (последняя редакция) URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_312099/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_312099/) (дата обращения: 09.10.2021).

3. Федеральный закон «Об электронной подписи» от 06.04.2011 № 63-ФЗ (последняя редакция) URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_112701/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_112701/) (дата обращения: 02.10.2021).

4. Федеральный закон № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_61798/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/) (дата обращения: 09.10.2021).

5. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 # 402-ФЗ (последняя редакция) // URL: [http://www.consultant.ru/document/Cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_122855/) (дата обращения: 09.10.2021).

## THE RESULTS OF THE MORATORIUM ON THE INITIATION OF BANKRUPTCY CASES

**Nurmenov A.K., student of 5th year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: In this article, the concepts of electronic document management, electronic document and electronic article are analyzed, the main legal acts and nuances of the examination of an electronic document are considered.*

*Keywords: electronic document management, electronic document, electronic signature, forensic economic expertise, fraud, expertise, theft.*

УДК 658  
ББК 65.290

## ПЕРСПЕКТИВЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ИЗМЕНЕНИЙ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О БАНКРОТСТВЕ ДЛЯ АРБИТРАЖНЫХ УПРАВЛЯЮЩИХ

Русских Т.В., студент 5 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн  
Электронный адрес: tanyusharu99@gmail.com  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: арбитражные управляющие являются ключевыми фигурами в процедурах банкротства. Планируемая реформа законодательства о банкротстве всецело влияет на количество арбитражных управляющих, качество проводимых процедур банкротства.*

*Ключевые слова. Арбитражный управляющий, банкротство, СРО, количество арбитражных управляющих.*

Банкротство – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам [1]. При процедуре банкротства необходимо выбрать арбитражного управляющего, который будет ее проводить. Если организация не выберет арбитражного управляющего, то его назначает суд.

Существует пять процедур банкротства и на каждой назначается свой арбитражный управляющий [1]:

- 1) наблюдение – временный управляющий;
- 2) финансовое оздоровление – административный управляющий;
- 3) внешнее управление – внешний управляющий;
- 4) конкурсное производство – конкурсный управляющий.

Мировое соглашение может быть заключено на любой стадии банкротства, то есть, у него нет своего арбитражного управляющего.

Стоит добавить, что арбитражным управляющим согласно Федерального закона № 127-ФЗ от 26.10.2002 «О несостоятельности (банкротстве)» признается гражданин Российской Федерации, который входит в саморегулируемую организацию (СРО) [1].

Управляющие в списке СРО выбираются инициатором производства дела о банкротстве. Стоит отметить, что на всех процедурах несостоятельности может быть одно и то же лицо, но на практике такого не случается, так как каждая процедура банкротства имеет свои цели и задачи, одному человеку реализовать их будет сложно.

Рассмотрим количество арбитражных управляющих на территории России в период с 2016 по 2020 гг.



Рис. 1. Количество арбитражных управляющих с 2016 по 2020 гг. [2, с. 34]

По сравнению с 2017 г. количество арбитражных управляющих уменьшилось на 2,65 %. С 2018-2020 гг. количество арбитражных управляющих имеет положительную динамику.



Таким образом, к 2018 г. наблюдался прирост на 1,57 % по сравнению с 2017 г., к 2019 г. на 0,89 % по сравнению с предыдущим, и в 2020 г. прирост составил 2,73 %.

Для того, чтобы узнать причины сокращения количества арбитражных управляющих необходимо проанализировать основания прекращения членства в СРО арбитражных управляющих (таблица 1).

Таблица 1

**Основания прекращения членства в СРО арбитражных управляющих в 2016-2019гг [2, с. 40]**

Основания	2016	2017	2018	2019
Личное заявление, в %	78	65,8	58,3	67,8
В связи со смертью, в %	1,1	1,9	1,9	1,4
По решению СРО арбитражных управляющих за неисполнение или ненадлежащее исполнение арбитражными управляющими правил и стандартов профессиональной деятельности, в %	20	29	37,6	29
В связи с дисквалификацией, в %	1	2,4	2,1	1,8
В связи с несоответствием требованиям статьи 20 Закона № 127-ФЗ, в %	0,1	0,8	-	-
Всего, в %	100	100	100	100

Уменьшение членства в СРО арбитражных управляющих по причине дисквалификации с 2017 г. связано с тем, что в начале 2016 г. произошли изменения в статье 14.13 КоАП РФ [3]. Отсюда следует, что повторные неправомерные действия арбитражного управляющего при банкротстве влечет дисквалификацию. Видно динамику увеличения основания выхода из СРО по решению СРО арбитражных управляющих за неисполнение или ненадлежащее исполнение арбитражными управляющими правил и стандартов профессиональной деятельности. Следует также отметить большое количество арбитражных управляющих прекративших членство в СРО по собственному желанию.

Возникает необходимость рассмотреть наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное

производство до принятия законопроекта разработанного минэкономразвития России.

Согласно единому федеральному реестру сведений о банкротстве на территории России в период с 2016 по 2020 гг. были проведены следующие процедуры (таблица 2) [4]:

Таблица 2

**Судебные решения по процедурам банкротства  
в период с 2016 по 2020 гг.**

Количество судебных решений	2016	2017	2018	2019	2020
о признании должника банкротом и открытии конкурсного производства	12549	13541	13117	12401	9931
о введении наблюдения	10487	11495	10547	10134	7775
о введении внешнего управления	372	363	278	209	150
о введении финансового оздоровления	52	32	19	19	23

В 2017 г. было больше всего проведено процедур конкурсного производства, наблюдения, внешнего управления. Максимальное количество процедур финансового оздоровления было введено в 2016 г. После 2017 г. уменьшилось введение таких процедур как: конкурсное производство, наблюдение, внешнее управление и финансовое оздоровление. Несмотря на это, в 2020 г. увеличился рост введения процедуры банкротства, как финансовое оздоровление.

Разработанный минэкономразвития России законопроект о внесении изменений в ФЗ от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», однозначно повлияет на правовой статус и численность арбитражных управляющих. В частности, изменятся процедуры банкротства и, следовательно, деятельность арбитражных управляющих [5]:

- реструктуризация долгов – антикризисный управляющий;
- конкурсное производство – конкурсный управляющий.

Мировое соглашение как процедура банкротства сохранится, однако того же самого нельзя будет сказать о наблюдении, внешнем управлении и финансовом оздоровлении.

Кроме того, данный законопроект ограничивает свободу арбитражного управляющего. Исходя из того, что выбор арбитражного управляющего и СРО арбитражного управляющего будет исходить из случайного выбора и рейтинговой системы [5].

Членов СРО арбитражных управляющих спрашивали, как они относятся к изменениям в законе [5]:

- не поддерживает закон 96 %;
- не поддерживает исключение процедур (наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление) 61 %;
- есть необходимость в реструктуризации 39 %;
- не поддерживают систему случайного выбора арбитражного управляющего 83 %.

В связи с чем, можно считать, что при принятии изменения в закон «О несостоятельности (банкротстве)»:

1) арбитражные управляющие лишатся своей свободы, благодаря введению рейтинговой системы. Так как, исходя из баллов, которые получил арбитражный управляющий будет зависеть его рейтинг, и, следовательно, арбитражные управляющие с высоким рейтингом будут привлекаться к делам намного чаще, чем те, у которых этот рейтинг ниже. Стоит отметить, что баллы будут начисляться исходя, к примеру, из срока процедуры, который зависит от сложности дела, его могут затянуть участники процесса. Так же, надо учитывать, что каждое дело о банкротстве индивидуально и не представляется возможным их оценить по единым критериям;

2) из-за случайности выбора арбитражного управляющего посредством балльной оценки снизится их работоспособность;

3) при принятии закона, какой он имеется на данный момент снизится численность арбитражных управляющих, так как большинство из них не поддерживает законопроект. Стоит добавить, как показывает практика, когда были приняты в силу изменения в статье 14.13 КоАП РФ, которые касаются

арбитражных управляющих, то произошло их резкое сокращение, а дел о банкротстве стало значительно больше.

Исходя из вышеперечисленного, можно сделать вывод, что необходима доработка законопроекта Минэкономразвития России с учетом пожеланий членов саморегулируемых организаций.

### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

2. Минэкономразвития доклад «О состоянии развития саморегулирования предпринимательской и профессиональной деятельности в Российской Федерации». 2020 г. – 247 с.

3. Число арбитражных управляющих в РФ в 2017 году снизилось на 3 % после двух лет роста//FINMARKET.RU: финмаркет новости экономики URL: <http://www.finmarket.ru/news/4738060>.

4. Единый федеральный реестр сведений о банкротстве// FEDRESURS.RU: Единый федеральный реестр юридически значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и иных субъектов экономической деятельности URL:<https://bankrot.fedresurs.ru/?attempt=1>

5. Аналитика// RSSOAU.RU: Российский союз саморегулируемых организаций арбитражных управляющих URL:<http://www.rssoau.ru/page/5>.

**PROSPECTS AND CONSEQUENCES  
OF CHANGES IN BANKRUPTCY LEGISLATION  
FOR ARBITRATION MANAGERS**

**Russkikh T.V., student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: Arbitration managers are key people in bankruptcy proceedings. The change in laws completely affects the number of arbitration managers, the reason for their withdrawal from SRO membership.*

*Keywords: arbitration manager, bankruptcy, bankruptcy procedures, departure of arbitration managers, bankruptcy analysis, SRO, number of arbitration managers.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Савинова В.В., студент 6 курса  
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.П. Паздникова  
Электронный адрес: vikaryz9@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990? г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация:* в статье сформировано понятие экономической безопасности предприятия. С помощью описательного и сравнительного анализа и мнений отраслевых экспертов автор показал зависимость состояния строительной отрасли от состояния экономики страны в целом. Определены проблемы строительной отрасли в разрезе формирования ее экономической безопасности, а также на примере основных проблем автором даны рекомендации. Продолжением этой работы может стать исследование строительной отрасли региона на примере реальных строительных компаний для определения основных факторов, влияющих на их экономическое развитие и формирующих экономическую безопасность на рынке.

*Ключевые слова:* экономический рост, экономический спад, политика, экономическая безопасность, деятельность строительной отрасли, обеспечение экономической безопасности, проблемы строительной отрасли.

Экономический рост, экономический спад – понятия, активно обсуждаемые населением любой страны любого политического уклада и географической позиции. Ведь именно от успешного формирования, сохранения и развития экономики

страны зависит жизнь каждого его жителя. Вопросы обеспечения условий экономического роста всегда стоят на первом месте любого правительства.

Мы, жители России, часто слышим о кризисе 90-х в нашей стране, затем о мировом финансово-экономическом кризисе 2008-2009 годов, а теперь и о его последствиях. Внешняя политика нашего государства тоже влияет на экономическую ситуацию в стране. И то, как государство может обеспечивать безопасность внутренней экономики, как на законодательном уровне может влиять на сохранение этой безопасности, говорит об уровне экономической безопасности не только страны, но и каждого хозяйственного субъекта в частности. Конечно, и сам хозяйствующий субъект любой отрасли экономики должен заниматься собственной безопасностью. В нашей стране, как обычно, спасение утопающих – дело рук самих утопающих, поэтому малый, средний, крупный предприниматель, имеющий желание открыть организацию или предприятие в любой сфере экономики должен в первую очередь озаботиться созданием собственной системы безопасности, которая поможет его бизнесу быть стабильным.

Обеспечение экономической безопасности – это одна из главных задач любого субъекта хозяйственной деятельности, потому как любой ущерб можно выразить в денежном эквиваленте.

В России лишь в 1992 году был принят Закон РФ «О безопасности» № 2446-1. Именно с тех пор начали появляться наработки в этом направлении, появилась специальная литература. К сожалению, на многих предприятиях, независимо от отрасли экономики, обеспечение экономической безопасности является неудовлетворительным. В развитых государствах со сформированной рыночной экономикой проблеме безопасности бизнеса придается большее значение, чем в России. Понятно, что рыночные отношения в экономической сфере значительно увеличивают роль обеспечения экономической безопасности предприятий. Именно поэтому в нашей стране постепенно формируются квалифицированные службы безопасности. Возросли и требования, которые предъявляют собственники и руководители

предприятий к таким службам и системам. К тому же российская экономика – это не стабильно и поступательно развивающаяся экономика развитых стран. Таким образом, формирование систем экономической безопасности, управление такими системами на любом уровне (государства, субъекта РФ, предприятия) – важный вопрос развития экономики не только самого предприятия, но и страны. Любое предприятие в конкурирующей среде рыночной экономики в российской реальности – повышенном проявлении политических, валютных, инвестиционных, технологических рисков – не просто должно, а вынуждено позаботиться о собственной системе экономической безопасности [4].

Что такое «экономическая безопасность»? Всё, что связано с безопасностью, связывается, как правило, с компетенцией специальных органов власти, поэтому, ожидая грамотных и своевременных действий властей, многие руководители предприятий вопросы безопасности не ставят во главу угла, относя их к неосновной деятельности. Зачастую, именно такое непонимание важности формирования собственной системы безопасности приводит к плачевным результатам.

Российская академическая наука объясняет понятие «экономическая безопасность» разными словами, но суть примерно одна у всех – это защита предприятия от внешних и внутренних угроз. И эту защиту формирует само предприятия, используя внутренние и внешние ресурсы.

Так, например, Георгий Борисович Клейнер, заведующий отделением теоретических и прикладных проблем развития производственных объектов и комплексов Центрального экономико-математического института (ЦЭМИ) РАН, определяет экономическую безопасность как «состояние хозяйственного субъекта, при котором жизненно важные компоненты структуры и деятельности предприятия характеризуются высокой степенью защищенности от нежелательных изменений». А Марина Алексеевна Гуреева, которая является доцентом кафедры финансово-правовых дисциплин и таможенного дела НОУ ВПО «РосНОУ», видит экономическую безопасность в виде выражения противодействия внутренним и внешним угрозам процесса воспроизводства



жизнесуществования субъекта. Советский и российский экономист, заведующий лабораторией институционального анализа экономического факультета МГУ В.Л. Тамбовцев называет экономическую безопасность той или иной системы «...совокупностью свойств состояния ее производственной подсистемы, обеспечивающую возможность достижения целей всей систем» [6].

Таким образом, под экономической безопасностью предприятия понимают такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором этот субъект:

- 1) защищён от нежелательных воздействий;
- 2) динамично развивается;
- 3) эффективен во всех жизненно важных процессах;
- 4) независим;
- 5) достигает поставленных целей.

Такое состояние обеспечивает система - это специальные органы, службы, средства, методы и мероприятия, которые обеспечивают защиту интересов предприятия, его жизненные циклы от внешних и внутренних угроз и обеспечивают эффективную деятельность, финансовую стабильность и относительную независимость. Мониторинг и прогнозирование угроз, оценка рисков различными методами, разработка инструментов и механизмов минимизирования угроз, поддержание стабильности развития предприятия – вот основные задачи системы.

Одна из основных потребностей человека – это потребность в жилье. Именно строительная отрасль эту потребность удовлетворяет, поэтому, что бы ни происходило в стране – политике, экономике, геополитике - роль данной отрасли будет велика.

Строительство – очень емкое название, сюда входит не только строительство жилых домов, но и создание транспортной системы; сложнейших инженерных сооружений, необходимых энергетикам; развитие инфраструктуры городов; строительство в сельском хозяйстве и т.д. Таким образом, строительство как отрасль тесно взаимодействует со всеми отраслями экономики. Причем, это взаимный процесс, потому как для строительства необходима продукция промышленности, химической, лесной и

деревообрабатывающей, горнодобывающей, машиностроительной и т.д.

Порядка десяти процентов работоспособного населения страны занято в строительстве, примерно такой же процент является долей ВВП, создаваемого в отрасли. Практически каждая сфера деятельности человека связана со строительством.

Возведение зданий и сооружений, ввод в действие сооружений различного назначения, техническое перевооружение и реконструкция предприятий, монтаж различного оборудования, проектно-изыскательские работы, работы по текущему и капитальному ремонту – всё это объединяется термином «строительство», и тот же термин «строительство» обозначает отрасль народного хозяйства, осуществляющую все эти виды деятельности.

Строительная отрасль является одной из наиболее кропотливых и в тоже время громоздких отраслей для экономического анализа и прогнозирования, так как обладает рядом особенностей, не свойственных другим отраслям. Главной отличительной чертой строительной отрасли является необходимость в большом количестве участников, таких как заказчики, технические заказчики, проектно-изыскательские организации, подрядчики и поставщики материалов и оборудования, и сложный механизм их взаимодействия на протяжении всего срока жизни проекта строительства. Несомненно, отличительной чертой каждого объекта строительства является его уникальность, так как каждый проект, в том числе и типовой, требует собственных инженерных изысканий, разработки подходящих типов фундаментов, привязки на местности и проектной документации в целом.

Чтобы построить даже один объект, необходимо участие нескольких разнонаправленных компаний (подрядчики, субподрядчики, поставщики и т.д.), а значит, необходимо заключать большое количество договоров подряда, субподряда, договоров о поставках и др. Конкуренция же в строительной отрасли проявляется, не только на этапе сбыта строительной продукции, но и до начала возведения зданий и сооружений, до момента заключения договоров подряда, на этапе выбора

проектировщиков, подрядчиков, поставщиков посредством торгов или аукционов, а в процессе строительства стоимость объекта может меняться в зависимости от различных факторов, в связи с чем, оплата работ в строительном комплексе, как правило, производится поэтапно.

Показателями оценки деятельности данной отрасли экономики можно считать объем произведенных работ, в том числе в финансовом выражении; количество введенных в эксплуатацию зданий жилого и нежилого назначения; численность персонала; наличие и состояние парка основных строительных машин; объемы инвестиций в отрасль.

Что касается финансово-экономической ситуации в российских регионах, то она нестабильна в принципе. Всего десять субъектов РФ в 2018 году смогли показать рост в пяти основных секторах экономики. Хуже всего в регионах обстоят дела со строительством. Всех хуже складывается ситуация со строительной отраслью, хотя многие эксперты считают, что именно эта отрасль может вывести всю экономику из кризиса.

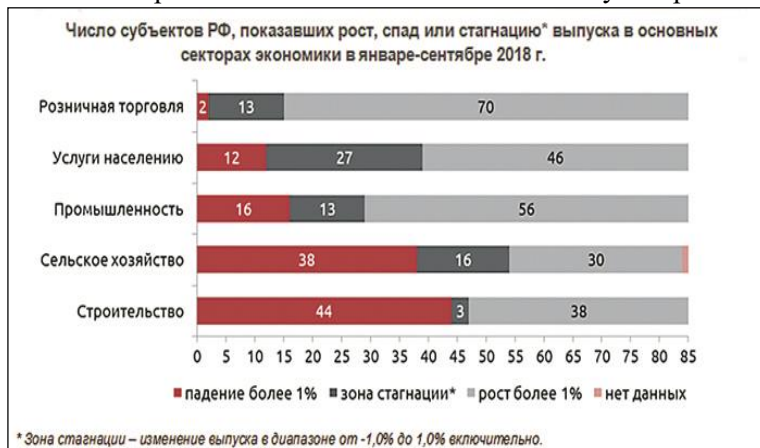


Рис. 1. Ситуация в основных секторах экономики России (январь-сентябрь 2018 г.)

Силами Института комплексных стратегических исследований (ИКСИ) были выявлены те отрасли российской экономики, ситуация в которых сложилась наихудшим образом

в 2018 году. В большей части российских регионов был зафиксирован спад именно в строительной отрасли.

Несмотря на то, что в целом по стране темпы этого падения стали несколько меньше, число субъектов РФ в зоне спада даже увеличилось по сравнению с январем–сентябрем 2017г. По итогам января–сентября 2018г. в зоне спада в сфере строительства оказались 44 субъекта РФ. Годом ранее их было 38», – следует из материалов Института стратегических исследований.

«Кризисные процессы в экономике, такие как снижение реальных доходов, рост инфляции и т.п., тормозят и ведут к спаду строительную сферу, а это уже влечет за собой спад по другим отраслям экономики», – считает Павел Сигал, один из создателей общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России».

Главный экономист инвестиционно-банковского подразделения группы компаний БКС Владимир Тихомиров считает, что на сегодняшний день доля жилищного строительства в ВВП РФ очень незначительна, поэтому и спад в этой области можно назвать отражением общего состояния экономики, как и пониженный потребительский спрос и падение реальных доходов населения.

«То, что сейчас называют спадом строительства, это на самом деле приход рынка жилья в соответствие с реальным положением дел в экономике», – говорит директор экспертной группы Veta Дмитрий Жарский [3].

По его словам, в прошлые годы в эксплуатацию вводилось жилье в соответствии со спросом докризисного 2014 года. «Чтобы его продать, необходимо было замораживать цены и продавать квартиры фактически ниже себестоимости. Это привело к тому, что девелоперам пришлось активнее наращивать долговое бремя. А чтобы обслуживать его, им пришлось продавать все больше и больше жилья опять же по цене, не отвечающей затратам. Как итог – лавинообразный рост долгов девелоперов, громкие банкротства, обманутые дольщики, реформа законодательства в сфере долевого строительства и снижение объемов ввода нового жилья в

перспективе следующей пятилетки на 20-25 % в год», – поясняет Жарский [1].

Если говорить о строительстве в Пермском крае, то опираясь на статистические данные (табл. 1), можно сделать вывод, что при сокращении количества строительных организаций в крае, наблюдается стабильность в объемах ввода в действие зданий жилого и нежилого назначения. Имеется небольшой рост в 2017 году по сравнению с 2016 годом, но такой рост могут дать сроки сдачи объектов межведомственным комиссиям, то есть непосредственное строительство было осуществлено в 2016 году, а сдать получилось лишь в 2017 году. Что касается инвестирования в данную сферу экономики, то в Пермском крае тенденция к сокращению [2].

Таблица 1

**Показатели строительной отрасли Пермского края  
за 2015-2017 гг.**

№	Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
1	2	3	4	5
1	Число действующих строительных организаций	7945	7449	6640
2	Масштаб работ сделанных по виду экономической деятельности «Строительство» (в фактически действующих ценах; млн. руб.)	111970,1	104939,1	110 164,2
3	Состав расходов в изготовление трудов работ (%)			
	материальные затраты	51,0	50,7	55,3
	затраты на оплату труда	24,7	25,5	21,4
	страховые взносы в Пенсионный фонд, ФСС, ФОМС	7,4	7,1	6,2
	амортизация основных средств	5,4	5,8	6,2

Окончание табл. 1

1	2	3	4	5
4	Ввод в действие зданий жилого и нежилого назначения			
	число зданий	5101	3701	4676
	общестроительный объем, тыс.куб.м.	8649	7661,9	11244,4
	общая площадь, тыс.кв.м.	1929,5	1803,3	2110,8
5	Инвестиции в основной капитал организаций, осуществляющих деятельность в строительстве, млн.руб. (в фактически действовавших ценах) / процент от общего объема инвестиций (для сравнения 2013 год – 13332,2 /7,3)	2295,3 /1,2	3522,7 /1,9	3202,2/1,7

Таким образом, можно выделить следующие факторы, влияющие на основную деятельность строительной отрасли:

Отношения с органами власти. Деятельность строительных организаций лицензируема, то есть государство контролирует и регулирует их деятельность. Параллельно с этим предъявляются требования к процессу строительства, его результату от таких государственных служб, как Роспотребнадзор, Роспотребнадзор, Служба по надзору в сфере природопользования и т.д. Региональные власти могут рекомендовать, а в некоторых случаях и устанавливать порядок формирования цен в строительной отрасли. Таким образом, отношения с властными, государственными органами способны влиять на деятельность строительной организации, причем значительно. В связи с этим возникают риски, которые нужно учитывать в деятельности: изменение законодательной и нормативной баз, смена персонала администрации, изменение их позиции по отношению к строительной компании в силу

определенных причин), а также осуществление давления со стороны конкурентов через государственные органы.

1. Характер выполняемых строительных работ. При формировании сметной стоимости работ по строительству, либо ремонту очень часто сложно определить конечную стоимость работ по объекту заранее. Трудно заложить все риски (погодные, скрытые дефекты и т.п.). Это влечет за собой ряд специфических угроз, таких как недобросовестная конкуренция, внутреннее мошенничество и монополизация рынка.

2. Техническая сложность строительного процесса, что влечет за собой серьезные потери из-за небольшого брака или несоблюдения строительных технологий, а также травмы на предприятии.

Кадровая политика. Достаточно много проблем возникает с персоналом. Зачастую на стройках и ремонтах работают трудовые мигранты, у которых не только нет необходимой квалификации, но и документов, позволяющих законно находиться и работать на территории Российской Федерации. Руководство многих строительных организаций, занимающихся субподрядом, пытаясь сэкономить, привлекают сотрудников без их соответствующего оформления и проверки их квалификации. Размер заработной платы таких сотрудников, конечно, отличается от заработной платы штатных единиц, она гораздо меньше. Соответственно, на строительных объектах наблюдается хищение товарно-материальных ценностей; ухудшается криминогенная обстановка на самом объекте и вокруг него. Конечно же, в таких случаях снижается и качество выполняемых работ, а производственный травматизм повышается. К тому же возникают финансовые риски и неблагоприятные последствия при проведении проверок миграционными службами, а также в случае выявления незаконных финансовых операций для оплаты труда таких сотрудников.

Для обеспечения экономической безопасности строительной организации необходимо учитывать следующие моменты:

- сохранение внутренней коммерческой тайны;
- отношения своих сотрудников и конкурентов с потенциальными заказчиками, органами власти и пр.;

- контроль качества всех проводимых работ;
- борьба с внутренним мошенничеством;
- персонал (как собственный, так и персонал контрагентов).

С точки зрения экономической безопасности важно уметь прогнозировать влияние всех ожидаемых угроз, а также экономических и неэкономических воздействий на их ход, своевременно принимать меры [5].

Изучив особенности деятельности организаций и предприятий строительной отрасли, пообщавшись с непосредственными участниками многочисленных строительных процессов, мы можем сформулировать некоторые рекомендации руководителям данной сферы бизнеса:

1. Сформировать и использовать четкую схему перемещения строительных материалов на всех этапах – от приемки и складирования до выдачи и использования, в том числе обеспечив эту схему грамотными кадрами. КАМАЗ 65115-6058-19 не может привезти 25 тонн песка (даже если эта цифра стоит в накладной), потому что его грузоподъемность 15 тонн. И даже фраза водителя «У меня же с горочкой» не должна заставить принимающего ставить на склад цифру, которая явно вызывает сомнение.

2. Сформировать активную кадровую политику, которая прогнозирует и воздействует на ситуации, разрабатывает антикризисные программы и мотивирует работника.

3. При заключении договоров на субподряд тщательно проверять контрагента, а для этого владеть базой адресов массовой регистрации юридических лиц; проверять количество сотрудников и факты сдачи отчетности в налоговые органы; обращать внимание на количество фирм, директором которых является заявляющийся на субподряд, а также на репутацию учредителей. Если есть необходимость проведения конкурсной процедуры, то, как форму, использовать конкурс с ограниченным участием, заложив количественные и качественные характеристики в требования к субподрядчикам.



4. Обеспечить информационную безопасность. Ограничить вход во внешние социальные сети, а материалы внутренних переписок хранить на серверах [7].

### Список литературы:

1. Башкатова А. Строительная отрасль уходит в минус половину стран Регионы не могут совладать с экономическими качелями, 2018. – 18 с.

2. Белянин В.А., Пермский край в цифрах. 2018: Краткий статистический сборник, 2018. – 181 с.

3. Берюков А.Н. Концепция восстановления и строительства объектов при ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций в системе обеспечения экономической безопасности страны // Вестник гражданских инженеров. – 2012. – № 4. – 33 с.

4. Васильев Н.Д. Создание эффективной системы экономической безопасности для снижения предпринимательских рисков // Защита информации. – 2012. – № 5. – 22 с.

5. Гуреева М.А. Система экономической безопасности предприятия в условиях глобализации экономики// Международный научный журнал «символ науки», 2015. – №10. – 7 с.

6. Изряднова О.П. Инвестиции в основной капитал // Экономическое развитие России. – 2015. – № 4. – С. 41-44. URL: <http://www.iep.ru/files/RePEc/gai/ruser/360Izryadnova.pdf> (25.12.2019).

7. Паздникова Н.П. Регулирование некоммерческого сектора социально-экономической системы региона //Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. – 2015. – № 2 (25). – С. 81-88.

**ENTERPRISE ECONOMIC SECURITY  
MANAGEMENT SYSTEM**

**Savinova V.V., Student of 6th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The concept of economic security of the state is formed in the article. With the help of descriptive and comparative analysis and opinions of industry experts, the author showed the dependence of the state of the construction industry on the state of the country's economy as a whole. The problems of the construction industry in the context of the formation of its economic security are identified, as well as recommendations are given by the author on the example of the main problems. The continuation of this work can be a study of the construction industry of the region on the example of real construction companies to determine the main factors affecting their economic development and forming economic security in the market.*

*Keywords: economic growth, economic recession, politics, economic security, activities of the construction industry, ensuring economic security, problems of the construction industry.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ АЭРОПОРТОВ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Томина А.А., студент 5 курса  
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.П. Паздникова  
Электронный адрес: miss.tomina2011@yandex.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: пандемия 2020 года внесла серьезные коррективы в мировую экономику, закрытие границ большинства стран повлияло на сферу авиации наихудшим образом. В статье рассмотрены мероприятия по повышению конкурентоспособности аэропорта на примере АО «МАШ» и увеличению его прибыли в кризисных условиях.*

*Ключевые слова: экономический кризис, авиация, конкурентоспособность аэропорта, экономическая безопасность предприятия, пандемия.*

Пандемия, вызванная COVID-19 в 2020 году, и продолжающаяся в текущий момент, внесла серьезные коррективы в мировую экономику, повлияла наихудшим образом на экономическую ситуацию отдельных государств, а также государственных и частных предприятий, в частности в сфере авиации. В статье хотелось бы рассмотреть на примере АО «МАШ» с помощью каких действий и мероприятий можно сохранить экономическую стабильность крупного предприятия в кризисных условиях, а также как повысить конкурентоспособность на выходе из него.

В целях сохранения экономической стабильности АО «МАШ» и повышения его конкурентоспособности было предложено реализовать несколько мероприятий:

- Факторинг просроченной дебиторской задолженности для увеличения прибыли;
- Увеличение количества арендаторов площадей аэропорта «Шереметьево», в целях увеличения прибыли, т.к. доходы от аренды важный источник неавиационной коммерции;
- Призыв пассажиров без багажа к регистрации на рейсы в киосках саморегистрации, в целях улучшения качества обслуживания и повышения конкурентоспособности по такому показателю оценки аэропорта, как отсутствие очередей.

Рассмотрим мероприятия более подробно.

1. Факторинг просроченной дебиторской задолженности. Мероприятие крайне важно для цели повысить конкурентоспособность и увеличить прибыль, так как снижение дебиторской задолженности прямо пропорционально ведет к увеличению реального притока денежных средств, а следовательно и к росту чистой прибыли аэропорта и его собственному капиталу. В свою очередь это положительно отразится на финансовой устойчивости компании АО «МАШ». Помимо того, отрицательное влияние дебиторской задолженности проявляется в том, что недополученная выручка начинает обесцениваться под действием инфляции.

Проведя более подробный анализ дебиторской задолженности делаем вывод, что в 2019 году суммы долгосрочной и краткосрочной дебиторской задолженности практически сравнялись между собой, что связано с ростом задолженности со стороны прочих дебиторов. В сравнении с 2015 годом сумма краткосрочной дебиторской задолженности заказчиков увеличилась на 62,5 % (преимущественно авиакомпании). [6]

Просроченная задолженность дебиторов АО «Международный аэропорт Шереметьево» в 2019 году составила 117037 тыс.руб., что на 69 % больше, чем в 2017 году. Высокая просроченная дебиторская задолженность объясняется

ухудшением макроэкономической ситуации в стране и снижением платежеспособности многих авиаперевозчиков [4].

Таблица 1

**Дебиторская задолженность «Шереметьево»**

Показатели	Период					Темп роста прироста
	2015	2016	2017	2018	2019	2019 / 2015 г.
Долгосрочная дебиторская задолженность, тыс.руб.						
Всего, в том числе:	38417	234687	120988	91829	459008	1194,8
Расчеты с заказчиками, тыс.руб.	18135	16485	14125	18701	9405	51,9
Авансы выданные, тыс.руб.	20282	218202	0	10613	38374	189,2
Прочие, тыс.руб.	0	0	106863	62515	411229	-
Краткосрочная дебиторская задолженность, тыс.руб.						
Всего, в том числе:	560909	638358	915312	1158155	953216	169,9
Расчеты с заказчиками, тыс.руб.	269162	314420	343053	313288	437343	162,5
Авансы выданные, тыс.руб.	58909	97436	72234	50746	55226	93,7
Прочие, тыс.руб.	232838	226502	500025	794121	460647	197,8
Общая сумма дебиторской	599326	873045	1036300	1249984	1412224	235,6

В данном мероприятии предлагается продать факторинговой компании именно просроченную дебиторскую задолженность в размере 117037 тыс. руб. Суть мероприятия состоит в том, что происходит немедленный выкуп части дебиторской задолженности (60-90 % ее стоимости), но есть определенные нюансы, которые будут рассмотрены позже. Реализацию мероприятия проводит бухгалтерия совместно с финансовым директором аэропорта, в нашем случае аэропорта Шереметьево.

Поскольку операция факторинга платная услуга, на первоначальном этапе нужно проанализировать рынок факторинговых компаний Москвы или России и определить с какой организацией будет сотрудничество по данному вопросу. Обычно, конечно, выбор исходит и выгоды для обеих сторон [1].

Ниже в таблице представлены две факторинговые компании, расположенные в Москве. Проведем их сравнение.

Таблица 2

### Условия факторинговых компаний Москвы в сравнении

Показатели	НФК	«ВТБ Факторинг»
Доля выплачиваемого долга при заключении договора	90 %	90 %
Доля выплачиваемого долга при завершении проведения факторинга	10 %	10 %
Срок принятия решения	до 5 дней	до 5 дней
Комиссия за обслуживание в месяц	2,1 %	2 %

По результатам сравнения двух компаний-факторингов, можно сделать вывод, что наиболее выгодные условия факторинга предоставляет «ВТБ Факторинг», так как у нее наименьший процент комиссии за обслуживание дебиторской задолженности компании-поставщика.

Полученные в ходе сделки средства можно направить на закупку дополнительного нужного оборудования в аэропорт, ремонт помещений или наращивания объемов оказываемых услуг, что приведет к росту выручки аэропорта Шереметьево в планируемом периоде [3].

2. Увеличение количества арендаторов площадей аэропорта Шереметьево

Аэропорты занимаются неавиационной деятельностью, которая является огромной и важнейшей статьей доходов для многих аэропортов не только России, но и всего мира. По оценкам специалистов в московском авиационном узле от 25 до 45 %.

В АО «МАШ» выручка от неавиационных коммерческих услуг имеет тенденцию ежегодного увеличения, так как на территории аэропорта имеются свободные площади для аренды или использования для оказания услуг (упаковки багажа, например).

Еще в 2019 году АО «Международный аэропорт Шереметьево» сделал акцент на повышении качества существующей коммерческой концепции. Если рассмотреть подробнее: была расширена сеть предприятий, арендуемых помещений аэропорта, в категории упаковка багажа была внедрена новая услуга «VIP-упаковка», началась продажа аксессуаров для упаковки и в категории паркинга была открыта эконом-парковка.

Для примера, на 2020 год основными арендаторами помещений аэропорта «Шереметьево» являются:

- Беспощинная торговля – Heinemann Duty Free Moscow;
- Общественное питание-кофейня «Шоколадница», Grenkipub, Paparazzi Express (ресторан итальянской кухни), Paninibar, GrizzlyDiner, «Starbucks», Вкусвилл, КрошкаКартошка. Макдоналдс.
- Розничная торговля - частные магазины сувениров и др.

Также к арендаторам аэропорта относят отделения банков и службы такси.

В данном мероприятии предлагается предпринять меры по привлечению новых арендаторов, в первую очередь за счет активного продвижения и предложения выгодного сотрудничества. Поскольку после ослабления контроля и сдерживания пандемии предполагаемо пассажиропоток увеличится в разы, потому что граждане всех стран устали от карантина и локдаунов.

Реализацией данного направления будет заниматься Департамент неавиационной коммерции: вопросы аренды, рекламы, общие вопросы. Для привлечения арендаторов необходимо активизировать политику продвижения, например, за счет повышения стимулирования менеджера по аренде. В связи с ростом заинтересованности работой сотрудник будет

активнее работать на итоговый результат. Для того чтобы введение премий приносило экономический эффект, необходимо выбрать размер премии, при котором доход от привлечения дополнительных арендаторов будет выше расходов на премирование. Процент премии устанавливается от общего объема привлекаемых доходов от аренды [2].

3. Призыв пассажиров без багажа к использованию киосков саморегистрации в терминалах.

В последние годы в сфере авиаперевозок стали уделять больше внимания использованию Информационных технологий в оптимизации обслуживания пассажиров. В том числе на данный показатель влияет и пандемия, заставляя использовать методы дистанцирования пассажиров.

В Шереметьево установлены киоски саморегистрации от АО «МАШ», а также киоски саморегистрации от авиакомпаний 9в основном «Аэрофлот». Киоски размещены во всех терминалах внутренних и международных авиалиний и открыты практически для всех. Исключение составляют несовершеннолетние пассажиры, пассажиры с ограниченными возможностями, пассажиры с животными и те пассажиры, чей багаж превышает норму провоза багажа по весу.

Киоски позволяют пройти регистрацию самостоятельно, обойдя очередь на стойках регистрации, зарегистрироваться заранее и самому выбрать место на борту, зарегистрировать других пассажиров (если путешественник не один) и получить посадочный талон.

Благодаря киоскам саморегистрации можно сократить численность специалистов-диспетчеров, что позволит сократить расходы на заработную плату, а также повысит конкурентоспособность аэропорта по показателю «отсутствие очередей» [3].

Для реализации данного мероприятия необходимо запустить голосовые объявления по терминалам о киосках саморегистрации и о возможностях и выгодах пассажиров при регистрации самостоятельно. Правильно организованная технология использования киосков саморегистрации в терминалах аэропорта позволит сократить длину очередей у стоек регистрации до 50 %.



Подводя итоги, авиационный транспорт в настоящее время является одной из наиболее важных отраслей мировой экономики, технические и сервисные достижения которого делают его высокоэффективным инструментом развития современного общества. Развитию рынка авиаперевозок в России способствует реализация федеральной целевой программы «Развитие транспортной системы», направленной на модернизацию сети аэродромов и создание национального комплекса управления воздушным движением. Проводя, перечисленные в статье, мероприятия, аэропорты России, на примере Шереметьево, смогут повысить свою конкурентоспособность и финансовую стабильность в кризисных условиях. АО «МАШ» является конкурентоспособным предприятием, постоянно развивает новые направления, коммерческую неавиационную деятельность, а также активно сотрудничает с российскими и зарубежными авиакомпаниями. Это свидетельствует о наличии благоприятных перспектив развития предприятия [6].

### Список литературы:

1. Паздникова Н.П. Регулирование некоммерческого сектора социально-экономической системы региона//Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. – 2015. – № 2 (25). – С. 81-88.
2. Журавлева, Е.А. Особенности менеджмента компании на различных этапах ее развития / Е.А. Журавлева // Молодой ученый. – 2015. – № 11. – С. 843-847.
3. Квасникова, В.В. Конкурентоспособность товаров и организаций // В.В. Квасникова, О.Н. Жучкевич. – М.: Инфра-М, 2013. – 192 с.
4. Международный аэропорт Шереметьево [Электронный ресурс] – Режим доступа: WorldWideWeb. URL:<http://www.svo.aero/about/>
5. Организационно-правовые основы пассажирских авиаперевозок: учебное пособие / В.В. Мотин, А.В. Целуйко [и др.]. Домодедово: ВИПК МВД России, 2011. С. 100.

6. Курсовая работа «Экономическая безопасность деятельности субъектов в сфере авиаперевозок», Томина А.А., 2020 г. Глава 3.

## **COMPETITIVENESS OF AIRPORTS IN A CRISIS**

**Tomina A.A., student of 6th year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The 2020 pandemic has made serious adjustments to the global economy, the closure of the borders of the countries of the world has affected the aviation sector in the worst possible way. The article discusses measures to improve the competitiveness of the airport on the example of JSC "SIA" and its increase in profits in a crisis.*

*Keywords: economic crisis, aviation, airport competitiveness, economic security of an enterprise, pandemic.*

УДК 338.4  
ББК 65.497.4

**ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ  
УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ПЕРМСКОМ  
ГОСУДАРСТВЕННОМ ГУМАНИТАРНО-  
ПЕДАГОГИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ**

**Трубина И.В., старший преподаватель  
кафедры экономики  
Электронный адрес: trubina@pspu.ru  
Пермский государственный  
гуманитарно-педагогический университет,  
614990, г. Пермь, ул. Сибирская, 24**

*Аннотация: в статье рассматриваются мероприятия, направленные на повышение эффективности системы управления рисками в учреждениях высшего образования на примере Пермского государственного гуманитарно-педагогического университета.*

*Ключевые слова: управление рисками, программный продукт SASRM, ключевые индикаторы риска*

Рассматривая вопрос о механизме совершенствования системы управления рисками в ПГГПУ, необходимо учитывать отечественную специфику отношения к данному вопросу. Так А.В. Баранов отмечает, что исторически со времен советского прошлого, стандартизация в России распространялась «сверху», централизованно [5]. В настоящее время это справедливо и для стандартов управления рисками. Принципиальные отличия построения системы управления рисками в России и мире изображены на рисунке ниже.

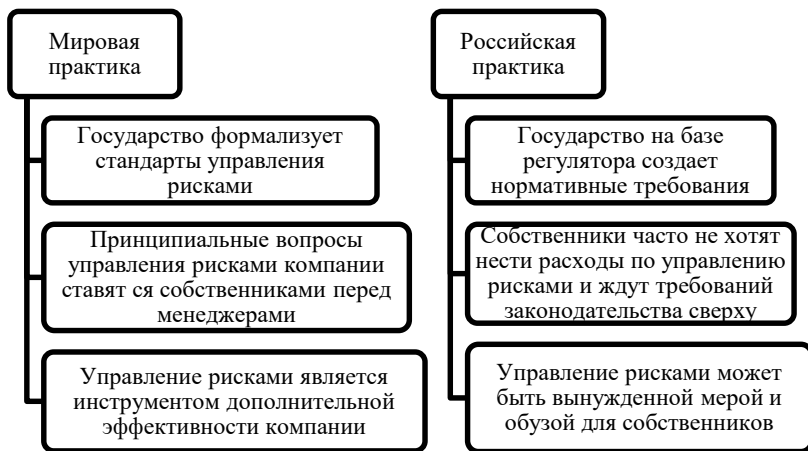


Рис. 1. Особенности построения системы управления рисками в России и мире. Источник: [5]

В рамках данного исследования был проведен анализ сформированности системы управления рисками в университетах разных стран. Было определено, что механизмы управления рисками в мировых университетах основаны на стандарте ISO 31000, изначально применяемом для коммерческих организаций. Рекомендации по использованию систем управления рисками и их внедрение в систему управления университетами появились в 2000-е годы с ростом финансовой автономии вузов. В качестве иллюстрации этого подхода можно привести данные таблицы 1, демонстрирующие наличие сформированности системы управления рисками или отдельных подсистем в зарубежных университетах. Для большинства российских университетов эта ситуация не является типичной.

Таблица 1

**Анализ сформированности систем управления  
рисками в университетах**

	Сформированная система управления рисками	Элементы процедур риск-менеджмента в подразделениях
НИУ ВШЭ (Россия)	В ядре университета отсутствует отдельное подразделение риск-менеджмента	Дирекции, отвечающие за конкретные риски: правовое управление, дирекция по земельным отношениям и т.д.
University of Cambridge (Великобритания)	Сформировано отдельное подразделение риск-менеджмента	Разветвленная структура подразделений в рамках финансового департамента
Yale University (США)	Сформировано отдельное подразделение риск-менеджмента	Разветвленная структура подразделений в рамках департамента риск-менеджмента
Universite de Sorbonne (Франция)	В ядре университета отсутствует отдельное подразделение риск-менеджмента	Профильные подразделения, задачами которых является, в том числе, выявление и минимизация рисков
Fudan University (Китай)	В ядре университета отсутствует отдельное подразделение риск-менеджмента (вынесено на аутсорсинг)	Аффилированная компания по управлению рисками

Источник: составлено по данным официальных сайтов университетов

Идентификация рисков в ПГПУ и понимание их влияния на результаты деятельности вуза дают нам возможность

разработать предложения по совершенствованию системы управления рисками в университете.

Во-первых, необходимо создать отдельную службу управления рисками, наделенную полномочиями проводить мониторинг рисков, актуализировать ежеквартально информацию о рисках, реализовывать мероприятия по управлению рисками, отслеживать значения ключевых индикаторов риска.

Во-вторых, следует определить ключевые индикаторы риска (КИР) для ПГГПУ. КИР – это количественный показатель, характеризующий источник риска. Как отмечает В. Сизикова, этот показатель является также распространенным инструментом мониторинга и представления оперативной информации руководству компании об изменениях уровня риска [1, с. 59].

Ключевые индикаторы риска должны разрабатывать деканы факультетов и руководители подразделений совместно с сотрудниками службы управления рисками и утверждаться ректором. В целях закрепления ответственности за достижение целевых значений КИР, они могут быть установлены в качестве показателей эффективности заведующих кафедр и деканов с внесение изменений в эффективный контракт. Для решения поставленной задачи необходимо осуществить следующие мероприятия:

1. Внести изменения в политику управления рисками ПГГПУ, в положение о структурном подразделении, в должностные инструкции сотрудников в части расширения их должностных обязанностей;

2. Разработать локальные нормативные акты, содержащие информацию о службе управления рисками, правилах определения КИР и ответственных за их реализацию;

3. Определить ключевые индикаторы риска;

4. Установить КИР для самых значимых рисков ПГГПУ;

5. Уточнить интервалы значений КИР (минимальный, допустимый, средний, высокий, катастрофический);

6. Службе управления рисками проводить мониторинг КИР, предоставлять отчеты по рискам ректору.

В-третьих, необходимо автоматизировать мониторинг системы риск-менеджмента ПГГПУ с помощью программного продукта. В настоящее время рынок программного обеспечения предлагает большой выбор программ и сервисов для управления рисками [2, с. 273]. Очевидно, что управление большим количеством постоянно меняющихся рисков является сложной задачей. Автоматизация мониторинга рисков в настоящее время довольно востребована в корпоративном секторе, вместе с тем, многие учреждения высшего образования в зарубежных странах также обращаются к этой практике [4]. Так, в США уже 50 лет действует международная некоммерческая образовательная ассоциация URMIA (The University Risk Management and Insurance Association), основной целью которой является обеспечение применения эффективных принципов и практик управления рисками в университетах и колледжах [6].

В рамках текущего исследования был рассмотрен ряд систем автоматизации управления рисками. Среди них такие программные продукты, как:

- RSA Archer Enterprise and Operational Risk Management
- Omnitacker Risk Management
- Refinitiv Connected Risk
- SAS Enterprise GRC
- SAP Risk Management

В результате анализа достоинств и недостатков этих программ были выбраны два продукта SAS Enterprise GRC и Omnitacker Risk Management. Приложение Omnitacker Risk Management [7] является частью семейства продуктов компании Omnitacker, и дает возможность реализовывать ряд функций:

- Идентификация и оценка риска;
- Поиск механизмов влияния на риск;
- Выработка алгоритмов влияния на риск;
- Предложение мероприятий по снижению риска.

У SAS Enterprise GRC [8] существует специализированный программный продукт для управления рисками – SAS Risk Management. Основные возможности SASRM:

- Работа в облаке SAS или интеграция в систему организации;
- Анализ влияния риска на деятельность организации;
- Оценка эффективности мероприятий по минимизации рисков;
- Использование специфических индикаторов риска.

В результате сравнения двух программных продуктов было выявлено, что SASRM обладает большим числом преимуществ, включающих удобный интерфейс, более низкую стоимость и активное вовлечение менеджеров и разработчиков в решение вопроса интеграции базового пакета SASRM в систему ПГГПУ.

Конечной целью внедрения автоматизированной системы управления рисками является снижение суммы всех потенциальных рисков для ПГГПУ. В таблице 2 представлен план проекта по внедрению программного продукта SASRM. Реализация проекта займет 404 дня – с 22.02.2021 г. по 30.09.2022 г., при этом часть мероприятий уже была осуществлена в период с 22.02.2021 г. по 30.04.2021 г. Предложенные в рамках исследования мероприятия должны способствовать повышению эффективности системы управления рисками ПГГПУ.

Таблица 2

**План реализации проекта по интеграции SASRM в систему управления рисками ПГГПУ**

Мероприятия	Дата начала	Дата окончания	Длительность (дни)
1	2	3	4
Анализ состояния ПГГПУ	22.02.2021	1.03.2021	8
SWOT, STEP и конкурентный анализ	2.03.2021	12.03.2021	11
Сбор первичной информации по рискам	12.03.2021	25.03.2021	14
Подготовка технико-экономического обоснования	26.03.2021	30.04.2021	36



*Окончание табл. 2*

1	2	3	4
Поиск ресурсов для реализации проекта	1.11.2021	15.11.2021	14
Назначение руководителя проекта	15.11.2021	17.11.2021	2
Построение графика Ганта	18.11.2021	22.11.2021	5
Определение параметров пакета SASRM	23.11.2021	29.12.2021	37
Решение вопроса по внедрению SASRM в систему ПГГПУ	30.12.2021	28.02.2022	61
Интеграция баз данных SASRM в систему ПГГПУ	1.03.2022	9.05.2022	70
Испытание SASRM	10.05.2022	27.06.2022	50
Корректировка параметров пакета SASRM	28.06.2022	5.08.2022	39
Завершение внедрения SASRM	5.08.2022	30.09.2022	57
Всего дней:			404

Источник: составлено автором

Ожидаемым результатом внедрения системы управления рисками в ПГГПУ должно стать своевременное отслеживание рисков, направленное на то, чтобы руководство могло незамедлительно принять решение в случае, когда характер, потенциальное воздействие или вероятность риска выйдут за пределы установленных уровней [3, с. 24]. После того, как служба управления рисками ПГГПУ оценит изменения в риске, источнике риска и его воздействию на деятельность университета, возможно, потребуется внести корректировки в действующую политику управления рисками и предложить новые пути совершенствования системы управления рисками в ПГГПУ.

## Список литературы:

1. Сизикова, В., Гаврилин, В., Битюцкий, В. Методика разработки системы индексов ключевых индикаторов риска // Риск- менеджмент в кредитной организации. – 2016. – № 4 (24). – С. 54-69.

2. Соклакова, И.В. Проблемы управления организацией при внедрении программного продукта // Материалы 24-й международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы управления – 2019», Москва, 19–20 декабря 2019 г. – Москва: ГУУ, 2020. – С. 272-274.

3. Шипицына, С.Е. Угрозы и риски формирования научно-исследовательского потенциала в инновационном развитии региона / С. Е. Шипицына // Страховое дело. – 2019. – № 9(318). – С. 17-28.

4. Hershman, R., Lauderdale, C.L. The rising need for sustainable financial, operational and academic models. / R. Hershman, C.L. Lauderdale // Trends in higher education: outlook. AlvaresandMarshal, March. – 2018. – P. 24-48.

5. Баранов А. В. Международные стандарты управления риском. URL: <https://docplayer.com/26267249-Mezhdunarodnye-standarty-upravleniya-riskami-ne-bazelem-edinym.html> (дата обращения 01.10.2021).

6. Официальный сайт УРМИА. URL: <https://www.urmia.org/about/abouturmia> (дата обращения 1.10.2021).

7. Официальный сайт программного продукта Омни трекер риск-менеджмент URL: <https://www.omnitracker.com/ru/produkty/prilozheniya/risk-management> (дата обращения 1.10.2021).

8. Официальный сайт программного продукта SAS RM URL: [https://www.sas.com/ru\\_ru/home.html](https://www.sas.com/ru_ru/home.html) (дата обращения 01.10.2021).

**WAYS FOR IMPROVEMENT THE RISK MANAGEMENT  
SYSTEM IN THE PERM STATE HUMANITARIAN  
AND PEDAGOGICAL UNIVERSITY**

**Trubina I.V., Senior Lecturer  
at the Economics Department**

Perm State Humanitarian and Pedagogical University  
24, Sibirskaya Str., Perm, 614990

*Annotation: The article discusses measures aimed to improving the efficiency of the risk management system in higher education institutions on the example of the Perm State Humanitarian and Pedagogical University.*

*Keywords: risk management, SAS RM software, key risk indicators*

УДК 336.7  
ББК 65.38

**ДИАГНОСТИКА БАНКРОТСТВА И ПУТИ  
ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ  
(НА ПРИМЕРЕ ООО «ЗОЛОТОЙ КОМПАС-ТУР»)**

**Трушкова М.А., студент 6 курса  
Научный руководитель к.э.н., доцент Я.А. Долганова  
Электронный адрес marina.alekseeva.98@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: риски неплатежеспособности и вероятности банкротства возрастают с каждым годом. Пандемия 2020 года внесла свои коррективы в экономику страны и негативно отразилась на многих отраслях. В связи с этим особую актуальность приобретает вопрос диагностики вероятности банкротства и поиска путей финансового оздоровления организаций, оказывающих туристические услуги.*

*Ключевые слова: диагностика банкротства, антикризисное управление, банкротство организаций, финансовое оздоровление, финансовое состояние предприятия, финансовая устойчивость, риск банкротства, оценка вероятности банкротства.*

В науке под терминами «несостоятельность» и «банкротство» подразумевались несколько отличные явления. Т.М. Суслова отмечает, что банкротство и несостоятельность «находятся в диалектической связи и имеют общее сущностное основание – превышение суммы обязательств должника над стоимостью его имущества». При этом, развивая мысль дальше, Т.М. Суслова поясняет, что эти «крайне близкие понятия не

совпадают, поскольку несостоятельность еще не факт банкротства, а лишь предпосылка для него. Несостоятельность не всегда может закончиться судебным признанием банкротства» [6, с. 53].

Однако, Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (последняя редакция) трактует понятие несостоятельности (банкротства) как «признанная арбитражным судом или наступившая в результате завершения процедуры внесудебного банкротства гражданина неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [1].

Наиболее близко установлена сущность банкротства И.А. Бланком, который показал взаимообусловленность факторов риска и прибыльности [2]. Таким образом, сущность банкротства представляет собой сложный процесс, который включает в себя элементы, представленные на рисунке 1.

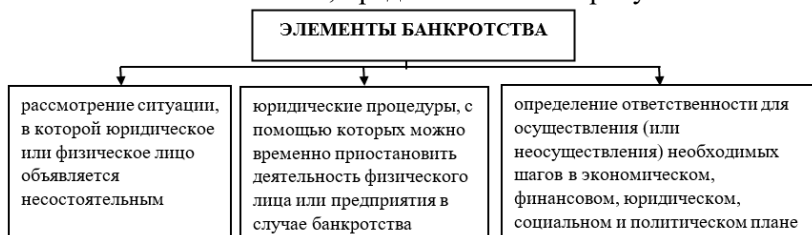


Рис. 1. Элементы, характеризующие сущность банкротства

Рассматривая процесс банкротства с точки зрения финансовой диагностики, можно отметить основными признаками неплатежеспособность и недостаточность имущества. В Законе о банкротстве (ст. 2) даны определения данных понятий:

- недостаточность имущества - превышение размера денежных обязательств и обязанностей по уплате обязательных платежей должника над стоимостью имущества (активов) должника;

- неплатежеспособность - прекращение исполнения должником части денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, вызванное недостаточностью денежных средств [1].

Основными признаками платежеспособности являются:

- наличие на расчетном счете средств в объеме, достаточном для расчетов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения;

- отсутствие просроченной кредиторской задолженности [4, с. 403].

Вместе с тем понятие финансовой устойчивости отражает состояние предприятия в долгосрочной перспективе, а платежеспособность отражает способность предприятия отвечать по всем своим долгам в данный момент времени и исключительно за счет имущества в денежной форме (часть текущих активов).

Наиболее обобщающим показателем финансовой устойчивости предприятия является излишек или недостаток источников средств для формирования запасов и затрат.

Анализ с помощью относительных показателей, дает базу и для исследований, и для аналитических выводов. Необходимо проанализировать структуру источников капитала предприятия и оценить степень финансовой устойчивости и финансового риска.

С этой целью рассчитываются следующие показатели:

1) коэффициент финансовой автономии (или независимости);

2) коэффициент финансовой независимости;

3) коэффициент текущей задолженности;

4) коэффициент долгосрочной финансовой независимости;

5) коэффициент покрытия долгов собственным капиталом;

6) коэффициент финансового риска [3, с. 212].

Поскольку положительным фактором финансовой устойчивости является наличие источников формирования запасов, а отрицательным фактором - величина запасов, то основными способами выхода из неустойчивого и кризисного финансовых состояний будут: пополнение источников

формирования запасов и оптимизация их структуры, а также обоснованное снижение уровня запасов.

Важными показателями, характеризующими структуру предприятия и его устойчивость, являются сумма чистых активов и их доля в общей валюте баланса. Величина чистых активов (реальная величина собственного капитала) показывает, что останется собственникам предприятия после погашения всех обязательств в случае ликвидации предприятия.

К основным методам анализа и прогнозирования возможного банкротства можно отнести:

- расчет индекса кредитоспособности;
- использование системы формализованных и неформализованных критериев;
- прогнозирования показателей платежеспособности.

Метод расчет индекса кредитоспособности предложен в 1968 г. известным западным экономистом Э. Альтманом. Он отобрал пять наиболее значимых и построил многофакторное регрессионное уравнение. Таким образом, индекс Альтмана представляет собой функцию от некоторых показателей, характеризующих экономический потенциал предприятия и результаты его работы за истекший период [5, с. 103]. В общем виде индекс Альтмана (Z), иначе называемый индексом кредитоспособности, имеет вид:

$$Z = 3,3 K1 + 1,0 K2 + 0,6 K3 + 1,4 K4 + 1,2 K5, (1)$$

где K1, K2, K3, K4 и K5, показатели, рассчитываемые по следующим выражениям:

$$K1 = \frac{\text{Прибыль до выплаты налогов, процентов}}{\text{Всего активов}}, (2)$$

$$K2 = \frac{\text{Выручка от продаж (от реализации)}}{\text{Всего активов}}, (3)$$

$$K3 = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Заемный капитал}}, (4)$$

$$K4 = \frac{\text{Реинвестированная прибыль}}{\text{Всего активов}}, (5)$$

$$K5 = \frac{\text{СОС}}{\text{Всего активов}}, (6)$$

Критическое значение индекса  $Z$ , рассчитанное Альтманом по статистической выборке, составило 2,675. Если  $Z < 2,675$ , можно сделать предположение о возможности в обозримом будущем (2-3 года) банкротстве, если  $Z > 2,675$ , – о достаточно устойчивом финансовом положении [5, с. 213].

Использование системы формализованных и неформализованных критериев построено на основе того, что принять решение гораздо легче в условиях решения однокритериальной задачи, чем в условиях многокритериальной.

Антикризисное управление строится на показателях финансового состояния предприятия, оценка которого позволяет выработать грамотную политику по выходу компании из кризиса, улучшению результатов ее финансово-хозяйственной деятельности.

Так, анализ деятельности туристического агентства ООО «Золотой компас-Тур» показал, что организация понесла большие убытки в размере 862 тыс. руб. в 2020 году, в связи с влиянием пандемии COVID-2019, получив отрицательный результат на уровне прибыли от продаж.

В структуре активов денежные средства (49,68 %) и дебиторская задолженность (50,32 %) составляют практически равные части, что свидетельствует о наличии наиболее мобильных активов для расчетов, при этом наблюдается рост доли денежных средств, что является положительной тенденцией. Вместе с тем структура источников формирования имущества в 2020 году значительно меняется (рисунок 2).

В структуре собственного капитала основное место занимает уставный капитал (1,08 %). В отчетном периоде имеется задолженность по долгосрочным заемным средствам в размере 798 тыс. руб. (или 85,99 % от пассивов). Наличие непокрытых убытков в 2020 году в размере 832 тыс. руб. означает крайне неэффективное использование средств организации. Доля заемных средств в совокупных источниках формирования активов за анализируемый период увеличилась. Величина совокупных заемных средств предприятия составила 1750 тыс. руб., при этом наблюдается устойчивая тенденция к росту. Увеличение заемных средств предприятия ведет к



увеличению степени его финансовых рисков и может отрицательно повлиять на его финансовую устойчивость.



Рис. 2. Структура источников формирования имущества ООО «Золотой компас-Тур» в 2018-2020 годах

В общей структуре задолженности краткосрочные пассивы на конец отчетного периода превышают долгосрочные на 154 тыс. руб., что при существующем размере собственного капитала и резервов может негативно сказаться на финансовой устойчивости предприятия.

Отрицательным признаком является то, что оборотные активы анализируемой организации меньше краткосрочных обязательств, что свидетельствует о неспособности погасить задолженность перед кредиторами.

В 2020 году ликвидность ООО «Золотой компас-Тур» меняется. В анализируемом периоде у предприятия имеются наиболее ликвидные средства для погашения наиболее срочных обязательств (излишек 102 тыс. руб.). В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (краткосрочной задолженности за минусом текущей кредиторской задолженности). В данном случае это соотношение не выполняется – у предприятия недостаточно краткосрочной дебиторской задолженности для погашения среднесрочных обязательств. Быстро реализуемые активы

покрывают лишь 78,80 % обязательств. Медленно реализуемые активы не покрывают долгосрочные пассивы (недостаток 798 тыс. руб.). Труднореализуемые активы больше постоянных пассивов, т. е. минимальное условие финансовой устойчивости не соблюдается. Из четырех соотношений, характеризующих наличие ликвидных активов у организации за рассматриваемый период, выполняется только одно. Баланс организации в анализируемом периоде не является ликвидным.

Анализ относительных показателей ликвидности свидетельствует о недостаточной ликвидности. Значение коэффициента быстрой ликвидности оказалось ниже допустимого (при норме 1). Это говорит о недостатке у организации ликвидных активов, которыми можно погасить наиболее срочные обязательства. Коэффициент текущей ликвидности в отчетном периоде находится ниже нормативного значения 2, что говорит о том, что предприятие не в полной мере обеспечено собственными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств. Даже при реализации запасов у организации не будет достаточных средств для покрытия краткосрочных обязательств.

Оценка финансовой устойчивости показала, что финансовое состояние организации на конец 2020 года является неустойчивым, так как в ходе анализа установлен недостаток собственных оборотных средств 822 тыс. руб., собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов 24 тыс. руб., и излишек общей величины основных источников формирования запасов 569 тыс. руб.

Все основные коэффициенты финансовой устойчивости отрицательны, следовательно, в 2020 году предприятие становится финансово неустойчивым.

Оценка вероятности банкротства по модели Альтмана показала тенденцию к устойчивому снижению показателя Z-счет Альтмана, однако, продемонстрировала низкую вероятность банкротства (таблица 1).

Приведенный показатель имеет один, но весьма серьезный недостаток – по существу его можно использовать лишь в отношении крупных компаний, соответственно, был

осуществлен прогноз вероятности банкротства по моделям Т.В. Крамина – Д.В. Манушевича и Р. Лиса. Первый прогноз так же, как и модель Альтмана показал низкую вероятность банкротства, тогда как модель Лиса в 2020 году показала значительную вероятность банкротства ООО «Золотой компас-Тур»

Таблица 1

**Прогноз банкротства по модели Альтмана в 2018-2020 годах**

Коэффициент	Множитель	Значение	Z-счет	Значение	Z-счет	Значение	Z-счет
		2018		2019		2020	
K1	3,3	7,95	26,23	1,29	4,24	-0,76	-2,50
K2	1	21,28	21,28	27,69	27,69	13,56	13,56
K3	0,6	4,97	2,98	0,11	0,07	-0,47	-0,28
K4	1,4	0,82	1,15	0,07	0,10	-0,90	-1,26
K5	1,2	0,83	1,00	0,10	0,12	-0,03	-0,03
Z-счет Альтмана			52,63		32,22		9,49

Основной причиной развития кризиса в ООО «Золотой компас-Тур» является общий спад рынка, в результате пандемии, что усилило кризисную ситуацию, отсутствие собственных средств и резервных фондов, убыточность деятельности.

Соответственно, основными направлениями финансового оздоровления компании, могут быть:

- улучшение работы с дебиторской и кредиторской задолженностью;
- увеличение объемов реализации и снижение себестоимости услуг;

- получение прочих доходов от операций финансового характера.

За счет этого увеличится чистая прибыль предприятия, что повлечет за собой рост собственного капитала, как результат – финансовое оздоровление предприятия.

В связи с ограничениями в зарубежных поездках туристские организации сделали упор на внутренний туризм. Следовательно, можно предложить следующие мероприятия:

- реклама в социальных сетях в партнерских группах о турах;

- организация тимбилдинговых мероприятий для юридических лиц и деловых клубов города;

- создание тура «По местам Силы Пермского края»;

- внедрение политики спонтанного финансирования турагентств.

Первое мероприятие не несет затрат на рекламу, т.к. предлагается договориться с аналогичными группами в социальных сетях о взаимном размещении информации о предстоящих турах, которых нет у данных турфирм. В ответ на это ООО «Золотой компас-Тур» размещает подобные предложения и на своих страницах в соцсетях. Расчеты показали, что данное мероприятие принесет экономический эффект в размере 622 тыс. руб.

Организация тимбилдинговых мероприятий принесет экономический эффект в размере 1428 тыс. руб.

Создание тура по местам Силы Пермского края обеспечит дополнительно выручку в размере 1237 тыс. руб. и принесет экономический эффект в размере 232 тыс. руб.

Следующим мероприятием является внедрение политики спонтанного финансирования для турагентов. ООО «Золотой компас-Тур» активно работает с 24 турагентствами, при этом объем реализуемых услуг через турагентства составляет 62 % от общего объема продаж. Предлагается данным турагентствам предоставить дополнительную скидку в размере 2 % при расчетах раньше срока, что позволит организации своевременно вернуть выручку в сумме 2466 тыс. руб., эффект данного мероприятия заключается не столько в полученной выгоде, сколько в своевременности расчетов.

Экономический эффект от внедрения всех мероприятий составит 2232 тыс. руб., а экономическая эффективность – 142 %. В результате внедренных мероприятий выручка возрастает на 7583 тыс. руб., себестоимость растет на 5351 тыс. руб., в результате чего предприятие получает прибыль - валовая прибыль становится 1530 тыс. руб., т. е. возрастает на 2232 тыс. руб. (таблица 2).

Таблица 2

**Влияние рекомендаций, направленных на финансовое оздоровление организации, тыс. руб.**

Показатели	2020 г.	Расчетный год	Отклонение
Выручка	<b>12582</b>	20165	+7583
Себестоимость	<b>13284</b>	18635	+5351
Прибыль валовая	<b>-702</b>	1530	+2232
Прибыль от продаж	<b>-702</b>	1530	+2232
Чистая прибыль	<b>-862</b>	624	+1486
Рентабельность услуг, %	x	7,1	+7,1
Собственный капитал	-822	-198	+624
Долгосрочный заемный капитал	798	798	0
Валюта баланса	928	1552	+624
Обобщающий коэффициент финансовой устойчивости	x	0,4	+0,4

Чистая прибыль растет на 1486 тыс. руб. и составляет 624 тыс. руб. Таким образом, предприятие выходит из убыточного состояния. Рентабельность услуг вместо отрицательного значения становится 7,1 %, так же, как и обобщающий коэффициент финансовой устойчивости, который становится равен 0,4.

Следовательно, предложенные мероприятия эффективны и могут быть внедрены на предприятии в целях его финансового оздоровления.

## Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ / Собрание законодательства Российской Федерации от 28 октября 2002 г. № 43 ст. 4190.
2. Бланк, И. А. Управление финансовыми ресурсами. Учебник – М.: Омега-Л, 2019. – 768 с.
3. Богдановская Н.А. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности: Учебник / Богдановская, Н. А., Мигун, О. М. и др.; под общей редакцией Семенова В. И. – 12-е изд. доп. - Мн: Высшая школа, 2019. – 480 с.
4. Горфинкель В. Я. Экономика предприятия / Горфинкель В. Я.: учебное пособие – 12-е изд.– М.: Юнити, 2020. – 720 с.
5. Ковалев В. В., Волкова О. Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. – 14-е изд. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2019. – 524 с.
6. Сулова Т. М. Несостоятельность и банкротство: экономические и юридические аспекты // Журнал российского права. – 2018. – № 2. С. 53.

### **DIAGNOSTICS OF BANKRUPTCY AND WAYS OF FINANCIAL RECOVERY OF THE ORGANIZATION (ON THE EXAMPLE OF LLC "GOLDEN COMPASS-TOUR")**

**Trushkova M.A., student of 6<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The risks of insolvency and the probability of bankruptcy will increase every year. The 2020 pandemic has made its own adjustments to the country's economy and negatively affected many industries. In this regard, the issue of diagnosing the probability of bankruptcy and finding ways to improve the financial health of organizations providing tourist services is of particular relevance.*

*Keywords: diagnostics of bankruptcy, anti-crisis management, bankruptcy of organizations, financial recovery, financial condition of the enterprise, financial stability, risk of bankruptcy, assessment of the probability of bankruptcy.*

УДК 336.64  
ББК 65.053.37

## ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ООО «УРАЛВОДОКАНАЛ»

**Юдина Ю.А., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е.Шипицына**  
**Электронный адрес: yuliyaayudina@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в данной статье рассматривается теоретическое содержание понятия «инвестиционная привлекательность». Автором проведен анализ динамики основных финансовых показателей предприятия за период с 2018 по 2020 гг., которые в большей степени влияют на инвестиционную привлекательность, а также выявлены угрозы и слабые места в работе предприятия ООО «Уралводоканал».*

*Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, инвестиции, экономика предприятия, предприятие, финансовый анализ, финансы, финансово-хозяйственная деятельность, коэффициенты, анализ.*

Обеспечение устойчивого развития экономических систем на сегодняшний день обуславливается ростом неопределенности и вариативности, в особенности такого исходного элемента, как предприятие. Как мы знаем, устойчивое развитие предприятия, прежде всего, неразрывно связано с обеспечением инвестиционного процесса. Для того чтобы предприятие развивалось и функционировало необходимы инвестиции, которые будут способствовать его развитию, а также обеспечивать модернизацию промышленного производства.

Повышение инвестиционной деятельности отражается в развитии экономики и является неким помощником на пути к ее подъему. При помощи инвестиций появляются и улучшаются предприятия, также в свою очередь, расширяется производство, растет рынок рабочей силы и товарооборот, выпуск на рынок новых товаров и услуг значительно увеличивается. В данном случае, это выгодно и государству, которое получает дополнительные налоговые поступления.

Понятие инвестиционной привлекательности достаточно неоднозначное и рассматривается в зависимости от характера объекта, к которому относится. Инвестиционная привлекательность может рассматриваться на уровне предприятия, отрасли, региона и страны. В данной статье представлена оценка инвестиционной привлекательности на уровне предприятия.

В научной литературе существует множество подходов к определению понятия «инвестиционная привлекательность». На взгляд автора, наиболее полным является понятие, которое предложила Т.К. Руткаускас: «Инвестиционная привлекательность организации (предприятия) – это обобщенная характеристика перспективности, выгодности, эффективности производства и минимизации риска вложения инвестиций в ее (его) развитие за счет как собственных, так и привлеченных средств» [8].

Анализ финансового-хозяйственной деятельности предприятия оказывает большое влияние на оценку инвестиционной привлекательности предприятия. С его помощью организация способна оценить общее состояние предприятия, объективность и точность картины финансового состояния и финансовых результатов хозяйственной деятельности.

Для характеристики финансового состояния используются данные финансовой отчетности за несколько периодов, для того чтобы выявить основные направления изменений деятельности предприятия, что особенно важно для принятия инвестиционных решений.



Чтобы оценить инвестиционную привлекательность предприятия, необходимо провести анализ основных показателей финансового состояния:

1. Анализ финансовой устойчивости;
2. Анализ ликвидности и платежеспособности предприятия;
3. Анализ эффективности деятельности предприятия [3].

Оценку инвестиционной привлекательности апробируем на примере ООО «Уралводоканал».

*Анализ финансовой устойчивости.* При анализе инвестиционной привлекательности наиболее важно учитывать соотношение собственных и заемных средств организации, для этого рассчитывается коэффициент автономии.

**Коэффициент автономии** – это коэффициент, показывающий удельный вес активов, сформированных за счет собственных источников [3].

$$\text{Коэффициент автономии} = \frac{\text{Собственные источники}}{\text{Всего активов}} = \frac{\text{стр. 1300}}{\text{стр. 1600}}$$

Рассчитаем коэффициент автономии для предприятия с 2018 по 2020 год и сравним их результаты в динамике. Нормативное значение:  $\geq (0,5-0,6)$ .

$$2018 \text{ год: } K_{\text{авт}} = \frac{5\,473}{88\,841} = 0,06$$

Из расчета коэффициента видно, что 6 % активов сформированы за счет собственных источников.

$$2019 \text{ год: } K_{\text{авт}} = \frac{5\,274}{95\,649} = 0,05$$

Из расчета коэффициента видно, что 5 % активов сформированы за счет собственных источников.

$$2020 \text{ год: } K_{\text{авт}} = \frac{10\,750}{87\,221} = 0,12$$

Из расчета коэффициента видно, что 12 % активов сформированы за счет собственных источников.

Абсолютное отклонение показателя равно 0,06. Увеличение показателя в динамике оценивается положительно, однако, коэффициент невысок, предприятие зависит от кредиторов за счет формирования активов. За все 3 года значение коэффициента было ниже нормативного значения, это означает, что организация зависима от заемных источников финансирования, финансовое положение неустойчиво.

*Анализ ликвидности и платежеспособности предприятия.* Немаловажно при оценке инвестиционной привлекательности учитывать способность предприятия своевременно производить выплаты по долговым обязательствам, для этого рассчитывается коэффициент текущей ликвидности.

**Коэффициент текущей ликвидности** – это отношение высоколиквидных активов, быстрореализуемых активов и медленно конвертируемых к наиболее срочным обязательствам и среднесрочным обязательствам [4].

$$\begin{aligned} \text{Коэффициент текущей ликвидности} &= \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Текущие обязательства}} \\ &= \frac{(\text{стр. 1200} + 1170)}{(\text{стр. 1500} - \text{стр. 1530} - \text{стр. 1540})} \end{aligned}$$

Рассчитаем коэффициент текущей ликвидности для предприятия с 2018 по 2020 год и сравним их результаты в динамике. Оптимальным считается коэффициент в диапазоне от 1,5 до 2,5.

$$2018 \text{ год: } K_{\text{ТЛ}} = \frac{75\,762 + 0}{94\,459 - 0 - 1\,003} = 0,81$$

$$2019 \text{ год: } K_{\text{ТЛ}} = \frac{83\,169 + 0}{100\,456 - 0 - 0} = 0,83$$

$$2020 \text{ год: } K_{\text{ТЛ}} = \frac{72\,423 + 0}{97\,476 - 0 - 2\,005} = 0,76$$

Исследуя показатель за 3 года, можно сказать, что предприятию достаточно тяжело погасить свои краткосрочные обязательства за счёт использования текущих активов. Показатель идет на спад (отклонение 2020 года к 2018 равно – 0,05), о чем может свидетельствовать резкое увеличение краткосрочной задолженности.

*Анализ эффективности деятельности предприятия.* Финансовое положение компании, ее ликвидность и платежеспособность непосредственно связаны со скоростью оборачиваемости средств, которые вложены в ее активы. Для потенциального инвестора наиболее важен показатель оборачиваемости (отдачи) активов.

**Оборачиваемость (отдача) активов** – показатель, отражающий использование (интенсивность) предприятия своих имеющихся активов [5].

$$\begin{aligned} \text{Оборачиваемость (отдача) активов} &= \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая стоимость активов}} \\ &= \frac{\text{стр. 2110}}{\left(\frac{\text{стр. 1600нг.} + \text{стр. 1600кг.}}{2}\right)} \end{aligned}$$

Рассчитаем коэффициент оборачиваемости (отдачи) активов для предприятия с 2018 по 2020 год и сравним их результаты в динамике.

$$2018 \text{ год: } K_{OA} = \frac{122\,997}{(76\,614 + 88\,841)/2} = 1,49$$

Из расчета коэффициента видно, что на каждый рубль активов приходится 1,49 рублей выручки.

$$2019 \text{ год: } K_{OA} = \frac{121\,830}{(88\,841 + 95\,649)/2} = 1,32$$

Из расчета коэффициента видно, что на каждый рубль активов приходится 1,32 рублей выручки.

$$2020 \text{ год: } K_{OA} = \frac{117\,341}{(95\,649 + 87\,221)/2} = 1,28$$

Из расчета коэффициента видно, что на каждый рубль активов приходится 1,28 рублей выручки.

Нормативное значение коэффициента не установлено, однако если показатель больше 1, значит полученные доходы в той или иной степени покрывают расходы на приобретение активов. Однако абсолютное отклонение показателя равно – 0,21. Снижение показателя в динамике может говорить о том, что капитал стал оборачиваться медленнее, каждый рубль актива предприятия стал приносить меньше прибыли.

В таблице 1 приведена оценка инвестиционной привлекательности предприятия, осуществлённая посредством финансовых показателей, которые обосновывают финансовое состояние предприятия в течение 3 лет.

Таблица 1

**Показатели финансового состояния предприятия ООО  
«Уралводоканал», 2018-2020 гг.**

Показатели	2018	2019	2020	Абс. отклонение (2020 г. к 2018 г.)	Темп роста (2020 г. к 2018 г.), %
Коэффициент автономии	0,06	0,05	0,12	0,06	200,00
Коэффициент текущей ликвидности	0,81	0,83	0,76	-0,05	93,82
Оборачиваемость (отдача) активов	1,49	1,32	1,28	-0,21	85,91

В соответствии с анализом финансовой устойчивости, можно говорить о том, что предприятие слишком сильно зависит от заемных источников финансирования, не смотря на рост коэффициента автономии в 2020 году, нормативное значение так и не было достигнуто, таким образом предприятие становится менее финансово-устойчивым. Уменьшение величины собственного и заемного капитала, рассчитанного на долгосрочную перспективу, большая концентрация краткосрочных обязательств также усугубляет ситуацию.

Анализ ликвидности и платежеспособности показывает, что баланс ООО «Уралводоканал» не является ликвидным. Значение коэффициента текущей ликвидности чем больше, тем лучше платежеспособность предприятия. Этот показатель учитывает, что не все активы можно реализовать в срочном порядке. Предприятие не в состоянии рассчитаться по большей части своих обязательств, т.е. имеет плохую платежеспособность. Вероятен риск потери потенциальных инвесторов.

В завершение, анализируя эффективность деятельности предприятия, отметим, что рассматриваемый коэффициент имеет большое значение для потенциальных инвесторов и кредиторов. В 2020 г. капитал стал оборачиваться медленнее, и

меньше прибыли стал приносить каждый рубль актива предприятия, т.к. коэффициент оборачиваемости активов снизился на 14,09 % по сравнению с 2018 г. Снижение его в динамике говорит о том, что собственный капитал предприятия недостаточно эффективно используется. Предприятию необходимо оценить риски и принять меры для дальнейшего развития и эффективного управления.

Обобщая все вышесказанное, хотелось бы отметить, что актуальность повышения инвестиционной привлекательности предприятия состоит в том, что именно инвестиционная привлекательность является объектом управления собственника, а ее оценка является одним из пунктов принятия решения об инвестировании потенциальным инвестором. Буквально все организации ставят своей целью сохранить свое лидерство на рынке, не снижать позиции, и чтобы этого достичь, нужно находиться в постоянном развитии.

Уровень инвестиционной привлекательности ООО «Уралводоканал» значительно уменьшается к 2020 году, прежде всего, в результате того, что предприятие очень сильно зависит от заемных источников финансирования, имеет плохую платежеспособность, также повлияла скорость капитал, которая стала оборачиваться медленнее. Однако если не предпринять вовремя меры по исправлению ошибок внутри предприятия и привести значения некоторых показателей к нормативным, можно иметь серьезные последствия в долгосрочной перспективе. Чтобы обеспечить сбалансированность составляющих инвестиционной привлекательности предприятия необходимо, прежде всего, со стороны главы предприятия, активизировать все усилия по предупреждению и устранению ее проблем, совмещая и внутренний контроль, и внешний.

Подводя итоги в работе предприятия, отметим основные направления и системы мер по повышению инвестиционной привлекательности. На данном этапе еще раз подтверждается, что слабым звеном в работе предприятия является кредитная нагрузка, а рычагом давления – финансовое состояние, что показал нам анализ факторов, которые влияют на инвестиционную привлекательность. Необходимо повышать такие показатели как величина собственных и заемных

источников, чистая прибыль, выручка от реализации продукции, так как именно эти показатели способствуют экономическому росту организаций, а значит и повышению инвестиционной привлекательности.

Определим пути повышения инвестиционной привлекательности ООО «Уралводоканал»:

- разработка стратегии развития, которая будет работать в долгосрочной перспективе;
- обеспечение положительной кредитной истории предприятия;
- создание бизнес-плана, содержащего в себе основные аспекты деятельности предприятия.

Учитывая все риски и нестабильность высчитанных ранее показателей, на сегодняшний день предприятию ООО «Уралводоканал» можно провести все из перечисленных мероприятий, которые позволят повысить инвестиционную привлекательность и финансовое состояние предприятия.

Инвестиционную привлекательность предприятия, можно определить как комплексную экономическую характеристику, характеризующуюся деловой активностью предприятия, его финансовой структурой, уровнем спроса на продукцию или услуги и конкурентоспособностью. Оценка инвестиционной привлекательности раскрывает и дает чуткую картину о состоянии дел на производстве не только для руководства, но и для инвесторов. Целью оценки является качественная и количественная оценка уровня инвестиционной привлекательности.

Проведя оценку инвестиционной привлекательности ООО «Уралводоканал», можно сделать вывод, что предприятие достаточно неустойчиво в финансовом плане. Так в ходе расчётов данной работы была выявлена возможность повышения эффективности использования основных фондов для увеличения эффективности хозяйственной деятельности.

## Список литературы:

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 № 39-ФЗ.
2. Выгодчикова, И.Ю. Анализ финансового состояния предприятия: учебное пособие для СПО / И.Ю. Выгодчикова. – Саратов, Москва: Профобразование, Ай Пи Ар Медиа, 2021. – 59 с.
3. Жуковская С.Л., Никитина Е.Б. Экономический анализ [Электронный ресурс]: в 3 ч. учеб. пособие / С.Л. Жуковская, Е.Б. Никитина; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Электронные данные – Пермь, 2018. – Ч. I. Методология экономического анализа. – 2 Мб. – 123 с.
4. Иванов, И.Н. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебник / И.Н. Иванов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 348 с.
5. Любушин Н.П. Экономический анализ: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и «Финансы и кредит» / Любушин Н.П. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 575 с.
6. Погодина, Т.В. Инвестиционный менеджмент: учебник и практикум для вузов / Т.В. Погодина. – М.: Издательство Юрайт, 2021. – 311 с.
7. Потапенко А.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / Потапенко А.В. – Санкт-Петербург: Троицкий мост, 2021. – 106 с.
8. Руткаускас, Т.К. Инвестиции и инвестиционная деятельность организаций: учебное пособие / Т.К. Руткаускас [и др.]; под общ.ред. д-ра экон. наук, проф. Т.К. Руткаускас. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 316 с.
9. Бухгалтерская финансовая отчетность за 2018 год. [Электронный ресурс]. URL: <https://uralvodokanal.ru/documents/key-figures-of-financial-economic-activity/161.html> (дата обращения: 20.10.2021).
10. Бухгалтерская финансовая отчетность за 2019 год. [Электронный ресурс]. URL: <https://>

uralvodokanal.ru/documents/key-figures-of-financial-economic-activity/243.html (дата обращения: 20.10.2021).

11. Бухгалтерская финансовая отчетность за 2020 год. [Электронный ресурс]. URL: [https:// uralvodokanal.ru/documents/key-figures-of-financial-economic-activity/477.html](https://uralvodokanal.ru/documents/key-figures-of-financial-economic-activity/477.html) (дата обращения: 20.10.2021).

**EVALUATION OF THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS  
OF «URALVODOKANAL» LLC**

**Yudina Y.A., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: This article discusses the theoretical content of the concept of "investment attractiveness". The author analyzes the dynamics of the main financial indicators of the enterprise for the period from 2018 to 2020, which have a greater impact on investment attractiveness, and also identified threats and weaknesses in the work of the enterprise.*

*Keywords: investment attractiveness, investments, enterprise economics, enterprises, financial analysis, finance, financial and economic activity, coefficients, analysis.*



УДК 338.3  
ББК 67.535

## **РОЛЬ СУДЕБНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В ВЫЯВЛЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ**

**Юдина Ю.А., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е. Шипицына**  
**Электронный адрес: yuliyaayudina@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в материале рассматриваются понятие и сущность судебной экономической экспертизы, ее значение в расследовании экономических преступлений. Автором также представлена статистика преступлений в сфере экономики за период с 2017 по 2021 гг.*

*Ключевые слова: судебная экономическая экспертиза, судебная экспертиза, экономические преступления, эксперт, финансовая сфера, уголовное судопроизводство, экономическая безопасность.*

На сегодняшний день преступления в сфере экономики в российском законодательстве считаются одними из наиболее сложных. Вследствие того, как с каждым годом все более совершенствуются законы и соответствующие меры государственного воздействия, такими же темпами регулярно изменяются незаконные схемы совершения экономических преступлений.

Данная тема особенно актуальна на государственном уровне, так как одним из главных приоритетов страны является сохранение ее экономической безопасности посредством внедрение такого процессуального действия, как судебная экономическая экспертиза.

---

© Юдина Ю.А., 2021

Экспертиза для выявления экономических преступлений «осуществляется в государственных органах, негосударственных организациях и ведомственных учреждениях, в соответствии с назначением эксперта и соответствующего предмета» [4].

Понятие судебной экономической экспертизы (далее – СЭЭ) достаточно широкое, в научной литературе существует множество подходов к его определению. На взгляд автора, наиболее полным является понятие, которое предложил Е.С. Дубонос: «Судебно-экономическая экспертиза — это процессуальное действие лица, обладающего специальными учетно-экономическими знаниями, по разрешению вопросов, поставленных перед ним следователем или судом, и даче им заключения с целью установления обстоятельств, имеющих значение для правильного решения по делу. Правовой основой государственной судебно-экспертной деятельности» [3].

В Российской Федерации «деятельность СЭЭ регламентируется Федеральным законом от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» [1].

Под исследованием подразумевается некий ряд сведений, отсутствовавших в суде или не определенных иным способом, поэтому можно сказать, что суть экспертизы – это «проведение экспертом узконаправленного исследования» [6].

Для того, чтобы охарактеризовать системность преступной деятельности в России обратимся к статистическим данным за несколько периодов, это особенно важно для принятия верных решений в борьбе с преступлениями в сфере экономики.

Для проведения статистического анализа были использованы порталы государственной правовой статистики.

В табл. 1 приведена статистика преступлений экономической направленности за период с 2017 по сентябрь 2021 года, а также представлена их динамика на рис. 1.

Таблица 1

**Количество преступлений в экономической сфере  
в РФ за период 2017-2021 гг.**

	2017	2018	2019	2020	Сентябрь 2021
Зарегистрировано преступлений экономической направленности (шт.)	105 087	109 463	104 927	105 480	94 543
Темп прироста (%)	-3,4 %	4,2 %	-4,1 %	0,5 %	7,5 %



Рис. 1. Динамика преступлений в экономической сфере в РФ за период 2017-2021 гг.

Исходя из данных табл. 1, мы можем видеть, что самый высокий показатель преступности был в 2018 году и составил 109 463 тыс., а самый низкий годом позднее в 2019 году — 104 927 тыс. По состоянию на сентябрь 2021 года количество экономических преступлений составило 94 543 тыс., однако темп прироста данного вида преступных деяний достаточно высок и составил 7,5 %.

Согласно сведениям МВД, «ущерб от экономических преступлений и коррупции в 2017 году составил 177,5 млрд.

руб. За 2 года цифра стремительно выросла, и уже в 2019 году ущерб составил 628 млрд. руб., темп прироста –11,5 % по сравнению с 2018 годом (563 млрд. руб.). Из них около половины преступлений были зарегистрированы как хищения чужого имущества» [9].

По сведениям Генпрокуратуры, ущерб от экономических преступлений в первом полугодии 2021 года превысил почти 142 млрд. руб. Следственные действия чаще всего затрагивали такие виды преступлений, как мошенничество – 25,6 %, киберпреступления – 27 %, коррупция и взяточничество – 18 %. В связи с развитием интернет-технологий и перехода на удаленный режим работы стало массово расти количество киберпреступлений, которые составили на тот же период более 25 % от всех видов.

Наибольшее количество экономических преступлений за 9 месяцев в 2021 года было зафиксировано в Москве – 8811 (9,32 %), Санкт-Петербурге – 2250 (2,7 %) и иных городах РФ, соотношение можно увидеть на рис. 2.

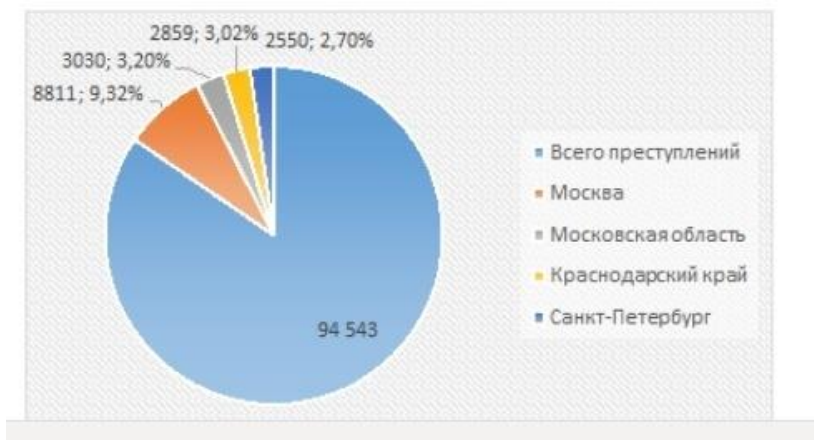


Рис. 2. Населенные пункты с высоким уровнем экономической преступности в РФ за 9 мес. 2021 г.

В соответствии с рис. 2, можно сделать вывод, что в незаконных делах чаще всего участвуют крупные населенные пункты. На это может влиять рост коррупционной составляющей, взяточничество, незаконное отмывание денег

или их получение, чему могут способствовать связи и использование своего звания. Например, в августе 2021 года в Санкт-Петербурге был задержан начальник УЭБиПК за получение взятки.

В части касающейся роли судебной экономической экспертизы в раскрытии экономических преступлений, можно сказать, что ее значение достаточно велико.

Цель СЭЭ заключается в предоставлении экспертом тех или иных доказательств суду, на основании которых может быть установлена степень виновности или невиновности лица. Оперативное расследование и экспертная составляющая позволяют быстро и правильно разрешить судебные дела, что особенно важно для обеспечения экономической безопасности отдельных ее субъектов в целом.

Следует подчеркнуть, что заключение эксперта может быть как подтверждением, так и опровержением версии следствия. Это объясняется тем, что судебная экономическая экспертиза является независимым, самостоятельным классом судебных исследований в уголовном процессе.

Для борьбы с экономическими преступлениями целесообразно использование судебной экономической экспертизы, так как она является одной из форм финансово-экономического контроля.

Как уже говорилось ранее, эксперт, благодаря тщательному анализу всех имеющихся документов, определяет обстоятельства преступления, размер сопутствующего ущерба и лиц, которые имеют отношение к этому преступлению. Учитывая все эти факты, эксперт должен обладать различными познаниями в области финансов, экономики, бухгалтерского учета и налогов.

В частности, в условиях глобализации, все чаще происходят незаконные действия в сети интернет, и экспертная составляющая будет иметь особое значение в раскрытии экономических преступлений. Согласно динамике преступности, можно предложить некоторые рекомендации, которые помогут, как развить роль экспертной составляющей, так и помочь следствию, а именно:

1 регулярное повышение квалификации сотрудников и переподготовка их в дальнейшем, для более высокой производительности и увеличения раскрываемости преступлений.

2 постоянное переоснащение материально-технологической базы с целью ее соответствия современным реалиям.

3 обновление используемого программного обеспечения до актуальных версий, закупка, внедрение, использование принципиально нового ПО, которое сможет повлиять на:

- упрощение проведения экспертных процедур;
- повышение их качества;
- быстрое действие экспертов.

Только благодаря слаженной системе взаимодействия правоохранительных органов и экспертов возможно сокращение числа преступлений и ущерба от них.

Обобщая все вышесказанное, отметим, что для успешного функционирования любого государства необходимо совершенствовать законодательные меры, в частности ограничивающие преступления экономической направленности. Нормы ответственности за те или иные преступления должны гарантировать защиту прав потребителей, охрану предпринимательского сектора, финансовую защиту страны и отдельных ее граждан.

Судебная экономическая экспертиза под влиянием инноваций и технологического прогресса с каждым годом развивается. Необходимо уделять большое внимание деятельности экспертов и совершенствовать систему экономических экспертиз, проводимых органами внутренних дел для противодействия преступным деяниям в экономике.

## Список литературы:

1. Федеральный закон от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. URL:[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_31871/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31871/) (дата обращения: 29.10.2021).

2. Ашмарина Е.М. Правовое обеспечение контроля, учета, аудита и судебно-экономической экспертизы: учебник для вузов / Е. М. Ашмарина [и др.]; под редакцией Е.М. Ашмариной; ответственный редактор В. В. Ершов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 299 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-09038-3. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/450431> (дата обращения: 01.11.2021).

3. Дубоносов, Е.С. Судебная бухгалтерия: учебное пособие для вузов / Е. С. Дубоносов. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 157 с. – (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04347-1. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/468467> (дата обращения: 29.10.2021).

4. Мусин Э.Ф. Судебно-экономическая экспертиза в уголовном процессе: учебное пособие для вузов / Э.Ф. Мусин [и др.]; под редакцией Э.Ф. Мусина. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 273 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-04567-3. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/487710> (дата обращения: 31.10.2021).

5. Прорвич, В.А. Судебно-оценочная экспертиза. Правовые, организационные и научно-методические основы: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям 030502 «Судебная экспертиза», 030500 «Юриспруденция» / В. А. Прорвич. – 2-е изд. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 399 с. – ISBN 978-5-238-01527-9. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/81569.html> (дата обращения: 30.10.2021).

6. Ткаченко, Ю.А. Судебная экономическая экспертиза: учебное пособие / Ю.А. Ткаченко. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2016. – 197 с. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/80473.html> (дата обращения: 30.10.2021).

7. Генеральная прокуратура Российской Федерации. Портал правовой статистики. [Электронный ресурс]. URL: [http://crimestat.ru/offenses\\_chart](http://crimestat.ru/offenses_chart) (дата обращения: 30.10.2021).

8. ЕМИСС Государственная статистика. Количество преступлений экономической направленности, зарегистрированных в отчетном периоде. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/36222> (дата обращения: 30.10.2021).

9. Министерство Внутренних дел Российской Федерации. Данные о состоянии преступности по итогам девяти месяцев 2021 года. [Электронный ресурс]. URL: <https://мвд.рф/news/item/26518544/> (дата обращения: 01.11.2021).

## **ROLE OF FORENSIC ECONOMIC EXPERTISE IN IDENTIFYING ECONOMIC CRIMES**

**Yudina Y.A., student of 5<sup>th</sup> year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: This article contains the concept and essence of forensic examination, its importance in the investigation of economic crimes. The author also presents statistics of crimes in the economic sphere from 2017 to 2021.*

*Keywords: forensic economic examination, forensic examination, economic crimes, expert, financial sphere, criminal proceedings, economic security.*



## СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

---

УДК  
ББК

### ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

**Петухова Е.И., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин**  
**Электронный адрес: ev.pet.98@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в данной статье проведен анализ понятия системы управления персоналом, понятия персонал, проанализированы организационные структуры управления персоналом, выявлен источник развития системы правления персоналом.*

*Ключевые слова: управление персоналом, организационная структура, персонал, линейная структура, функциональная структура, линейно-функциональная структура, дивизиональная структура, матричная структура.*

В широком смысле, концепция управления персоналом — это совокупность методов и приемов работы с персоналом организации, работающим в любой организационной структуре [3; с. 12]. Она должна тщательно совершенствоваться и прорабатываться, так как управленческая работа является одним из значимых факторов функционирования и развития организаций. А конкретно, проработка и анализ системы управления персоналом нужны для того, чтобы определить,

насколько эффективна система управления персоналом в определенный период времени. Персонал – это работники организации, которые работают по найму и имеют за собой профессиональные, а также качественные навыки. Персонал организации является важнейшим ресурсом организации и рассматривается как ее социальная система. Также персонал организации играет огромную роль в обеспечении достижения стратегических целей организации.

Одним из главных источников формирования системы управления персоналом является противоречие между целями работодателей и целями их же сотрудников, которое проявляется в расхождении требований работодателя к должностным функциям персонала. Начало расхождения уровня организации труда конкретным техническим условиям и другим условиям производства и др. [1; с. 16]

Важнейшая цель системы управления персоналом – сопровождение организации в пополнении кадрами, при этом еще их эффективное использование и развитие в социальном плане. Система управления персоналом построена на систематическом влиянии на процесс распределения работ и также на разработку условий использования особенностей работы сотрудника для обеспечения эффективного функционирования предприятия и развития своих сотрудников с помощью взаимосвязанных организационных, социальных и экономических мер.

Структура системы управления персоналом — это объединение подразделений этой системы и сотрудников. Сами подразделения взаимосвязаны. Структура отражает определенное объединение единиц, которые связаны с должностными лицами и системой управления человеческими ресурсами. [4; с. 69]. Таким образом, в зависимости от целей объекта управления, различных типов и размеров, а также условий его внешней среды стоит различать различные типы организационных структур в плане управления человеческими ресурсами. Также, кроме разных организационных структур компании, структура системы управления персоналом дробится на различные типы, каждый из которых показывает подходы,

внедренные в систему для построения организационной структуры и всей системы организации.

В настоящее время существуют такие типы организационных структур:

- Линейная;
- функциональная;
- линейно-функциональная;
- дивизиональная;
- матричная [4; с. 31].

Самой простой организационной структурой является линейная. Когда используется данная модель, то решения принимаются сверху и спускаются вниз.



Рис. 1. Линейная структура управления персоналом

Функциональная организационная структура появляется при функциональном разделении труда. Любой руководящий орган практикуется на выполнении определенных функций на всех уровнях управления. Каждое подразделение имеет своего руководителя, которому подчиняются рабочие данного подразделения. Сам же руководитель находится в прямом подчинении руководителя вышестоящего уровня.



Рис. 2. Функциональная структура управления персоналом

При линейно-функциональной структуре управления, процессами производства управляют функциональные и линейные менеджеры. Каждое подразделение в данной структуре выполняет свои конкретные функции. Линейный руководитель проверяет реализацию во всех областях и функциональных объединениях.



Рис. 3. Линейно-функциональная структура управления персоналом

Также существует дивизиональная структура управления. В данной структуре основными лицами в управлении предприятия являются руководители производственных подразделений. Производственные подразделения создаются на предприятиях, которым предоставляется определенная независимость в реализации операционной деятельности.



Рис. 4. Дивизиональная структура управления персоналом

Матричная организационная структура-решетчатая структура, в которой управление организовано в соответствии с функциями руководителей отделов. В такой системе у руководителя есть две группы подчиненных: постоянные сотрудники проектной группы и сотрудники других функциональных отделов, которые временно подчиняются ему, сохраняя при этом свое административное подчинение непосредственным руководителям функциональных отделов.



Рис. 5. Матричная структура управления персоналом

Исходя из вышеперечисленного важно отметить, что при основании новейшей компании либо преобразовании существующего предприятия следует правильно подобрать организационную структуру. Необходимо учитывать все виды деятельности, охват рынков, а также особенность работы организации. Продуктивность труда, прибыльность организации напрямую зависит от того, какую организационную структуру вы подберете для своего предприятия.

### **Список литературы:**

1. Дейнека А.В. Управление персоналом организации: Учебник для бакалавров / Дейнека А.В. – Москва, Дашков и К, 2018. – 138 с.

2. Управление персоналом: учебник для студентов высших учебных заведений / Е.А. Аксенова и др. 2-е издание, переработано. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2020. – 69 с.

3. Маслова В.М. Управление персоналом: В.М. Маслова. 2019. – 336 с.

4. Захарова Т.И. Государственная служба и кадровая политика: учебное пособие / Т.И. Захарова. – М.: МЭСИ, 2018.

5. Бабосов Е.М. Управление персоналом: Учебное пособие для студентов вузов по специальности «Менеджмент»/Бабосов Е.М. – ТетраСистемс, 2018. – 124 с.

6. Галенко, В.П. Управление персоналом: лидерство, мотивация: учеб. пособие / В.П. Галенко, О.А. Страхова, С.И. Файбушевич. С.-Петербург. гос. ун-т экономики и финансов. Высшая экономическая школа. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2016. – 235 с.

7. Консультант Плюс: «Организационная структура организации» [Электронный ресурс] – режим доступа: [http://www.consultant.ru/law/podborki/sistema\\_upravleniya\\_personalom/](http://www.consultant.ru/law/podborki/sistema_upravleniya_personalom/)

**THEORETICAL FOUNDATIONS  
OF THE PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM**

**Petukhova E.I., 5th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annatation: This article analyzes the concept of personnel management system, the concept of personnel, analyzes the organizational structures of personnel management, identifies the source of the development of the personnel management system.*

*Keywords: personnel management, organizational structure, personnel, linear structure, functional structure, linear-functional structure, divisional structure, matrix structure.*

**СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА,  
ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР  
В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ  
И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ**

---

УДК 33.024.3

ББК 65 стд 1-87

**ЭКСПЕРТНЫЕ ОШИБКИ:  
ПРИЧИНЫ И ПРОФИЛАКТИКА**

**Воротов М.Д., студент 5 курса**

**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**

**Электронный адрес: maxvorotov@bk.ru**

**Пермский государственный национальный**

**исследовательский университет,**

**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в данной статье проанализировано понятие судебной экономической экспертизы, определены основные ошибки, допускаемые экспертами, составлена типология ошибок данного характера, выявлены возможные причины допущения неточностей и предложены шаги по их профилактике.*

*Ключевые слова: эксперт, ошибки, причины возникновения, профилактика, типология ошибок, ведомств, объединение специалистов.*

В современном мире неотвратимо движется вперёд в своём развитии финансово экономическая сфера. Это прослеживается уже довольно продолжительное время, ведущие мировые экономики растут, глобализация также увеличивает оборот товаров, как между странами, так и внутри государств.



Как и в любой другой сфере, бурное развитие и увеличение финансовых оборотов увеличивает и количество преступлений, связанных с хозяйствующими субъектами. Данные вопросы нередко решаются в судебном порядке, стороны намерены отстаивать свои финансовые интересы, либо стараются скрыть неправомерные действия всеми способами.

Для выявления ложных сведений проводится анализ информации о хозяйствующих субъектах, которая содержится в отчётности и первичных документах учёта, другими словами, судебная экономическая экспертиза. Данная процедура проверяет все факты для установления справедливости.

Так как экспертизу выполняют люди, они подвержены такому явлению, как человеческий фактор. Вследствие допущений экспертами ошибок, разбирательство может пойти не в том направлении и иметь весомые последствия для хозяйствующих субъектов, участвующих в судопроизводстве.

Это и является обоснованием актуальности данной работы, человеческие ошибки никогда не уйдут из практики, так как даже специалист с огромным багажом опыта может допустить неточность.

Целью данной работы является определить основные ошибки, допускаемые экспертами, составить типологию ошибок, выявить возможные причины допущения неточностей и предложить шаги по их профилактике. В ходе исследования будут использованы такие методы, как анализ, обобщение, синтез.

В соответствии с Федеральным законом от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» и УПК РФ судебная экономическая экспертиза - это род судебных экспертиз, направленных на исследование уполномоченным должностным лицом (экспертом) в пределах своей компетенции, финансово-экономической деятельности, осуществляемой хозяйствующим субъектом, в строгом соответствии с поставленными перед ним вопросами.

От проведения подобных экспертиз зависит очень многое, при крупных рассматриваемых судом делах могут несправедливо оказаться закрыты или на грани

несостоятельности целые предприятия. Либо люди, укравшие у государственных, муниципальных или местных органов власти останутся безнаказанными и продолжат действовать в корыстных целях. Именно поэтому экспертное заключение должно быть предельно безошибочным, а возможности допущения ошибок должны быть выявлены на начальном этапе [1].

Под экспертными ошибками в общепринятой теории понимается такое суждение эксперта или его действие, которое не соответствует объективной действительности, что в следствии приводит к даче неправильных заключений.

Экспертные ошибки можно разделить на 3 типа [3].

К первому типу ошибок относятся ошибки процессуального характера. Это несоблюдение экспертом всех процессуальных требований при подготовке и производстве экспертизы. Данные ошибки могут появиться из-за добросовестного заблуждения. Посмотрим несколько примеров ошибок данного типа:

- выход за пределы своей компетенции;
- сбор материалов дела самостоятельно;
- взаимодействие эксперта с заинтересованными лицами, если данный контакт не санкционирован судом или следователем;
- прием документов от неуполномоченных лиц.

Второй тип ошибок экспертов можно охарактеризовать как гносеологические ошибки. Такие ошибки допускаются в результате неправильных действий эксперта, а именно, возникают из-за неправильного понимания свойств и признаков объектов экспертизы. Также этап оценки экспертного заключения может заставить эксперта совершить ошибку. Данный тип делится на два подтипа: логические и фактические [7].

К третьему типу ошибок можно отнести ошибки операционного характера. Эти ошибки неразрывно связаны с процедурами, которые выполняются экспертом в процессе проведения экспертизы. Рассмотрим несколько примеров допущения подобных ошибок:

- неправильную последовательность выполнения экспертного исследования

- неправильное использование средств исследования эксперта. [5]

Причины возникновения ошибок могут быть самые разные, но они имеют большую распространённость среди экспертов. Рассмотрим самые популярные ошибки.

Первой из причин, которую необходимо обозначить, является нечёткая регламентация основных понятий теории. Понятия основ исследования, то есть предмета, объекта, целей и задач судебной экспертизы чётко не регламентированы в нормативных актах. Такие понятия как-то обозначены лишь в научно-методических публикациях [8].

Второй причиной ошибок, по мнению экспертов, являются различия в подходах к классификации. Существует несколько подходов к классификации родов судебно-экономической экспертизы. Согласно подходу МВД России, в судебно-экономическую экспертизу входят бухгалтерская, налоговая, финансово-аналитическая и финансово-кредитная экспертизы. Классификация судебных экономических экспертиз, предусмотренная Минюстом РФ от 27 декабря 2012 г. № 237, отличается тем, что включает лишь два рода судебно-бухгалтерскую и финансово-экономическую экспертизы [2].

В обеих классификациях выделены и представлены часто встречаемые рода судебно-экономической экспертизы. Однако с развитием судебной экономической экспертизы можно встретить новые аспекты, не подходящие никуда. К таким можно отнести исследования, связанные с операциями с ценными бумагами, лизинговыми операциями, с операциями факторинга, внешнеэкономической деятельности, строительные и сметные, а также оценочные экспертизы. Экспертизы же, выполняемые в процессе разбирательства, соответствуют исключительно двум перечням, представленным выше.

Третьей причиной является слабая обеспеченность современными паспортизованными методиками. Ни в одном руководстве по судебной экономической экспертизе не описаны

какие-либо методики, позволяющие проводить соответствующие экспертные исследования. Из-за этого сложилась критическая ситуация, с утверждением и использованием паспортизированных данных по всем родам и видам судебной экономической экспертизы. Сотрудники ЭКП ОВД РФ вынуждены использовать инструктивные письма, рекомендации, учебные пособия и так далее несмотря на то, что в пункте 9 части 1 статьи 204 УПК РФ прямо указывается на необходимость указания в заключении эксперта примененных им методик [4].

Четвертой причиной является недостаточная информационная обеспеченность. При проведении экспертиз анализируются первичные учетные документы, регистры учета, бухгалтерская отчетность организации, налоговые декларации, иные документы, такие как договора и деловые переписки, физические носители информации.

У эксперта экономиста нет ни знаний, ни полномочий при проведении работ с данными видами документов. Также достаточной информации может не содержаться в документах и, в таких случаях, необходимо обращаться к физическим носителям информации.

Также довольно остро стоят такие причины экспертных ошибок, как низкая степень автоматизации, что повышает вероятность ошибок, так и отсутствие сообщества экспертов-экономистов и, как следствие, нехватка современных экспертных систем с обширными библиотеками знаний. [6]

Обмен опытом и налаживание контактов, поможет решить почти все перечисленные проблемы и устранить причины их появления.

Профилактика экспертных ошибок должна проводиться обязательно и идти в ногу с развитием технологий и усложнением экономических отношений. Необходимо будет применить более серьезные изменения в структуре работы экспертов и ограничиться изменением оплаты труда, перераспределением нагрузки и приобретением новой техники, конечно, нельзя.

Предотвращение ошибок предполагает целый ряд мероприятий и должно занять некоторое время, пока

нововведения закрепятся на практике и принесут плоды. Рассмотрим несколько конкретных предложений по минимизации экспертных ошибок:

1. Необходимо унифицировать основные теоретические понятия экономических экспертиз в единых инструктивных положениях. Чёткая регламентация в нормативных актах и разработка единой методики исключит неоднозначность различных трактовок и снизит путаницу в процессе проведения экспертиз.

2. Необходимо обновлять ведомственные базы и вносить те рода классификации, которые чаще всего встречаются в делопроизводстве. Соответствие современным требованиям позволит проводить экспертизы по сложным экономическим вопросам.

3. Важным условием профилактики ошибок можно назвать предоставление полноценных, достаточно информативных данных для проведения экспертизы. Для этого необходимо наладить взаимодействие сотрудников судебно-экономических учреждений с инициаторами экспертного исследования.

4. Безусловно, положительно повлияет на процесс выявления ошибок автоматизация процесса проведения экспертизы. Математизация и информатизация, внедрение программ вероятностных расчётов сведут к минимуму влияние человеческого фактора.

5. Возможность направления повторной экспертизы другому эксперту, также будет иметь положительное влияние на количество совершаемых ошибок.

6. Выше уже было предложено равномерное распределение нагрузки и повышение оплаты труда. Для большего эффекта к этому можно добавить более тщательный подбор и расстановку кадров, поддержание климата в коллективе со стороны руководства, поощрение творческого потенциала, проявление разумной инициативы и нестандартного подхода к работе.

7. Также необходимо регулярно проводить переподготовку сотрудников, повышение квалификации,

контроль деятельности экспертов путём рецензирования их заключений.

На данный момент экспертные ошибки – это крайне острая и актуальная проблема в Российском судопроизводстве.

Рассмотренные причины их совершения, и предложенные пути профилактики способны существенно снизить влияние человеческого фактора на проведение экспертиз, структурировать нормативно правовую базу и вывести данный аспект судопроизводства на качественно новый уровень. Имеющийся опыт, уже имеющиеся наработки и применяемые меры говорят о высокой вероятности реализации потенциала нашей страны в данном вопросе.

### **Список литературы:**

1. Белкин Р.С. История отечественной криминалистики. / Р.С. Белкин. – М.: НОРМА, 1999. – 496 с.

2. Приложение № 2 «Перечень родов (видов) судебных экспертиз, производимых в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации» к Приказу МВД РФ от 29 июня 2005 г. № 511 «Вопросы организации производства судебных экспертиз в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации».

3. Дмитриева Л.В. Типичные экспертные ошибки и пути их решения / Л.В. Дмитриева // Вестник московского университета МВД России. – 2017. – № 2. – С. 49-51

4. Прорвич В.А. Научно-методические и информационно-технологические основы развития судебно-экономической экспертизы в уголовном судопроизводстве / В.А. Прорвич // Теория и практика судебной экспертизы: международный опыт, проблемы, перспективы: сборник научных трудов I Международного форума. 2019.

5. Россинская Е.Р. Ошибки судебной экспертизы: классификация, выявление, предупреждение/ Е.Р.Россинская // Союз криминалистов и криминологов. – 2014. – № 2. – С. 132–143.

6. Ищенко А.Н. Автоматизация процесса производства судебно-экономических экспертиз как способ устранения типичных ошибок в экспертной деятельности / А.Н. Ищенко // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. – 2015. – № 1. – С. 75-77.

7. Маркина М.Г. Ошибки и причины их возникновения в судебно-экономической экспертизе / М.Г. Маркина, Е.В. Печерица // Здоровье – основа человеческого потенциала: проблемы и пути их решения. – 2020. – № 3. – 5 с.

8. Гольцев Д.С. Особенности современной теории судебно-экономических экспертиз в России: проблемы и пути решения / Д.С. Гольцев, Д.М. Пименов // Вестник Московского университета МВД России. – 2019. – 4 с.

## **EXPERT ERRORS: CAUSES AND PREVENTION**

**Vorotov M.D., student of 5th year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: In this article, the concept of forensic economic expertise is analyzed, the main errors made by experts are identified, a typology of errors of this nature is compiled, possible causes of inaccuracies are identified and steps for their prevention are proposed.*

*Keywords: expert, errors, causes of occurrence, prevention, typology of errors, departments, association of specialists.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В ПЕРМСКОМ КРАЕ: ПУТИ РЕШЕНИЯ

**Иванова Д.М., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына**  
**Электронный адрес: dashienkai-7@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: состояние и развитие экономики и общества напрямую зависит от состояния рынка труда. Проблемы снижения занятости и роста безработицы среди населения региона приобретает особую актуальность и требует вмешательства. Растущий уровень безработицы приводит к возникновению большого количества угроз и проблем в социальной и экономической сферах жизни общества и страны.*

*Ключевые слова: занятость, безработица, рабочая сила, рынок труда, самозанятые, налог на профессиональный доход, причины безработицы, методы борьбы с безработицей*

В XXI веке проблема занятости и безработицы приобретает особую актуальность и является одной из важнейших проблем национальной экономики. Уровень безработицы оказывает значительное влияние как на экономику регионов и страны в целом, так и на население. Рост безработицы влечёт за собой такие тяжёлые социальные последствия как ухудшение уровня жизни и благосостояния населения, рост социальной и психологической напряжённости, а также падение моральной составляющей общества. Сфера труда играет важную роль в экономической и социальной сфере жизни общества и страны в целом. Она представляет собой одну



из главных частей социальной сферы на всех уровнях управления.

Понятие «безработица» впервые опубликовано в Британской энциклопедии в 1911 году, и представляет собой явление социально-экономического характера, когда часть активного населения трудоспособного возраста, имеет желание работать, однако по каким-либо причинам не может найти работу, которую в состоянии выполнить. Другими словами, на основании определения безработицы, безработными являются граждане страны, находящиеся в трудоспособном возрасте, не имеющие работы и заработка, а также одновременно зарегистрированные в органах службы занятости с целью поиска подходящей им работы, то есть лица ищут работу и готовы приступить к ней.

В соответствии с определением, данным Международной организацией труда (МОТ), человек, находящийся в возрасте от 15 до 72 лет (по методологии Росстата), признаётся безработным, если на критическую неделю обследования населения по проблемам, связанным с занятостью, он одновременно соответствует следующим критериям:

1. лицо не имеет работы или какого-либо занятия, приносящего ему доход;
2. лицо активно ищет работу, то есть обращается в органы государственной или коммерческой службы по вопросам занятости населения, а также использует различные объявления в печати и сети Интернет, непосредственно обращается к работодателю, использует личные связи или предпринимает какие-либо другие шаги к организации собственного дела;
3. трудоспособное лицо было готово приступить к работе в течение всей исследуемой недели [2].

По данным официальной статистики показатель численности безработного населения Пермского края и Российской Федерации характеризуется нестабильностью (табл.1). К 2020 году показатель возрос до 70,5 тыс. чел., уровень безработицы в крае составил 5,3 %, продолжает расти, в феврале 2021 года, увеличился до 5,5 %. Пермский край в настоящее время занимает седьмое место по уровню безработицы среди всех регионов Приволжского федерального

округа. В целом, в Российской Федерации на соответствующий период времени уровень безработицы составил 5,7 %, что соответствует 4,2 млн. чел. безработного населения страны [8].

Таблица 1

**Численность безработных в Пермском крае  
и Российской Федерации, 2016 – 2020 гг., тыс. чел. [8]**

Год	2016	2017	2018	2019	2020
Пермский край, тыс. чел.	76,5	77,5	67,8	63,1	70,5
Российская Федерация, тыс. чел.	4243	3969	3658	3465	4321

В соответствие с законом от 19.04.1991 № 1032-1 (ред. от 02.07.2021) «О занятости населения в Российской Федерации»: «занятость населения – это деятельность граждан, которая связана с удовлетворением их личных и общественных потребностей, непротиворечащая законодательству РФ и приносящая им заработок, то есть трудовой доход».

В соответствии со ст. 2 Закона под занятостью населения страны понимаются следующие виды деятельности физических лиц:

1. работа физических лиц по трудовому договору, а также выполнение различных работ за вознаграждение на условиях полного или неполного рабочего времени;
2. деятельность физических лиц в статусе ИП;
3. деятельность нотариусов, занимающихся частной практикой;
4. деятельность адвокатов, которые учредили адвокатские кабинеты, а также деятельность иных лиц, профессиональная деятельность которых подлежит обязательной государственной регистрации и лицензированию;
5. выполнение лицами работ по договорам гражданско-правового характера;
6. прохождение физическими лицами военной службы или альтернативной гражданской службы;
7. служба лиц в органах внутренних дел;
8. обучение лица по очной форме в организациях, осуществляющих образовательную деятельность;

9. временное отсутствие работника на рабочем месте по причине нетрудоспособности, отпуска, переподготовки, повышения квалификации или иными уважительными причинами [1].

Все граждане РФ обладают правом на самостоятельное распоряжение своими способностями к производительному и творческому труду. Принудительный труд в какой-либо форме является незаконным. Незанятость граждан страны не может выступать основанием для привлечения их к административной и другим видам ответственности [1].

Численность занятого населения в Пермском крае и России непрерывно снижается (табл. 2). В 2020 году в регионе произошёл незначительный рост показателя. Количество занятых в крае составило 1161,1 тыс. чел., что соответствует уровню занятости 55,1 % [8].

Таблица 2

**Численность занятых в Пермском крае  
и Российской Федерации [8]**

Год	2016	2017	2018	2019	2020
Пермский край, тыс. чел.	1236,7	1164,5	1155,6	1115	1161,1
Российская Федерация, тыс. чел.	72065,2	71842,7	71561,7	70949,3	69251,9

Численность рабочей силы, как в Пермском крае, так и в РФ характеризуется непрерывным снижением показателей (табл. 3). С 2020 года в регионе наблюдается рост показателя. На февраль 2021 года численность рабочей силы в Пермском крае составила 1242 тыс. чел., при этом из них 1174 тыс. занимаются экономической деятельностью. В свою очередь, число безработного населения края составило 67,8 тыс. чел. [8].

Таблица 3

**Численность рабочей силы в Пермском крае и Российской Федерации, 2016 – 2020 гг., тыс. чел. [8]**

Год	2016	2017	2018	2019	2020
Пермский край, тыс. чел.	1313,2	1282,1	1265	1225	1231,6
Российская Федерация, тыс. чел.	76 636	76285	76190	75398	75205

Негативное влияние на состояние рынка труда Пермского края и России, оказала пандемия коронавируса и её экономические последствия. Во втором квартале 2020 года в Пермском крае уволилось на 35,2 тыс. чел. больше, чем в первом квартале соответствующего года. Так, во втором квартале 2020 года работодатели искали около 16,6 тыс. сотрудников [7].

К категории занятого населения страны с 2019 года относятся самозанятые граждане. Так, самозанятыми являются люди, которые перешли на специальный налоговый режим, составляющий от 4 до 6 % – налог на профессиональный доход. Самозанятые граждане соответствуют следующим перечисленным критериям:

1. самозанятые граждане работают на себя, однако не платят страховые взносы как это делают индивидуальные предприниматели;

2. доход самозанятых граждан не превышает 2,4 млн. руб. в год [5].

Налог на профессиональный доход – это новый специальный налоговый режим. Он представляет собой эксперимент, осуществляемый на территории всех субъектов РФ, по установлению специального налогового режима для самозанятых граждан, который был начат в 2019 году, и будет действовать в течение следующих 10 лет. Как правило, переход на специальный налоговый режим – налог на профессиональный доход осуществляется физическим лицом или индивидуальным предпринимателем на добровольной основе. Налогоплательщики, которые не примут участие в эксперименте, то есть которые не перейдут на данный налоговый режим, обязаны платить налоги в обычном порядке.

Переход физических лиц и ИП на уплату налога на профессиональный доход облегчит деятельность лиц в сфере предоставления налоговой отчетности, а также позволит легально вести свой бизнес и получать доход от различных подработок, не рискуя получить штраф за осуществление незаконной предпринимательской деятельности [5].

В Пермском крае и в России количество самозанятых граждан, которые зафиксировали свой статус и применяющие

специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» непрерывно и стремительно растёт (табл. 4). На 30 сентября 2021 года в России было зарегистрировано более 3 млн. самозанятых. За время проведения эксперимента самозанятыми было сформировано свыше 453 млн. чеков и получено более 587 млрд. рублей доходов.

В течение первого полугодия 2021 года число самозанятых граждан в Пермском крае возросло на более чем 19 тыс. лиц и на июль соответствующего года достигло 45 319 самозанятых граждан региона. При этом, поступления в бюджет края от самозанятых лиц за анализируемый период времени составили 69 088 тыс. руб. [6].

Таблица 4

**Количество самозанятых граждан в Пермском крае  
и Российской Федерации [7]**

Дата	31.03.2020	30.06.2020	31.12.2020	30.06.2021	30.09.2021
Пермский край	6 452	10 824	25 734	40 378	50 708
Российская Федерация	563 772	770 710	1 603 638	2 573 055	3 168 286

Проблема занятости и безработицы с каждым годом набирает свою актуальность. Она является одной из самых главных проблем, влияющих на состояние и развитие экономики и общества. Последствиями высокой безработицы и низкого уровня занятости населения может быть возникновение таких следующих существенных проблем как:

1. экономические проблемы, которые включают в себя недостаточный уровень производства ВВП, а также неполная занятость ресурсов и макроэкономическая нестабильность;

2. социальные последствия, такие как увеличение уровня нищеты среди населения, рост преступности, возникновение социальных волнений, а также психологический стресс, отчаяние у населения и развитие различных заболеваний.

Государственная политика борьбы с безработицей и снижением уровня занятости среди населения должна быть направлена на достижение естественного уровня занятости

населения региона и страны. Необходимо учитывать сокращение уровня безработицы, которое может вызвать рост инфляции.

Для решения проблемы растущего уровня безработицы и снижения уровня занятости в РФ применяется ряд мер по улучшению ситуации трудоустройства граждан. Создаются различные биржи труда, центры занятости населения, а также частные или государственные организации. Среди мер борьбы с безработицей отдельно выделяют выплаты пособий по безработице. Также, важным элементом преодоления угроз трудоустройства выступают систематические исследования рынка труда, проводимые путём оценки статистических данных, основывающихся на данных, проведённых социологических исследований, а также на оценку административных данных.

Существует несколько путей решения проблемы по трудоустройству граждан:

1. прямой путь – данный способ решения проблемы заключается в поддержке отечественных производителей. Другими словами, осуществляются действия, способствующие появлению новых рабочих мест;

2. косвенный путь – административное и законодательное регулирование в сфере занятости населения. Это такие действия как обеспечение правовой защищённости наёмных работников, применение различных альтернативных форм занятости населения, развитие системы страхования от безработицы, а также помощь в адаптации безработного населения страны и регионов к изменившимся требованиям рынка труда через систему профессиональной подготовки.

Центром занятости населения Пермского края с целью взаимодействия с работодателями образован внутренний рекрутинговый центр. По данным статистики, около 50 % безработного населения региона имеет недостаточно высокий уровень образования. Так, в крае около 1,3 млн. чел. трудоспособного населения, из них незаняты – 350 тыс. чел. В данной ситуации необходимо увеличить количество официально трудоустроенного населения региона [8].

Важным для улучшения ситуации на рынке труда является решение проблемы молодежной безработицы. Для решения этой проблемы необходимым является информирование безработных

о положении на рынке трудоустройства и имеющихся вакансиях. Наиболее эффективным регулированием молодежного рынка труда выступает установление реального сотрудничества и взаимодействия между сферой бизнеса, государственными органами занятости и сферой образования. Так, появляется возможность роста спроса и предложения на рынке труда среди молодёжи, что позволяет в значительной степени увеличить уровень трудоустройства молодежи.

Был принят ряд мер с целью стабилизации ситуации на рынке труда Пермского края, пострадавшей от пандемии коронавирусной инфекции. Так, в 2021 году меры государственной поддержки, применённые ранее в 2020 году, будут вновь возобновлены. Государство выплатит пострадавшим предприятиям малого и среднего бизнеса денежные средства в размере одного МРОТ, который составляет 12 792 руб. на каждого работника организации. На эти цели государством будет выделено 27 млрд. руб.

Ещё одной мерой государственной поддержки пострадавших в результате пандемии отраслей является льготное кредитование. Так, до 40 млн. руб. по льготной ставке – 3 % годовых может получить организация, численность которой составляет менее 250 чел. Разницу банку компенсирует государство [3].

Также, в 2021 году была утверждена новая федеральная мера поддержки занятости населения. Работодатель получит поддержку от государства в размере до 50 тыс. руб., при условии трудоустройства безработного, ранее состоявшего на учёте в органах службы занятости с 2020 года [4].

Таким образом, проблема безработицы и занятости населения является одной из главных макроэкономических проблем Пермского края и России. Безработица – это неизбежное и постоянно существующее явление, характерное всем странам мира, когда часть не имеющего работы населения принимает активные меры по трудоустройству и желает трудиться. В Пермском крае и стране в целом осуществляется деятельность по снижению уровня безработицы. Однако, все принимаемые меры не могут полностью нейтрализовать или значительно сократить уровень безработицы. Полная занятость

на сегодня – это универсальная и пока не достижимая цель всех стран мира.

### Список литературы:

1. Закон РФ от 19.04.1991 № 1032-1 (ред. от 02.07.2021) «О занятости населения в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

2. Журавлева Г.П. Экономическая теория. Макроэкономика, Метаэкономика. Экономика трансформация. Безработица и ее виды. Причины безработицы // Finance-Credit.news: интернет-изд. 2016. URL: <https://finance-credit.news/ekonomicheskaya-teoriya/bezrabotitsa-vidyi-prichinyi-51801.html>

3. Мирошкина Е. Выплаты и льготные кредиты: меры поддержки бизнеса осенью 2021 // Тинькофф журнал: интернет-изд. 2021. URL: <https://journal.tinkoff.ru/news/podderzhka-biznesa-2021/>

4. Сайт Министерства социального развития Пермского края [Электронный ресурс]. – URL: <https://minsoc.permkrai.ru/news/ministerstvo-sotsialnogo-razvitiya-permskogo-kрая-napominaet-rabotodatelam-o-vozmozhnosti-poluchen/>

5. Сайт Федеральной налоговой службы. Налог на профессиональный доход [Электронный ресурс]. – URL: <https://npd.nalog.ru/>

6. Сеница Е. За полгода в Прикамье стало почти на 20 тыс. больше зарегистрированных самозанятых // Федеральная налоговая служба: интернет-изд. 2021. URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn59/news/smi/11214523/>

7. Статистика для национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»: Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics2.html>

8. Федеральная служба государственной статистики: Россия в цифрах [Электронный ресурс]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/>



**THE PROBLEM OF EMPLOYMENT  
AND UNEMPLOYMENT  
IN THE PERM REGION: SOLUTIONS**

**Ivanova D.M., 5th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The state and development of the economy and society directly depends on the state of the labor market – employment and unemployment. The problem of reducing employment and increasing unemployment among the population of the region is becoming particularly urgent and requires intervention. The growing unemployment rate leads to a large number of threats and problems in the social and economic spheres of society and the country. Full employment today is a universal and not yet achievable goal for all countries of the world.*

*Keywords: employment, unemployment, labor market, self-employed, professional income tax, causes of unemployment, methods of combating unemployment.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## РЫНОК ТРУДА РОССИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

**Калинина И.И., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: [irina-kalinina-99@mail.ru](mailto:irina-kalinina-99@mail.ru)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: исследовано состояние рынка труда в период пандемии, вызванной вирусом SARS-CoV-2. Выявлены основные тенденции на рынке труда в 2020 г. Проведен анализ динамики предлагаемых вакансий. Выявлены наиболее актуальные профессиональные сферы на сегодняшний день. Проведена сравнительная оценка количества безработных граждан за период 2019-2020 гг.*

*Ключевые слова: пандемия, рынок труда, оптимизация, сокращение сотрудников, удаленная работа, безработица, вакансии.*

Коронавирусная пандемия, начавшаяся в январе 2020 года, серьезно изменила ситуацию на рынке труда. Кризис заставил большинство компаний провести оптимизацию, сокращение, исключить должности с дублированием функций, ввести ограничение на найм новых сотрудников. Множество граждан остались без работы. Однако, несмотря на обстоятельства, именно в сложные времена находятся инициативные и уверенные в себе люди, мотивированные и побужденные к действию, преодолению препятствий. Но таких граждан, как правило, единицы.

Рынок труда представляет собой совокупность отношений между реальными и потенциальными работниками и

работодателями [2]. Спрос на услуги работоспособного населения определяют числом и структурой рабочих мест, при этом важную роль играет экономическая ситуация в стране и конкретном регионе [2]. Конъюнктура рынка зависит от многих факторов: образования, опыта, специальности, конкуренции и т.д. Изменения, которые внесла пандемия, стали радикальными на рынке труда. Огромному количеству компаний пришлось перевести своих сотрудников на удаленную работу. Понадобилось время для того, чтобы каждый человек адаптировался к новой сложившейся ситуации. Еще никогда не приходилось решать рабочие вопросы в онлайн формате. Разные категории граждан с разной скоростью обучаются работе с передовыми технологиями и программным обеспечением. В связи с данной профессиональной переподготовкой компании, а также их сотрудники существенно потеряли во времени и в доходе. Обучиться новому методу коммуникации было сложно, однако в скором времени работа компаний наладилась и стали видны новые возможности. Так, например, расширился функционал каждого сотрудника. Работа, которая раньше выполнялась тремя людьми, стала доступна к выполнению одному человеку. С учетом потерянных доходов в период простоя и выявленной возможностью, компании приняли решение о сокращении штата сотрудников. Огромное количество граждан по всей стране и даже по всему миру оказались в трудное время без работы. Таким образом, стал меняться спрос на профессии. Отсутствие работы, сокращение предлагаемых вакансий, подтолкнуло граждан на поиск любой оплачиваемой должности. Самой актуальной в 2020 году стала профессия курьера. Принятые карантинные меры запретили гражданам выходить из дома без необходимости. Так, услуги доставки товаров, которые раньше пользовались меньшей популярностью, сегодня стали как никогда актуальны. Исходя из выше перечисленного, выделим основные тенденции на рынке труда в 2020 году:

1. Сокращение персонала;
2. Безработица;
3. Снижение издержек компаний;
4. Удаленная работа;

5. Изменение спроса на профессии;
6. Изменение ожидания кандидатов от работы.

Динамику изменения предлагаемых вакансий в РФ в период с 2020 года по 2021 год можно отследить по следующей диаграмме (Рис.1) [6].

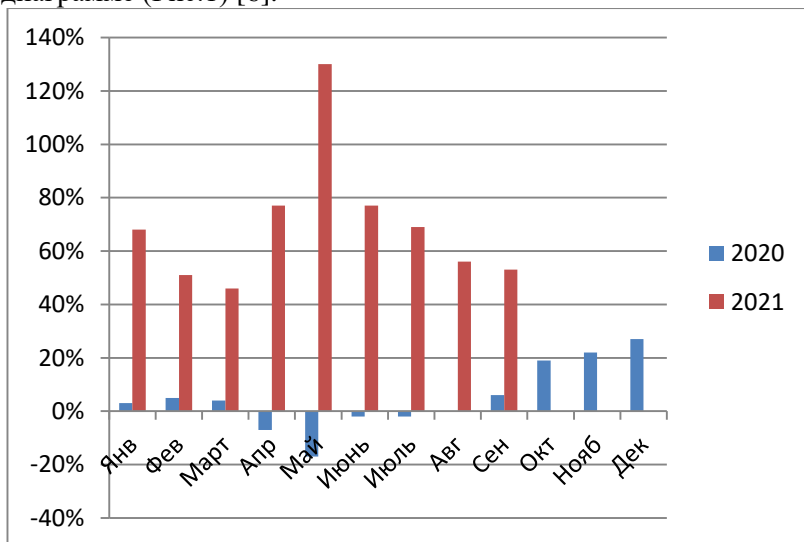


Рис. 1. Динамика вакансий с 2020 г. по 2021 г.

Анализируя данную диаграмму можно сделать следующие выводы. В 2020 году с началом пандемии компании сократили вакансии. Май 2020 года можно считать наиболее трудным временем, так как количество предлагаемых вакансий составляло -17 %. Помимо сокращения вакансий, сокращался и штат работников, что стало причиной массовой безработицы. Уже к концу 2020 года, начиная с сентября, произошло возобновление вакансий. По сравнению с декабрем 2020 г. в январе 2021 г. количество вакансий увеличилось почти вдвое и достигло 68 %. В 2021 году по сравнению с 2020 годом количество вакансий существенно выше. Пиком предлагаемых вакансий стал месяц май 2021 года.

Для того чтобы определить каких специалистов ищут работодатели в данное непростое время можно определить по следующей диаграмме (рис. 2) [6].

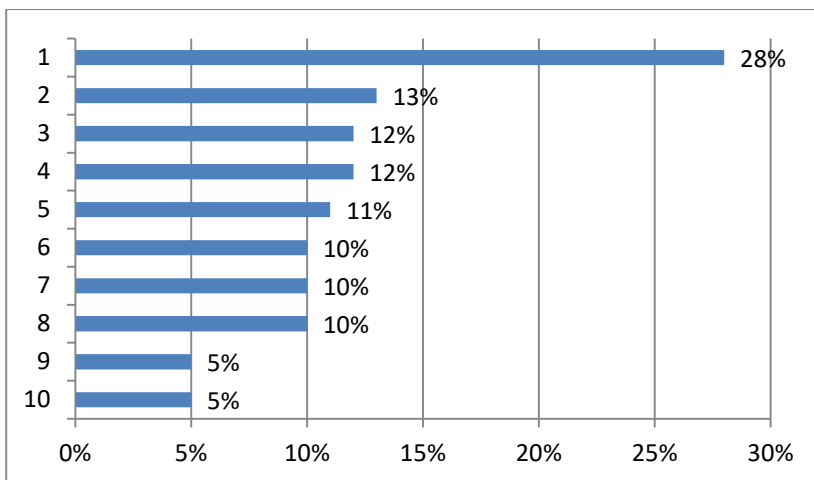


Рис. 2. Структура вакансий по профессиональным сферам

Где:

1. Продажи;
2. Рабочий персонал;
3. Начало карьеры, студенты;
4. Информационные технологии, интернет, телеком;
5. Производство;
6. Транспорт, логистика;
7. Строительство, недвижимость;
8. Административный персонал;
9. Медицина, фармацевтика;
10. Банки, инвестиции, лизинг.

Данная диаграмма отражает актуальные данные. На ней представлены 10 сфер с наиболее высоким спросом на специалистов. В тройке первых оказались продажи (28 %), рабочий персонал (13 %) и студенты, начинающие карьеру (12 %). Во-первых, введенные карантинные мероприятия побудили граждан пользоваться интернет-магазинами. Во-вторых, компании, занимающиеся продажей товаров и оказанием услуг, перевели свой бизнес в онлайн формат. Поток клиентов на онлайн платформах резко увеличился. Компаниям стало целесообразно открыть вакансии для привлечения сотрудников по продажам. К рабочему персоналу относятся,

например, курьеры или уборщицы. Это две специальности, которые до пандемии не пользовались особой популярностью, а в нынешние дни стали более, чем актуальными. Курьеры развозят заказы, принятые онлайн. Это может быть как доставка еды, так и различных товаров. Уборщицы регулярно дезинфицируют помещения, в которых непрерывно продолжают трудиться врачи в больницах, офисные работники и т.д. Студенты, начинающие карьеру, находятся в категории граждан, наименее подверженных риску заражения коронавирусной инфекцией. К тому же среди молодежи, только окончившей вузы, есть инициативные, креативные люди, которые в трудные времена как никто другой смогут предложить и помочь внедрить идеи, способствующие эффективному функционированию деятельности организации и преодолению кризиса. Четвертое место по праву занимают информационные технологии, интернет, телекоммуникации. Без интернета деятельность компаний в период пандемии была бы практически невозможной, особенно на начальных этапах заражения инфекцией.

Также стоит сказать о безработице. В таблице 1 приведены данные за 2019 г. и 2020 г. [7].

Число безработных по всей территории РФ на 2020 год составило 4321,3 тыс. чел., что на 856,5 тыс. чел. больше по сравнению с 2019 годом. Самое большое количество безработных граждан выявлено на территории Центрального федерального округа (828,9 тыс. чел.), второе место занимает Приволжский федеральный округ (754,9 тыс. чел.) и третье место – Северо-Кавказский федеральный округ (625,6 тыс. чел.).

Таблица 1

**Численность безработных в возрасте 15 лет  
и старше по субъектам РФ (тыс. чел.)**

	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>Разница</b>
<b>Российская Федерация</b>	<b>3464,8</b>	<b>4321,3</b>	<b>856,5</b>
Центральный федеральный округ	612,1	828,9	216,8
Северо-Западный федеральный округ	265,7	374,7	109
Южный федеральный округ	430,5	498,9	68,4
Северо-Кавказский федеральный округ	509,3	625,6	116,3
Приволжский федеральный округ	620,0	754,9	134,9
Уральский федеральный округ	271,0	348,3	77,3
Сибирский федеральный округ	502,1	615,7	113,6
Дальневосточный федеральный округ	254,2	274,3	20,1

Динамика предлагаемых вакансий в 2021 году выросла по сравнению с 2020 годом. Поэтому у безработных граждан есть возможность заново устроиться на работу. Коронавирусная пандемия повлияла не только на экономику, но и на психологию граждан. Нестандартная кризисная ситуация заставила человечество мыслить по-новому, принимать более современные высокотехнологичные решения. Переход на удаленную работу помог расширить кругозор человека, компаний и освоить новые методики работы. Для России как для страны с отстающим технологичным укладом, кризис стал толчком к быстрому и даже радикальному развитию.

### Список литературы:

1. Закон РФ «О занятости населения в РФ» от 19.04.1991 № 1032-1 (последняя ред. от 02.07.2021).
2. Корнейчук, А.В. Рынок труда. Учебное пособие / А.В. Корнейчук – М: Изд-во Юрайт, 2019. – 263 с.
3. Куренков, А.В. Занятость населения и ее регулирование. Учебное пособие / А.В. Куренков – Т: ТУСУР, 2017. – 52 с.
4. Мелешенко, Н.Т. Правовое регулирование занятости и трудоустройства. Учебное пособие / Н.Т. Мелешенко – Т: ТГУ, 2019. – 37 с.
5. Симонова, М.В. Экономика труда. Учебное пособие / М.В. Симонова – М: Изд-во Юрайт, 2019. – 259 с.
6. Россия – статистика рынка труда / URL: <https://stats.hh.ru>
7. Росстат / URL: [https://rosstat.gov.ru/labour\\_force?print=1](https://rosstat.gov.ru/labour_force?print=1)

### **THE LABOR MARKET OF THE RUSSIAN FEDERATION DURING THE PANDEMIC**

**Kalinina I.I., Student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The state of the labor market during the pandemic caused by the SARS-CoV-2 virus has been studied. The main trends in the labor market in 2020 are revealed. The analysis of the dynamics of the proposed vacancies is carried out. The most relevant professional areas have been identified today. A comparative assessment of the number of unemployed citizens for the period 2019-2020 was carried out.*

*Keywords: pandemic, labor market, optimization, reduction of employees, remote work, unemployment, vacancies.*



УДК331.52  
ББК 65.9

## КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА И ОСОБЕННОСТИ ЕГО ФОРМИРОВАНИЯ

**Караваева Н.М., доцент**  
Электронный адрес: kar221nm@yandex.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: в рамках данной статьи рассмотрены понятие кадрового потенциала региона, программы развития и выявлены основные проблемы кадрового потенциала в России и отдельных регионов, а также мероприятия, направленные на развитие кадрового потенциала.*

*Ключевые слова: кадровый потенциал, ресурс, экономическая безопасность, трудовой потенциал*

В современной экономике происходит полное переосмысление роли трудовых ресурсов. Люди начинают восприниматься предприятиями не как затратная компонента, а как инвестиции в будущее развитие. Компании готовы создавать все условия для роста и развития способностей человека, поэтому развивается совершенно новый взгляд на рынок труда и его главный ресурс – труд.

В разные периоды времени существовало много подходов к значению труда и развитию его рынка. За сотни лет рынок труда сформировался как целостный самостоятельный механизм с отработанными процессами, своими элементами, особенностями и проблемами, которые нужно решать. В современной экономике расширяется многообразие форм занятости и способов осуществления трудовых отношений. Появляются и новые проблемы, вызванные тенденциями нового

времени. Проявляются новые противоречия, в частности современная тенденция автоматизации, роботизации и информатизации современного производственного процесса влечет огромное высвобождение рабочих, устаревание профессий, низкий уровень переподготовки и формирования новых рабочих мест, где нужен человеческий труд.

Мировая тенденция старения нации большей части развитых стран выявляет еще одну проблему современного рынка труда – старение кадрового потенциала и рост пенсионной нагрузки на трудоспособное население. Главная задача современного рынка труда на сегодняшний день сводится к тому, чтобы каждый продавец рабочей силы нашел своего покупателя, т.е. произошло уравнивание спроса и предложения как в количественном, так и качественном отношении

Рынок труда, трудовой потенциал тесно связаны с кадровыми ресурсами, их потенциалом и обеспечением кадровой безопасности как части экономической безопасности. Теоретико-методологической основой для анализа регионального кадрового потенциала послужили различные модели и исследования авторов разных лет, с акцентом на современных представителей научной сферы, использующих в своем анализе математический аппарат. Тема анализа кадрового потенциала достаточно широко освещена в научной литературе, но это не умаляет значимость данного научного исследования

Кадровая политика и обеспечение бесперебойного функционирования предприятий в регионе и во всей стране в целом – это приоритетное направление экономической безопасности. Экономическая безопасность – это комплексное понятие, которое включает в себя много различных факторов и направлений. Кадровая безопасность и кадровый потенциал – эти понятия чаще всего связывают с предприятиями, а не с регионом или страной, но в рамках данной статьи проведена попытка оценки именно проблем кадрового потенциала и его влияние на формирование нового видения и анализа экономической безопасности. Кадровая безопасность – это часть экономической безопасности, поэтому оценка и анализ ее

функционирования позволит достичь устойчивости и решить важные проблемы на уровне региона и страны в целом.

Кадровый потенциал региона – это социально-экономическая категория, анализ которой нужно проводить с учетом научно-технического, инновационного, трудового, производственного потенциалов региона [2].

С понятием «кадровый потенциал» тесно связано понятие «трудовой потенциал», эти категории определяют роль человека в общественном производстве, сопоставляют его профессиональные и личные возможности с целями и прогнозируемыми результатами производства. Трудовой потенциал затрагивает все разнообразные способности человека, которые он может использовать в процессе трудовой деятельности, причем как через основные функции, так и посредством участия в общественной жизни организации. Кадровый потенциал характеризует, прежде всего, профессиональные возможности имеющегося в организации, отрасли, регионе персонала. Понятия «трудовой потенциал» и «кадровый потенциал» тесно взаимосвязаны и дополняют друг друга, но не являются тождественными, в узком смысле, кадровый потенциал является составной частью трудового потенциала. Кадры являются неотъемлемым ресурсом и фактором производства, от качества кадров, выражаемом через квалификацию, образования, умения, навыки, компетенции, состояния здоровья, зависит эффективность труда и, в конечном счете, эффективность производства. Близкой к категории «кадровый потенциал» является категория «человеческий капитал», которая в настоящее время активно разрабатывается и используется для качественной характеристики личного фактора производства.

Необходимо отметить, что кадровый потенциал территории, кадровая безопасность региональных рынков труда и динамика социально-экономического развития являются взаимосвязанными показателями. При этом формирование кадрового потенциала региона и, соответственно, кадровой безопасности регионального развития необходимо начинать с развития производственной подсистемы территории. Причем под развитием производственной подсистемы подразумевается

изначальное развитие системы материального производства как базиса развития региональной экономики и в дальнейшем производства услуг – исключение может быть сделано для регионов с потенциальной/нереализованной/повышенной туристической привлекательностью [1].

Формирование кадрового потенциала зависит от суммарного воздействия составляющих «потенциала региона» на человеческие ресурсы (Рис. 1).

Таким образом, кадровый потенциал региона связан с такими показателями как образование, здоровье, уровень жизни и культурной среды, развитостью инфраструктуры и возможностями для занятости и карьерного роста

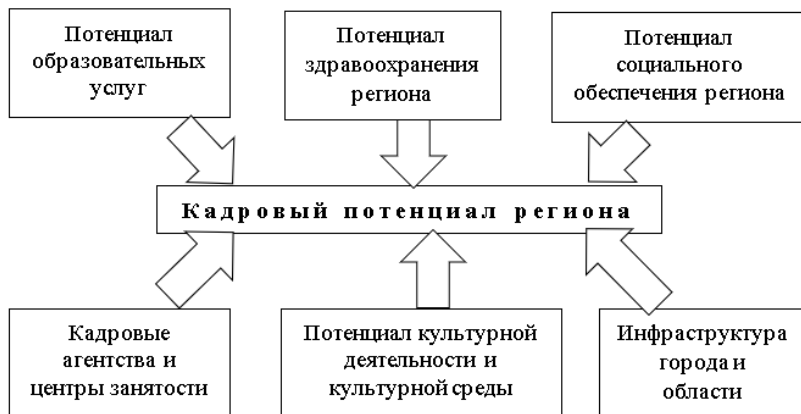


Рис. 1. Основные компоненты процесса формирования кадрового потенциала региона [2]

В России и в регионах предпринимаются попытки, направленные на формирование кадрового потенциала. На современном этапе действуют различные программы:

1. Россия 2025: от кадров к талантам.
2. Стратегия развития молодежи РФ на период до 2025 г.
3. Стратегия развития воспитания РФ на период до 2025 г.
4. Государственная программа РФ «Развитие образования» на период до 2025 г.

5. Федеральный проект «Кадры для цифровой экономики национальной программа «Цифровая экономика РФ».

При оценке государственной программы могут использоваться как качественные, так и количественные показатели. Чаще всего используются количественные показатели. Показатели качества управления программами считаются показателями низкой степени объективности, однако для оценки эффективности госпрограмм их используют 18 процентов регионов России. Эти показатели заключаются в оценке деятельности ответственных исполнителей и соисполнителей программы, своевременность отчетов об исполнении госпрограммы, количество изменений в госпрограмме.

Из анализа названных программ можно прийти к выводу, что больший акцент делается на образовательную часть, но не только со стороны государства, а и внутри семьи, а также на обеспечение высокого уровня жизни населения.

Рассмотрим различие в уровне жизни между федеральными округами (табл. 1)

Из проведенного анализа уровня жизни по федеральным округам можно сделать вывод, что в первой тройке лидеров с точки зрения кадрового потенциала входят Центральный, Северо-Западный и Дальневосточный федеральные округа, и практически догоняет их Уральский федеральный округ, хотя по уровню инвестиций на душу населения он, напротив, выступает лидером. Самым непривлекательным по всем параметрам считается Северо-Западный федеральный округ. Уровень занятости по России в 2020 г. составил 58,4 %, таким образом только в четырех регионах уровень занятости населения старше 15 лет превышает общероссийский показатель, что делает эти регионы более привлекательными для жизни. Среднедушевой доход в России за этот же период в среднем за год составил 35116, что опять говорить в пользу первых четырех федеральных округов, так как в этих регионах данный показатель выше общероссийского, причем в ЦФО на 33,3 %.

Таблица 1

**Различие в уровне жизни между  
федеральными округами (2020 г.)\***

Федеральный округ	Уровень занятости, %	Среднедушевой доход, тыс. руб./мес.	Инвестиции, млн. руб. на душу
Центральный	61,3	46817	108
Северо-Западный	60,3	38285	145
Дальневосточный	60,2	38105	157
Уральский	59,7	36551	230
Приволжский	57,4	27885	78
Сибирский	56,2	27736	84
Южный	56,2	30113	68
Северо-Кавказский	51,1	23828	47

\*Составлено автором по данным Федеральной службы государственной статистики [6]

С позиции образования на передний план выходит компетентностный подход. В 2003 г., когда Россия подписала Болонское соглашение, начался активный процесс формирования нового подхода к образовательной системе. К концу 2010 г. требования Болонского соглашения должны были быть внедрены в систему образования. На передний план вышли компетенции и оценка их сформированности будущими специалистами.

В программе «Россия 2025: от кадров к талантам» уделено огромное внимание именно формированию компетенций (рис. 2).



Рис. 2. Целевая модель компетенций 2025 [3]

На рисунке мы видим, что компетенции разделены на три части: 1) когнитивные, которые в большей степени зависят от психофизиологических особенностей самого человека; 2) социально-поведенческие, которые определяются и диктуются общественной маралью и ментальными особенностями развития; 3) цифровые, которые определяются современными вызовами и динамикой научно-технического прогресса.

Основные проблемы кадрового потенциала регионов [3]:

- 1) нет критической массы спроса на знания;
- 2) система образования не готовит кадры для экономики знаний;
- 3) не создана среда, необходимая для развития и самореализации человека;
- 4) низкий уровень заработной платы;
- 5) неясность перспектив и возможностей карьерного роста;

6) плохие условия и отсутствие интереса для научной, инновационной деятельности (нет современного оборудования и пр.);

7) отсутствие социальных пакетов, сложности с решением жилищной проблемы;

8) проблемы с повышением квалификации (обучение, стажировки и пр.);

9) непрестижность работы в данной сфере;

10) отсутствие у молодежи социальных компетенций, личной коммуникабельности;

11) сложные отношения в современных научных коллективах, отсутствие творческой атмосферы.

Предлагаемые пути решения выявленных проблем, с учетом выше проведенного анализа:

1. Создание направленности на развитие бюджетного образования в регионах, с целью подготовки высококвалифицированных кадров и их трудоустройства на местах.

2. Создание единой базы выпускников по разным категориям, с возможностью обращения к ней потенциальных работодателей.

3. Активное взаимодействие с региональными предприятиями образовательных учреждений, для формирования более востребованных образовательных программ подготовки кадров категории знания.

4. Формирование кадровых резервов на предприятиях и в кадровых структурах.

5. Активное вовлечение молодежи в трудовой процесс.

Только активные комплексные действия как со стороны органов власти, так и со стороны общества и семьи дадут возможность активному формированию трудового потенциала. А так как рынок труда, трудовой потенциал, кадровый потенциал, кадровая безопасность и экономическая безопасность – это взаимосвязанные понятия, то развитие одного из них будет давать определенный импульс для развития других. Таким образом, кадровый потенциал можно рассматривать как самостоятельную дефиницию, но все-таки лучше всего проводить ее комплексную оценку и совокупное



влияние всех факторов в комплексе. Очень большое влияние на кадровый потенциал региона оказывают моральные и физические способности человека, а также среда для их развития и становления, желание остаться в том или ином регионе, а не сформировать миграционный поток как внутри страны, так и за ее пределы.

### Список литературы:

1. Дробот Е.В., Макаров И.Н., Почаев И.А., Комиссаров Р.С., Назаренко В.С. Кадровая безопасность регионов в развитых, развивающихся и периферийных странах: сравнительный анализ / Креативная экономика № 4 / 2021 – Издательство «Креативная экономика».

2. Потуданская В.Ф., Боровских Н.В., Кипервар Е.А. Кадровый потенциал региона: сущность, факторы, проблемы формирования // Экономика труда, № 3, июль-сентябрь 2018 г.

3. Россия 2025: от кадров к талантам. / Коллективное издание. TheBostonConsultingGroup. – Октябрь 2017 г. [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: [https://boston-consulting-group-brightspot.s3.amazonaws.com/img-src/Russia-2025-report-RUS\\_tcm9-188275.pdf](https://boston-consulting-group-brightspot.s3.amazonaws.com/img-src/Russia-2025-report-RUS_tcm9-188275.pdf)

4. Сидунова Г.И. Кадровая политика: сущность, структура, развитие: монография / Г.И. Сидунова; Мин-во образования Рос. Федерации, Волгогр. гос. техн. ун-т. – Волгоград: Политехник, 2003. – 219 с.

5. Снигирева Г. Д., Сенникова И.Л. Кадровый потенциал как стратегический ресурс регионального инновационного развития России // Региональная конкурентоспособность и образование в контексте глобальных вызовов. Сборник статей Международной научно-практической конференции IV Уральского вернисажа науки и бизнеса. ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет». Издательство: Энциклопедия (Челябинск). – 2017.

6. Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт. Режим доступа: URL: <https://rosstat.gov.ru/>

**THE PERSONNEL POTENTIAL OF THE REGION AS A  
FACTOR OF ECONOMIC SECURITY**

**Karavaeva N.M., Associate Professor of the Department of  
Entrepreneurship and Economic Security**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: within the framework of this article, the concept of the personnel potential of the region, development programs are considered and the main problems of the personnel potential in Russia and in individual regions are identified, as well as ways to solve the identified problems are proposed.*

*Keywords: human resources, resource, economic security, labor potential*

УДК 332.1  
ББК 65.05

## ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Киктев А.А., студент 3 курса,  
Воробьева В.А., студент 3 курса  
Научный руководитель – к.п.н., доцент С.В. Сильченкова  
Электронный адрес: 89190420272a@gmail.com,  
vladavorobeva616@gmail.com  
Смоленский государственный университет,  
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

*Аннотация: целью работы является рассмотрение состояния экономики Смоленской области, определения основных качественных показателей и их тенденции. Методология проведения работы. Опираясь на статистические показатели, проведен анализ состояния экономики Смоленской области, ее сравнение с общероссийскими показателями. В результате проведенного анализа показателей, можно выявить, что сложившаяся ситуация соответствует общероссийской: ВРП области на протяжении рассматриваемого периода кардинально не изменился, доля ВРП Смоленской области в ВВП России весьма низкая, показатели занятости населения региона близки к общероссийским, имеет место тенденция к их снижению. В качестве вывода отмечено, что экономика региона, несмотря на застойное состояние, имеет перспективы развития, для реализации которых руководству региона необходимо провести ряд мероприятий по привлечению инвестиций и поддержки социальной сферы.*

*Ключевые слова: экономика региона, экономическое развитие, ВРП, ВВП, рынок труда, занятость, безработица, рабочая сила, Смоленская область.*

На протяжении длительного времени Смоленская область выступает как индустриальный, административный и культурный центр России. В XX веке под воздействием индустриализации сформировались её системы расселения, региональное хозяйство и производственная специализация. Данному региону присущи свои особенности. В данной работе мы рассмотрим, как за последние годы изменилась экономическая ситуация в регионе.

Наиболее важным показателем развития экономики региона и ее развития является ВРП – «валовой региональный продукт. Он представляет собой созданную резидентами экономики региона совокупную стоимость товаров и услуг, предназначенных для потребления, накопления и конечного использования» [1]. Расчет данного показателя представляет собой разницу между выпуском и промежуточным потреблением.

Динамика ВРП Смоленской области представлена на рис. 1.

За 2018 год структура ВРП области в большей степени сформирована добавленными стоимостями таких наиболее значимых видов экономической деятельности, как:

(21,7 %) – «обрабатывающие производства»;

(17,3 %) – «торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов»;

(12,5 %) – «обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха»;

(10,3 %) – «транспортировка и хранение» [2].

Данные свидетельствуют о том, что в 2021 году и в ближайшие нескольких лет структура ВРП существенных изменений в регионе не предполагает.

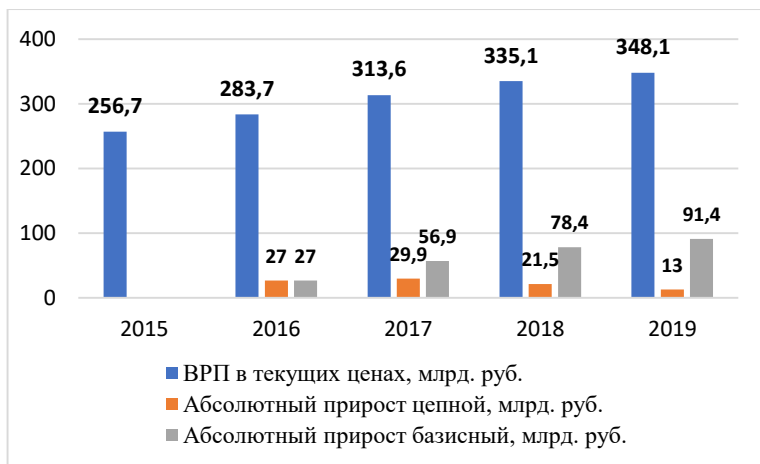


Рис. 1. Динамика ВРП Смоленской области

Анализ вклада Смоленской области в ВВП России представлен на рис. 2.

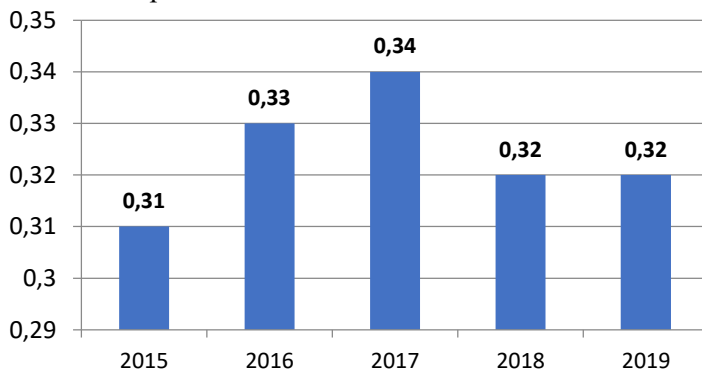


Рис. 2. Доля ВРП Смоленской области в ВВП России, %

Можно сделать вывод, что доля ВРП Смоленской области в ВВП России не превышает 0.5 % и принимает значения от 0.31 % до 0.34 % (рис. 4). В перспективе доля ВВП Смоленской области в ВВП страны может снизиться из-за сложной эпидемиологической ситуации.

Не менее важным является анализ трудовых ресурсов Смоленской области как одной из составляющих национального рынка труда нашей страны. Оценим ситуацию, сложившуюся на рынке труда Смоленской области.

Численность рабочей силы Смоленской области в возрасте 15 лет и старше представлена на рис. 3 и 4 [2].



Рис. 3. Рабочая сила в Смоленской области

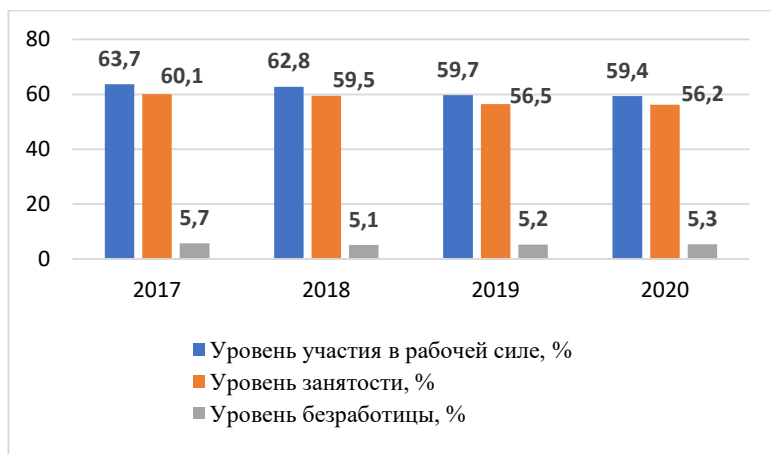


Рис. 4. Уровень участия в рабочей силе Смоленской области

Ситуация на рынке труда Смоленской области формируется под влиянием показателей, характеризующих состояние экономики.

Данные таблицы свидетельствуют, что численность экономически активного населения включая занятых и безработных Смоленской области в 2020 году составила 476,9 тысячи человек, что на 1,2 % ниже по сравнению с 2019 годом.

Численность занятого населения составила 451,6 тысячи человек. Удельный вес занятого населения в возрасте 15 лет и старше в 2020 году составил 56,2 %, на 0,3 процентных пункта ниже предыдущего года. В регионе 25,3 тысячи человек в возрасте 15 лет и старше классифицировались как безработные. Уровень безработицы составил 5,3 %, что выше 2019 года на 0,1 %.

Рассмотрим уровни занятости в России и в нашем регионе. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Сравнение уровня занятости в Смоленской области с показателями по России**

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Уровень занятости России, %	59,5	59,8	59,4	58,4
Уровень занятости Смоленской области, %	60,1	59,5	56,5	56,2

Как видно из таблицы 1, что данные, полученные на основе анализа и оценки показателей Смоленской области сходны со значениями по стране в целом. Но в 2019 и в 2020 гг. уровень занятости в регионе снизился на 3 % и более по сравнению с 2018 гг.

Как отмечает администрация региона, в области наблюдается «слабый рост потребительского спроса, вызванный падением доходов населения» [3]. Имеются проблемы с экономикой Смоленской области, выраженные в недостаточном уровне процессов технологического обновления, совместно с жесткой кредитной политикой.

В связи с этим, возможны два варианта развития экономики региона.

Первый вариант характеризует развитие экономики Смоленской области посредством реализации жесткой политики по сдерживанию инфляции в условиях отсутствия позитивной динамики инвестиционного и потребительского спроса. Эта политика основана на сдерживании внутреннего спроса за счет воздействия на величину ключевой ставки. Данный вариант рассчитан на осуществления предпринимательской деятельности в ограниченных масштабах, регулирование доступности основной инфраструктуры.

Второй вариант предполагает реализацию комплекса мер, направленных на создание менее сдержанных условий для развития малого и среднего бизнеса, развитие промышленных парков.

На наш взгляд, наиболее оптимальным является второй вариант. Основные экономические показатели Смоленской области в целом соответствуют общероссийским и довольно стабильны, при этом имеются перспективы развития промышленности и хозяйства в регионе. Именно поэтому важно обеспечение благоприятных условий ведения предпринимательской деятельности путем создания соответствующей инфраструктуры, что позволит привлечь дополнительные инвестиции в экономику региона, в отличие от более жесткого первого варианта, подразумевающего ограничение возможностей предпринимателей. Успешное проведение данных мероприятий во многом зависит от руководства региона. Оно должно осуществлять инвестирование научно-технического развития, производства, сельского хозяйства и других отраслей, попутно совершенствуя нормативно-правовую базу регулирования экономических отношений.



## Список литературы:

1. Федеральная служба государственной статистики – URL: <https://rosstat.gov.ru/>
2. Смоленская область в цифрах 2020 – URL: <https://sml.gks.ru/storage/mediabank/C0d70Mbt/smck20.pdf>
3. Распоряжение Администрации Смоленской области от 19.02.2018 № 128-р/адм «О внесении изменений в бюджетный прогноз Смоленской области на долгосрочный период до 2028 года».

### **TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE SMOLENSK REGION**

**Kiktev A.A., Student of 3<sup>th</sup> year**

**Vorobyova V.A., Student of 3<sup>th</sup> year**

Federal State Budgetary Educational

Institution of Higher Education «Smolensk State University»

4, Przheval'skogo str., Smolensk, 214000

*Annotation: Purpose of work. The article examines the state of the economy of the Smolensk region, identifies the main qualitative indicators and their trends. Methodology of the work. Based on statistical indicators, the analysis of the state of the economy of the Smolensk region, its comparison with all-Russian indicators. Results. The analysis of indicators was carried out, which allowed to reveal that the current situation corresponds to the all-Russian: The GRP of the region has not changed dramatically during the period under review, the share of the GRP of the Smolensk region in Russia's GDP is very low, the employment indicators of the region correspond to the national average, tend to decrease. Conclusion. The economy of the region, despite its stagnant state, has development prospects, for the implementation of which the leadership of the region needs to carry out a number of measures to attract investment for regional development.*

*Keywords: regional economy, economic development, GRP, GDP, labor market, employment, unemployment, labor force, Smolensk region.*

УДК 330.1  
ББК 65.011

## ИНФОРМАЦИОННО-ИННОВАЦИОННЫЙ ТРЕНД РАЗВИТИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ

**Козлова С.А., студент 3 курса,  
направления подготовки Технология; Экономика  
Нанакина Ю.С., к.э.н., доцент  
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru  
Шуйский филиал федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего  
образования «Ивановский государственный университет»,  
155908, Ивановская обл., г. Шуя, ул. Кооперативная, д. 24**

*Аннотация: условия современной экономики зачастую диктуют неотъемлемое применение цифровых технологий, основанных на управлении информацией разных масштабов, качества, структуры и характера в области потребительских процессов. Современная информация может стать мерой измерения, границами, расширяющими и усекающими объемы потребления, что определяет качественно новые форматы объектов и субъектов этой сферы. В статье систематизированы основные современные тенденции потребления, определены роль и место потребительских процессов в экономике, на основе эволюционного анализа сформированы основные подходы и характеристики потребления, что станет основой для формирования новой модели потребления информационного общества.*

*Ключевые слова: потребительские тенденции, квалификационная модель потребления, потребительские барьеры, инновационно-информационный подход к потреблению, информационная революция, воспроизводственный процесс.*

В рамках национального проекта «Цифровая экономика» Правительство РФ планирует запустить электронные паспорта, единую облачную инфраструктуру («Цифровой профиль»), подключить 97 % населения к интернету, запустить сети 5G, увеличить расходы на всеобщую цифровизацию в 3 раза. При этом спрос на информационные ресурсы, технологии, системы стремительно растет и не совпадает с ростом потребительской квалификации и культуры населения. За период 2010–2017 гг. [1] доля домохозяйств, имеющих доступ к Интернету, увеличилась в 1,6 раза — до 76,3 %. Сокращается разрыв в доступе к Интернету городских и сельских жителей: в 2013 г. он составлял 1,5 раза (72,8 и 49,5 % домохозяйств соответственно), в 2017 г. – 1,2 раза (79,5 и 66,5 %). Доля наиболее активных (ежедневных) пользователей Интернета за последние 8 лет выросла в 2,3 раза, достигнув в 2017 г. 60,6 % [2]. Влияние цифровых ресурсов как основного фактора развития информационного потребления можно проследить по тенденциям:

- трансформация товаров и услуг массового потребления («умные», наукоемкие информационно сложные товары);
- изменение роли и ценностных установок потребления в целом (символичность);
- расширение масштабов влияния на потребителя IT-технологий (электронная торговля, онлайн оплата, спам-реклама);
- формирование новых моделей потребления за счет многоканальности, доступности информации;
- рост новых форм и видов занятости (самозанятости), и как следствие – рост дополнительных доходов и общей производительности труда;
- изменение временных границ организации потребления (структура рабочего и свободного времени);
- активизация использования электронных, сетевых и коммуникационных каналов связи в организации потребления и др.

В системе экономических отношений происходит полная трансформация роли, функций, структуры и содержания потребления как фазы воспроизводственного процесса.

Перестройка сферы потребления обусловлена исторически объективными процессами и условиями развития цифровых технологий, что выражается изменением товаров и услуг, формированием новых моделей потребления, дифференциацией доходов и диверсификацией спроса, а также развитием новой инновационно-информационной стратегии социально-экономических отношений всех субъектов экономики.

Проблема взаимодействия информационной экономики и сферы потребления может быть изучена под углом следующих эволюционно сформированных и научно обоснованных подходов:

- воспроизводственный;
- информационно-инновационный;
- нанозакономерный (внутренняя перестройка потребления всех членов домохозяйств) [3].

В данной статье будет рассмотрен инновационно-информационный подход к исследованию.

Исследователи Ф. Махлуп, М. Порат, Й. Масуда, Т. Стоуньер отмечают многогранность и радикальные преобразования, которые внесла информационная революция во все сферы общественной жизни. В информационном обществе, по мнению У.Мартина, жизненные стандарты, формы организации труда и проведения досуга, система образования и сфера потребления явно подвержены влиянию прогресса информации и знаний [4].

Развитие информационных технологий обуславливает новый жизненный уклад, ценности, ориентиры, стратегии потребителей (трансформацию):

1. Упрощение процессов рационализации потребления, в результате чего происходит экономия времени, увеличение полезности благ (что формирует новые требования к сфере сервиса и уровню обслуживания).

2. Ускорение процессов реализации потребительских процессов за счет принятия рациональных решений (расчетных, обдуманых, построенных на научных подходах организации).

3. Усиление созидательных функций по мере поступления информации, потребитель не просто осуществляет

потребительские функции, он создает новые продукты (информационные, интеллектуальные, продукты домашнего производства и семейного предпринимательства, увеличивающие его доход).

4. Порождение новых отраслей экономики (третичного и четвертичного сектора).

5. Изменение содержательной стороны потребления формирует новый характер потребительского поведения, смещающегося в сторону потребления больше образцов, чем полезных свойств товаров. Символическое потребление становится возрастающей тенденцией 21 столетия. Как отмечает А. Долгин «предметы все активней используются не просто как вещи с полезными свойствами, а как знаки, символы, культурные коды – словом, как сигналы и сообщения» [5].

6. Трансформация качественных характеристик потребительской деятельности домохозяйств (индивидуализация потребления обеспечивается за счет новых форм потребления онлайн, роботопотребление, виртуальные кассы и магазины), что создает образ нового потребителя с наличием особых интеллектуальных способностей. Скорость устаревания продуктов потребления увеличивается и, как правило, не равна скорости физического износа. Показатели классической ценности товара, как ключевого свойства потребления, переключается на показатели наукоемкости, многофункциональности, стилизации и статусности. При этом возрастает информационная асимметричность между участниками процессов потребления. Журавлева Г.П. замечает, что благо «...становится нетоварным» [6].

В результате систематизации новых тенденций были разработаны критерии и основные характеристики нового потребления относительно индустриальной и информационной экономики. Анализ данных критериев показал, что сфера потребления прошла ряд изменений в процессе развития общественных отношений, в результате перехода к экономике информационного типа. Рост инноваций и НТП в сфере производства находит полноценное отражение данных тенденций и в потреблении. Информационно-инновационная характеристика потребителей становится особо важной

категорией в условиях трансформации социально-экономических отношений, построенных на качественно новом уровне.

Многие исследователи утверждают, что роль потребителя как инноватора была недооценена в рамках ориентации на производство, инновации и экономический рост. При этом следует понимать, что производственные нововведения относительно выпуска товаров и услуг будут ничтожны, если они не найдут удовлетворения у потенциальных потребителей. А убывающая предельная полезность и увеличение потребительских издержек в будущем сформируют тенденцию – отсутствия разнообразия потребительских корзин, если в данные процессы не вмешаются информационные технологии.

В результате эволюции именно потребительские тенденции определяют социально-экономические, технологические, инновационные и коммуникативные возможности производителей, что порождает экономический рост, как предприятий, так и отраслей. Однако при опережении информационно-инновационной составляющей потребительских процессов потребительская квалификация теряет свой качественный уровень и нуждается в совершенствовании (наслоении новых потребительских знаний). И чем выше скорость данных изменений, тем быстрее формируется некоторый потребительский барьер (для оценки потребительских свойств товаров). И наращиваемая с опытом рациональная ориентация потребителя становится ограниченной, что требует новой переоценки потребительских практик и обучения. Поэтому процесс обучения должен быть встроен в процесс потребления таким образом, чтобы эти категории соединились в виде «образовательно-потребительского пазла» с просеиванием и усвоением нужной информации. Тем самым наблюдается формирование нового свойства товара – информатизация.

Результатом потребления в информационно-инновационном обществе становится качественно новый потребитель, который становится основой развития человеческого потенциала общества в целом, что обеспечивает качество и уровень экономического роста, а сфера потребления

становится отправной точкой процесса производства и его качественно нового содержания.

В.Л. Иноземцев пишет, что в условиях информационной экономики теоретические постулаты классической науки становятся ограниченными, что требует пересмотра концепции инвестиционной активности [7]. Поэтому, когда особым ресурсом потребления становится информация, его можно считать важным объектом инвестиций. При этом потребители как носители абсолютно новых образцов поведения будут формировать новую модель «потребительской экономики».

Потребительская деятельность – это не только основа всей жизнедеятельности человека, но и основа его саморазвития, поэтому сфере потребления необходимо особо уделять внимание как с точки зрения практики реализации (исследование образцов потребительского поведения), так и с точки зрения теоретических изысканий науки. Ранее нами были проведены ряд исследований, направленных на выявление особенностей теории и практики реализации потребительской деятельности в различных социально-экономических, административных и географических условиях на примере малых городов, городов Крайнего севера и др. [8], что уже сформировало ряд обоснованных теоретических положений в ряде тенденций, критериев и факторов. Однако следует заметить, что данные исследования нуждаются в обновлении доказательной статистической базы.

В данном исследовании нами были сформированы ряд научных положений, расширяющих экономические знания в области потребления. Анализ сферы потребления с позиций воспроизводственного, информационно-инновационного и наноэкономического подходов позволяет сделать вывод о том, что содержательная роль потребления значительно выросла в экономической науке, в рамках расширения ее категориального аппарата, внедрения новых потенциально важных экономических элементов, моделей, адаптированных к новым условиям общественных отношений.

Таким образом, систематизация и группировка качественно новых подходов исследования потребления позволила заключить:

1. На основе обобщения точек зрения ряда авторов зарубежной и отечественной экономической науки сформулированы основные подходы к потреблению как качественно новой категории междисциплинарного характера, обоснованы место и роль потребления в воспроизводственном процессе, определено соотношение сферы потребления в макро-, микро- и наноэкономическом разрезе, что позволяет системно оценить взаимозаменяемые и дополняемые ориентиры потребительских процессов на основе эволюции подходов.

2. Потребление как междисциплинарная категория позволяет показать, что знания экономической теории в области потребления необходимо обогащать за счет интеграции знаний других наук, объектом которых является потребление. Социальные, экономические, исторические, психологические, культурные, информационные составляющие потребительской сферы определяют необходимость объединения этих областей в единую систему знаний, которая бы позволила сформировать образ квалифицированного потребителя нового уровня, способного удержать конкурентоспособные позиции на рынках современного информационного общества.

3. В ряде экономических дисциплин необходимо выделить отдельные разделы (поддисциплины), которые будут систематизировать знания в области потребления (в экономической теории – наноэкономике, в маркетинге – поведение потребителей, в экономической психологии и социологии – социально-психологическое поведение потребителя, в культурологических и исторических дисциплинах – культура и история потребления и др.). Это позволит постепенно расширить данную область знаний за счет теоретических и прикладных исследований.

4. В результате интеграционного подхода разработана теоретическая система показателей «потребления» на основе воспроизводственного, информационно-инновационного и наноэкономического подходов, которая включает в себя ряд важных показателей как результат информационной трансформации общества в целом и потребления в частности.

5. Трансформация потребления как процесс системных изменений характеризуется изменениями в субъектах, объектах,



предметах, структурных элементах, принципах, видах, формах, инструментах тенденциях потребления.

### Список литературы:

1. Цифровая трансформация в России – 2020. Обзор и рецепты успеха. Аналитический отчет на базе опроса представителей российских компаний. – Режим доступа: [https://komanda-a.pro/projects/dtr\\_2020](https://komanda-a.pro/projects/dtr_2020) (дата обращения 23.11.2020).

2. Что такое цифровая экономика? Тренды, компетенции, измерение [Текст]: докл. к XX Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 9–12 апр. 2019 г. / Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др.; науч. ред. Л. М. Гохберг; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. – 82 с. – С. 7.

3. Стрелец И. Инновационная экономика. – М, 2012. – С. 105.

4. Martin W.J. The Global Information Society. – Aldershot: Aslib Gower, 1997. – p. 3

5. Долгин А.Б. Манифест новой экономике. Вторая невидимая рука рынка. – М., 2010.

6. Журавлева Г.П. Контуры теории неэкономии и модификация её базовых категорий // Вестник РЭА. – 2009. – № 2. – С. 20

7. Иноземцев В.Л. Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. – М.: Логос, 2000. С. 6

8. Нанакина Ю.С. Система концептуальных подходов к исследованию потребительской деятельности домашних хозяйств в рамках экономической теории // Фундаментальные исследования. – 2017. – № 3. – С. 180-184.

**INFORMATION AND INNOVATION TREND  
OF CONSUMPTION DEVELOPMENT**

**Kozlova S.A., student of 3th year**

**Nanakina Yu.S., Associate Professor of the Department  
of Technology, Economics and Service**

Shuya Branch of Ivanovo State University,  
24 st. Cooperative, Shuya, Ivanovo region, 155908

*Annotation: The conditions of the modern economy often dictate the integral use of digital technologies based on the management of information of various scales, quality, structure and nature in the field of consumer processes. Modern information can become a measure of measurement, boundaries that expand and truncate consumption volumes, which determines qualitatively new formats of objects and subjects of this sphere. The article systematizes the main modern consumption trends, defines the role and place of consumer processes in the economy, based on the evolutionary analysis, the main approaches and characteristics of consumption are formed, which will become the basis for the formation of a new model of consumption of the information society.*

*Keywords: consumer trends, qualification model of consumption, consumer barriers, innovative and informational approach to consumption, information revolution, reproduction process.*

УДК 314  
ББК 60.7

## ОЦЕНКА УГРОЗ В ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СФЕРЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

**Кряжова А.В., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына**  
**Электронный адрес: [nastyakry59@gmail.com](mailto:nastyakry59@gmail.com)**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в данной статье уточнено понятие демографической ситуации и ее влияния на экономическую безопасность, проведён анализ численности населения, динамики рождаемости и смертности, динамика прироста и убыли населения, динамика миграционного прироста населения федеральных округов России.*

*Ключевые слова: демография, демографическая политика, рост населения, уровень рождаемости, уровень смертности, миграция, экономическая безопасность.*

Демографическая ситуация – это важнейший фактор экономического развития каждой страны, проблемы, возникающие в данной сфере в значительной степени, влияют на рынок труда, пенсионную систему и на экономику в целом.

Рассмотрим определение понятия «демографическая безопасность» освещенные в трудах Рыбаковского Л.Л. и Сенчагов В.К. Демографическую безопасность авторы рассматривают как «функционирование и развитие страны как таковое по своим возрастным, половым и этническим параметрам, соотносящее его с национальными интересами

государства, заключающееся в его целостности, независимости и сохранении существующего геополитического статуса».

Демографы, при исследовании демографических процессов, воспроизводства населения опираются на набор специальных методов:

Первый метод – статистический, формируется на принципах статистического наблюдения и количественном анализе;

Второй метод – математический, опирается на качественный и количественный анализ демографических процессов;

Третий метод – социологический, строится на сборе и анализе демографических данных.



Рис. 1. Факторы демографической безопасности

Выделим основные аспекты, обеспечивающие влияние демографической ситуации на экономическую безопасность (рис. 1).

Проанализируем демографическую ситуацию в России 2019-2020 гг.

Для наглядности, отобразим динамику численности населения России за период 2019-2020 г. на рис. 2.

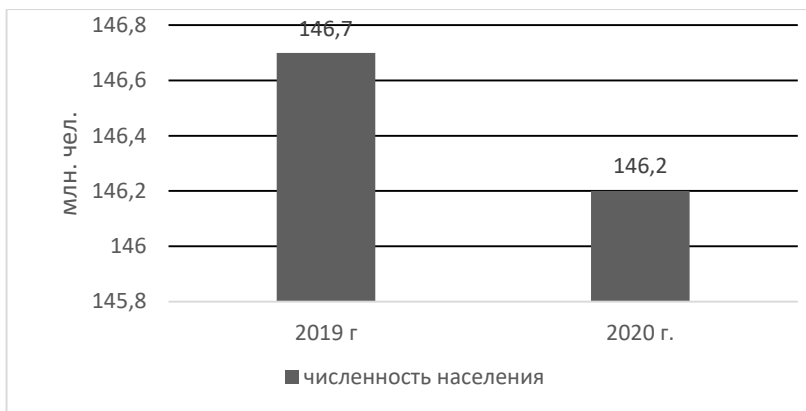


Рис. 2. Динамика численности населения РФ за 2019-2020 гг.

Из рис. 2 видно, что население России на 1 января 2021 года составляло 146,2 млн. чел., произошло уменьшение общей численности населения страны на 0,4 %.

Разберем причины убыли населения Российской Федерации (рис. 3).

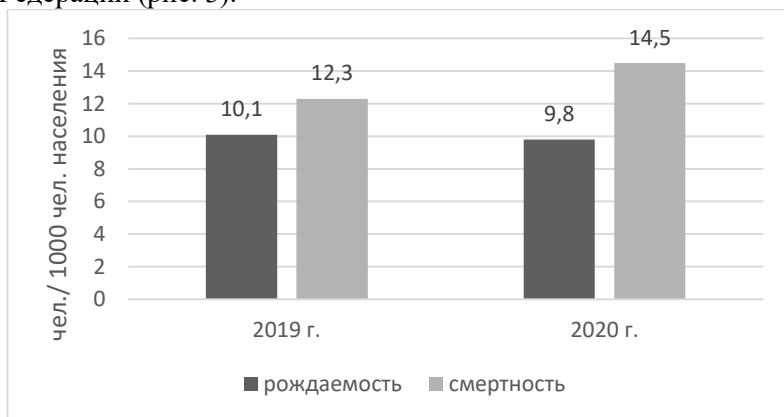


Рис. 3. Динамика рождаемости и смертности в РФ за 2019-2020гг.

В 2020 году по сравнению с 2019 годом произошло снижение рождаемости на 2,9 % населения и рост смертности на 17,8 %. Рост смертности, в первую очередь, связан с распространением пандемии COVID-19. В связи с ограничениями, установленными из-за коронавирусной

инфекции, произошли затруднения с получением медицинской помощи.

Среди причин уменьшения уровня рождаемости можно выделить уменьшение числа женщин детородного возраста в России. Кроме того, на уменьшение уровня рождаемости негативно повлияли такие факторы, как: снижение доходов, рост безработицы, неуверенность в будущем.

Изменение структуры населения РФ в 2019-2020 гг. отобразим на рис.4.

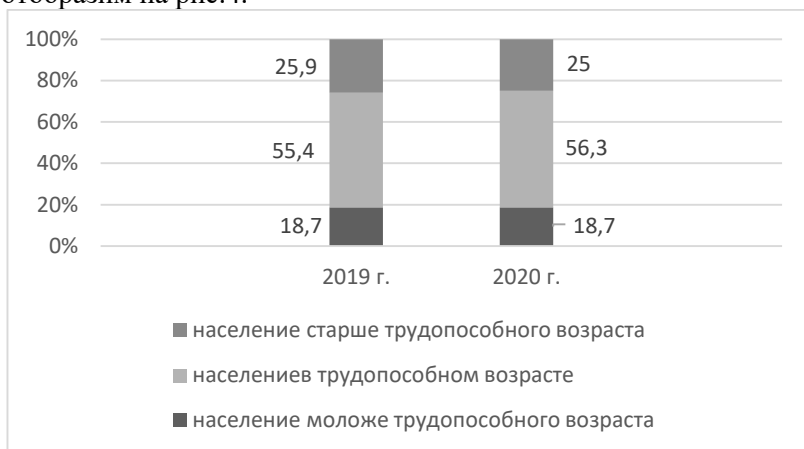


Рис. 4. Динамика структуры населения РФ в 2019-2020 гг., %

Также к 2020 году наблюдаются отрицательные тенденции в показателях брака, так в 2019 г. количество разводов составило 65 % от количества браков, а в 2020 году данный показатель увеличился до 73 % (рис. 5).

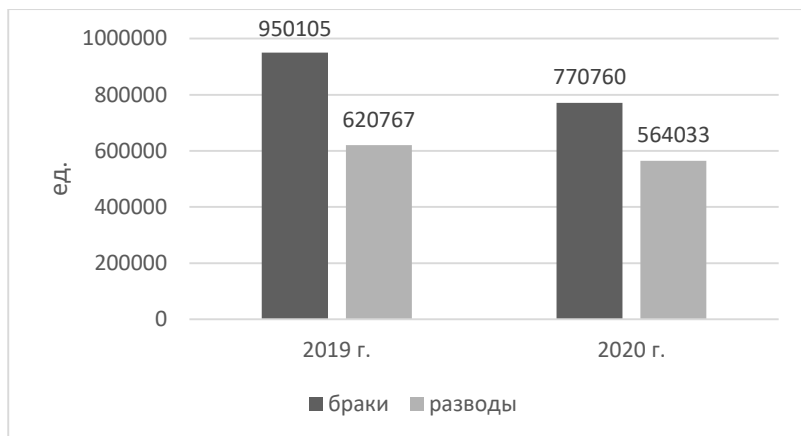


Рис. 5 Динамика браков и разводов в РФ в 2019-2020 гг., ед.

Рассмотрим ожидаемую продолжительность жизни при рождении в Российской Федерации в 2019-2020 гг. на рис. 6.

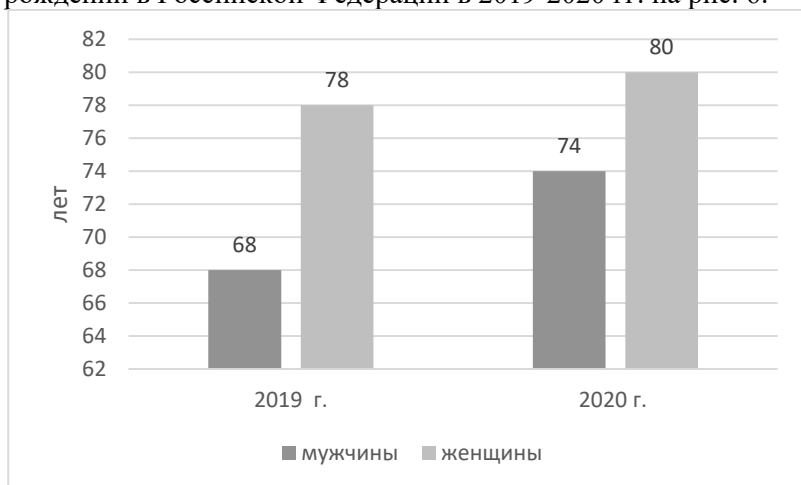


Рис. 6. Динамика ожидаемой продолжительности жизни при рождении в РФ в 2019-2020 гг., лет.

В 2019 г. разница динамики ожидаемой продолжительности жизни между мужчинами и женщинами составила 10 лет. В 2020 году показатель продолжительности

жизни вырос как среди женщин, так и среди мужчин, и сократилась разница между мужчинами и женщинами до 6 лет.

Оценку уровня демографической безопасности проведем путем сопоставления фактических параметров с пороговыми значениями этих показателей. Пороговые значения можно получить либо на основании экспертных оценок, либо в сравнении с развитыми странами с учетом среднемировых показателей и тенденций. Второй подход в большинстве случаев является наиболее приемлемым, что согласуется с мнением авторов, занимающихся исследованием проблем безопасности [3,5].

Пороговые значения, использованные при сравнительном анализе демографической безопасности в Российской Федерации, представлены в табл. 1.

Таблица 1

**Пороговые значения демографических индикаторов**

Индикатор	Пороговое значение	2019 г.	2020 г.
Коэффициент рождаемости	10	10,1	9,8
Коэффициент смертности	10	12,3	14,5
Коэффициент естественного прироста	1,2	-2,2	-4,7
Коэффициент брачности	4,77	6,5	5,3
Коэффициент разводимости	2,1	3,9	3,6

По показателям рождаемости и смертности видно, что наблюдается угрозы депопуляции, т.к. идет сокращение численности населения. Это может привести к таким последствиям, как: изменение социального состава населения, нехватка трудовых ресурсов, замедлению экономического роста страны. Значение естественного прироста ниже порогового, т.е. наблюдается естественная убыль населения. Всё это говорит о росте угроз социально-экономической стабильности и низком уровне демографической безопасности.

Уменьшение численности и естественная убыль населения представляет собой угрозу экономической и национальной безопасности страны. Важным условием для обеспечения национальной безопасности и роста уровня жизни населения,



является стабильная и положительная демографическая ситуация в стране.

Демографический фактор - один из главных факторов обеспечения экономической безопасности страны. Из анализа видно, что в 2020 г. в России большинство демографических показателей ухудшилось, а именно снизилась численность населения, рождаемость, выросла смертность.

Последствия пандемии COVID-19 в России требуют неотложных мер в области демографической и миграционной политики, улучшить систему здравоохранения, стимулировать рост рождаемости и численности населения, улучшить жилищные условия молодых семей, то есть в целом улучшить качество жизни населения.

### **Список литературы:**

1. Богомолов В.А. Экономическая безопасность: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 295 с.

2. Ивлиев М.И., Черемисина Н.В. Демографическая ситуация в современной России // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2014. – Т. 9, – № 8. – С. 48–53

3. Калугина З. И. Россия и россияне в новом столетии. Вызовы времени и горизонты развития: Исследования Новосибирской экономико-социологической школы / отв. ред. Т.И. Заславская, О. Э. Бессонова; Рос. акад. наук: Изд-во СО РАН, 2008.

4. Каюков В. В. Взаимосвязь демографических процессов с состоянием экономики / В. В. Каюков, Ю. Л. Мельчакова // Экономика, управление, финансы: материалы III междунар. науч. конф. (г. Пермь, февраль 2014 г.). – Пермь: Меркурий, 2020. С. 177-180.

5. Кривоторов В.В. Экономическая безопасность государства и регионов: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению «Экономика» / В.В. Кривоторов, А.В. Калина, Н.Д. Эриашвили. – М.: Юнити-Дана, 2011.

6. Минаков А.В., Иванова Л.Н. Оценка угроз в демографической сфере и их влияние на экономическую безопасность страны. // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2021. – № 7-1. – С. 52-60.

7. Рыбаковский Л.Л. Практическая демография. Учебное пособие для вузов. Коллективная монография / под редакцией – М.: ЦСП, 2019. – 280 с.

8. Федеральная служба государственной статистики – [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [электронный ресурс]. – Электронные данные.

**ASSESSMENT OF THREATS IN THE DEMOGRAPHIC  
SPHERE AND THEIR IMPACT ON THE ECONOMIC  
SECURITY OF THE COUNTRY**  
**Kryazhova A.V., student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: This article clarifies the concept of the demographic situation and its impact on economic security, analyzes the number, fertility and mortality, the dynamics of population growth and decline, the dynamics of the migration growth of the population of the federal districts of Russia.*

*Keywords: demography, demographic policy, population growth, birth rate, mortality rate, migration, economic security.*

УДК  
ББК

## АНАЛИЗ РИСКОВ ОТ КОРРУПЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Равилова Е.С., студент 3 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина  
Электронный адрес: ravidova.el@yandex.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, д. 15

*Аннотация: в статье рассмотрена проблема, которая становится повсеместным явлением и проникла во все сферы жизни человека - это коррупция. Рассмотрена динамика коррупционных преступлений в Пермском крае и их структура. Выделены факторы рисков, связанных с коррупционной деятельностью, и предложено их ранжирование.*

*Ключевые слова: динамика коррупционных правонарушений, структура коррупционных правонарушений, материальный ущерб от коррупционной деятельности, факторы риска, риски от коррупционной деятельности, матрица рисков.*

Пермский край - один из наиболее экономически развитых субъектов Российской Федерации с развитой региональной промышленностью, а также высокой деловой и культурной активностью. Таким образом, Пермский край может привлечь интерес к незаконному обогащению, что повлечет за собой ряд рисков в различных сферах общественной жизни.

В 2020 г. зафиксировано снижение количества зарегистрированных коррупционных преступлений.

Таблица 1

**Динамика коррупционных правонарушений  
и материального ущерба 2016-2020 гг.**

Показатели	Годы				
	2016	2017	2018	2019	2020
Коррупционные правонарушения	32924	29634	30495	30991	30813
Прирост (снижение), %	+1,4	-10,0	+2,9	+1,6	-0,57
Материальный ущерб, млрд.руб.	78,4	39,6	58,3	48,0	46,6
Прирост (снижение), %	+44,3	-50,5	+32,1	-17,7	-2,9

Исходя из таблицы 1 можно сделать вывод, что на конец 2020 года, количество коррупционных правонарушений в России снизилось на 0,57 %, а также снизился материальный ущерб, причиненный зарегистрированными преступлениями коррупционной направленности на 2,9 %.

По Пермскому краю, на 2020 год, материальный ущерб от коррупционных правонарушений составил 465 млн. 684 тыс. руб.

Традиционно, большая часть коррупционных правонарушений выявляется сотрудниками органов внутренних дел (73,9 %). Этот показатель удерживается в пределах 70-80 % уже длительное время.

Количество лиц, выявленных за совершение преступлений коррупционной направленности, несмотря на тенденцию к снижению количества таких преступлений, по итогам 2020 года возросло и составило 16 529 (+ 4,8 %).

В структуре коррупционной преступности основную долю составили: взяточничество – 47,2 %; мошенничества, совершенные с использованием служебного положения – 23,7 %; присвоения или растраты с использованием служебного положения – 8,8 %; служебный подлог – 6,3 % (рисунок 1).

При этом отмечается снижение доли таких коррупционных правонарушений, как присвоение или растрата, служебный подлог, превышение должностных полномочий, с одновременным ростом доли преступлений, связанных со взяточничеством. Увеличение доли взяточничества в России наблюдается на протяжении последних двух лет.

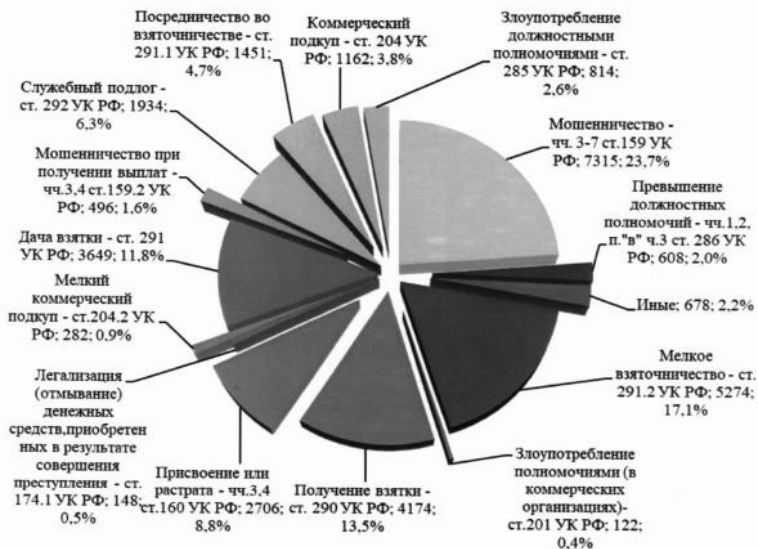


Рис. 1. Структура коррупционных правонарушений в РФ за 2020 год

Следует отметить, что преступления коррупционной направленности совершаются как государственными служащими, так и сотрудниками коммерческих и иных организаций, в том числе государственных корпораций, предпринимателями (среди таковых - злоупотребление полномочиями, получение и дача взяток, посредничество во взяточничестве, коммерческий подкуп и пр.).

Исходя из анализа коррупционных правонарушений, было выявлено, что по Пермскому краю, на 2020 год, материальный ущерб от коррупционных правонарушений составил 465 млн. 684 тыс. руб. Отсюда необходимо определить риски, которые могут появляться из-за понесенного материального ущерба, а также при отсутствии дальнейшего противодействия коррупции на территории Пермского края.

Для правильной оценки и выявления коррупционных рисков, необходимо рассмотреть структуру материального ущерба по статье расходов бюджета Пермского края на 2020 год (рисунок 2).



Рис. 2. Материальный ущерб по структуре расходов бюджета Пермского края

Из рисунка видно, что каждая статья расходов бюджета Пермского края понесла убытки в связи с причиненным материальным ущербом.

Отсюда, можно выявить, какие именно риски последуют в той или иной сфере деятельности Пермского края, в связи с нехваткой средств:

1. Экономический риск – влечет за собой экономически неустойчивое положение региона, начиная от изменения экономических тенденций и привлекательности инвестиций, заканчивая усилением степени мошенничества и значительным снижением доходов субъекта;

В таблице 2 представлены экономические риски для Пермского края и их последствия.

Таблица 2

**Экономические риски для Пермского края**

Фактор риска	Риски	Последствия
Экономический	Нерациональное распределение ресурсов	Экономический застой Пермского края
	Снижение заработных плат	Сокращение покупательной способности потребителей
	Недополучение казной налогов	Увеличение налоговых ставок
	Ослабление инвестиционной привлекательности региона	Снижение динамики развития Пермского края
	Рост уровня безработицы	Спад производственный мощностей
	Инфляция	Повышение цен на товары и услуги

2. Политический риск – возможность изменения политических условий ведения бизнеса на территории того или иного государства, вследствие проводимой государственной политики, что ведет к прямым убыткам, т.е. к недополучению прибыли из-за неблагоприятных изменений политической ситуации в государстве и в регионах в частности;

В таблице 3 представлены политические риски для Пермского края и их последствия.

Таблица 3

**Политические риски для Пермского края**

Фактор риска	Риски	Последствия
Политический	Нововведения в законодательную базу	Усложнение торговых режимов для предприятий
	Военные действия	Невозможность осуществления хозяйственной деятельности
	Экспроприация	Потеря будущей прибыли Пермского края
	Рост организованной преступности	Усиление коррупции

3. Социальный риск – изменение поведения граждан, т.е. повышение вероятности наступления негативных, случайных, независимых от воли человека событий, нарушающих его физиологическую и социальную жизнедеятельность, что пагубно влияет на социальное положение экономического субъекта со стороны доверия к нему граждан.

В таблице 4 представлены социальные риски для Пермского края и их последствия.

Таблица 4

**Социальные риски для Пермского края**

Фактор риска	Риски	Последствия
Социальный	Снижение доверия к власти	Усиление негативных настроений в обществе, приводящих к митингам
	Несоответствие уровня жизни в регионе социальным стандартам	Спад темпов роста рождаемости в Пермском крае
	Ухудшение медицинского обслуживания	Рост уровня заболеваемости и смертности
	Понижение образовательного уровня	Утечка высококвалифицированных кадров
	Миграция населения	Снижение экономического роста Пермского края

На основании выделенных рисков, можно сделать вывод, что коррупция несет за собой не только экономические факторы риска, но и затрагивает политические, а также социальные риски, что в совокупности возможных последствий, пагубно влияет на Пермский край в целом.

Таким образом, исходя из экономических, политических и социальных факторов риска, необходимо составить матрицу рисков (рисунок 3).



Вероятность проявления рисков	Величина возможных потерь					
	Минимальная	Допустимая	Средняя	Критическая	Катастрофическая	
	5 %		Экспроприация (Полит. риск)	Ухудшение медицинского обслуживания (Соц. риск)	Миграция населения (Соц. риск)	Военные действия (Полит. риск)
	10 %	Новые законы (Полит. риск)	Рост уровня безработицы (Эконом. риск)	Несоответствие уровня жизни социальным стандартам (Соц. риск)	Ослабление инвестиций в регион (Эконом. риск)	
	50 %	Инфляция (Эконом. риск)	Снижение уровня з/п (Эконом. риск)	Снижение образовательного уровня (Соц. риск)	Нерациональное распределение ресурсов (Эконом. риск)	
	75 %			Рост преступности (Полит. риск)	Снижение доверия к власти (Соц. риск)	
95 %				Недополучение казной налогов (Эконом. риск)		

Рис. 3. Матрица коррупционных рисков

Был проведен анализ уровня коррупционных рисков на территории Пермского края, определена общая сумма материального ущерба от коррупции, выявлены сферы общественной жизни, в которых наиболее велик риск наступления потерь от коррупционной деятельности в Пермском крае.

Коррупция – это повсеместное явление, которое требует особого внимания со стороны граждан и государства. Методы борьбы с коррупционными правонарушениями должны быть разработаны в комплексе всех сфер жизни общества.

## Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 27.12.2019) [Электронный ресурс] // Собрание законодательства РФ от 17.06.1996, № 25, ст. 2954. – Доступ из СПС КонсультантПлюс (15.09.2021).

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. №174-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 30.01.2020) [Электронный ресурс] // «Российская газета», № 249, 22.12.2001. – Доступ из СПС КонсультантПлюс (15.09.2021).

3. Федеральный закон от 9 февраля 2009 г. № 8-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» [Электронный ресурс] / доступ из СПС КонсультантПлюс (15.09.2021).

4. Указ Президента Российской Федерации от 31 дек. 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс] / доступ из СПС КонсультантПлюс (15.09.2021).

5. Приказ МВД России от 14 марта 2012 г. № 169 «Об утверждении Концепции информационной безопасности органов внутренних дел Российской Федерации до 2020 года» [Электронный ресурс] / доступ из СПС КонсультантПлюс (15.09.2021).

6. Кларк, Р.В. Анализ преступности в 60 шагов / Р.В. Кларк, Дж. Е. Ек. – 2019. – С. 245-246.

7. Крылов, А.А. Организация информационно-аналитического обеспечения в сфере противодействия криминализации различных видов экономической деятельности / А. А. Крылов // Микроэкономика. – 2018. – С. 19-23.

8. Методы анализа влияния различных факторов социально-экономической ситуации на состояние оперативной обстановки: методическое пособие / под общ. ред. М.М. Бабаева. – Москва: ВНИИ МВД России, 2018. – С. 67- 69.

9. Преступность в Российской Федерации в начале XXI века: состояние и перспективы / под общ.ред. С.И. Гирько. – Москва: ВНИИ МВД России, 2018. – С. 170-176.

10. Селиванов, А.И. Комплекс прогнозных моделей в сфере экономической безопасности Российской Федерации. / А.И. Селиванов // Микроэкономика. – 2017. – С. 45-48.

11. Теоретические основы предупреждения преступлений экономической направленности: монография / под ред. д-ра юрид. наук, проф. В.Д. Ларичева. – Москва: Юрлитинформ, 2017. – С. 56-58.

## **ANALYSIS OF RISKS FROM CORRUPTION ACTIVITIES IN THE PERM REGION**

**Ravilova E.S., 3th year student**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article considers a problem that is becoming a ubiquitous phenomenon and has penetrated into all spheres of human life - this is corruption. The dynamics of corruption crimes in the Perm Region and their structure are considered. The risk factors associated with corruption activities are identified and their ranking is proposed.*

*Keywords: Dynamics of corruption offenses, structure of corruption offenses, material damage from corruption activities, risk factors, risks from corruption activities, risk matrix.*

УДК 338.2  
ББК 65.05

## ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ И ОЦЕНКА ИХ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

**Сафин М.И., аспирант**  
**Научный руководитель - д.э.н., профессор Н.И. Морозова**  
**Электронный адрес: safin-marat@mail.ru**  
**Казанский кооперативный институт (филиал)**  
**Российский Университет кооперации,**  
**г. Казань, ул. Николая Ершова, 58**

*Аннотация: стимулирование экономического роста через рост производительности трудовых ресурсов становится приоритетным направлением в развитии каждого государства. В статье рассмотрены основные аспекты, связанные со стимулированием экономического роста посредством более эффективного использования трудовых ресурсов. Обосновывается необходимость повышения уровня производительности в результате роста человеческого капитала. Развитие трудовых ресурсов, формой проявления которых выступает человеческий капитал, подразумевает, что работающие находятся в состоянии постоянного самосовершенствования своих профессиональных навыков и качеств.*

*Ключевые слова: трудовые ресурсы, модели экономического роста, человеческий капитал, качество жизни населения, производительность труда.*

Исследование влияния трудовых ресурсов на развитие экономических факторов имеет долгую историю. В своих трудах А.Смит делал акцент на то, что наряду с применением финансовых средств в качестве капитала, особую и значительную роль играет капитал, основанный на трудовых

качествах, которыми обладает население страны [7, с.208]. Именно А. Смит дал импульс к развитию теории о влиянии трудового капитала на экономический рост, что выразилось, в конечном итоге, в формировании самостоятельного концептуального подхода. В 60-х годах прошлого века Ф. Махлур формирует, что основополагающим в определении «трудовых ресурсов» является уровень образования, наличие и приращение профессиональных навыков и умений, являющихся одним из важнейших факторов научно-технического прогресса, что дает стимул к стабильному экономическому росту [1]. На сегодняшний день теория экономического развития акцентирует свое внимание не на рост богатства в финансово-материальной форме, а на идеологию формирования, накопления и эффективного применения знаний в процессе производства и потребления.

В сущности, трудовые ресурсы оказывают влияние на производительность труда двумя основными способами:

- человеческие ресурсы используются эффективно и рационально, что прямым образом увеличит показатели производительности труда;

- вследствие накопления человеческого капитала ускоряется темп научно-технического прогресса.

Последние характеризуется в повышении эффективности процесса производства путем внедрения технологических инноваций. Воздействие трудовых ресурсов на производительность труда, выражается в приращении человеческого капитала в долгосрочной перспективе. Процесс дает стимул к ускорению производительности труда. В таблице 1 приведены причины кумулятивного приращения человеческого капитала в долгосрочной перспективе и ускорения производительности труд:

Модели экономического роста служат неким основанием для формирования положительной зависимости между уровнем развития трудовых ресурсов и формой их проявления в виде человеческого капитала, и экономическим ростом.

Таблица 1

**Причины кумулятивного приращения человеческого капитала в долгосрочной перспективе и ускорения производительности труда**

Процессы	Их последствия
Периодичность роста эффективного выполнения работ	Систематическое обновление навыков приводит к эффективному росту производительности. Старые навыки устраняются и становятся невостребованными.
Формируется потребность в новых навыках в связи с усложнением организационно-производственных процедур, появившихся в т.ч. за счет роста человеческого капитала.	Качество трудовых ресурсов становится более высоким из-за повышения уровня человеческого капитала.

Наиболее значимой моделью, лежащей в основе современных теорий экономического роста, является неоклассическая эндогенная модель экономического роста Р. Солоу [8]. Модель основана на существовании количественной зависимости между выпуском продукции и ресурсами, необходимыми для ее производства. В ней отражается зависимость между самими ресурсами. Модель включает основные направления анализа:

- численность занятых в экономике;
- уровень капиталовооруженности;
- уровень технического прогресса, который отражает факторную производительность.

В своей модели Р.Солоу делает допущения о полной занятости в экономике и непрерывном взаимозамещении капитала и труда, как неких ресурсах, отсутствовавших в предшествовавших кейнсианских моделях экономического роста. Однако, в условиях постиндустриальной экономики большое значение начинает играть экономическая роль человека, а именно человеческий капитал, по причине того, что увеличивается значимость знаний, навыков и умений работников, повышающих эффективность использования имеющихся трудовых ресурсов.

К. Эрроу в своей работе развивает идеи Р. Солоу, адаптируя их к новым условиям, доказывая, что накопление работниками профессиональных умений и навыков ведет к более эффективному применению их труда, тем самым повышает производительность труда персонала и создаются предпосылки к экономическому росту.

В трудах Ромера также формируется мысль о том, что существует возможность достижения состояния устойчивого роста в экономике, базирующегося на принципе повышения роли человеческого ресурса [11].

Модель Нельсона-Фелпса, предложенная в 1966 году, показывает положительное влияние трудового ресурса на уровень развития производительного фактора. Далее эту модель развивает Ф.Керверс, добавляя в нее значимость эффекта от увеличения количества рабочей силы с более высокой квалификацией в конкретном секторе производства [2, 3, 6].

Подчеркнем, что трудовые ресурсы, обладающие определенными физическими и интеллектуальными способностями, необходимыми для осуществления трудовой деятельности, воздействуют на экономические показатели (например, ВВП), что в свою очередь, приводит к экономическому росту. Иначе говоря, повышение ВВП является индикатором экономического роста. В свою очередь, увеличение ВВП происходит за счет роста производительности труда. Данный показатель отражает эффективность применения трудовых ресурсов экономического субъекта.

Однако, следует отметить, что все это будет справедливо, при условии того, что уровень прироста совокупных расходов, направленных на развитие трудовых ресурсов, будет меньше уровня прироста ВВП.

Таким образом, можно сформулировать, что на единицу затрат труда будет производиться больший объем ВВП, в случае более развитого человеческого капитала. Следовательно, экономический рост, выражающийся в виде повышения величины ВВП, сопровождается ростом производительности трудовых ресурсов.

Исходя из вышенаписанного можно сделать вывод, что стимулирование экономического роста через рост

производительности трудовых ресурсов должен стать приоритетным направлением государственной политики. Пока этому аспекту уделяется мало внимания при разработке политики на уровне государства в области экономического роста.

### Список литературы:

1. Адлер Д., Сигел Л.Б. Головоломка производительности: Восстановление экономического динамизма. – Исследовательский фонд Института CFA, 2019. – 284 с.: ил.
2. Керверс Ф. Влияние человеческого капитала на производительность труда в производственном секторе Европейского Союза. – Лимбургский университет. РОМА-PM-1996/2E, 1996 переизд. 2018. – 26 с.
3. Корверс Ф. Влияние человеческого капитала на производительность труда в обрабатывающих отраслях Европейского Союза. //Прикладная экономика. – 1997. – № 29 (8). – С. 975-987.
4. Морозова Н.И., Боязитов Д.Р. Система оценки эффективности управления на основе критериев устойчивости развития региона // Теория и практика общественного развития. 2016. – № 7. – С. 46-51.
5. Производительность труда в Российской Федерации. Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации. Социальный бюллетень, – июнь 2017.– № 9. – 44 с.
6. Серверс Ф., Де Грип А. Объяснение торговли в промышленно развитых странах с учетом специфики человеческого капитала в конкретных странах. // Экономическое моделирование. – 1997. – № 14 (3). – С. 395-416.
7. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. – М. Издательство социально-экономической литературы, 1962. переизд. 2017. – 684 с.
8. Солоу Р.М. Вклад в теорию экономического роста. // Ежеквартальный экономический журнал. – 1956. – № 70 (1). – С. 65-94.



9. Эрроу К. Дж. Экономические последствия обучения на практике. В чтениях по теории роста. // Пэлгрейв Макмиллан, Лондон. – 1971. – С. 131-149.

## **FORMATION AND IMPACT OF LABOR RESOURCES ON ECONOMIC GROWTH MODELS**

**Safin M.I., PhD student**

Kazan Cooperative Institute (branch)  
Russian University of Cooperation,  
58, Nikolay Ershov str., Kazan

*Annotation: Stimulating economic growth through the growth of labor productivity is becoming a priority in development. The article discusses the main aspects related to stimulating economic growth through more efficient use of labor resources. The necessity of increasing the level of productivity as a result of the growth of human capital is substantiated. The development of labor resources, the form of manifestation of which is human capital, implies that workers are in a state of constant self-improvement of their professional skills and qualities.*

*Keywords: labor resources, models of economic growth, human capital, quality of life of the population, labor productivity.*

УДК 338.1  
ББК 60.524.41

## СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ НЕРАВЕНСТВО В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

**Фадеева К.О., студент 6 курса**  
**Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн**  
**Электронный адрес: kris.sul97@gmail.com**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в статье представлен анализ социально-экономического неравенства в условиях пандемии. Представлена диагностика основных показателей региональных различий по базовым характеристикам (доход на душу населения (в городах, регионах), распределение россиян по уровню заработной платы, общей численности безработных, уровню бедности и т.д.).*

*Ключевые слова: неравенство, пандемия, бедность, показатели неравенства, денежный доход на душу населения, экономика, развитие, структура, формирование*

Актуальность исследования заключается в том, что переход российской экономики к рыночному виду и реконструкция самого процесса распределения национального дохода, повлекли за собой большое количество социальных проблем для России, важной из которых выступает социально-экономическое неравенство.

В последние годы в России наблюдается увеличение реальных доходов населения, но, несмотря на это, важная проблема социально-экономического неравенства в полной мере так и не решена.

Социально-экономическое неравенство существует с давних времен. Стоит отметить, что социально-экономического неравенства полностью избежать невозможно. Главная проблема заключается в том, что оно отрицательно влияет не только на человечество, но и на развитие экономики страны [4].

В настоящее время данная тема наиболее актуальна, так в период пандемии коронавируса, не только в России, но и в мире проблема социально-экономического неравенства выходит на первый план. Также исследователи отмечают, что кризисная ситуация может негативно отразиться на национальной безопасности страны.

В условиях пандемии наблюдаются новые проблемы социально-экономического неравенства. По данным экономистов, сильнее всего от первой волны эпидемии пострадали жители мегаполисов и районных центров. Пандемия коронавируса и вызванный ею экономический кризис оказали негативное влияние на все группы российского общества, за исключением семей, имеющих двоих и более детей. По мнению авторов исследования, от налогового маневра и мер социальной политики выиграли в первую очередь наименее обеспеченные россияне [5].

Примерами социального неравенства в истории являются: собственность, рабство, классы. Многие люди прошли через них в разное время. Выраженное расслоение населения на массовые группы началось с возникновением и развитием аграрных культур и возникновением частной собственности. Наиболее успешным владельцам были предоставлены права управления, и они стремились сохранить их для своих семей.

Социально-экономическое неравенство оказывает влияние на развитие страны, государства в целом. Данное явление вызывает полный комплекс взаимосвязанных моментов в деградации целого общества.

Во-первых, наблюдается уменьшение населения, что приводит к катастрофическим демографическим процессам.

Во-вторых, наблюдается деградация всей национальной системы образования. При такой ситуации люди с низким доходом не могут и не способны получить качественное

образование, исходя из этого образовательная сфера начинает деградировать.

В-третьих, наблюдается изменение состава общества в профессиональном плане.

Социально-экономическое неравенство – это неравное распределение доходов и возможностей между различными группами общества.

Стоит отметить, что при определении человека в категорию богатых, принято оценивать не уровень его дохода, а различные формы богатства, которые в настоящее время делят на следующие формы:

1. Физическое» богатство – к данной категории принято относить недвижимость в виде квартиры или дома, земельных участков, сюда также относят бытовую технику, гаджеты, автомобиль и другое.

2. Финансовое богатство – к данной категории относят банковские депозиты, чеки, ценные бумаги, наличные деньги и т.д.

3. Человеческий капитал – к данной категории относят память, богатство, воспитание, воплощенное в человеке в виде образования, опыта, талант, физическая сила и т.д.

Различные ученые и исследователи ставят под сомнение возможность существования человеческих обществ вне какой-либо иерархии. Существует несколько трактовок понятия социального неравенства и причин его возникновения [8].

Функции, присущие социально-экономическому неравенству, выполняют задачи, актуальные не только для общества в целом, но и для отдельных индивидов в отдельности. Например, они стимулируют личностный или профессиональный рост, для которого человеку необходимо максимально использовать свои индивидуальные способности и таланты.

К задачам социально-экономического неравенства относится и рационализация экономической сферы: собственники капитала создают рабочие места, а те, у кого нет материальных ресурсов, работают, чтобы перешагнуть черту бедности [1].

В последние годы проблема социально-экономического неравенства перестала быть философией и стала фундаментальной проблемой национальной безопасности страны.

Анализируя данные, можно отметить, что с 2014 г. в России прослеживается отрицательная динамика в категории реальных располагаемых доходов населения.

Так в 2018 г. отмечается положительная динамика данного показателя, темп роста его вышел в положительное значение, что можно оценить положительно, но вот реальные доходы населения имеет темп роста всего на 0,1 %. Данный факт подтверждает, что такой рост не смог полностью компенсировать уменьшение происходящие в прошлые года.

В таблице 1 представим динамику доходов, заработной платы и пенсии в РФ за 2014-2019 годы. Анализируя данные можно прийти к выводам, что в 2019 г. темп роста реальных финансовых доходов населения имеет тенденцию роста и составили 0,8 % в сравнении с 2018 г.

На данное увеличение повлияло уменьшение уровня потребительской инфляции.

Таблица 1

**Динамика доходов, заработной платы и пенсии в РФ за 2014-2019 годы, %**

Показатель		2014 год	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год
Доходы	Номинальные	6,7	10,4	2	3,3	4	6,1
	Реальные	-1,2	-2,4	-4,5	-0,5	0,1	0,8
Заработная плата	Номинальная	9,1	5,1	7,9	6,7	11,6	7,5
	Реальная	1,2	-9	0,8	2,9	8,5	2,9
Пенсия	Номинальная	8,8	11,2	3,4	4	3,7	6
	Реальная	0,9	-3,8	-3,4	0,3	0,8	1,5

Также стоит отметить и другие показатели, которые положительно повлияли на данный показатель, к таким

относится: уменьшение долговой нагрузки ввиду уменьшения потребительского кредитования.

Анализируя данные Банка России, можно сделать вывод, что показатель розничного кредитования имеет тенденцию уменьшения, так в 2019 г. он составил 18,6, в сравнении с 2018 г. составлял 22,8 %, уменьшение наблюдалось по всем показателям кредитного портфеля.

К отрицательным факторам, которые повлияли на данный показатель можно отнести: уменьшение заработной платы, так в 2019 г. рост составил всего 2,9 %. Сравнивая значения заработной платы стоит отметить, что в 2018 г., увеличение произошло в основном за счет увеличения заработной платы в бюджетной сфере, чего в 2019 г. не было.

Еще один показатель, который продемонстрировал положительную динамику – это средний финансовый доход на душу населения, так в 2019 г. он вырос на 6,1 % и составил 35,2 тыс. руб. в сравнении с 2018 г.

В целом по всей экономике можно сделать вывод, что в 2019 г. увеличение произошло на 7,5 % и средняя заработная плата составила 47,5 тыс. руб. Наибольший рост наблюдается в таких отраслях, как страховая и финансовая деятельность. В 2019 г. среднемесячная заработная плата в данных отрасли увеличилась на 11,7 % и составила 100 тыс. руб. [10]. Традиционно высокий уровень среднемесячной заработной платы в горнодобывающей промышленности, так в данной сфере среднемесячная заработная плата в 2019 г. составила 88,9 тыс. руб.

В 2019 г. самый наименьший уровень заработной платы был отмечен, в сферах общественного питания и гостиниц, так в 2019 г. она составила 27,9 тыс. руб. Стоит также отметить, что в данных отраслях отмечается наименьший темп роста, так в 2019 г. он составил 5,2 % в сравнении с 2018 г.

Проводя анализ различных опросов, в том числе и Левада-центра, во втором квартале 2020г., когда активно проявлялась первая волна пандемии, у 32 % респондентов наблюдается уменьшение заработной платы.

Согласно опросам НИУ ВШЭ во втором квартале 2020 г. у 23 % респондентов произошло уменьшение заработной платы,

также данные опросы свидетельствуют о том, что у 15 % респондентов полностью прекратились выплаты стимулирующего характера, около 9 % респондентов отметили, что их перевели на сокращенную неделю.

Прожиточный минимум и доля населения с денежными доходами ниже его уровня, 2013-2019 годы представлен в таблице 2.

Для целостного анализ социально-экономического неравенства в России необходимо провести анализ коэффициента Джини. На рис. 1 представлен удельный вес доходов по квинтилям населения, коэффициент Джини, 2013-2019 годы.

Таблица 2

**Прожиточный минимум и доля населения с денежными доходами ниже его уровня, 2013-2019 годы**

Год	Величина прожиточного минимума				% населения с денежными доходами ниже ПМ
	Все население	Трудоспособное	Пенсионеры	Дети	
2014	8050	8683	6617	7752	11,3
2015	9701	10455	7965	9472	13,4
2016	9828	10598	8081	9660	13,2
2017	10088	10899	8315	9925	12,9
2018	10287	11125	8483	10150	12,6
2019	10890	11809	9002	10703	12,6

За рассматриваемый период коэффициент Джини имеет тенденцию уменьшения, что можно оценить положительно. Так в 2019 г. он составил 47,1, в сравнении с 2013 г. он составлял 47,6. Стоит отметить, что в 2017 г. коэффициент Джини составлял 47,0 [10].

Несмотря на то, что коэффициент Джини имеет тенденцию уменьшения, его значения все равно находится в высоких показателях.

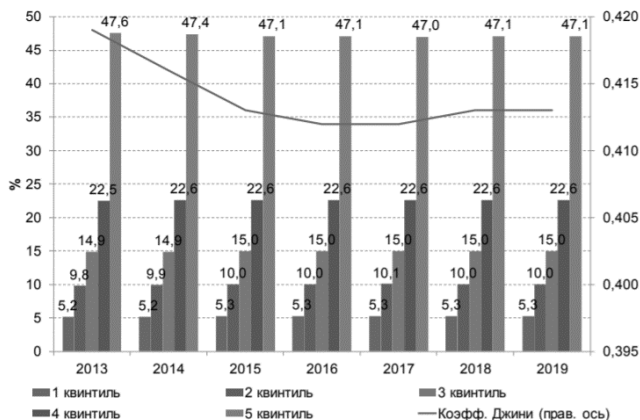


Рис. 1. Удельный вес доходов по квинтилям населения, коэффициент Джини, 2013-2019 годы, %

Данный факт можно определить, так, наблюдается высокая неравномерность в распределении доходов, что может привести к особой напряженности в обществе.

Пандемия и связанное с ней замедление мировой экономики оказали серьезное влияние на доходы населения. Согласно исследованию, проведенному Всемирным банком и НИУ ВШЭ, в России совокупное воздействие кризиса и принятых правительством антикризисных мер оказалось негативным для всех групп населения, кроме семей с двумя и более детьми, – остальные домохозяйства стали беднее.

Социальное неравенство имеет тенденцию снижения, а уровень бедности растет в более богатых регионах и снижается в бедных.

COVID-19 обостряет социально-экономическое неравенство и уже в ближайшем будущем может его усилить.

Можно также предположить, что COVID-19 окажет реальное влияние на экономику России, особе влияние произойдет за счет уменьшения инвестиций, увеличении инфляции, может наблюдаться также увеличение мировых цен на определенные товары.

По оценкам некоторых экспертов уменьшение импорта и экспорта может достигнуть до 15,25 %.



Во всем мире в настоящее время проявляется социально-экономическое неравенство, но особо оно выражено в России. Состояние российских миллиардеров за время карантина выросло, увеличение произошло на 16 % и составило с 392 млрд долларов до 454 млрд долларов. А вот во время пандемии реальные располагаемые доходы населения России имеют отрицательную динамику и уменьшение произошло на 8 %, такое уменьшение является рекордным с 1999 г.

Анализируя данные за 2020г. можно сделать вывод, что наблюдается уменьшение во всех категориях доходов, так как COVID-19 непосредственно повлиял на предпринимательскую деятельность, в данной сфере уменьшение доходов произошло в наибольшей степени [12].

Так, например, можно отметить, что общей структуре доходов, доля от данной сферы уменьшилась до 3,5 % (рис. 2).

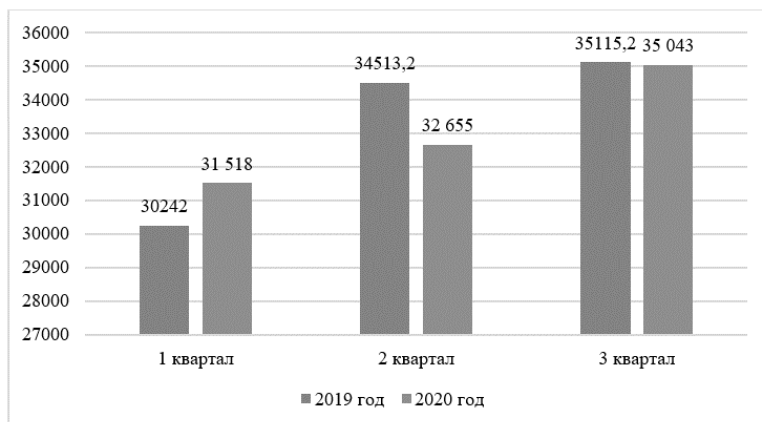


Рис. 2. Динамика среднедушевых денежных доходов населения Российской Федерации, руб./ мес.

Уровень безработицы имеет тенденцию роста и в июле 2020 г. она составила 6,3 %. По сравнению с 2019 г. численность безработных увеличилась на 40,6 % и составила 4,73 млн чел. (рис. 3).

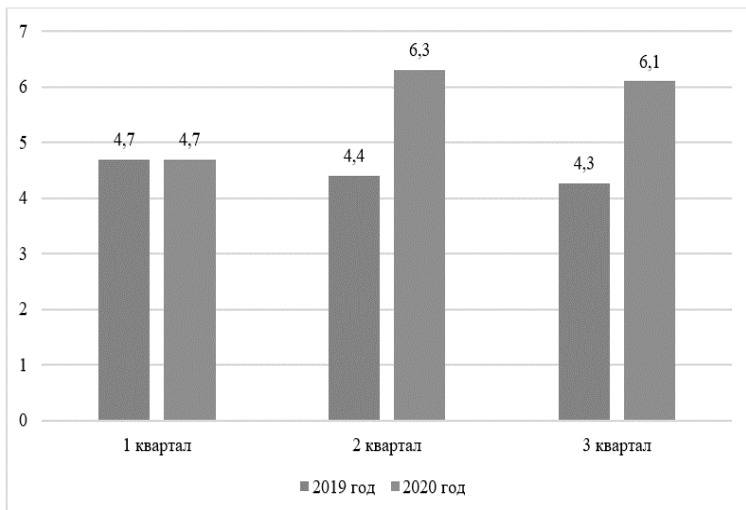


Рис. 3. Динамика уровня безработицы, %

В конце мая правительство представило трехэтапный план восстановления экономики России после эпидемии коронавирусной инфекции, он рассчитан до конца 2021 года. К концу реализации плана, по плану власти Российской Федерации, безработица в России не будет превышать 5 %, а ВВП будет расти как минимум на 2,5 % в год.

В июне число безработных в стране достигло максимума за восемь лет, без работы остались 4,6 млн человек – это 6,2 % экономически активного населения.

Таким образом, можно сделать вывод, что пандемия уже отразилась на социально-экономическом неравенстве населения в России. Во всем мире проявляется в настоящее время социально-экономическое неравенство, но особо выражена в России. Пандемия и связанное с ней замедление мировой экономики оказали серьезное влияние на доходы населения.

## Список литературы:

1. Алексеенко М.М. Взгляд на развитие учения о налоге у экономистов А. Смита, Ж.-Б. Сэя, Д. Рикардо, Ж. Сисмонди, К. Маркса, Платон М. и Дж. Ст. Милля / М.М. Алексеенко. – М.: Либроком, 2016. – С. 55.
2. Бодрунов С.Д. Гэлбрейт Дж. К. Новая индустриальная революция и проблемы неравенства: учебно-методическое пособие / под общ. ред. С.Д. Бодрунова. – М.: Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, 2017. – 143 с.
3. Джафаров С.А. Национальная безопасность России / С.А. Джафаров. – М.: ЦТМ-Пресс, Журнал «Российская миграция», 2018. – 600 с.
4. Зубков А.И. Геополитика и проблемы национальной безопасности России: моногр. / А.И. Зубков. – М.: Юридический центр, 2017. – 316 с.
5. Илякова И.Е., Сульдина О.В. Неравенство как фактор социально-экономического развития в условиях европейской интеграции // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – № 1-2(27). – С. 50-53.
6. Козлова О.А. Методические вопросы измерения последствий социального неравенства в регионах России/ Козлова О.А., Величковский Б.Т., Дерстуганова Т.М. – ИСЭРТ РАН, 2016. – 278 с
7. Кормишкина Л. А., Королева Л.П. Налогообложение богатства как фактор инклюзивного экономического роста // Финансы. – 2016. – № 2. – С. 23-29.
8. Манахова И.В. Теория благосостояния: перераспределение и эффективность / Известия Саратовского университета. Серия «Экономика. Управление. Право» – 2017. – Т. 7. – С. 22-26.
9. Банк России. О развитии банковского сектора Российской Федерации в 2019 году [Электронный ресурс] URL: [http://cbr.ru/Collection/Collection/File/25854/razv\\_bs\\_19\\_12.pdf](http://cbr.ru/Collection/Collection/File/25854/razv_bs_19_12.pdf)
10. Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики [Электронный ресурс] URL: [https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/rus\\_feb\\_2020.pdf](https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/rus_feb_2020.pdf)

11. Потребительские настроения населения России в I квартале 2019 года. Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ [Электронные ресурсы] URL: [https://issek.hse.ru/data/2019/05/06/1501877899/Potrebitelskie\\_ozhidaniya\\_1\\_2019.pdf](https://issek.hse.ru/data/2019/05/06/1501877899/Potrebitelskie_ozhidaniya_1_2019.pdf).

12. Социальное неравенство в России как угроза национальной безопасности страны. Часть 2. [Электронный ресурс] URL: <https://pvorb.ru/19-stati/1958-sotsialnoe-neravenstvo-v-rossii-kak-ugroza-natsionalnoj-bezopasnosti-strany-chast-2>

## **SOCIO-ECONOMIC INEQUALITY IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC**

**Fadeeva K.O., 4th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article presents an analysis of socio-economic inequality in the context of a pandemic. It is shown that social inequality and poverty are among the most acute problems facing public authorities around the world. Diagnostics of the main indicators of regional differences by basic characteristics (income per capita (in cities, regions), distribution of Russians by salary level, total number of unemployed, poverty level, etc.) is presented.*

*Keywords: inequality, pandemic, poverty, inequality indicators, monetary income per capita, economy, development, structure, formation*

УДК 331.2  
ББК 65.24

**АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ИССЛЕДОВАНИЯ СИСТЕМЫ  
МОТИВАЦИИ И УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ  
ТРУДОМ РАБОТНИКОВ ТОПЛИВНО-  
ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА**

**Халилова К.С., магистрант3 курса**  
**Научный руководитель – к.соц.н., доцент М.Р. Богатырева**  
**Электронный адрес: karine.galstyan.1997@mail.ru**  
**Башкирский Государственный Университет,**  
**450076, г. Уфа, ул. Заки Валиди, 32**

*Аннотация: в статье представлены результаты исследования, проведенного на одном из предприятий топливно-энергетического комплекса. В ходе проведения исследования изучена система мотивации предприятия, дана оценка ее эффективности и выявлены недостатки. Проанализирована удовлетворенность трудом работников предприятия.*

*Ключевые слова: мотивация персонала, удовлетворенность трудом, трудовые ресурсы, производительность труда, материальное и нематериальное стимулирование.*

В процессе становления и перехода экономики России на инновационно-стратегический путь перед промышленными предприятиями стоит комплекс сложных проблем, в том числе с управлением деятельностью. Особое значение имеют вопросы управления персоналом, определение возможностей повышения производительности и повышения творческой инициативы, путем эффективной системы мотивации сотрудников [3].

«Мотивация и стимулирование работников занимает особое место среди прочих задач, т.к. диктует необходимость

определения способов повышения производительности труда» [2].

Важнейшим фактором, определяющим эффективность деятельности организации, в целом является удовлетворенность работников трудом [2].

В настоящий момент система мотивации входит в область организации управленческой деятельности как не самая успешная, и у отечественных компаний есть проблемы в области стимулирования и мотивации персонала. Это определяет актуальность и необходимость исследований в данной области с учетом специфики конкретной организации.

Целью исследования является анализ системы мотивации и удовлетворенности трудом работников топливно-энергетического комплекса (на примере Производственного отделения «Северо-Восточные электрические сети» ООО «Башкирэнерго»).

Анализ системы мотивации и удовлетворенности проходил с помощью анкетирования работников, на основе которого оценено состояние системы управления и мотивации в организации ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго».

В исследовании приняло участие 40 человек, из них 20 женщин и 20 мужчин. Один из важных показателей – возраст.

На рисунке 1 показано распределение участников исследования по возрасту.

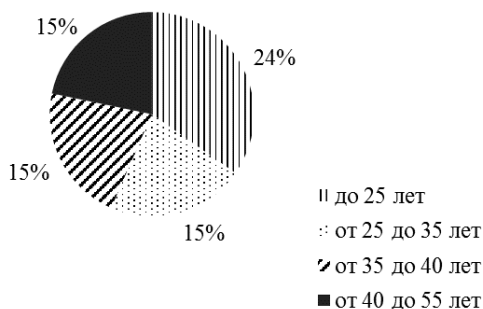


Рис. 1. Распределение респондентов по возрасту

Наибольшая часть респондентов в возрасте до 25 лет (24,0 %) и от 25 до 35 лет (15,0 %), от 35 до 40 лет (15,0 %), от 40

до 55 лет (15,0 %). Таким образом, можно сделать вывод, что выборка по возрасту распределена равномерно, 39,0 % от общего числа опрошенных – молодые сотрудники (до 35 лет).

Следующим по важности стал вопрос о стаже работы. На рисунке 2 представлены результаты опрошенных респондентов по стажу работы.

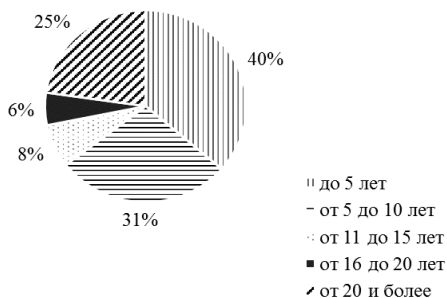


Рис. 2. Распределение опрошенных респондентов по стажу работы

По результатам проведенного анкетирования подавляющая часть респондентов, а именно 70 % удовлетворены работой в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго», полностью не удовлетворены работой в компании 10 %, не всегда удовлетворены работой 20 % опрошенных.

Далее, первый вопрос, касающийся непосредственно системы управления в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго» на который сотрудникам было предложено ответить, звучал следующим образом: «Удовлетворены ли Вы своей работой в компании?». Распределение ответов респондентов на данный вопрос представлено на рисунке 3.

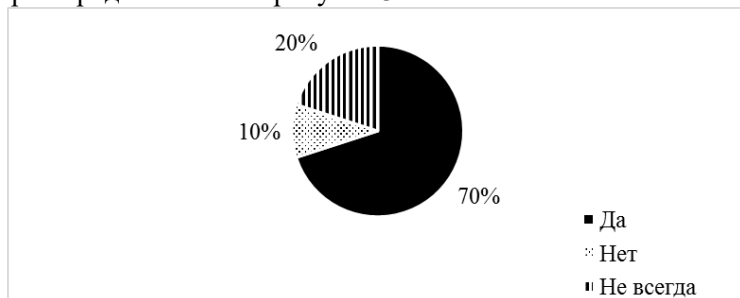


Рис. 3. Уровень удовлетворенности работой на предприятии ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго»

По результатам проведенного анкетирования подавляющая часть респондентов, а именно 70 % удовлетворены работой в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго», полностью не удовлетворены работой в компании 10 %, не всегда удовлетворены работой 20 % опрошенных.

Далее в анкете респондентам предлагалось ответить на вопрос: «Считаете ли Вы для себя важным применение в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго» моральной мотивации?». Каждую составляющую вопроса необходимо оценить было от 1 до 5 баллов.



Рис. 4. Применение в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго» моральной мотивации

Результаты на рисунке 4 можно оценить следующим образом: наибольший балл (4,7) составила форма социального межличностного поощрения - «оценка достижений со стороны руководства». Следующим - «неформальное признание, похвала» (4,6 балла) и наименьшим по важности оказалось «обращение за советом или консультацией» (4,4 балла).

Для оценки системы управления персоналом, был сформулирован следующий вопрос: «В какой мере Вы удовлетворены следующими факторами в системе управления нашего предприятия?».

Респондентам предлагалось дать ответ на вопрос по следующим показателям:

- содержание труда;
- занимаемая должность;
- соответствие работы специальности;



- соответствие характера работы моим способностям и склонностям;
- наличие перспектив должностного продвижения;
- информированность о делах коллектива и компании;
- организация труда;
- режим работы;
- заработная плата;
- наличие системы льгот для работников;
- помощь и поддержка руководителя;
- отношения с коллегами.

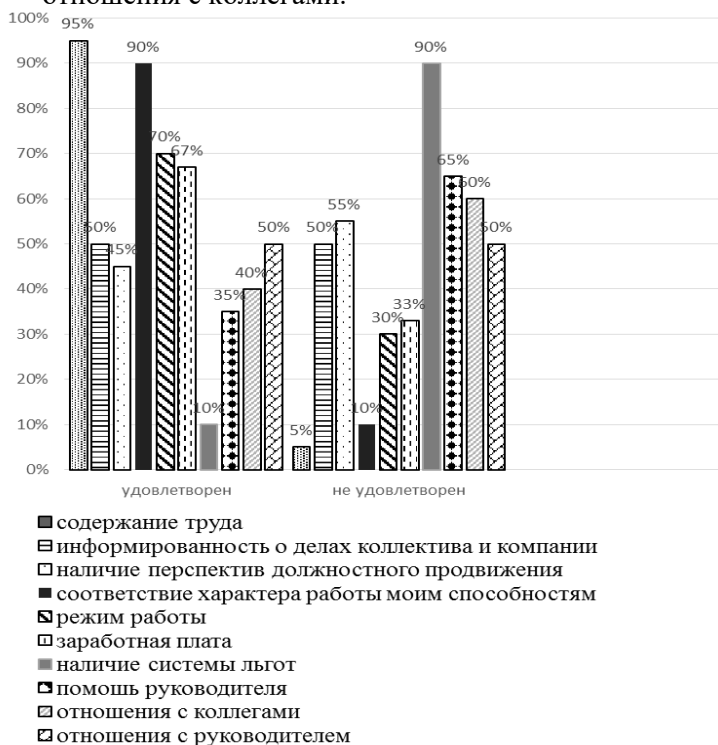


Рис. 5. Уровень удовлетворенности системой управления персоналом

Как видно из рисунка 5, особую неудовлетворенность у респондентов в системе управления персоналом вызывают отсутствие системы льгот, неудовлетворительная заработная плата, отношения с коллегами и отношения с непосредственным

руководителем. Практически поровну разделились голоса опрошенных в отношении таких факторов как наличие перспектив должностного роста, а также информированность о делах коллектива и компании. К остальным факторам системы управления персоналом отношение респондентов удовлетворительное.

Далее, в анкете был сформулирован вопрос: «Предпринимаются ли со стороны руководителя действия по повышению мотивации сотрудников?».

Анализ результатов позволил сформулировать вывод о том, что степень удовлетворенности сотрудников организации действиями руководителя в отношении повышения мотивации сотрудников составляет 65,0 % от общего числа опрошенных, не удовлетворены – 35,0 %. Это свидетельствует о том, что предприятию необходимо предпринимать дополнительные меры по мотивированию работников.

Для того чтобы оценить систему мотивации персонала ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго» и непосредственные причины увольнения работников с предприятия, респондентам был задан следующий вопрос: «Каковы, по Вашему мнению, слабые стороны в системе мотивации персонала нашего предприятия?» (рисунок 6).

Из рисунка 6 видно, что в качестве слабых сторон в системе мотивации персонала в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго» респонденты назвали низкий уровень сплоченности коллектива – 40 %, низкий уровень материального стимулирования – 30 %, наличие конфликтов в коллективе – 14 %, и наконец, отсутствие доверительных отношений с руководителем – 4 %.

Итак, по результатам проведенного анкетирования подавляющая часть респондентов, а именно 60 % не всегда удовлетворена работой в ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго». Особую неудовлетворенность у респондентов в системе управления персоналом вызывают недостаточная поддержка со стороны руководителя, отношения с коллегами и материальное стимулирование.

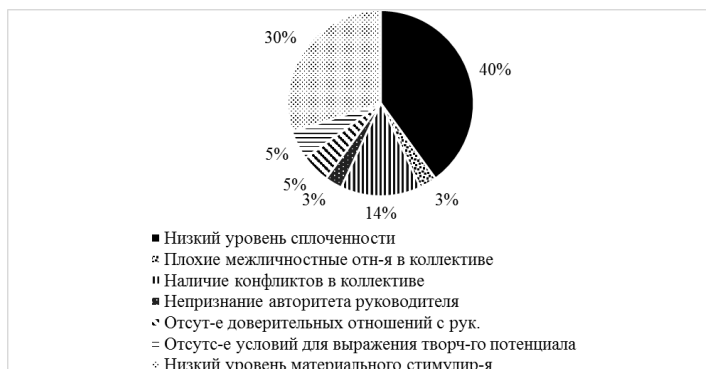


Рис. 6. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Каковы, по Вашему мнению, слабые стороны в системе мотивации персонала нашего предприятия?»

Также по результатам опроса большинство сотрудников ПО «СВЭС» ООО «Башкирэнерго» считают важным применение моральной мотивации в организации. При этом наивысшую оценку получила такая форма социального межличностного поощрения, как «оценка достижений со стороны руководства». Однако согласно мнению респондентов, со стороны руководителя предпринимаются недостаточные действия по повышению мотивации сотрудников. В качестве слабых сторон в системе мотивации персонала респонденты назвали низкий уровень сплоченности коллектива – 40 %, низкий уровень материального стимулирования – 30 %, наличие конфликтов в коллективе – 14 %, и наконец, отсутствие доверительных отношений с руководителем – 4 %.

## Список литературы:

1. Богатырева, М.Р. Мотивационный механизм управления персоналом на предприятиях / М.Р. Богатырева, К.С. Халилова // Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования: материалы IX Международной научно-практической конференции, Пермь, 05 ноября 2020 года. – Пермь: Пермский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 41-47.

2. Богатырева, М.Р. Оценка удовлетворенности трудовой деятельностью сотрудников медицинских учреждений / М.Р. Богатырева, Г.Ф. Тулитбаева, К.С. Халилова // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2021. – № 2(158). – С. 196-201. – DOI 10.34773/EU.2021.2.37.

3. Лобаскова, Н.В. Совершенствование системы управления мотивацией персонала на промышленных предприятиях: автореф. дис. ... канд. экон. наук. (08.00.05): / Лобаскова Наталья Вадимовна; Самарский госуд. экон. ун-т. – Самара, 2012 – С. 26.

### **ANALYSIS OF RESEARCH RESULTS SYSTEMS OF MOTIVATION AND JOB SATISFACTION OF EMPLOYEES OF THE FUEL AND ENERGY COMPLEX**

**Bogatyreva M.R., assistant professor**

**Khalilova K.S., 2nd year master student**

Bashkir State University,

¾ K. Marx st., Ufa, 450076

*Annotation: The article presents the results of a study carried out at an enterprise in the fuel and energy complex. In the course of the study, the system of motivation of the enterprise was studied, an assessment of its effectiveness was given and shortcomings were identified. The job satisfaction of the employees of the enterprise was analyzed.*

*Keywords: employee motivation, job satisfaction, labor resources, labor productivity, material and nonmaterial incentives*

УДК 658.7.01  
ББК 65.054

**ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ  
ПРОВЕДЕНИЯ ЭКСПЕРТНОГО АУДИТА В ОБЛАСТИ  
РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ И ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО  
ПЛАНИРОВАНИЯ**

**Хлебников В.Ю., к.э.н.**  
Департамент тылового обеспечения Росгвардии  
E-mail: student.575@mail.ru  
101000, г. Москва, ул. Маросейка, д.12

**Хлебников Н.В., курсант 2 курса**  
ФГКВОУ ВО «Военный университет им.  
князя Александра Невского»  
Министерства обороны Российской Федерации  
E-mail: hlebnikov.2002cs@mail.ru  
123001, г. Москва, ул. Б. Садовая, д.14

**Хлебникова А.В., студент 2 курса**  
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»  
Институт экономики и управления  
E-mail: alina200203@list.ru  
295007, Республика Крым, г. Симферополь,  
проспект Академика Вернадского, д. 4

*Аннотация: в статье проведен контент-анализ, не игнорирующий время и обстоятельства, не оставляющий без внимания различные аспекты вопроса осуществления экономической, хозяйственной деятельности как на уровне человека, семьи, предприятия, так и государства в целом. Предложен подход, способствующий определению конкурентоспособности и привлекательности экономического субъекта в условиях неопределенности, учитывающий различные факторы риска. Такой механизм направлен на*

---

© Хлебников В.Ю., Хлебников Н.В., Хлебникова А.В., 2021

*развитие региона в условиях воздействия экономических санкций и ограничений к доступу на рынки товаров, работ и услуг.*

*Ключевые слова: регион, экономический субъект, анализ, конкурентоспособность, привлекательность, оценка, программный продукт.*

В современных экономических реалиях руководители стран, чья политика ориентирована на ускорение темпов роста региональной экономики, инвестируют в будущее своих государств.

Экономические субъекты обладают различного рода потенциалом – пространством, а время для них является ключевым и решающим фактором для установления причинно-следственных связей между инновационными объектами в определенных границах.

По мнению нобелевского лауреата Д. Стиглица, инновации – это единственно реальный источник увеличения богатства для современного мира [4]. Под богатством понимаются не только денежные средства, но и все обилие духовных, материальных и нематериальных ценностей. В свою очередь, финансы являются жизненно важной потребностью для человека и необходимы обществу в современных реалиях. Ключевым элементом финансов является категория распределения ресурсов. Такая потребность обусловлена неопределенностью, где многие риски, опасности и угрозы сопряжены как с человеческим фактором, так и со средой обитания [8].

Одним из действенных инструментариев и механизмов в создании благоприятной среды и условий развития крупных агломераций [7] является проведения научных изысканий в области инноваций. *Innovation* в дословном переводе означает «в направлении изменений». Следовательно, бизнес-проекты являются вектором в поиске новых методов, технологий, процессов и, в конечном счете, реализации такого инструментария в результативные продукты, в том числе информационные [3].

Программные продукты, в широком смысле этого слова, становятся более востребованными и так необходимыми в управлении различными процессами обеспечения как на уровне индивида, так и в масштабах государства. Электронно-вычислительные машины (ЭВМ) способны аккумулировать в своей системе управления базой данных (СУБД) и обрабатывать большой объем поступающей и хранящейся информации, необходимой в эпоху цифровизации [5].

Осуществляя переход к новой технологической парадигме, мы видим, что цифровая трансформация охватывает все сферы деятельности, внося коррективы в протекающие процессы и кардинально меняя взгляды общества на происходящее. Такой подход дает равенство возможностей в различных сферах жизнедеятельности, открывая новые перспективы для людей и тем самым расширяя горизонты их прав.

Проведенный контент-анализ показывает, что роль такого направления очевидна, а формирование коммуникационной среды потенциально способствует повышению эффективности как результата деятельности хозяйствующих субъектов, так и качества жизни людей в целом. Экономия времени способствует снижению затрат и созданию благоприятной среды для реализации вопросов оптимизации процессов хозяйственной деятельности [2]. Однако, существует ряд противоречий, в том числе негативно влияющих на процесс хозяйственной деятельности.

Базисом в разрешении существующих противоречий является теоретико-методологическая основа, где прерогатива в применении такого инструментария — системный подход, сравнительный анализ, метод критического пути, а также метод экспертных оценок. Применение такого научного подхода позволяет аргументированно и обоснованно определить границы такого феномена как конкурентоспособность региона. Следовательно, его привлекательность, в том числе инвестиционную на территориях различного масштаба.

Стабильность и предсказуемость справедливых конкурентных условий – локомотив в создании инвестиционной привлекательности региона. Говоря о конкуренции как о соперничестве и борьбе за достижение преимущества, где

вопрос выгоды стоит на первом месте, можно сделать вывод – это одна из приоритетных целей экономического субъекта. В таком контексте конкуренция является сводом правил для всех участников экономических отношений и саморегулирующим элементом рыночного механизма в целом. Также конкуренцию необходимо рассматривать как степень состязательности (превосходства) на рынке товаров, работ и услуг [6].

С экономической точки зрения конкуренция выступает критерием, по которому можно определять как тип, так и структуру отраслевого рынка. В свою очередь, это необходимо для принятия управленческих решений, а также в целях разработки концептуальных положений и утверждения стратегии развития экономического субъекта.

Феномен привлекательности в сфере потребления товаров, работ и оказания услуг является многогранным и может оцениваться с использованием различных критериев, как экономических — количественных, так и нефинансовых — качественных. Экономические критерии могут быть представлены рентабельностью активов, продажами и в конечном счете прибылью. В качестве нефинансовых рационально использовать: имидж субъекта хозяйствования, качество логистического сервиса, прочее.

Выражая позицию руководителя, конкуренцию и привлекательность рационально рассматривать как «деловую» и представить в виде процесса, в котором каждый из участников прилагает все усилия и возможности для создания условий превосходства на рынке товаров, работ и услуг, в том числе и для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Особый интерес у участников такого процесса вызывает устойчивость экономического субъекта. Экономические силы должны быть сбалансированными, синхронизированными и устойчивыми к воздействиям как внутренних, так и внешних угроз. Существование и функционирование экономических субъектов в различных условиях обстановки и под воздействием различных факторов должно объективно оцениваться. Такой подход к оценке должен учитывать показатели, имеющие разное измерение: как количественное, так и качественное, быть



информативным и позиционирующим для интерпретации полученного в ходе оценки результата.

Анализ конкурентоспособности региона является многофакторной категорией и не имеет определенного алгоритма оценки, а решение возникающих задач происходит исходя из конкретной обстановки [1]. Каждый раз к оценке применяются различные критерии и наборы показателей. Они могут быть как нормативные (эталонные), так и учитывающие различные факторы риска развития неблагоприятных условий функционирования экономических субъектов и протекающих в них процессов, в той или иной сфере деятельности.

Важно определить не только целевой уровень факторов рисков как в отдельном экономическом объекте, но и положение самого региона относительно других кластеров. В процессе оценки в качестве параметров рыночного равновесия выступают спрос и предложение. Они являются индикаторами в определении равновесного состояния как самой системы - региона, так и протекающих процессов в хозяйственной деятельности экономических субъектов, находящихся и расположенных на его территории.

Несомненным преимуществом такого инструментария является то, что с его помощью исследуемый процесс или объект, описанный различными показателями, преобразовывается в единую стандартизированную систему.

Таким образом, проведенный анализ и предложенный подход позволяет сделать вывод о том, что конкурентоспособность и привлекательность – основа в развитии и устойчивом функционировании экономических субъектов, способствует динамичному развитию не только региона, но и национальной экономики в целом.

Разработанный предложенный механизм проведения экспертного аудита в области регионального развития и территориального планирования направлен на развитие экономического кластера в условиях воздействия санкций и ограничений к доступу на рынки товаров, работ и услуг.

## Список литературы:

1. Алехин А.В. Социально-экономические аспекты развития регионального кластера как инструментарий повышения его конкурентоспособности / А.В. Алехин, В.Ю. Хлебников // Экономика, управление, общество: история и современность: материалы XVII Всероссийской научно-практической конференции. – Хабаровск: Дальневосточный институт управления – филиал РАНХиГС, 2019. – С. 11-14.

2. Логистика и управление цепями поставок: учебник / [В.В. Щербаков и др.]. – Москва: Юрайт, 2015. – 581 с.

3. Лебедев С.А. Философия научно-инновационной деятельностью – М.: Академический Проект, 2012. – 184 с.

4. Стиглиц Дж. Ю. Справедливая торговля для всех: как торговля может содействовать развитию / Дж.Ю. Стиглиц, Э. Чарлтон/FairTradeForAll. / [пер. с англ.: Заборин Н.В., Зверев А.Д., Головина Л.С.] - М.: Весь Мир, 2007. – 276, [1] с.: ил., табл.

5. Хлебников В.Ю. Эксперт-М / В.Ю. Хлебников, В.И. Мещеряков, С.Ю. Колотвин / Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ RU 2015663146, 11.12.2015. Заявка № 2015617748 от 25.08.2015.

6. Хлебников В.Ю. В поисках совершенных механизмов формирования конкурентоспособного потенциала территорий / В.Ю. Хлебников, Н.В. Хлебников, А.В. Хлебникова / В сборнике: Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования. Материалы IX Международной научно-практической конференции. Пермь, 2020. С. 232-237.

7. Шмидт А.В. Формирование городских агломераций как необходимое условие повышения эффективности социально-экономического развития региона / А.В. Шмидт, Т.А. Худякова // Архитектура, градостроительство и дизайн. – 2015. – № 4(4). – С. 16-23.

8. Lewis W. A. Economic Development with Unlimited Supplies of Labor // Manchester School. – 1954. May, Vol. 22. – P. 139

**THEORETICAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF  
EXPERT AUDIT IN THE FIELD OF REGIONAL  
DEVELOPMENT AND TERRITORIAL PLANNING**

**Khlebnikov V.Yu., PhD in Economics**

Department of Logistics of the Russian Guard  
12, Maroseika str., Moscow, 101000

**Khlebnikov N.V., second year cadet**

**FGK VOU VO «Military University named after Prince  
Alexander Nevsky» of the Ministry of Defense  
of the Russian Federation**

14, B. Sadovayast., Moscow, 123001

**Khlebnikova A.V., second year student**

**FGAOU VO «KFU name V.I. Vernadsky»**

**Institute of Economics and Management**

4, Academician Vernadsky Avenue,  
Republic of Crimea, Simferopol, 295007

*Annotation: The article contains a content analysis that does not ignore the time and circumstances, does not disregard various aspects of the issue of the implementation of economic, economic activities both at the level of a person, family, enterprise, and the state as a whole. An approach is proposed that helps to determine the competitiveness and attractiveness of an economic entity under conditions of uncertainty, taking into account various risk factors. Such a mechanism is aimed at the development of the region under the influence of economic sanctions and restrictions on access to the markets for goods, works and services.*

*Keywords: region, economic subject, analysis, competitiveness, attractiveness, assessment, software product.*

**СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ  
КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ  
ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА**

---

**УДК 338.4  
ББК 65.01**

**ВЫЯВЛЕНИЕ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ  
НА ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КОМПАНИЙ  
НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ В РОССИИ**

**Мерц Н.А. студент 5 курса  
Научный руководитель – к.э.н., доцент А.М. Емельянов  
Электронный адрес: merts.natascha@yandex.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в статье рассмотрены ключевые особенности инновационного развития в российском нефтегазовом секторе, а также выявлены факторы, отражающие необходимость развития инновационного потенциала в данной отрасли. После проведенного анализа были сформулированы выводы о современном уровне инновационного развития отечественного нефтегазового комплекса.*

*Ключевые слова: инновационное развитие, инновационная активность, инновационная программа, энергетическая стратегия, нефтегазовая отрасль, нефтегазовый сектор, ресурсная база.*

На сегодняшний день нефтегазовую отрасль считают фундаментом российской экономики. Россия является одним из мировых лидеров по нефтедобыче и демонстрирует высокую

конкурентоспособность в рамках данного сектора. Уже в 1960-х СССР занимал вторую строчку в мире по добыче углеводородов, а с 2000-х нефтегазовая индустрия стала одной из важнейших для России. Сырьевая направленность, в первую очередь, обуславливается территориальными особенностями России, а именно большими запасами природных ресурсов. По результатам проведенного в 2018 году исследования, всего на территории России обнаружено 2700 месторождений, из которых 719 месторождений имеют запасы больше 5 млн. тонн. Кроме того, в 2019 году вклад нефтегазового комплекса в ВВП составил 19,2 %, а доходы от нефтегазового производства, входящие в структуру федерального бюджета формируют треть бюджета. Следует также отметить, что функционирование нефтегазовой отрасли положительно влияет на социально-экономические показатели, а именно, появляются новые рабочие места, повышается спрос на работы подрядных организаций, специализирующихся на проектных, изыскательских и иных производственных работах, улучшается инвестиционный климат. Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что нефтегазовый сектор оказывает сильное влияние на социально-экономическое состояние государства и населения, что, в свою очередь, обуславливает необходимость инновационного развития данной отрасли.

Толчком для инновационного развития нефтегазового сектора России стали санкции, введенные США в отношении России в 2014 году. Они резко пошатнули функционирование нефтегазового сектора. Россия лишилась долгосрочных иностранных инвестиций в российские компании, специализирующиеся на нефти и газе, а также технологий и оборудования, необходимых для реализации отдельных сланцевых и глубоководных проектов. Ограничения коснулись крупных российских компаний, таких как «Роснефть», «Газпром», «ЛУКОЙЛ» и ряда других. В условиях таких политических отношений, становится необходимо разрабатывать собственные технологии, создавать инновационное оборудование, развивать импортозамещение, тем самым формируя благоприятные условия для успешного

функционирования нефтегазового сектора и снижая зависимость от иностранных государств.

Наличие у России такого экономического блага, как ресурсно-сырьевая база, безусловно, дает стране преимущество для реализации своих экономических интересов, как на внутреннем, так и на мировом рынке. Для получения максимального экономического эффекта от имеющихся ресурсов, необходимо не только владеть ими, но и рационально их использовать. Стратегия использования ресурсно-сырьевой базы, ориентированной на объемы добычи и экспорта, перестает быть рациональной. Так, например, по прогнозам министра природных ресурсов А. Козлова, при текущей добыче, нефти хватит на ближайшие 59 лет. Этот вопрос остро встает перед Россией, поскольку на сегодняшний день, нефтегазовая отрасль – одно из ключевых конкурентных преимуществ страны, и фактически основа государственного бюджета. Основной задачей государства, при таком раскладе, становится постепенный переход к ресурсно-инновационному развитию.

Инновационное развитие нефтегазовой отрасли характеризуется созданием новых технологий и разработок, способствующих оптимизации производства, а также формированием таких условий производства, при которых минимизируется вред окружающей среде при рациональном использовании природных ресурсов [3]. Для реализации этих целей разрабатываются различные инновационные программы и энергетические стратегии, как на уровне государства, так и на уровне отдельных хозяйствующих субъектов. Примером такой стратегии, является утвержденная Правительством РФ в 2020 году «ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ РФ на период до 2035 года» [1]. Основными направлениями деятельности данной стратегии являются развитие энергетического сектора в региональных и мировых масштабах, обеспечение компаний топливно-энергетического комплекса технологической независимостью, благодаря формированию собственной ресурсной и технологической базы для осуществления успешной деятельности. Кроме того, в рамках проводимой государственной политики в области энергетики, выделяют основные приоритеты, связанные с переходом к

ресурсосберегающей энергетике, рациональным природопользованием, увеличением эффективности функционирования энергетического комплекса.

Для оценки перспектив дальнейшего функционирования нефтегазового комплекса России и его положения на мировом рынке, необходимо проанализировать современный уровень инновационного развития отрасли. При проведении анализа используются разные методологические подходы, в частности применение сравнительных методов и оценка ключевых показателей.

В первую очередь, необходимо оценить положение российских нефтегазовых компаний на мировом рынке. В таблице 1 представлены самые крупные мировые компании по объему выручки в 2021 году.

Таблица 1

**Крупнейшие компании по объему выручки  
в 2021 (млрд. долл.)**

Название компании	Объем выручки
Sinopec (Китай)	407
PetroChina (Китай)	296,3
SaudiAramco (Саудовская Аравия)	286,9
Total (Франция)	190
ExxonMobil (США)	181,5
RoyalDutchShell (Нидерланды)	180,5
BP (Великобритания)	180,4
«Роснефть» (Россия)	76
«ЛУКОЙЛ» (Россия)	75,8
«Газпром» (Россия)	54,9

Исходя из данных таблицы 1, можно сделать вывод о том, что отечественные нефтегазовые компании сильно уступают мировым гигантам нефтегазового бизнеса по объемам выручки. Почему же Россия оказывается слабее в нефтегазовой индустрии, несмотря на крупнейшую ресурсную и сырьевую базу? В первую очередь, следует обратить внимание на геополитические отношения России с США и Евросоюзом. Санкции, введенные в отношении российских компаний, повлекли за собой прекращение сотрудничества с иностранными компаниями, что значительно повлияло на

объемы выручки. Доказательством влияния политических отношений на нефтегазовую отрасль является динамика объемов экспорта в Евросоюз и Великобританию. Экспорт сырой нефти и нефтепродуктов в период с 2016 по 2020 снизился на 38 млн. тонн и 22 млн. тонн соответственно [2]. Стоит также отметить, что возможной причиной низких финансовых показателей отечественных нефтегазовых компаний по сравнению с иностранными предприятиями является недостаточно высокий уровень инновационного развития.

Для определения уровня инновационной активности следует оценить затраты отечественных компаний на научные исследования и разработки. Этот показатель отражает заинтересованность экономических субъектов в переходе на инновационный путь развития, стремление к модернизации современного технологического оборудования и разработке новых инновационных проектов. В таблице 2 представлены данные затрат на научные исследования и опытно-конструкторские разработки ведущих отечественных компаний нефтегазового бизнеса.

Таблица 2

**Затраты на НИОКР компаний нефтегазовой отрасли (млрд. руб.)**

Название компании	Затраты на НИОКР в 2017	Затраты на НИОКР в 2018	Затраты на НИОКР в 2019	Затраты на НИОКР в 2020
«Роснефть»	29,9	32,1	30	26,8
«ЛУКОЙЛ»	10	6,2	-*	5,2
«Газпром»	8,2	9	12,1	18,1

\*- нет данных

Из таблицы 2 видно, что среди всех анализируемых предприятий, компания «Роснефть» вкладывает в НИОКР больше средств. Тем не менее, рассмотрение данного показателя в абсолютном значении исключает объективность, поскольку все компании имеют разные финансовые результаты, масштабы. Исходя из этого, для более качественной оценки следует рассмотреть долю затрат на НИОКР по отношению к выручке. В



таблице 3 представлены значения, отражающие количество вкладываемых компаниями финансовых ресурсов в развитие научных разработок и создание новых технологий в процентном выражении.

Таблица 3

**Доля затрат на НИОКР к выручке в %**

Название компании	2017	2018	2019	2020
«Роснефть»	0,599	0,390	0,346	0,466
«ЛУКОЙЛ»	0,168	0,077	-	0,092
«Газпром»	0,125	0,109	0,158	0,286

По данным таблицы 3 можно сделать вывод, что компания «Роснефть» имеет наибольший уровень инновационной активности по сравнению с остальными исследуемыми предприятиями. Доля затрат на НИОКР компании «Роснефть» в 2020 году больше чем у компаний «Лукойл» и «Газпром» в 5 и 1,6 раз соответственно. Это говорит о том, что переход на новый технологический уклад компании происходит более высокими темпами. Компания является ведущим лидером в нефтегазовой отрасли, и может составить достойную конкуренцию зарубежным компаниям. Стоит также отметить, что в 2020 году по сравнению с 2017 затраты на НИОКР компаний «Роснефть» и «Лукойл» снизились, однако компания «Газпром» увеличила их в 2,3 раза за тот же период [2]. В связи с этим возникает необходимость определения ряда факторов, наиболее сильно влияющих на инновационное развитие в нефтегазовой отрасли.

В рамках анализа были выбраны несколько факторов, а именно, доля высокотехнологичных товаров в общем объеме импорта, затраты на производство и продажу нефтегазовой продукции в расчете на 1 рубль произведенной продукции и импорт технологий и услуг технического характера. В таблице 4 продемонстрированы данные по этим показателям за 2017-2020 годы.

Таблица 4

**Данные для корреляционной матрицы**

год	у	x1	x2	x3
2017	43,90	71,45	79,9	4358,00
2018	38,9	67,32	74,1	4914,00
2019	34,3	66,77	76,7	5518,00
2020	31,8	75,25	82,4	5842,00

где, у - уровень инновационной активности организаций нефтегазовой отрасли в РФ ( %);

x1 - доля высокотехнологичных товаров в общем объеме импорта ( %);

x2 - затраты на производство и продажу нефтегазовой продукции в расчете на 1 рубль произведенной продукции в РФ (копеек);

x3 - импорт технологий и услуг технического характера (количество соглашений).

Для выявления влияния факторов на уровень инновационной активности была создана корреляционная матрица, представленная в таблице 5.

Таблица 5

**Корреляционная матрица**

	у	x1	x2	x3
у	1			
x1	-0,21829109	1		
x2	-0,23949504	0,933022564	1	
x3	-0,99916641	0,245860923	0,275443896	1

где, у - уровень инновационной активности организаций нефтегазовой отрасли в РФ ( %);

x1 - доля высокотехнологичных товаров в общем объеме импорта ( %);

x2 - затраты на производство и продажу нефтегазовой продукции в расчете на 1 рубль произведенной продукции в РФ (копеек);

x3 - импорт технологий и услуг технического характера (количество соглашений).

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что наиболее более сильное влияние на уровень инновационной активности оказывает объем импорта технологий. Следует отметить, что в данном случае, между данными показателями происходит обратная корреляция. На практике это можно

интерпретировать следующим образом: чем больше зарубежных технологий используется в нефтегазовом комплексе, тем ниже уровень инновационной активности отечественных компаний.

Исходя из проведенного анализа, можно прийти к следующим выводам. Современное состояние нефтегазовой отрасли характеризуется средними темпами инновационного развития. Не смотря на реализуемые государством стратегии и созданные хозяйствующими субъектами программы инновационного развития, уровень инновационной активности российских компаний в сравнении с иностранными остается на низком уровне. Возможной причиной этого, является то, что Россия до сегодняшнего времени находится в состоянии зависимости от иностранных технологий и разработок в нефтегазовой отрасли. Российским компаниям проще купить технологию, чем разработать свою. Такая тенденция не позволяет создать достаточную конкуренцию на мировом рынке нефтегазового бизнеса.

#### **Список литературы:**

1. Энергетическая стратегия Российской Федерации на период до 2035 года [Электронный ресурс]. URL: <https://minenergo.gov.ru/node/1026>
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/>
3. И.В. Рогожа. Нефтяной комплекс России: государство, бизнес, инновации. М., 2010.
4. Нефтегазовая промышленность России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.neftegaz-expo.ru>

**IDENTIFICATION OF FACTORS INFLUENCING  
THE INNOVATIVE DEVELOPMENT  
OF OIL AND GAS COMPANIES IN RUSSIA**

**Merts N.A., student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article considers the key features of innovative development in the Russian oil and gas sector, and also identifies factors reflecting the need for the development of innovative potential in this industry. After the analysis, conclusions were formulated about the current level of innovative development of the domestic oil and gas sector.*

*Keywords: innovative development, innovative activity, innovative program, energy strategy, oil and gas industry, oil and gas sector, resource base.*

## СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

---

УДК 336.7  
ББК 65.38

### МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ОПТИМАЛЬНОГО ПОРТФЕЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ИНВЕСТОРА

**Жуйкова Е.А.**, студент 5 курса  
Научный руководитель - к.э.н., доцент **С.Е. Шипицына**  
Электронный адрес: [evgenyazhu@mail.ru](mailto:evgenyazhu@mail.ru)  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: в статье рассматривается проблема инвестиционной безопасности личности, которая достигается путем такого финансового инструмента как портфельное инвестирование, а также проводится анализ инвестиционного рынка, на основании которого формируются варианты разных портфелей инвестиций.*

*Ключевые слова: инвестиционный портфель, риски, экономическая безопасность, диверсификация, ликвидность, доходность, инвестор.*

На сегодняшний день одним из наиболее привлекательных инструментов для формирования личного дохода является инвестиционная деятельность, благодаря которой удастся не только сохранять имеющийся капитал инвестора при условиях прогрессирующей инфляции, но и преумножить его. В виду доступности и многообразия

вариантов инвестирование набирает все большую популярность среди населения.

Согласно Федеральному закону № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. (в ред. от 08.12.2020) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений», под инвестициями понимаются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [4].

Инвестиционная деятельность, в свою очередь, подразумевает вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

При осуществлении инвестиционной деятельности каждый экономический агент, будь то предприниматель или масштабное предприятие, стремится извлечь максимальную прибыль от реализованных вложений.

Достичь этой цели достаточно сложно, поскольку будущая стоимость инвестированных средств не может быть спрогнозирована со стопроцентной вероятностью. В результате чего образуется риск полной или частичной потери вложенных средств инвестора.

В связи с этим возникает необходимость страхования риска, которое способно было не только сберечь вложения инвестора, но и преумножить их. В данном случае таким методом страхования выступает диверсификация инвестиций. За счет вложения средств в разные объекты риск нивелируется, поскольку низкая доходность по одним операциям может быть компенсирована высокой доходностью других. Такой набор разных активов называется инвестиционный портфель.

Так, инвестиционный портфель – это целенаправленно сформированная совокупность нескольких инвестиционных объектов (реального и финансового сектора), управляемая как единое целое в соответствии с разработанной инвестиционной стратегией [5].

Для наиболее эффективного управления инвестиционным портфелем каждый инвестор должен уметь его классифицировать. Это способствует быстрой реакции на изменяющиеся обстоятельства рынка (биржи) и, вследствие чего, принятию оптимального решения.

Классификация инвестиционного портфеля:

1. В зависимости от источника дохода:

- портфели роста;
- портфели дохода.

Портфель роста подразумевает рост стоимости входящих в него активов с течением времени на инвестиционном рынке. Ярким примером таких активов могут послужить ценные бумаги в виде акций на бирже.

Портфель дохода имеет целью приобретение таких активов, которые в будущем обеспечат доход инвестору; например, выплата дивидендов по проекту или выплата процентов по вкладу в банке. Так, объектами инвестирования здесь являются надежные финансовые активы.

2. В зависимости от степени риска:

- агрессивный портфель;
- умеренный портфель;
- консервативный портфель.

К агрессивному портфелю можно отнести такие активы, которые приносят инвестору максимальную доходность, но абсолютно ненадежны. Структура умеренного портфеля подразумевает сочетание активов с разной степенью доходности и рискованности. Например, сюда могут входить как акции третьего эшелона, так и облигации федерального займа (ОФЗ), что является одним из наиболее надежных вложений средств, так как государство гарантирует выплату процентов по ним. Консервативный портфель состоит из высоконадежных активов. Для него характерен наименьший уровень риска при более низких темпах прироста рыночной стоимости или текущих доходов. Такой портфель скорее сохраняет капитал, чем преумножает его.

3. В зависимости от склонности инвестора к риску:

- высоконадежный, но низкодоходный портфель;

- диверсифицированный портфель;
- рискованный, но высокодоходный портфель.

Выбранный тип портфеля напрямую зависит от склонности инвестора к способности рисковать (табл. 1) [7].

Таблица 1

**Виды инвестиционных портфелей в зависимости от склонности инвестора к риску**

Тип инвестора	Основная цель инвестора	Степень риска	Актив	Тип портфеля
Консервативный	Получение стабильного дохода, защита от инфляции	Низкая	Государственные ценные бумаги, акции стабильных эмитентов	Высоконадежный, но низкодоходный
Умеренно-агрессивный	Рост капитала в долгосрочной перспективе, за счет дивидендных и процентных выплат	Средняя	Вклады и депозиты, большая доля ценных бумаг крупных и надежных эмитентов	Диверсифицированный
Агрессивный	Получение максимальной курсовой разницы от каждой сделки	Высокая	Высокодоходные ценные бумаги некрупных эмитентов, венчурных компаний	Рискованный, но высокодоходный

Как сообщает портал «РБК», сумма инвестиций россиян на фондовом рынке по итогам 2020 года достигла 6 трлн. руб., показав практически двукратный рост, свидетельствуют данные Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР). По итогам 2019 года НАУФОР оценивала вложения российских частных лиц на фондовом рынке в 3,2 трлн. руб.

За последние годы россияне стали более активно и смело инвестировать в активы разного рода, об этом сообщает



Всероссийский центр изучения общественного мнения. Согласно проведенному исследованию на конец 2020 года, граждане предпочитают вкладывать свои средства в следующее:

- 51 % - недвижимость;
- 31 % - счет в банке;
- 20 % - золото и драгоценные металлы;
- 16 % - наличные деньги в рублях;
- 11 % - наличные деньги в иностранной валюте;
- 7 % - счет в коммерческом банке;
- 6 % - акции;
- 4 % - НПФ (Негосударственный пенсионный фонд);
- 3 % - ПИФ (Паевой инвестиционный фонд).

Стоит отметить, что лишь у 37 % опрошенных имелись какие-либо накопления, у остальных же такая возможность отсутствует в виду недостаточности финансов для обеспечения жизнедеятельности.

Главная задача инвестора – стремиться к нулевой вероятности наступления риска, определить наиболее оптимальный вариант инвестирования с заданными уровнями риска и доходности. Наглядно соотношение риска и доходности может быть представлено следующим образом (рис. 1).

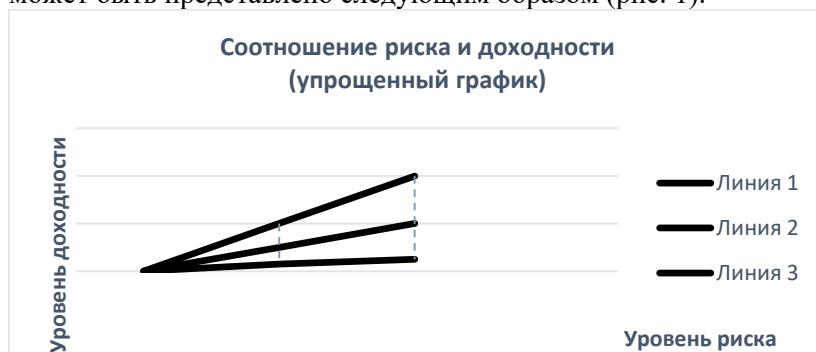


Рис. 1. Соотношение риска и доходности (упрощенный график)

Согласно рис. 1 актив, обозначенный линией 1, является более предпочтительным, поскольку при заданных условиях обладает наибольшей доходностью при меньшем риске. На

практике данное соотношение имеет несколько измененный вид, отличный от прямой линии (рис. 2):

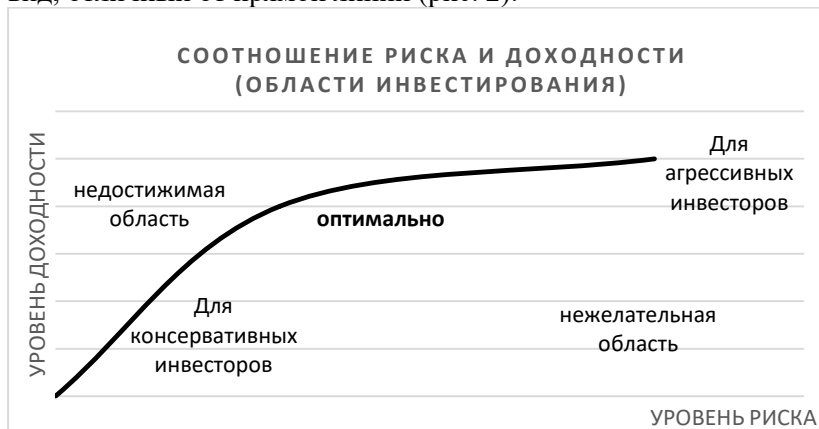


Рис. 2. Соотношение риска и доходности (области инвестирования)

На графике отчетливо видно, что в действительности существуют некоторые области значений, которым соответствует тот или иной тип инвестиционной стратегии. Так, в самом начале графика располагается область низкой доходности и низкого риска, это соотношение присуще для консервативных инвесторов. В центре располагается наиболее оптимальная зона – средняя доходность и средний риск. Интересно, что здесь чаще всего график принимает больший изгиб в пользу доходности, тем самым нивелируя сопутствующие риски. Самой высокой точке графика соответствует зона наибольшей доходности и одновременно наибольшей рискованности. Такой тип стратегии выбирают агрессивные инвесторы. Кривая на графике является своего рода пределом эффективности инвестирования. То есть необходимо стремиться находиться в границах этой области при осуществлении вложений. Нельзя спускаться ниже и выше этого предела, поскольку ниже – нецелесообразно, выше – невозможно [6].

Сформируем два разных инвестиционных портфеля, используя ранее упомянутые принципы оптимизации (табл. 2):

Таблица 2

**Структура инвестиционных портфелей**

Инструмент инвестирования	Портфель 1		Портфель 2	
	Доля	Сумма, тыс. руб.	Доля	Сумма, тыс. руб.
<b>Депозит в банке</b>	<b>15 %</b>	<b>450</b>	<b>43 %</b>	<b>1 290</b>
«Управляй процентом» НС «Газпром»	15 %	450	43 %	1 290
<b>ПИФы</b>	<b>35 %</b>	<b>1 050</b>	<b>20 %</b>	<b>600</b>
«Сбербанк» - «Глобальные акции»	35 %	1050	20 %	600
<b>ОМС</b>	<b>8 %</b>	<b>240</b>	<b>17 %</b>	<b>510</b>
Платина	8 %	240	17 %	510
<b>Акции «Голубые фишки»</b>	<b>42 %</b>	<b>1 260</b>	<b>20 %</b>	<b>600</b>
«Северсталь»	42 %	1 260	20 %	600
Итого:	<b>100 %</b>	<b>3 000</b>	<b>100 %</b>	<b>3 000</b>

Инвестиционный период – 6 месяцев для двух портфелей, с 25 марта 2021 года по 25 сентября 2021 года.

Характеристика активов, входящих в инвестиционные портфели:

1. Депозит в банке. Накопительный счет «Управляй процентом» в «Газпромбанк».

Преимущества: частичное снятие средств, выплата на дебетовую карту, ежемесячные выплаты процента по вкладу, капитализация процентов по вкладу. Процентная ставка – 6,17 %.

2. Паевой инвестиционный фонд. Фонд «Глобальный акции» в «Сбербанк».

Структура фонда: 26 % – IT-технологии, 13 % – здравоохранение, 12 % – финансы, 9 % – промышленность, 11 % – коммуникационные услуги и другие, более мелкие отрасли.

3. Обезличенный металлический счет. Покупка счета в виде платины в «Сбербанк».

4. Акции. Акции, купленные на «БКС-Экспресс» ПАО «Северсталь», относящиеся к «голубым фишкам».

Таблица 3

**Расчет доходности активов**

Инструменты инвестирования	Средняя доходность, %	25.03.2021	25.09.2021
«Управляй процентом» НС «Газпром»	<b>6,17</b>	-	-
ПИФ – «Глобальные акции»	<b>10,41</b>	2 548	2 844
ОМС - Платина	<b>20,25</b>	2 414	3 027
Акции – «Северсталь»	<b>32,99</b>	985	1 470

Так, наиболее доходным активом за анализируемый период являются акции ПАО «Северсталь» с результатом 32,99 % относительно суммы покупки; а наименее доходным, как и предполагалось ранее, стал накопительный счет «Управляй процентом» по причине низкого риска вложений в данный актив.

Таблица 4

**Расчет стандартного отклонения доходности инвестиционных портфелей**

Инструменты инвестирования	Портфель 1	Портфель 2
«Управляй процентом» НС «Газпром»	0,93	2,65
ПИФ – «Глобальные акции»	3,64	2,08
ОМС - Платина	1,62	3,44
Акции – «Северсталь»	13,86	6,60
<b>Среднее отклонение</b>	<b>5,203141704</b>	<b>1,74488431</b>

Согласно полученным результатам, наиболее предпочтительным для инвестирования является портфель 2, поскольку его значение стандартного отклонения (1,7) меньше, что говорит о незначительной степени рассеивания относительно предполагаемой доходности, а, следовательно, и о минимальных рисках.

На основании произведенных расчетов сравним доходности всех трех инвестиционных портфелей:

Доходность инвестиционного портфеля 1 =  
(6,17 % × 15 % + 10,41 % × 35 % + 8 % × 20,25 % + 42 % × 32,99 %) × 100 = 20 %

Доходность инвестиционного портфеля 2 =  
(6,17 % × 43 % + 10,41 % × 20 % + 17 % × 20,25 % + 20 % × 32,99 %) × 100 = 14,8 %

Рассчитаем коэффициент Шарпа для каждого портфеля (безрисковая ставка 4,85 % по определению ЦБ):

$$K_{Sh1} = \frac{20 - 4,85}{5,20} = 2,9 ; \quad K_{Sh2} = \frac{14,77 - 4,85}{1,74} = 5,7$$

Таким образом, все портфели являются привлекательными для инвестора с точки зрения осуществления вложений. Однако наиболее эффективным оказался портфель 2 со значением 5,7, следовательно, его и стоит принять к реализации.

К составлению собственного инвестиционного портфеля необходимо походить грамотно, учитывая все возможные потребности при заданных условиях. В связи с этим инвестор должен руководствоваться следующими принципами:

- Определить для себя параметры, которыми он будет руководствоваться. Здесь важно обозначить сроки инвестирования, объем вложений и уровень допустимого риска.

- Определить изначальный состав портфеля. Исходя из целей и предпочтений вкладчика портфель может быть достаточно диверсифицирован.

- Выбрать оптимальный тип портфеля, соответствующий цели инвестирования.

- Оценить приемлемое для себя сочетание риска и доходности.

- Выбрать схему (стратегию) дальнейшего управления портфелем [9].

Так, формирование оптимального инвестиционного портфеля — важнейшая задача инвестора при реализации инвестиционной стратегии.

## Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 28.06.2021) [Электронный ресурс] // Consultant.ru. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/79e65f10af926216db27981f82e70e4bdd9802f2/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/79e65f10af926216db27981f82e70e4bdd9802f2/) (дата обращения: 30.06.2021).

2. Федеральный закон от 29.11.2001 № 156-ФЗ (ред. 02.07.2021) «Об инвестиционных фондах» [Электронный ресурс] // Consultant.ru. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34237/770438da348c71c5c921f6097812b630f6931671/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34237/770438da348c71c5c921f6097812b630f6931671/) (дата обращения: 10.07.2021).

3. Федеральный закон от 23.12.2003 № 177-ФЗ (в ред. 02.07.2021) «О страховании вкладов в банках Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Consultant.ru. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_45769/37d5139a49cb3115ef0996677fcf37d04ce11e31/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45769/37d5139a49cb3115ef0996677fcf37d04ce11e31/) (дата обращения: 10.07.2021).

4. Федеральный закон от 25.02.1999 г. № 39-ФЗ (в ред. от 08.12.2020) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» [Электронный ресурс] // Consultant.ru. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_22142/bb9e97fad9d14ac66df4b6e67c453d1be3b77b4c/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/bb9e97fad9d14ac66df4b6e67c453d1be3b77b4c/) (дата обращения: 12.04.2021).

5. Аскинадзи В.М. Инвестиции: учебник для вузов / В.М. Аскинадзи, В.Ф. Максимова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд.-во Юрайт, 2021. – 386 с.

6. Аскинадзи В.М. Инвестиции. Практикум: учебное пособие для вузов / В.М. Аскинадзи, В.Ф. Максимова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд.-во Юрайт, 2021. – 347 с.

7. Воронцовский А.В. Управление инвестициями: инвестиции и инвестиционные риски в реальном секторе экономики: учебник и практикум для вузов / А.В. Воронцовский. – М.: Изд.-во Юрайт, 2021. – 392 с.

8. Кузнецов Д.В. Инвестиционный менеджмент: учебник и практикум для вузов / Д.В. Кузнецов, Л.К. Корецкая. – 2-е изд. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. — 289 с.

9. Холодкова В.В. Управление инвестиционным проектом: учебник и практикум для вузов / В.В. Холодкова. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. – 302 с.

10. Этапы и принципы формирования инвестиционного портфеля [Электронный ресурс] // Journal.open-broker.ru. URL: <https://journal.open-broker.ru/personal-financial-planning/investicionnyj-portfel-kak-effektivnyj-element-lichnogo-finansovogo-plana/> (дата обращения: 04.05.2021).

**METHODOLOGICAL APPROACHES TO FORMATION  
OF THE OPTIMAL PORTFOLIO  
OF AN INDIVIDUAL INVESTOR**

**Zhuikova E.A., student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article discusses the problem of the investment security of the individual, which is achieved by such a financial instrument as portfolio investment, and analyzes the investment market, based on which options for different investment portfolios are formed.*

*Keywords: investment portfolio, risks, economic security, diversification, liquidity, profitability, investor.*

УДК  
ББК

## ИНВЕСТИЦИИ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЕ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

Картавкин А.С., студент 6 курса  
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский  
Электронный адрес: [aleksey.kartavkin@gmail.com](mailto:aleksey.kartavkin@gmail.com)  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: инвестиции являются важным фактором роста национальной экономики, источником капиталовложений в национальное производство товаров и услуг. Инвестиционные вложения увеличивают новые технологии производства и менеджмента, влияют на отраслевую структуру стран, изменяя динамику их развития. Так же инвестиции могут оказывать и отрицательное воздействие на экономику страны. Малоэффективность отраслевой структуры инвестиций, особенно в производственной сфере, может усугублять социальную и политическую напряженность в стране, приостанавливать отсталую отраслевую структуру национального хозяйства. Эти аспекты необходимо учитывать при выработке национальной политики в области инвестиций. Это обуславливает актуальность настоящего исследования, посвященного анализу роли инвестиций в производственной сфере России.*

*Ключевые слова: инвестиции, производство, экономическое развитие, уровень жизни, устойчивое развитие.*

В настоящее время становится актуальным совершенствование потребностей в богатых и бедных странах,



модификация структуры производства и потребления, переход человеческого сообщества к новой системе ценностей через устойчивое развитие [2].

Устойчивое развитие – это удовлетворение потребностей настоящего времени не должно составлять угрозу для удовлетворения потребностей в будущем.

Стратегия устойчивого развития России должна стать важнейшим документом государства и определять развитие России на будущее. Целью стратегического устойчивого развития России является повышение уровня и качества жизни населения на предмете научно-технического развития, динамичного роста экономики и социальной сферы, а так же технологических ресурсов в интересах настоящего времени и будущих поколений. Основа устойчивого развития - долгосрочные экономически эффективные проекты, предусматривающие экологические и социальные последствия [2].

Поэтому для реализации устойчивого развития значение имеет инвестиционная политика, которая способствует внедрению нано-технологий, усовершенствование организации производства, обеспечивающие охрану окружающей среды, с соблюдением интересов общества.

К сожалению, в настоящее время в развитых странах экономика строится на иррациональном использовании накопленных ресурсах за счет будущего. В число таких стран входит и Россия. В силу своего геологического богатства, государство уделяет большое внимание добычи полезных ископаемых, что ведет за собой большие выбросы CO<sub>2</sub> в атмосферу, тем самым загрязняя ее.

Экономическая инфраструктура формируется за счет инвестиционных решений на много лет вперед, огромное значение при этом имеет участие инвесторов. Существуют несколько форм инвестирования, способствующие устойчивому развитию (таблица 1).

Таблица 1

**Формы инвестирования, способствующие  
устойчивому развитию [1, с. 54]**

Вид инвестиций	Содержание	Вклад в развитие
Социально-ответственные	Защита интересов акционеров, ценностный подход к оценке инвестиционных возможностей, общественное инвестирование (инвестиции в инфраструктуру, сферу услуг и др.)	Большая доля сосредоточена на экологической и социальной устойчивости; тем не менее, некоторые инвестиции ориентированы на ценности, не имеющие отношения к устойчивому развитию
Проектное финансирование	Финансирование крупных проектов, таких как строительство плотин, разработка месторождений.	Более 85 % объемов проектного финансирования попадает под действие «Принципов Экватора», предусматривающих соблюдение требований социальной и экологической устойчивости
Частные прямые инвестиции и венчурный капитал	Спекулятивное финансирование инновационных старт-ап-компаний.	Наибольшее внимание уделяется альтернативной энергетике и экологически чистому производству
Микрофинансирование	Предоставление минимальных ссуд малым предприятиям и ремесленникам для развития сбыта их товаров	Ориентация на создание источников дохода и борьбу с бедностью.

Проанализировав сущность инвестиций, можно подвести черту, что главным моментом является их роль в

инвестиционных процессах, продуктивность которых определяет развитие экономики. Изменение количества инвестиций влияют на объем производства и развитие отраслей.

Важным диагностическим показателем состояния национальной экономики страны является распределение между отраслями производственной и непроизводственной сферы.

Рассмотрим национальную экономику России с этих позиций из официальных данных Росстата (таблица 2).

Таблица 2

**Инвестиции в основной капитал в РФ по видам  
экономической деятельности в 2014 – 2020 гг., в % [3]**

<b>Наименование</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
1	2	3	4	5	6	7	8
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3,8	3,7	4,2	4,4	4,4	4,4	4,3
добыча полезных ископаемых	15,4	17,2	18,4	19,0	18,1	17,0	16,4
обрабатывающие производства	15,0	15,6	14,3	14,3	14,1	14,0	14,7
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	7,9	6,6	5,9	5,9	5,7	5,3	5,5
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	1,2	0,9	1,0	0,9	0,9	0,9	1,2
строительство	3,4	2,9	3,0	3,2	3,6	3,5	3,9
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	4,0	3,9	4,3	4,0	4,4	3,7	3,4
транспортировка и хранение	18,9	15,5	16,4	16,6	17,3	17,2	15,9

Окончание табл. 2

1	2	3	4	5	6	7	8
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	0,8	0,7	0,6	0,5	0,7	0,5	0,5
деятельность в области информации и связи	3,0	3,0	3,1	3,0	3,5	4,0	4,3
деятельность финансовая и страховая	1,2	1,4	1,4	2,0	2,2	2,3	2,6
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	16,0	18,5	17,7	16,4	15,3	14,8	13,2
деятельность профессиональная, научная и техническая	2,3	3,4	3,3	3,1	3,2	4,4	5,0
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	0,9	0,6	0,6	0,7	1,0	1,4	0,9
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	1,7	1,7	1,8	1,8	1,5	1,6	1,9
образование	1,7	1,7	1,4	1,4	1,5	2,0	2,2
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	1,4	1,3	1,3	1,2	1,3	1,7	2,9
деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	1,3	1,3	1,2	1,5	1,2	1,1	1,1
предоставление прочих видов услуг	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,1

Изучив данные таблицы 2, можно представить общую структуру инвестиций в национальной экономике России в разрезе двух ключевых ее сфер – производственной и непроизводственной (рисунок 1).

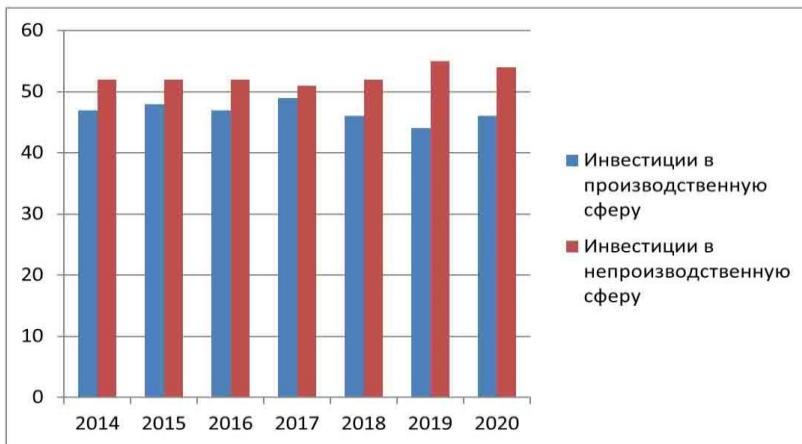


Рис. 1. Структура инвестиций в национальной экономике России в разрезе производственных и непроизводственных в 2014-2020 гг., в %

Можно сделать вывод, что к 2020 году в России сложилась асимметричная структура инвестиций с доминированием в ней инвестиций в непроизводственную сферу, а именно в сферу торговли услуг – 54 % над инвестициями в производственную сферу, на которые приходится только 46 % общего объема инвестиций, то есть менее половины.

Такая структура инвестиций в национальной экономике России свидетельствует о том, что на данный момент экономика нашей страны является в большей мере сервисно-торговой, нежели производственной, а также на текущий момент времени сфера торговли и услуг для владельцев инвестиционных капиталов в нашей стране является более привлекательной, чем сфера производства.

Это следует оценивать негативно, ввиду того, что состояние российских производственных фондов, начиная с 1990-х годов, существенным образом не улучшилось, и требуются значительные объемы инвестиционных вложений в экономику для того, чтобы российская промышленность стала по качеству и характеристикам производственных фондов

конкурентоспособной с экономикой развитых зарубежных стран.

Особенностью инвестирования в производственной сфере России является то, что в условиях высокой экономической неопределенности российский бизнес стремится реализовывать проекты максимально быстро с отдачей вложенных денег. В связи с этим затратные и долгосрочные инвестиционные проекты в производственной сфере страны практически не реализуются, что негативно сказывается на перспективах стратегического развития страны.

Задача устойчивого развития – удовлетворить человеческие потребности, не только в настоящем времени, но и в будущем. Инвестирование можно отнести к «отложенной» форме потребления, при котором доступный капитал настоящего времени используется для обеспечения финансовой поддержки в будущем, особенно по завершении периода активного извлечения доходов. Роль инвестиций в устойчивом развитии заключается в поддержании коммерческой деятельности, проектов, направленных на разрешение социальных и экологических проблем.

Перспективы улучшения инвестиционной ситуации в производственной сфере России в ближайшие годы можно связывать, прежде всего, с общей стабилизацией экономической ситуации в стране, а также дальнейшим снижением ставок банковских кредитов, выделяемых на инвестиционные цели, что позволит инвесторам проявлять больший интерес к «длинным» инвестиционным проектам.

## Список литературы:

1. Мамченко О. П. Инвестиционный менеджмент. / О.П. Мамченко; ред. В.В. Мищенко. – Москва: Кнорус, 2018. – 398 с.
2. Хамзина Ш.Ш. Экология и устойчивое развитие: учебное пособие / Ш. Ш. Хамзина, Б.К. Жумабекова. – Москва: Академия Естествознания, 2015. С. 174-186. – URL: <https://monographies.ru/ru/book/view?id=552/> (дата обращения 26.03.2021).
3. Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации по видам экономической деятельности: с 2014 г. в структуре ОКВЭД 2 (КДЕС ред.2) // Росстат – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения 26.03.2021).

## INVESTMENTS IN THE PRODUCTION SECTOR AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT

**Kartavkin A.S., Student of 6th year**

Perm State University,

15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: Investments are an important factor in the growth of the national economy, a source of investment in the national production of goods and services. Investment investments increase new production and management technologies, affect the sectoral structure of countries, changing the dynamics of their development. Also, investments can have a negative impact on the country's economy. Inefficiency of the sectoral structure of investments, especially in the production sphere, can aggravate social and political tensions in the country, suspend the backward sectoral structure of the national economy. These aspects need to be taken into account when formulating a national investment policy. This determines the relevance of this study, which analyzes the role of investment in the production sector in Russia.*

*Keywords: Investment, production, economic development, standard of living, sustainable development.*

УДК 336.7  
ББК 65.38

## ИНВЕСТИЦИОННЫЙ РЫНОК: СУЩНОСТЬ И МЕХАНИЗМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Каюмова С.В. , студент 6 курса  
Научный руководитель – доцент Караваева Н.М.  
Электронный адрес: svetlankavazhenina@mail.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

*Аннотация: мировая экономика переживает серьезный кризис, вызванный пандемией COVID-19. Его непосредственное влияние на прямые иностранные инвестиции (ПИИ) будет драматичным. В более долгосрочной перспективе стремление к повышению устойчивости производственных цепочек и автономии производственной базы может иметь долгосрочные последствия. Но COVID-19 - не единственный фактор, коренным образом меняющий картину ПИИ.*

*Ключевые слова: инвестиционный рынок, инвестиционная привлекательность, инвестиционный риск, инвестиции, прямые иностранные инвестиции, кризис, пандемия, спрос, предложение, конъюнктура.*

Обеспечение благоприятной инвестиционной ситуации в Российской Федерации и ее регионов является вопросом стратегической важности, от решения которого зависит устойчивое экономическое развитие российской экономики в долгосрочной перспективе, а также преодоление кризисных явлений и целесообразное использование всех видов ресурсов, находящихся на территории регионов Российской Федерации. Следовательно, благоприятная инвестиционная ситуация в стране, может сложиться, если только в каждом ее регионе



будет активно развита инвестиционная деятельность. Многообразие географических, природно-климатических, финансовых, научных, трудовых, инфраструктурных особенностей субъектов Российской Федерации, делает каждый регион по-своему инвестиционно-привлекательным.

На сегодняшний день регионы Российской Федерации существенно отличаются по уровню инвестиций. Данный факт связан с тем, что у каждого субъекта имеется свой инвестиционный климат, инвестиционный потенциал, инвестиционный риск. Всё это в совокупности отражает инвестиционная привлекательность региона. Показатель инвестиционной привлекательности очень важен для субъекта так как именно от него зависит объем поступлений инвестиций в регион в силу того, что он отображает конкурентоспособность того или иного региона в сложившейся экономической ситуации.

Следовательно, для целесообразного и эффективного вложения и использования инвестиций в любом регионе Российской Федерации, необходимо подробно изучить такую категорию как инвестиционная привлекательность данного региона.

Проблема привлечения инвестиций является ключевой для общества, поскольку инвестиционные ресурсы ограничены и не позволяют удовлетворить все потребности в них. Это особенно актуально сегодня, в условиях нестабильной экономической и политической ситуации, когда инвесторы, за счет возросших рисков, становятся менее активными и более тщательно анализируют объект исследования.

На выбор объекта инвестирования большое влияние оказывает не только сама его инвестиционная привлекательность, но и инвестиционный климат территории, где располагается сам объект. Поэтому для дальнейшего исследования методов оценки инвестиционной привлекательности региона и проведения оценки, необходимо определить понятия «инвестиционная привлекательность», «инвестиционный климат», «инвестиционный потенциал», «инвестиционный риск» и «инвестиции».

Разные авторы определяют инвестиционную привлекательность по-своему, но наиболее точным является то определение, которое говорит об инвестиционной привлекательности как об интегральной характеристике, так как инвестиционная деятельность в целом — это та сфера, которая не может существовать обособленно от других сфер общества, а значит, при анализе инвестиционной привлекательности субъекта, необходимо синтезировать все данные, знания из различных областей [3].

Любое инвестиционное решение должно основываться на оценке таких показателей, как:

- а) собственное финансовое состояние;
- б) целесообразность инвестирования;
- в) размер требуемых инвестиций;
- г) источники финансирования: собственные или заемные;
- д) уровень риска;
- е) методы управления инвестиционными рисками;
- ж) отдача от инвестиций.

Убытки инвесторов могут быть связаны с нарушением третьими сторонами их обязательств, изменениями в экономической и политической ситуации в стране осуществления инвестиций, действиями непредвиденных сил.

Среди факторов, влияющих на инвестиционный риск, выделяют следующие:

- а) инфляция;
- б) курс национальной валюты;
- в) действия контрагентов;
- г) уровень неопределенности;
- д) общее состояние экономики;
- е) изменение налогов;
- ж) политическая ситуация в стране и мире и др.

Инвестиционные риски включают в себя риск упущенной выгоды, риск снижения доходности и риск прямых финансовых потерь.

В условиях современной экономики инвестиции играют очень важную роль. Инвестиции являются тем элементом, с помощью которого обеспечивается эффективное функционирование финансово-кредитной системы экономики

государства. Целесообразное использование инвестиций осуществляется через реализацию различных инвестиционных проектов, с помощью которых происходит достижение стратегических целей, не только государства, но и его регионов. Для грамотного вложения инвестиций в приоритетные отрасли любого региона, необходим анализ инвестиционной привлекательности выбранного региона, которая состоит из инвестиционного климата, инвестиционного потенциала, инвестиционной активности, инвестиционных рисков и мер государственной поддержки инвестиционной среды.

В процессе изучения инвестиционной привлекательности региона был проведен анализ инвестиционной привлекательности, инвестиционной активности и эффективности инвестиционной деятельности. В работе были предложены методы улучшения инвестиционного климата.

#### Анализ глобального потока ПИИ в современных условиях.

Кризис COVID-19 вызовет резкое сокращение ПИИ.

Глобальные прямые иностранные инвестиции ПИИ резко сократились в 2020 г. упав на 42 % до примерно \$ 869 млрд по сравнению с \$ 1,5 триллиона в 2019 г. К концу 2020 г. ПИИ оказались более чем на 30 % ниже минимума послемирового финансового кризиса 2009 г [2].

Снижение было сосредоточено в развитых странах, где потоки прямых иностранных инвестиций упали на 69 % до примерно \$ 229 млрд. Потоки в Европу полностью иссякли, уйдя в отрицательную зону – до -\$ 4 млрд., включая большие отрицательные потоки в нескольких странах. Также резкое снижение зафиксировано в США (-49 %) до \$ 134 млрд.

Спад в развивающихся странах был приблизительно оценен в -\$ 12 и составил \$ 616 млрд. Доля развивающихся стран в мировых ПИИ достигла 72 % — это самый высокий показатель за всю историю. Китай возглавил рейтинг крупнейших получателей ПИИ

Развивающиеся регионы заметно различались по величине падения потоков ПИИ: -37 % в Латинской Америке и Карибском бассейне, -18 % в Африке и -4 % в развивающихся странах Азии. Восточная Азия была

крупнейшим принимающим регионом, на который в 2020 году пришлось треть мировых ПИИ [3]

ПИИ в страны с переходной экономикой снизились на 77 % до \$ 13 млрд.

На рис. 1 приведен глобальный приток ПИИ в 2015-2019 гг. и прогноз на 2020-2022 гг.

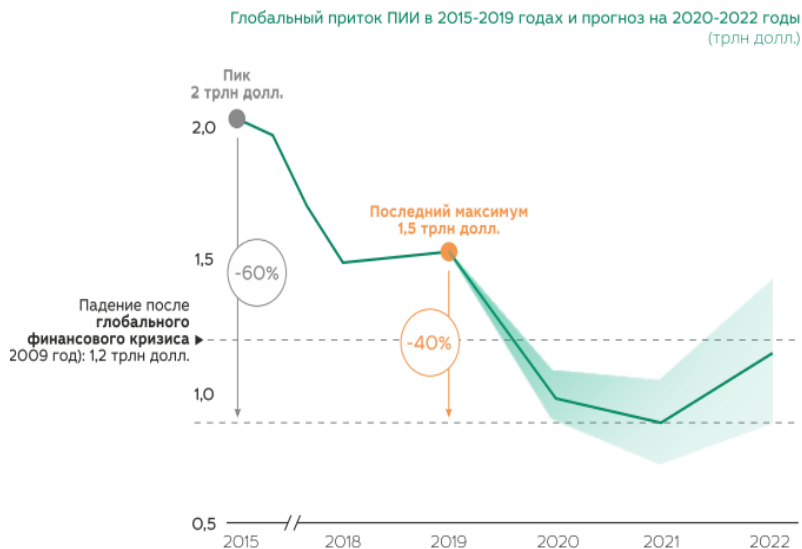


Рис. 1. Глобальный приток ПИИ в 2015-2019 гг. и прогноз на 2021-2022 гг. [2]

Этот прогноз связан с серьезной неопределенностью, связанной с продолжительностью глобального кризиса и действенностью мер политики по уменьшению экономических последствий пандемии. Неопределенность усиливается геополитическими и финансовыми рисками и продолжающимися торговыми трениями.

Прогнозируемое падение значительно больше спада после глобального финансового кризиса. Тогда, на самом низком уровне (1,2 трлн долл.) в 2009 году глобальный приток ПИИ был примерно на 300 млрд долл. выше, чем в нижней части 2020 года.

Спад, вызванный COVID-19, последовал за несколькими годами снижения или застоя; как таковой, он усугубляет долгосрочную понижательную тенденцию.

Ожидаемый уровень глобального притока ПИИ в 2021 году будет на 60 % ниже уровня 2015 года, упав с 2 трлн долл. до менее 900 млрд долларов [6].

Пандемия стала для ПИИ шоком со стороны предложения, спроса и политики. Она имеет краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные последствия. Карантинные меры замедляют начатые инвестиционные проекты. Перспектива глубокой глобальной рецессии приведет к переоценке МНП новых проектов. Меры политики, принятые во время кризиса, включают новые ограничения инвестиций. В более долгосрочной перспективе инвестиционные потоки будут постепенно восстанавливаться с 2022 года благодаря реструктуризации ГЦС для повышения их устойчивости, пополнению основного капитала и восстановлению мировой экономики.

Перспективы на 2021 г.: ожидается продолжение вялой динамики. Глобальные потоки ПИИ останутся слабыми в 2021 г. (Прогноз ЮНКТАД в Докладе о мировых инвестициях до 2020 г. указывает на дальнейшее снижение на 10-12 % в 2021 году). Хотя ожидается что мировая экономика инициирует неуверенное и неравномерное восстановление в 2021 г. и динамика ВВП, валовое формирование основного капитала и оборот торговли, по всей вероятности, возобновят рост, инвесторы, вероятно, будут сохранять осторожность в отношении спроса на новые зарубежные производственные активы. Международные инвестиционные проекты, как правило, имеют длительный период вынашивания и с опозданием реагируют на кризисы как при нисходящем движении конъюнктуры, так и при восстановлении

Нехарактерная оперативность реакции ПИИ на кризис, вызванный пандемией, была связана с физическими ограничениями и другими мерами по смягчению последствий затрудняющими реализацию текущих проектов, но последствия рецессии сохранятся и восстановление ПИИ не ожидается раньше 2022 г. Неуверенность инвесторов, связанная с

дальнейшими волнами пандемии изменениями в глобальной политической среде для инвестиций, также продолжит влиять на ПИИ.

Данные об инвестициях на основе объявлений – в форме слияний и поглощений, инвестиций в новые проекты с нуля и проектного финансирования – дают смешанную картину будущих тенденций, подтверждая слабый прогноз.

Объявления о новых проектах снула в 2020 г., поскольку показатель на 35 % ниже, чем в 2019 г., не предвещают ничего хорошего для новых инвестиций в промышленные секторы в 2021 г. Снижение количества объявленных международных сделок по проектному финансированию важных для инвестиций в инфраструктуру было более сдержанным (-2 %), но всплеск в конце года, который смягчил спад, был в основном сконцентрирован в развитых странах. Гораздо более ограниченные возможности развивающихся стран по реализации пакетов мер экономической поддержки для стимулирования инвестиций в инфраструктуру приведут к асимметричному восстановлению прямых иностранных инвестиций, связанных с проектным финансированием.

Любое увеличение глобальных потоков ПИИ, скорее всего, будет происходить за счет трансграничных слияний и поглощений, а не за счет новых инвестиций в производственные активы. Обзор объявленных сделок слияний и поглощений (в отличие от завершенных сделок) подтверждает эту картину.

Объявленные сделки по слиянию и поглощению возобновились во второй половине 2020 г. в основном за счет сделок в сфере технологий и здравоохранения. Эти две отрасли не затронуты пандемией так как другие отрасли промышленности. Хотя их инвестиционная активность первоначально замедлилась в 2020 г., сейчас они намерены воспользоваться преимуществами низких процентных ставок и растущей рыночной стоимости для приобретения активов на зарубежных рынках для расширения, а также конкурентов и небольших инновационных компаний пострадавших от кризиса

Более высокие показатели в сфере технологий и здравоохранения в конце 2020 г. включают несколько крупных

сделок, в том числе поглощение американской биотехнологической группы британской фармацевтической группой за \$39 млрд. Количество сделок также увеличилось в последнем квартале.

Европейские компании намерены участвовать в качестве реципиентов в более 60 % сделок в сфере технологий в стоимостном выражении, но в нескольких развивающихся странах также наблюдается рост. Индия и Турция привлекают рекордное количество сделок в сфере ИТ консалтинга и цифровых технологий, включая платформы электронной коммерции, услуги обработки данных, цифровые платежи, потоковое мультимедиа и социальные сети

### **Список литературы:**

1. Ахтариева Л.Г. Современные подходы к оценке инвестиционной привлекательности регионов / Л.Г. Ахтариева // Вестник: теоретический и науч.-практический журнал / Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2018. – № 1 (7). – С. 233-239

2. Новая нормальность в инвестиционной сфере // Инвестиции в мире. Аналитический обзор глобальных трендов в мировой экономике. – январь 2021 г.

3. Глобальные ПИИ снизились на 42 % в 2020 году в 2021 г. ожидается сохранение вялой динамики, что угрожает устойчивому восстановлению // INVESTMENTTRENDSMONITOR, №3 8, январь 2021 г.

**INVESTMENT MARKET: ESSENCE  
AND FUNCTIONING MECHANISM**

**Kayumova S.V., 6th year student**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The world economy is undergoing a serious crisis caused by the COVID-19 pandemic. Its direct impact on foreign direct investment will be dramatic. In the longer term, striving to improve the sustainability of production chains and the autonomy of the production base can have long-term implications. But COVID-19 is not the only factor fundamentally changing the picture of FDI.*

*Keywords: investment market, investment attractiveness, investment risk, investment, foreign direct investment, crisis, pandemic, demand, supply, conjuncture.*



УДК 336. 64  
ББК 65. 291.93

## ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «УРАЛКАЛИЙ»)

**Кольчурина В.А., студент 5 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент Я.А. Долганова**  
**Электронный адрес: vikakolchurina@mail.ru**  
**Пермский государственный национальный**  
**исследовательский университет,**  
**614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в статье рассмотрены понятие и сущность финансового состояния предприятия, оценена роль принятия эффективных управленческих решений. На практическом примере ПАО «Уралкалий» представлены результаты экспресс-оценки финансового состояния и выявлены направления по его улучшению*

*Ключевые слова: финансовое состояние, финансы, финансовая устойчивость, собственный капитал, платежеспособность, ликвидность, рентабельность*

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что современные экономические условия осуществления деятельности любых хозяйствующих субъектов требуют тщательного внимания к вопросам управления финансами. В этот аспект входит не только вопрос, связанный с управлением выручкой, доходами, прибылью, оптимальностью между собственными и заемными источниками финансирования деятельности, но и подходы к своевременному и объективному анализу текущего финансового состояния.

Качественный анализ финансового состояния предприятия позволяет своевременно выявить финансовые проблемы, обеспечить должные управленческие решения в

устранении проблем, снизить негативное влияние вероятных и уже наступивших рисков и кризисов, а также исключить вероятность банкротства экономического субъекта.

Целью выполнения данного исследования является изучение теоретических и практических аспектов оценки финансового состояния предприятия и разработка необходимых направлений по его улучшению.

Известный экономист Г.В. Савицкая предлагает рассматривать финансовое состояние организации в виде его определенной способности в самофинансировании и дальнейшем развитии [6, с. 179]. То есть, по мнению этого автора, финансовое состояние предприятия находится в тесной взаимосвязи с эффективностью управления всеми бизнес – процессами организации. И соответственно, оптимальный уровень финансового состояния априори позволит улучшать общую экономическую деятельность предприятия.

Т.В. Теплова акцентирует внимание на том, что финансовое состояние предприятия находится в одном ракурсе с такими понятиями, как обеспеченность финансовыми ресурсами, целесообразность размещения финансов, эффективность использования финансов, финансовая устойчивость и платежеспособность организации [7, с. 288].

Л.А. Евдокимова рассматривает финансовое состояние в виде комплексного понятия, которое является результатом взаимодействия между всеми элементами финансовых отношений экономического субъекта [5, с. 127].

К таким отношениям обычно относят вопросы организации расчетов (дебиторская и кредиторская задолженность), управление оборотным капиталом, которое позволяет обеспечить текущую деятельность компании за счет собственного капитала, управление заемными средствами, в том числе долгосрочного и краткосрочного характера.

Л.В. Донцова и Н.А. Никифорова связывают финансовое состояние непосредственно с оборотным капиталом предприятия, рассматривая необходимость систематического анализа финансов для обеспечения должного кругооборота и обеспечение организации к саморазвитию на определенные временные промежутки [4, с. 69].

Т.И. Балабанов говорит о том, что финансовое состояние предприятия является объективной оценкой его возможностей для эффективного развития деятельности текущего, оперативного и инвестиционного характера. В свою очередь, эта оценка формируется в результате применения различных методов анализа финансового состояния и расчет определенных финансовых коэффициентов [1, с. 255].

Аналогично Н.П. Белотелова и Н.П. Шуляк указывают на соотношение финансового состояния предприятия и его инвестиционной деятельности. В данном случае авторы отмечают, что эффективность финансового состояния компании будет зависеть от условий размещения финансовых ресурсов в определенные активы, которые могут являться как прибыльными, так и приносящими экономическому субъекту убытки и дополнительные финансовые затраты [2, с. 311].

Е.В. Бережная, В.И. Бережной и О.Б. Бигдай рассматривают финансовое состояние в широком понятии и только как финансовые результаты. В основном к показателям финансового состояния эти авторы относят различные виды прибыли, рентабельности и деловой активности.

Таким образом, подводя итоги изучению теоретических основ понятия финансового состояния предприятия, необходимо сделать выводы о том, что эта категория относится к системе управления финансами и финансовой деятельностью организации. Нормальный и высокий уровень финансового состояния организации позволяет эффективно управлять вложенным капиталом, обеспечивая эффективность не только расчетных операций, но и высокий экономический эффект всех бизнес – процессов организации.

Основной ролью финансового состояния предприятия является соблюдение интересов собственников и динамичного прироста экономического эффекта всей деятельности компании.

Изучив общие теоретические подходы различных авторов к сущности и понятию финансового состояния предприятия, целесообразно провести практический анализ этой категории финансового менеджмента на примере крупного пермского предприятия. В качестве объекта анализа выбрано ПАО «Уралкалий», которое специализируется на производстве

удобрений и азотных соединений. Продукция анализируемого предприятия известна не только на территории России, но на многих зарубежных рынках, в том числе Дальнего зарубежья. ПАО «Уралкалий» осуществляет эффективную экспортную деятельность, составляя конкуренцию известным мировым производителям.

В ассортименте компании присутствует важнейшая продукция хлористого калия, который используется в сельском хозяйстве. Бизнес – процессы ПАО «Уралкалий» включает в себя всю производственную цепочку: от организации объектов по добычи калийной руды до подразделений сбытового характера.

Общая тенденция экономического кризиса в последние два года повлияла на финансовую и экономическую эффективность практически всех экономических субъектов независимо от характера и вида рынка. Эффективная система менеджмента, в том числе по направлению финансового управления, позволила ПАО «Уралкалий» удержать необходимые позиции на рынке. Организация за последние два года динамично увеличивает объемы производства реализации продукции, обеспечивая себе стабильную выручку и прибыль.

Для анализа общего имущественного положения ПАО «Уралкалий» и его финансового состояния был использован официальный сайт компании [8], на котором размещены необходимые источники для проведения такого анализа.

Для упрощенной оценки финансового состояния достаточно проанализировать динамику активов и пассивов бухгалтерского баланса, а также произвести расчеты основных коэффициентов финансового состояния.

Проанализировав бухгалтерский баланс ПАО «Уралкалий» за последние три года, можно сделать выводы о том, что управление финансовой деятельностью позволило увеличить сумму основных фондов и денежных средств. В отличие от этого положительного увеличения, прирост дебиторской задолженности является негативной характеристикой. Рост дебиторской задолженности указывает на некоторые проблемы платежной дисциплины со стороны покупателей и заказчиков, а также увеличение объемов продаж

с рассрочкой платежей. В компании за период 2019-2020 гг. отмечено снижение суммы запасов, которое говорит о высокой эффективности организации сбытовой деятельности.

В пассивах ПАО «Уралкалий» отмечается снижение суммы капитала и резервов преимущественно за счет снижения нераспределенной прибыли. В компании увеличиваются долгосрочные обязательства, в том числе долгосрочные займы. В тоже время на фоне снижения краткосрочных займов и кредиторской задолженности увеличение долгосрочных займов можно признать положительной тенденцией.

В таблице 1 отразим динамику показателей ликвидности, как основного элемента оценки платежеспособности компании.

Таблица 1

**Оценка показателей ликвидности  
ПАО «Уралкалий» за 2018-2020 гг.**

Показатель ликвидности	Нормативное значение	Расчет показателя за период			Отклонение, +/-	
		2018	2019	2020	за 2018-2019 гг.	за 2019-2020 гг.
Коэффициент текущей ликвидности	≥ 2	0,61	0,74	1,62	0,13	0,88
Коэффициент критической ликвидности	0,7 – 1,0	0,57	0,67	0,97	0,09	0,30
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2 – 0,25.	0,31	0,16	0,25	-0,15	0,09

В соответствии с результатами анализа таблицы 1 следует сделать выводы о том, что в компании имеется недостаток показателя текущей ликвидности. Его меньшее значение в соответствии с установленными нормативами говорит о том, что в компании присутствуют некоторые проблемы по расчетам краткосрочных обязательств за счет имеющихся оборотных средств. Но оптимальное значение коэффициентов критической и абсолютной ликвидности указывает на то, что это проблемы краткосрочного характера. В то же время положительной

тенденцией является существенный прирост значения всех показателей ликвидности за последние два года.

Далее целесообразно рассмотреть абсолютное значение финансовой устойчивости в таблице 2.

Таблица 2

**Оценка показателей абсолютного значения финансовой устойчивости ПАО «Уралкалий» за 2018-2020 гг., млн. рублей**

Элемент формирования финансовой устойчивости	Абсолютное значение за период, млн. рублей			Отклонение, +/-	
	2018 г.	2019 г.	2020 г.	за 2018-2019 гг.	за 2019-2020 гг.
1. Капитал и резервы (К)	303236	389860	48168	86624	-341692
2. Внеоборотные активы (ВА)	682990	718986	344222	35996	-374764
3. Собственный оборотный капитал (СОК)	-379754	-329126	-296054	50628	33072
4. Долгосрочные обязательства (ДО)	316296	299779	363212	-16517	63433
5. СОК+ДО	-63458	-29347	67158	34111	96505
6. Краткосрочные обязательства (КО)	162575	111983	108569	-50592	-3414
7. СОК+ДО+КО	99117	82636	175727	-16481	93091
8. Сумма запасов	5632	7736	6230	2104	-1506
9. Излишек (+) или недостаток (-) СОК	-385386	-336862	-302284	48524	34578
10. Излишек (+) или недостаток (-) СОК+ДО	-69090	-37083	60928	32007	98011
11. Излишек (+) или недостаток (-) основных источников	93485	74900	169497	-18585	94597
Тип финансовой устойчивости	{0;0;1}	{0;0;1}	{0;1;1}		

В соответствии с установленными критериями абсолютного значения финансовой устойчивости ПАО «Уралкалий» за последние два года имеет нормальную финансовую устойчивость, когда в организации достаточно

собственных средств для осуществления текущей деятельности и в соотношении заемного и собственного капитала соблюдается допустимое соотношение.

В таблице 3 отразим динамику показателей рентабельности, которые позволяют оценить общую эффективность управления финансовой и экономической деятельностью.

Таблица 3

**Динамика показателей рентабельности  
ПАО «Уралкалий» за 2018-2020 гг., %**

Показатель рентабельности	Расчет показателя за период			Отклонение, +/-	
	2018 г.	2019 г.	2020 г.	за 2018-2019 гг.	за 2019-2020 гг.
Рентабельность активов	-0,63	9,85	0,39	10,48	-9,46
Рентабельность собственного капитала	-1,62	20,25	4,18	21,87	-16,07
Рентабельность продаж	50,39	53,50	42,08	3,11	-11,42
Рентабельность производства	185,02	209,62	129,46	24,60	-80,16

В соответствии с данными, представленными в таблице 3, следует сделать выводы о том, что за последние два года в организации все же наблюдаются проблемы управления финансового и экономического характера. Снижение показателя рентабельности продаж указывает на проблемы установленного экономического ценового эффекта, управления производственными затратами и расходами коммерческого и управленческого характера. Снижение рентабельности затрат прямо говорит о необходимости повышения эффективности системы управления производственной себестоимостью.

В результате недостаточной эффективности управления капиталом снижаются показатели собственного капитала и активов.

Таким образом, в настоящее время для улучшения финансового состояния ПАО «Уралкалий» необходимо применить следующие мероприятия:

1. Мероприятия по снижению дебиторской задолженности. К таким мероприятиям можно отнести оптимизацию кредитной политики. Например, предложить контрагентам досрочно погасить задолженность с предоставлением определенной скидки. Несмотря на некоторые денежные потери, компания обеспечит существенный прирост наличных денежных средств, которые напрямую влияют на эффективность краткосрочных расчетов и обеспечение текущей деятельности ПАО «Уралкалий».

2. Необходимо провести мероприятия по объективному снижению производственной себестоимости на фоне соблюдения должного качества реализуемой продукции. Необходимо выявить резервы в транспортной логистике, внедрить систему «бережливого производства» на всех участках и даже для офисных работников для исключения необъективных потерь рабочего времени. Например, при оптимизации системы транспортировки можно применить инновационную методику перевозки груза валом в контейнерах «Биг – бэгах». Такая практика уже существует в различных крупных компаниях аналогичного типа производства и доказала свою высокую эффективность, а именно существенное снижение производственных расходов.

По результатам проведенного исследования сделаем выводы о том, что финансовое состояние предприятия – это категория финансового менеджмента, определяющая эффективность управления внешними и внутренними финансовыми взаимоотношениями предприятия. Высокий уровень финансового состояния предприятия позволяет обеспечить финансовую независимость компании, высокую социальную ответственность перед работниками и другими заинтересованными общественными субъектами, обеспечивать динамичное развитие организации, что в свою очередь определяет его конкурентные преимущества на любом рынке.

По результатам практического анализа финансового состояния ПАО «Уралкалий» были выявлены незначительные негативные характеристики в виде роста дебиторской задолженности и снижения капиталов и резервов. Остальные показатели находятся в нормальном допустимом виде, а именно



показатели ликвидности и финансовой устойчивости. Но динамика снижения показателей рентабельности указывает на проблемы финансового и экономического характера. В основном на снижение показателей рентабельности повлиял рост дебиторской задолженности, снижение капитала и недостаточная эффективность управления производственными затратами.

Для улучшения финансового состояния ПАО «Уралкалий» было предложено внедрить мероприятия в части снижения объема дебиторской задолженности и мероприятия по повышению эффективности управления производственной себестоимостью. За счет этих мероприятий анализируемая компания обеспечит себе улучшение финансового состояния и, несомненно, уровень конкурентоспособности.

### **Список литературы:**

1. Балабанов Т.И. Основы финансового менеджмента: Учебное пособие. – 3-е изд., доп. и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2018. – 526 с.
2. Белотелова Н.П., Шуляк, П.Н. Финансы: Учебное пособие – М.: Дашков и К, 2019. – 608 с.
3. Бережная Е.В., Бережной, В.И., Бигдай, О.Б. Управление финансовой деятельностью предприятий (организаций): Учебное пособие. – Инфра-М, 2020. – 336 с.
4. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности. – М.: ДиС, 2018. – 144 с.
5. Евдокимова Л.А. Финансовый менеджмент: Учебник. – М.: МГИУ, 2019. – 216 с.
6. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 336 с.
7. Теплова Т.В. Финансовый менеджмент: управление капиталом и инвестициями: Учебник для вузов. – М.: ГУ ВШЭ, 2018. – 504 с.
8. Официальный сайт ПАО «Уралкалий». Электронный ресурс. Режим доступа: <https://www.uralkali.com/ru> (дата обращения 31.08.2021).

**INVESTIGATION OF THE FINANCIAL CONDITION  
OF THE ORGANIZATION  
(ON THE EXAMPLE OF PJSC URALKALI)**

**Kolchurina V. A. Student of 5th year**

Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article presents the concept and essence of the financial condition of the enterprise, the role in making effective management decisions. On the practical example of PJSC Uralkali, the results of an express assessment of the financial condition are presented and directions for its improvement are identified*

*Keywords: financial condition, finance, financial stability, equity solvency, liquidity, profitability*

УДК 336.4  
ББК 65.38

## **ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ РЕГИОНАЛЬНОГО ОТДЕЛЕНИЯ ФОНДА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ**

**Кулешова А.М., магистрант 3 курса**  
**Майорова Е.В., магистрант 3 курса**  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент И.А. Медведева**  
**Электронный адрес: [postboxmy@yandex.ru](mailto:postboxmy@yandex.ru)**  
**Смоленский государственный университет,**  
**214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4**

*Аннотация: в статье анализируется процесс и результаты финансового контроля регионального отделения Фонда социального страхования (ФСС). В качестве объекта исследования выбрано Смоленское региональное отделение ФСС. Выявлены актуальные проблемы контроля органов социального страхования и предложены направления совершенствования.*

*Ключевые слова: социальное страхование, финансовый контроль, аудит, внебюджетный фонд, управление, Фонд социального страхования, Смоленская область.*

Особенное значение в системе экономических отношений и поддержании социальной стабильности в стране принадлежит фонду социального страхования (ФСС). Данный экономический институт относится к категории государственных внебюджетных фондов, его финансирование из средств страхователей ориентировано на выполнение социальных обязательств государства перед гражданами.

С целью выявления резервов роста национальной экономики актуальной задачей является анализ процесса и результатов финансового контроля регионального отделения Фонда социального, что позволит выявить актуальные

проблемы контроля органов социального страхования и предложить направления совершенствования. В качестве объекта исследования было выбрано Смоленское региональное отделение ФСС.

Российская система социального страхования состоит из четырех отраслей, финансируемых фондами социального страхования. Обязательное пенсионное страхование находится в ведении Пенсионного фонда РФ, обязательное медицинское страхование – Федерального фонда обязательного медицинского страхования РФ, а государственным социальным страхованием занимается ФСС [7].

Фонд социального страхования РФ является объектом вневедомственного финансового контроля и подвергается контрольным проверкам со стороны Счетной палаты РФ. Механизм контрольных процедур в рамках государственного финансового контроля регламентируется локальными актами Счетной палаты РФ, проверки затрагивают как ФСС РФ, так и его региональные отделения и Смоленское региональное отделение в частности. Контролируются процессы ведения Смоленским отделением финансово-хозяйственной деятельности. Результаты проверки предусматривают оценку эффективности госрасходов, использования федерального имущества, объективность доходных и расходных составляющих бюджета, эффективность использования имеющегося потенциала [5].

Являясь распорядителем бюджетных средств Смоленское региональное отделение ФСС РФ периодически подвергается внутриведомственному внешнему государственному финансовому контролю, который осуществляет департамент контрольно-ревизионной работы Фонда. В рамках проверок департамента контрольно-ревизионной работы Фонда социального страхования РФ в 2018-2020 гг. в разрезе контроля доходной части бюджета Смоленского регионального отделения ФСС РФ нарушений не выявлено, а в разрезе контроля расходных обязательств бюджета Смоленского регионального отделения ФСС РФ выявлены следующие нарушения:

- несоответствия процедур при назначении и выплае страхового обеспечения по ОСС от несчастных случаев и профессиональных заболеваний;

- несоответствия процедур при осуществлении выплат отдельным категориям граждан;
- несоответствия процедур при организации работы со страхователями;
- несоответствия процедур при организации работы по ведению бюджетного учета и составлению бюджетной отчетности;
- несоответствия процедур при размещении заказов, заключении и исполнении государственных контрактов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг и прочие нарушения.

Как субъект внешнего финансового контроля Смоленское региональное отделение ФСС РФ проводит контрольные проверки страхователей. Совместно с Федеральной налоговой службой РФ по Смоленской области Смоленским отделением ФСС контролируется начисление и уплата страхователями страховых взносов и других платежей.

Информация о количестве выявленных нарушений за 2018-2020 гг. в результате выездных проверок страхователей, зарегистрированных в Смоленском региональном отделении ФСС РФ представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Динамика количества выявленных нарушений в результате выездных проверок страхователей, зарегистрированных в Смоленском региональном отделении ФСС РФ в 2018-2020 гг. и 6 мес. 2021 г., шт.

В результате выездных проверок страхователей, зарегистрированных в Смоленском региональном отделении ФСС РФ в процессе внешнего финансового контроля (аудита) количество выявленных нарушений сократилось в 2020 году по сравнению с 2018 годом в 8,5 раз, при сокращении количества выездных проверок в 4,2 раза. Так в 2018 году на одну проведенную проверку в среднем приходилось 0,82 нарушения, то в 2020 году показатель сократился практически в 2 раза и составил 0,4. Однако, объем выездных проверок в пересчете на количество страхователей сократился, так, если в 2018 году в процессе выездных проверок было проверено 5,4 % страхователей, то в 2020 году проверки были подвергнуты 1,3 % страхователей, показатель сократился в 4 раза при сокращении количества страхователей на 3,3 %. Это было связано с ограничением на выездные проверки в период пандемии.

Информация о количестве выявленных нарушений в результате камеральных проверок страхователей, зарегистрированных в Смоленском региональном отделении ФСС РФ за 2018-2020 гг. в результате камеральных проверок представлена на рисунке 2.



Рис. 2. Динамика количества выявленных нарушений в результате камеральных проверок страхователей, зарегистрированных в Смоленском региональном отделении ФСС РФ в 2018-2020 гг. и 6 мес. 2021 г., шт.

В результате камеральных проверок страхователей, зарегистрированных в Смоленском региональном отделении ФСС РФ в процессе внешнего финансового контроля количество выявленных нарушений увеличилось в 2020 году по сравнению с 2018 годом в 1,07 раза, при сокращении количества выездных проверок в 1,04 раза. Так в 2018 году на одну проведенную проверку в среднем приходилось 0,09 нарушений, то в 2020 году показатель увеличился и составил 0,1. За указанный период количество страхователей изменилось незначительно.

В процессе контрольных процедур определяется правильность взыскания налоговыми органами сумм штрафов, пеней и других финансовых санкций, применяемых к нарушителям и зачисляемых в доходную часть бюджета ФСС. Динамика сумм произведенных в результате внешнего финансового контроля (аудита) доначислений за 2018-2020 гг. и 6 месяцев 2021 г. представлена на рисунке 3.



Рис. 3. Динамика сумм доначисленных взносов в бюджет Смоленского регионального отделения ФСС РФ по результатам проверок зарегистрированных страхователей, тыс. руб.

В 2018-2020 гг. суммы доначисленных взносов в бюджет Смоленского регионального отделения ФСС РФ незначительно сократились – на 390,4 тыс. руб. При этом в структуре

начислений по результатам выездных и камеральных проверок произошли изменения: сумма взносов, доначисленных в результате камеральных проверок увеличилась на 7,8 % при сокращении суммы доначисленных взносов по результатам выездных проверок на 87,7 %.

Также стоит отметить, что в настоящее время плановые и внеплановые процедуры финансового контроля Смоленского регионального отделения ФСС РФ проводятся не комплексно, а по конкретным направлениям деятельности Фонда. Финансовый контроль регионального отделения регламентируется документами ФСС РФ, в частности, это методические рекомендации по проведению проверок в территориальных органах Фонда, которые определяют единый порядок проведения направлений деятельности территориальных подразделений, в том числе и Смоленского регионального отделения ФСС РФ. Получается, что рекомендации объединяют порядок проведения проверок и их регламент. Можно согласиться с исследователями утверждающими, что это совсем не логично [2].

Финансовый контроль является инструментом, направленным на повышение результативности работы. Его эффективность измеряется не столько размером выявленных финансовых нарушений, сколько оказанием необходимой методической помощи работникам Смоленского регионального отделения ФСС, а также созданием мотивирующего эффекта и т.п. Эффективный финансовый контроль направлен на уменьшение количества нарушений в работе Смоленского регионального отделения ФСС РФ. В идеальном случае на сведение нарушений к минимуму. Следовательно, можно согласиться с исследователями утверждающими, что эффективность финансового контроля определяется не столько показателем количества выявленных нарушений, а возможности устранения таких нарушений [1, 3, 4, 6, 8].

В настоящее время наблюдается нехватка эффективных методических подходов к оценке результатов проведения финансового аудита. При проведении проверок на региональном уровне превалирует субъективный подход в связи с тем, что официально признанной методики оценки результатов



проведения проверок не существует, на это обращают внимание различные научные и практические деятели [3]. Решению данной проблемы может способствовать применение сбалансированной системы показателей, а в качестве инструмента управления сбалансированной системой показателей возможно использование ключевых показателей эффективности региональных отделений ФСС РФ и Фонда в целом.

### Список литературы:

1. Ельцин А.А. Особенности финансового контроля Фонда социального страхования Российской Федерации // Вестник образовательного консорциума «Среднерусский университет», 2015. – № 5. – С. 70-72.

2. Ельцин А.А. Развитие финансового контроля в системе социального страхования РФ: автореферат дис. ... канд. экон. наук. М., 2018. – 26 с.

3. Кузьмина М.С., Медведева И.А. Анализ деятельности контрольно-счетной палаты г. Смоленска по проверке бюджетных образовательных учреждений // Перспективные направления социально-экономического развития России. Сборник статей по материалам V ежегодной научно-практической конференции. 2018. – С. 74-80.

4. Матвеева Е.Е. Совершенствование системы государственного финансового контроля // Экономический журнал. 2020. – № 2(58). – С. 38-46.

5. Медведева И.А. Оценка экономического потенциала региона // Наука Красноярья. – Том 7, – №4-2. – 2018. – С. 174-177.

6. Медведева И.А. Разработка и реализация государственной политики, направленной на обеспечение устойчивого развития социальной инфраструктуры: монография. Курск: ИП Горохов А.А., 2012. – 185 с.

7. Романюк Я.Ю., Медведева И.А. Анализ современной пенсионной системы РФ // СНГ: ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ ДРАЙВЕРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА: сборник статей V

ежегодной научно-практической конференции. М., – 2018. – С. 169-177.

8. Сапожникова С.М., Рейхерт Н.В. Особенности организации финансового мониторинга в России // Наука Красноярья. – 2019. – Т.8. – № 2. – С. 72-82.

## **FINANCIAL CONTROL OF THE REGIONAL BRANCH OF THE SOCIAL INSURANCE FUND**

**Kuleshova A.M., magistrate 3 course**

**Maierova E.V., magistrate 3 course**

Smolensk State University,

4, Przhhevskogo str., Smolensk, 214000

*Annotation: The article analyses the process and results of financial control of the regional branch of the Social Insurance Fund (FSS). The object of the study is the Smolensk regional branch of the FSS. Topical problems of control of social insurance bodies and directions of improvement are proposed.*

*Keywords: social insurance, financial control, audit, extrabudgetary fund, management, Social insurance fund, Smolensk region.*

УДК 330.03  
ББК 65.9

**ИНСТРУМЕНТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ  
КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ ЭКОНОМИКИ  
(НА ПРИМЕРЕ ООО «СМТ ХИММАШСЕРВИС»)**

**Лыкова А.Ю., студент 6 курса  
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина  
Электронный адрес: nastya\_lkva@mail.ru  
Пермский государственный  
национальный исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: в статье рассмотрена особенность инструментов обеспечения финансовой безопасности в период кризисов в экономике. На практическом примере ООО «СМТ Химмашсервис» представлена оценка текущего уровня финансовой безопасности и определены направления по ее повышению.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, кризис, финансовый анализ, ликвидность, платежеспособность*

Актуальность данного исследования обусловлена тем, что современные экономические условия выдвигают в приоритетную роль финансовое положение организаций. Любая деятельность сопровождается оборотом финансовых ресурсов, и от качества их управления зависит общая результативность экономического субъекта и необходимый уровень в конкурентном поле. Для эффективного финансового управления необходим инструментарий обеспечения оптимального уровня финансовой безопасности, который особо актуален в период экономических кризисов.

Вопросы изучения финансовой безопасности предприятия изучены и продолжают исследоваться различными авторами. В качестве последних научных публикаций наиболее интересными являются работы таких авторов, как Т.А. Власенкова, М.В. Воронина, Н.А. Игошина, Е.М. Пименова, Л.Н. Родионова и других.

Первоначально необходимо определить понятие и сущность финансовой безопасности, ее составляющих элементов, методики оценки и инструментов обеспечения на предприятии.

По мнению Л.Н. Родионовой финансовой безопасностью необходимо признать важнейшую составляющую общей экономической безопасности предприятия, которые находятся в тесной взаимосвязи элементов потенциала инвестиционного, ресурсного, производственного, инновационного и трудового характера [8, с. 9].

Максимально содержательным и объективным является определение финансовой безопасности предприятия, сформулированное Н.Н. Карзаевой и А.С. Бабанской.

Они отмечают, что данное явление представляет собой такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором отсутствуют какие – либо финансовые опасности, осуществляется предотвращение угроз финансового интереса, включая финансовую независимость и устойчивость, сохранение оптимального уровня финансовых ресурсов [4, с. 67].

Некоторые авторы предлагают различные индикаторные методы оценки уровня финансовой безопасности, которые включают в себя объективную качественную и количественную оценку финансовых рисков и оценку их соотношения с пороговыми значениями [1, с. 280].

Сложности применения индикаторного метода оценки финансовой безопасности заключаются в том, что до настоящего времени отсутствуют единые критерии пороговых значений для предприятий, осуществляющих деятельность на различных рынках. При этом, пороговые значения, например, предприятий в сфере торговли, строительства или оказания услуг будут существенно отличаться.

Авторы Н.А. Игошина и И.В. Жилина предлагают использовать для оценки уровня финансовой безопасности предприятия минимальный набор показателей: ликвидности, рентабельности и общих результатов анализа выручки и прибыли. На основании анализа этих показателей, в том числе в динамике, можно объективно и точно определить текущий уровень финансовой безопасности, и в отличие от индикаторного метода, такой анализ доступен для любых пользователей [3, с. 387].

М.В. Попов и другие указывают, что главная цель обеспечения финансовой безопасности предприятия заключается в эффективном управлении финансовыми рисками, их нейтрализация и минимизация негативных последствий для финансового состояния экономического субъекта, а основными индикаторами выступают показатели ликвидности и платежеспособности [7, с. 217].

Поддерживая предыдущие точки зрения, Е.М. Пименова отмечает, что основными показателями оценки финансовой безопасности предприятия являются значение выручки и прибыли, расчетное значение коэффициентов ликвидности, платежеспособности, рентабельности, оборачиваемости и финансовой устойчивости.

Дополнительно этим автором указано на необходимость оценки показателей нефинансового характера, а именно, уровень социально-психологической обстановки в коллективе, степень удовлетворенности со стороны покупателей и заказчиков, кадровый качественный и количественный состав, текучесть кадров и производительность труда [6, с. 490].

Таким образом, следует сделать выводы о том, что основными показателями финансовой безопасности предприятия является ликвидность и платежеспособность. Для более полной и объективной картины оценки уровня финансовой безопасности необходимо проанализировать динамику изменения финансовых показателей (выручки и прибыли) для выявления основных тенденций, формирующих конечный финансовый результат. Целесообразно дополнить этот анализ расчетными показателями рентабельности и

оборачиваемости для выявления основных элементов, оказывающих влияние на финансовое положение предприятия.

С учетом этого, основными инструментами обеспечения финансовой безопасности предприятия являются мероприятия по обеспечению ликвидности и платежеспособности.

В свою очередь, ликвидность предприятия обеспечивается процессом обеспечения оптимального соотношения кредиторской и дебиторской задолженностью, повышением оборачиваемости оборотного капитала, максимальное «высвобождение» денежных средств из запасов и дебиторской задолженности [2, с. 297].

По мнению А.А. Цуркан и И.В. Босой, основными направлениями повышения платежеспособности предприятия является формирование «страхового запаса» денежных средств, использование факторинга для взыскания дебиторской задолженности, предоставление контрагентам скидок при проведении расчетов и сокращение периода денежных операций [8, с. 223].

С.И. Меженская и Г.И. Волкова отмечают, что основная роль обеспечения финансовой безопасности предприятия обеспечивается за счет качественной аналитической работы. Эта работа включает в себя достоверный, своевременно актуальный и качественный анализ общего текущего положения компании и оценку факторов внешней среды, которые могут или уже неблагоприятно влияют на деятельность экономического субъекта [5, с. 53].

Изучив теоретические аспекты инструментария обеспечения финансовой безопасности предприятия, на практическом примере рассмотрим основные направления в данном аспекте в отношении ООО «СМТ Химмашсервис».

Данная компания осуществляет свою деятельность в Пермском крае с 2005 года в сфере рынка производства металлических цистерн и резервуаров. Организация специализируется не только на производстве, но и оказании услуг разработки технической документации и установки данных сооружений.

В таблице 1 отразим динамику финансовых показателей анализируемой организации в динамике за последние два года.

Этот период является наиболее актуальным для выявления финансовых проблем, так как деятельность всех субъектов экономики за период 2019-2020 гг. осуществлялась в условиях негативного влияния кризиса, связанного с пандемией.

Таблица 1

**Динамика финансовых результатов  
ООО «СМТ Химмашсервис» за 2019-2020 гг.**

Данные отчета о финансовых результатах	Фактическое значение за 2020 год	Фактическое значение за 2019 год	Прирост, %
Выручка	1342767	1019474	31,7
Себестоимость	1284993	973559	32,0
Валовая прибыль	57774	45915	25,8
Управленческие расходы	38148	33848	12,7
Прибыль от продаж	19626	12067	62,6
Проценты к получению	19359	6311	206,8
Проценты к уплате	20668	9334	121,4
Прочие доходы	158314	155433	1,9
Прочие расходы	173172	161582	7,2
Прибыль до налогов	3459	2895	19,5
Чистая прибыль	631	1413	-55,3

Таким образом, можно сделать выводы, что общая неблагоприятная ситуация в экономике не нанесла существенного влияния на выручку компании, которая за два последних года увеличилась. Но проблемой является больший темп прироста себестоимости.

Несмотря на это, организации удалось добиться роста валовой прибыли и прибыли от продаж, даже в условиях роста управленческих расходов. Отмечается положительное увеличение процентов к получению на фоне прироста процентов к уплате. В тоже время, темп прироста прочих расходов существенно выше, чем темп прироста прочих доходов. В результате чистый финансовый результат за два года снижается и на это снижение негативное влияние оказал существенный рост процентов к уплате (наличие заемных кредитных средств) и увеличение прочих расходов.

Также организация может рассчитывать в дальнейшем на увеличение чистой прибыли за счет оптимизации

производственных затрат, темп прироста которых априори не должен быть выше темпа прироста выручки.

На рисунке 1 отразим динамику показателей рентабельности анализируемой организации.

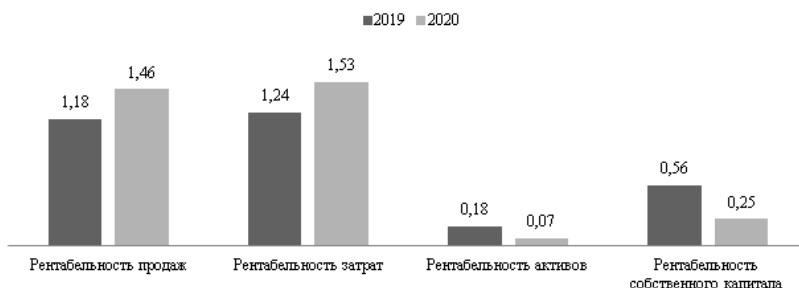


Рис. 1. Динамика показателей рентабельности ООО «СМТ Химмашсервис» за 2019-2020 гг., %

Таким образом, из рисунка 1 можно сделать выводы о том, что за последние два года отмечается лишь снижение рентабельности активов и собственного капитала на фоне увеличения рентабельности продаж и затрат.

То есть компания находится в устойчивом финансовом положении, но снижение чистой прибыли оказало влияние на отрицательное изменение рентабельности активов и вложенных средств учредителей.

Дополним анализ динамикой показателей ликвидности, которые позволят оценить текущий уровень платежеспособности компании (таблица 2).

Таблица 2

**Динамика коэффициентов ликвидности  
ООО «СМТ Химмашсервис» за 2019-2020 гг.**

Наименование расчетного показателя	Нормативное значение	Результат расчета за 2019 год	Результат расчета за 2020 год	Изменение, +/-
Текущая ликвидность	$\geq 2$	1,43	1,68	0,25
Критическая ликвидность	0,7 – 1,0	0,99	0,85	-0,14
Абсолютная ликвидность	0,2 – 0,25	0,001	0,003	0,002



Таким образом, уже явно определены проблемы в ликвидности и платежеспособности, а именно низкое значение всех показателей. Это указывает на проблемы наличия собственных денежных средств для погашения текущих обязательств. И, несмотря на положительное снижение дебиторской задолженности и роста денежных средств, доля «дебиторки» существенна в структуре оборотного капитала и требует снижения для высвобождения денежных средств.

Аналогично, необходимо провести мероприятия по высвобождению денежных средств из запасов, часть которых может быть неликвидной и задерживает значительную долю денежных ресурсов, не участвуя в необходимом производственном и денежном обороте.

С помощью аналитического анализа официальной бухгалтерской отчетности ООО «СМТ Химмашсервис», предоставленной в общем доступе [10] отмечено увеличение суммы запасов, но на фоне положительного снижения суммы дебиторской задолженности и роста денежных средств.

Компания за последние два года увеличивает сумму капитала, снижает сумму краткосрочных займов, но на фоне негативного прироста кредиторской задолженности и существенного прироста долгосрочных заемных средств.

По результатам проведенного исследования следует сделать выводы о том, что финансовая безопасность является главным и неотъемлемым элементом общей экономической безопасности предприятия. Анализ уровня финансовой безопасности целесообразно проводить на основе анализа динамики финансовых результатов и расчета коэффициентов ликвидности, платежеспособности и рентабельности. Основные инструменты обеспечения финансовой безопасности, в том числе актуальные в период экономического кризиса определяются организациями на основании результатов этого анализа. Но в основном инструментарий обеспечения финансовой безопасности должен быть направлен на прирост выручки и прибыли, увеличение рентабельности и соблюдение необходимых нормативов ликвидности и платежеспособности.

По результатам практического анализа текущего уровня финансовой безопасности ООО «СМТ Химмашсервис» в период

общей неблагоприятной экономической ситуации за последние два года определены следующие инструменты для ее обеспечения на краткосрочный период:

- повышение эффективности системы управления производственными затратами и контроль соотношения их темпов прироста с темпом роста выручки;
- снижение суммы заемных средств, преимущественно за счет долгосрочных займов, рассматривая другие способы кредитования с меньшей процентной ставкой;
- снижение суммы дебиторской задолженности и запасов для высвобождения наличных денежных средств;
- за счет мероприятий по высвобождению денежных средств необходимо обеспечить максимальное погашение текущих обязательств (кредиторской задолженности) организации.

Эти мероприятия позволят обеспечить организации рост показателей ликвидности и платежеспособности, рентабельности, принесут положительное увеличение прибыли, а, следовательно, обеспечат необходимый уровень финансовой безопасности.

### **Список литературы:**

1. Власенкова Т.А., Панченко Т.М., Цыпин А.П. Индикаторный метод как инструмент обеспечения финансовой безопасности хозяйствующего субъекта // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: Экономика. Управление. Право. – 2020. – Т. 20. – № 3. – С. 271-283.
2. Воронина М.В. Финансовый менеджмент: Учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2016. – 400 с.
3. Игошина Н.А., Жалнина И.В. Оценка уровня финансовой составляющей экономической безопасности предприятия // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-1. – С. 383-388.
4. Карзаева Н.Н., Бабанская А.С. Экономическая безопасность. – М.: Изд-во РГАУ-МСХА, 2016. – 245 с.

5. Меженская С.И., Волкова Г.И. Аналитическая деятельность как инструмент обеспечения финансовой безопасности предприятия // Вестник Луганской академии внутренних дел имени Э.А. Дидоренко. – 2020. – № 1 (8). С. 50-57.

6. Пименова Е.М. Сущность и критерии оценки финансовой безопасности предприятия // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-1. С. 493-496.

7. Попов М.В., Каткова М.А., Манохина Н.В. Экономическая безопасность: Учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2018. – 576 с.

8. Родионова Л.Н. Экономическая безопасность: концепция, стандарты. М.: Русайнс, 2019. – 32 с

9. Цуркан А.А., Босая И.В. Платежеспособность предприятия: анализ и пути повышения эффективности управления денежными потоками // Вестник Приднестровского университета. Серия: Физико-математические и технические науки. Экономика и управление. – 2020. – № 3 (66). С. 220-225.

10. Официальный сайт проверки и анализа контрагентов. Электронный ресурс. Режим доступа: <https://www.rusprofile.ru/id/2726938> (дата обращения 01.10.2021).

**TOOLS TO ENSURE THE FINANCIAL SECURITY OF THE  
ENTERPRISE IN THE CONDITIONS OF ECONOMIC  
CRISIS (ON THE EXAMPLE OF LLC "SMT  
HIMMASHSERVICE")**

**Lykova A.Y., student of 6th year**  
Perm State University,  
15, Bukireva St., Perm, 614990

*Annotation: The article considers the peculiarity of financial security tools during economic crises. Based on the practical example of SMT Himmashservice LLC, an assessment of the current level of financial security is presented and directions for its improvement are identified.*

*Keywords: economic security, financial security, crisis, financial analysis, liquidity, solvency*

УДК 336.63  
ББК 65.05

## **ФИНАНСОВАЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПОСЛЕДСТВИЯ**

**Тивилев С.Д.**, студент 2 курса,  
**Васильев И.В.**, студент 2 курса  
**Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.В. Рейхерт**  
**Электронный адрес: titaniusgrock@yandex.ru,**  
**ilya20022307@gmail.com**  
**Смоленский государственный университет (СмолГУ),**  
**214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4**

*Аннотация: в статье проанализированы статистические данные по количеству банкротств граждан в России. Рассмотрены регионы с наибольшим числом несостоятельных граждан, имущество которых было реализовано в пользу кредиторов. Описаны последствия банкротства для физических лиц.*

*Ключевые слова: банкротство, физические лица, несостоятельность, неплатежеспособность, должник, регион.*

Финансовые кризисы, нестабильная экономическая ситуация в стране, безработица, инфляция и собственные просчеты граждан приводят к увеличению количества банкротств в стране как среди населения, так и среди компаний [1, с. 134].

Россия – страна, в которой в последние годы отмечается высокий уровень закредитованности населения и этот уровень не снижается, а это и есть один из факторов, приводящий физические лица к процедуре банкротства, то есть неспособности отвечать по своим обязательствам перед кредиторами.

Одной из особенностей портрета российского должника физического лица (гражданина или ИП) является то, что на момент признания их несостоятельными у многих из нет имущества, которое позволило бы частично рассчитаться по своим долгам. В связи с чем по окончании процедуры банкротства около 80 % кредиторов ничего не получают от заемщика-должника.

Проблема банкротства на настоящий момент в период пандемии достаточно актуальна и требует исследования не только с юридической точки зрения, но и с экономической.

Цель исследования: выявление особенностей признания физического лица банкротом, а также тенденции и динамику банкротств физических лиц в России.

В ФЗ РФ «О несостоятельности (банкротстве)» выделены признаки банкротства гражданина и ИП (рис. 1).

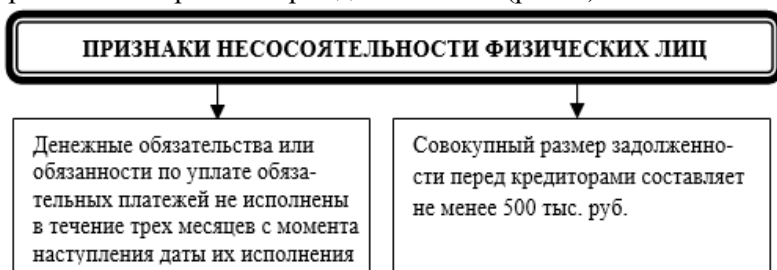


Рис.1. Основные признаки банкротства физических лиц [5]

В большинстве случаев граждане сами принимают решение о банкротстве, статистика свидетельствует о том, что это более 90 % должников, небольшой процент заявителей – конкурсные кредиторы и ФНС.

В период пандемии государство предпринимало стимулирующие и реабилитационные меры относительно предпринимательского банкротства: с 01.09.2020 года гражданин по закону может освободиться от долгов во внесудебном порядке.

Статус финансовой несостоятельности гражданина предполагает определенные последствия для должника, которые можно охарактеризовать как с положительной, так и с отрицательной стороны (рис. 2).



Рис. 2. Последствия банкротства физического лица

Количество банкротств граждан в России за 2020 год относительно 2019 года увеличилось почти на 73 % (рис.3).

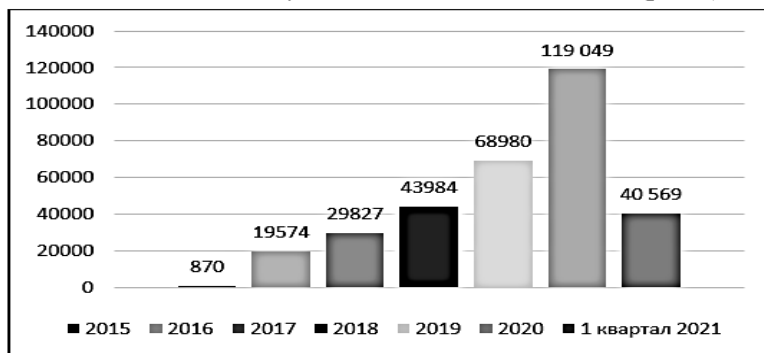


Рис. 3. Количество физических лиц-банкротов России  
Источник: официальный сайт Федресурс[2]

Всего по итогам 2020 года суды признали несостоятельными 119049 физлиц, что больше предыдущего 2019 года на 50069 физлиц или на 81,5 %. За все время существования института банкротства были признаны банкротами 322283 гражданина.

Рост числа обанкротившихся граждан в 2020 году связан с потерей работы, введенных ограничений для бизнеса и локдауна в период пандемии, которые сделали беднее не только бизнес, но и граждан [6].

Рисунок 4 иллюстрирует динамику принятых судами решений о реализации имущества физических лиц по российским регионам.

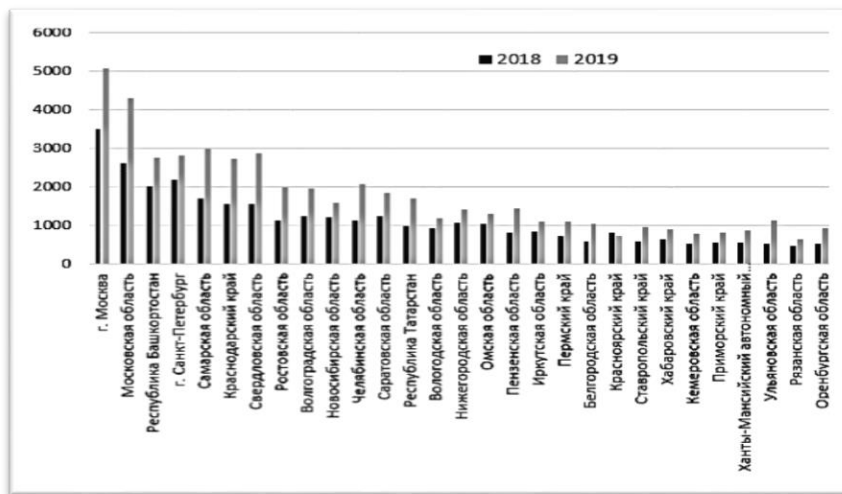


Рис. 4. Регионы-лидеры по количеству решений судов о реализации имущества в отношении физлиц. Источник: официальный сайт Федресурс [2]

Наибольшее количество несостоятельных граждан и в 2019 и в 2020 гг. признано в Москве, Санкт-Петербурге, Республике Башкортостан, Московской, Самарской, Краснодарской и Свердловской областях.

Увеличение числа банкротств среди физических лиц негативно влияет на конкурентоспособность и рейтинг региона, снижает доход на душу населения, увеличивает закредитованность населения региона и снижает его финансовую устойчивость [3, с. 210].

На рисунке 5 представлены результаты реализации имущества физлиц и ИП за 2015-2019 гг.

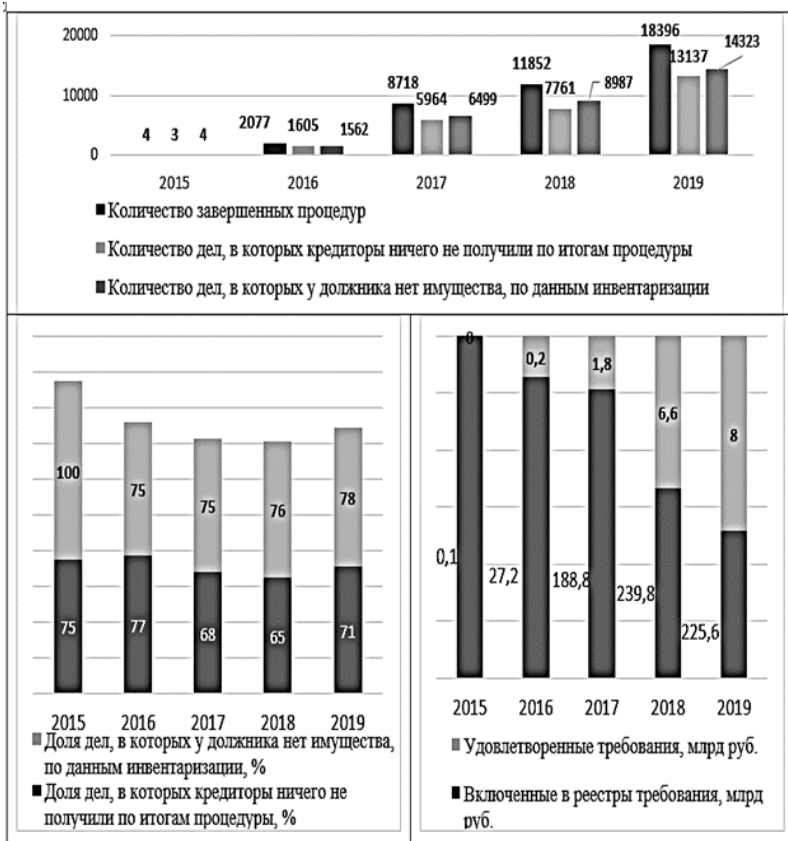


Рис. 5. Результаты реализации имущества в отношении физлиц и ИП  
 Источник: официальный сайт Федресурс [2]

По итогам реализации имущества физлиц можно отметить, что многие должники оставили своих кредиторов ни с чем по причине того, что по итогам инвентаризации у должников отсутствовало имущество, которое по закону можно было реализовать в счет долга.

За 2019 год из 225,6 млрд руб., включенных в реестры требований кредиторы смогли вернуть себе совсем небольшую долю – 3, % или 8 млрд руб. За прошедшие годы и того меньше.

Банкротство физических лиц – это не только социальная проблема для общества, но и экономическая, так как



последствия для самого гражданина или предпринимателя, который ведет свой малый бизнес в форме ИП значительны. Гражданин и предприниматель хотя и освобождаются от долгов, но еще в течении нескольких лет для них останутся определенные финансовые ограничения [4, с.81].

Таким образом, банкротство широко распространенная проблема для граждан и ИП России. Физические лица также, как и компании сталкиваются с финансовыми трудностями, которые могут в последствии привести их к банкротству. В период финансовых кризисов ИП очень сложно осуществлять свою деятельность, а многие граждане, потеряв постоянный и стабильный заработок пытаются выжить в условиях пандемии. Поэтому весьма актуальна для них на настоящий момент помощь со стороны государства.

### **Список литературы:**

1. Мехдиева С.Э. Современное состояние банкротства в России // В сборнике: Становление и развитие предпринимательства в России: история, современность и перспективы. Сборник материалов 6-й Международной научной конференции. – Курск. – 2020. – С. 132-136.

2. Официальный сайт Федресурса. URL: [https:// bankrot.fedresurs.ru /?attempt=1](https://bankrot.fedresurs.ru/?attempt=1)

3. Рейхерт Н.В. Банкротства: региональный аспект // В сборнике: Социально-экономические проблемы регионального развития на современном этапе. Материалы международной научной конференции. – 2018. – С. 208-213.

4. Рейхерт Н.В. Банкротство физических лиц и индивидуальных предпринимателей и его последствия // Наука Красноярья. – 2018. – Т. 7.– № 3-2. – С. 79-88.

5. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (с изменениями и дополнениями от 02.07.2021 № 353-ФЗ).

6. Экономика и общество: социально-экономические последствия пандемии. Алексеев А.Н., Солдатова Н.Ф., Лапшова О.А., Семенова В.Д., Вагин С.Г., Гнездова Ю.В., Рейхерт Н.В., Сапожникова С.М., Гнездов В.К., Егоренко А.О.,

Зинякова К.Ю., Кваша О.Н., Осипов В.С., Рафеенкова Д.И., Романов В.А., Тарханова Н.П., Саидов М.Х., Ашурметова Н.А., Ботиров Э., Очилов И.С. и др. / под. ред. Ю.В. Гнездовой, М.Х. Саидова. – Курск, – 2021.

**FINANCIAL INSOLVENCY INDIVIDUALS:  
KEY TRENDS AND IMPACT**

**Tivilev S.D., Student of 2<sup>th</sup> year**

**Vasiliev I.V., Student of 2<sup>th</sup> year**

Smolensk State University (SmolSU),

4, Przhevalsky Str., Smolensk, 214000

*Annotation: The article analyzes statistical data on the number of bankruptcies of citizens in Russia. The regions with the largest number of bankrupt citizens, whose property was sold for the benefit of creditors, are considered. The consequences of bankruptcy for individuals are described.*

*Keywords: bankruptcy, individuals, insolvency, insolvency, debtor, region.*

## СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ

---

УДК: 330.332.142.6  
ББК 65.28

### КОНЦЕПЦИЯ «ЗЕЛЕННОЙ» ЭКОНОМИКИ: АКТУАЛИЗАЦИЯ В ИЗМЕНИВШИХСЯ УСЛОВИЯХ

Варавва М.Ю., к.э.н., доцент  
Электронный адрес: [margur2010@mail.ru](mailto:margur2010@mail.ru)  
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,  
460000, г. Оренбург, ул. Пушкинская/Ленинская, 50/51-53

*Аннотация: к настоящему времени в отечественной и зарубежной научной мысли уже сложился со стороны исследовательского корпуса достаточно внятный и разносторонний подход к проблемам теории и практики «зеленой» экономики (greenesopoty). Изменение социально-экономической ситуации 2020-2021 гг. в мире привело к пересмотру отдельных идей «зеленого» роста, однако актуальность и безальтернативность данной модели мироустройства не вызывает сомнений у исследователей. Россия в этом аспекте так же продвигается в общемировом тренде, опираясь на реальные возможности и специфику ее территорий.*

*Ключевые слова: «зелёная» экономика, цели «зелёного» роста, возобновляемые источники энергии, «зеленые» (чистые) инновации, индикаторы устойчивости, ресурсосбережение.*

Современные реалии заставляют мировое сообщество всё чаще обращаться к проблемам, связанным с изменением природных ландшафтов, непредсказуемым климатическим катаклизмам, сужением территорий, пригодных для комфортной

жизни человека. Аналитики ОЭСР отмечают, что при существующих темпах экономического роста, активной экспансии человека на природную среду и уровне потребления к 2050 году планета потеряет от 61 до 72 % флоры и фауны, а многие уникальные природные территории и ландшафты подвергнутся деградации или необратимому разрушению. По некоторым сегодняшним оценкам, средние потери от природных катастроф составляют примерно 181 млрд. долл. в год [1]. Эксперты ООН отмечают, что для комплексного удовлетворения зелёных потребностей мира достаточно 22 трлн долл., из которых 55 % должно быть инвестировано в инфраструктурные проекты, 20 % – на смягчение последствий изменения климата, по 3-5 % – на поддержание биоразнообразия, развитие ВИЭ, решение проблем энергоэффективности и адаптацию к изменению климата [4].

В связи с чем проблемы экономического и экологического плана настолько тесно переплетены, что не могут уже решаться по отдельности в аспекте существующей модели развития, а требуют конвергенции в рамках концепта «зеленая экономика». Идея «зелёного» роста диктует необходимость отдельного рассмотрения, поскольку ряд экспертов относятся к ней весьма скептически, тем не менее, повсеместное использование этого и родственных терминов определяет актуальность их более пристального изучения [5].

Устоявшиеся и традиционные подходы к термину «зелёная экономика» отражают солидарную позицию авторов: это экономика, направленная не на рост экономических показателей, а на качественное развитие окружающей среды, в том числе на улучшение благосостояния населения и достижение социальной справедливости при сохранении сбалансированности глобальной геоэкосистемы [3].

Данная экономика сохраняет природный капитал, минимизирует выбросы парниковых газов, рационально использует природные ресурсы, сберегает экосистему и обеспечивает рост доходов и занятости [6]. Основу «зеленой» экономики составляют «грин-технологии – экологически чистые и экологически сберегающие технологии или «зеленые» инновации (GreenTechnology). «Зеленые» инновации призваны

максимально снизить техногенную нагрузку на естественные ресурсы, а ресурсосохранение предстает как новая социально-ответственная философия предпринимательства, основанная на экономном и щадящем использовании редких и ограниченных ресурсов [2, с. 70-71]. Поэтому генерация и диффузия возобновляемых грин-инноваций – это настоятельное требование и условие формирования базовых основ такой экономики.

Цели продвижения к экономике такого типа определяются не только спецификой национального контекста, они вбирают в себя и общемировые тренды. Остановимся на базовых целях и направлениях экономики «зеленого» роста:

- увеличение государственных и корпоративных инвестиций в ресурсосберегающие технологии (цель – разработка и освоение альтернативных видов источников энергии и сырья);

- создание у предпринимательского сектора мотивации для привлечения денежных ресурсов на рынки востребованной экологической продукции (цель – формирование экологической ответственности бизнеса; создание эффективного механизма преференций за экосистемные услуги; сокращение дефицита экологических благ);

- внедрение низко- и безотходных технологий в производственный цикл (цель – активно применять новации рециклинга с нулевыми отходами; создавать побочную продукцию из переработанных отходов);

- сокращение экологических рисков (цель – снижение техногенной нагрузки на имеющиеся редкие, невозобновимые и исчезающие ресурсы);

- открытие новых «зелёных» рабочих мест (цель – создание технологичных отраслей-локомотивов «зеленой» экономики);

- евангелизация «зелёной» парадигмы развития как перспективной модели роста (цель – переход к природосберегающему мировоззрению; изменение модели потребления ограниченных и редких ресурсов всеми субъектами экономики; переход от ресурсорасточительного типа

потребления к ресурсоэкономному и экологоответственному поведению).

Наиболее важным аспектом существования «зеленой» экономики является постоянный поиск способов получения возобновляемых источников энергии: ветровой, гидро-приливной и биомассы. По прогнозам потребление возобновляемых источников энергии за счет сил природы в развитых странах мира в период до 2040 года возрастет примерно на 130 % [7].

В настоящее время российское общество в подавляющем своем большинстве скептически относится к перспективам «зеленой экономики». Такой нигилизм обусловлен рядом причин: остается предубеждение о «ресурсобогатой» стране и наличии в её недрах неисчерпаемых ресурсов, что практически сводит к нулю все аргументы в пользу необходимости экологичных и альтернативных источников энергии и сырья; низкая эко-социальная ответственность национального бизнеса; отсутствие системных и логичных политических мер в области природоохраны и экологии; скромные возможности подавляющего большинства субъектов корпоративного сектора инвестировать в чистые (зелёные) инновации.

Период пандемии 2020-2021 гг. внес определенные коррективы в планы «зелёного» развития многих стран: с одной стороны, приостановка и сокращение масштабов «грязного» производства, сжатие определенных секторов экономики, вносимых существенный вклад в выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, авиа-коллапс, запреты на авиаперелеты, резкое падение спроса на нефтетопливо, повсеместный переход в онлайн-среду привели к временному резкому уменьшению потребления энергоресурсов и сокращению выбросов парниковых газов. С другой стороны, вводимые ограничения обострили ряд проблем: резкое падение прибыли и бюджетов корпораций всех форм бизнеса, которым в данной ситуации стало не до кодексов экологической этики; массовое производство расходных синтетических предметов гигиены и материалов вызвало новую волну экокризиса: тонны использованных не утилизированных полиэтиленовых и резиновых перчаток, нетканых масок, респираторов,

пластиковых медицинских принадлежностей, контейнеров и ёмкостей заполнили планету повсюду. В связи с чем, актуальным становятся в глобальном масштабе вопросы переработки и утилизации данных отходов наиболее щадящими способами.

В долгосрочной перспективе «озеленение» экономики связано со следующими результирующими итогами:

- снижение использование углеводородов, отказ от использования пластика и падение спроса на нефтересурсы;

- сокращение загрязнения воздуха, воды, сокращение деградации почв;

- рост темпов генерации «зелёных» инноваций, устойчивый спрос на них со стороны корпоративного сектора, государства и домохозяйств;

- оздоровление качества среды обитания человека;

- рост эффективности производства и аграрного сектора;

- сокращение геоэкологических рисков природно-климатических катастроф (парниковый эффект, глобальное потепление);

- улучшение ситуации на рынке труда за счёт создания «зелёных» рабочих мест.

Таким образом, построение основ «зеленой» экономики является и насущной актуальной потребностью социума, и смыслом современной парадигмы развития, и наиболее адекватной моделью построения мирового сосуществования народов, и идеей наиболее справедливого распределения благ. Сегодняшняя теория и практика «зеленой» экономики – это логичное продолжение известной концепции устойчивого развития, которое понимается как оптимальное равновесие между экологической, экономической и социальной системами.

## Список литературы:

1. Архипова В.В. «Зеленые финансы» как средство для решения глобальных проблем // Экономический журнал НИУ ВШЭ. – 2017. – Том 21. – № 2. – С. 312-332.
2. Варавва М.Ю. Инновации альтернативного ресурсозамещения // Материалы IX Международной научно-практической конференции. – Пермь: Пермский государственный национальный исследовательский университет. – 2020. – С.64-71
3. Горбанёв В.А. Перспективы решения глобальной проблемы окружающей среды. Перспективы экономической глобализации. Москва: Кнорус, 2018.
4. Доклад Межправительственного комитета экспертов по финансированию устойчивого развития, Нью-Йорк, 2015. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.un.org/esa/ffd/wp-content/uploads> (дата обращения: 01.11.2021).
5. Пакина А.А., Горбанёв В.А. Перспективы зелёной экономики как новой парадигмы развития // Вестник МГИМО-Университета. – 2019. – 12(5). – С. 134-155.
6. Устойчивое развитие и зеленая экономика. [Электронный ресурс]. URL: <https://postnauka.ru> (дата обращения 17.10.2021).
7. Энергетический прогноз от ЕИА: рост потребления энергии и выбросов. [Электронный ресурс]. URL: <https://renew.ru/energy-forecast-from-eia-increase-in-energy-consumption-and-emissions> (дата обращения 30.10.2021).



**THE CONCEPT OF A "GREEN" ECONOMY:  
UPDATING IN THE CHANGED CONDITIONS**

**Varavva M.Yu., Ph. D., associate Professor Electronic**

Orenburg branch of Plekhanov Russian University of Economics,  
50/51-53, Pushkinskaya/Leninskaya str., Orenburg, 460000

*Annotation: By now, a sufficiently distinct and versatile approach to the problems of the theory and practice of the "green economy" has already developed in domestic and foreign scientific thought on the part of the research corps. The change in the socio-economic situation of 2020-2021 in the world has led to a revision of certain ideas of "green" growth, however, the relevance and lack of alternative to this model of the world order is beyond doubt among researchers. In this aspect, Russia is also advancing in the global trend, relying on real opportunities and the specifics of its territories.*

*Keywords: "green" economy, "green" growth goals, renewable energy sources, "green" (clean) innovations, sustainability indicators, resource conservation.*

УДК 332.01  
ББК 65.01

## ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РИСКИ: НАУЧНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ПРАКТИКА

**Женихова Е.А., студент 3 курса магистратуры  
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.П. Паздникова  
Электронный адрес: elena.zhenihova@yandex.ru  
Пермский государственный национальный  
исследовательский университет,  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15**

*Аннотация: статья посвящена исследованию ключевых содержательных аспектов экономической сущности экологических рисков, исследованию и формулировке понятия «эколого-экономический риск», а также выявлению общих наиболее распространенных классификационных признаков эколого-экономических рисков с точки зрения регионального аспекта.*

*Ключевые слова: понятие, виды, экономический, экологический, риск, регион, эколого-экономические риски.*

Актуальность затронутой в рамках настоящей статьи темы обусловлена тем, что современные условия ведения хозяйственной деятельности в нашей стране, определяемые стремительно развивающейся глобализацией, растущим уровнем конкуренции, ростом свободы торговли, активизации инвестиций на мировом уровне и уровне субъекта Российской Федерации, рост уровня техногенных катастроф, слабость государственного надзора в ключевых отраслях отечественной экономики, в том числе и в сфере природопользования, довольно высокая степень износа основных средств хозяйствующих субъектов, всеобщая информатизация и весьма стремительно развивающиеся цифровые технологии приводят к

росту неопределенности среды и воздействию огромного числа рисков, прежде всего, экологических на экономику региона. При этом, особую актуальность в этом случае приобретают именно экологические факторы риска, поскольку в погоне за увеличением прибыли хозяйствующие субъекты стремятся получить максимальный уровень прибыли, забывая, тем самым, о важности проведения природоохранных мероприятий, воспринимая предъявляемые требования государства к экологической безопасности производств, в качестве помехи ведению бизнеса.

Необходимо отметить, что проблему управления экологическими рисками, как правило, нельзя назвать каким-то новым и неизученным должным образом явлением для отечественной науки и практики. В настоящее время в нашей стране уже имеется достаточно много различных исследований, которые носят как научный, так и прикладной характер, посвященных непосредственно проблемам риск-менеджмента, осуществленных учеными России, а также и зарубежными аналитиками. Тем не менее, проблемы экологического риска считаются в недостаточной степени изученными, более того, не все авторы, исследующие проблемы управления и оценки экологических рисков, предлагают в своих трудах какую-то единую систему классификации рисков.

В последние десятилетия экологическая обстановка в мире, и в России в частности, значительно ухудшилась. Так, действительно, если обратиться к официальным статистическим данным, представленным в докладе Всемирного фонда дикой природы (WWF), то можно увидеть, что глобальный индекс живой планеты снизился за последние 50 лет на целых 68 % [1].

В соответствии с официальными данными об экологическом индексе различных стран, Российская Федерация не входит даже в двадцатку лидеров экологически чистых государств мира, и согласно Центру экологической политики и права при Йельском университете, Россия по итогам 2020 года заняла лишь 58-ое место в экологическом рейтинге [2].

Некоторые регионы оказывают определенное негативное влияние на формирование экологического рейтинга страны в

мире. Так, например, Пермский край показывает весьма высокие показатели массы выбросов от стационарных источников (293,10 тыс. т.) и прочие негативные воздействия на окружающую среду в сравнении с некоторыми другими российскими субъектами [3].

В связи со всем вышесказанным первоначально важной становится задача недопущения ухудшения экологической ситуации в стране в целом за счет нейтрализации экологических угроз и экологических рисков уже на региональном уровне. В частности, речь идет о прямом исполнении национального законодательства об охране природы в части поддержания экологической безопасности, под которой в соответствии с положениями норм ст. 1 действующего российского федерального законодательства об охране окружающей среды [4], следует понимать состояние защищенности природных объектов от негативного воздействия человека, а также от негативного воздействия различных природных явлений.

Понятие эколого-экономических рисков состоит из двух составляющих: экологический и экономический риски. Сразу отметим, что когда речь идет об экологических рисках, то в соответствии с положениями норм ст. 1 законодательства об окружающей среде [4], под ними следует понимать вероятность наступления такого рода неблагоприятных последствий и событий, для которых характерно наличие отрицательного воздействия на окружающую природную среду в результате, либо негативного влияния человека, его предпринимательской деятельности, либо негативного влияния самих природных явлений (природных катаклизмов и пр. (например, вулканы, наводнения, ураганы и пр.)).

Говоря об экономической сущности экологических рисков, следует определиться с понятием экономического риска, под которым в научной среде понимается вероятность получения убытков. При чем, данные убытки должны выражаться в имущественном или финансовом/денежном/экономическом виде (взгляды Е.Г. Князевой [5, с. 8], А.А. Кораблевой [6, с. 5], Л.Г. Леонова [7, с. 6], А.М. Фопонова [8, с. 443] и др.).

Следовательно, не трудно прийти к умозаключению, что экономическая сущность экологического риска предполагает вероятность получения убытков при наступлении экологического риска.

Некоторые исследователи выделяют даже отдельную категорию рисков, - так называемый эколого-экономический риск, под которым, по мнению Е.В. Потаповой, следует понимать вероятностную меру изменений в природной/окружающей среде в худшую сторону, которую можно представить в стоимостном выражении [9].

С точки зрения Н.П. Тихомирова [10], под эколого-экономическими рисками следует понимать риски потерь субъектов предпринимательской деятельности или регионов, страны в целом, в случае неблагоприятного воздействия человека или природных факторов на окружающую /природную среду. Например, потери бюджета субъекта РФ при загрязнении вод предприятиями и организациями, потери при браконьерстве, ущерб бюджету региона и предприятиям при урагане, наводнении и пр.

Очевидно, что сущность эколого-экономических рисков проявляется в комплексном взаимодействии его двух составляющих: экологической и экономической. Так, ухудшение состояния окружающей среды, вследствие нарушения норм природопользования, требует от руководства организации или органов власти региона дополнительных затрат на мероприятия по их устранению, выявлению, предупреждению и пр. - именно в этом и проявляется денежная сторона экологического риска.

Представляется, что экологические риски могут быть самых различных видов и классификаций [11]:

- в зависимости от влияния на сферу (риски загрязнения атмосферы (по видам газов и пр.), биосфера (риски заражения по видам животных, растений и пр.) и др.;
- по уровню воздействия (глобальный, региональный и пр.);
- по источнику возникновения (природный, техногенный и пр.);

- по объему воздействия (индивидуальный, социальный и пр.);
- по частоте возникновения (реже, чем в раз в год, чаще чем раз в год и пр.);
- по последствиям (малосущественные, существенные и пр.);
- и другие виды и классификации.

В связи с заявленной темой исследования, интересными для изучения представляются классификационные признаки эколого-экономических рисков, при чем, в разрезе региона, поэтому выделим именно данную классификацию экологических рисков.

По отраслевой особенности эколого-экономические риски подразделяются на следующие виды [11]:

- инвестиционные, определяющие влияние экономико-экологических процессов на эффективность финансирования природоохранных мероприятий;
- коммерческие, связанные с возникновением определенных проблем при реализации экологически опасной продукции;
- финансовые, возникающие в результате невыполнения организацией своих финансовых обязательств перед третьими лицами из-за увеличения экологических обязательств.

По производственной особенности эколого-экономические риски подразделяются на следующие виды [12]:

- технический риск, связанный с использованием устаревшего оборудования, что опасно для природы;
- технологический риск, связанный с применением экологически опасных технологий;
- социальный риск, связанный с возможным закрытием опасных производств по требованию государственных органов.

По источнику опасности можно выделить:

- природные риски, связанные с воздействием окружающей среды на регион, приводящим к частичной или полной потере имущества региона;
- риски воздействия организаций на окружающую среду (техногенные риски), связанные с постепенным накоплением экологического долга.

По степени приемлемости экономико-экологические риски бывают следующих видов: минимальный риск (вероятность потерь бюджета региона не более 20 %); допустимый риск (40-60 %); повышенный риск (60-80 %); критический риск (80-90 %); катастрофический (90-100 %) [12].

По признаку основной причины возникновения эколого-экономические риски можно разделить на следующие виды: природно-естественные; антиэкологические (последствия загрязнения природы); транспортные (негативное влияние транспорта, аварии и пр.); коммерческие (риски из-за работы субъектов предпринимательской деятельности) и другие. [13, с. 141].

Сведем представленные виды экологических рисков в единую классификацию на рисунке 1.

Для прогнозирования эколого-экономических рисков региона возможно использование как количественных, так и качественных методов.

К количественным (расчетно-аналитическим, статистическим) методам прогнозирования относятся методы, основанные на анализе совокупности наблюдений за предыдущие периоды и методы, основанные на изучении причинно-следственных связей между анализируемыми эколого-экономическими показателями. Количественные методы лучше всего использовать для прогнозирования изменений относительно небольшой совокупности экономико-экологических показателей и при отсутствии скачкообразных изменений экономики региона.

Прогнозирование эколого-экономического риска с помощью статистического метода предполагает осуществление прогноза следующих показателей:

- вероятность возникновения эколого-экономических рисков, определяемую как отношение числа случаев наступления неблагоприятного события к общему числу случаев статистической выборки;

- коэффициент эколого-экономических рисков, рассчитываемый исходя из вероятности возникновения рисков и стоимостной оценки возможных потерь бюджета региона.

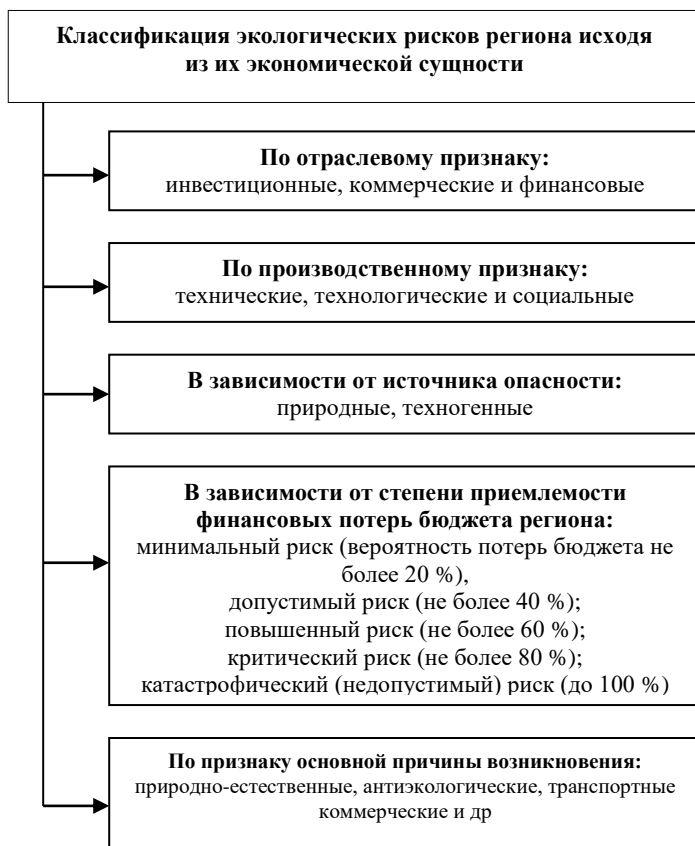


Рис. 1. Классификации экологических рисков региона исходя из их экономической сущности [разработано автором]

С учетом вышеприведенной классификации экономико-экологических рисков по отраслевым особенностям деятельности данный коэффициент может представлять собой сумму коэффициентов инвестиционного, производственного, коммерческого и финансового эколого-экономических рисков и отражать общую сумму возможных потерь бюджета региона.

Достоинством использования данного метода является простота расчетов и повышение точности прогнозирования при увеличении количества наблюдений. Недостаток заключается в низкой эффективности использования при ограниченном



количестве данных и высокой трудоемкости подготовки данных.

Применение качественных методов наиболее эффективно для определения систематических изменений, происходящих в регионе под влиянием экономико-экологических процессов и оценки возможных негативных последствий. Основным качественным методом является метод экспертных оценок, полученных методом коллективной генерации идей. Качественные методы применяются для прогнозирования эколого-экономических рисков в условиях частичной и полной неопределенности, то есть неполноты информации, невозможности учесть влияние всех факторов. Проведение экспертной оценки предполагает определение критериев оценки, опрос экспертов, оценку и ранжирование результатов опроса, составление аналитического прогноза.

Таким образом, изучение понятия и видов эколого-экономических рисков позволило сделать следующие выводы.

Во-первых, основываясь на взглядах различных ученых на понятие эколого-экономического риска, сформулируем следующее собственное авторское определение:

-эколого-экономический риск – это вероятность получения убытков регионом, выраженных в денежном эквиваленте (соответственно, вероятность превышения плановых расходов бюджета), при наступлении событий, характеризующихся наличием неблагоприятных последствий по отношению к природной среде, или вызванных негативным воздействием хозяйственной и иной деятельности человека, чрезвычайными ситуациями природного характера.

Во-вторых, построена классификация экологических рисков в региональном аспекте исходя из их экономической сущности, включающая в себя следующие классификационные признаки: по отраслевому признаку (инвестиционные, коммерческие и финансовые); по производственному признаку (технические, технологические и социальные); в зависимости от источника опасности (природные, техногенные); в зависимости от степени приемлемости финансовых потерь бюджета региона (минимальный риск, допустимый, повышенный, критический и катастрофический (недопустимый) риск); по признаку основной

причины возникновения (природно-естественные, антиэкологические, транспортные, коммерческие и др.).

### Список литературы:

1. Живая планета 2020 // WWF.RU: всемирный фонд дикой природы. 2020. URL: <https://wwf.ru/upload/images/lpr/lpr2020-summary-rus.pdf> (дата обращения: 03.10.2021).

2. Environmental performance index 2020 // NONNEWS.CO: центр экологической политики и права при Йельском университете. 2020. URL: <https://nonews.co/wp-content/uploads/2020/08/epi2020.pdf> (дата обращения: 03.10.2021).

3. Доклад «О состоянии и об охране окружающей среды Пермского края в 2020 году» // PRIRODA.PERMKRAI.RU: министерство природных ресурсов, лесного хозяйства и экологии Пермского края. 2020. URL: <https://priroda.permkrai.ru/upload/iblock/d07/doklad-o-sostoyanii-i-ob-okhrane-okruzhayushchey-sredy-permskogo-kрая-v-2020-godu.pdf> (дата обращения: 03.10.2021).

4. Об охране окружающей среды: федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ; ред. от 02.07.2021 // СЗ РФ. – 2002. – № 2. – Ст. 133.

5. Князева Е.Г. Финансово-экономические риски: учебное пособие / Е.Г. Князева, Л.И. Юзвович, Р.Ю. Луговцов, В.В. Фоменко. – Екатеринбург: УГУ, 2015. – 112 с.

6. Кораблева А.А. Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии / А.А. Кораблева // Вестник Томского государственного университета. Экономика. – 2017. – № 40. – С. 5-7.

7. Леонова Л.Г. Соотнесение понятий «экономическая безопасность» и «риск» в аспекте развития региона / Л.Г. Леонова // Проблемы и перспективы социально-экономического развития России в XXI веке. – 2020, С. 134-138.

8. Фепонов А.М. Понятие экономических рисков, их сущность и классификация / А.М. Фепонов // Кооперация без границ: расширение рамок социальной экономики – 2017, С. 443-449.

9. Потапова Е.В. Оценка эколого-экономических рисков // ELAR.USFEU.RU: электронный архив. 2020. URL: <https://elar.usfeu.ru/handle/123456789/3799> (дата обращения: 03.10.2021).

10. Тихомиров Н.П. Методы анализа и управления эколого-экономическими рисками // SEARCH.RSL.RU: российская государственная электронная библиотека. 2020. URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01001863625> (дата обращения: 03.10.2021).

11. Паздникова Н.П. Регулирование некоммерческого сектора социально-экономической системы региона // Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. – 2015. – № 2 (25). – С. 81-88.

12. Макаренко И.В. Классификация экономико-экологических рисков организации и методы её прогнозирования // ELAR.URFU.RU: электронная библиотека. 2020. URL: [https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/74273/1/sueb\\_2017\\_004.pdf](https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/74273/1/sueb_2017_004.pdf) (дата обращения: 03.10.2021).

13. Монгуш Б.С. Сущность и содержание понятия «эколого-экономический риск» / Б.С. Монгуш // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2017. – № 11. – С. 140-143.

## **ECOLOGICAL AND ECONOMIC RISKS: SCIENTIFIC JUDGMENTS AND PRACTICE**

**Zhenikhova E.A., Student of 3th years  
of the Master's degree, correspondence course**

*Annotation: The article is devoted to the study of the key substantive aspects of the economic essence of environmental risks, the study and formulation of the concept of "ecological and economic risk", as well as the identification of the common most common classification features of ecological and economic risks from the point of view of the regional aspect*

*Keywords: concept, types, economic, environmental, risk, region.*

УДК 332.05; 332.142  
ББК 65.04; 65.050

**АНАЛИТИЧЕСКИЙ ДОКЛАД ПО ВОПРОСАМ  
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРОСС-ФАКТОРНОГО  
МОДЕЛИРОВАНИЯ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ ПРИ ПЕРЕХОДЕ  
НА «ЗЕЛЕНое» ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО**

**Кожевина О.В., д.э.н., профессор,  
Электронный адрес: ol.kozhevina@gmail.com  
МГТУ им. Н.Э. Баумана  
(национальный исследовательский университет)  
105005, г. Москва, ул. 2-я Бауманская, 5, стр. 3**

**Беляевская-Плотник Л.А., к.э.н.,  
ведущий научный сотрудник  
Электронный адрес: belyaevskaya@inbox.ru  
Институт экономики РАН  
117218, г. Москва, Нахимовский проспект, 32**

*Аннотация: повестка устойчивого развития, интегрированная в Национальные проекты развития России до 2030 года, ставит новые задачи стратегического планирования и сбалансированности территорий. Существует риск недостижения целевого значения показателей некоторых национальных целей и стратегических приоритетов не только на федеральном, но и на региональном уровнях, что в итоге приводит к угрозе обеспечения экономической безопасности страны и ее территорий. Это свидетельствует об актуальности формирования нового методического подхода к мониторингу обеспечения экономической безопасности территорий в разрезе влияющих на нее факторов с учетом развития «зеленого» предпринимательства. Указанное будет способствовать, в краткосрочной перспективе - своевременному выявлению рисков недостижения региональных целей развития, а в долгосрочной - активизации вложений*

*бизнеса и общества в целом в разработку инновационных технологических решений в сфере «зеленого» предпринимательства и обеспечению на этой основе глобального технологического лидерства страны и высокого стандарта качества жизни населения.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, региональное развитие, «зеленая» экономика, приоритетное развитие, кросс-факторный анализ «зеленого» предпринимательства*

*Статья подготовлена при финансовой поддержке гранта РФФИ 20-010-00182*

При обосновании сбалансированного развития «зеленого» предпринимательства в контексте обеспечения экономической безопасности федеральные и региональные органы власти сталкиваются с проблемой определения приоритетности и очередности реализации мероприятий в заданной области.

Указанное позволяет сформулировать следующую гипотезу: те регионы нуждаются в первостепенной поддержке развития «зеленого» предпринимательства, которые имеют наибольшие риски в экологической сфере, включая большие объемы выбросов опасных загрязняющих веществ.

На основе рейтинга устойчивого развития городов, наиболее выражены дисбалансы городов Кемеровской, Оренбургской, Свердловской областей, Республики Удмуртия, Пермского края [5]. Важными факторами сбалансированного развития российских территорий в современных условиях станут, во-первых, диверсификация экономики и формирование новых экологических производств с внедрением ESG; во-вторых, повышение энергоэффективности и «зеленая» экономика; в-третьих, повышение квалификации кадров, для внедрения стандартов устойчивого развития и ESG в предпринимательстве; в-четвертых, развитие городской и социальной инфраструктуры.

Вопросы обеспечения безопасности субъектов РФ отнесены к вопросам комплексной региональной социально-экономической политики в сфере ведения региональных

органов власти [2]. То же касается обоснования пороговых значений для показателей оценки достижения национальных целей и экономической безопасности на уровне региона. Очевидно, что недопустимой является прямая проекция пороговых и целевых значений из документов федерального уровня на уровень субъектов РФ. В этой связи *научно-практический интерес вызывает разработка методического подхода к обоснованию пороговых значений показателей, определяющих приоритетность развития «зеленого» предпринимательства в субъектах РФ.* Методы определения пороговых или предельно допустимых значений колебания показателей экономической безопасности широко представлены в трудах российских ученых [3, 6]. В исполнение Послания Президента Федеральному Собранию [1], а также учитывая взаимосвязь между экологическими факторами и экономической безопасностью [2], в качестве такого показателя в данном исследовании будет использован объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, отходящих от стационарных источников.

Входными данными для расчета пороговых значений показателя объема выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, отходящих от стационарных источников, являются данные официального статистического наблюдения в разрезе выбранных регионов (таблица 1).

Таблица 1

**Объем выбросов в атмосферу загрязняющих веществ,**

**в млн. тонн**

Регион	2011	2013	2015	2017	2019	2020
Московская область	0,3	0,2	0,2	0,3	0,2	0,2
Ленинградская область	0,2	0,2	0,3	0,3	0,2	0,2
Свердловская область	1,2	1,1	1,0	0,9	0,9	0,9
Новосибирская область	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,1
Алтайский край	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Краснодарский край	0,1	0,2	0,2	0,3	0,8	0,4

*Источник:* данные Росстата

Более детально методика определения пороговых значений показателей путем моделирования верхних и нижних границ диапазона допустимых значений представлена в работах [4]. Расчетные значения представлены на рисунках 1-6.

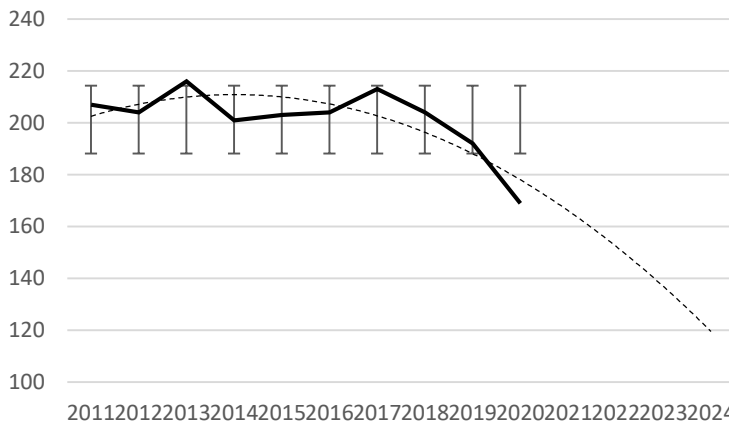


Рис. 1. Динамика пороговых значений и прогнозные данные выбросов в атмосферу (по Алтайскому краю), в тыс. тонн. Источник: составлено авторами.

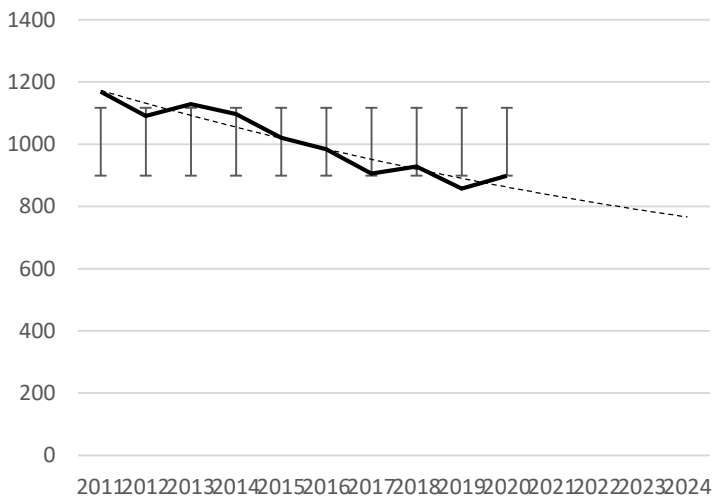


Рис. 2. Динамика пороговых значений и прогнозные данные выбросов в атмосферу (по Свердловской области), в тыс. тонн. Источник: составлено авторами.

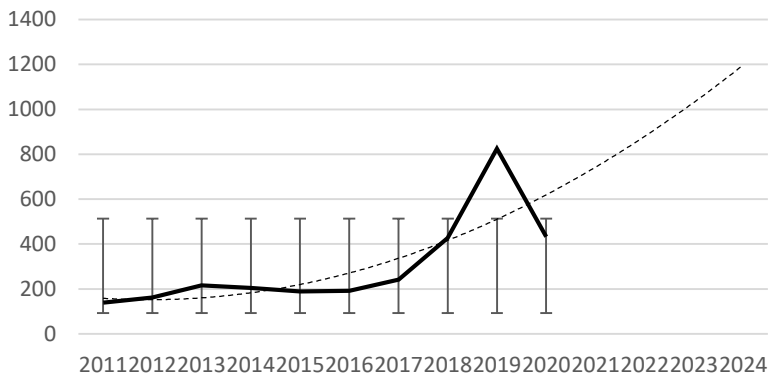


Рис. 3. Динамика пороговых значений и прогнозные данные выбросов в атмосферу (по Красноярскому краю), в тыс. тонн.  
Источник: составлено авторами.

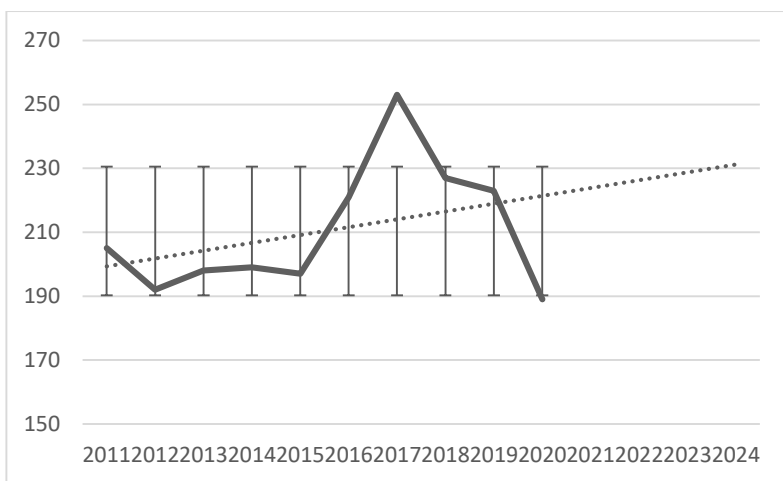


Рис. 4. Динамика пороговых значений и прогнозные данные выбросов в атмосферу (по Московской области), в тыс. тонн.  
Источник: составлено авторами.



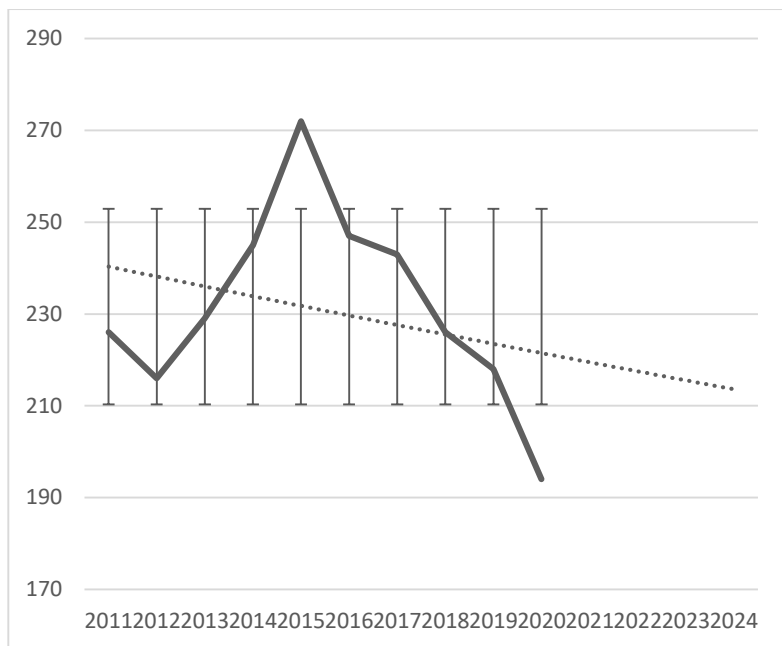


Рис. 5. Динамика пороговых значений и прогнозные данные выбросов в атмосферу (по Ленинградской области), в тыс. тонн.  
 Источник: составлено авторами.

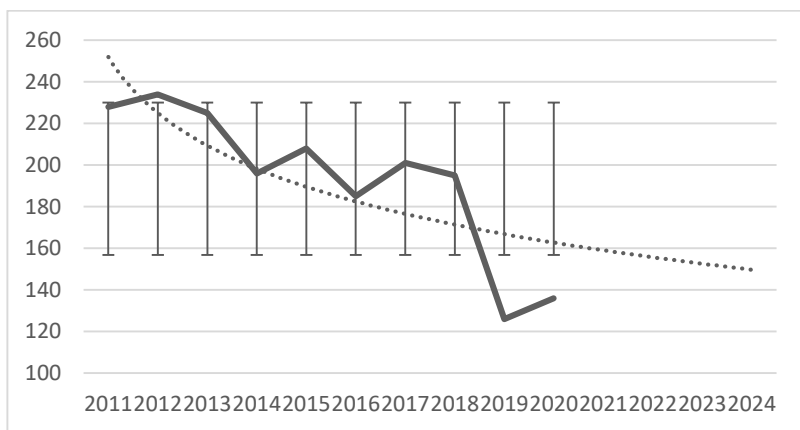


Рис. 6. Динамика пороговых значений и прогнозные данные выбросов в атмосферу (по Новосибирской области), в тыс. тонн.  
 Источник: составлено авторами.

Вертикальными отрезками обозначены границы диапазона допустимых значений показателя, определенные на основании результатов описательной статистики. Нахождение показателя внутри диапазона допустимых (пороговых) значений означает отсутствие в регионе экологических рисков на дату проведения анализа и в прогнозной перспективе. Выход за верхнюю границу диапазона указывает на рост выбросов в атмосферу, что обуславливает необходимость первостепенной поддержки развития «зеленого» предпринимательства в таких регионах с целью нивелирования рисков в экологической сфере.

В условиях, когда в Свердловской области зафиксировано максимальное среди исследуемых регионов значение показателя объемов выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, оно находится в пределах установленных пороговых значений, прогнозная линия тренда показывает на его снижение до 2024 г. С позиции принятия управленческих решений, указанная тенденция не требует срочной разработки, и внедрения реактивных мер.

Обратная ситуация наблюдается в Краснодарской крае, у которого в результате расчетов отмечается значительный рост и выход показателя выбросов в атмосферу за пороговые пределы по факту и в прогнозной перспективе до 2024 г. более, чем в два раза. Это предопределяет необходимость разработки и внедрения механизмов снижения выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, что может быть реализовано при помощи развития в данном регионе «зеленого» предпринимательства.

Таким образом, если в экономике, отраслях будет присутствовать больше компаний, придерживающихся ESG-принципов и эколого-ориентированного подхода к предпринимательству, то инвестиции в устойчивое развитие обеспечат долгосрочный мультипликативный эффект на смежные отрасли. Представляется, что именно социально-ориентированное и «зеленое» предпринимательство получит конкурентные преимущества и выгоды, и в ближайшей перспективе начнет развитие ускоренными темпами.

Построение коридора пороговых значений для показателя объема выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, отходящих от стационарных источников, является обоснованием приоритетности внедрения механизмов «зеленого» предпринимательства в Краснодарском крае, несмотря на средние значения данного показателя на уровне других регионов, поскольку фиксируется отклонение прогнозных значений анализируемого показателя более, чем в два раза в перспективе до 2024 г.

### Список литературы:

1. Послание Президента Федеральному Собранию / URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/65418/videos> (дата обращения: 08.07.2021).

2. Зименкова Е.Н. Влияние экологических изменений на формирование экономической безопасности // РППЭ. – 2017. – №7 (81). – С. 53-63.

3. Митяков Е.С. Классификация математических моделей устойчивого развития и экономической безопасности // Экономика, статистика и информатика. – 2012. – №1. – С. 128-131.; Сценарное моделирование экономической безопасности регионов РФ / под ред. В.А. Черешнева, А.А. Кукина. Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2018. – 223 с.

4. Раевский С. В., Беляевская-Плотник Л. А., Сорокина Н. Ю. Методический подход к оценке диапазонов допустимых значений показателей состояния экономической безопасности Российской Федерации // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2018. – №7. – Том 1 (79). – С. 19-25.; Калинин А. Г. Обработка данных методами математической статистики: монография. – Чита: ЗИП СибУПК, – 2015. – 106 с.; Кендалл М. Многомерный статистический анализ и временные ряды / М. Кендалл, А. Стьюарт. М.: Наука, 1976. – 736 с.; Трофимова Е.А., Плотников С.В., Гилёв Д.В. Математические методы анализа: монография. Екатеринбург: ФГАОУ ВПО «Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н.

Ельцина», 2015. – 272 с

5. Рейтинг устойчивого развития городов Российской Федерации / ООО «Агентство Эс Джи Эм» Sustainable Growth Management Agency / URL: <https://www.agencysgm.com/projects/%D0%91%D1%80%D0%BE%D1%88%D1%8E%D1%80%D0%B02019%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%BD%D0%B0%D1%8F.pdf> (дата обращения: 24.10.2021).

6. Сенчагов В.К., Иванов Е.А. Структура механизма современного мониторинга экономической безопасности России. М.: Институт экономики РАН, Центр финансовых исследований, 2015. – 46 с.; Безопасность России: методология, стратегическое управление, системотехника / под ред. С.Н. Сильвестрова. М.: РУСАЙНС, 2018. – 350 с.; Максимов Ю.М., Митяков С.Н., Митаков Е.С. Система показателей устойчивого развития региона // Экономика региона. – 2011. – № 2. – С. 226-231.

**ANALYTICAL REPORT ON THE USE OF CROSS-FACTOR  
MODELING OF THE ASSESSMENT OF THE ECONOMIC  
SECURITY OF REGIONS IN THE TRANSITION TO  
"GREEN" ENTREPRENEURSHIP**

**Kozhevina O.V., Doctor of Economics, Professor**

Bauman Moscow State Technical University

(National Research University)

1 building, 5, 2nd Baumanskaya street, Moscow, 105005

**Belyaevskaya-Plotnik L.A.,**

**Candidate of Economic Sciences, Leading Researcher,**

Institute of Economics of the Russian Academy of Sciences

32, Nakhimovsky prospect, Moscow, 117218

*Annotation: The Sustainable Development Agenda, integrated into the National Development Projects of Russia until 2030, sets new tasks for strategic planning and balancing territories. There is a risk of failure to achieve the target value of indicators of some*

*national goals and strategic priorities not only at the federal but also at the regional levels, which ultimately leads to a threat to the economic security of the country and its territories. This indicates the relevance of the formation of a new methodological approach to monitoring the economic security of territories in the context of factors affecting it, taking into account the development of "green" entrepreneurship. The above will contribute, in the short term, to the timely identification of risks of failure to achieve regional development goals, and in the long term, to intensify investments by business and society as a whole in the development of innovative technological solutions in the field of «green» entrepreneurship and to ensure, on this basis, the country's global technological leadership and a high standard. the quality of life of the population.*

*Keywords: economic security, regional development, "green" economy, priority development, cross-factor analysis of «green» entrepreneurship*

УДК 665.6  
ББК 33.51

## ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ СОЗДАНИЯ МОБИЛЬНЫХ БИОТОПЛИВНЫХ УСТАНОВОК

**Сафонов А.О., д.т.н., профессор**  
**Бондарев А.Е., курсант 2 курса**  
**Манохин С.В., курсант 2 курса**  
Электронный адрес: aosafonov@gmail.com  
«Военный учебно-научный центр Военно-воздушных сил  
«Военно-воздушная академия имени профессора Н.Е.  
Жуковского и Ю.А. Гагарина» (г. Воронеж)  
Министерства обороны Российской Федерации  
394064? г. Воронеж, ул. Старых Большевиков, 54а

*Аннотация: в статье рассматриваются предпосылки разработки и производства биотопливных установок из возобновляемого сырья для различных видов техники. Показана целесообразность переработки растительного сырья в жидкие виды топлива. Выполнен анализ имеющегося мирового опыта реализации результатов исследований, позволяющих в значительной мере повысить уровень рационального природопользования.*

*Ключевые слова: биотопливо, возобновляемый, жидкий, источник, исследование, мобильный, сырье, установка, экология*

Сейчас исследования технологических процессов производства жидкого биотоплива различных видов в мобильных установках имеют значительный научный и практический интерес с точки зрения снижения экологической нагрузки на окружающую среду. Также это обусловлено тенденциями нарастающего дефицита ископаемого энергетического сырья, а в ряде случаев его отсутствием. Такая картина объясняется удаленностью потребителей энергии от

мест добычи углеродосодержащего сырья, нецелесообразностью транспортировки топлива небольших объемов на значительные расстояния. Жидкое топливо, используемое в различных видах техники, может быть бензиновое или дизельное. При этом возникает необходимость разработки и запуска серийного производства мобильных биотопливных установок, позволяющих вырабатывать эти виды жидкого энергоносителя. Известно, что имеются разработанные технологии производства бензинового топлива путем переработки возобновляемых источников энергии, например, древесного сырья. По этой причине возникает необходимость в разработке и внедрении в промышленное производство мобильных установок, которые можно оперативно перемещать и устанавливать в требуемом месте. Рассматриваемая мобильная установка должна содержать полный цикл производства жидкого биотоплива при условии максимальной экологической чистоты и заданной ресурсоэффективности. Одной из основных проблем является обеспечение характеристик получаемого топлива, не отличающихся от традиционного бензина или дизеля.

Цикл производства биотоплива должен содержать следующие обязательные этапы процесса.

1 этап. Нагревание исходного сырья в виде древесины или ее отходов для получения промежуточного продукта - пиролизного масла. Технологически это масло экстрагируют путем повышения температуры сырья свыше 500 °С без доступа кислорода в специальном герметичном резервуаре.

Пиролизное масло представляет собой вязкую смолянистую субстанцию с повышенным содержанием кислорода. Оно не является углеводородом достаточной чистоты. Повышенное содержание кислорода является причиной нелетучести этого промежуточного продукта. Контакт масла с металлическими деталями приводит к снижению их коррозионной стойкости.

Пиролизное масло невозможно использовать вместе с традиционным бензиновым топливом, так как они не смешиваются между собой. При этом отсутствие термической стабильности является причиной полимеризации пиролизного масла в присутствии кислорода воздуха. Таким образом, оно

имеет значительные отличия от традиционного нефтяного топлива.

2 этап. Переработка пиролизного масла в синтетический газ в камерах реакционного типа.

В ректификационных установках в результате разложения пиролизного масла образуются следующие промежуточные продукты или фракции. Бензиновая фракция получается содержанием около 40 % с повышенным октановым числом около 112-115. Такое октановое число позволяет ее использовать, как присадку к традиционным бензинам для повышения этого показателя в конечном топливе. При этом процентное соотношение бензиновой фракции к нефтяным бензинам может быть в пределах 15 – 25 %. Также образуется дизельная фракция содержанием около 30 %. Она характеризуется цетановым индексом продукта около 23,5, что позволяет его использовать в виде светлого котельного топлива или в виде добавки к нефтяным дизельным топливам. Процентное содержание указанной добавки дизельной фракции к нефтяному топливу дизелям может быть в районе 30 %. Также следует отметить, что цетановый индекс возможно увеличить за счет введения соответствующих присадок. Еще одной из составляющих результата разложения пиролизного масла является мазут с содержанием до 30 %. При этом имеется возможность снижения в ректификационных установках его вязкости. Мазут и его компоненты также можно применять для отопления передвижных и стационарных объектов, обслуживающих мобильные биотопливные установки.

3 этап. Производство синтетического бензина путем снижения содержания кислорода в полученном газе.

Способы удаления кислорода из газов, содержащих углеводород, известны и заключаются в применении металлической меди, а также аммиачного раствора хлористого аммония [1].

Одним из путей снижения кислорода является реакция его замещения азотом. Процесс протекает следующим образом. В предварительно охлажденный и насыщенный концентратом адсорбер подается газообразный азот. В результате реакции кислород удаляется из газа с одновременным его замещением



азотом. При замещении происходит резкое возникновение адсорбционного дисбаланса. В этом случае газовая фаза содержит избытка азота, а адсорбированная содержит избыток кислорода. Такое нарушение баланса между газовой и адсорбированной фазами приводит к возникновению двух физико-химических явлений: адсорбции азотной части и десорбции кислородной составляющей. При непрерывной подаче азота в адсорбер происходит процесс замещения, который заканчивается практически полным удалением кислородной составляющей из адсорбента [2].

В настоящее время проводятся исследования, направленные на повышение скорости протекания реакций в вышеуказанном процессе. Решение проблемы видится в применении метод нанесения крошечных кластеров каталитически активных веществ на поверхности. Такой подход позволяет получать высокоэффективные нанокатализаторы, приводящие к значительному снижению расхода используемых ресурсов при условии достижения заданных параметров. Конечно, значительный интерес в настоящее время заключается в разработке и совершенствовании небольших, но мобильных установок с мощностью производства биотоплива. Такие установки будут востребованы, в первую очередь, в децентрализованных, удаленных от традиционных источников топлива территориях, например, для оборудования и техники специального назначения, геологоразведочных работ.

Следует отметить, что пока цена на ископаемую нефть и объемы ее добычи остаются на нынешнем уровне, рассматриваемый процесс и его аппаратное оформление не смогут иметь реальную рыночную конкуренцию в объектах централизованной поставки топлива различных видов. Ключевой вопрос, требующий обсуждения будет состоять в том, действительно ли Российская Федерация и мировое сообщество в целом имеют желание и возможность отказаться от ископаемого сырья при условии освобождения или снижения налогообложения экологического биотоплива, а также государственного субсидирования его выработки. Очевидно, что отходы деревопереработки и сельского хозяйства в больших количествах скапливаются во многих регионах Российской

Федерации. Они создают значительные экологические проблемы, снижают уровень рационального природопользования. Однако, до сих пор отходы растительного происхождения, являющиеся источниками возобновляемого сырья, не рассматривались, как потенциальный ресурс для жидкого моторного биотоплива в виде бензина или дизеля. Известно, что удаленные северные и дальневосточные территории нашей страны не имеют централизованной поставки топлива. Это обстоятельство позволяет использовать имеющуюся там древесину и отходы ее переработки для производства биотоплива. При этом отсутствует необходимость ее специального выращивания.

Также перспективным источником жидкого биотоплива является биодизель. Он может быть получен, как продукт переработки сельскохозяйственных растений.

Процессы производства такого биодизеля в результате реакции переэтерификации растительного масла на стационарных предприятиях хорошо изучены и находят широкое использование в мире. В настоящих условиях требуется их дальнейшее совершенствование с целью адаптации технологии под мобильные биотопливные установки. Биодизель представляет собой возобновляемый, достаточно экологичный источник энергии, который успешно подвергается биологическому разложению. Его целесообразно применять в качестве топлива для транспорта или для получения тепловой энергии. Однако, в ряде случаев возникает необходимость решения вопроса об исключении внесения существенных изменений в конструкцию двигателей или котлов с целью обеспечения максимальной эффективности их функционирования. Использование биодизеля приводит к существенному уменьшению выбросов загрязняющих веществ в атмосферу. Это объясняется тем, что указанный вид топлива не содержит большого количества серы и ароматических соединений.

Этот вид биотоплива можно использовать без добавок или в смеси с традиционным дизельным топливом, полученным из нефтепродуктов. Машиностроительные концерны Европы, производящие двигатели провели успешные опыты применения

смесового дизельного топлива с различными соотношениями (5–10 %, 25–30 %, 100 %) [3]. Оказалось, что для эффективного использования чистого биодизеля без добавок требуются небольших конструктивные изменения уплотнений и трубопроводов двигателей. Однако, существенных модификаций в системе распределения топлива не требуется. Это обстоятельство дает возможность исключить большие затраты на переделку двигателей под биодизель. Рассматриваемый энергоноситель также можно эффективно применять при замене им топочного мазута.

Также необходимо учитывать, что производственные издержки на изготовление биотоплива различных видов и назначения при условии его производства в мобильных комплексах будут во многом зависеть от их мощности, стоимости перерабатываемого сырья, его чистоты и полезного выхода готового энергоносителя. Эти и другие показатели могут иметь различные диапазоны изменения, напрямую влияющие на экономическую целесообразность всего процесса изготовления биодизельного топлива.

Конечно, важные факторы экономической целесообразности проектов обусловлены капитальными затратами, включающими стоимость основного капитала и общий объем инвестиций или капитальных вложений. Рыночная стоимость биотоплива при производстве сравнительно небольшими партиями будет определяться удаленностью территории от источника традиционного нефтяного топлива, а также аппаратного оформления технологии, ее оптимизации и специфических особенностей местного рынка жидких энергоносителей.

В настоящее время применение биотоплива для небольших потребителей вызывает большой научный и практический интерес как среди научного сообщества, так и среди крупных машиностроительных концернов. Имеющиеся сейчас тенденции научных и практических работ сводятся к поиску новых типов биотоплива. Эти работы должны учитывать экономическую целесообразность, техническую осуществимость и экологическую направленность.

По этим причинам в перспективе необходимо провести глубокий сравнительный анализ разработанных мобильных установок, выполнив литературный обзор по указанной тематике. Этот анализ даст возможность определить факторы, обеспечивающие необходимое оптимальное аппаратное оформление установок. При этом важную роль играет учет экономичности, производительности и надежности способов проведения как отдельных химических реакций, так и реализации технологических процессов в целом.

### **Список литературы:**

1. Дементьева, М.И. Анализ углеводородных газов [Текст] / М.И. Дементьева ; М-во нефтяной пром-сти СССР, Ленингр. НИИ по переработке нефти и получению искусств. жидкого топлива (ЛенНИИ). – 2-е испр. и доп. изд. – Л.; М.: Гос. научно-техн. изд-во нефтяной и горно-топливной лит., 1953. – 244 с.: ил., табл. – Библиогр.: С. 209-210.

2. Жуховицкий, А.А. Газовая хроматография [Текст] / А.А. Жуховицкий, Н.М. Туркельтауб. – М.: Гостоптехиздат, 1962. – 442 с.: ил.; 23 см.

3. Европейская ассоциация производителей биомассы. Доступно в интернете: <https://www.eubia.org/> (по состоянию на 28 февраля 2021 г.).

**ENVIRONMENTAL PRECONDITIONS FOR  
CREATION OF MOBILE BIOFUEL PLANTS**

**Safonov A.O.- Doctor of Technical Sciences, Professor**

**Bondarev A.E., 2nd year student**

**Manokhin S.V., 2nd year student**

«Military Educational and Scientific Centre of the Air Force N.E.  
Zhukovsky and Y.A. Gagarin Air Force Academy» (Voronezh) the

Ministry of Defence of the Russian Federation

54 a, Starykh Bolshevikov Str., Voronezh, 394064

*Annotation: The article discusses the prerequisites for the development and production of biofuel plants from renewable raw materials for various types of technology. The expediency of processing plant raw materials into liquid fuels is shown. The analysis of the available world experience in the implementation of research results, which significantly increase the level of rational nature management, is carried out.*

*Keywords: biofuel, renewable, liquid, source, research, mobile, feedstock, installation, ecology*

*Научное издание*

**Прогнозирование инновационного развития  
национальной экономики в рамках  
рационального природопользования**

Материалы X Международной  
научно-практической конференции

(11 ноября 2021 г.)

Издается в авторской редакции  
Техническая подготовка материалов: *Е. В. Черных*

---

Объем данных 5,0 Мб  
Подписано в печать 21.12.2021

---

Размещено в открытом доступе  
на сайте [www.psu.ru](http://www.psu.ru)  
в разделе НАУКА / Электронные публикации  
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр  
Пермского государственного  
национального исследовательского университета.  
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15